ASANSÖR VİZYON

Yıl: 9 Sayı: 50
MAYIS - HAZİRAN 2019
www.asansorvizyon.net
Sektörel Teknik Asansör ve Yürüyen Merdiven Dergisi

ISSN: 2146-4243

DMD İLE MÜCADELE GÖNÜLLÜLERİ PLATFORMU

DMD, şu an için tedavisi olmayan hastalıklardan… Ama yurt dışında sonuçlanmak üzere olan pek çok gen ve ilaç çalışması mevcut. DMD'li çocuklarımızın yaşam ve bakım kalitelerinin yükseltilmesi, yurtdışındaki bakım standartları ile uygulamaların Türkiye'de de uygulanmaya başlaması için desteğinize ihtiyaç var.

Bugün hayatınızda bir değişiklik yapın. Bir çocuğun "UMUDUNA" destek olun...



www.dmdkashastaligi.com

Android versiyonu ile mobil uygulamamız yayında! Hemen indirin dergimize kolayca ulaşın.

Google play

SRL®
COMPLETE ELEVATOR SOLUTIONS

Asansör Adına
Tüm Aradıklarınız
Tek bir adreste...

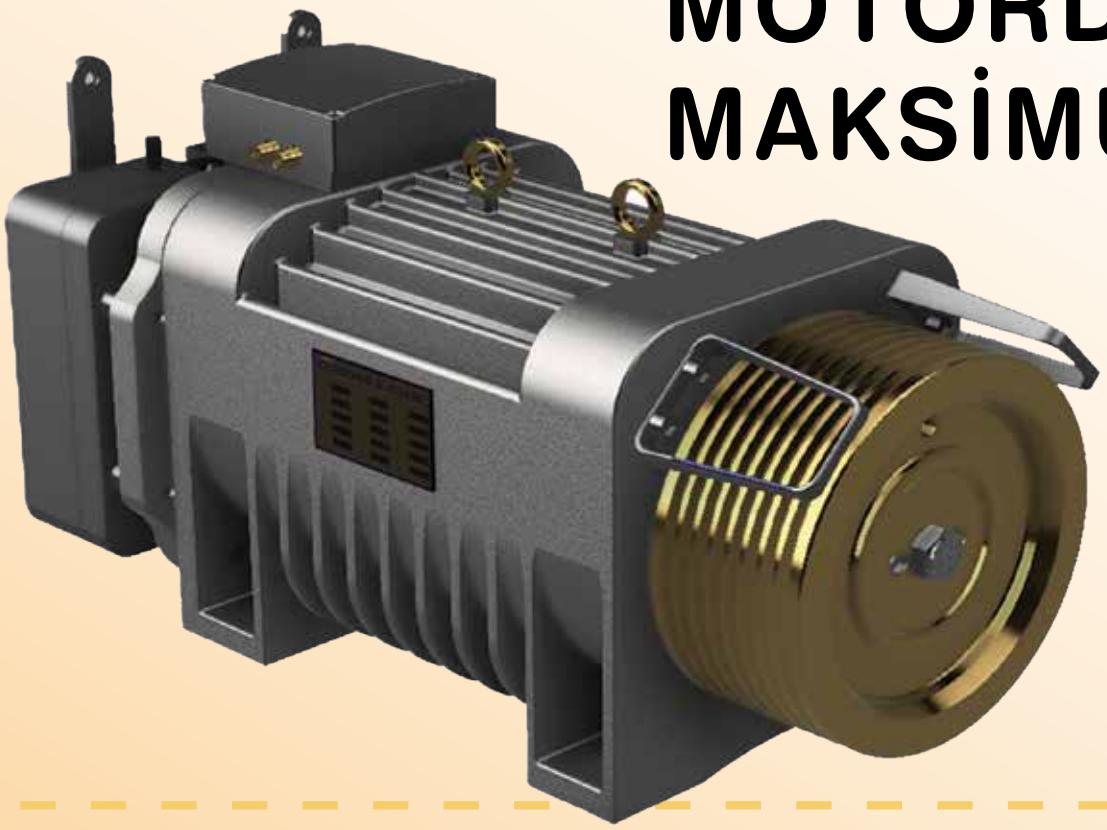


Google play
Download on the App Store

www.srlasansor.com
export@srlasansor.com

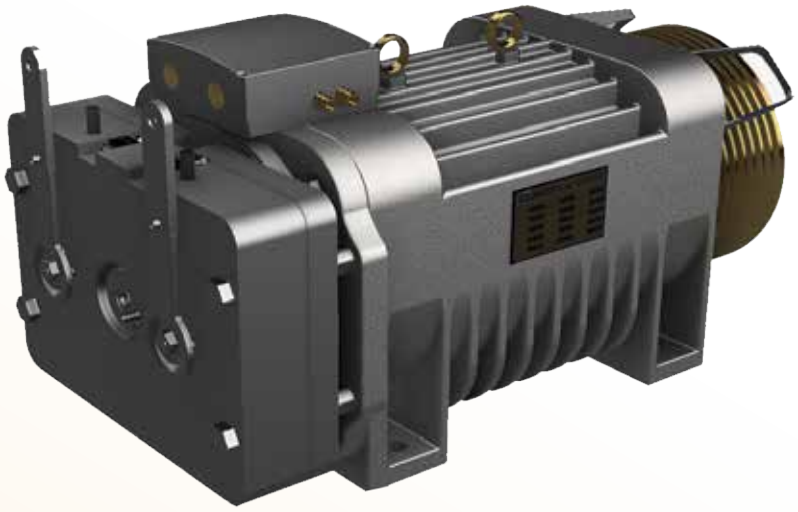
444 6 775
444 6 SRL

MOTORDAKİ MAKSİMUM GÜ



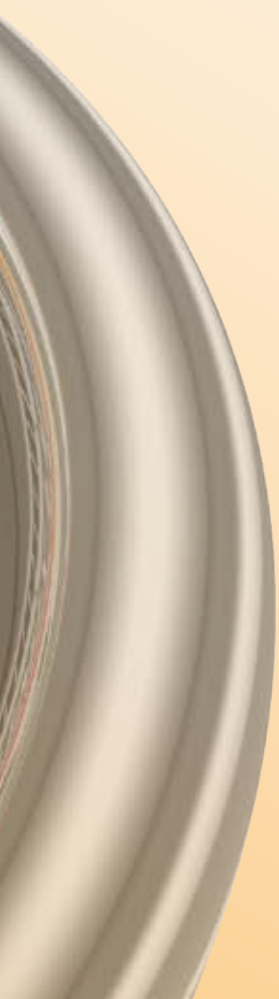


Ç...



The maximum power
of the engine...



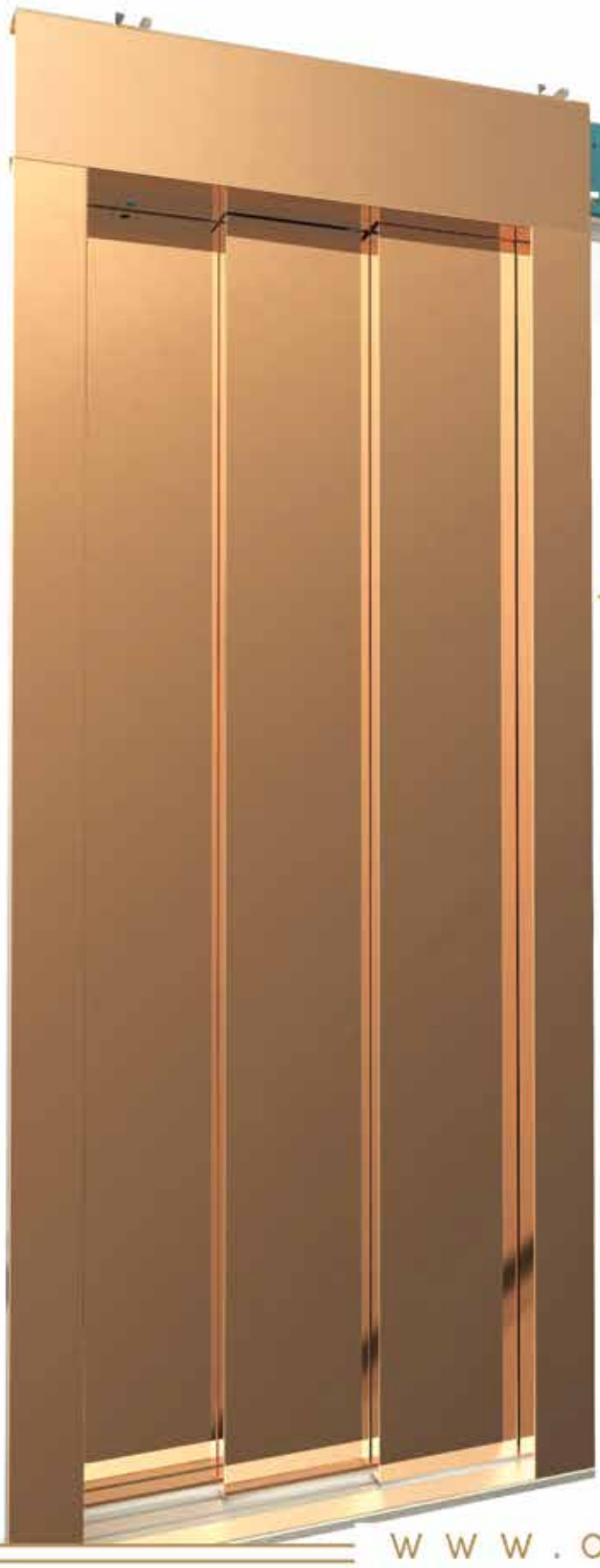


CLINDAS ÇELİK

www.clindas.com.tr

YERLİ ÜRETİM MİLLİ

ATERYA CE



1998 yılından bu yana
kendine özgü tasarımlarla
ASANSÖR KAPISI
üretiyoruz...



www.aterya.com



AH & MET®

Genis ürün yelpazesi ve yerli - yabancı marka çesitleriyle asansör sektörünün güvenilir markası olmaya devam ediyor.

YÜZLERCE ÜRÜN TEK ADRES

interlift 2019

15-18 Ekim - 2019
Salon / Hall : 2
Stand : 2018
Bizi Ziyaret Edin;
Messe Augsburg - Almanya

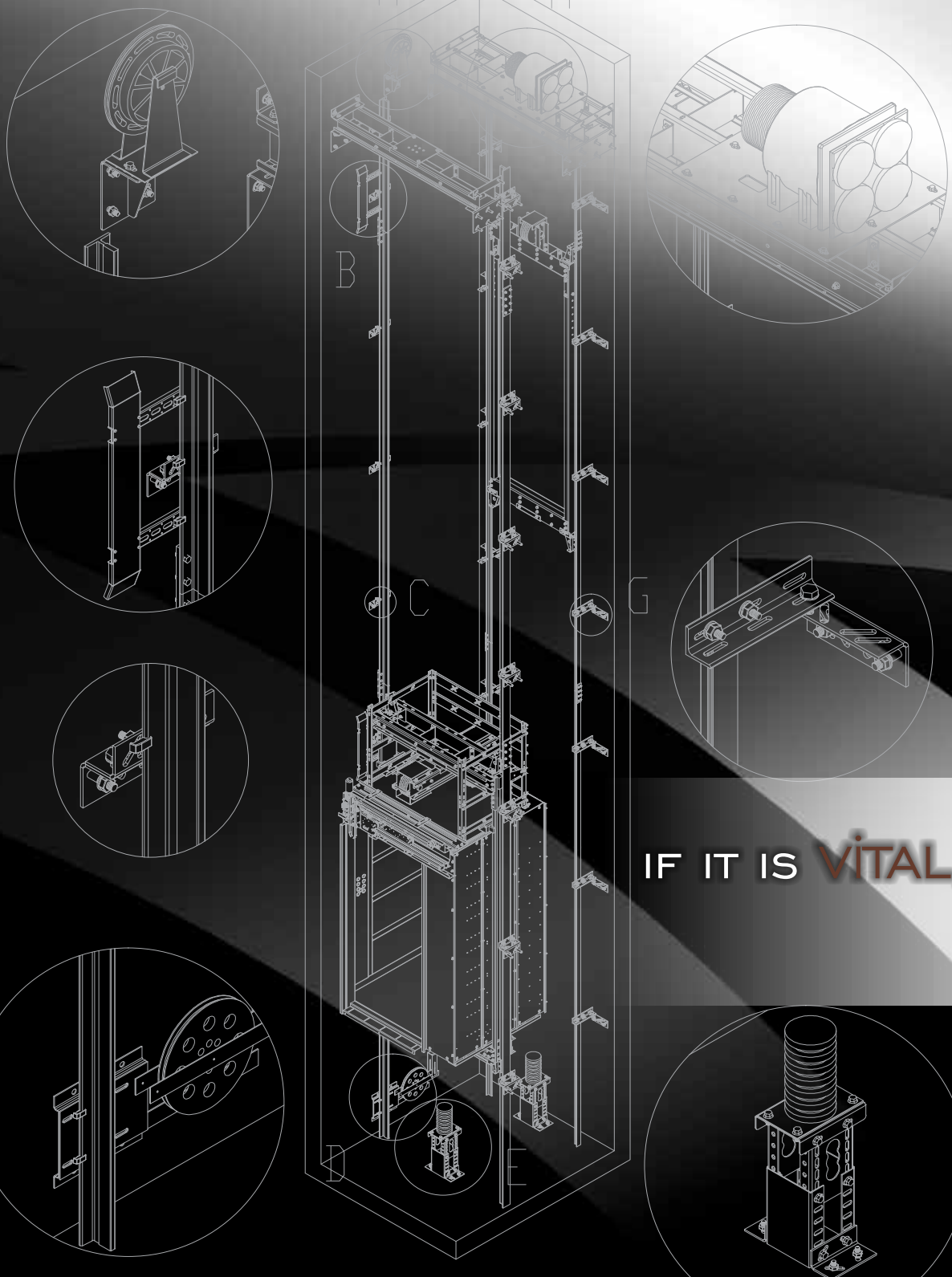
3. Organize San. Bölgesi T. Ziyaeddin
Akbulut Cad. No:16 Konya / TURKEY

TEL: + 90 332 237 99 05
FAX: + 90 332 237 49 18

bilgi@ahmetasansor.com.tr
www.ahmetasansor.com.tr

VİTAL GRUP

ELEVATOR SOLUTION PARTNER

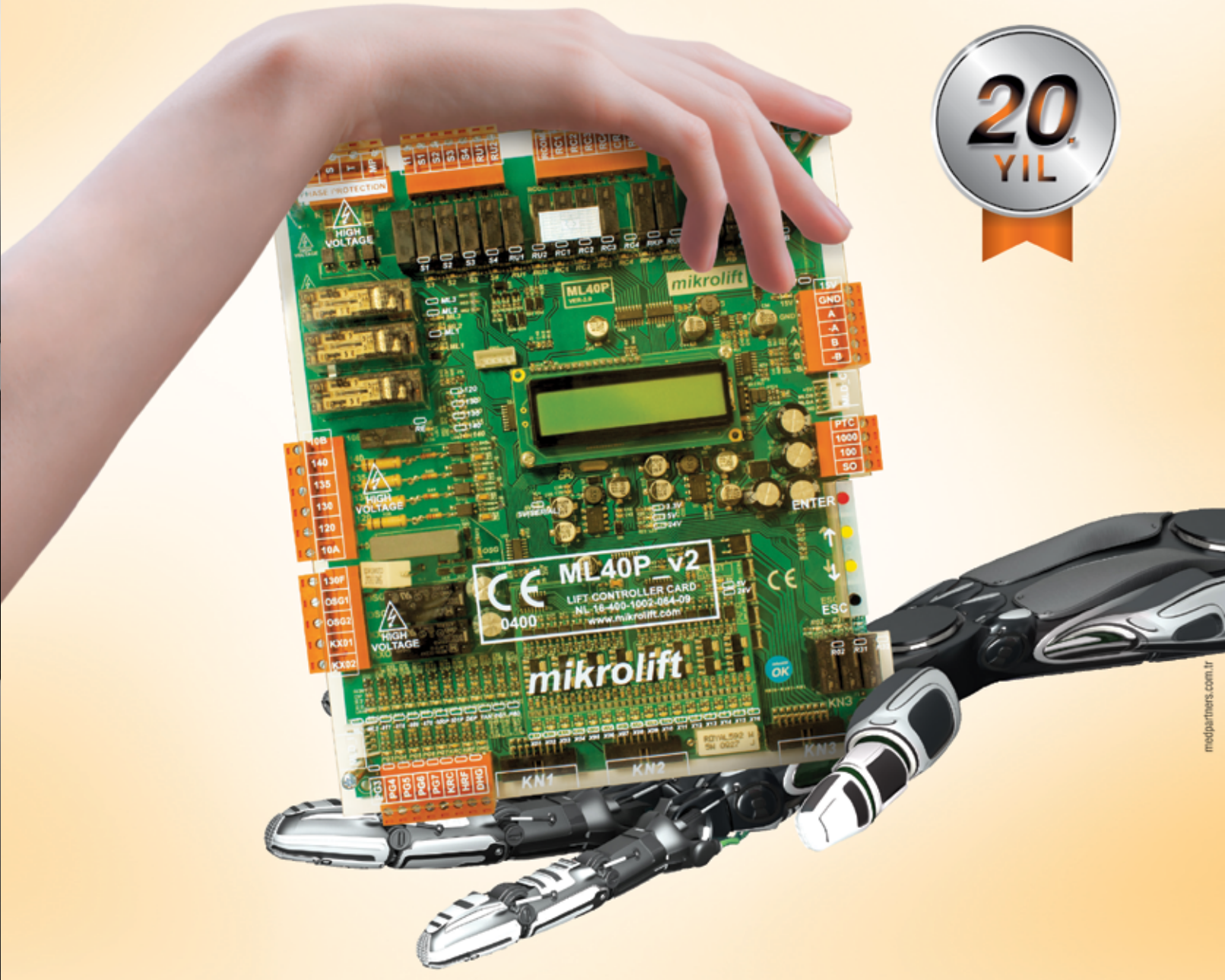


IF IT IS VİTAL,
IT'S OK...

WWW . VITALASANSOR . COM export @ vitalasansor . com WWW . VILIFT . COM . TR

Vİ LIFT® Vİ DOOR® Vİ PAR® Vİ MAK® Vİ DOOR GOLD® Vİ DOOR PLATIN® Vİ DOOR CHEETAH® SlimLIFT®

EN 81-20 STANDARDINA GEÇİN;
ML40P İLE TÜM ASANSÖRLER İÇİN DOĞRU ÇÖZÜM YOLU SİZİN...



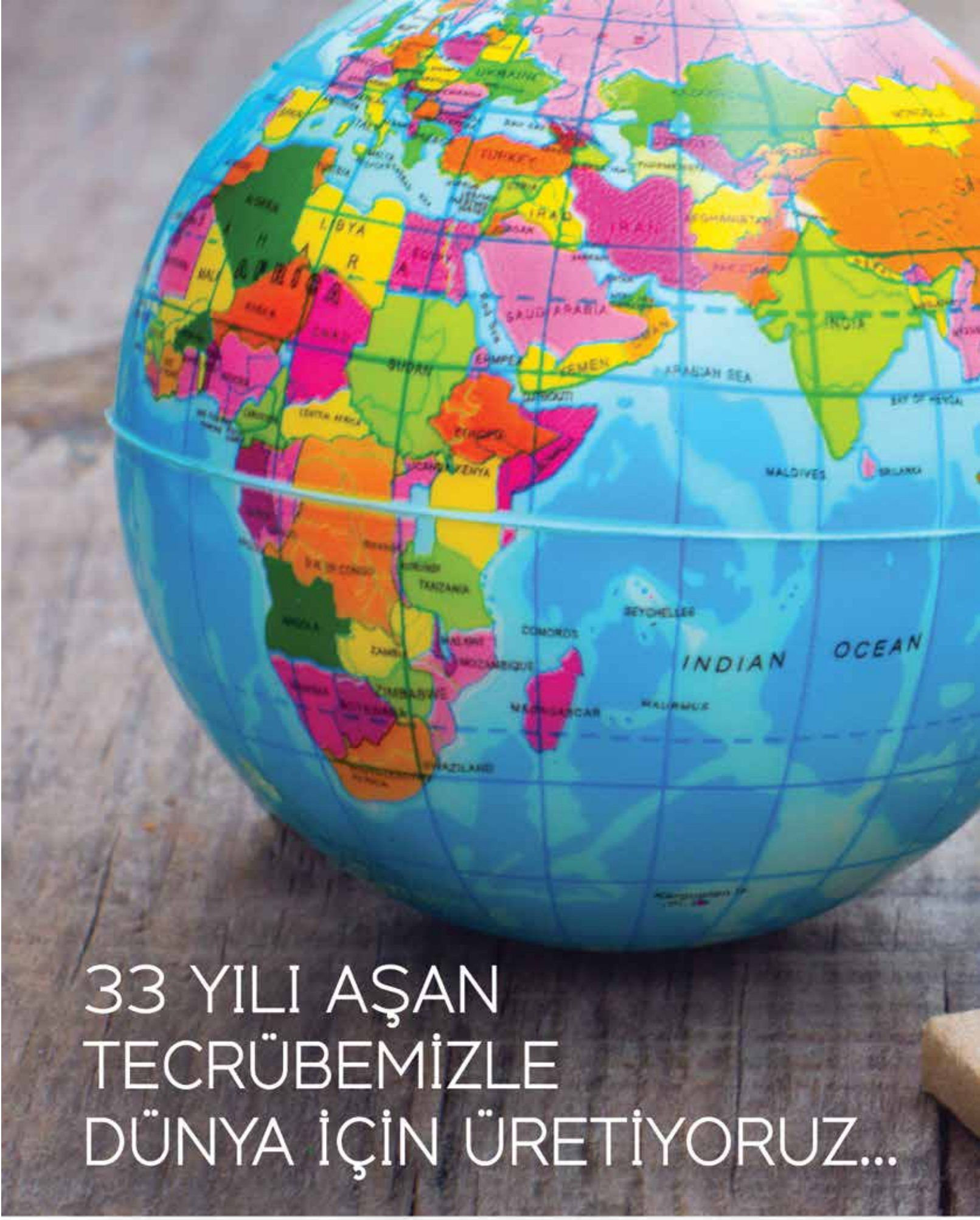
Mikrolift teknolojisiyle geliştirilen ML40P Asansör Kontrol Kartı, hem asansörleri EN 81-20 Standardı'na tam uyumlu hale getiriyor hem de kanıtlanmış performansı ve asansörlerin tüm ihtiyaçlarını karşılayan kompakt yapısı ile eksiksiz çözüm sunuyor.

CE CERTIFICATED BY LIFTINSTITUUT

mikrolift®

www.mikrolift.com

medpartners.com.tr

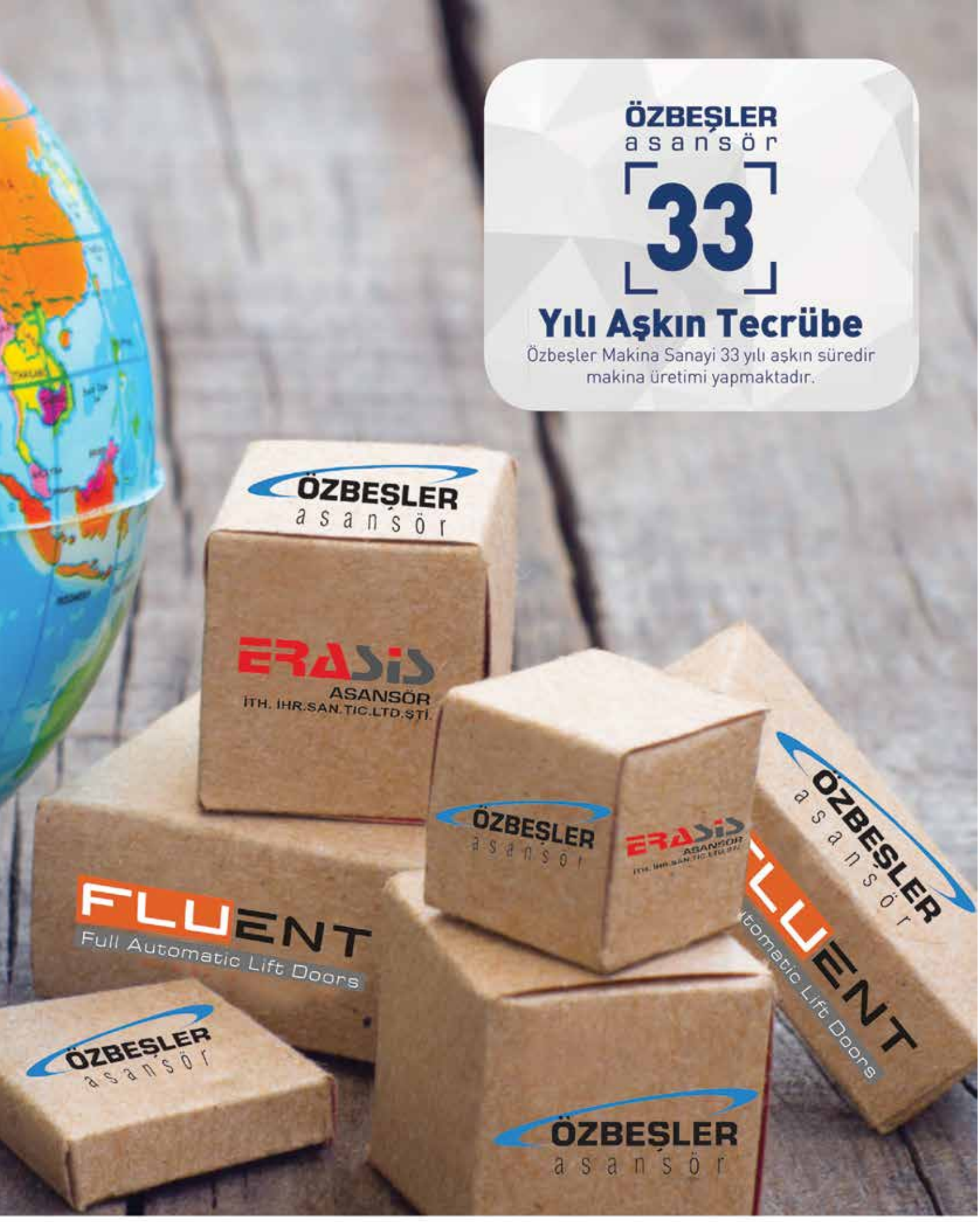


33 YILI AŞAN TECRÜBEMİZLE DÜNYA İÇİN ÜRETİYORUZ...

ÖZBEŞLER asansör

Telefon : +90 224 351 43 01 - +90 224 351 43 02
info@ozbesler.com.tr www.ozbesler.com.tr

FLUENT
Full Automatic Lift Doors



ERASİS ASANSÖR
ÖZBEŞLER asansör Satış Mağazasıdır.

www.erasisasansor.com.tr
info@erasisasansor.com.tr

ERASİS
ASANSÖR
İTH. İHR.SAN.TİC.LTD.ŞTİ.

İÇİN-DEKİLER

10 **SUNUŞ**

14 **RAPOR**
İHRACATTAKİ ARTIŞ ÜRETİM KAYBINI TELAFİ EDEMEDİ

22 **ENDEKS**
TÜM ALT ÜRÜNLERDE İHRACAT ARTARKEN BİRİM FİYATLARI GERİLEDİ

26 **RAPOR**
TÜRK ASANSÖR SEKTÖRÜNDE İHRACAT ARTTI, İTHALAT DÜŞTÜ

32 **BİZCE**
DARALAN İÇ PAZARIN TELAFİSİ İHRACAT, AMA NASIL? Özhan ŞEREFLİ

SEKTÖRDEN
36 - ASFED, OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISINI 15 HAZIRAN'DA, YAPTI
- CEM BOZDAĞ: "BURSA BÜYÜRSE, TÜRKİYE BÜYÜR"
-TÜRKİYE GENELİNDE ASANSÖR İŞLETME VE BAKIM YÖNETMELİĞİ BİLGİLENDİRME TOPLANTILARI DÜZENLENDİ

İYİ BİLGİ
52 -ASANSÖRLERİN GÜVENLİ KULLANIMI İÇİN HUKUKİ SORUMLULUKLAR
Deniz DEMİRKAPLAN

FİRMALAR
57 - DOOR LIFE, ÜRETİMİNİN YÜZDE 65'İNİ, 20'DEN FAZLA ÜLKEYE İHRAÇ EDİYOR
- VİTAL GRUP, YENİ YERİNDE
- BUTKON ASANSÖR, SON TEKNOLOJİ MAKİNA PARKURU İLE KAT VE KABİN PANELLERİ ÜRETİYOR
- ENERJİ VE KULLANICI DOSTU 'DORU'
- AH&MET ASANSÖR, 67 ÜLKEYE İHRACAT YAPIYOR
- BULUT MAKİNA, 'ASANSÖRE DAİR HER ŞEY'İ YENİ TESİSİNDE TOPLADI
- DPS DOOR VE VİPSAN ASANSÖR AÇILIŞ DAVETİNE ÇOK SAYIDA SEKTÖR TEMSİLCİSİ KATILDI
-ARKEL, MONOBLOK ASANSÖR KONTROL ÜNİTESİ "ARCUBE" ÜRÜN TANITIM TOPLANTISI DÜZENLEDİ
- ONAYLIFT ASANSÖR, 10 BİN METREKARELİK YENİ ÜRETİM TESİSİNE TAŞINDI

88 **MAKALE**
- İLERLEMEK VE GELİŞMEK İÇİN, FİKİR BİRLİĞİ, GÖNÜL BİRLİĞİ VE EYLEM BİRLİĞİ ŞART Adem AKTAŞ

92 **RUSSIAN ELEVATOR WEEK**
- 30'A YAKIN TÜRK FİRMASI, RUSSIAN ELEVATOR WEEK 2019'DA, ÜRÜNLERİNİ VE MARKALARINI TANITTI

104 **RUSSIAN ELEVATOR WEEK**
- RUSSIAN ELEVATOR WEEK, LIFT VISION DERGİSİ'NE "EN ETKİLİ MEDYA PARTNERİ" ÖDÜLÜ VERDİ

106 **MAKALE** - E-TİCARETTE GÜMRÜK VERGİSİ MUAFİYETİ KALDIRILDI! Erkan LAFÇI

İFTAR
ASANSÖR SEKTÖRÜ, İFTAR PROGRAMLARINDA BİR ARAYA GELDİ
110 - Asansör Sanayicileri Derneği (ASFED)
- Tüm Asansör Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TASİAD)
- Anadolu Asansörcüler Derneği (ANASDER)
- Konya Asansörcüler ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (KONAYDER)
- Kayseri Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (KAYSAD)
- Bursa Asansör Sanayicileri Derneği (BURSAD)
- Ege Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (EAYSAD)

122 **INTERLIFT 2019** - AFAG, INTERLIFT 2019 KATILIMCILARI VE ZİYARETÇİLERİNE SUNDUĞU HİZMETLERİ GENİŞLETTİ

124 **REKABET** - REKABETTE KRİTİK EŞİK: SATIŞ SONRASI HİZMETLER

134 **KONE** - KONE'DEN HASTANELERE ÖZEL YATAK ASANSÖRLERİ; GÜÇLÜ, HİJYENİK VE GÜVENLİ

136 **'EN HIZLI'** - TÜRKİYE'NİN 'EN HIZLI' BÜYÜYEN ŞİRKETLERİ ARASINDA ASANSÖR FİRMALARI DA VAR

148 **PROJE** - A&A TOWER EKO ATLANTIC

154 **MAKALE** -ASANSÖR MONTAJ FİRMALARINDA SON KONTROLCÜ KİM OLMALIDIR? Yusuf KAYA

İLAN İNDEKSİ

117 • 2D TEKNİK
158 • ACROBAT
65 • ACROLIFT
1 • AHMET ASANSÖR
08--71 • AMETAL
121 • ARGESET
67 • ARKEL
79 • ASBUTON
ÖN KAPAK İÇİ • ATERYA
87-89-91 • AYBEY
109 • BEST OTOMASYON
97 • BİRİKİM ÇELİK HALAT
119 • BRM ELEKTRONİK
31-33-35 • BULUT
160 • BUTKON
151 • CEYAS ASANSÖR
AÇILIR KAPAK • CLİNDAS
ARKA KAPAK İÇİ • ÇELİKRAY
99 • DEVAS
39 • EKER BİJON
17 • EMAY
93 • ERCİYES ÇELİK HALAT
50-51 • ERŞEN
59-61 • FUPA
11 • GENEMEK
41 • GRAVİT
49 • HEDEFSAN
85 • INOX BUTON
123 • INTERLIFT 2019
105-139 • İLA ASANSÖR
137 • KAYA ASANSÖR
107 • KEPİ
155 • KİPSAN
69 • KLEEMANN
75 • KÖŞKERLER
ARKA KAPAK • KÜÇÜK GROUP
133 • KÜÇÜK GRUP ELİTPRO
141 • LIFT EXPO ALGERIA
147 • LİLYUM AJANS
135 • MENEVİŞLER
29 • MERİH ASANSÖR
129 • MESAN
12 • METROPLAST ASANSÖR
149 • MİK-EL
3 • MİKROLIFT
101 • OMARLIFT
13 • ONAYLIFT
103 • OPAŞ
111 • ÖNERSAN
19 • ÖZBAY ASANSÖR
04--05 • ÖZBEŞLER
45 • ÖZRAY ASANSÖR
115 • PAŞA ASANSÖR
9 • PINAR MÜHENDİSLİK
53 • PROLIFT ASANSÖR
25 • RPM ELEKTRONİK
159 • SERİNHİSAR
83-157 • SİSTEM ÇELİK HALAT
153 • SMAS ASANSÖR
131 • SMLIFT ASANSÖR
KAPAK • SRL ASANSÖR
127 • STOF ASANSÖR
113 • SZUTEST
95 • TEKİN MAKİNE
43 • TEORİ MÜHENDİSLİK
55 • TÜRKRAY
145 • UPSET ASANSÖR
125 • VEMAS
81 • VİPSAN - DPS DOOR
2 • VİTAL
143 • WEE EXPO SHANGAI
152 • WINART
21 • YETERLIFT



ISNN: 2146-4243

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Özhan ŞEREFLİ

Reklam Koordinatörü
Nurullah PİRECİ

Görsel Yönetmen
Meral ŞEREFLİ

Halkla İlişkiler Yönetmeni
Efsa PİRECİ

Teknik Müdür - Yazılım
Turhan AKÇA

İdari ve Mali İşler Koordinatörü
Erkan SÖNMEZ

Reklam Rezervasyon
0 312 472 14 58 / 0 507 244 90 86

Yayın Adı
Asansör Vizyon Dergisi

Yayın Şekli ve Türü
2 Aylık Türkçe Yerel Süreli Yayın

Baskı Tarihi
14.07.2019

Asansör Vizyon Dergisi:
Emek 4. Cad. 130/3
Çankaya / Ankara
Tel: 0312 472 14 58

www.asansorvizyon.net
asansorvizyon@gmail.com

Baskı
İHLAS MATBAACILIK
Tel: 0212 454 35 10

Bu yayının tamamı ya da bir bölümü yayıncının yazılı izni olmaksızın çoğaltılamaz ya da yayınlanamaz. Yayınlanan yazı, belge ve fotoğrafların her türlü hukuki mesuliyeti yazarına aittir.

Satış Fiyatı: 200 TL

COOL SERİSİ

SO COOL!



COOL 77

AMETAL'İN YENİ ÜYESİ, **ZİRVENİN EFENDİSİ.**

Standartları Daima Yukarıya Taşıyan
Ametal' in Yeni Tasarımı **"COOL SERİSİ".**

Sıva üstü yalnızca **7,7 mm**.



Cool Retro | Cool 77 | Cool Small

ametal
asansör malzemesi

Taşdelen Mah. Atabey Cad. No: 9, 34788
Çekmeköy / İstanbul - TÜRKİYE
T: +90 216 420 24 76 pbx
F: +90 216 313 81 10
info@ametal.com

/ Ametal-Lift-Components / ametal-lift-components / AmetalLiftComp / ametal_lift

PINAR MÜHENDİSLİK A.Ş

Fuji Electric
Innovating Energy Technology

FRENIC-Lift

YENİ



Fuji Electric
3 Yıl Garanti

- **7.5 kW'a kadar ince kasa tipi**
  - *Çift yönlü montaj alternatifi*
  - *IP54 soğutucu üzerinden montaj*
  - *Çıkarılabilir giriş ve çıkış güç terminalleri*
- **EN 81-1 + A3 ile uyumlu kontaktörsüz çözüm**
- **PLC fonksiyonu**
- **Asansör uygulamalarına özel dahili gelişmiş Fieldbus (CANopen CiA DSP 402 & 417 ve DCP 3 & 4)**
- **Dahili EMC filtre**
- **Draft ISO 25745 & VDI 4707 göre farklı enerji tasarrufu seviyeleri**

+90 216 590 02 65
info@pinarmuhendislik.com
Ferhatpaşa Mahallesi 37.Sokak No:24
Ataşehir - İSTANBUL / TÜRKİYE



Değerli Asansör Vizyon Dergisi okuyucuları, yine dopdolu bir sayı ile birlikteyiz.

Bu sayımızda yer verdiğimiz raporlar ve endeksle sizlere hem ekonomimizin hem de sektörümüzün genel durumunu aktarmaya çalıştık.

İşte dergimizdeki önemli konulardan bazıları:

- İnşaatta keskin daralma

Türkiye İMSAD Haziran 2019 Sektör Raporu'nda; yılın ilk dört aylık döneminde yaklaşık beşte birlik bir üretim kaybı ortaya çıktı. Bu gerilemede iç pazardaki keskin daralmanın etkili olmaya devam ettiği, ihracattaki miktar artışının ise üretim kaybını telafi edemediği vurgulandı.

- Tüm alt ürünlerde ihracat artarken birim fiyatları geriledi

Türkiye İMSAD İnşaat Malzemeleri Sanayi Dış Ticaret Endeksi Mayıs ayı sonuçlarına göre, inşaat malzemeleri ihracatında tüm zamanların rekoru kırılırken, değer olarak da 2013 yılından bu yana ikinci kez 2,1 milyar dolar çıtası aşıldı. Ortalama ihracat birim fiyatları da Mayıs ayında gerilemesine son verdi. İthalatta ise uzun süre sonra aylık olarak 600 milyon dolar seviyesi aşıldı. Haziran ayı başındaki uzun bayram tatili nedeniyle ihracat ve ithalatın Mayıs ayına çekilmesi de her iki alanda yaşanan gelişmelerin nedeni oldu.

- Asansör ihracatında sınırlı artış

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hazırlanan "Asansör Sektör Raporu 2019" yayınlandı. Rapora göre paket asansör ihracatında artış gözlenirken asansörlere ait aksam ve parçalarında yaşanan ihracat düşüşü dikkat çekti. Sektörün toplam ihracatı 5 milyon 752 bin 900 dolar değerinde sınırlı bir artış ile 165 milyon 619 bin 906 dolar oldu. Raporda dikkat çeken bir başka konu ise iş yeri sayısı ve istihdamda yaşanan düşüştü.

- ASFED, Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı 15 Haziran'da yaptı

Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED) Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı 15 Haziran 2019 Cumartesi günü Ankara'da bunlunan ASFED binasında gerçekleştirdi. Genel kurulda tekrar ASFED Başkanı seçilen Yusuf Atik, başkanlık görevini bir yılın ardından Ahmet Fikret Gökhan'a devredecek.

-Türkiye genelinde Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği Bilgilendirme Toplantıları düzenlendi

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü'nce 06.04.2019 tarihli ve 30737 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği"nin taraflara anlatılması amacıyla Türkiye genelinde bilgilendirme toplantıları gerçekleştirildi.

Güncel ekonomi ve toplantı haberlerinden sektör haberlerine, firma haberlerinden bilgilendirici makalelere kadar daha birçok konu ve haberin yer aldığı sayımızı keyifle okumanız ve bir sonraki sayımızda tekrar görüşmek dileğiyle...

Biz, Türk Asansör Sektörü'nü takipteyiz...

Siz de takipte kalın, HABERLEŞELİM...

MEGA 7

complying with EN 20 28 70 standartlarına uygun

bütünleşik kat konum ve durum göstergesi

integrated floor position and status indicator

MEGA7V.TFT

MEGA7V.DM

MEGA7V.DS

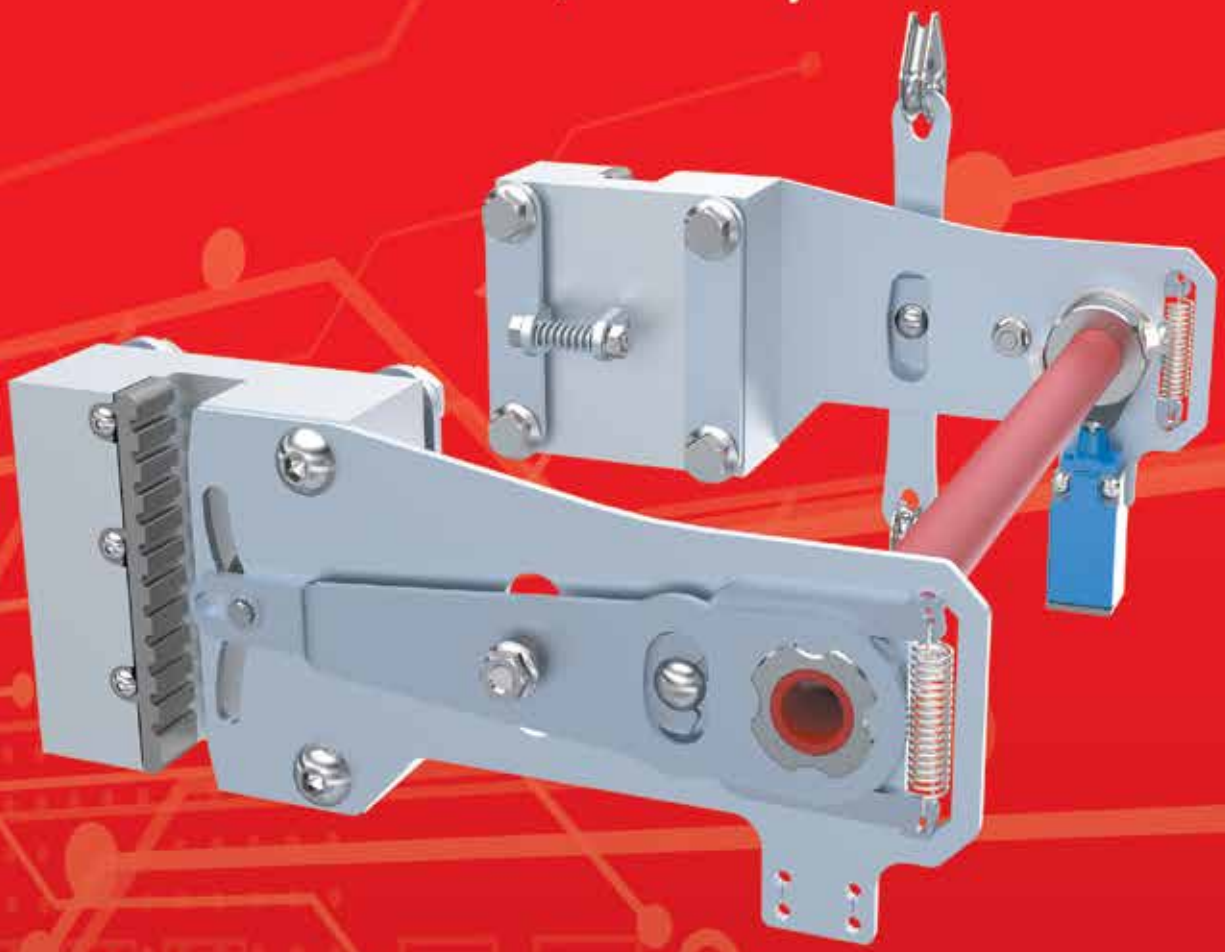


GENEMEK

Emek Mah. Ordu Cad. No:6/1, 34785, Sancaktepe, İstanbul, TURKEY +90 216 365 9242 | www.genemek.com | info@genemek.com

PRO SERİSİ FREN GRUPLARI

TSE EN 81-50, EAC ile uyumludur



- ✔ Mono blok çelik gövde,
- ✔ Kolay montaj,
- ✔ Güvenli frenleme,
- ✔ Yeni boru sistemi ile dengeli paralel hareket,
- ✔ Merkezleme mekanizması fren üzerindedir,
- ✔ TSE EN 81-50, EAC ile uyumludur.

METROPLAST

asansörde tam güvenlik

Aydınlı Mahallesi, Tabakhane Cad. No:3/YC-10 34953 Deri Organize Yan Sanayi Bölgesi Tuzla / Istanbul
Telefon : + 90 216 671 11 01 – 02 – 03 **E-Mail :** info@metroplastasansor.com.tr
metroplastasansor.com.tr



ONAYLIFT® COMPONENTS

K.O.S. Bölgesi Büyükkayacık Mh. Vezirköy Cd.
Kocadere Sk. No:3 Selçuklu-Konya / TÜRKİYE

T: 0 332 346 21 24 / F: 0 332 346 21 25
www.onaylift.com.tr | info@onaylift.com.tr

İNŞAATTA KESKİN DARALMA

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Türkiye İMSAD Haziran 2019 Sektör Raporu'nda; yılın ilk dört aylık döneminde yaklaşık beşte birlik bir üretim kaybı ortaya çıktı. Bu gerilemede iç pazardaki keskin daralmanın etkili olmaya devam ettiği, ihracattaki miktar artışının ise üretim kaybını telafi edemediği vurgulandı.

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (Türkiye İMSAD)'nin, sektörün çatı kuruluşu olarak hazırladığı 'Haziran 2019 Sektör Raporu'nda şu tespitler yer aldı: Mevcut inşaat işleri seviyesi Ocak ayındaki sert düşüşün ardından artış eğilimine girdi ve Mayıs ayına kadar yükseliş gösterdi. Mevsimsellik ile mevcut işlerde artış yaşanmakla birlikte Mayıs ayında ulaşılan seviye oldukça zayıf kaldı. İnşaat sektöründe Mayıs ve Haziran ayları işlerin zirveye ulaştığı aylar olarak biliniyor. Ancak Haziran ayında mevcut inşaat işleri seviyesi bir önceki aya göre 2,3 puan geriledi. Böylece zayıf bir toparlanmanın ardından yeniden küçülme ortaya çıktı. Mevcut işler seviyesindeki gerilemenin hem ekonomik ve siyasi belirsizlikten hem de sektörün talep ve finansman sorunlarından kaynaklandığı belirtiliyor.

Yeni alınan inşaat işleri seviyesindeki gerileme sürüyor

İnşaat sektöründe alınan yeni iş siparişleri 2019 yılı Haziran ayında en düşük seviyesine geriledi. Yeni alınan iş siparişleri, mevsimsellik etkisi ve diğer dinamiklere rağmen gerilemeye devam etti. Yeni alınan inşaat işleri bir önceki aya göre 1,1 puan daha düştü. İnşaat sektöründe ve piyasalarında en yüksek sezonun yaşandığı bu aylarda yaşanan yeni inşaat siparişlerindeki gerileme endişe verici olarak değerlendiriliyor.

Konut satışları Mayıs ayında yüzde 31,3 geriledi

Konut satışları yılın ilk dört ayında yüzde 16,4 geriledi. Konut satışlarındaki bu gerileme Mayıs ayında ise önemli ölçüde hızlandı. Mayıs ayında toplam konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 31,3 düşerek 82 bin 252 oldu. Böylece 2019 yılının ilk beş ayında konut satışları 2018 yılının ilk beş ayına göre yüzde 19,7 gerileyerek 423 bin 88 adet oldu. Satışlarda gerileme 2019 yılının ilk beş ayında hızlanarak sürdü. Konut satışlarına yönelik teşvikler ortadan kalktı. Satın alma gücündeki gerilemeler ve konut kredi faizlerindeki yüksek seviyeler konut talebinde ve satışlarında gerilemeye yol açmaya devam ediyor.



"Risklerin ötelenmesi ve enflasyon ile faizlerde gerileme için koşulların iyileşmesi ile Türk Lirası için beklentiler de iyileşecektir."

İHRACATTAKİ ARTIŞ ÜRETİM KAYBINI TELAFİ EDEMEDİ

Türkiye İMSAD Haziran 2019 Sektör Raporu'nda; yılın ilk dört aylık döneminde yaklaşık beşte birlik bir üretim kaybı ortaya çıktı. Bu gerilemede iç pazardaki keskin daralmanın etkili olmaya devam ettiği, ihracattaki miktar artışının ise üretim kaybını telafi edemediği vurgulandı.

Raporda yılın üçüncü çeyreğine girerken siyasi, dış politik ve jeopolitik risklerin ötelenmiş olması ile enflasyon, faizler ve Türk Lirası üzerinde yukarı yönlü baskı yaratacak unsuların etkisinin azaldığı, buna bağlı olarak yılın üçüncü çeyreğinde enflasyon ve faizlerde gerileme olanağı artarken, Türk Lirası üzerindeki değer kaybı baskısının da azaldığı vurgulanıyor.

İnşaat malzemesi sanayi üretimi Nisan ayında yüzde 18,1 azaldı

İnşaat malzemeleri sanayi üretimi 2019 yılının Nisan ayında 2018 yılının Nisan ayına göre yüzde 18,1 azaldı. Böylece yeni yılın dört ayında da üretimde gerileme yaşandı. 2019 yılının Ocak ayında yüzde 24,3 ve Şubat ayında yüzde 22 düşüş gösteren inşaat malzemesi ortalama sanayi üretimi Mart ayında yüzde 21,7 azaldı. Nisan ayında da üretimde yine yüksek oranlı bir gerileme yaşandı. Yılın ilk dört aylık döneminde yaklaşık beşte birlik bir üretim kaybı ortaya çıktı. Bu gerilemede iç pazardaki keskin daralma etkili olmaya devam ettiği, ihracattaki miktar artışın ise üretim kaybını telafi edemediği belirtiliyor. Yılın ilk dört ayında 2 sektörde üretim gerilemesi yüzde 40'ın, 2 sektörde yüzde 30'un ve 8 sektörde ise

yüzde 20'nin üzerinde gerçekleşti. Tek haneli gerileme ise iki sektörde yaşandı.

İnşaat sektörü sorunlarının çözümü için kamu desteğine ihtiyaç var

İnşaat sektöründe kendi dinamiklerinden kaynaklanan çok sayıda sorun yaşanıyor. Öncelikle müteahhitler tarafında bozulan mali yapılar sorun olmaya devam ediyor. Diğer sektörlerdeki firmalar gibi müteahhitlik sektörü firmalarının mali yapıları da geçen yıl yaşanan finansal şoklardan olumsuz etkilendi. İyileşme, diğer sektörlere göre daha yavaş gerçekleşiyor. Bunun en önemli nedeninin inşaat sektöründe bozulan arz talep ve fiyat dengesi olarak belirtiliyor. Arz ve talepte keskin bir daralma ile satışlarda yine sert düşüş yaşanıyor. Satışlardaki gerileme ayrıca firmaların nakit akışlarının da bozulmasına neden oluyor. Daha geniş kapsamlı olarak değerlendirildiğinde ise inşaat sektöründeki sorunların piyasa dinamikleri içinde çözülemediği ortaya çıkıyor. Sektördeki yapısal sorunların çözümü için yine kamunun öncülüğünde yapısal iyileştirmelere ve müdahalelere ihtiyaç olduğu görülüyor.

Yenileme pazarı canlandırılmalı

Talep ve nakit tarafında ise kentlerde planlı ve alan bazlı kentsel dönüşümlere başlanması gerektiğine, bu dönüşümlerin risklere ve kentin ihtiyaçlarına odaklı olmasına, kamu fonları ile yabancı fonların da kullanılması gerektiğine dikkat çekiliyor. Yine talep tarafında mevcut yapılar için arttırılacak ve genişletilecek asgari standartlar ile 'yenileme pazarı' canlandırılması gerektiğinin altı çiziliyor. Sektörde talebin daha istikrarlı ve kalıcı olması için ise yapı finansman sisteminin tüm piyasa ve kurumları ile kurulması gerektiğine vurgu yapılıyor. Yine nakit tarafında ise kamudan olan iş alacakları ile KDV alacakları ödemeleri için bir takvim açıklanması gerektiği belirtiliyor. İnşaat sektöründe kamu destekli yapısal önlemler alınmadığı takdirde sorunların çözümünün oldukça zaman alacağı ve bu süreçte sektörün küçülmeye devam edeceği öngörülüyor. Bu durumda inşaat malzemeleri sanayisi için ise iç talebin küçülmeye devam etmesi bekleniyor.

Yılın üçüncü çeyreğine siyasi ve jeopolitik risklere ötelenerek giriliyor

Siyasi ve jeopolitik riskler uzun süredir ekonomi üzerinde kısıtlayıcı bir etki oluşturduğu, siyasi riskler içinde yerel seçimler ve sonuçlarına göre siyasette yeniden yapılanma olasılıklarının bulunduğu belirtiliyor. Dış politik ve jeopolitik riskler içinde ise ABD ile odağında S-400 füze sistemlerinin satın alınması olmak üzere birçok gerginlik alanı ve jeopolitik olarak da yine odağında Suriye olmak üzere bölgesel çatışma ve gerginliklerin yer aldığı aktarılıyor. 2019 yılının üçüncü çeyreğine girerken bu risklerin önemli bir bölümünün sonbahara ertelendiği kaydedilen raporda, ABD ile özellikle S-400 savunma sistemleri konusunda olası ABD yaptırımları için zaman kazanıldığı, böylece Suriye konusunda ve Rusya ile ilişkilerde de yine yaz ayları daha sakin geçeceği öngörülüyor. Ancak sorunlar sadece ötelenmiş olup, çözümlerin nasıl olacağının halen belirsiz olduğu da ifade ediliyor.

Siyasi riskler alanında ise yenilenen İstanbul seçimleri sonrası gündemin siyasetten uzaklaşarak ekonomiye dönme olasılığının artmasının olumlu bir gelişme olarak aktarılan raporda, "En azından erken bir seçim ortamı şimdilik ortadan kalkmıştır. Ancak siyasette oynayan taşların etkileri sonbaharda daha çok hissedilecektir. Bu nedenle siyasette de ekonomi üzerindeki kısıtlayıcı riskler şimdilik sadece sonbahara ötelenmiş bulunmaktadır." ifadesi yer alıyor.

Üçüncü çeyrekte enflasyon, faizler ve döviz kurlarında gerileme bekleniyor

Raporda yılın üçüncü çeyreğine girerken siyasi, dış politik ve jeopolitik risklerin ötelenmiş olması ile enflasyon, faizler ve Türk Lirası üzerinde yukarı yönlü baskı yaratacak unsuların etkisinin azaldığı, buna bağlı olarak yılın üçüncü çeyreğinde enflasyon faizlerde gerileme olanağı artarken, Türk Lirası üzerindeki değer kaybı baskısının da azaldığı vurgulanıyor.

Enflasyonda 2018 yılında çok yüksek artışlar yaşanan Haziran, Temmuz ve Ağustos aylarında 2019 yılı için enflasyon oranlarının daha düşük gerçekleşeceğinin ve tüketici enflasyonunda 4-5 puan arasında bir gerileme olabileceğinin öngörüldüğü İMSAD Raporunda, faiz oranlarında da benzer bir gerileme yaşanabileceği iddia ediliyor. Ancak mali disiplin sağlanmadan kamunun yapacağı zamların enflasyonu yine olumsuz etkileyeceği uyarısı da yapılıyor.

Türk Lirası'nın üzerindeki değer kaybı baskısının ortadan kalkması da enflasyondaki ve faizlerdeki gerileme için olumlu olacağı da raporda belirtiliyor.

T.C. Merkez Bankası için faiz indirim koşulları iyileşti

T.C. Merkez Bankasının da Temmuz ayından itibaren

emay™
AUTOMATIC DOORS since 1954





İLKLERDEN YİNE BİR İLK!

EMAY EN 81:20'YE HAZIR

YA SİZ?





EN81:20 Yönetmeliğine uygun CE onaylı kilitli,
ikinci fiş kontaktlı kaşık sistemi

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi Hosab Cadde Bo:33 Nilüfer / BURSA
T: 90 224 484 22 29 F: 90 224 484 22 53
emayasansor.com - lift@emayasansor.com

faiz oranlarını muhtemelen indirmeye başlayacağının belirtildiği, risklerin ötelenmesi ile T.C. Merkez Bankası'nın faiz indirimi için dışsal koşulların iyileştiği ifade edilen raporda, küresel para politikalarında da gevşeme ve faiz indirimi beklentisinin T.C. Merkez Bankası'nın faiz indirimine yardımcı olacağı kaydedildi.

T.C. Merkez Bankası'nın faiz indirimi önündeki tek engelin yeni bir kur atağı yaratabilecek dış politik ve jeopolitik bir gelişme olacağına dikkat çekilirken, bunun olasılığının da en aza indiği ifade edildi.

Ekonomide yapısal sorunlar sürüyor

Raporda, risklerin ötelenmesi ve enflasyon ile faizlerde gerileme için koşulların iyileşmesi olumlu gelişmeler olarak kaydedildi. Raporda ekonomi ile ilgili olarak, "Risklerin ötelenmesi ve enflasyon ile faizlerde gerileme için koşulların iyileşmesi ile Türk Lirası için beklentiler de iyileşecektir. Buna karşın ekonomide yapısal sorunlar halen sürmektedir. Öncelikle içeride firmaların mali yapılarındaki bozulma, kredi ödemelerinde sıkıntılar ve piyasa ödemelerindeki durağanlık sürmektedir. Bunlara bağlı olarak yeni kredi kullanımı da düşmeye devam etmektedir. Reel kesimde mali yapıların iyileşme ihtiyacı ile kredi mekanizmasının yeniden çalıştırılır hale getirilmesi gerekmektedir.

İç talepte durgunluk ve iktisadi faaliyetlerde küçülme yavaşlamakla birlikte halen sürmektedir. İç talepte yeniden kademeli ve makul bir büyüme için ilave önlemlere ihtiyaç duyulmaktadır. İhracat tarafında da yeni teşviklere ihtiyaç vardır.

Kamu maliyesinde de iyileştirmelere ihtiyaç bulunmaktadır. Bunun için kamu harcamalarında azami disiplin hedeflenmelidir. Özel sektöre olan ödemeler ise hızla gerçekleştirilmelidir. Ayrıca kamu yapısal reformları hızlandırmalıdır. İktisadi Faaliyetlerde Toparlanma İşaretleri İktisadi faaliyetler içinde sanayi üretimi önemli bir gösterge olmaktadır. İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye geneli sanayi PMI verisi bu konuda öncelikli bir göstergedir. İSO PMI verisi 2018 yılı Şubat ayından itibaren ivme kaybetmiş, ancak sanayide büyüme Ağustos ayına kadar sürmüştür. Ağustos ayından itibaren ise PMI verisi 50'nin altında kalmış ve sanayide küçülme devam etmiştir.

2019 yılında ise PMI verisi zayıf kalmaya devam etmiş ve sanayide küçülme de sürmüştür. Mart ayına kadar süren toparlanma çabası Nisan ve Mayıs aylarında tersine dönmüştür. Haziran ayında ise PMI verisi 47,9 ile yılın en yüksek seviyesine çıkmıştır. 47,9 seviyesi yine küçülmeyi göstermekle beraber bir toparlanma işareti olarak görülmelidir." ifadelerine yer verildi.

Ekonomide büyümeyi kamu harcamaları destekliyor

2019 yılı ilk çeyrek döneminde harcamalar yönü ile büyümenin de değerlendirildiği raporda, hane halkı harcamalarının yüzde 4,7 ve yatırım harcamalarının ise yüzde 13,0 küçüldüğü görüldü. Buna karşın kamu harcamalarının yüzde 7,2 arttığı, ilk çeyrekte ekonomiyi harcamaları ile kamunun desteklediği, ihracat artışının ve ithalattaki gerilemenin de büyümeye pozitif katkı verdiği kaydedildi.

Küresel ekonomide riskler ötelendi ama belirsizlikler sürüyor

2019 yılında küresel ekonomide yavaşlamaya ve ticarette küçülmeye yol açan risklerin ötelendiği ancak belirsizliklerin ortadan kalkmadığına dikkat çekilen raporda, riskler; ABD-Çin arasındaki ticari korumacılık, İran başta olmak üzere uygulanan yaptırımlar ve Suriye, Kuzey Kore, Libya ve Venezüella gibi ülkelerde yaşanan çatışma ve gerginlikler ile ortaya çıkan jeopolitik riskler olarak sıralandı. Haziran ayı sonunda Japonya'da yapılan G-20 zirvesinin ise bu riskleri ötelediği, çözüm arayışları için yeni bir süre sağlandığı ancak çözüme yönelik belirsizlikleri ortadan kaldıramadığı kaydedildi.

ABD'nin ile Çin ticaret müzakerelerine yeniden başlama kararı alması ve ilave vergilere ilişkin yeni bir ateşkes ilan etmesi ve müzakereler boyunca yeni vergiler koyulmayacak olmasını da olumlu bir gelişme olarak gösteren rapor, müzakerelerin ne kadar süreceği ve uzlaşma olup olmayacağı konularındaki belirsizliği de kayda geçirdi.

Diğer risk alanlarında ise karşılıklı daha temkinli ve yapıcı mesajlar verildiğine dikkat çekilen raporda; "İran ve Körfez'de riskler sürmekle birlikte tansiyon azalmıştır. ABD-Çin ve Rusya arasında jeopolitik riskler konusunda yapıcı bir dil kullanılmıştır.

Böylece riskler için zaman kazanılmış olup en azından Eylül ayına kadar zaman kazanılmıştır. Bu çerçevede yaz ayları riskler açısından sakin geçecektir ve iyimser fiyatlamalar yapılacaktır. Ancak risklerin ötelenmesi dünya ekonomisi ve ticaretindeki yavaşlama eğilimini

ÖZBAY

ASANSÖR MARKET



ÖZBAY KALİTESİ İLE...

ÜRETİMLERİMİZ



İvedik OSB Serhat Mahallesi 1394.Sk. No:34 Yenimahalle / ANKARA
Tel.: (0312) 394 45 12 Fax: (0312) 394 45 13 E-mail: info@ozbayasansormarket.com - ozbayasansormarket@gmail.com
www.ozbayasansormarket.com

çok durdurmayacaktır. Eylül ayından itibaren riskler gündemi yeniden ısınacaktır. Brexit süreci de risklere eklenecektir." denildi.

Küresel para politikalarında gevşeme beklentisi sürüyor

Küresel para politikaları ile ilgili olarak ise raporda; "Dünya ekonomisinde yaşanan yavaşlama ve ticaretteki daralma ile olası resesyon endişelerinin artması sonucu ABD ve Avrupa Merkez Bankaları'ndan para politikalarında gevşeme beklentisi artmıştı. FED ve AMB'ndan 2019 yılı içinde faiz indirimleri beklenmeye başlamıştı. Bu beklentilere yol açan riskler ötelenmiş olmakla birlikte belirsizlikler ortadan kalkmamıştır. Bu nedenle faiz indirimleri beklentisi halen sürmektedir. FED Temmuz ayında ilk faiz indirimine gidebilecektir." ifadeleri yer aldı.

Dolar yeniden güçlenebilir

ABD dolarının korumacılık önlemlerinin uygulanmaya başlandığı 2018 yılı Nisan ayından itibaren güçlenmeye başladığı hatırlatıldı. Dolar endeksinin 2019 yılı Nisan ayında da 98 ile yıl içi zirvesine ulaşması, ancak küresel ekonomideki yavaşlama ve ABD'de resesyon endişeleri ile merkez bankasından parasal gevşeme beklentileri ortaya çıkınca doların Mayıs ayı içinde zayıfladığı da raporda aktarıldı. G-20 zirvesi sonrasında ise parasal gevşeme beklentilerinin devam etmekle birlikte ABD'nin siyasi hakimiyetinin doları yeniden güçlendirmeye başladığına dikkat çekildi.

Kentsel dönüşüm düzenlemesinde yenilikler

İMSAD Sektör Raporu'nda özel bir bölüm açılarak "Kentsel dönüşüm düzenlemesinde yenilikler" başlığı ile şu ifadeler yer aldı; "Kentsel dönüşüm uygulamalarında karşılaşılan sorunların ortadan kaldırılması için ilgili düzenlemelerde iyileştirmeler ve yenilikler yapılacaktır. Bu amaçla hazırlanan kanun tasarısının mecliste bu ay içinde görüşülmesi beklenmektedir. Buna göre önemli başlıklar aşağıda yer almaktadır.

Kendiliğinden çöken veya zeminin kayması, heyelan, yangın gibi afetler veya patlama gibi olaylar neticesinde ağır hasar gören yapıların bulunduğu alanlara ilişkin olarak köklü bir çözüm getirilmektedir. Buna göre bu yapılarda dönüşüm uygulamaları maliklerin muvafakati aranmaksızın Çevre ve Şehircilik Bakanlığınca re'sen yapılacaktır. Bu alanlarda daha önce imzalanmış olan sözleşmeler de feshedilecektir. Mülkiyet hakkı ve mülkiyetin değeri korunacaktır.

Kentsel dönüşüm kapsamında yarım bırakılan inşaatlar için önemli bir düzenleme yapılmıştır. Maliklerce anlaşma sağlanmasından sonra bir yıl içinde yeni yapının yapım işine başlanılmadığı durumlar veya yapım işi belirli bir seviyede durdurulmuş ve en az altı aydır faaliyete devam edilmeyen inşaatlar vardır. Bu durumlarda, sözleşmelerin feshi için maliklerin en az üçte iki çoğunluğu ile karar alınabilecektir. Önce bakanlık müteahhit firmayı uyaracak, işine başla diyerek 30 gün süre verecektir. İhtara rağmen başlamazsa sözleşmeler re'sen fesih edilecektir. Fesih sonrası vatandaş müteahhitten aldığı teminat varsa bunu da kullanarak yeni bir anlaşma sürecine başlayabilecektir. Veya vatandaş tercih ederse bakanlığa bağlı kurumlarla da inşaatı tamamlanabilecektir.

Dönüşüm uygulamalarında, yapıların sicilinde bulunan şerhler yapının yıkılmasından sonra hisseler üzerinde devam etmekte ve bu da dönüşümü engellemektedir. Yeni yasa ile bu şerhler yapılacak işe engel olmayacak, yeni ev yapılıp kat mülkiyeti aşamasına geçince bu haklar ve şerhler devreye girecektir. Müteahhitlerin üçüncü kişilere olan borçlarından dolayı vatandaşa ait taşınmazlara haciz uygulanamayacaktır. Dönüşümde firmaca verilen yüzde 10'luk teminata da haciz yapılamayacaktır.

Ülke genelinde çok sayıda metruk bina işlevsiz ve kullanılmadan beklemektedir. Bulundukları bölgede güvenlik sorunu yaratan bu yapılar kimi zaman yangın ya da çökme sonucu can kaybına da neden olmaktadır. Bu binaların yıkımını hızlandırılacak, gerekirse belediye veya valilikler devreye girecektir.

Kamuya terk edilen ve okul, hizmet binası, yol, park olarak kullanılan Kamu Ortaklık Payı (KOP) ve Düzenleme Ortaklık Payı (DOP) tek bir başlıkta değerlendirilecektir. Tek bir kategori olarak düzenleme ortaklık pay oranı yüzde 45'e çıkarılacaktır. Yeterli yeşil ve sosyal alan olmayan ilçelerde vatandaşlara rezerv konut teklif edilerek bazı alanlar boşaltılacak ve bu alanlar kamu yararına kullanılacaktır.

Kamuya ait çok sayıda boş arsa bulunmaktadır, konut, okul ya da hastane alanı olarak gözüken bu boş alanlar inşaat başlayana kadar açık otopark olarak kullanılacaktır. Çok hisseli parsellerde yaşanan mülkiyet probleminin çözümü için de parsel sahiplerinin muvafakatleri olması halinde müstakil parsel oluşması sağlanacaktır."

Zirveye Taşır

Yeterlift asansör kabinleri ve kapıları; kurulum kolaylıklarıyla, modern tasarımlarıyla fark yaratır ve kullanıldığı mekanların değerini artırır.



YETERLIFT
çözüm üretir

www.yeterlift.com

DIŞ TİCARET ENDEKSİ

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Türkiye İMSAD İnşaat Malzemeleri Sanayi Dış Ticaret Endeksi Mayıs ayı sonuçlarına göre, inşaat malzemeleri ihracatında tüm zamanların rekoru kırılırken, değer olarak da 2013 yılından bu yana ikinci kez 2,1 milyar dolar çıtası aşıldı. Ortalama ihracat birim fiyatları da Mayıs ayında gerilemesine son verdi. İthalatta ise uzun süre sonra aylık olarak 600 milyon dolar seviyesi aşıldı. Haziran ayı başındaki uzun bayram tatili nedeniyle ihracat ve ithalatın Mayıs ayına çekilmesi de her iki alanda yaşanan gelişmelerin nedeni oldu.

İhracat 2,2 milyar dolar olarak gerçekleşti

İnşaat Malzemeleri Dış Ticaret Endeksi'ne göre Mayıs ayında gerçekleşen ihracatta miktar ve değer rekoru kırılırken, ithalat toparlanma işaretleri verdi. İhracat değer olarak Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 22,2 ile önemli ölçüde arttı. İhracat Miktar Endeksi ise yine Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 17,09 yükseldi. İhracat Değer Endeksi, Mayıs ayındaki önemli artışıyla geçen yılın Mayıs ayının 20,75 puan üzerinde gerçekleşti. İhracat miktar olarak Mayıs ayında 5,39 milyon tona ulaştı. 2013 yılından bu yana miktar olarak en yüksek aylık ihracat yapıldı. İhracat değer olarak ise Mayıs ayında 2,2 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Böylece 2014 yılı Mayıs ayından bu yana ihracatta ilk kez 2,1 milyar dolar seviyesi aşıldı.

İthalat da hareketlendi

İthalat Miktar ve Değer Endeksi Mayıs ayında bir önceki aya göre artış gösterdi. İthalat Birim Fiyat Endeksi Mayıs ayında yükseldi. Mayıs ayında 240 bin ton olan ithalat bir önceki aya göre arttı ve 647 milyon dolar oldu. Böylece bu yıl ilk kez aylık 600 milyon doların üzerinde ithalat gerçekleşti. İthalat birim fiyatları kilogram başına Mayıs ayında 2,67 dolara yükseldi. Mayıs ayı ithal birim fiyatı, geçen yılın Mayıs ayı ithal birim fiyatının yüzde 15 üzerine çıktı.



İthalat Miktar ve Değer Endeksi Mayıs ayında bir önceki aya göre artış gösterdi. İthalat Birim Fiyat Endeksi Mayıs ayında yükseldi. Mayıs ayında 240 bin ton olan ithalat bir önceki aya göre arttı ve 647 milyon dolar oldu.

TÜM ALT ÜRÜNLERDE İHRACAT ARTARKEN BİRİM FİYATLARI GERİLEDİ

Türkiye İMSAD tarafından hazırlanan İnşaat Malzemeleri Sanayi Dış Ticaret Endeksi'ne göre; inşaat malzemeleri sanayisinde miktar olarak tüm zamanların rekoru kırılırken, değer olarak da 2013'ten bu yana ikinci kez 2,1 milyar dolar ihracat çıtası aşıldı. Ortalama ihracat birim fiyatları da Mayıs ayında gerilemesine son verdi.

İnşaat Malzemeleri Dış Ticaret Endeksi'ne göre Mayıs ayında gerçekleşen ihracatta miktar ve değer rekoru kırılırken, ithalat toparlanma işaretleri verdi. İhracat değer olarak Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 22,2 ile önemli ölçüde arttı. İhracat Miktar Endeksi ise yine Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 17,09 yükseldi.

Tüm alt ürünlerde ihracat artarken birim fiyatları geriledi

2019 yılı Mayıs ayında sekiz alt ürün grubundan yedisinin ihracat birim fiyatları geçen yılın Mayıs ayına göre geriledi. Prefabrik yapılar dışındaki alt sektörlerin birim fiyatlarında düşüş sürdü.

Mayıs ayında mineral ürünlerin ihracat birim fiyatlarında yüzde 23,5 gerileme yaşandı. Ağaç ürünleri ihracat birim fiyatı da yüzde 18,4 düştü. Prefabrik ürünlerin ihracat birim fiyatları geçen yılın Mayıs ayına göre yüzde 3,5 arttı. 2019 yılı Mayıs ayında sekiz alt ürün grubunun tamamının ihracatı miktar olarak geçen yılın Mayıs ayına göre arttı. Mayıs ayında en yüksek ihracat miktar artışı yüzde



İnşaat Malzemeleri Dış Ticaret Endeksi'ne göre Mayıs ayında gerçekleşen ihracatta miktar ve değer rekoru kırılırken, ithalat toparlanma işaretleri verdi. İhracat değer olarak Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 22,2 ile önemli ölçüde arttı. İhracat Miktar Endeksi ise yine Mayıs ayında bir önceki aya göre yüzde 17,09 yükseldi. İhracat Değer Endeksi, Mayıs ayındaki önemli artışıyla geçen yılın Mayıs ayının 20,75 puan üzerinde gerçekleşti. İhracat miktar olarak Mayıs ayında 5,39 milyon tona ulaştı. 2013 yılından bu yana miktar olarak en yüksek aylık ihracat yapıldı. İhracat değer olarak ise Mayıs ayında 2,2 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Böylece 2014 yılı Mayıs ayından bu yana ihracatta ilk kez 2,1 milyar dolar seviyesi aşıldı.

72,6 ile mineral ürünlerde gerçekleşti. En düşük miktar artışı ise yüzde 0,3 ile prefabrik yapılarda oldu.

2019 yılı Mayıs ayında sekiz alt ürün grubunun tamamında ihracat değer olarak geçen yılın Mayıs ayına göre yükseldi. Mayıs ayında en yüksek ihracat değer artışı yüzde 33,8 ile yalıtım malzemelerinde gerçekleşti. Metal bazlı ürünlerin değer olarak ihracatı yüzde 31,8 yükseldi. Değer olarak ihracatın en düşük arttığı alt sektör ise yüzde 3,9 ile prefabrik yapılar oldu. Demir çelik bazlı ürünlerin ihracatı da değer olarak Mayıs ayında yüzde 24,8 arttı.

İhracat birim fiyatı 0,54'ten 0,41 dolara indi

Türkiye sanayi ürünleri ihracatı mevsimsellikler ile birlikte dalgalanmalar gösteriyor. En yüksek ihracat Mart ve Aralık aylarında, en düşük ise Ocak ve Temmuz aylarında yapılıyor. İnşaat malzemeleri sanayi ihracat birim fiyatı 2018 yılı Mayıs ayında 0,54 dolar iken 2019 Mayıs ayında 0,41 dolara indi. İnşaat malzemeleri dışı sanayi ihracat birim fiyatları ise 2019 yılı Mayıs ayında 3,25 dolar olurken 2019 Mayıs ayında 2,75 dolar olarak gerçekleşti.

MONOBLOK
ASANSÖR KONTROL ÜNİTESİ

MONOBLOCK
LIFT CONTROL UNIT



SESSİZ //DAYANIKLI //KOMPAKT TASARIM //YENİLİKÇİ //KOLAY KURULUM

SILENT //DURABLE //COMPACT DESIGN //INNOVATIVE //EASY TO INSTALL

Rpm

www.rpmelektronik.com.tr

Adres: İvogsan Ağaçişleri Sanayi Sitesi
1373. Cadde No:4 İvedik / ANKARA - TÜRKİYE
T 0312 394 03 15 - 394 33 53 **F** 0312 394 03 16
info@rpmelektronik.com.tr

RPM ELEKTRONİK arkel BAYİSİDİR.

ARCUBE
İŞ ORTAĞI

ARCUBE, İHTİYAÇLARINIZI
KUSURSUZ BİR ŞEKİLDE KARŞILAR!

-VVVF sürücü, kontrol kartı, kurtarma fonksiyonu ve diğer elektrik şalt malzemeleri tek bir monoblok ünitede

-STO fonksiyonlu kontaktörsüz tasarım

-Hafif, küçük boyut ve kolay kurulum özelliği

-EN 81-20 standartına uyumlu

-Azaltılmış seyahat kablosu ile düşük maliyet

-Direkt duruş özelliği

-Senkron ve asenkron makineler ile çalışabilme özelliği

-Açık ve kapalı çevrim çalışma özelliği

-Dayanıklı ve uzun ömürlü

-Enerji tasarrufu

ASANSÖR İHRACATINDA SINIRLI ARTIŞ

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hazırlanan "Asansör Sektör Raporu 2019" yayınlandı. Rapora göre paket asansör ihracatında artış gözlenirken asansörlere ait aksam ve parçalarında yaşanan ihracat düşüşü dikkat çekti. Sektörün toplam ihracatı 5 milyon 752 bin 900 dolar değerinde sınırlı bir artış ile 165 milyon 619 bin 906 dolar oldu. Raporda dikkat çeken bir başka konu ise iş yeri sayısı ve istihdamda yaşanan düşüştü.

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yayınlanan Asansör Sektör Raporu 2019'da yer alan dış ticaret verileri Türk asansör sektörünün içinde bulunduğu durumu gözler önüne serdi. İç piyasada yaşanan daralma sonucu yurt dışına ağırlık veren Türk asansör sektörü çabalarının meyvesini sınırlı da olsa aldı. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı verilerine göre, Türk asansör sektörü 2018 yılında, dış ticaret bazında gelişme gösterirken, iş yeri sayısı ve istihdamda geriledi. İhracatta ise paket asansör ihracatındaki artış dikkat çekti.

Asansör ihracatı arttı, komponent ihracatı düştü

2018 yılında Türk asansör sektörünün toplam ihracatı 5 milyon 752 bin 900 dolarlık sınırlı bir artış ile 159 milyon 867 bin 6 dolardan 165 milyon 619 bin 906 dolara yükseldi. Komple asansör sistemleri ihracatında artış gözlenirken asansörlere ait aksam ve parçalarında yapılan ihracat düştü. 2018 yılında 73 milyon 280 bin 30 dolar değerinde asansör ihracatı gerçekleşti. Bu rakam 2017 yılında 58 milyon 507 bin 910 dolar değerindeydi. 2017 yılında 101 milyon 359 bin 96 dolar değerinde gerçekleşen asansörlere ait aksam ve parçalar ihracatı ise düşüş göstererek 92 milyon 339 bin 876 milyon dolara geriledi.

İthalat düştü

Türk asansör sektörü ithalat toplam değeri 2017 yılında 224 milyon 667 bin 741 dolar değerinde gerçekleşmişti. 2018 yılında bu değer 146 milyon 754 bin 384 dolara düştü. 2017 yılında yapılan 131 milyon 491 bin 304 dolarlık komple asansör sistemleri ithalatı da 2018 yılında 21 milyon 180 bin 69 dolarlık düşüşle 110 milyon 311 bin 235 dolar olarak gerçekleşti. Asansörlere ait aksam ve parçalar ithalatında ise düşüş 56 milyon 733 bin 288 dolar oldu. 2017



TÜRK ASANSÖR SEKTÖRÜNDE İHRACAT ARTTI, İTHALAT DÜŞTÜ

Rapora göre, Türk asansör sektörü 2018 yılında, dış ticaret bazında gelişme gösterirken, iş yeri sayısında ve istihdamda geriledi. İhracatta ise paket asansör ihracatındaki artış dikkat çekti. 2018 yılında 73 milyon 280 bin 30 dolar değerinde asansör ihracatı gerçekleşti. Bu rakam 2017 yılında 58 milyon 507 bin 910 dolar değerindeydi.

Türk asansör sektörü 2018 yılında 18 milyon 865 bin 522 dolar dış ticaret fazlası verdi.

yılında 93 milyon 176 bin 437 dolar olan asansörlere ait aksam ve parçalar ithalatı 2018 yılında 36 milyon 443 bin 149 dolar değerinde gerçekleşti.

18,9 milyon dış ticaret fazlası

Türk asansör sektörü 2018 yılında 18 milyon 865 bin 522 dolar dış ticaret fazlası verdi. 2018 yılında Türk asansör sektörünün toplam ihracat değeri 165 milyon 619 bin 906 dolar olurken, 2018 yılı ithalat değeri 146 milyon 754 bin 384 dolar olarak gerçekleşti.

Sektörün toplam dış ticareti 312 milyon 374 bin 290 dolar oldu.

İş yeri sayısı ve istihdam geriledi

Türkiye'de ve dünyada yaşanan sıkıntılar Türk asansör sektöründe işyeri ve istihdam kaybı olarak

Sanayi sicil kaydı bulunan asansör montaj ve asansör aksam imalat firması sayısı 2017 yılında 2 bin 998 iken 2018 yılında 2 bin 778'e, güncel yıllık işletme ceteli veren asansör montaj ve asansör aksam imalat firması sayısı da 2017 yılında 2 bin 337 iken 2018 yılında bin 967 adete geriledi.

kendini gösterdi. 2017 yılında 2 bin 988 olan sanayi sicil kaydı bulunan asansör montaj ve asansör aksam imalat firması sayısı 2018 yılında 2 bin 778'e geriledi. Ayrıca güncel yıllık işletme cetveli veren asansör montaj ve asansör aksam imalat firması sayısı da bin 967 adet olarak rapordaki yerini aldı. Güncel yıllık işletme cetveli veren asansör montaj ve asansör aksam imalat firması sayısı 2017 yılında 2 bin 337 adetti.

Sektörün istihdam ettiği kişi sayısı da 2017'deki 37 bin 270 kişiden 31 bin 975'e geriledi.

Asansörlerde bakım ve servis hizmetleri için Türk Standartları Enstitüsü tarafından hizmet yeterlilik belgesi (HYB) verilen firma sayısı ise belge verilen yeni 4 firma ile 2 bin 438'den 2 bin 442'ye yükseldi.

Sektörün cirosu düştü

2018 yılı ihracat ve ithalat rakamlarına bakıldığında; 2018 yılı için dış ticaret hacmi toplamda 312 milyon dolar seviyesinde gerçekleşti. 2017 yılında dış ticaret hacmi toplamda 383 milyon dolar seviyesindeydi.

Raporda sektörün cirosu ile ilgili olarak; "Türk asansör sektörünün faaliyet alanı dikkate alındığında, üretilen binaya göre yıllık montaj sayısı, belgelendirme hizmetleri, periyodik kontrol hizmetle+ri, aksam üretimi, bakım ve servis hizmetleri genelinde yaklaşık 1-1,5 Milyar dolar seviyelerinde bir ciroya sahip olduğu düşünülmektedir." ibaresi bir önceki yıl yayınlanan raporla aynı ifadelerle yer aldı. Ancak gerek toplam dış ticaret rakamlarındaki düşüş gerekse iş yeri sayısındaki ve istihdamdaki düşüş sektörün ciro kaybı yaşadığına işaret etti.

Kontrol edilen asansör sayısı arttı

2017 yılında, toplamda 369 bin 73 adet asansörün periyodik kontrolü yapılarak, 196 bin 803 adet asansöre (%53) kırmızı etiket, 11 bin 338 adet asansöre (%3) sarı etiket, 77 bin 37 adet asansöre (%21) mavi etiket ve 83 bin 895 adet asansöre de (%23) yeşil etiket iliştirilmişti.

2018 yılında toplamda 434 bin 717 adet asansörün periyodik kontrolü yapıldı. Bu asansörlerden 223 bin 433 adet asansöre (%51) kırmızı etiket, 21 bin 122 adet asansöre (%5) sarı etiket, 102 bin 405 adet asansöre (%24) mavi etiket ve 87 bin 757 adet asansöre de (%20) yeşil etiket iliştirildi.

"Raporda sektörün cirosu ile ilgili olarak; "Türk asansör sektörünün faaliyet alanı dikkate alındığında, üretilen binaya göre yıllık montaj sayısı, belgelendirme hizmetleri, periyodik kontrol hizmetle+ri, aksam üretimi, bakım ve servis hizmetleri genelinde yaklaşık 1-1,5 Milyar dolar seviyelerinde bir ciroya sahip olduğu düşünülmektedir." ibaresi bir önceki yıl yayınlanan raporla aynı ifadelerle yer aldı. Ancak gerek toplam dış ticaret rakamlarındaki düşüş gerekse iş yeri sayısındaki ve istihdamdaki düşüş sektörün ciro kaybı yaşadığına işaret etti."

Sektörün kapasitesini yüzde 60'ını kullanıyor

Sicil Kanunu kapsamında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı sanayi sicil kayıtlarında yer alan ve yıllık işletme cetveli veren bin 967 adet asansör montaj ve asansör aksam imalat firmasından hareketle, sektöre ilişkin kapasite kullanım oranı (KKO) ortalama olarak % 60 seviyesinde gerçekleşti.

Sektörün en önemli sorunu yine "Ar-Ge" olarak gösterildi

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yayınlanan Asansör Sektör Raporu 2019'da Türk asansör sektörünün en önemli ve en temel sorunu yine Ar-Ge olarak kayıtlara geçti.

Raporda konu ile ilgili olarak; "Türk asansör sektörünün en önemli ve en temel sorunu; sektör Ar-Ge alt yapısının güçlendirilmesine yönelik çalışmaların azlığı veya tamamen yetersizliğidir.

Türk asansör sektörünün genel yapısı incelendiğinde, asansör firmalarınca hazır proje uygulamaları ile üretimin içerisinde yer aldığı görülmektedir. Çoğu firmanın kendi proje uygulamalarını üretmesi ve geliştirmesi gerekmektedir. Ancak firmaların araştırma geliştirme faaliyetlerine yönlendirilmesi için finansal desteklerin gerekli olduğu anlaşılmaktadır. Bu sebeple sektörün gerek Bakanlığımız gerekse diğer kurum ve kuruluşların desteklerinden asgari şartlarda faydalanması

MERiH®

LIFT YOUR EXPECTATIONS



KAT VE KABİN KAPILARI

KABİNLER

KOMPLE ASANSÖR SİSTEMLERİ

1977'DEN BUGÜNE ASANSÖRÜN OLDUĞU HER YERDE...

www.merihasansor.com | Tel: +90 312 640 15 60
Başkent OSB R.T. Erdoğan Bulv. Malıköy No: 8
Sincan - Ankara / TÜRKİYE

THE WORLD IS A SQUARE

interlift 2019 - The World of Elevators

15 - 18 October | Messe Augsburg | Germany

interlift 2019

Hall: 7 Stand: 7151
We'll be there!

gerekmektedir." ifadelerine yer verildi.

Bakanlık görüşlerini "SEKTÖRÜN SON ALTI AYLIK DEĞERLENDİRMESİ" başlığıyla raporda paylaştı

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yayınlanan Asansör Sektör Raporu 2019'da bakanlık görüşlerini "Sektörün son altı aylık değerlendirmesi" başlığı ile yayınladı. Söz konusu bölümde şu ifadelere yer verildi:

"Ülkemizde pek çok sektörde olduğu gibi asansör sektöründe de belirli bir gelişme gözlenmektedir. İstanbul ve İzmir'de gerçekleştirilen uluslararası fuarların katkılarıyla, Türk firmaları ve bu firmaların yeni tasarımları dış ticaretimize olumlu yönde yansımalar getirmektedir. Ancak İstanbul'da eşzamanlı olarak gerçekleştiren iki farklı fuar organizasyonu asansör sektörünün bölünmüşlüğünün göstergesi olarak ortaya çıkmaktadır. Sektör temsilcilerinin bu konuyu tüm samimiyetleri ile değerlendirmesi ve söz konusu bölünmüşlük görüntüsünden bir an önce uzaklaşılması Bakanlığımız açısında önem arz etmektedir.

Ülkemizin Arap Yarımadasındaki ülkelere yönelik girişimleri neticesinde bu ülkelerin yeniden yapılandırılmasında Türk asansör sektörünün bu gelişmelerden önemli bir pay alacağı öngörülmektedir.

Kentsel Dönüşüm Yasası ile inşaat sektörüne paralel olarak iç piyasada asansör sektöründe ciddi gelişmeler yaşanacağı öngörülmektedir."

"Türkiye'de yaklaşık olarak 600 bin adetin üzerinde asansör tesis edilerek hizmete açılmış olup bugün itibarıyla eski ve yeni olarak tanımlanan bu asansörlerin büyük bir bölümü halen kullanılmaktadır.

Asansör sektörü faaliyetleri kapsamında yeni asansör montajına ilişkin olarak bir değerlendirme yapılırsa, 2008 yılına kadar artış gösteren yeni asansör montaj sayısı küresel krizin etkisiyle 2009 yılında düşüş eğilimi içerisine girmiş olup, 2013, 2014, 2015, 2016, 2017 ve 2018 yılları itibarıyla yeniden yükselişe geçmiş bulunmaktadır.

Kentsel dönüşümün uygulamaya alınması ve Bakanlığımız tarafından 2015 yılı içerisinde zorunlu uygulamaya alınan "Mevcut Asansörlerin Güvenlik Seviyesinin Artırılması" konusundaki çalışma neticesinde özellikle aksam üretiminde önemli gelişmeler yaşanacaktır. Burada önemli olan "Mevcut Asansörlerin Güvenlik Seviyesinin Artırılması" projesi boyunca dışa bağımlı kalmadan, ithalat yapmadan kendi kendine yeten bir sektör programının doğru bir şekilde yönetimi olacaktır. Bu durum Türk asansör sektörüne sorumluluk yüklemekte olup, var olan kapasitesi ve tecrübesi nedeniyle başarının gelişi kaçınılmaz olarak değerlendirilmektedir."

"Bakanlığımız tarafından 2015 yılı içerisinde zorunlu uygulamaya alınan "Mevcut Asansörlerin Güvenlik Seviyesinin Artırılması" konusundaki çalışma neticesinde özellikle aksam üretiminde önemli gelişmeler yaşanacaktır. Burada önemli olan "Mevcut Asansörlerin Güvenlik Seviyesinin Artırılması" projesi boyunca dışa bağımlı kalmadan, ithalat yapmadan kendi kendine yeten bir sektör programının doğru bir şekilde yönetimi olacaktır. "

"Sanayi Sicil Kanunu kapsamında, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından oluşturulan sanayi sicil kayıtları incelendiğinde, işletme cetveli sunan 1.967 adet asansör montaj ve asansör aksam imalat firmasından hareketle, ortalama olarak % 60 seviyesinde kapasite kullanım oranına sahiptir."

"2018 yılı toplam ithalat ve ihracat verilerine bakıldığında asansör sektörünün yaklaşık olarak 165 milyon $ ihracat değerine karşılık 146 milyon $ ithalat değerini ortaya koyduğu görülmekte olup asansör sektörünün dış ticaret hacmi yaklaşık olarak 312 milyon $ seviyesinde gerçekleşmiştir.

Bu rakamlara göre bir değerlendirme yapıldığında sektörün yaklaşık olarak 18 milyon $'lık dış ticaret fazlası vermiş olduğu görülmektedir.

Bu değerler genel olarak analiz edildiğinde, asansör aksam ve parçalarında yerli üretim kapasitemiz veya arzımız bulunmasına rağmen, yerli montaj firmalarının ithalat tercihinde bulunduğunu göstermektedir."





MB AYBEY ELEKTRONİK Fermator GMV SICOR MARAZZI XINDA

bulut makina
Asansöre dair her şey...



DARALAN İÇ PAZARIN TELAFİSİ İHRACAT, AMA NASIL?

Özhan ŞEREFLİ
Asansör Vizyon Dergisi Kurucusu

"Yolları ayrı olanlar birlikte plan yapamazlar."
KONFÜÇYÜS

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

İç pazarda büyük bir daralma ile karşı karşıya kalan Türk asansör sektörü, yaşadığı kaybın telafisini ihracatta arıyor.

Son yıllarda dünya ticaretinde önemli pazar paylarına ulaşan Türk asansör sektörü, geçtiğimiz yıl inşaat sektörüne paralel olarak iç pazarda önemli bir daralma yaşadı. Türk Lirası'nın da değer yitirmesi sonucunda sektör topyekun yönünü ihracata çevirdi.

Topyekun dediysem aklınıza öyle ayakları yere basan, planlı programlı, pazar araştırmaları, hazırlıkları yapılmış, devlet ve sektörde faaliyet gösteren meslek örgütleri tarafından desteklenen bir ihracat atağı gelmesin.

Türk asansör sektörünün ihracatta elde ettiği başarı tamamen sektörde faaliyet gösteren firmalarımızın bireysel çabalarına ait.

Firmalarımızın bireysel çabalarıyla yazdıkları başarı hikayelerinin ilki 2017 yılında kayda geçti. Asansör aksam ve parçaları üreticisi firmalarımız 2017 yılında 101 milyon 359 bin 96 dolar ihracat gerçekleştirerek 2016 yılanda yapılan 81 milyon 712 bin 424 dolarlık ihracatı yaklaşık yüzde 25 oranında arttırdı.

Aynı yıl komponent dış ticaretinde 8 milyon 182 bin 659 dolar dış ticaret fazlası üretilerek Türk asansör sektörüne bir başka başarı daha kazandırılmış oldu.

Yine 2017 yılında bir önceki yıl 132 milyon 249 bin 161 dolar olan komple asansör sistemlerindeki dış ticaret açığı 59 milyon 265 bin 767 dolar azalarak 72 milyon 983 bin 394 dolara geriledi.

2018 yılına geldiğimizde küresel ve bölgesel krizlerin baskısına rağmen başarı hikayesi tekrar kaleme alındı. Verilere bakıldığında sektörün toplam ihracatı 5 milyon 752 bin 900 dolar değerinde sınırlı da olsa bir artış göstererek 165 milyon 619 bin 906 dolar oldu.

Paket asansör ihracatında artış gözlenirken arsansörlere ait aksam ve parçaları ihracatında yaşanan düşüş 2018 yılı verilerinde dikkat çekti.

2018 yılında asansör ve komponent ithalatı düştü ve dış ticaret fazlası verildi. Sektörün dış ticaret fazlası 18 milyon 865 bin 522 dolar oldu.

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (Türkiye İMSAD) hazırladığı 'Haziran 2019 Sektör Raporu'nda da belirtildiği üzere ekonomide büyümeyi kamu harcamaları destekliyor.

2019 yılı ilk çeyrek döneminde harcamalar yönü ile büyümenin de değerlendirildiği raporda; hane halkı harcamalarının yüzde 4,7 ve

TÜRKİYE TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTÖRÜ
DİŞLİSİZ ASANSÖR MAKİNELERİ

www.bulutmakina.com
/bulutmakinasansor

INTERLIFT 2019
MESSE AUGSBURG
ALMANYA

SALON: 7
STANT: 7122

15-18 EKİM 2019

interlift

SESSİZ GÜÇ



Dünyanın en büyük asansör ve yürüyen merdiven üreticilerinden Xinda tarafından üretilen; sessiz çalışan dişlisiz asansör makinelerini, Bulut Makina güvencesi ve hizmet kalitesiyle sizlerin hizmetine sunuyoruz.

欣 达
XINDA



MB · AYBEY ELEKTRONİK · Fermator · GMV · SICOR · MARAZZI · XINDA

bulut makina
Asansöre dair her şey...

Özhan ŞEREFLİ
Asansör Vizyon
Dergisi Kurucusu

yatırım harcamalarının yüzde 13,0 küçüldüğü, buna karşın kamu harcamalarının yüzde 7,2 arttığı, ilk çeyrekte ekonomiyi harcamaları ile kamunun desteklediği, ihracat artışının ve ithalattaki gerilemenin de büyümeye pozitif katkı verdiği kaydedildi.

Acaba, asansör konusunda da kamu ihtiyaçları yerli malı kullanılarak mı karşılanmaya başlandı da dış ticaret fazlası verdik?

Tabii ki hayır.

2018 yılında asansör sektörünün dış ticaret fazlası vermesindeki etkin sebepler; iç pazarda yaşanan daralma, Türk Lirası'nın dolar karşısında değer kaybetmesi ile ithalatın karlılık oranının ortadan kalkması, yabancı markaların Türkiye'de yaptıkları üretimlerin ithalat kaleminden sayılmaması ve firmalarımızın ihracat atakları.

Yoksa kamunun yayınlanan genelgelere, yapılan düzenlemelere uyup da yerli üretim yapan firmalarımızı desteklemek gibi bir derdi yok. Eğer öyle olsaydı sektör iç pazarda firma sayısı ve istihdam bazında büyük kayıplar vermezdi.

Zaten sektörümüzü kamudan ve büyük projelere imza atan kuruluşlardan tanıyan da yok.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın ilgili birimleri hariç, Türk asansör sektörünün kabiliyeti nedir ne değildir kimse bilmiyor.

Yaptığım ikili görüşmelerde gördüm ki; ekonomi yazarı arkadaşlarımdan tutun da kamu ya da büyük projelere imza atan inşaat firmalarının yetkililerine kadar asansör denince akıllara malum yabancı markalardan başka bir şey gelmiyor. Bu da "Birileri bir yerlerde yanlış mı yapıyor?" sorusunu akla getiriyor.

Artık bir aile gibi olduğumuz asansör sektöründe hepimiz çok iyi biliyoruz ki, önümüzdeki dönem iç pazarda daha az yeni asansör montajı yapılacak. Sektör daha çok modernizasyon ve yenileme çalışmaları ile faaliyetlerini sürdürecek. Ayakta kalmak isteyen firmalarımızın da ihracattan başka şansı kalmayacak. Yani, daralan iç pazarın telafisi ihracatta aranacak.

Dünyada 2018 itibarıyla 15 milyon asansör hizmetteyken, bu asansörlerin yüzde 3'ü Türkiye'de yer alıyor. Günümüzde yüzde 54 civarında olan dünya şehirleşme oranının, 2050 yılında yüzde 70 seviyelerine çıkması bekleniyor ve bu beklenti, aynı zamanda yeni asansör talebinin de büyüyeceğine işaret ediyor.

Ülkemizde dünyanın en ücra köşelerine kadar ihracat yapabilecek kapasitede çok sayıda firma var. Ancak bu firmalarımıza ket vuran yurtdışında "Türk Malı" imajını zedeleyen firma sayısı da az değil. Pazar araştırmasını "Hangi fuara kaç Türk firması katılıyor?" anlayışıyla yapan, malını satabilmek için kaliteli ürün yerine fiyat kozunu kullanan hatta vade yapan bir zihniyet iç piyasada olduğu gibi dış piyasada da sektörümüze büyük zararlar veriyor.

Sektörümüzün dünya pazarında önü açık. Ancak hepimiz biliyoruz ki, "Hadi ihracat yapalım" diye girişilen ihracat maceralarının sonu hüsran oluyor. Bilinçsiz ve plansızca yapılan her iş gibi, stratejik bir planımız olmadan çıktığımız ihracat yolculuğu da hem sektörümüze hem de ülkemize zarardan başka bir şey getirmiyor.

Peki, ne yapmalıyız?

Kimlere ne görev düşüyor?

Öncelikle "Yoları ayrı olanlar birlikte plan yapamazlar" sözünden yola çıkarak kanun koyucuların, sektörde faaliyet gösteren meslek örgütlerinin ve firmaların aynı hedefte birleşmeleri gerekiyor.

Firma sayısını azaltma planları yapmak, insanlara firma kurdukları için suç işlemişler gibi tavır almak bizleri bir yere götürmez. Kanun koyucunun ve meslek örgütlerinin; mevcudu nasıl iyi hale getiririz, firmalarımıza birleşerek çalışma kültürünü nasıl aşılarız, bunu nasıl teşvik ederiz, ihracat konusunda nasıl daha iyi oluruz konularına odaklanması gerekiyor.

Sektörün temel çalışma prensiplerini, yeni firmanın sektöre giriş koşullarını, ihracat faaliyetlerini kurallara bağlamayıp sonra da firma sayısının çokluğundan şikayet etmek "dostlar alışverişte görsün" mantığından öteye geçmiyor.

Sonuç olarak, Türk asansör sektörü devlet desteği ve kuruluş amacı sektöre fayda sağlamak olan meslek örgütleri olmadan ne marka çıkarabilir, ne de global piyasalarda mücadele edebilir.

Unutmayalım ki; düzeltmek için çaba harcamayanların şikayet etmeye de hakları yoktur.

Saygılarımla

TÜRKİYE TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTÖRÜ
HİDROLİK ASANSÖR SİSTEMLERİ

www.bulutmakina.com
/bulutmakinasansor

INTERLIFT 2019
MESSE AUGSBURG
ALMANYA
SALON: 7
STANT: 7122
15-18 EKİM 2019

interlift

LIFT SYSTEMS
GMV

İHTİYACINIZ OLAN HER ŞEY

ERGONOMİK KULLANIM AVANTAJLARI
ÇOK YÖNLÜLÜK
EMNİYET
ESTETİK



2000 yılından bu yana tek yetkili distribütörü olduğumuz dünyanın 1 numaralı hidrolik asansör markası GMV, tamamı İtalya'da üretilen projeye özel, pompa dairesiz ve paket asansör çözümleriyle tüm gereksinimleri karşılar, yıllarca sorunsuz hizmete devam eder.



MB · AE AYDEY ELEKTRONİK · Fermator · GMV · SICOR · MARAZZI · XINDA

bulut makina
Asansöre dair her şey...

ASFED GENEL KURULU

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED) Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı 15 Haziran 2019 Cumartesi günü Ankara'da bulunan ASFED binasında gerçekleştirdi. Toplantıda ASFED'e bağlı 16 dernek adına ASFED delegeleri hazır bulundu.

ASFED Olağan Genel Kurul Toplantısı, 15 Haziran 2019 Cumartesi günü ASFED'e bağlı derneklerin delegelerinden oluşan hazirun ile Ankara'da gerçekleştirildi. Divan Başkanı Seyfi Aydınoğlu ve Divan Üyeleri Avukat Zeynep Tepegöz ile Mali Müşavir Ali Yılmaz tarafından yönetilen toplantıda bir önceki yönetimin iki yıllık hizmet döneminde gerçekleştirdiği faaliyetler ile ilgili rapor hakkında delegelere bilgi verilirken, bütçe harcamaları ile ilgili de ayrıntılı bir sunum yapıldı.

Seçimli olarak gerçekleştirilen Asansör Sanayicileri Federasyonu Olağan Genel Kurulu'nda tüzük değişikliği de yapıldı. Yapılan tüzük değişikliği ile 15 olan ASFED Yönetim Kurulu üye sayısı 11'e düşürüldü.

Yönetim Kurulu seçimleri için ASFED Genel Kurul Divan Bakanlığı'na tek liste sunuldu ve açık oylama usulü ile yapılan seçimde liste Genel Kurul hazirunu tarafından oybirliği ile kabul edildi.

Açık oylama ile yapılan seçim sonucunda Yusuf Atik tekrar ASFED Yönetim Kurulu Başkanı seçilirken, TASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Fikret Gökhan ile ANASDER Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbağ ASFED Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, Hüsnü Gökgöz Genel Sekreter ve Nuri Kuzan Sayman oldu.

Yusuf Atik: "Bir yıllık dönemin ardından Genel Başkanlık görevini Ahmet Fikret Gökhan'a devredeceğim"

Seçimlerin tamamlanmasının ardından söz alan ASFED Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Atik, kendilerine güvenerek tekrar görev başına getiren haziruna teşekkür etti. Atik, "Bizlere güvenerek iki yıllığına tekrar seçtiniz. Hepinize teşekkür ederim. Önceki dönem yönetim kurulumuzda yer alarak değerli hizmetler sunan arkadaşlarıma da huzurlarınızda teşekkür etmek istiyorum. Bu seçimle beraber bizlerle yola devam eden ve ve yönetimimize yeni

ASFED, **OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISINI** 15 HAZİRAN'DA, YAPTI

Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED) Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı 15 Haziran 2019 Cumartesi günü Ankara'da bulunan ASFED binasında gerçekleştirdi. Genel kurulda tekrar ASFED Başkanı seçilen Yusuf Atik, başkanlık görevini bir yılın ardından Ahmet Fikret Gökhan'a devredecek.



ASFED Genel Kurul Divan Bakanlığı'na tek liste sunuldu ve açık oylama usulü ile yapılan seçimde liste Genel Kurul hazirunu tarafından oybirliği ile kabul edildi.

Seçimli olarak gerçekleştirilen Asansör Sanayicileri Federasyonu Olağan Genel Kurulu'nda tüzük değişikliği de yapıldı. Yapılan tüzük değişikliği ile 15 olan ASFED Yönetim Kurulu üye sayısı 11'e düşürüldü.

katılan arkadaşlarımıza da başarılar diler, sorumluluğumuzun büyük olduğunu hatırlatmak isterim. Ayrıca yönetici arkadaşlarımız Gülay Pala Binboğa'ya, Yeliz Karakütük'e, İsmail Yiğit'e, Avukatımız Zeynep Tepegöz'e ve Mali Müşavirimiz Ali Yılmaz'a da teşekkür ederim. Arkadaşlarım yaptıkları çalışmalarda bizleri ve beni mahcup etmedi.

Önümüzde kat etmemiz gereken daha çok yol var. Bunlarda en çok önemsediğim de 'Markalaşma' konusu. Bu isteğimizi ve hazırladığımız raporu bakanlığa sunduk, haber bekliyoruz. Önümüzdeki bir yıllık dönemde ASFED Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini ben yürüteceğim. Kalan bir yıllık dönem için görevimi Ahmet Fikret Gökhan'a devredeceğim. Ben, eş başkan olarak



hizmetlerime devam edeceğim." dedi.

Ahmet Fikret Gökhan: "Yeni yönetime taze güç olarak katkı vermeye geldik"

Yusuf Atik'in konuşmasının ardından Ahmet Fikret Gökhan da söz aldı. Sözlerine geçmiş dönem yönetim kurulu üyelerine teşekkür ederek başlayan Ahmet Fikret Gökhan sözlerini şöyle sürdürdü; "Sektörümüze ve Genel Kurulumuza emeği geçen herkese teşekkür ederim. Yeni yönetime taze güç olarak katkı vermek istedik. Birlikte 'Başka ne yapabiliriz?'in peşindeyiz. Akıl çokluğuna, fikirlere ihtiyaç var. Sağ olsun Yusuf Başkanımız da bu konuda bizlere teveccüh gösterdi. Kendisi dedi



ZİRVEDEYSEK
SİZİN İÇİN

Eker asansör motorları, **kalitesi ve yüksek performansı** sayesinde sizi güvenle zirveye taşır.



eker
asansör

Konya 3.Organize Sanayi Bölgesi 9. Sokak
No:29 Selçuklu, 42050, Konya / TURKEY
info@ekerasansor.com ekerasansor.com

+90 332 239 14 20
+90 332 239 14 28
+90 554 949 49 19

ki; 'Benim tamamlamak istediğim projelerim var. Özellikle federasyonumuzun isminin başına Türkiye ibaresini almak konusunda 1 yıl daha çalışmalara devam etmek istiyorum. Ben bununla ilgileneyim.' Böyle bir talep bizleri memnun etti. Biz Sayın Yusuf Atik ile her zaman çalışırız. Bir yılın sonunda da kendisini adına ne derseniz deyin hem kurucu başkan hem de onursal başkan olarak görmek isteriz. Kendisi o unvanları sonuna kadar hak etti. Belki de yönetimin daimi üyesi olacak ve bizlere yol göstermeye devam edecek.

Hepimizin adına bir takım projelerimiz var. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yayınlanan ve 2018 verilerini paylaşan Asansör Sektör Raporu'nu inceleyince umudum daha da arttı. 2017 yılında 65 milyon dolar dış ticaret açığı verirken 2018'de 18 milyon dolar dış ticaret fazlasına geçmişiz. Demek ki bazen zorluklardan nimetler doğuyor. Ülkemizin içinde bulunduğu ekonomik zorluklarda ithalat azaldı, ihracat arttı. İnşallah Emlak Konut tarafından bir konut hamlesi başlatılacak. Yetkililerle görüştük. Sektörümüz ile ilgili olarak prensipte anlaştık. Sektörümüzün iç pazarda da daha etkin olmasını sağlayacağız. Tekrar teşekkür ediyor, hepinize saygılar sunuyorum."

Asansör Sanayicileri Federasyonu Genel Kurul'nda tek liste ile yapılan seçimde şu isimler görev aldı:

YÖNETİM KURULU ASİL ÜYELER
1- Yusuf Atik - ANASDER
2- Ahmet Fikret Gökhan - TASİAD
3- Mustafa Uçar - TASİAD
4- Nuri Kuzan - KAYSAD
5- Hüsnü Gökgöz - AKASDER
6- Mustafa Demirbağ - ANASDER
7- Sebahattin Baki - DOKAS
8- İbrahim Özçakır - ESASDER
9- Murat Emre Üstün - TASİAD
10- Özcan Toprak - MASDER
11- Nermin Boyacıoğlu - AYSKAD

YÖNETİM KURULU YEDEK ÜYELER
1- Servet Karabacak - TASİAD
2- Tansel Namlıses - AYSKAD
3- Naim Bedük - KAYSAD
4- Ahmet Hilmi Kaşlıoğlu - BURSAD
5- Tahir Karateklioğlu - ANASDER
6- Akif İlgen - KAYSAD
7- Ebru İleri - AYSKAD
8- Bülent Yıldırım - KIRASDER
9- Fatih Kunduracı - MASDER
10- Ali Cirit - DENASDER
11- Hamit Yıldırım - ADASİAD

DENETİM KURULU ASİL ÜYELER
1- Cem Bozdağ - BURSAD
2- Muzaffer Hizarcı - MASDER
3- Ayhan Bilgiç - AKASDER

DENETİM KURULU YEDEK ÜYELER
1- Zafer Karabay - ANASDER
2- Mehmet Kırca - AKASDER
3- Emrullah İskender - DOKAS



LIFT RANGE
HIGHER AND FASTER



LAFERTGROUP

DÜNYA MOTOR ÜRETİCİSİ DEVİNDEN YÜKSEK KALİTEDE VERİMLİ DİŞLİSİZ SENKRON MOTORLAR

56 YILLIK TECRÜBESİYLE; AVRUPA, AMERİKA VE AVUSTRALYA ENERJİ BAKANLIKLARI TARAFINDAN ENERJİ VERİMLİLİĞİNDE EN YÜKSEK KALİTE STANDARDINDA MOTOR ÜRETİMİ YAPTIĞI ONAYLANMIŞ KURULUŞ.

- OPTİK / MEKANİK FREN İZLEME
- KOMPAKT DİZAYN
- IP44 KORUMA SINIFI
- DÜŞÜK ENERJİ TÜKETİMİ
- A3 BELGELİ FREN
- ÇOK DÜŞÜK SES SEVİYESİ
- YÜKSEK KONFOR

Türkiye Distribütörü:
GRAVIT
ELEVATOR MACHINES

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

CEM BOZDAĞ: "BURSA BÜYÜRSE, TÜRKİYE BÜYÜR"

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nın (BTSO), asansör sektörü için hazırladığı UR-GE projesinin başvuru sürecinin tamamlanmasının ardından 'İhtiyaç Analizi Başlangıç Toplantısı', BTSO Makine Konseyi Başkanı Cem Bozdağ ve proje üyesi firmaların temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

Türkiye'deki oda ve borsalar arasında en fazla UR-GE projesi yürüten kurum olan Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO), asansör sektörü için hazırladığı UR-GE projesinin başvuru sürecinin tamamlanmasının ardından çalışmalara başladı. 'İhtiyaç Analizi Başlangıç Toplantısı', BTSO Makine Konseyi Başkanı Cem Bozdağ ve proje üyesi firmaların temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.



Cem BOZDAĞ
BTSO Makine Konseyi Başkanı

26 firmanın faydalandığı Asansör UR-GE Projesi'nin başvuru sürecinin tamamlanmasının ardında çalışmalara hız verildi. BTSO Makine Konseyi Başkanı Cem Bozdağ ve proje üyesi firmaların temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirilen 'İhtiyaç Analizi Başlangıç Toplantısı' ile üç yıl sürecek olan proje ile sektörün ihracat potansiyelinin güçlendirilmesi yolunda atılacak adımlar masaya yatırıldı.

Konu ile ilgili olarak sohbet ettiğimiz BTSO Makine Konseyi Başkanı Cem Bozdağ küresel rekabetin giderek zorlaştığı bir ortamda alternatif pazarlara ulaşmanın önemine değinerek, "Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Türkiye'de en çok UR-GE projesine imza atan meslek örgütü. Bu da sektörümüz için önemli bir şans. Oda olarak küresel pazarda daha güçlü Bursa için ihracat kanallarımızı etkili kullanmak istiyoruz. Bursa Ticaret ve Sanayi Odası olarak inanıyoruz ki; Bursa büyürse, Türkiye büyür.

Ticaret Bakanlığının iş dünyasına sunduğu UR-GE gibi önemli bir desteği tüm sektörlere olduğu gibi asansör sektörü için de şans olarak görüyoruz. Bursalı asansör firmalarımızın bu desteği maksimum faydayla değerlendirmesi için çalışmalarımıza hız kesmeden devam edeceğiz." dedi.

Bursa'da asansör sektöründe faaliyet gösteren firmaların yer aldığı UR-GE Projesi kapsamında 'İhtiyaç Analizi Başlangıç Toplantısı' ile UR-GE'yi fırsata çevirmek adına yol haritası çıkarttıklarını kaydeden Bozdağ, asansör sektörüne UR-GE projesi için 4.5 milyon dolar kaynak ayrıldığını ifade etti. Bebe ve çocuk konfeksiyonu gibi farklı sektörlerde UR-GE sayesinde büyük başarılar kaydedildiğinin altını çizen Bozdağ, "Firmalarımız, UR-GE ile ihracatlarını ciddi anlamda yükseltti. Asansör sektörümüz de mutlaka UR-GE projesindeki fırsatları avantaja çevirmeli." dedi.

Bursa'da faaliyet gösteren ve UR-GE projesinde yer alan asansör firmalarının arasında önemli ihracat rakamlarına ulaşmış firmaların olduğunu belirten Bozdağ, henüz ihracat yapmamış ancak hem imalat hem de ihracat yapabilecek yeteneğe sahip firmaların da projede yer aldığını söyledi. UR-GE projesinin ihracata yeni başlayacak firmalara önemli avantajlar sağlayacağını kaydeden Bozdağ, "Türkiye, asansör sektöründe dünyada iyi bir konumda. Bursa da hem asansör sektöründe önemli markalara sahip hem de ihracat konusunda tecrübeli bir şehrimiz. UR-GE projeleriyle sektörümüzün üretkenliğini ve ihracatçı







100% CUSTOMER HAPPINESS

TEORİ MÜHENDİSLİK

TEORİ® MÜHENDİSLİK
ASANSÖR SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ.

Teori Web

Teori Map

Eyüp Sultan mahallesi İbni Sina Caddesi No: 33 Sancaktepe / İstanbul
Tel : (0216) 661 53 63-64 Web : www.teorimuhendislik.com
Fax : (0216) 661 53 65 Mail : info@teorimuhendislik.com



kimliğini güçlendirmek için çalışacağız. Asansör sektörünün dünyaya daha planlı bir program dahilinde açılması gerekiyor. Sektördeki pastanın her geçen dönem azaldığını unutmamalıyız. Daralan iç pazarın olumsuz etkilerini ihracatla azaltabiliriz. Firmalarımız için çıkış noktası yurtdışı pazarlara açılmaktır. UR-GE desteğinin ihracat noktasında yeterli alt yapısı olmayan firmalarımız için ateşleyici bir unsur olacağına inanıyorum. UR-GE ile asansör sektöründeki firmalarımız dış ticarette çok daha iyi noktalara ulaşacaktır." dedi.

Uluslararası rekabetçiliği arttırmaya yönelik yurtiçi ve yurtdışı faaliyetlerin yürütüldüğü URGE projeleri kapsamında, asansör sektörü için planlanan yol haritası ile ilgili de bilgi veren Bozdağ, "Bursa Ticaret ve Sanayi Odası olarak, 2010/8 sayılı 'Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğ' kapsamında, firmalarımızın kapasite ve bilgi birikiminin geliştirilmesi, bu doğrultuda uluslararası rekabet edebilirliklerinin güçlendirilmesi ve ihracatlarının arttırılması amacıyla 'Asansör İmalatı URGE Projesi' hayata geçirildi.

BTSO tarafından yürütülen URGE projelerinde yer alan firmalarımız Ticaret Bakanlığı'nın yüzde 75 oranında desteğiyle ve 3 yıl süreyle proje kapsamında gerçekleştirilen faaliyetlerden yararlanabilecek.
Bu faaliyetler, sektör ve firma bazında ihtiyaç analizlerinin yapılması, sektöre özel hedef pazarların belirlenmesi ve proje yol haritasının hazırlanması ile başlıyor. Daha sonra ihtiyaç belirlenen konular için; satış, pazarlama, dış ticaret, ihracat, stratejik yönetim, kurumsallaşma gibi sektöre özel konularda eğitim ve danışmanlık hizmetleri alınıyor.

Tanıtım çalışmalarında ise küme web sitesi, küme tanıtım broşürü ve kitapçığı, küme tanıtım filmi gibi enstrümanlar kullanılıyor.

Yurtdışı pazarlama faaliyetleri kapsamında yapılan ikili iş görüşmeleri, firma ziyaretleri, fuar ziyareti, ayrıca yurtdışından alım heyetlerinin Türkiye'ye getirilmesi konusunda profesyonel destek alınıyor.

Program, firmaların uluslararası pazar araştırmaları, yurt dışı firmalara ulaşma, hedef müşteri belirleme ve gerek yurtdışı satışta gerekse markalaşma faaliyetlerinde dijital araçlardan etkin şekilde yararlanmaları amacıyla uygulamalı olarak gerçekleşiyor.

İhracatta uluslararası pazar araştırmaları yürütme, ticari istihbarat toplama ve verileri anlamlandırma, en yeni stratejileri, yöntemleri ve kaynakları kullanarak etkin ve nokta atış pazarlama faaliyetleri yürütme ve dijital pazarlama teknikleri ile müşteri edinme gibi konularda detaylı ve uygulamalı eğitimler alınıyor." diyerek sözlerine son verdi.

ÖZRAY

Asansör Ray Sistemleri

Elevator Rail Systems

1988'den beri...



www.ozray.com.tr

Available on the App Store

YÖNETMELİK EĞİTİMİ

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net



Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü'nce 06.04.2019 tarihli ve 30737 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği"nin taraflara anlatılması amacıyla Türkiye genelinde bilgilendirme toplantıları gerçekleştirildi.

Hizmet yeterlilik belgeli asansör bakım firmalarının davet edildiği toplantıya; illerdeki Sanayi ve Teknoloji İl Müdürleri ve ilgili personelleri, TSE Muayene ve Gözetim Merkezi Başkanlığı İl Müdürleri ve ilgili personelleri de katıldı.

İllerde bulunan ve asansör sektöründe faaliyet gösteren sivil meslek kuruluşları ile işbirliği içerisinde gerçekleştirilen Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği Tanıtım Toplantılarında, yönetmeliğin sektöre getirdikleri tüm taraflarca konuşuldu.

İstanbul - 23 Mayıs 2019

Yeni Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliğine dair bilgilendirme toplantısı 23 Mayıs 2019 tarihinde İstanbul'da gerçekleştirildi.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, İl Müdürlüğü, Türk Standartları Enstitüsü (TSE) ile Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (AYSAD) koordinasyonunda gerçekleştirilen toplantıda Nisan ayında Resmi Gazetede yayımlanarak yürürlüğe giren yeni Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği hakkında asansör sektöründe faaliyet gösteren firmalara bilgi aktarıldı. Toplantıda Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve TSE yetkilileri konuya ilişkin sunum yaparken Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Y. Mimar Ümit Ünal da bir sunum gerçekleştirdi. Ünal, sektörün sorunlarının Bakanlık tarafından bilindiğini belirtirken konuya ilişkin tedbirlerin de olabilecek en hızlı şekilde alındığını kaydetti. Bakanlığın piyasa gözetim ve denetim çalışmaları planı ile uyumlu olarak yeni yönetmeliğe dair bilgilendirme toplantılarının devam edeceğini ifade eden Ünal, ayrıca eylül, ekim ve kasım ay-

TÜRKİYE GENELİNDE **ASANSÖR İŞLETME VE BAKIM YÖNETMELİĞİ BİLGİLENDİRME TOPLANTILARI** DÜZENLENDİ

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü'nce 06.04.2019 tarihli ve 30737 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği"nin taraflara anlatılması amacıyla Türkiye genelinde bilgilendirme toplantıları gerçekleştirildi.



Düzenlenen toplantılarla "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği"nin taraflara anlatılması amaçlandı.

İllerde bulunan ve asansör sektöründe faaliyet gösteren sivil meslek kuruluşları ile işbirliği içerisinde gerçekleştirilen, toplantılara hizmet yeterlilik belgeli asansör bakım firmaları davet edildi.

larında denetim faaliyetlerine odaklanılacağının altını çizdi. Ünal, 350 milyon dolar seviyelerinde bir ciroya sahip olan asansör sektörünün Türkiye için stratejik bir öneme sahip olduğunu belirterek "Bugün asansör üretiminde yüzde yüz yerli üretimi gerçekleştirebiliyoruz. Bu, ülkemiz için asansör sektörünün önemini arttırmaktadır. Rekabetçi ve yenilikçi bir yaklaşım ile mevcut durumda ulusal aktör olan firmalarımızın uluslararası arenada marka olabileceklerine inanıyoruz" dedi.

İstanbul - 28 Mayıs 2019

Asansör İşletme ve Bakım Yönetmelik Esasları Denetim ve Gözetim Faaliyetleri çerçevesinde

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı İstanbul İl Müdürlüğü tarafından organize edilen, Türk Standardları Enstitüsü (TSE) iş birliği ve Tüm Asansör Sanayici ve İş İnsanları Derneği'nin (TASİAD) desteği ile "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği Gözetim Faaliyetleri Toplantısı" 28 Mayıs salı günü Pendik The Green Park Hotel'de yapıldı.

Moderatörlüğünü TASİAD Başkanı Ahmet Fikret Gökhan'ın yaptığı toplantıya; Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Ümit Ünal, Şube Müdürü Şevki Şarlıoğlu, Şube Müdürü Yusuf Kızılgün, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü PGD Uzmanı Mehmet Çetin Bankur, İrfan Uğur Bayır, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi ve Verimlilik Müdürlüğü'nden Muharrem Açıkgöz, TSE'den HYB Uzmanı Selim Sözer, Selahattin Polat, Metin İnal katıldı.



Ankara - 20 Mayıs 2019

Ankara'da kayıtlı 56 bin 865 asansörün bakımını gerçekleştiren sayıları 245'i bulan "Hizmet Yeterlilik Belgeli" asansör bakım firmasının davet edildiği toplantı, Ankara Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Vehbi Konarlı'nın konuşmasıyla başladı, TSE Muayene ve Gözetim Merkezi Başkanlığı İl Müdürü Kürşat Bacanlı'nın da bir konuşma yapmasının ardından Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü ve Türk Standartları Enstitüsü (TSE) tarafından yapılan yeni yönetmeliğin sunumlarına geçildi.

Geniş katılım ile yapılan toplantıya sektörden firmaların yanı sıra belediyelerde asansör tesciliyle görevli personel ile piyasa gözetim denetiminde çalışan denetçi personeller de katıldı.

İzmir - 03 Mayıs 2019

Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü, Makina Mühendisleri Odası (MMO) İzmir Şubesi, Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) ve Ege Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (EAYSAD) işbirliğiyle, yeni yayınlanan İşletme ve Bakım Yönetmeliği hakkında bilgilendirme toplantısı 3 Mayıs 2019 tarihinde MMO Tepekule Kongre Salonu'nda kurum temsilcilerinin, EYSAD üyelerinin ve diğer firmaların katılımıyla gerçekleşti.



Sanayi Teknoloji İl Müdürlüğü'nden İhsan Ünver, MMO İzmir Şubesi Asansör Kontrol Merkezi (AKM) temsilcisi Zafer Güneş, EBSO Asansör Meslek Komite yetkilisi Sinan Çelebi ve EAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Mert Öğüşlü'nün konuşmacı olarak katıldığı bilgilendirme toplantısı verimi bir şekilde tamamlandı.

Bursa - 23 Mayıs 2019

Bursa'daki "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği ve TSE Hizmet Yeterlilik Belgesine İlişkin Şartlar Konulu Bilgilendirme Sunumu" başlıklı toplantı Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Eğitim Salonu'nda 23 Mayıs 2019 tarihinde yapıldı. Toplantıya; Bursa Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü Şube Müdürü İbrahim Karlıtepe, PGD Asansör-Teleferik Ürün Grubu Denetçisi Mustafa Nevzat İnan, TSE Belgelendirme Uzmanı Semra Aydın, Mühendis Ceyhun Kaya sunumları ile katıldı.



İLHAM VEREN
TEKNOLOJİ

INSPIRATION THAT TECHNOLOGY



20-23 MART 2019

Tarihleri arasında AVRASYA ASANSÖR Fuarındayız.

STAND-HALL: 6-F08

AVRASYA ASANSÖR

4. Uluslararası Asansör, Yürüyen Merdiven Sanayi ve Teknolojileri Fuarı

CNR EXPO YEŞİLKÖY

(850) **455 1 413**

F: +90 212 988 1 502

www.**hedefsan**.net

info@hedefsan.net

HEDEFSAN

tecoom LIFT COMPONENTS

speed OTOMASYON





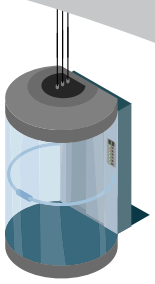
ERS-60 VDC

ERS-60 VDC

- 60 V DC Beş Akülü Kurtaran
- Dahili Filtre
- Led Şarj Göstergesi
- 1000 VA Çıkış Gücü
- En81-20'ye Uygun
- Uyandırma Butonlu
- Yatay ve Dikey Montaj Kolaylığı
- 15KW Kadar Destekleme
- Kompakt Yapı

www.ersenelektrik.com

STEP® iAStar







AS320

- Alman Teknolojisi
- Türkçe Dil Desteği
- 4M/Sn Hız
- Hızlı Ve Kolay Kurulum
- Mükemmel Konfor
- 15 Farklı Ayarlanabilir Hız Girişi
- Programlanabilir Giriş Ve Çıkışlar
- 220V Ups Ve 60Vdc Akü İle Kata Getirme Desteği
- Enkoder Kartlar Arasında Fiyat Farkının Olmaması

AS380 S / Tümleşik Cihaz

- Eşsiz Kalkış Ve Duruş Konforu
- Alman Teknolojisi
- Mükemmel Konfor
- Gerçek Doğrudan Duruş
- Enkoder Kartlar Arasında Fiyat Farkının Olmaması
- Hızlı Ve Basit Kuyu Kopyalama
- EN 81-20'ye Uygun
- 4M/Sn Hız
- 64 Kat
- 8 Li Grup Kontrol
- El Terminali Standart Donanım
- Basit Kurulum
- Seri Ve Paralel Tesisata Uygun



Deniz DEMİRKAPLAN
TASİAD/AYSKAD Yön. Kur.Üyesi
Elektrik Elektronik Mühendisi

ASANSÖRLERİN GÜVENLİ KULLANIMI İÇİN HUKUKİ SORUMLULUKLAR

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Başta, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olmak üzere, muayene kuruluşları, onaylanmış kuruluşlar, test laboratuarları ve asansör firmaları her gün kullandığımız asansörlerin güvenli olması için çok ciddi çaba sarf etmekte. Bakanlık, Asansör Yönetmeliği ile Bakım İşletme ve Periyodik Kontrol Yönetmeliği'ni yayınlamakta ve uygulamakta, muayene kuruluşları kullanmakta oldukları çok detaylı kontrol formları ile asansörleri kontrol etmekte, onaylanmış kuruluşlar asansör firmalarını yetkilendirmekte, test firmaları gerekli ürün testlerini yapmakta, asansör firmaları asansörleri güvenli şekilde monte etmekte ve güvenli asansörleri kullanımımıza sunmakta.

Ülkemizde asansör firmalarının çok büyük bir kısmı, nerede ise yüzde 99'u, Asansör Yönetmeliği kapsamında onaylanmış kuruluşlardan asansörleri tasarlayıp, monte edip, test ve kontrol edip piyasaya arz etmek için tam yetki almakta. Yani asansörün montajını yaptıktan sonra, EN 81-1+A3 standardının Ek-D'sindeki, yeni dönemde EN 81-20 standardının 6. bölümündeki tüm kontrol ve testleri yapıyorlar ve yüzde 100 tüm kontrol ve testleri geçen asansörleri piyasaya arz ediyorlar.

Asansörlerin güvenli kullanımı için konunun tüm taraflarına düşen yükümlülükler var. Bunlardan asansör firmalarının ve bina sorumlularının yükümlülüklerini sizlerle paylaşmamın fayda sağlayacağı inancındayım.

Asansörlerin güvenli kullanımı için asansör firmasının yükümlülükleri:

- Asansörü monte eden veya onun yetkili servisi, monte edilen asansör için garanti süresi boyunca aylık bakım ve servis hizmetlerini vermek zorundadır.
- Asansör monte eden ile yetkili servisi arasında yapılacak olan yetkili servis sözleşmesi, montaj ve revizyon konuları hariç, sadece bakım ve servis konularını içerir.
- Asansör monte eden, yaptığı her tip ve özellikteki asansörün yedek parçalarını 10 (on) yıl süreyle temin etmek ve kendisince monte edilen asansöre aylık bakım ve servis hizmeti veren bir başka asansör monte edenin veya onun yetkili servisinin veya bina sorumlusunun bu konudaki talebini acilen ve normal piyasa koşullarında karşılamak zorundadır. Bununla birlikte asansör monte eden, kendi bilgi ve becerisini içeren ticari sırları saklı kalmak kaydıyla, yedek parçaların yanı sıra bakım hizmeti verebilmesini temin eden diğer araç ve bilgileri de ilgililere



ALL IN ONE

Package Elevator Systems

PROLIFT
ELEVATOR

www.proliftasansor.com.tr

Deniz DEMİRKAPLAN
TASİAD/AYSKAD Yön. Kur.Üyesi
Elektrik Elektronik Mühendisi

sağlar. Asansörü monte eden, asansöre müdahale edilmesine engel olunması amacıyla çeşitli cihaz ve şifreleme yöntemlerini kullanmış ise, ilgilinin asansöre müdahale edebilmesi için gerekli tüm bilgi ve imkanı sağlamak zorundadır.

• Bakım yapan firmaca temin edilecek asansör bakım defterine, her bakımdan sonra asansör bakımıyla ilgili yapılan bütün işlemler işlenir. Bakım defterine işlenecek kayıtların bir nüshası bakım yapan firma tarafından da muhafaza edilecektir.

• Bakım yapan firmalar, asansör bakımını Asansör İşletme, Bakım ve Periyodik Kontrol Yönetmeliği'ne uygun olarak yapacak olup, can ve mal güvenliği yönünden asansörün risk taşıması durumunda, bina sorumlusunu yazılı olarak bilgilendirir.

• Bakım işini üstlenen firma, bakım sözleşmesi imzalanması akabinde söz konusu asansör için detaylı bir durum tespit raporu hazırlayıp, bina sorumlusuna verecektir. Bakım yapan firma, bakımın yaptığı asansörün durumu hakkında talep edilmesi halinde, ilgililere gerekli her türlü bilgiyi verecektir.

• Bakımı yapan firma bina sorumlusunun iki kişiden az olmamak üzere asansör sayısını dikkate alarak belirleyeceği sayıda kişiye acil durumlarda kurtarma çalışması konusunda eğitim vermek zorundadır. Verilen bu eğitim bir tutanakla kayıt altına alınacaktır. Ayrıca kurtarma çalışmalarını içeren talimat, kurtarma çalışmasını yapılacak olanların kolaylıkla görebilecekleri yerlerde muhafaza edilecektir. Bina sorulusu, eğitim alan kişilerin değişmesi halinde yeni görevlilere eğitim verilmesini sağlayacaktır.

• Yeni bileşenin karakteristikleri orijinali ile aynı olsa dahi makine, asansör kabini, kapısı, kontrol paneli, kılavuz ray gibi bir ana bileşenin veya güvenlik aksamının değiştirilmesi; Asansörün yerinin değiştirilmesi ve asansörün hız, taşıyabildiği yük vb. gibi herhangi bir karakteristiğinin değiştirilmesi de dahil modernizasyonu, herhangi bir asansör monte eden tarafından yerine getirilmelidir.

• Asansör bakımı yapılırken yürürlükte bulunan bakım ile ilgili standartlar dikkate alınmalıdır.

• Bakım sözleşmelerinde Asansör İşletme, Bakım ve Periyodik Kontrol Yönetmeliği'ne aykırı hususlar yer alamaz.

• Yıllık kontrol, asansörün bakımını üstlenen firma nezaretinde gerçekleştirilecektir.

Asansörlerin güvenli kullanımı için bina sorumlusunun yükümlülükleri:

Bina Sorumlusu; asansörlerin güvenli bir şekilde kullanımını sağlamak amacıyla düzenli olarak bakımını, periyodik kontrolünü ve onarımını yaptırmaktan sorumludur. Aylık bakım yapmak üzere TSE Hizmet Yeterlilik belgesine sahip asansör firması ile asansör bakım sözleşmesi imzalamalıdır. Bina Sorumlusu, bakımcı firmanın Hizmet Yeterlilik Belgesinin güncel olup olmadığını kontrol etmelidir. HYB' siz firmalar ile yapılan bakım sözleşmeleri geçersizdir.

• Bina Sorumlusu, yılda bir defa bağlı oldukları belediyenin anlaşmalı A tipi Muayene Kuruluşu'na başvurmalı ve asansör periyodik kontrol randevusu alarak asansörlerinin güvenli olduğundan emin olmalıdır.

• Yönetmelik kapsamında piyasaya arz edilen yeni asansöre yönelik garanti süresi boyunca sunulacak bakım hizmeti, bina sorumlusunun başka bir asansör monte eden veya onun yetkili servisi ile sözleşme imzalayacağını beyan etmemesi durumunda, o asansörü piyasaya arz eden asansör monte eden veya onun yetkili servisi tarafından verilir.

• Bina Sorumlusunun garanti süresi içerisinde bir başka asansör monte eden veya onun yetkili servisi ile sözleşme imzalaması, o asansörü piyasaya arz eden – asansör monte edenin garanti ile ilgili sorumluluklarını ortadan kaldırır.

• Asansör firmasınca teslim edilen bakım defteri asansörün varsa makine dairesinde veya bina sorumlusunca kalıcı olarak muhafaza edilir.

• Bakım yapan firmalar, asansörlerin bakımını yönetmeliğe uygun olarak yapacak olup, can ve mal güvenliği yönünden asansörün risk taşıması durumunda, bina sorumlusunu yazılı olarak bilgilendirir. Bilgilendirme yapıldıktan sonra bina sorumlusu, asansörün uygun hale getirilmesini sağlayacaktır. Bakım yapan firmanın yazılı ihtarına rağmen uygunsuzluk giderilmediği takdirde sorumluluk bina sorumlusuna ait olacaktır.

• Yıllık kontrol neticesinde, asansörün çalışmasında can ve mal güvenliği açısından bir tehlike söz konusu ise; asansörün çalışmasına can ve mal güvenliği sağlanıncaya kadar izin verilmez. Buna rağmen, asansörün çalıştırılmasından bina sorumlusu sorumludur.

• Yıllık kontrol raporunun tanzim ettirilmesinin takip sorumluluğu, asansörün bulunduğu bina sorumlusuna aittir.

TÜRKRAY®

Asansör Kılavuz Rayları
Elevator Guide Rails



www.turkray.com.tr
info@turkray.com.tr

DOOR LIFE ASANSÖR

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Door Life Asansör Genel Müdürü Mustafa Kırıker'den firma geçmişini, bugününü ve faaliyetlerini dinledik. 1978 yılında özel metal tasarımı imalatı apmak üzere kurula Kırıker Metal'in, 2000 yılında sektörel değişim ve seri üretim hedefiyle asansör kapı imalatına başladığını anlatan Mustafa Kırıker, "Metal işleme sektöründe 25 yıllık tecrübesini asansör kapısına yansıtan kırk yıllık bir geçmişi olan Kırıker Metal, 2009 yılında "DOORLIFE" markası ile kurumsallaşma yolunda hem yurt içinde hem de yurt dışında asansör sektöründe ben de varım demiştir. Şirketimizin küçük bir atölyeden başlayan serüveni, bugün 30 bin metrekare kullanım alanı üzerinde 12 bin metrekare kapalı alanı ile kalitesini, kapasitesini ve sektördeki güvenirliğini her geçen gün arttırarak büyüyor." dedi.

Çankırı'da Ankara yolu üzerinde 12 bin metrekare kapalı alana kurulmuş en yeni teknoloji ile donatılmış bir tesise sahip olduklarını ifade eden Genel Müdür Mustafa Kırıker, aylık 5 bin adet asansör kapısı üretim kapasitesine sahip olduklarını kaydetti. "Fabrikamızda 80'i üretimde, 20'si idari bölümde olmak üzere toplam 100 personel ile üretim yapan deneyimli kadrosu ile araştırma ve geliştirmeye önem veren kendini geliştiren yenilikçi bir firmayız. Müşteri memnuniyetini üst düzeyde tutmaya çalışarak hedeflerimize doğru hızla ilerlemekteyiz." diyen Mustafa Kırıker, ürettikleri ürünleri yüksek teknolojili makine parkurunda özenle işlenerek sorunsuz ve kusursuz olarak müşterilerine teslim etmeyi ilke edindiklerini belirtti.

DOOR LIFE
www.doorlifeasansor.com

Mustafa Kırıker, CNC Punch, CNC lazer kesim, CNC metal büküm tezgâhları, metal kaynak robotları ve günlük 400 kapı boyama kapasitesi ile üretimlerini hızlı ve kaliteli şekilde yaptıklarını belirterek, "İmalatlarımızda kullandığımız en kaliteli hammaddeler ve güvenilir tedarik zinciri ile kendi tecrübemiz ve çalışanlarımızla beraber doğru ürünü üretiyoruz. Her daim kalite kontrol sistemi ile bihakkın ürün çıkarma gayreti içerisindeyiz." dedi.

DOOR LIFE, ÜRETİMİNİN YÜZDE 65'İNİ, 20'DEN FAZLA ÜLKEYE İHRAÇ EDİYOR

"Global ekonomiye çok önem veren ve 2000'li yıllardan bu yana ihracat kapasitesini sürekli arttıran bir firmayız."



Doorlife Asansör Genel Müdürü Mustafa Kırıker, ürünlerini yüksek teknolojili makine parkurlarında özenle işleyerek sorunsuz ve kusursuz olarak müşterilerine teslim etmeyi ilke edindiklerini ifade etti.

Door Life Asansör,30 bin metrekare kullanım alanı üzerinde 12 bin metrekare kapalı alana sahip üretim tesislerinden 20'den fazla ülkeye üretiminin yüzde 65'ini ihraç ediyor.

"İmalatımızın yüzde 65'ini, 20'den fazla ülkeye ihraç ediyoruz"

Dış ticarete çok önem verdiklerini söyleyen Kırıker, "2000'li yıllardan bugüne ihracat kapasitesini sürekli arttıran bir firmayız. İmalatımızın yüzde 65'ini 20'den fazla ülkeye ihraç ediyoruz. Mısır, Kahire'de 3 bin metrekare, Fas, Kazablanka'da 2 bin metrekare depo ve dağıtım merkezimiz var. Ortadoğu'da; Suudi Arabistan, İran, Sudan, Lübnan, Cezayir, Tunus, Katar, İsrail, Balkanlarda; Makedonya, Bulgaristan, Arnavutluk, Kosova, Yunanistan, Sırbistan, Avrupa'da; Fransa, Çek Cumhuriyeti, Almanya başta olmak üzere daha birçok ülkeye ihracat yapıyoruz."dedi.

Door Life Asansör'ün satış ve satış sonrası ikili ilişkileri, oturmuş kadrosu, sağlam alt yapısı ile çok daha hızlı ve güvenle büyümeye devam ettiğini kaydeden Mustafa Kırıker, ihracat hedeflerini



her geçen gün daha da arttırdıklarını söyledi.

Door Life Asansör Genel Müdürü Mustafa Kırıker sözlerini, "Son zamanlarda ülkemizde yaşanan ekonomideki dalgalanma inşaat sektöründe yavaşlama getirmiş bu da şirketimizi dış piyasaya yönlendirmiştir. Kaliteli ürünlerimiz ve cazip fiyatlarımız ülkelerden gelen malzeme taleplerini arttırmıştır. Bu durumu bizce fırsata çevirmek çok önemlidir. Özellikle kaliteli üretim düzgün ve düzenli sevkiyatla dış pazarda payımızı arttırma fırsatı doğmuştur.

Hedef ülkeleri belirleyip gerekli ziyaretlerde bulunarak yapılan fuar organizasyonlarına katılmamız ve bu doğrultuda atacağımız her adım bizi sektörel ve ülke olarak daha da ileriye taşıyacağına inanıyoruz. Daha önceki yıllarda katıldığımız Mısır, Cezayir, Katar, Sudan, Suudi Arabistan, Rusya, Almanya gibi ülkelerdeki fuar katılımlarımız bizi hedefimize doğru emin adımlarla ilerletiyor.

Asansör sektörünü büyük bir aile olarak gören şirketimiz yapılan her güzel işi sevinçle karşılayıp alkışlamaktadır. Sektördeki tüm çalışanlara başarılar diler güzel günlerde her daim hep birlikte olması temennisi ile saygılar sunarım." diye bitirdi.



FUPALIFT



MEETING
POINT OF
ELEVATOR
INDUSTRY
FOR MORE
THAN
30 YEARS

30 YILI
AŞKIN
SÜREDİR
ASANSÖR
SEKTÖRÜNÜN
BULUŞMA
NOKTASI

/fupalift /fupalift /fupa-lifts

ALBERTO SASSI
Fermator
GUSTAV WOLF
WITTUR
MONTEFERRO
Savera
henning Made in Germany
PFB
Schindler
ACLA ACLA-WERKE GMBH
DYNATECH
wurtec
pve
BUCHER HYDRAULICS
DATWYLER

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

VİTAL GRUP, **YENİ YERİNDE**

2012 yılından bu yana asansör sektöründe otomatik kapı sistemleri ve kabin üreten Vital Grup Asansör Sistemleri, yeni fabrikasına taşındı.



2012 yılından bu yana asansör sektöründe otomatik kapı sistemleri ve kabin üreten Vital Grup Asansör Sistemleri, yeni fabrikasına taşındı. Vital Grup Asansör Sistemleri Yönetim Kurulu Başkanı Sadık Muharrem Güden, "Konya 3. Organize Sanayi Bölgesinde 8 bin metrekaresi kapalı olmak üzere toplam 12 bin metrekarelik bir alana sahip olan yeni tesisimizde gerek iç gerekse dış pazar faaliyetlerimizi arttırarak sürdüreceğiz" dedi.

2012 yılında dört ortaklı olarak kurulan Vital Grup Asansör Sistemleri'nin Yönetim Kurulu Başkanı Sadık Muharrem Güden, "Bugün beş ortağımızla, edindiğimiz tecrübe, işimize verdiğimiz ehemmiyet ve kaliteye verdiğimiz değer sayesinde 50'den fazla ülkeye ihracat yapar hale geldik. Oluşan müşteri taleplerini karşılamak üzere üretim kapasitemizi arttırma gereği duyduk. Daha kaliteli ve daha hızlı hizmet verebilmek için, gerekli altyapı ve üretim standartlarını ihtiyaç düzeyinde sürekli arttırmak gerekir. Üretimin her aşamasında ve sonrasında teknik desteğe son derece önem veren Vital Grup Asansör Sistemleri Ar-Ge çalışmalarına müşteri memnuniyetini de dikkate alarak yön vermektedir. Taleplere yetişebilmek için 3. Organize Sanayi Bölgesinde 8 bin metrekaresi kapalı olmak üzere 12 bin metrekare yeni fabrikamıza taşınma işlemlerimizi tamamladık" diye konuştu.

Sadık Güden sözlerini; "Öz sermayemizle başladığımız yatırımlarımızı sürekli geliştirmeye çalıştık. Asansör otomatik kapıları ve kabin üretimi yapıyoruz. Kazancımızı kişisel yatırımlar yerine işimizle ilgili yatırımlara yönlendiriyoruz. Firmamız dünyada kabul gören kalite standartlarına göre üretim yapıyor. 7 yıllık yolculuğunun ardından Vital Grup Asansör Sistemleri, Avrupa'dan Asya'ya, Afrika'dan Güney Amerika'ya 4 kıtada 50'den fazla ülkeye ihracat yapan bir firma haline geldi." dedi.

FUPALIFT

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

ELEGANCE
ARRIVES
AT YOUR
DOOR

ZERAFET
KAPINIZA
GELDİ

ELEGANCE
ARRIVES
AT YOUR
DOOR

ZERAFET
KAPINIZA



Turkey, Middle East and Africa Exclusive Agent and Distributor
Türkiye, Ortadoğu ve Afrika Tek Mümessil ve Distribütörü

BUTKON ASANSÖR

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Rusya Fuarı'nda sohbet etme imkanı bulduğumuz Butkon Asansör Genel Müdürü Remiz Oruncak bizleri Konya'da bulunan Butkon Asansör üretim tesislerine davet etti. Butkon Asansör üretim tesislerinde tekrar bir araya geldiğimiz Remzi Oruncak'tan Butkon'u ve hedeflerini dinledik.

2007 yılında, asansör sektörüne kat ve kabin panelleri üretimi yapmak amacıyla kurulan Butkon Asansör, üretimini 10 yılı aşan tecrübesi ve son teknoloji makina parkuru ile gerçekleştiriyor.

3 bin metrekaresi kapalı toplam 4 bin metrekarelik bir alan üzerinde 4'ü mühendis toplam 90 çalışanı ile müşterilerine kaliteli ve düşük maliyetli ürünleri sunmak için çalışmalarına devam ettiklerini söyleyen Butkon Asansör Genel Müdürü Remzi Oruncak, "İşimizi, markamızı ve kendimizi sürekli geliştirmek için çaba harcıyoruz. Son teknoloji makina parkurumuz, işimizdeki bilgi ve titizliğimiz ile ürünlerimizde kullandığımız tüm parçaları kendimiz üretiyor, dışarıdan hammadde dışında hiç bir şekilde hazır parça almıyoruz. Böyle olunca da hem ürünlerimizin kalitesinde hem de kullanıcıların beklentilerinin karşılanmasında gerekli çalışmaları son derece hızlı ve sorunsuz bir şekilde gerçekleştirebiliyoruz." dedi.

"Üretimlerimizi, en son teknoloji makina parkurumuz ile yüksek kalitede üretiyoruz"

Yüksek kapasitedeki makine parkuru ve altyapısı ile üretim tesislerinde üretilen ürünlerini asansör sektörünün kullanımına sunduklarını ifade eden Remzi Oruncak, "Son teknoloji makinaları ile üretimini gerçekleştiren Butkon, her zaman makina kabiliyetlerini geliştirmeyi ve yenilemeyi hedeflemiştir. Ekipmanlarımızı ve makina parkurumuzu müşterilerimizin istekleri, sektörün gereksinimleri doğrultusunda hızla geliştiriyor, kabiliyetlerimizi ve tecrübemizi yüksek teknoloji ile birleştiriyoruz.

Butkon, teknolojinin tüm imkanlarını kullanarak,

BUTKON ASANSÖR, **SON TEKNOLOJİ MAKİNA PARKURU İLE** KAT VE KABİN PANELLERİ ÜRETİYOR

"Butkon; üretim tesisi, kapasitesi, personeli ve kalitesi ile dünya için buton üretebilecek bir seviyede."



Butkon Asansör Genel Müdürü Remzi Oruncak, sektörde 10 yılı aşan iş tecrübesi bulunan Butkon'un, 3 bin metrekaresi kapalı toplam 4 bin metrekarelik bir alanda 4 'ü Mühendis, 90 kişilik çalışanı ile müşterilerine kaliteli ve düşük maliyetli ürünler sunmak için çalışmalarına devam ettiğini söyledi.

Remzi Oruncak, "Müşterimiz olsun olmasın asansör sektöründe faaliyet gösteren herkesi fabrikamıza davet ediyoruz. Çünkü Butkon olarak en büyük gücümüz, üretim tesisimiz. Bunu insanların görmesini istiyoruz."

müşterilerine en iyiyi sunma çabası içerisindedir. Bu amaçla yapılan yatırımlarla oluşturulan son teknoloji makina parkurumuz, elektronik kartlarını üretmek için dizgi makineleri, butonların plastik aksamlarını üretmek için plastik enjeksiyon makineleri, paslanmaz sac işlemek için abkant pres makas ve eksantirik hidrolik pres makineleri gibi hammaddenin hazır ürüne dönüştürülmesi için gerekli tüm imkanlara sahip." diye konuştu.

"Uzman ekibimizle, gerek yurtiçinde gerekse yurtdışında marka bilinirliğimizi her geçen gün arttırıyoruz."

Butkon'un, satış sonrası hizmet konusuna da büyük önem verdiğini ifade eden Remzi Oruncak, müşteri memnuniyetini ön planda tuttuklarını belirtti. Firma olarak satış sonrası hizmet seviye-





sinin yüksek olmasıyla müşteri memnuniyetinin de yüksek olacağı düsturu ile hareket ettiklerini ifade eden Oruncak, "Butkon olarak biliyoruz ki satış sonrası hizmet kaliteli üretim kadar önemli. Bu yüzden bu konuya da ciddi yatırımlar yapıyor ve müşterilerimiz ile sürekli iletişim halinde oluyoruz. Ankara ve İstanbul'da bulunan şubelerimizle de bu iletişimi çok daha kolay sağlıyoruz." dedi.

"Misyonumuz dünya standartlarında üretim yapmak"

Dünya standartlarında üretim yapmayı misyon edindiklerini söyleyen Oruncak, "Değerlerimiz, hedeflerimiz ve stratejimiz doğrultusunda müşterilerimizin gereksinimlerini fazlasıyla karşılamak, ihtiyaç ve beklentilerini en iyi şekilde değerlendirerek en kısa zamanda en uygun çözüm ve önerileri kendilerine sunmak için çalışıyoruz. Güvenilir, yenilikçi, kaliteli hizmet sunan Butkon, yaptığı AR-GE çalışmalarıyla sürekli gelişen teknolojileri yakından takip ederek sektöründe öncü olmak için adımlar atıyor." ifadelerini kullandı.

"Üretimimizin yüzde 30'unu ihraç ediyoruz"

"Dünyanın çeşitli yerlerine üretimimizin yüzde 30'unu ihraç ediyoruz." diyen Oruncak, ihracatlarını arttırmak adına plan ve çalışma programlarını hazırladıklarını belirtti.

Bazı ülkelerde daha fazla bazı ülkelerde daha az





Önceliğimiz Sizin Memnuniyetiniz

APPROVED SUCCESS

ACROLİFT®
ASANSÖR

www.acrolift.com.tr

Mimarsinan O.S.B 19.Cad. No:4 Melikgazi - KAYSERİ
Tel: 0352 503 41 11 Fax: 0352 503 51 61
E-Mail: info@acrolift.com.tr
Web: www.acrolift.com.tr





pazar payları olduğunu söyleyen Oruncak sözlerini şöyle sürdürdü; "İhracat çalışmalarımızda pazar payımızın az olduğu ülkelere yoğunlaştık. Biliyoruz ki ihracatta önemli olan ürünün kalitesi. Farklı dış pazarlarda ürün özelliklerinde farklı istekler oluyor. O yüzden hedef pazarlarımızda önce oranın şartlarına ürünümüzü adapte ediyor, sonra pazarlama faaliyetlerine hız veriyoruz. Bu biraz zaman alıyor ama ihracat yaptığımız yerlerde kalıcı olmamızı da sağlıyor.

İhracat faaliyetlerimizi ve marka bilinirliğimizi arttırmak adına hedef pazarlarımıza hitap eden bütün fuarlara katılıyoruz. Burada kendimizi anlatmaya çalışıyoruz. Türkiye'yi anlatmaya çalışıyoruz. Üretim tesisimizi, üretim kapasitemizi, ürünlerimizin hangi aşamalardan geçtiğini, nasıl bir süreçten sonra kullanıcıya ulaştığını anlatmaya çalışıyoruz.

Firmaları fabrikamıza davet ediyoruz, çünkü biliyoruz ki bir markanın gücü fabrikasında, üretim tesisinde. Sahip olduğumuz bu gücü insanların görmesini istiyoruz. Kısacası kendimizi anlatmaya, firmamızı daha iyi tanıtmaya, markamızı ön plana çıkartmaya çalışıyoruz. Bunda da başarılı bir şekilde yol alıyoruz.

Butkon; üretim tesisi, kapasitesi, personeli ve kalitesi ile dünya için buton üretebilecek bir seviyede. Hedefimiz erişebildiğimiz her bölgeye, her pazara ulaşmak ve hem Türkiye'yi hem de Butkon'u daha iyi temsil edebilmek. Bunun adına mücadele ediyoruz."



ARCUBE

ASANSÖR KONTROLÜNDE YENİ DÖNEM

NEW ERA IN LIFT CONTROL



Monoblok Asansör Kontrol Ünitesi

Monoblock Lift Control Unit

arkel

arkel.com.tr

İyi teknolojilerin arkasında biz varız...

We drive the best technologies...

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

ENERJİ VE KULLANICI DOSTU **'DORU'**

Devas Asansör 2019 yılı itibarı ile uzun Ar-Ge süreci sonrası seri imalatına başladığı düz ve dönüşlü yatay merdiven asansörlerini Türkiye'de yerli ve milli üreten tek firma. Yüksek teknoloji gerektiren yatay merdiven asansörleri ' Mekatronik ve Endüstri 4.0' teknoloji altyapısı kullanılarak üretiliyor ve geliştiriliyor.

Devas Asansör 2019 yılı itibarı ile uzun Ar-Ge süreci sonrası seri imalatına başladığı düz ve dönüşlü yatay merdiven asansörlerini Türkiye'de yerli ve milli üreten tek firma. Yüksek teknoloji gerektiren yatay merdiven asansörleri ' Mekatronik ve Endüstri 4.0' teknoloji altyapısı kullanılarak üretiliyor ve geliştiriliyor.



Sistemde kullanılan her bir kompenent hayat boyu garanti ilkesi ile titizlikle tasarımlanarak saha denemeleri -35 dereceden +50 dereceye kadar her türlü iklim koşulları için test ediliyor. Dünya klasmanında raydan enerjili üretim yapan 2 firmadan biri ve küresel anlamda dönemeçli platform üreten 5 firmadan biri olan Devas Asansör, 'Endüstri 4.0' teknolojisi ile ürettiği ürünler ile kullanıcılarına önemli avantajlar sağlıyor. Bu avantajlardan bir tanesi de Wi-fi ve Android uyumlu cep telefonları ile merdiven asansörleri ile bağlantı kurularak tüm ayarların telefon üzerinden yapılabilmesi. Aynı zamanda VSR asistanı ile kullanıcı dostu olan yatay merdiven asansörleri tüm hata ve kullanım bilgilerini kullanıcıya multi dil fonksiyonu ile sesli olarak yönlendiriyor. Makine üzerinde kullanılan 'driver ve controller' kartlarını da kendi bünyesinde üreten Devas Asansör yazılımlarını da yerli ve milli ilkesi ile kendi mühendisleri ile yazıyor.

Kendine özgü çizgileri ile adından çok söz ettiren 'DORU' işletmelerdeki tüm trafik ihtiyaçlarını karşılayabilmek için enerji ihtiyacını alüminyumdan imal edilmiş kılavuz rayları üzerinden alıyor. Böylece bataryalı sistemlerde akülerden kaynaklı voltaj düşümü ve akım yetersizliği gibi sebeplerle cihazlarda yaşanan olumsuzlukların da önüne geçilmiş oluyor. Akü ile çalışan sistemlerle kıyaslandığında 'DORU' yüzde 75 performans fazlasıyla 45 derece eğimli merdivenlerde minimum 300 kilogram taşıma kapasitesi ile özel bir ürün olarak sektördeki yerini alıyor. Özel olarak geliştirilen şanzıman yapısı ile hız ve taşıma kapasitesi arasındaki oran değişmediği gibi MDR teknolojisi ile de enerji sarfiyatı 10 Amperin altında kalıyor.

'DORU' merdiven asansörü, dönüşlü merdivenler için özel olarak üretiliyor. İç ve dış mekan uygula-



LINE 3000

İhtiyaca yönelik çözümler

LINE 3000, rekabetçi ve üstün seyir kalitesine sahip, makina dairesiz, mekanik tip bir asansördür Kullandığı inverter ile gürültü seviyesini minimuma indirir. Benzersiz düşük enerji sarfiyatı ile kullanıcı ve çevre dostudur.

Kalite Güvencesi

Paket asansörde

Kleemann her kurulumu inceler ve tüm gerekli alt sistemleri sağlayarak kişiye özel çözümler sunar.
KLEEMANN Komple Paket; güvenliği, kaliteyi, işlevselliği ve en üst düzeyde uyumluluğu garanti eder.



Dünya çapında 100' den fazla ülkede

turkey@kleemannlifts.com

KLEEMANN
Your 1st Choice in Lifts

kleemannlifts.com



maları için galvaniz kaplaması ile paslanmaların önlendiği 'DORU' merdivenlerin tamamen kullanılabileceği şekilde katlanılabiliyor.

250 ila 350 kilogram arasında taşıma kapasitesine sahip olan 'DORU', tercihe göre 0,07 ila 0,15 metre bölü saniye hıza sahip. 1040 x 865 milimetre platform ölçülerine sahip olan ürün 45 derecelik eğime kadar kullanılıyor. 'DORU' 120 kilogramlık platform ve 17 kilogramlık ray ağırlığıyla da hem montajda hem de kullanımda avantaj sağlıyor. İç ve dış mekanlara uygulanılabilen ürün azami 50 metre yüksekliğe kadar uygulanılıyor.

Yüksek düzeydeki tasarımı ile aile ortamına fonksiyonellik ve zarafet katan 'DORU' yumuşak renkler, yuvarlak şekiller, katlanabilir güvenlik barları, VSR sesli asistanını ile dönüşlü merdiven asansörlerindeki tüm beklentileri karşılıyor.

Yüksek kaliteli malzemelerden imal ediliyor. Tüm yüzeyler paslanmaya maruz kalmaması için alüminyumdan yapılıyor. Modern çizgileri ve güzel sunumu ile projelerin mükemmelliğini tamamlıyor.

CE ve ISO sertifikalarına sahip olan 'DORU'; anti ezilme, anti kırılma ve anti çarpma sensörleri ile donatılmış, yük sensörünü de opsiyonel olarak kullanıcılarına sunuyor.

'DORU'; farklı boyutlardaki platform ölçüleri, VSR ses robotu ve uyarı ışıkları, ara durak ilavesi, yumuşak kalkış ve duruş konforu ile azami 0.15 m/s hız, elektrik kesintisinde akülü çalıştırma, ergonomik uzaktan kumanda, platform üzeri katlanır koltuk gibi geniş bir aksesuar yelpazesi sunuyor.
Uzun bir Ar-Ge sürecinin ardından Devas Asansörün tüm birimlerinin işbirliği ile geliştirilen düz ve dönüşlü merdiven tipi platform asansörü 'DORU', gelişmiş ergonomik tasarımı ile kullanımı rahat ve güvenli bir hale getirildi. Kolay kullanılabilen kumanda paneli ile kullanıcının, makinenin tüm fonksiyonlarını rahatça kontrol etmesini sağlayan 'DORU'nun otomatik güvenlik barları ve rampaları arasında hareket senkronize olup, platformunun açılış ve kapanışı da hız kontrollü olarak tasarlandı.



ARIES

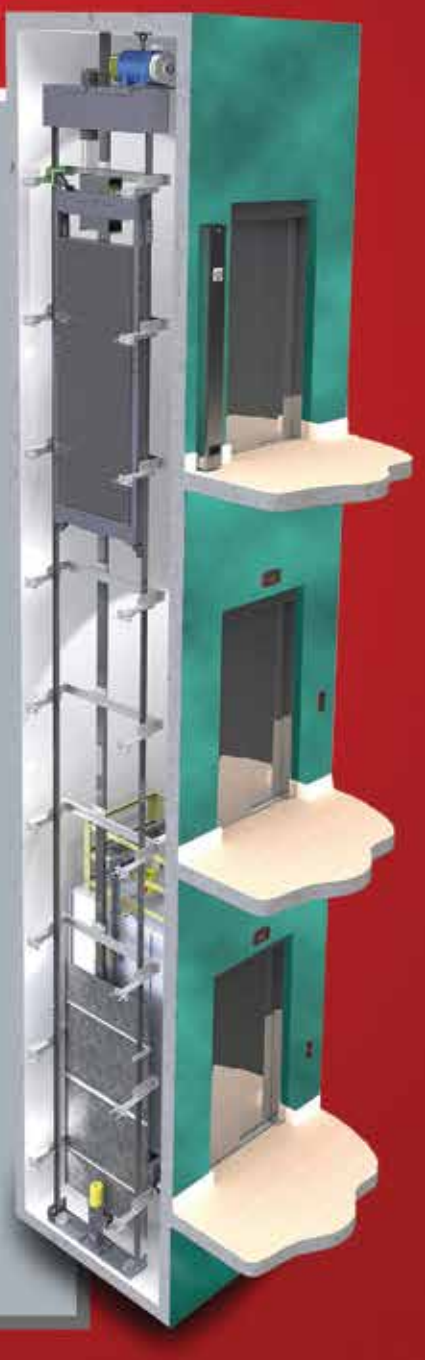
KOMPLE ASASNSÖR SİSTEMLERİ

Aries Komple Asansör Sistemleri, bir asansörden daha fazlasını bekleyenler için mükemmel bir seçenek sunuyor: Güvenlik, kalite, işlevsellik, kolay montaj imkanı sunan tasarımı, zengin kabin seçenekleri ve sürüş konforuyla takıldığı binaya değer katar.

YOLCULUĞUN YENİ TANIMIYLA TANIŞIN!



MITHRA



Aries 400 MRL • Aries 450 MRL • Aries 450 + • Aries 450 MR • Aries MR-b
Aries EFS • Aries HLS • Aries HFS • Aries Suit • Aries Home • Aries Robust

ametal lift

sales@ametal.com • www.ametal.com
+90 216 420 24 76

AH & MET ASANSÖR

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Asansör sektöründe 22 yıldır faaliyet gösteren AH&MET Asansör üretiminin yüzde 35'ini 67 ülkeye ihraç ediyor. Konya'da 14.000 metrekaresi kapalı toplam 20.000 metrekare alana sahip fabrikasında; kabin, kontrol sistemleri, yarı ve tam otomatik kapı, süspansiyon ve şase üretimi yapan AH&MET Asansör, "AHZ Door" ile otomatik kapı sistemlerinde de kendi markasını oluşturdu.

Paket asansör ve ekipmanları satışında da sektörün güvenilir isimleri arasında yer alan AH&MET Asansör, dış pazarda 67 ülkeye hizmet verirken Türkiye'de ise doğu'dan batıya, kuzeyden güney'e geniş bir hizmet yelpazesine sahip.

İhracat rakamlarını her yıl arttırmak adına sürekli hedef pazarlarda firma ziyaretleri yapan ve dünya genelinde düzenlenen ihtisas fuarlarına katılan AH&MET Asansör, teknolojik donanımını sürekli gerçekleştirdiği yatırımları ile güncel tutarak; "AHZ Door" markası ile otomatik kapı, yarı otomatik kapı, kabin, pano, makine dairesiz sistemler ve çeşitli kapasite ve tiplerde imal ettiği süspansiyonlarla müşterilerinin ihtiyaçlarına cevap veriyor.

"Ürünlerimizi Avrupa Standartları (CE) , Rusya Standartları (EAC) ve Ukrayna Standartlarına göre üretiyor ve belgelendiriyoruz" diyen Ahmet Asansör Satış Müdürü Kemal Uyumaz, AH&MET Asansör'ün yüksek kalite ve zamanında teslimat prensibi ile çalıştığını, üretimlerinin yanı sıra birçok yerli ve yabancı markanın satışını da yaptığını söyledi.

Türkiye'deki ve dünyadaki gelişmeleri sürekli takip eden genç ve dinamik bir kadroya sahip olduklarını kaydeden Uyumaz, "Üretimlerimiz ağırlıklı olarak, kapı, kabin, ağırlık şasesi, makine şasesi, pano, revizyon setinden oluşuyor. Hizmetimiz ise en küçük kapasiteden en büyük kapasiteye kadar, çift hızlı, vvvf, dişlisiz ve hidrolik sistemli tüm asansör tiplerini kapsıyor. Üretimde ve bünyemizde bulunan markalar ile müşterilerimize çözüm sunuyoruz.

AH&MET ASANSÖR, 67 ÜLKEYE İHRACAT YAPIYOR

Asansör sektöründe 22 yıldır faaliyet gösteren AH&MET Asansör, üretiminin yüzde 35'ini 67 ülkeye ihraç ediyor.



Paket asansör ve ekipmanları satışında da sektörün güvenilir isimleri arasında yer alan AH&MET Asansör, dış pazarda 67 ülkeye hizmet verirken Türkiye'de ise doğudan batıya, kuzeyden güneye geniş bir hizmet yelpazesine sahip.

Üretim kapasitemiz günden güne yükseliyor. Makine parkurumuza eklediğimiz makinalar ve sistemlerle, hem hızımızı hem de adetlerimizi sürekli arttırıyoruz. Satış ve pazarlamada, asansör sistemlerinin teknolojik seyrini yakından takip ederek gelişmelerden müşterimizi bilgilendiriyor ve en uygun çözümleri kendilerine sunuyoruz. Malzeme teminindeki hızımız, teknolojik çözüm noktasında yardımlaşmamız, müşterilerimize büyük avantajlar sağlıyor ve sadece kendi piyasalarına odaklanmalarına yardımcı oluyor. Sevkiyat bölümümüzde, müşterilerimize siparişlerinin en kısa sürede eksiksiz ve tam olarak ulaşmasını sağlıyoruz.

Ürettiğimiz ürünlerde kaliteli malzeme, kaliteli ürün mantığından yola çıkarak en iyisini üretmeye çalışıyoruz. Ürünlerimizin görselliğinde, her zaman müşteri taleplerine dikkat ederek, onların estetik ve kalite anlayışına göre üretim yapabiliyoruz. İyiye, güzele ulaşmada bize düşen hiçbir fedakarlıktan kaçınmıyoruz. Teknik ekibimiz

"Ürünlerimizi Avrupa Standartları (CE) , Rusya Standartları (EAC) ve Ukrayna Standartlarına göre üretiyor ve belgelendiriyoruz" diyen Ahmet Asansör Satış Müdürü Kemal Uyumaz, AH&MET Asansör'ün yüksek kalite ve zamanında teslimat prensibi ile çalıştığını, üretimlerinin yanı sıra birçok yerli ve yabancı markanın satışını da yaptığını söyledi.





sürekli bu konu üzerinde çalışıyor. Gösterdiğimiz bu ayrıcalıkların müşterilerimizin piyasadaki rekabetlerinde kendilerine yardımcı olacağına, bize de dolaylı olarak yansıyacağına inanıyoruz." dedi.

"Rusya'daki, pazar payımızı arttırmayı hedefliyoruz."



AH&MET Asansör olarak Rusya Fuarı'na sürekli katıldıklarını dile getiren Kemal Uyumaz, fuarın her geçen yıl daha da verimli hale geldiğini söyledi. Rusya'daki müşterilerin devamlılığa büyük önem verdiklerini belirten Uyumaz; "AH&MET Asansör'ü Rusya fuarında sürekli gören müşterilerimizle ilişkilerimiz her geçen yıl daha da artıyor. Rusya'ya paket asansör hizmeti sağlıyoruz. AH&MET Asansör her geçen gün bünyesine yeni ürünler katarak, üretim bandını ve teknolojisini geliştirerek büyüyor. Bunu, yurtiçinde olduğu kadar yurtdışında da müşterilerimize anlatmak ve kendileri ile paylaşmak istiyoruz. Çalışmalarımızdan ve hizmetlerimizden faydalanmalarını diliyoruz. Bizimle çalışan veya çalışmak isteyen firmalar da tabi yakaladığımız bu ivmeyi görüyor ve işbirliklerimiz artarak devam ediyor.

Firma olarak hedefimiz, Rusya'daki etkinliğimizi ve pazar payımızı arttırmak. Rusya'ya paket asansör ihraç ediyoruz. Burada çalıştığımız firmalar var. Firma sayımızı ve ihraç ettiğimiz adetleri arttırmayı hedefliyoruz. Rusya çok büyük bir pazar fakat çok da dikkatli olunması gereken bir pazar. Burada ürünü sadece eksiksiz ve düzgün göndermeniz yeterli olmuyor. Kendine has birtakım özellikleri olan bir pazar. Detayları ve ayrıntıları çok fazla." diye konuştu.





KÖSKERLER®
ÇELİK HALAT ve MAK. SAN. TİC. A.Ş.

Çeliğe **GÜÇ** Veren **KALİTE**



Ø 6,5 mm

Çelik Özlü Asansör Halatımız

TÜV **EN 81-20 & EN 81-50**
Uyum Sertifikalıdır.

www.koskerler.com.tr
satis@koskerler.com.tr

YERLİ ÜRETİM

BULUT MAKİNA

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

1988 yılında Mustafa Bulut tarafından kurulan ve bugün son teknoloji ekipmanlarıyla yurt içi ve yurt dışında birçok projeye güvenilir çözümler sunan Bulut Makina, imalat ve sevkiyat dahil tüm birimlerini Kocaeli, Çayırova'daki yeni tesisinde topladı. 20 bin metrekarelik kullanım alanına sahip tesiste müşterilerinin karşılaştığı en zor projeleri dahi standart ürün seriliğinde, yüksek kalitede ve en kısa sürede teslim eden Bulut Makina, müşterilerine en yüksek kalitede malzemeyi tedarik etmenin yanı sıra sınırsız teknik destek ve işbirliği sağlamayı da taahhüt ediyor.

1988 yılından bu yana asansör sektöründe faaliyet gösteren Bulut Makina, otomatik kat ve kabin kapısı, kabin, karkas üretiminin yanı sıra Fermator, GMV, Sicor, Marazzi ve Xinda gibi dünya asansör sektörünün önemli markalarının da distribütörlüğünü yapıyor.

Bulut Makina Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sabit Bulut, "Her yıl azimle büyüyen şirketimizin temel felsefesi ürününe sonuna kadar sahip çıkmaktır."

Bulut Makina'nın yeni fabrika yatırımı ile birlikte hizmet kalitesini ve müşteri memnuniyetini en üst seviyeye çıkarmayı hedeflediğini söyleyen Bulut Makina Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sabit Bulut, "Her yıl azimle büyüyen şirketimizin temel felsefesi ürününe sonuna kadar sahip çıkmaktır. Tüm birimlerimizi Kocaeli Çayırova'daki yeni fabrikamıza taşıdık. Bu süreçte üretim, sevkiyat ve satış birimlerinde hiçbir aksaklık yaşamayarak müşterilerimize en iyi hizmeti sunmanın mutluluğunu yaşıyoruz.

Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da Çayırova'daki yeni fabrikamızda bulunan son teknoloji ekipmanlarımızla yurt içindeki ve yurt dışındaki müşterilerimizin projelerine en güvenilir çözümleri sunmaya devam edeceğiz. Tasarımlarımızı yönetimsel gücümüzle destekleyerek geliştiriyoruz. Yeni yerimizi 'Asansöre dair her şey'i beklentilerinin ötesinde sunacak şekilde tasarladık." diye konuştu.

Türkiye'de özellikle gençlere ve eğitime verdiği destekle tanınan Bulut Makina Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sabit Bulut sözlerini şöyle sürdürdü:
"Yılların vermiş olduğu otomatik kapı distribütörlüğün-

BULUT MAKİNA, 'ASANSÖRE DAİR HER ŞEY'İ YENİ TESİSİNDE TOPLADI

Bulut Makina, otomatik kat ve kabin kapısı, kabin, karkas üretiminin yanı sıra Fermator, GMV, Sicor, Marazzi ve Xinda gibi dünya asansör sektörünün önemli markalarının da distribütörlüğünü yapıyor.

1988 yılında Mustafa Bulut tarafından kurulan Asansör sektörünün öncü firmalarından Bulut Makina, imalat ve sevkiyat dahil tüm birimlerini Kocaeli, Çayırova'daki yeni tesisinde topladı. 20 bin metrekarelik kullanım alanına sahip tesiste "Asansöre dair her şey" Bulut Makina kalitesi ile sunuluyor.



Bulut Makina'nın yeni fabrika yatırımı ile birlikte hizmet kalitesini ve müşteri memnuniyetini en üst seviyeye çıkarmayı hedeflediğini söyleyen Bulut Makina Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sabit Bulut, "Her yıl azimle büyüyen şirketimizin temel felsefesi ürününe sonuna kadar sahip çıkmaktır." dedi.

den gelen bilgi birikimi ve değerli müşterilerimizden gelen talepler doğrultusunda 2009 yılında kendi otomatik kapımızı, firmamızın kurucusunun onuruna isminin baş harflerinden oluşan MB markamızla piyasaya sunduk. 600 milimetreden 6 bin milimetreye kadar çok çeşitli ölçüde standart seri, ince seri, ekstra ince seri ve ağır hizmet-yoğun trafik gruplarında üretim gerçekleştirdik.

Kapılarımızın sertifikaları özellikle müşterilerimize gönderilen kapıların birebir aynısı ile üzerindeki hiçbir aksam test için değiştirilmeden alınmıştır.
Bulut Makine, hizmet politikasını aldığı kalite sertifikaları ile de belgelendirdi. Üretimini yaptığımız 'Merkezi 6 panel kapıları' da geçtiğimiz günlerde yangın testinden geçti. 26735 sayılı binaların yangından korunması hakkında yönetmelik gereğince, asansör



Bulut Makina Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Sabit Bulut, gençlere ve eğitime verdiği önem ve destekle biliniyor.

kapılarında yangına dayanımı çok önemli bir konu. Bulut Makina tüm kapılarını bu yönetmeliğe uygun malzeme kullanarak üretiyor.

Daha önce de belirttiğim gibi müşteri memnuniyeti, teknik destek ve işbirliği konuları bizler için çok önemli. Bu amaçla müşterimize özel hazırlanmış projelerde dahi 10 yıl boyunca orijinal yedek malzeme ve ürünü aslına uygun olarak güncellemek için gerekli teknik detay ve çizimleri saklı tutuyoruz. Bizlerden alınan paket ürünlerle birlikte her türlü detay düşünülerek hazırlanmış olan projeleri de müşterilerimize sunuyoruz. Bu sayede müşterilerimize en hızlı ve kolay montaj avantajı sağlıyoruz.

Fermator otomatik kapıları ve GMV hidrolik ünitelerinin Türkiye distribütörlüğünü de uzun zamandır sürdürüyoruz. Bunlara ilave olarak 2010 yılında Sicor marka asansör makinalarının distribütörlüğüne de başladık. Bulut Makine, paket asansör ve her tip asansör malzemesi satışında yurtiçi ve yurtdışında sektördeki öncü firmalardandır.

Bulut Makina asansör sektöründe kalite ve güvenirliliği temsil eder. Üretimde her zaman kaliteli malzeme kullanır. Müşterilerinin özel projelerine çözümler bulan uzman mühendis kadrosu ile çalışır. Ürün yelpazesi geniştir. Sattığı ürünün satış sonrası teknik desteğini verebilecek tecrübeli kadroya sahiptir.

Bizler için en önemli kaynak, gerektiğinde zor şartlarda özveri ile çalışan personelimizdir. Bu sebeple, personelimizin sürekli gelişimini ve her bir personelin, kendini bu büyük ailenin değerli bir ferdi olarak hissetmesi için gereken her türlü hassasiyeti göstermeye devam edeceğiz. Ulusal ve uluslararası standartları ve yasal mevzuatı sürekli olarak tarayarak, kurduğumuz öz değerlendirme sistemi ile bu düzenlemelere tam uyumlu olarak çalışmaya devam ediyoruz. Sürekli gelişim felsefemizi "ISO Yönetim Standartları" kurallarına entegre ederek, kaliteyi ve güvenliği şansa bırakmıyoruz. Sistemli çalışmanın önemini, organizasyonumuzdaki tüm kademelerde hissedilecek şekilde vurgulayarak bu anlayışı bir kurum kültürü haline getirdik.

Her bir iş sürecimizi, müşteri memnuniyetini göz önünde bulundurarak tasarlıyor ve uyguluyoruz. Müşteri beklentilerini sürekli olarak analiz ederek beklentilerin ötesinde ürünler ve hizmetler sunmaya devam ediyoruz. Bunun yanı sıra bizimle çalışan tedarikçilerimizi, "kalite ekip işidir" felsefesine göre ekibimizin bir parçası olarak kabul ediyor ve gelişimlerine katkıda bulunmak için kalite yönetim sistemimize entegre hale getiriyoruz.

Bulut Makina, müşterilerinin bugün ki ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılarken gelecekteki beklentilerine de cevap vermek için kendini sürekli geliştiriyor. Bunu yaparken de iş sağlığına ve iş güvenliğine azami özen gösteren, çevreye ve doğadaki diğer canlılara duyarlı ürünler sunarak sektöründe öncü bir kuruluş olmayı kendine vizyon edinmiştir.

Bulut Makina olarak misyonumuz ise; toplam kaliteye ulaşmanın yolunun mutlu müşteri ve mutlu çalışandan geçtiği bilinci ile ekip halinde yönetmeliklere uygun güvenilir ürün ve güler yüzlü hizmet sunarak, karlılığını ve devamlılığını sağlayabilmek adına her gün kendini yenileyen ve geliştiren kurum yapısı ile ülke ekonomisi ve sosyal yapısına katma değer oluşturmaktır."

ASBUTON

EN ÇEŞİTLİ BUTON PANELLERİ ÜRETİCİSİ

THE WIDEST RANGE OF FLOOR & CABIN PANELS YOU CAN FIND



Fevzi Çakmak Mah. 10646 Sk. No:9
(Büsan Özel Organize Sanayi - 6. Sk.)
Karatay / KONYA / TÜRKİYE

+90 (332) 342 53 01

+90 (332) 342 53 06

www.asbuton.com.tr

info@asbuton.com.tr

sales@asbuton.com.tr

asbuton.asbuton

asbuton.asbuton

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

DPS DOOR VE VİPSAN ASANSÖR AÇILIŞ DAVETİNE ÇOK SAYIDA SEKTÖR TEMSİLCİSİ KATILDI

Gaziantep'te otomatik kat ve kabin kapı sistemleri, kabin üretimi ve paket asansör malzemeleri satışı yapan DPS Door ve Vipsan Asansör'ün düzenlediği açılış davetine Türkiye'nin dört bir yanından çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.





Gaziantep'te otomatik kat ve kabin kapı sistemleri, kabin üretimi ve paket asansör malzemeleri satışı yapan DPS Door ve Vipsan Asansör'ün, 19 Haziran 2019 Çarşamba günü, Başpınar (Organize) OSB Mahallesi OSB 3. Bölge 83305. Cadde Depsan Otomotiv Sitesi No:7 Şehitkamil/Gaziantep - Türkiye adresinde düzenlediği açılış davetine Türkiye'nin dört bir yanından çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

Son günlerde adından sıkça söz ettiren ve sektörde ki faaliyetlerine hız veren DPS Door ve Vipsan Asansör konuklarını programın ardından Gaziantep Mutfağı'nın geleneksel tatları ile ağırladı.



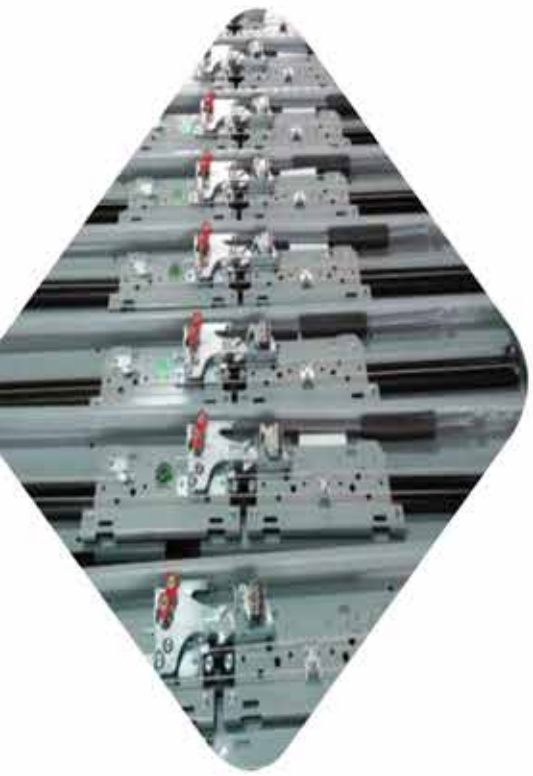
ANADOLU VİPSAN ASANSÖR

DPS DOOR
COMPLETE ELEVATOR DOORS

OTOMATİK KAPI SİSTEMLERİ

ASANSÖR KABİNLERİ

PAKET ASANSÖR MALZEMELERİ







DPS DOOR

DEPSAN SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.

BİR VİPSAN ASANSÖR MARKASIDIR

www.vipsanasansor.com.tr

www.dpsdoor.com.tr

Dikey yaşamın kısa yolu...

Başpınar (Organize) OSB Mah. OSB 3. Bölge
83305. Cadde Depsan Otomotiv Sitesi No:7
Şehitkamil/Gaziantep - TÜRKİYE
Phone 1: +90 342 235 48 48 Phone 2: +90 342 235 09 55
Fax 1: +90 342 235 48 50 Fax 2: +90 342 235 09 57
info@dpsdoor.com.tr / info@vipsanasansor.com.tr

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

ARKEL, MONOBLOK ASANSÖR KONTROL ÜNİTESİ "ARCUBE" ÜRÜN TANITIM TOPLANTISI DÜZENLEDİ

Arkel, yeni ürünü EN 81-20 uyumlu Monoblok Asansör Kontrol Ünitesi "ARCUBE" tanıtımı için 18 Haziran 2019 Salı günü, Ankara'da, Hilton Garden Inn Hotel'de program düzenledi.



Arkel, yeni ürünü EN 81-20 uyumlu Monoblok Asansör Kontrol Ünitesi "ARCUBE" ürününün tanıtımı için Ankara'da, Hilton Garden Inn Hotel'de bir program düzenledi.

18 Haziran 2019, Salı günü karşılama ve çay kahve ikramının ardından başlayan tanıtım programına çok sayıda sektör profesyoneli katıldı.

ARCUBE ürün tanıtımı ve soru cevap bölümünün ardından sürpriz çekilişlere de yer verilen programın ardından öğle yemeğine geçildi.

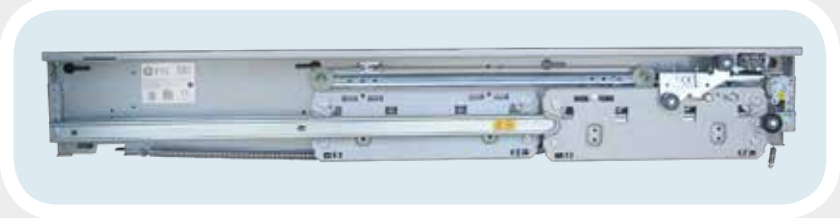
ARCUBE özellikleri:

- VVVF sürücü, kontrol kartı, kurtarma fonksiyonu ve diğer elektrik şalt malzemeleri tek bir monoblok ünitede
- STO fonksiyonlu kontaktörsüz tasarım
- Hafif, küçük boyut ve kolay kurulum özelliği
- EN 81-20 standardına uyumlu
- Azaltılmış seyahat kablosu ile düşük maliyet
- Direkt duruş özelliği
- Senkron ve asenkron makineler ile çalışabilme özelliği

FTC®

Tam Otomatik Kat ve Kabin Kapıları







SİSTEM
ÇELİK HALAT TİC. LTD. ŞTİ.

www.sistemcelikhalat.com

Fabrika
Adres : 2. Organize Sanayi Bölgesi
Havaalanı Yolu 3. Km 3. Cd. No:15 MALATYA
Tel : +90 422 502 04 54 **Faks:** +90 422 502 04 55
fabrika@sistemcelikhalat.com

Merkez
Adres : Zümrütevler Mh. Sinem Sk. No:30
34852 Maltepe - İSTANBUL
Tel : +90 216 441 14 65 **Faks:** +90 216 459 68 54
info@sistemcelikhalat.com



- Açık ve kapalı çevrim çalışma özelliği
- Dayanıklı ve uzun ömürlü
- Enerji tasarrufu

Yedek güç ile kurtarma fonksiyonu:

- 1 Faz UPS ve ya 5 x 12V akü yedek güç kaynağı bağlantı seçeneği
- UPS veya Akü kapasitesine göre sınırlandırılabilir kurtarma gücü. UPS ve Akülerin aşırı akım nedeniyle tahribatının engellenmesi
- Kurtarmaya başlama gecikmesi, kurtarma hızı gibi parametreleriyle jeneratörlerin bulunduğu binalarda problemsiz işleyiş

ARCUBE, VVVF sürücü ünitesi, kontrol kartı, kurtarma fonksiyonu ve diğer elektrik şalt malzemelerini bünyesinde barındıran monoblok asansör kontrol ünitesidir.



INOX

ASANSÖR BUTON SİSTEMLERİ



İNOKS ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.
İstiklal Mah. Kavaklıdere Cad. Uygar Sok. No.: 9 / 2
ÜMRANİYE - İSTANBUL
Tel :0 216 521 41 42 Cep:0 532 349 06 90
e-mail.www.inoxasansor@hotmail.com
www.inoxasansor.com

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

ONAYLIFT ASANSÖR, 10 BİN METREKARELİK YENİ ÜRETİM TESİSİNE TAŞINDI

2015 yılından bu yana asansör sektöründe faaliyet gösteren Onaylift Asansör Market, büyüme süreci ile birlikte müşterilerine daha iyi hizmet verebilmek adına 10 bin metrekarelik yeni tesisine taşındı.



Onaylift Asansör Market'ten yapılan açıklamada; "Gerçekleşen teknolojik gelişmeler sebebi ile çoğalan rekabet ortamında öne çıkabilmek ancak kaliteli üretim ve teknoloji çağına uyum sağlayabilmek ile mümkündür. Hikayesi 2015 yılında başlayan Onaylift Asansör Market, genç ve dinamik bir marka olmasının da avantajını kullanarak hedeflerini teknoloji çağına ayak uydurmak ve kaliteli üretim yapmak şeklinde belirlemiştir.

Sahip olduğu iş tecrübelerine ve bilgi birikimine güvenerek asansör sektörüne adım atan Mehmet İmamoğlu, Onaylift Asansör'ün ticaret serüvenini Konya Büsan Sanayi'nde başlatmıştır. Başarının temelinde kendini sürekli yenileyen teknolojik geliştirmeleri takip eden ve müşteri odaklı bir anlayış olduğuna inanan Mehmet İmamoğlu, Onaylift Asansör'ün hizmet anlayışını da bu yönde belirleyerek asansör sektöründe başarılı bir yol izlemektedir.

Onaylift Asansör, ticaret serüveninin ilk yıllarında bin metrekarelik bir alanda üretim yaparken gerçekleştirdiği projeler ve yatırımlar ile 6 ay gibi kısa bir zaman diliminde üretim alanını 4 bin metrekaresi kapalı olmak üzere toplamda 5 bin 200 metrekarelik bir alana taşımıştır.

70'e yakın çalışanı ve yıllık 2 bin 500 adet asansör kabini üretim kapasitesi bulunan Onaylift Asansör, hedeflerini daha yükseklere taşımak amacıyla gelişimini sürdürmektedir.

Onaylift Asansör şimdi de büyüme süreci ile paralel olarak 6 bin metrekaresi kapalı 4 bin metrekaresi açık toplam 10 bin metrekarelik yeni üretim tesisine taşınmıştır.

Onaylift Asansör'ün yeni üretim tesisi; tasarım, lazer kesim, abkant büküm, kaynak, montaj, boyahane ve test alt birimlerinden oluşmaktadır. Üretim aşamasında bünyesinde barındırdığı tecrübeli mühendisler ve son teknoloji ürünü mekanizasyon sayesinde müşterilerin ihtiyaçlarına hitap eden bir marka konumuna gelmiştir.

Kurulduğu günden bugüne hedeflerini gerçekleştirmek için çabalayan Onaylift Asansör, dünya çapında bir marka olmak için çalışmalarına devam etmektedir."

AYBEY
ELEKTRONİK

15-18 EKİM 2019
HOL 5
STANT 7139

INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR
ELEVATORS, COMPONENTS & ACCESSORIES

interlift
2019

AE-MAESTRO



Türkiye'nin İlk Kontaktörsüz (STO)
Tümleşik Asansör Kumanda Sistemi

Sanayi Mah. Hızır Reis Cad. No: 26 34906 Pendik – İstanbul / TÜRKİYE
T: +90 (216) 394 50 55 (pbx) F: +90 (216) 394 50 58 E: sales@aybey.com

www.aybey.com



Adem AKTAŞ
Lotos Asansör Genel Müdürü

İLERLEMEK VE GELİŞMEK İÇİN, FİKİR BİRLİĞİ, GÖNÜL BİRLİĞİ VE EYLEM BİRLİĞİ ŞART

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Değerli meslektaşlarım;

Son iki yılı saymazsak geride bıraktığımız 10 yıllık dönemin, inşaat sektörü ile birlikte asansör sektörünün de altın çağı olduğunu söyleyebiliriz.

Fakat sektör olarak geride bıraktığımız bu altın çağa ne kadar hazırlıklıydık?

Sektör olarak sonradan fark etsek de, bu altın çağ birçok sıkıntıyı da beraberinde getirdi. Yapılan denetimler, çıkarılan yönetmelikler montaj ve bakımcı firmalarının üzerine yoğunlaşırken imalatçı firmalara herhangi bir yaptırım ya da denetim uygulanmadı. Bu da yeni yönetmeliklere göre yapılan asansörlerde sorunlar yaşanmasına yol açtı.

Değerli meslektaşlarım,

Asansör sektörü gerek kullanım alanının yaygınlığı gerekse ihracat ve montaj faaliyetleri ile ülke ekonomimizde önemli bir yere sahip. Sanayi bakanlığı verilerine göre sektörde yılda ortalama 35 bin ila 45 bin arasında asansör ve 3 bin yürüyen merdiven yapılıyor. Sektör, 400 binin üzerinde olan asansörlerin işletme süreçlerinde gerçekleştirilen bakım ve onarımında kullanılan malzeme, cihaz ve ekipmanlarla birlikte yaklaşık 1 milyar dolarlık bir ekonomik hacme sahip.

Asansör periyodik kontrollerinin ne yazık ki bütün ülkeyi tam kapsamamasından dolayı, gözetim ve denetim gibi konulardaki sorunlar ise sürüyor. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, TSE, Meslek Odaları, üretici firmalar, mühendisler, akademisyenler ve diğer kuruluşların, sürecin bütününde mühendis istihdamı ve meslek odalarının rolleri başta olmak üzere sağlayacağı aktif desteğin bu sorunların çözümünde önemli bir rol oynaması gerekiyorken ne yazık ki istenilen başarı elde edilememiş ve sektörümüz sınıfta kalmıştır.

Günümüze gelindiğinde ise ülkemizin ekonomisine endeksli olarak inşaat sektörünün 2018 yılı ikinci çeyreğinden sonra daralması ile beraber asansör sektörü de bu daralmanın içine girerek altın çağını kaybetti. Krizin etkisi ile ekonomik sıkıntı içerisinde olan imalatçı ve montajcı firmalar yurtdışına yönelirken, yurtiçinde sektörel sıkıntılar daha da büyüdü. Dikey

AYBEY ELEKTRONİK

15-18 EKİM 2019
HOL 5
STANT 7139

INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR
ELEVATORS, COMPONENTS & ACCESSORIES

interlift
2019

AE-LIFT STO



Kontaktörsüz (STO) Motor Sürücü

Sanayi Mah. Hızır Reis Cad. No: 26 34906 Pendik – İstanbul / TÜRKİYE
T: +90 (216) 394 50 55 (pbx) F: +90 (216) 394 50 58 E: sales@aybey.com

www.aybey.com

Adem AKTAŞ
Lotos Asansör Genel Müdürü

yapılaşmanın geliştiği inşaat sektörü içerisinde en önemli kalem haline gelen asansör sektörü, günümüzde yabancı ve yabancı ortaklı asansör firmalarının, kartellerin baskısı altına girdi. Ve birçok ulusal firmanın hisselerinin bir bölümünü ya da tamamını yabancı firmalara devrettiği ve devretme aşamasında olduğu gün yüzüne çıktı. Bununla birlikte yabancı firmaların yerli firmaları daha da daralmanın içine çekmek adına bakım ve montaj fiyatlarını da rekabet edilemeyecek seviyelere çektiğine şahit oluyoruz.

Sektörümüzün 10 yılı bulan altın çağını tüm sorunları ile şimdilik bir kenara bırakarak bundan sonra neler yapmamız gerektiğine odaklanmamız gerekiyor.

Değerli meslektaşlarım;

İçinde bulunduğumuz dönemde sektörümüzde yaşanan sorunlar kendini geçmiş zamankinden daha da yoğun hissettiriyor. Hem ekonomik hem de yapısal sorunların daha da derinden hissedildiği günümüzde bütünün önemli bir parçası olan dernekler sorunlarımızın çözümü için ne yapıyor?

Cevap veriyorum: Hiçbir şey…

Şimdiye kadar yapılan tüm birleşme çağrılarını kendi hakimiyetlerini kaybetme korkusuyla duymazdan gelen bazı sivil toplum yöneticileri birlik ve beraberlik içinde hareket edemedikleri, doğru konuları doğru mercilere taşıyamadıkları, ego denizinde farkındalıklarından yoksun bir biçimde kapalı devre olarak çalışmaya devam ettikleri için, sektörümüzdeki sorunlar git gide derinleşiyor.

Gelen övgüleri kendilerine mal edip eleştirilere kulaklarını kapatarak ne yazık ki bulundukları makamları işgal edenler çok başarılı işlere imza atabilecek meslek örgütlerini köreltiyor.

Bütün egolardan arınıp sektör adına bir ve birlik olma zamanı gelmiştir. Artık lafta değil icraatta olmanın zamanıdır. Ne yazık ki sıkışan ve daralan sektörümüzde birlik olmadan başarıya ulaşmak mümkün değildir. Nitekim tarihteki örnekler bize bunu açıkça anlatmaktadır.

İnsan sosyal bir varlıktır ve toplum içinde yaşar. Yaşadıklarından ve çevresinden de mutlaka etkilenir. İşte bu etki pozitif olduğunda insana ve topluma yarar sağlar, negatif olduğunda da kesinlikle zarar verir.

Kıymetli meslektaşlarım;

Öncelikle her birey karşısındakini öteki olmaktan çıkartıp kendinden kabul etmeli, herkesi olduğu gibi benimseyip değişmeye zorlamadan, ikiyüzlülüğe mahal vermeden kabullenmelidir. İnsanlar, birey ya da meslektaş olarak birbirlerini rakip değil, dost olarak görmelidir. Beraber olmanın herkesi güçlü kılacağını kavramalıdır.

Dayanışma ruhu ile hareket ederek birlik ve beraberliğini sağlayan toplumlar; sosyal, ekonomik, eğitim gibi her alanda giriştikleri her mücadelede başarıya ulaşmışlardır. Toplumsal dayanışma olmadan, birlik ve beraberlik sağlanmadan atılan adımlar en başta, başarılıymış gibi algılansa da o çemberin içerisinde olması gerekenlerden bir kişi bile dışarıda kalmışsa birlik sağlanamamış demektir.

Birlik ve beraberlik içinde olan toplumlar, karşılaştıkları en zor sorunları dahi kolaylıkla çözerler. Sorunlarını çözen toplumlar ise ilerlemek ve gelişmek için, fikir birliği, gönül birliği ve eylem birliği içerisinde hareket ederek başarıya ulaşırlar. Dünyada birlik ve beraberlik içerisinde hareket etmeden başarıya ulaşmış ne bir aile ne bir şirket ne de bir kurum vardır. Hatta bir devlet bile yoktur. Bunun için bu mesleği ifa eden her meslektaşımın bir kenara çekilip sıkıntılara seyirci kalmak yerine harekete geçme ve harekete geçirme zamanı gelmiştir.

Unutmayın ki bu sıkıntılar hepimizin.

Saygı ve muhabbetlerimle…

AYBEY
ELEKTRONİK

15-18 EKİM 2019
HOL 5
STANT 7139

INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR
ELEVATORS, COMPONENTS & ACCESSORIES

interlift
2019

ALYA

Yeni Butoniyer Serisi



Sanayi Mah. Hızır Reis Cad. No: 26 34906 Pendik – İstanbul / TÜRKİYE
T: +90 (216) 394 50 55 (pbx) F: +90 (216) 394 50 58 E: sales@aybey.com

www.aybey.com

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

30'A YAKIN TÜRK FİRMASI, RUSSIAN ELEVATOR WEEK 2019'DA, ÜRÜNLERİNİ VE MARKALARINI TANITTI

Rusya ve Avrasya Ekonomik Birliği (AEB) ülkelerinde asansör endüstrisinin ana etkinliği olan Uluslararası Asansör ve Asansör Ekipmanları Fuarı Russian Elevator Week (REW), 26-28 Haziran 2019 tarihleri arasında, Rusya'nın başkenti Moskova'da gerçekleştirildi. Fuara Türkiye'den de yoğun katılım oldu.

Rusya ve Avrasya Ekonomik Birliği (AEB) ülkelerinde asansör endüstrisinin ana etkinliği olan Uluslararası Asansör ve Asansör Ekipmanları Fuarı, Russian Elevator Week (REW), 26-28 Haziran 2019 tarihleri arasında Rusya'nın başkenti Moskova'da Ulusal Ekonomi Başarıları Sergisi (VDNH) ,Pavilion 75'te gerçekleştirildi.

Russian Elevator Week (REW), Rusya ve Avrasya Eko-





Genel olarak 8-16 mm arası 8x19 Seal IWRC/FC ve 6,5 mm 8x19 W IWRC yapıda üretimi yapılan asansör halatlarımızda isteğe bağlı ön gergi uygulaması da yapılmaktadır. İlave olarak müşteri istekleri doğrultusunda projeye özel dizayn edilmiş halatlar da bu ürün grubumuzda da mevcuttur.

Sizi güvenle yükseklere taşır

K - Q TSE - ISO - EN 9001

M - C TSE - ISO 10002

Ç - E TSE - ISO - EN 14001

TSE İSG - OHSAS TS 18001

TÜRK LOYDU 1961 İSTANBUL

IQNet CERTIFICATE

TÜV ISO 9001

+90 (352) 207 84 00

ERCİYES ÇELİK HALAT

ech.com.tr

Boydak HOLDING










nomik Birliği'nde (AEB) asansör endüstrisinin önde gelen özel bir etkinliği. Sergi, ekipman ve parça üreticileri ve tedarikçileri, yedek parça satıcıları, kurulum ve servis kuruluşları, kurulum ve servis uzmanları, kentsel binaların ve sanayi tesislerinin mimarları ve tasarımcıları, şehir planlama kompleksi ve konut ile kamu hizmetleri sektörü, bilimsel toplum temsilcileri, yatırım ve geliştirme şirketleri gibi asansör endüstrisi pazarının tüm katılımcılarını bir araya getiren geniş çaplı bir iletişim platformu.

Etkinlik geleneksel olarak dünyanın en eski sergi alanlarından biri












TMS

ASANSÖR MALZEMELERİ
LIFT COMPONENTS

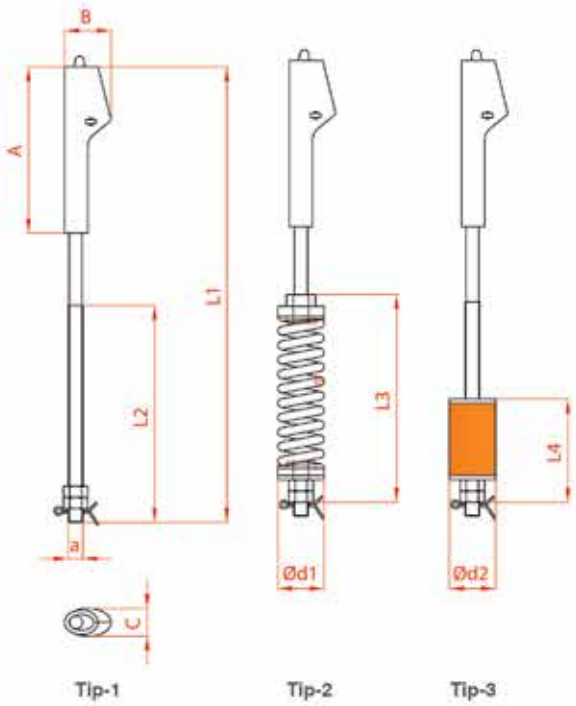
YENİ ÜRÜN

Ø5 - Ø6,5 HALAT ŞİŞESİ



HALAT ÇAPI	a	L1	L2	Ød1	L3	Ød2	L4	A	B	C
5 - 6,5	M10	315	150	32	145	32	70	115	32	17

- EN 81-20 standartlarına uygundur.
- Gövde halatın kopma kuvvetinin minimum %80'i kadar mukavemetlidir.
- Galvaniz kaplama yapılmıştır.
- Tip-1, Tip-2 ve / veya Tip-3 olarak sipariş edilebilir.



TEKİN MAKİNA SANAYİ A.Ş.
Organize Sanayi Bölgesi 2. Cadde No:4 26110 Eskişehir - Türkiye
Telefon: +90 222 236 01 20 Fax: +90 222 236 06 54 Email: tekinmakina@tekinmakina.com













olan Ulusal Ekonomi Başarıları Sergisi'nde (VDNH) yapıldı. 1939'da kurulan 'Ulusal Ekonomi Başarıları Sergisi' sadece Rusya'nın merkezi sergi alanı değil, aynı zamanda da bir açık hava müzesi olarak kabul ediliyor. VDNH'nin 49 objesi 520 hektarlık bir alanda bulunuyor ve kültürel mirasın eserleri olarak tanınıyor. Russian Elevator Week (REW)'de bu sene üç gün boyunca; her türlü asansör, yürüyen merdiven, hareketli kaldırım, engelli insanlar için asansör, yedek parça ve bileşenler, otomasyon ve sevk sistemleri ve ayrıca kaldırma araçlarının üretimi, montajı ve servisi için gerekli olan tüm metaryelleri kapsayan geniş bir yelpazede,















www.bir2mcelikhalat.com.tr

SANKA SANAYİ KABLOLARI A.Ş.
HASÇELİK HALAT
aktel
CELİKRAY
GENÇ ASANSÖR
DELTATEK&LİFSOR
ÖNSA
NAGEL MAKİNE & MOTOR
özden iml. San. ve Tic. A. Ş.
ASRAY
sonar
WECO
fermator
eker
SEMKAPI ASANSÖR KAPILARI
ERDEN
CAN-LIFT
KÖŞKERLER
astes

İOSB Demirciler Sanayi Sitesi C5 Blok No: 49
İkitelli / Başakşehir / İstanbul / Türkiye
T: +90 212 671 5902 F: +90 212 671 5903 info@bir2mcelikhalat.com.tr













geniş çaplı bir sergi sunuldu.

Tüm ziyaretçiler asansör pazarındaki yenilikleri görme, endüstrinin potansiyel gelişimi hakkında bilgi edinme, en yeni trendler hakkında bilgi alma, paylaşma gibi fırsatlara sahip oldu.

REW'de güncel konular üzerine seminerler de düzenlendi. Seminer düzenlenen konular ise şöyleydi:

- Asansörlerin güvenliği.
- Ülkede asansör fonunun güncellenmesi için oluşturulması gereken koşullar.
- Engelli insanlar için engelsiz bir ortamın oluşturulması.
- Rusya pazarında ekipman sertifikası.







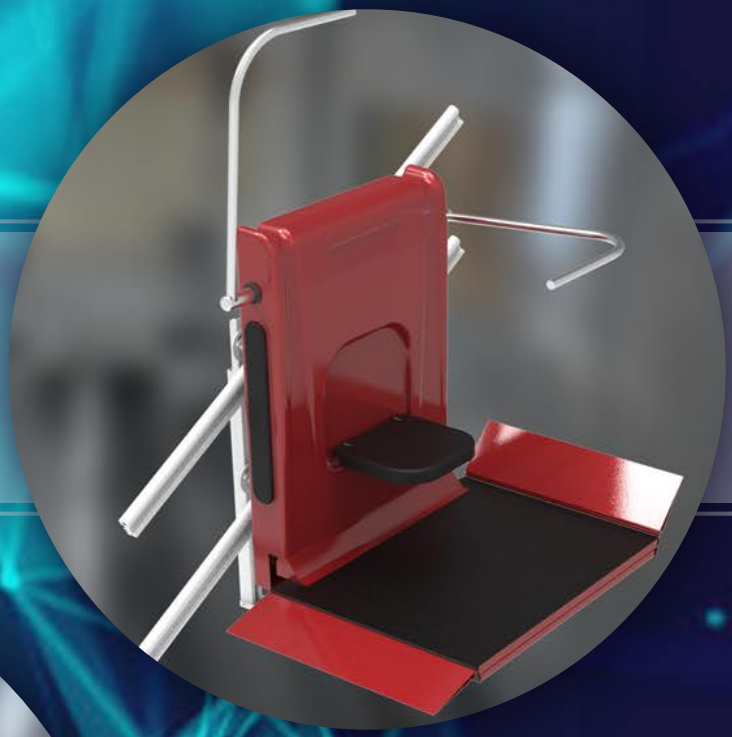






DEVAS

Dopu stair lift





Garsoon service Lifts



HYDROLIFT
Engelsiz Yaşam Üniteleri

"derdinizin Devas'ı"

www.devas.com.tr





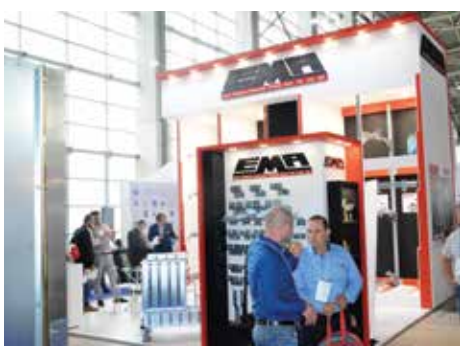




• Sanayi desteği için devlet programları.

REW'e Türkiye'den 30'a yakın firma katıldı

Dünyanın 15 ülkesinden en büyük yabancı firmalar Russian Elevator Week 2019'da açtıkları stantlarında yeni ürünlerini sergiledi. Önde gelen Rus üreticiler arasında yer alan Karacharovskiy Mekanik, Scherbinka Asansör, Evroliftmash, Chelyabinsky Asansör "Witchel", "En-El", "Transenergo" da fuardaki yerini aldı. Kore ve Çin'den de REW'e önemli sayıda katılım gerçekleşirken 2019 yılı için Türkiye'den fuara katılan firma sayısındaki artış dikkat







OMARLIFT

Türkiye Distribütörü

İnverterli Pompa Ünitesi HI





SIEMENS





Elektronik
Pompa Ünitesi HE



Silindirler



Mekanik
Pompa Ünitesi HM

OMAR ASANSÖR HİDROLİK SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
İmes Sanayi Sitesi B Blok 204 Sk. No:5 34775 Y.Dudullu / Ümraniye - İstanbul / TÜRKİYE
Tel: 0216 313 01 30 / 313 01 20 Fax: 0216 313 01 19 www.omarliftturk.com - info@omarliftturk.com







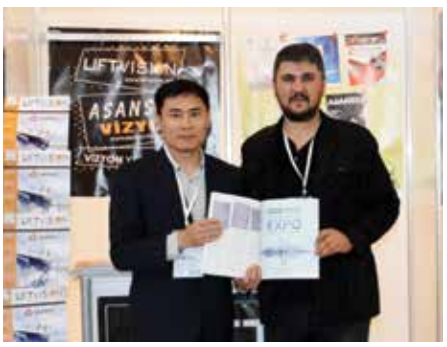



çekti. 30'a yakın Türk asansör sektörü mensubu ihracatçı firma Russian Elevator Week 2019'da ürünlerini ve markalarını sergiledi.

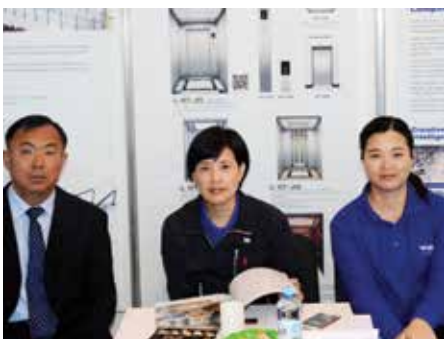
Türkiye'den Russian Elevator Week Fuarı'na katılan firmalar şunlardı: ABT Poliüretan, AH&MET Asansör, Akar Makina, Arkel, Artı Kasnak, Asiller Asansör (Noble Door), Butkon, Can Lift, Centa, CNR (Avrasya Asansör Fuarı) Çelikray, Demas, Efelift Asansör, Eker Makina, EMA, EMAK, Genemek, GİSMAP, Has Asansör, Lift Vision Magazine, Yener Övünç Asansör, Özbeşler Asansör, Prolift, Prosis, Sanel Asansör, Sonar Fotosel, TPM Asansör, Vital Grup, Zorlu Asansör.









Türkiye'de Şalterin Adı

OPAŞ

PAKET ŞALTERLERİ

TASARIM TESCİLLİ VE FAYDALI ÜRÜN PATENTLİ KORUMA KAPAKLARIYLA

ASANSÖRLER İÇİN BYPASS ŞALTERLERİ

81-20 asansör yönetmeliğine göre; KAPILARIN KİLİTLENMESİ SIRASINDA KONTAKLARIN BAKIMI İÇİN DURAK VE KABİN KAPISINI DEVREDIŞI BIRAKMAYA YARAYAN BİR DÜZENEK (BY-PASS), ACİL DURUM, DENEY PANELİ VE KONTROL PANELİNDE KESİNLİKLE BULUNMALIDIR.



Standart Kutuya Montajlı ByPass Pako



Özel Kutuya Montajlı ByPass Pako



Yönetmeliğe uygun, IP2X Koruma Sınıflı.
4-5-6 Kutuplu Asansör Besleme Panosu Şalterleri



Paket Şalter Koruma Kapaklı
ByPass Pakolar (3-4-5 Kademe)



www.opaspako.com.tr

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

RUSSIAN ELEVATOR WEEK, **LIFT VISION DERGİSİ'NE** "EN ETKİLİ MEDYA PARTNERİ" ÖDÜLÜ VERDİ

Lift Vision Dergisi, 26-28 Haziran 2019 tarihleri arasında, Rusya'nın başkenti Moskova'da gerçekleştirilen Russian Elevator Week (REW) Fuarı'nın organizatörleri tarafından "En Etkili Medya Partneri" ödülüne layık görüldü.





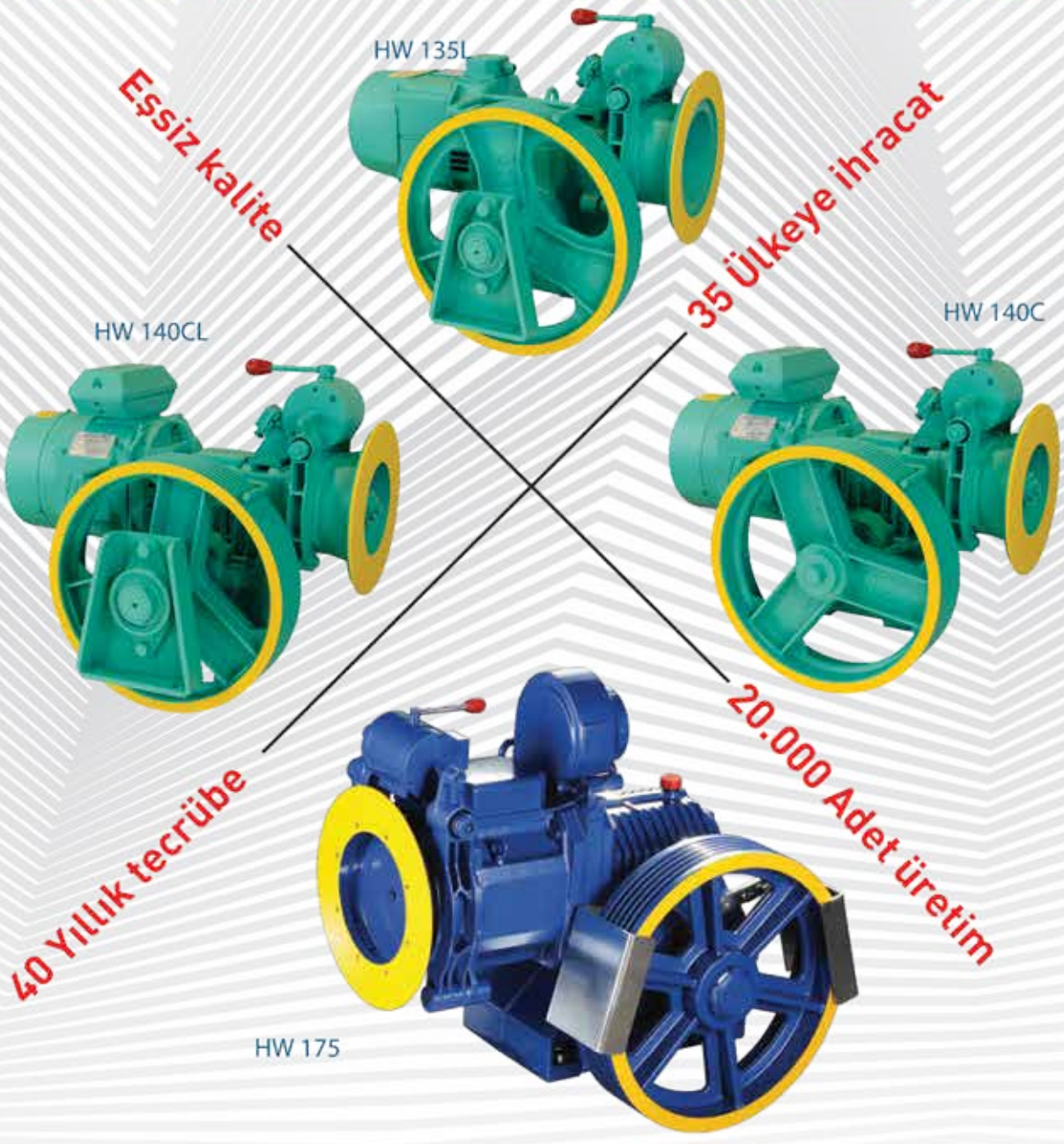
26-28 Haziran 2019 tarihleri arasında Rusya'nın başkenti Moskova'da Ulusal Ekonomi Başarıları Sergisi (VDNH), Pavilion 75'te gerçekleştirilen Russian Elevator Week (REW) Fuarı'nın organizatörlerinin düzenlediği ödül töreninde dergimiz Lift Vision Dergisi tanıtımda "En Etkili Medya Partneri" ödülüne layık görüldü. Ödülü dergimiz adına Asansör Vizyon Dergisi ve Lift Vision Dergisi kurucusu Özhan Şerefli aldı.





GET ON TOP

LİDER İTALYAN MAKİNELERİ



ISTANBUL lift asansör Türkiye distribütörü

Tel: 0 (216) 526 01 17

www.istanbullift.com.tr



E-TİCARETTE GÜMRÜK VERGİSİ MUAFİYETİ KALDIRILDI!

Erkan LAFÇI
Mali Müşavir-Bağımsız Denetçi
CPA Independent Auditor
erk@erkdenetim.com

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Değerli dostlar ülke ekonomimiz üretim modeline geçmediği takdirde, ayağı yere basan üreterek büyüyen bir ülke olmaktan uzaklaşmaktayız.

Sürekli artan devlet harcamalarının ve cari açığımızı 'Nasıl kapatırız?'ın yollarını arayan devlet adamları "Nereden vergi alırız?' diye düşünmeye ve üretim modeline geçmemizin uzun zaman alacağından dolayı çareyi tüketim üzerinden yeni vergiler icat ederek arıyor. Kolay, hızlı ve günü kurtarmak adına bu yöntemi seçiyorlar.

Ebay, Amazon, Alibaba gibi uluslararası elektronik ticaret şirketlerinden sipariş edilerek aldığımız kargoyla gönderilen ve bedeli 22 Avro'yu aşmayan küçük ürünlere vergi muafiyeti tanınıyordu.

Bundan böyle e-ticaret şirketleri aracılığı ile yurt dışından bedeli 1 Avro olan bir ürün de getirilse vergi ödenecek.

Ebay, Amazon, Alibaba gibi uluslararası elektronik ticaret şirketlerinden sipariş edilerek kargoyla gönderilen ve bedeli 22 Avro'yu aşmayan ürünlere tanınan vergi muafiyeti kaldırıldı. Avrupa Birliği ülkelerinden getirtilen ürünlere yüzde 18, diğer ülkelerden getirilenlerden yüzde 20 oranında gümrük vergisi uygulanacak.

2016 YILINDA 22 EUROYA İNDİRİLMİŞTİ

Posta ya da hızlı kargo taşımacılığı yoluyla gelen, gönderi başına bedeli 75 Avro'ya kadar olan ürünlere sağlanan vergi muafiyetinde, limit önce 30 Avro'ya, 2016 yılında da 22 Avro'ya indirilmişti.

Uygulamanın önceki hali, Posta veya hızlı kargo yoluyla gelen eşya **MADDE 45- (1)** (2018/11510 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ile birinci fıkra değiştirilmiştir.) "(1) Türkiye Gümrük Bölgesindeki bir kişiye posta ya da hızlı kargo taşımacılığı yoluyla gelen, bedeli gönderi başına toplam 22 Avro'yu geçmeyen eşya ile 150 Avro'yu geçmeyen kişisel kullanıma mahsus kitap veya benzeri basılı yayına muafiyet tanınır." Hükmü değiştirilmiş ve **Uygulamanın yeni hali, MADDE 45- (1)** Türkiye Gümrük Bölgesindeki bir kişiye posta ya da hızlı kargo taşımacılığı

KEPi®
ASANSÖR MARKET



www.kepi.com.tr
info@kepi.com.tr

Erkan LAFÇI
Mali Müşavir-Bağımsız Denetçi
CPA Independent Auditor



yoluyla gelen, bedeli gönderi başına toplam 150 Avro'yu geçmeyen kişisel kullanıma mahsus kitap veya benzeri basılı yayına muafiyet tanınır." şeklinde yeni halini almıştır.

Posta ve kargo yoluyla gelen tüm gönderilere, bedeli ne olursa olsun yüzde 18-20 oranında gümrük vergisi uygulanacak. 150 Avro'yu geçmeyen kişisel kullanıma mahsus kitap veya benzeri basılı yayına muafiyet tanınmaya devam edilecek.

Burada dikkat edilecek husus ise, Cumhurbaşkanlığı kararnamesinde **"Muafiyetin aynı kişi tarafından kullanılmasının süreklilik arz ettiğinin tespiti halinde muafiyetin kullanımına sınırlama getirilebilir."** hükmü.

Getirilen ürünlerin kişisel kullanıma ait mi yoksa süreklilik mi arz ediyor değerlendirmesi yapılarak muafiyete sınırlama getirilebileceği yani ticari maksatla getirilmemesine dikkat edilmesidir.



Sonuç itibari ile uluslararası elektronik ticaret şirketlerinden sipariş edilerek kargoyla gönderilen ve bedeli ne olursa olsun tüm ürünlere gümrük vergisi ödenecektir.

Bizleri yöneten değerli devlet adamları ülkemizi üretim modeline geçirmediği takdirde, ileriki tarihlerde başka hangi tüketim araç gereçlerinden vergi alalım diye düşünmekten kendilerini alamayacaklardır. Belki dolardaki sert yükselişlerden dolayı ani satışları engellemek adına alınan vergileri bile yükseltebilirler düşüncesindeyim.

SMART-P9000

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL SİSTEMİ

CAN-BUS HAZIR TESİSAT



EN 81-20/50 CE CERTIFICATED BY EUROCERT



- **Yüksek performans ve üstün güvenlik**
- **Direk duruş ile mükemmel konfor**
- **Seri ve Paralel bağlantı**



CSQG elevation machines

%100 İspanya Teknolojisi

DİŞLİSİZ ASANSÖR MOTORU

EN81-1+A3

%95 Verimlilik
50 Desibelin Altında Sessizlik
Sıfır Vibrasyon

B.E.S.T.

BİRLEŞİK ELEKTRİK ve ELEKTRONİK
OTOMASYON SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

0 216 **545 76 30** satis@bestotomasyon.com **www.bestotomasyon.com**

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

ASANSÖR SEKTÖRÜ, **İFTAR PROGRAMLARINDA** BİR ARAYA GELDİ

Türk asansör sektörü her Ramazan Ayı'nda olduğu gibi bu Ramazan'da da iftar programlarında buluştu.

Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED), iftar davetini 17 Mayıs 2019 Cuma günü Ankara'da Fevzi Hoca Et ve Balık Restoranı'nda gerçekleştirdi. İftar programına, ASFED'e bağlı derneklerin Yönetim Kurulu Üyeleri, Milli Eğitim Bakanlığı Mesleki Eğitim Genel Müdürlüğü yetkilileri, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı yetkilileri ile Asansör ve Teleferik Dairesi Şube Müdürü İ. Menderes Büyüklü katıldı.













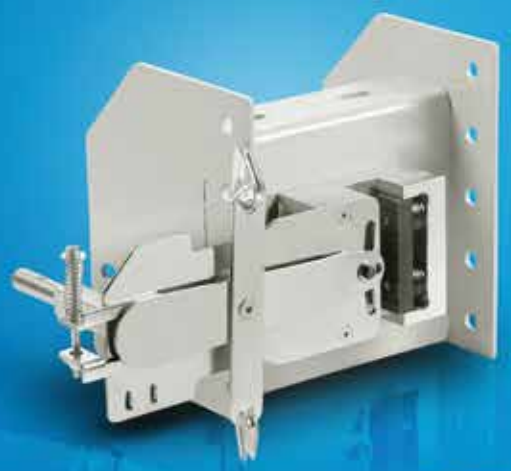


ÖNERSAN

SINCE 1975

Tecrübelerimizi ürünlerimize yansıtıyoruz...
We reflect our experiences to our products...

ÜRÜNLERİMİZ EN 81-20 VE EN 81-50 STANDARTLARINA UYGUNDUR



ONF-01
ÇİFT YÖNLÜ KAYMA FREN

Bi - Directional Progressive Safety Gear

Ray : 9-16 mm
Max Hız : 1.6 m/s
Max P+Q: 1.800 kg



POLİÜRETAN ASANSÖR TAMPONLARI

	ONPT - 01	ONPT - 02	ONPT - 03
ÇAP	125 mm	100 mm	125 mm
YÜKSEKLİK	100 mm	160 mm	200 mm
MAX. YÜK P+Q (V=1M/S)	2.150 kg	2.150 kg	3.150 kg
MIN. YÜK P+Q (V=1M/S)	350 kg	350 kg	350 kg

ON-01 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



ON-03 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-04 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-05 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



Otakçılar Cad. Değirmen Sk. Eyüp İş Merkezi No: 19/32 Eyüp / İstanbul
Tel: 0212 576 47 78 - 565 03 93 Fax: 0212 613 84 45 E-mail: info@onersanasansor.com.tr **www.onersanasansor.com.tr**

Tüm Asansör Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TASİAD) İftar Programını 15 Mayıs 2019 Çarşamba günü Cemile Sultan Korusu Kırtepe Mevkii'nde yaptı. 300'ü aşkın konuğu ağırlayan TASİAD İftar Programı'na başta İstanbul Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Ümit Ünal olmak üzere çok sayıda bürokrat katılırken, ASFED Yönetim Kurulu ve dernek temsilcileri de programda hazır bulundu.


















YURT DIŞI BAĞIMLILIĞINA SON!

2014/33/AB Asansör Yönetmeliği
Güvenlik Komponenti kapsamında
Türkiye'de yetkilendirilmiş **ilk ve tek** kuruluş.

SZUTEST

444 9 511 | **szutest.com.tr**

Szutest Szutest Szutest Szutesttr

ANASDER
ANADOLU ASANSÖRCÜLER DERNEĞİ

Anadolu Asansörcüler Derneği (ANASDER), iftar programını 13 Mayıs 2019 Pazartesi günü Hilton Garden Gimat'ta gerçekleştirdi. Çok sayıda davetlinin katıldığı programda ANASDER tanıtım filmi ile yapılan faaliyetler hakkında bilgilendirme yapıldı.











PAŞA ASANSÖR
MÜHENDİSLİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.



ASANSÖRDE
DOĞRU İŞBİRLİĞİNDE,
DOĞRU ADRES...

Adres: Fevzi Çakmak Mahallesi 10761 Sokak No: 2 AG/1 Karatay - Konya / TÜRKİYE
Tel: 0 332 502 00 38 Fax: 0 332 502 00 39 GSM: 0533 317 53 59
e-mail: pasa.asansor@hotmail.com - emin@pasaasansor.com.tr
www.pasaasansor.com.tr

KONAYDER

Konya Asansörcüler ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (KONAYDER), iftar programını 24 Mayıs 2019 Cuma günü Nov Otel'de gerçekleştirdi. Çok sayıda davetlinin katıldığı program, bir süre faaliyetlerine ara veren derneğin tekrar aktif bir hale geldiğini gösterir nitelikteydi.












AMB AUFZÜGE
Turkey

TÜRKİYE'NİN

MONTAJ SÜRESİ İLE ,

ENERJİ VERİMLİLİĞİ İLE ,

FİYATI İLE ,

EN EKONOMİK OTOMATİK KAPISI





MONOBLOK SİSTEM

KOMPAKT TASARIM

HIZLI VE PRATİK MONTAJ

İNCE SERİ TASARIM

DİŞLİSİZ MOTOR

EN EKONOMİK FİYAT

Distributed By 2D teknik

www.ambturkey.com

KAYSAD
KAYSERİ ASANSÖR VE YÜRÜYEN MERDİVEN SANAYİCİLERİ DERNEĞİ

Kayseri Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (KAYSAD), iftar programını 24 Mayıs 2019 Cuma günü Garden Mahall Restaurant'ta gerçekleştirdi. Programa çok sayıda davetli katıldı.














brm elektronik

2 YENİ ÜRÜN

BRM 530D

ÇİFT ASANSÖR TEK CİHAZDA



BRM 530N

YAPAY ZEKA İLE AÇIK ARA ÖNDE

Asansörler İçin Çift Yönlü Acil Haberleşme Seti

BRM 530N, Endüstri 4.0, şık ve ergonomik tasarım, artırılmış özellikler

BRM 530D, tüm yeni özelliklerin yanı sıra **çift asansör için tek cihaz!**

EN81-28 EN81-70 www.**brmelektronik**.com

Bursa Asansör Sanayicileri Derneği (BURSAD) İftar Programını Kaşıkara Bursa Keyf-Et Steakhouse'da yaptı. Açık havada, güzel bir manzara eşliğinde gerçekleştirilen program, hoş sohbet eşliğinde sürdü.









Ege Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği (EAYSAD) iftar yemeği organizasyonunu 27 Mayıs 2019 Pazartesi günü İzmir Karşıyaka Seyir Tepe Panorama Restorant'ta düzenledi.









argeset
Şafak Mah. Akdeniz Sanayi Sitesi. 5005 Sk. No:111 Kepez / ANTALYA
Tel: 0242 344 19 29 E-mail: info@argeset.com.tr www.argeset.com.tr

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

AFAG, INTERLIFT 2019 KATILIMCILARI VE ZİYARETÇİLERİNE SUNDUĞU HİZMETLERİ GENİŞLETTİ

Fuar ve Etkinlik Organizatörü AFAG, 8 Mayıs 2019 tarihinde duyurduğu bir bildiri ile 15-18 Ekim 2019 tarihleri arasında Ausburg'da düzenlenecek İnterlift fuarı için katılımcılara ve ziyaretçilere sunduğu hizmetleri genişlettiğini açıkladı. Bu kapsamda AFAG, katılımcı ve ziyaretçilerin fuar alanına ulaşımlarını kolaylaştırmak amacı ile Lufthansa Havayolları ve Deutsche Bahn Alman demiryolları iş birliğiyle indirim sunduğunu duyurdu.

AFAG tarafından yayınlanan bildiride ayrıca Münih havaalanından ve Ausburg'daki tren garından hareket edecek servis otobüslerine ilaveten Münih'teki otobüs terminaline de (garın yakınında) bağlantı sağlanacak. Fuara gelen ziyaretçilerin bu üç hat üzerinden aktarmasız bir şekilde interlift'e ulaştırılması planlanıyor. Araçların kalkış saatleri ise en geç Eylül ayından itibaren internet sitesi üzerinden erişilebilecek.

İndirimli uçak ve demiryolu biletleri

Katılımcılar, interlift'in havayolu partneri olan Lufthansa Havayolları ile indirimli uçak bileti almak için rezervasyonlarını www.interlift.de/anreise adresinden yapabilecek. Ayrıca indirimli biletleri IATA üyesi seyahat acentelerinden de temin edebilecekler. Trenle seyahat edecekler ise biletlerini interlift sitesinden aldıkları takdirde avantajlı fiyatlar bulabilirler.

Yeni "Çevrimiçi Hizmet Merkezi" ile katılımcı firmalar ihtiyaçlarını kolayca giderebilecek

AFAG, Şubat 2019'da sunduğu yeni Çevrimiçi Hizmet Merkezi ile fuara katılan firmaların fuar ile ilgili bütün hizmetlerini kolayca ayarlayabilmesine de olanak sağladı. Yeni Çevrimiçi Hizmet Merkezi üzerinden teknik hizmetler, tefrişat ve stant ekipmanı, döşeme materyali, temizlik ve atıkların toplanması hizmetlerinin yanı sıra medya teknolojisi ve eleman ayarlanması ile oda rezervasyonları yapılabiliyor.

Ayrıca katılımcılar istedikleri hizmetlerin mevcut durumu ile ilgili olarak diledikleri zaman sistemden bilgi edinebilir ve buradan stant yerleşimlerini, salon planlarını ve faturalarını indirebilirler. Aynı zamanda katılımcılar kendilerine ait belgeleri de sisteme yükleyebilecekler. Sistem ayrıca katılımcıların fuar bütçelerini kontrol etmelerine de olanak sağlıyor.

Vize ve konaklama işlemleri için geç kalmayın uyarısı

Yayınlanan bildiride katılımcı ve ziyaretçilerin vize başvurusu için geç kaldıklarının da altı çizildi. Vize almanın önkoşulu olarak proje yönetiminden interlift'e davet gelmesi gerektiği vurgulanan bildiride vize başvurusunun ancak bundan sonra yapılabileceği ve bunun için de en az dört aylık bir süreci hesaba katmak gerektiği açıklandı.

Ayrıca konaklama içinde erkenden yer ayırtılması gerektiği vurgulandı. Fuar boyunca Ausburg'un içindeki ve civarındaki otellerin çok hızlı bir şekilde dolduğu dile getirildi.

Rezervasyon için Regio Augsburg Tourismus GmbH çevrimiçi rezervasyon sistemleri (www.regio-augsburg.de) üzerinden konaklama arayışında katılımcılara yetkin destek sunmakta. Regio Augsburg'a +49 (0)821 – 5 02 07-31/-34 no'lu telefon hattı ve hotelservice@regio-augsburg.de elektronik posta adresi üzerinden de ulaşabilirsiniz.



THE WORLD IS A SQUARE

Application form available now
www.interlift.de

interlift 2019 – The World of Elevators

15 - 18 October | Messe Augsburg | Germany

Organiser: AFAG Messen und Ausstellungen GmbH
Am Messezentrum 5, 86159 Augsburg I www.interlift.de

AFAG WE MAKE FAIRS

Technical sponsor: VFA-Interlift e.V.
Süderstraße 282, 20537 Hamburg I www.vfa-interlift.de

VFA INTERLIFT E.V. VERBAND FÜR AUFZUGSTECHNIK

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

REKABETTE KRİTİK EŞİK:
SATIŞ SONRASI HİZMETLER

Satış sonrası hizmetler, ürünün satışının gerçekleştirilmesinden sonraki süreçte müşteriye sunulan teknik desteğin tümü olarak tanımlanabilir. Bu hizmetler arasında garanti, sigorta, ürün güncellemeleri ve bakım/onarım hizmetleri ile markaların tüketicilere sunduğu çağrı merkezi, kargo bilgileri ve farklı kanallardan iletişim kolaylıkları gibi seçenekler yer alıyor.



Bir satış, son değil, satışlarınızı arttırmanın ilk adımıdır. Yapılana bir satış sonrası hizmet sunmak, müşterilerinize onlarla uzun vadeli bir ilişki kurmak, sadakatlerini kazanmak ve işlerini sürdürmek istediğinizi gösterir. Birçok başarılı işletme, satışları birleştirmek, müşteri ilişkileri kurmak ve karlarını büyütmek için satış sonrası servis stratejilerini kullanır. Satış sonrası servis sağlamak, müşterilerinizin size geri dönmesini sağlar ve işinizi başkalarına yönlendirmeleri için teşvik eder.

Satış sonrası servis, müşteri servisiniz ve satış teknikleriniz dâhil, satış noktasında ne yaptığınızı içerir. Ayrıca, müşteriden ayrıldıktan sonra nasıl takip



Kat Kat Teknoloji ile Profesyonel Çözümler Sunar...

Provides Professional Solutions with the Levels of Technology...



Vemas olarak tüm ürünlerimizi standartlara uygun üretiyor ve tüm testleri tamamladıktan sonra sizlere sevk ediyoruz.
Tamamen kendi geliştirdiğimiz standart panolarımızın dışında projelerinize özel,
doğru, akılcı ve ekonomik çözümler üretiyor ve uyguluyoruz.

Örnek Sanayi Sitesi 1034. Cadde No:2 Tekeköy/Samsun
Tel: 0362 270 50 58 E-mail: vemasasansor@hotmail.com
www.vemasasansor.com

vemas
ASANSÖR OTOMASYON

edileceğini, bu takibi sağlama ve şikâyetleri etkin bir şekilde ele almayı da içerir.

SATIŞ ANINDA HİZMET VE SATIŞ STRATEJİLERİ

Satış sonrası servis, satış işlemini tamamlamadan önce müşterinizin satın alma kararını aldığı andan itibaren başlar. Satış sonrası servis, satış noktası servisini içerir, örneğin:

- Müşterilere teşekkür etmek

- Satış veya teslimat düzenlemelerini sözlü olarak veya e-posta yoluyla onaylamak

- Karşılıklı olarak iletişim bilgilerinin alınması

- İlgili veya ek ürün hizmetleri önermek.

Satış sonrası hizmet vermek için satış stratejilerini kullanmak, satışlarınızın nakit değerini arttırabilir. Benzer şekilde, satış noktasında kullandığınız hizmet stratejileri, müşterinizin sizden tekrar satın alıp almayacağını belirleyebilir.

SATIŞ NOKTASINDA SERVİS STRATEJİLERİ KULLANMAK

Satış noktasında iyi müşteri hizmeti sunmak, müşterilerinize yaptıkları iş için teşekkür etmekle başlar. Müşterinizin değerli hissetmesini sağlamak için satış noktası etkileşimi kullanılmalıdır ve onlara işiniz hakkında daha fazla bilgi verilmelidir. Nasıl bilgi verilir birkaç ipucu;

- Herhangi bir satış veya teslimat düzenlemesini sözlü olarak netleştirin ve sipariş edilen ürünler geldiğinde telefonla müşterilerinize teklif verin.

- İade politikalarını açıklayın ve özellikle de garantileriniz, geri ödemeleriniz yasaların gerektirdiğinden daha fazlaysa bunu açıklayın.

- Müşterilerinize ücretsiz ürün numuneleri ve ilgili ürün bilgilerini vererek, faydaları konusunda açıklama isteyin.

Müşterinizin ilgilendiği bir ürün veya hizmet hakkında daha fazla bilgi toplamak için teklif verin ve teklifinizi takip edin.

EKSTRA YAPABİLECEĞİNİZ ÇALIŞMALAR

- Hediye paketleri sunarak veya ürünü müşterinizin arabasına taşıyarak müşteriniz için satın almayı kolaylaştırın.

- Müşterinizi, planladığınız satış veya promosyonlara davet edin ve onları çevrimiçi hizmetlerinize ve güncellemelerinize yönlendirin.

- Müşterinizi iletişim veritabanınıza, posta listenize veya müşteri sadakat programınıza eklemeyi teklif edin.

- Müşterinize kartvizitinizi verin ve herhangi olası sorunda memnuniyetle cevap verin.

SATIŞ NOKTASINDA SATIŞ STRATEJİLERİNİN KULLANILMASI

Bu satış teknikleri, bir müşterinin satın almaya karar verdiği andan yararlanarak işinizin daha fazla satış yapmasına yardımcı olur. Bu noktada satış stratejilerini kullanmak satışınızın değerini artırabilir.

EK SATIŞ

Müşterinizi, daha kârlı ürünlerinizden birinden elde edecekleri artmış avantajları konusunda ikna edin. Satış önerilerinizin müşterinizin gereksinimlerini karşıladığından emin olun ve ihtiyaç duymadıkları bir şeyi asla satmaya çalışmayın. Size olan güvenini veya saygısını kaybedebilirler.

ÇAPRAZ SATIŞ

Müşterinizin düşündüğü veya satın aldığı ürünle ilgili ek ürünler seçin (aynı zamanda gizli satış olarak da bilinir). Personelinizin çapraz satış yapmasına yardımcı olmak için ilgili ürünlerin bir listesini ve özelliklerini geliştirin.

GENİŞLETİLMİŞ GARANTİLER SUNUN

Müşterinizi uzatılmış bir garanti almaya teşvik etmek etkili bir çapraz satış tekniğidir.

SATIŞ SONRASI TAKİP

Satışlarınızın takibi, müşteri hizmetlerine olan bağlılığınızı gösterir, sadakatini arttırır ve tekrarlı satışlar oluşturmanıza yardımcı olur. Takip adımları şunları içerir:

- Mutlu olduklarından emin olmak için satın aldıktan

Stof Asansör 100'lerce ürün yelpazesi ile asansör paket sistemlerini siz değerli müşterilerine sunmaktadır.

Stof Lift Components offers a large variety of Elevator Sytem Products to its valued customers.

Biz İşimizi **Sağlam** Yaparız

We do our job strong



Medyavuz.com

·stof.com.tr

stof®

JUST ELEVATOR™

sonra müşterilerle iletişim kurun.

- Onarımlar, geri ödemeler ve garantiler sağlayın.

- Satış uyarıları gibi müşteri takibi için fırsatlar yaratın.

Aşağıdaki teknikler size ve satış ekibinize müşterilerinizle devam eden bir satış ilişkisi kurmanızda ve işinizi başkalarına yönlendirmeleri konusunda teşvik edecektir.

İYİ MÜŞTERİ HİZMETİ İLE TAKİP EDİN

Müşteriler iyi müşteri hizmeti sunan işletmeleri hatırlarlar. Ürününüz hakkında ne düşündüğünü sormak için bir satış takibi yapmak basit bir adımdır ve kendilerini değerli hissettirir. Ayrıca, başkalarına işletmeniz hakkında bilgi verme olasılıkları daha yüksektir.

İYİ MÜŞTERİ HİZMETLERİ ADIMLARI ŞUNLARI İÇERİR:

- Müşterilerinize siparişlerinin geldiğini bildirin

- Siparişlerinin alındığından emin olmak için takip edin

- Teslimat veya servis düzenlemeleri hakkında güncellemeler sağlayın

- Yeni bir kurulumu söz konusuysa kontrol edin

- Müşterilerinizi çevrimiçi hizmetlerinize yönlendirin

MÜŞTERİ SADAKATİ OLUŞTURMAK

Çoğu tüketici kişisel bakım ve ilgiyi takdir eder. Müşterinizin adını veya onlarla önceki bir etkileşimi hatırlamak, müşterinizin işinize ait olduğunu hissetmenize yardımcı olur. Onları hatırlayın ve onların ihtiyaçlarına ve ilgi alanlarına dikkat edin. Örneğin, müşterinizin son satın alma veya etkileşimine geri dönün ve bu konuda bir soru sorun.

Müşterinizin işinize olan bağlılığını arttırmak için bu sadakat stratejilerini kullanabilirsiniz;

- Yeni müşteri tavsiyeleri için ödüller sunun.

- Bir sadakat kulübü kurun ve üyelere indirim uygulayın.

- Doğum günü kartları ve hediye promosyonları sunan mevsimlik selamlar gönderin (dini hassasiyetleri düşünün).

- Müşterinizi, işletmenizle birlikte çevrimiçi veya mağaza içi bir hesap açmaya davet edin.

- Müşterilerinizle sosyal medya kanalları üzerinden iletişimde kalmaya davet edin.

- Ürün önerileri veya ürününüzden memnunlarsa yeni müşteri tavsiyeleri için teşvikler sunun.

TEKRARLI SATIŞLAR ÜRETİN

Müşterilerinize sağladığınız satışlar, promosyonlar ve hizmetler hakkında bilgi vermek için her fırsatı kullanın. Sizden tercihli muamele ve içsel bilgiler alarak müşterinizin fayda sağladığını hissetmesine yardımcı olun.

TEKRAR SATIŞLARI ŞU ŞEKILDE YAPABILIRSINIZ:

- Müşterinize, çalıştırmakta olduğunuz promosyonlar veya hediyeler hakkında bilgi vermek

- Hediye kartı satmak ve hediye siparişi düzenlemek

- Satış, teklif ve promosyonların reklamını yapmak için periyodik güncellemeler göndermek

- Müşterinize ilgisini çekebilecek ürün tanıtımları sunmak

- Müşterilerin dikkatini, farklı veya ek faydalar sağlayan ilgili ürünlere çekmek.

MÜŞTERİLER MÜŞTERİ HİZMETLERİNİ GELİŞTİRMEDEKİ ETKİSİ

Satış sonrası işletmeyle iletişim kuran müşteriler, müşteri ilişkilerinizi kurma ve müşteri hizmetlerinizi geliştirme konusunda size harika bir fırsat sunarlar. Müşteriler, ürünleriniz hakkında soru sormak, bir teslimatı kontrol etmek, hizmetinizi sorgulamak veya şikâyette bulunmak gibi birçok nedenlerden dolayı işletmenize başvururlar. Amacınız bu karşılaşmayı olumlu bir hale getirmektir. İşte olumlu



mesan

asansör kapı ve kabin sistemleri • lift door and car systems

A'DAN Z'YE ASANSÖR MALZEMELERİ İLE HİZMETİNİZDEYİZ...



MESAN ASANSÖR

MÜHENDİSLİK İNŞAAT MAKİNE SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

Atatürk Mahallesi Cemal Gürsel Caddesi No: 5-7 KIRAÇ ESENYURT - İSTANBUL / TÜRKİYE Telefon: +90 212 472 02 44 Fax: +90 212 407 00 25

www.mesanasansor.com.tr - info@mesanasansor.com.tr

etkiyi alabilmek için birkaç ipucu;

SATIŞ SONRASI SORGULAR İÇİN SERVİSİ İYİLEŞTİRİN

Satın alınan ürünlerle ilgili soruları derhal, doğru ve gerçekçi bir şekilde cevaplayın ve iletişim bilgilerini aynı anda kontrol edin. Yardımcı olamıyorsanız, bazı sorular sormanız ve bir tavsiye ya da öneriyle onlara geri dönmeniz gerekse bile, bunu yapabilecek birine yöneltin. Siz ve çalışanlarınızın müşterilerinizin ihtiyaçlarına özel ilgi gösterdiklerinden, samimi olduklarından emin olunmasını sağlayın ve yardım etmek istediğinizi gösterin. Müşterinizin sorularını çözdüğünüzden emin olmak için aldığınız soruları takip edin.

ÇEVRİMİÇİ SATIŞ SONRASI SERVİS

Müşteriler, satış sonrası servis için sizinle doğrudan iletişime geçmez, ancak web sitenizi arayabilirler. Web sitenizde doğru bilgileri sağlamak, onlara ihtiyaç duydukları satış sonrası hizmeti verir. Bir çevrimiçi yardım masası veya e-postayla soru sormak, müşteri sorularını veya endişelerini yönetmenize de yardımcı olabilir. Ayrıca müşterilerinizin sıkça sorduğu soruları, özel bir SSS sayfasında yanıtlayabilirsiniz. Müşteri soru ve şikâyetlerini yönetme süreçlerinizi açıklamak için web sitenizi kullanın. Müşteri sorunlarını hızlı bir şekilde çözme taahhüdünüzü ve işlem adımlarınızı açıkça belirtin ve çevrimiçi iş yapma hakkında daha fazla bilgi edinin.

ŞİKÂYETLERİN MEMNUNİYETE DÖNÜŞTÜRÜLMESİ

Müşteri şikâyetlerini hızlı ve nazik bir şekilde yönetin. İyi yönetilen bir şikâyet, memnun olmayan bir müşteriyi sadık bir savunucuya dönüştürebilir. Bir problem olduğunda, personelinizin izleyebileceği net bir 'yönetici ile konuşun' politikasını uygulayın. İletişimde sorunla karşılaşırlarsa, personelinizin sizin veya yöneticinizin doğrudan onlarla ilgilenmekten mutlu olduğunu bildiğinden emin olun. Müşterilerinizi sorunlarınızla iletişim kurdukları için ödüllendirin. Sorunlarını dikkatinize sundukları için teşekkür etmeleri için gelişmiş hizmet veya indirimli ürünler sunun ve her zaman işinizle ilgili endişelerini başkaları yerine size getirmelerine teşvik edin.

SATIŞ SONRASI SERVİS VE HİZMETİN SAĞLADIĞI 5 BÜYÜK AVANTAJ

Son 10 yıl veya daha uzun süredir, ürün odaklı satışlardan uzaklaşılarak hem ürün hem de satış sonrası hizmetleri içeren paket çözümleri satışına verilen önem artmaktadır. Bunun nedeni, ürün talebinin yavaşlaması, rekabetin artması ve kar marjlarının daralmadır. Bu alan; şirketlerin müşteri desteğini, parçalarını, bakımını ve memnuniyeti yükseltmeye yönelik ürünle eşlik eden düşük riskli, yüksek kar marjlı bir alandır. Bu gelir yığını o kadar büyük olabilir ki, yıllar boyunca çok fazla ekipman satan şirketler, pazar sonrası işlerinin orijinal donanım işinden dört ila beş kat daha büyük olduğunu tespit etmektedirler.

SATIŞ SONRASI HIZMETLER SUNMANIN 5 BÜYÜK AVANTAJI:

Rekabet Avantajı: Rakiplerinizin yapamayacağı hizmetler sunun.

FARKLILAŞMA: Kendinizi rakiplerinizden daha yükseğe çıkarmak için hizmet paketinizi tasarlayın.

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ: Müşterilerinizle devam eden iletişim yoluyla çözümünüzün genel değerini büyütün.

MÜŞTERİ SADAKATİ: Mutlu müşterilerin hizmetlerini yenilemeleri ve meslektaşlarını size yönlendirmeleri daha olasıdır.

KARDAKİ ARTIŞ: Müşteri memnuniyeti, artan ürün kullanımı, daha yüksek dönüşüm oranları ve daha büyük ortalama sipariş değerlerine yol açar

Firmanın satış sonrası hizmet seviyesi yüksek ise müşteri memnuniyeti de yüksek olur. Bu da ağızdan ağza pazarlama etkisini tetikler. Satış sonrası hizmet firma karlılığında da oldukça etkilidir. Bu yüzden bu departmana yatırım yapılmalıdır. Bu yatırım da kesinlikle karşılığını veren bir yatırımdır.

İŞTE SATIŞ SONRASI HIZMETTE BAŞARILI OLMAK ISTEYEN FIRMALAR IÇIN ALTIN DEĞERINDE 6 TAVSIYE;

1-KARLILIĞINIZI ARTTIRMAK İÇİN SATIŞ SONRASI HİZMETİNİZİ ETKİLİ TUTUN

AMR Research'ün yapmış olduğu araştırmaya göre işletmeler satış sonrası hizmetlerden ortala-


SM lift
ASANSÖR
TERKA
FOREIGN TRADE
Asansör
Engelli Asansörü
Yürüyen Merdiven
Your Solution Partner...
export@smlift.com.tr
info@smlift.com.tr
www.smlift.com.tr
Çözüm Ortağınız...

ma olarak gelirlerinin %24'ünü elde ederken, brüt kârın yüzde 45'ini bu alandan sağlıyorlar. Aberdeen Group'un yaptığı bir başka araştırma ise bu pazarın büyüklüğünü gözler önüne seriyor. Öyle ki; ABD'li şirketler yedek parça, tamir ve servis gibi hizmetleri kapsayan, satış sonrasında ortaya bu hizmetlerden ülkenin GSMH'sının % 8'ine denkgelen müthiş bir gelir elde ediyorlar.

2-MÜŞTERİ SADAKATİ İÇİN SATIŞ SONRASI HİZMET KALİTENİZİ YÜKSEK TUTUN

Müşteriyi kazanmak yıllar alabilirken, kaybetmek saniyeler alıyor. Mevcut müşterileri kaybetmemek ve markaya olan bağlılıklarını daha da arttırmanın en kolay yolu ise satış sonrası verilen hizmetlerin mükemmelliği ile mümkündür. Ayrıca birçok araştırma sonucu da gösteriyor ki, satış sonrası sunulan hizmetin kalitesi tüketicinin marka tercihinde çok önemli bir yere sahiptir.

3-AĞIZDAN AĞIZA PAZARLAMA ETKİSİ İÇİN SATIŞ SONRASI HİZMETİNİZİ YÜKSEK TUTUN

Mükemmel bir satış sonrası hizmet sürdürülebilir ilişkinin yapıtaşı olmakla birlikte ağızdan ağıza pazarlama ile markanın potansiyel müşterilerine ulaşmasında ve pazar payını büyütmesinde de lokomotif görevi görüyor. Elbette, müşterinizin sizi çevresine tavsiye etmesi için mükemmel bir müşteri deneyimi yaşatmanız olmazsa olmaz kural.

4-PAZARLAMA STRATEJİLERİNİZE SATIŞ SONRASI HİZMETLERİ DE EKLEYIN

Peki satış sonrası hizmetler organizasyonun temel görevleri nelerdir?

- Kurulum, garanti, bakım, onarım, yedek parça

- Ürünleri izleme

- Müşteri şikâyet ve taleplerini izleme

- Gerektiğinde müşteriye geçici olarak başka ürün vermektir.

Yukarıdaki ilk maddeyi yerine getirdikten sonrası arkasını dönüp gitmek değildir satış sonrası hizmetler. Ne yazık ki onu da eksik gedik yapıyor firmalarımızın birçoğu. Aslında çokta iyi biliyorlar gerçek satışın satıştan sonra başladığını. Çünkü ürün kalitesinin birçok sektörde aynı ya da yakın olması firmaları asıl farklılaşma alanı olarak satış sonrası hizmetlere doğru itiyor. Yani pazarlama stratejileri sadece satış öncesi ve satış anını değil satış sonrasını da kapsamalıdır.

5-MÜŞTERI SADAKATİ KAZANMAK İÇİN SATIŞ SONRASI HİZMETİNİZ HIZLI, DOĞRU VE KALICI ÇÖZÜM İÇERSİN

Ürününüzü kullanan bir müşteriniz herhangi bir problemle karşılaştığı durumda sizden sorunun en kısa zamanda çözülmesini isteyecektir. Çok kritik olan bu süreçte firmanın göstereceği performans en kızgın bir müşteriyi sadık bir elçi durumuna da getirebilir tam tersi müşteriyi kaybedip markayı reddeden bir pozisyona da düşürebilir. Bu süreçte müşterinin beklentisi en hızlı şekilde probleminin çözüme kavuşturulmasıdır. Firma müşteri beklentisinin üzerinde bir performansla hızlı servis, doğru yaklaşım, kalıcı çözüm ve mükemmel hizmet anlayışıyla unutamayacağı bir deneyim yaşattığı takdirde müşterinin sadakatini kazanması kaçınılmaz olur.

6-SATIŞ SONRASI HİZMET DEPARTMANI KURUMLAR İÇİN KRİTİK BİR DEPARTMANDIR, YATIRIM YAPIN

Problemli bir üründe bile mükemmel hizmet anlayışıyla sorunun çözüme kavuşturulması müşteri memnuniyetini sağlayarak sağlıklı ve sürdürülebilir bir ilişkinin devamını hatta yeni satın almaları dahi beraberinde getirebilecek güce sahiptir. Tersi durumda ise satış departmanının bin bir türlü zorlukla kazandığı bir müşterinin servis departmanı tarafından memnuniyeti sağlanmazsa söz konusu müşteri kurum için reddedici bir müşteriye dönüşecek ve markayı negatif söylemlere maruz bırakacaktır. Hızlı bir müşteri kaybına neden olan bu duruma müdahale edilmediği takdirde ise markanın kontrolsüz çöküşe kadar gitmesi olasıdır.

Günümüz rekabet ortamında firmaların başarıyı yakalamaları sadakatle yoğrulmuş zengin bir müşteri portföyü ile mümkündür. Bunun yolu da Ar-Ge ve pazarlama ile birlikte satış sonrası servis hizmetlerini de stratejilerinin bir parçası haline getirmekten geçer.

elitpro cable

DENEYİM VE TECRÜBENİN ESERİ

ÜSTÜN KALİTEDİR!



medyaplaza.com.tr

Elitpro ailesi olarak, alanında uzman ve deneyimli ekibimiz tarafından
dünya standartlarında üretilen asansör ekipmanlarımızla;
müşterilerimiz ve paydaşlarımızın güveninden aldığımız
güçle yükselen değer olmaya devam ediyoruz.

Küçük group

+90 444 20 95
www.kucukgroup.com

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

KONE'DEN **HASTANELERE ÖZEL YATAK ASANSÖRLERİ;** GÜÇLÜ, HİJYENİK VE GÜVENLİ

Hastaneler, asansörlere en çok ihtiyaç duyulan binaların başında geliyor. Verilen hizmetin niteliği ve önemi dolayısıyla bu noktalardaki asansörlerin de özenle seçilmesi gerekiyor. 1910 yılında Finlandiya'da kurulan ve dünyada olduğu gibi ülkemizde de asansör pazarının önde gelen isimlerinden biri olan KONE, hastaneler için özel olarak ürettiği yatak asansörleri ile beklentilerin ötesine geçiyor.

Özellikle hastanelere yönelik olarak tasarlanan KONE yatak asansörleri, son derece zorlu hasta nakil ortamlarında ideal performans sunarken güçlü yapısı, güvenli ve sarsıntısız olmasıyla da öne çıkıyor. Modern bir hastanenin değişken şartlarına uygun, kapsamlı yük kapasitesi olan KONE asansörler, kabin boyutları konusunda da geniş bir yelpaze sunuyor. Yatak ve tıbbi malzeme taşımayı kolaylaştırmak üzere düşünülen geniş açılı kapılar ve derin kabin boyutu özellikle dikkat çekiyor. Böylece sedye, tekerlekli sandalye ve yataklardaki hastaların taşınması çok daha konforlu hale geliyor. Asansörlerde acil ve öncelikli durumlar için özel çağrı butonları da bulunuyor. Kabinler hastaların rahatsız olmadan taşınabilmesi için son derece yumuşak hareketlerle yolculuk ediyor. İç göstergelerde görünürlüğü artırmak üzere net ve parlak olmayan tasarımlar kullanılıyor.

KONE yatak asansörlerinde güvenlik, hijyen ve enerji verimliliği kriterlerine de büyük önem veriliyor. Hastanelerde hijyen büyük önem taşıdığından, KONE de kabinlerde kullandığı malzemelerin estetik olduğu kadar kolay temizlenebilir yapıda olmasına özen gösteriyor. KONE yatak asansörleri, 26 kişiye kadar yolcu ve maksimum 2 ton yükü taşıyabiliyor.



%100 YERLİ
TÜRKİYE'DE İLK

TABAN PVC

KOLAY
YAPIŞTIRMA



EN 81-20/50'ye Uyumlu Ürünler

MENEVIS
ASANSÖR MALZEMELERİ | ELEVATOR PARTS

Adres: Hacı Yusuf Mescit Mah. Fatih Demirciler Sitesi Şanslı Sk. No:4/1 Karatay / KONYA
Tel: 0 332 233 19 88 Fax: 0 332 233 19 88 E-Mail: info@menevisasansor.com
www.menevisasansor.com

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

TÜRKİYE'NİN **'EN HIZLI'** **BÜYÜYEN ŞİRKETLERİ** ARASINDA ASANSÖR FİRMALARI DA VAR

TOBB öncülüğünde, TEPAV işbirliği ile Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi belirlendi. Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi belirlendi. Listede Hare Asansör İmalat İnşaat Elektronik İthalat İhracat Sanayi Ticaret Ltd. Şti. 55. sırada, Prolift Asansör Sanayi ve Ticaret A.Ş. 60. sırada yer aldı.



TOBB öncülüğünde TEPAV işbirliğinde, başvuran şirketlerin 2015-2017 arası 2 yıllık ciro artışı dikkate alınarak yapılan Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi yarışması sonuçlandı. Yarışma sonuçları Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün Kurtuluş Savaşı'nı başlatmak üzere Samsun'a çıkışının 100'üncü yılı dolayısıyla Samsun'da düzenlenen törende açıklandı. Törene Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu ve çok sayıda Oda-Borsa Başkanı ve TOBB Kadın ve Genç Girişimciler Kurulu Başkanları katıldı. Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi belirlendi. Listede Hare Asansör İmalat İnşaat Elektronik

Kalitenin A Takımı

Esenevler Mah. Yunus Emre Cad. Bronz Sk. No:7 Ümraniye \ İSTANBUL
Tel: +90 (216) 523 07 30 - +90 (216) 523 07 47 E-mail: info@kayatec.com.tr
www.kayatec.com.tr

Kayatec®

İthalat İhracat Sanayi Ticaret Ltd. Şti. 55. sırada, Prolift Asansör Sanayi ve Ticaret A.Ş. 60. sırada yer aldı.

Hisarcıklıoğlu burada yaptığı konuşmaya 19 Mayıs mesajı ile başladı. Gazi Mustafa Kemal Atatürk’ün, 19 Mayıs 1919’da Samsun’a ayak basmasıyla başlayan, İstiklal Mücadelesinin 100. Yıldönümünü hatırlatan Hisarcıklıoğlu şunları söyledi: “19 Mayıs, esareti kabul etmeyen, hürriyetinden vazgeçmeyen, zulme boyun eğmeyen milletimizin, varoluş mücadelesinde ilk adımdır. Tüm dünyada mazlumların örnek aldığı, bir yeniden şahlanıştır. Samsun’da yanan kıvılcım, dalga dalga tüm Anadolu’ya yayılmış, destansı bir istiklal mücadelesini başlatmış, bir milletin küllerinden yeniden doğmasını sağlamıştır. Bu toprakların hâlâ vatan kalmasını, 1919’da başlayan, 1922’de Büyük Zaferle sonuçlanan ve 1923’te Lozan’da başarısını dünyaya kabul ettiren, İstiklal Harbi’ne borçluyuz.

Başta Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere, milletimizin özgürlüğü ve ülkemizin bağımsızlığı uğruna canını esirgemeyen, aziz şehitlerimizi ve gazilerimizi sonsuz rahmet ve minnetle anıyoruz. 100 sene önceki ruhu iyi anlamalıyız. Türk Milleti, birbirine sarıldıkça kazanmış, dağıldıkça kaybetmiş. O halde, Samsun’da başlayan bu ruhu, bu azim ve inancı tekrar kazanmalı ve birbirimize sarılmalıyız. İşte bundan hareketle, bu destansı mücadelenin anısına, ülkemizin en hızlı büyüyen şirketlerini açıklayacağımız, Türkiye 100 ödül törenini, 19 Mayıs 2019’da Samsun’da yapıyoruz. Bugün Samsun’da bizlere ev sahipliği yapan, Samsun’daki tüm Oda ve Borsalarımıza teşekkür ediyorum. Türkiye’nin dört bir yanından gelen, kadın ve genç girişimcilerimizi de ayrıca tebrik ediyorum.”

100 şirketin büyüme ortalaması yüzde 605

Türkiye 100 listesi hazırlanırken, başvuran şirketlerin son 2 yıl, yani 2015-2017 arası ciro artış hızının, dikkate alındığını ifade eden Hisarcıklıoğlu, “İşte bu salonu dolduran şirketler, bu alanda müthiş bir başarı kaydetti. Türkiye’nin en hızlı büyüyen 100 şirketinin, bu dönemdeki ortalama büyümesi, yüzde 605. Bu çok çarpıcı bir rakam” dedi. Bu şirketlerin Türkiye’deki milli gelir artışının 18 kat üzerinde bir performans gösterdiklerini bildiren TOBB Başkanı, yine aynı süre içinde, çalışan başı üretimlerini, yani verimliliklerini ise, ortalama yüzde 332 artırdıklarını söyledi.

Yüzde 63’ü ihracat yapıyor

2017 yılında her bir şirketin ortalama, 60 milyon TL’lik satış yaptığını, yine her biri ortalama 93 kişiye istihdam sağladığını bildiren Hisarcıklıoğlu şöyle konuştu , “2015-2017 döneminde Türkiye 100 şirketlerinin istihdamı yüzde 70 arttı. Türkiye 100 şirketlerinin yüzde 63’ü ihracat yapıyor. Tam 68 farklı ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Böylesine büyük başarılar gösteren ve Türkiye 100’e girmeye hak kazanan şirketlerimizle iftihar ediyor, hepsini yürekten kutluyorum. Bu başarı elbette kendiliğinden gelmiyor. Buradaki şirketler, hem genç, hem de yenilikçi, hem de sürdürülebilir şirketler. Bakın Türkiye 100 şirketlerinin yaş ortalaması 11,5.

Anadolu damga vurdu

Türkiye 100 şirketleri herkesin bildiği işleri, çok farklı bir anlayışla yapıyorlar. Dijital teknolojiyi çok iyi kullanıyorlar. Çalışanların eğitimine ayırdığı kaynağı masraf olarak görmüyor, buna büyük önem veriyorlar. Yüksek bir çevre bilinciyle “sıfır atık” anlayışıyla çalışıyorlar. Bakın 2019’daki Türkiye 100 listesine giren şirketlerden 10’u önceki yıllarda da Türkiye 100 listesinde yer aldı. Burada çok önemli iki nokta daha var: Türkiye 100 listesinin bölgesel dağılımı da oldukça dikkat çekici. Listede 3 büyük şehir dışında, 22 şehrimizden şirketler var. Anadolu’nun yükselişi, burada da açık bir şekilde görülüyor.

Sektörler açısından da yine ilginç bir dağılım var. Listede bilişimden, telekoma; inşaattan, lojistiğe; gıdadan, tekstile; plastikten, makineye kadar, çok sayıda farklı sektörden şirketler bulunuyor.

Bu çeşitlilik aslında, ülkemizde her sektörde fırsatlar olduğunun; doğru iş modeliyle her sektörde başarının yakalanabileceğinin, en güzel ispatı.

Marifet iltifata tabi

“Türkiye 100” programını 3 nedenle çok önemsediklerini ifade eden TOBB Başkanı Hisarcık-

HEPU® POWER

DİŞLİSİZ MAKİNEDE DÜNYA DEVİ !



ISTANBUL lift asansör

HEPU® POWER Türkiye distribütörü

Tel: 0 (216) 526 01 17

www.istanbullift.com.tr

lıoğlu şunları söyledi: “Birincisi şu; Biliyorsunuz bizim kültürümüzde güzel bir söz var: “marifet iltifata tabidir”. İşte iltifatı en çok hak edenler, bu ülkenin zenginleşmesinde öncü rol üstlenen, vergi ödeyen, üreten, ihracat yapan ve istihdam sağlayan, girişimcilerimiz. Hele ki, böyle bir dönemde, büyük başarılar elde eden şirketleri, Türkiye’nin en hızlı büyüyen 100 şirketini takdir etmek, onlara teşekkür etmek istiyoruz. İkinci olarak; İyi yönetilen, geleceği parlak olan bu şirketlerin, önünün daha fazla açılmasını, daha fazla büyümelerini istiyoruz. İşte bunun için, Türkiye’nin en hızlı büyüyen 100 şirketini herkese tanıtıyoruz. Yatırımcıya ve müşteriye daha kolay ulaşmalarını sağlıyoruz.

Sadece yurt içinde değil, yurt dışında da aktif olmaları, ihracat yapmalarını istiyoruz. Bunun için destek oluyoruz. Bu işe önem vermemizin üçüncü nedeni de şu; Bu çağda zenginleşmenin, kalkınmanın anahtarı girişimcilik. Bizim de daha fazla girişimciye ihtiyacımız var.

Biliyorsunuz girişimcilik de heves işi. İşte Türkiye 100 yarışmasıyla, girişimci rol modellerimizin sayısı artsın istiyoruz. Buradaki her şirket, yeni girişimcilere örnek olsun istiyoruz. Bütün gençlerimizin, kadınlarımızın, bu salondaki başarı hikâyelerini duymalarını istiyoruz. Duysunlar ki, onlar da girişimci olmaya daha fazla heves etsinler.”

Listeye giren şirketler istihdamlarını yüzde 70 artırdı

Türkiye’nin en hızlı büyüyen 100 şirketini belirlediği yarışmada birinciliği, 2015-2017 döneminde cirosunu yüzde 5.324 oranında artıran Aydın merkezli Biomar Sagun Yem Sanayi firması aldı. Biomar Sagun’u İstanbul’dan Optimal Proje Yönetimi ve İnşaat (Yüzde 4.452), Ankara’dan Naturel Yenilenebilir Enerji (Yüzde 3.774), İzmir’den Vergo Enerji Sistemleri (Yüzde 3.030) ve yine Ankara’dan Profen Savunma ve Güvenlik Teknolojileri (Yüzde 2.320) izledi.

Türkiye’de en hızlı büyüyen 100 şirket, 2015-2017 döneminde cirosunu ortalama yüzde 605 oranında artırdı. Listeye giren şirketlerin ortalama ciro büyüklükleri ise 59,8 milyon TL.

Şirketlerin nominal gelirlerindeki artış oranı

Türkiye’nin nominal milli gelirindeki artışın 18 katı. Şirketler 2015 - 2017 döneminde istihdamlarını yüzde 70 oranında arttırdı. Bu 100 şirketin %63’ü ihracat yapıyor. İhracatta, Almanya ilk sırada dikkat çekiyor. İhracat yapan firmalar toptan ticaret sektöründe yoğunlaşıyor. Türkiye 100 listesinde yer alan 36 farklı sektörden şirket, 68 farklı ülkeye ihracat yapıyor.

Ankaralı şirketler atakta

Türkiye 100 Yarışması’nın birincisi Aydın’dan çıkarken şirket sayısı sıralamasında ilk sırayı 23 şirket ile İstanbul aldı. İstanbul’u 22 şirket ile Ankara, 7 şirket ile Antalya, 5 şirket ile Kocaeli, 4’er şirket ile de Adana, Bursa ve Kahramanmaraş takip etti. En hızlı büyüyen şirketler listesinde 25 farklı ilden firma yer aldı.

Şirketlerin yaş ortalaması

En hızlı büyüyen şirketlerin yaş ortalaması 11,5. CEO’ların yaş ortalaması ise 45,9. 10 firmanın CEO’sunun yaşı ise 35’in altında. En hızlı büyüyen şirketlerin büyük çoğunluğu aileden veya aile dışından bir ortağa sahip. Şirket kurucuları aynı aileden olan şirket sayısı 58. Kurucuları aynı aileden olmayan şirket sayısı 42.

Tek kuruculu şirket sayısı 30. Bunlardan 13’ü tamamen kurucu kontrolünde ve üst düzey yönetimde profesyoneller yok. Şirketlerdeki ortalama kurucu sayısı 2,4. Şirketin üst düzey yönetim kadrosunda kurucular dışında profesyonellere de yer veren firma sayısı 55.

İlk 100’de eğitim seviyesi

En hızlı büyüyen şirketlerde, nihai karar merci konumundaki kişilerin eğitim seviyelerinin yüksek olduğu dikkat çekiyor. Türkiye 100 listesinde yer alan 79 şirketin en yetkili kişileri üniversite veya üzeri eğitim seviyesine sahip. En yetkili kişilerin eğitim dağılımı şöyle; Üniversite mezunu 58, doktoralı 3, yüksek lisans yapmış olan 18, meslek yüksekokulu mezunu 3, lise mezunu 7, meslek lisesi mezunu 6, ilköğretim mezunu 5.

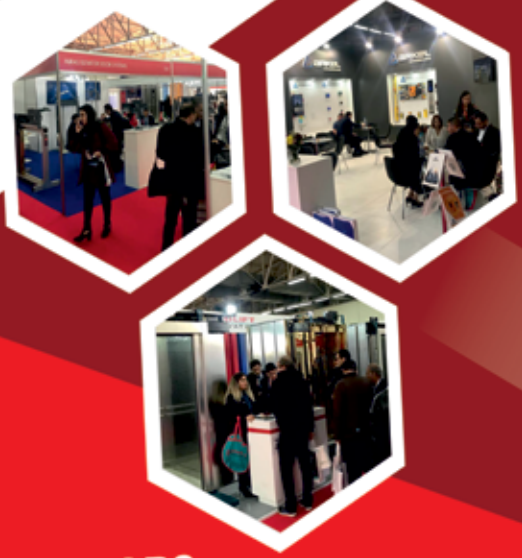
Toplam çalışanlar içinde üniversite ve üstü seviyede eğitime sahip olanların oranı yüzde 51 ve üzeri



2. LIFT EXPO ALGERIA

ALGERIA SAFEX EXPO CENTER

2. Uluslararası Cezayir ASANSÖR FUARI



2. INTERNATIONAL EXHIBITION FOR ELEVATORS ESCALATORS AND COMPONENTS

www.liftexpo-algeria.com

MENA MANAGEMENT EXPERT

Stand Reservation : + 90 212 654 19 82

LIFT EXPO ALGERIA

BASIN SPONSORU:

ASANSÖR VİZYON
Sektörel Teknik Asansör ve Yürüyen Merdiven Dergisi

LIFT VISION
Journal of Sectoral Technical Elevator and Escalator

olan firma sayısı ise 42.

Sektörel durum

Türkiye 100 Yarışması’nı kazanan şirketlerin sektörel dağılımını bakıldığında “toptan ticaret” 16 şirket ile ilk sırayı aldı. Firmaların yüzde 90’ı 2019 yılında çalışan sayılarını artırmayı hedefliyor. Firmaların yüzde 77’si çalışanlarının niteliklerini artırmaya yönelik kurum içi ve kurum dışı eğitim faaliyetleri düzenlemeye dikkat ediyor. En hızlı büyüyen 100 şirketin 35’i çalışanlarının kendi işlerini kurmasına yardımcı oluyor.

TÜRKİYE’NİN ‘EN HIZLI’ BÜYÜYEN ŞİRKETLERİ LİSTESİ

Sıra	Şirket Adı	Kuruluş Yılı	2015-2017 Büyüme Oranı	Gelir Aralığı (TL, 2017)	Çalışan Sayısı (2017)
1	BİOMAR SAĞLIK YEM SANAYİ TİCARET A.Ş.	25.09.2014	5324%	100-250 Milyon	35
2	OPTİMAL PROJE YÖNETİMİ VE İNŞAAT SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.	26.02.2010	4452%	100-250 Milyon	151
3	NATUREL YENİLENEBİLİR ENERJİ TİC.A.Ş.	08.10.2009	3774%	100-250 Milyon	32
4	VERGO ENERJİ SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	31.12.2014	3030%	100-250 Milyon	139
5	PROFEN SAVUNMA VE GÜVENLİK TEKNOLOJİLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	06.06.2012	2320%	50-100 Milyon	7
6	ALVES KABLO MEDYA OTOMOTİV SANAYİ VE DIŞ TİCARET A.Ş.	22.05.2014	1885%	50-100 Milyon	19
7	CDS ROBOTİK OTOMASYON YAZILIM ELEKTRİK MÜHENDİSLİK İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	04.01.2012	1677%	5-20 Milyon	10
8	MFC MAKİNA TEKNOLOJİ GIDA MOBİLYA TAŞIMACILIK TEKSTİL İNŞAAT SANAYİ DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.	27.01.2011	1621%	20-50 Milyon	13
9	DESIRD TASARIM ARGE UYGULAMA ELEKTRONİK DESTEK İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	02.06.2008	1612%	20-50 Milyon	85
10	ROKTEKNİK METAL MAKİNA VE KALIP SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.	26.04.2013	1287%	50-100 Milyon	53
11	KSG MAKİNA İMALAT SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	15.02.2002	1136%	20-50 Milyon	214
12	ERL TEKNİK MAKİNA METAL ENERJİ SAVUNMA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	07.11.2011	1109%	100-250 Milyon	37
13	EMFA YAZILIM DANIŞMANLIK A.Ş.	30.10.2013	1074%	20-50 Milyon	25
14	GİNTEK İNŞAAT SANAYİ TURİZM VE TİCARET A.Ş.	15.07.1987	992%	5-20 Milyon	126
15	ARES TERSANECİLİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	04.04.2006	897%	250-500 Milyon	232
16	KEN KİPAŞ ELEKTRİK ÜRETİM A.Ş.	11.01.2008	865%	50-100 Milyon	95
17	ÖZEL GIDA PETROL İNŞAAT NAKLİYAT ELEKTRONİK KUYUMCULUK SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	13.08.2008	839%	5-20 Milyon	20
18	OHİTAN İNŞAAT MÜHENDİSLİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	12.12.2005	804%	250-500 Milyon	1320
19	ADA AGRO TARIMSAL FAALİYETLER DANIŞMANLIK SANAYİ TİCARET A.Ş.	07.11.2014	779%	50-100 Milyon	3
20	VALS DIŞ TİCARET VE DANIŞMANLIK LTD. ŞTİ.	29.03.2012	742%	20-50 Milyon	1
21	CW ENERJİ MÜHENDİSLİK TİCARET VE SANAYİ A.Ş.	03.12.2010	724%	250-500 Milyon	458
22	DGC YAPI - MEHMET CAN AYBAŞ	12.11.2014	689%	1-5 Milyon	6
23	RİZE TROPİKAL ÜRÜNLER	01.01.1993	632%	1-5 Milyon	7
24	ONCOSEM ONKOLOJİK SİSTEMLER SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	03.03.2008	537%	5-20 Milyon	45
25	FORM DEMİR VE ÇELİK ENDÜSTRİSİ İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	19.09.2008	502%	20-50 Milyon	2
26	DOĞA DENETİM İŞ SAĞLIĞI GÜVENLİĞİ EĞİTİM VE DANIŞMANLIK HİZMETLERİ A.Ş.	19.01.2011	501%	20-50 Milyon	139
27	EOS HİJYEN İŞLETMECİLİĞİ TESİS HİZMETLERİ SAĞLIK İNŞAAT SERVİS VE MÜHENDİSLİK A.Ş.	29.07.2013	498%	5-20 Milyon	157
28	ALTAY TASARIM İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	02.02.2007	494%	5-20 Milyon	85
29	TİGA BİLGİ TEKNOLOJİLERİ A.Ş.	05.10.2007	493%	20-50 Milyon	52
30	ORGANİK İNSAN KAYNAKLARI DANIŞMANLIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ.	01.06.2010	485%	5-20 Milyon	32
31	İYZİ ÖDEME VE ELEKTRONİK PARA HİZMETLERİ A.Ş.	09.05.2013	478%	20-50 Milyon	103
32	BURTEKS TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	10.01.1993	460%	500 Milyon üzeri	389
33	FORA GRUP SAVUNMA TEKNOLOJİLERİ VE DANIŞMANLIK TİCARET LTD. ŞTİ.	15.03.2012	436%	5-20 Milyon	6
34	ANKARA SOLAR ENERJİ İNŞAAT A.Ş.	17.09.2013	434%	20-50 Milyon	20
35	PAPILLON DİGİTAL İLETİŞİM VE BİLİŞİM HİZMETLERİ LTD. ŞTİ.	02.09.2014	415%	1-5 Milyon	33

2020 WEE EXPO

World Elevator & Escalator

EXPO

SHANGHAI · CHINA 6-9 MAY 2020

Motivating Innovations



Tel: (86)316-6078901/6078325/6078902 Fax: (86)316-6078903

Mobile: (86)18031689550

E-mail: expo@cea-net.org expo@elevator-expo.com

Website: www.elevator-expo.com (2020)

Sıra	Şirket Adı	Kuruluş Yılı	2015-2017 Büyüme Oranı	Gelir Aralığı (TL, 2017)	Çalışan Sayısı (2017)
36	SANTEK SAĞLIK TURİZM TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	25.07.2006	411%	5-20 Milyon	96
37	KIRMIZIBEYAZ SÜS BİTKİLERİ GIDA İNŞAAT TURİZM TEKSTİL İTHALAT İHRACAAT SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	28.11.2005	410%	5-20 Milyon	19
38	TACHYON MAKİNE SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	27.11.2013	399%	5-20 Milyon	48
39	FORA MÜHENDİSLİK HİZMET İNŞAAT TURİZM TARIM SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	27.07.2004	397%	5-20 Milyon	16
40	PROMİT MÜHENDİSLİK MEKANİK TESİSAT İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	12.01.2012	392%	20-50 Milyon	79
41	OMKA YÜN TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	29.08.2013	387%	20-50 Milyon	27
42	DEMSİSTEM BİLGİ VE İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ TİCARET LTD. ŞTİ.	04.04.2011	370%	1-5 Milyon	4
43	VTEK BİLİŞİM VE İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	08.06.2006	366%	1-5 Milyon	6
44	BİLETAL İÇ VE DIŞ TİCARET A.Ş.	12.03.2006	361%	50-100 Milyon	34
45	TAVUK DÜNYASI GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	17.11.2011	360%	100-250 Milyon	514
46	SİNERJİ ALÜMİNYUM METAL MAKİNA İMALATI SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	28.10.2014	358%	1-5 Milyon	29
47	KARAOĞLU PEYZAJ MİMARLIK MÜHENDİSLİK TİCARET A.Ş.	23.03.1994	350%	50-100 Milyon	332
48	FIRAT ULAŞTIRMA LOJİSTİK VE TİCARET LTD. ŞTİ.	02.07.2014	350%	5-20 Milyon	16
49	PROFEN İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ VE HİZMETLERİ SANAYİ TİCARET A.Ş.	13.03.2006	336%	20-50 Milyon	107
50	BULUT MÜHENDİSLİK	20.01.2012	333%	1-5 Milyon	8
51	EKOVAR ÇEVRE GRUP GERİ DÖNÜŞÜM ATIK DEPOLAMA İNŞAAT TAAHHÜT SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	04.03.2008	326%	20-50 Milyon	161
52	MLORD DIŞ TİCARET A.Ş.	16.07.2002	320%	20-50 Milyon	9
53	HARE ASANSÖR İMALAT İNŞAAT ELETRONİK İTHALAT İHRACAT SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.	17.07.2008	306%	5-20 Milyon	27
54	ALTUNSAN TURİZM OTOMOTİV GIDA İNŞAAT SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.	19.11.2012	297%	1-5 Milyon	25
55	İNVENT YAZILIM DANIŞMANLIK A.Ş.	07.01.2013	292%	5-20 Milyon	40
56	PEGASUS SAVUNMA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	28.04.2003	292%	20-50 Milyon	10
57	EST MARJİNAL MEDİKAL TANITIM VE İLETİŞİM SANAYİ TİCARET A.Ş	21.05.1996	279%	100-250 Milyon	60
58	PROLIFT ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	20.08.2014	255%	50-100 Milyon	146
59	NATUROIL GIDA VE KİMYA SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.	06.10.2003	253%	5-20 Milyon	13
60	ORIGIN LOJİSTİK TAŞIMACILIK TİCARET A.Ş.	05.09.2013	250%	100-250 Milyon	50
61	DEKORAL BOYA İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	27.11.2014	246%	5-20 Milyon	8
62	FAHRETTİN UZUN - UZUN METAL SANAYİ	07.03.2007	241%	1-5 Milyon	8
63	ENDOSA KALIP İTHALAT İHRACAT SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	14.06.2011	239%	20-50 Milyon	80
64	NETFORM YAPI İNŞAAT MÜŞAVİRLİK DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ	18.03.2011	237%	20-50 Milyon	1
65	PAYTR ÖDEME HİZMETLERİ A.Ş.	17.09.2009	236%	5-20 Milyon	17
66	WYG INTERNATIONAL DANIŞMANLIK LTD. ŞTİ.	29.07.2003	235%	50-100 Milyon	103
67	TMARKA MULTİMEDYA GRAFİK İLETİŞİM BİLİŞİM DANIŞMANLIK VE REKLAM HİZMETLERİ LTD. ŞTİ.	18.04.2012	234%	1-5 Milyon	15
68	PROSENSE TEKNOLOJİ SANAYİ LTD. ŞTİ.	30.03.2006	233%	5-20 Milyon	13
69	AĞA MOBİLYA İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	21.09.2011	229%	5-20 Milyon	45
70	ENOVAS MÜHENDİSLİK DANIŞMANLIK BİLGİSAYAR SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	27.03.2012	226%	20-50 Milyon	16
71	FOCUS KONTROL TEKNİK ÖLÇÜM	28.05.2014	224%	5-20 Milyon	145
72	SAMM TEKNOLOJİ İLETİŞİM SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	11.12.2003	224%	20-50 Milyon	420
73	APSİYON BİLİŞİM SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	28.06.2012	221%	5-20 Milyon	64
74	TATLAN PAZARLAMA GIDA SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	04.08.2003	221%	5-20 Milyon	55
75	SAHA BİLGİ TEKNOLOJİLERİ EĞİTİM DANIŞMANLIK SANAYİ TİCARET A.Ş.	06.10.2010	220%	5-20 Milyon	127
76	VAV TEKNOLOJİ BİLİŞİM SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	15.03.2010	220%	20-50 Milyon	71
77	ASLANDAĞ AHŞAP A.Ş.	11.10.2006	215%	50-100 Milyon	260
78	AMES EUROPE TEKSTİL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	29.11.2011	198%	20-50 Milyon	78
79	TEMİZİŞ GIDA MATBAACILIK TURİZM SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.	29.04.2003	193%	20-50 Milyon	192
80	TDT HAVACILIK BAKIM VE TİCARET A.Ş.	05.10.2007	192%	5-20 Milyon	44
81	ENPAŞ ENDÜSTRİYEL HAM MADDELER SANAYİ VE PAZARLAMA A.Ş.	23.02.1978	192%	250-500 Milyon	17
82	HANBEY TARIM VE HAYVANCILIK İŞLETMELERİ A.Ş.	15.10.2007	187%	5-20 Milyon	13
83	BEKİROĞLU İNŞAAT SANAYİ VE LTD. ŞTİ.	01.01.1995	185%	5-20 Milyon	7
84	SİMSOFT BİLGİSAYAR TEKNOLOJİLERİ LTD. ŞTİ.	17.03.2006	185%	20-50 Milyon	136
85	NETPAK AMBALAJ SANAYİ TİCARET A.Ş.	15.06.1998	185%	5-20 Milyon	80
86	TNS MERMER MADEN MAKİNA SANAYİ TİCARET VE TAAHHÜT A.Ş.	01.10.2013	184%	1-5 Milyon	6
87	HARBİYE PİLİÇ DIŞ TİCARET LTD. ŞTİ.	11.12.2013	184%	20-50 Milyon	1
88	ATAKON MÜHENDİSLİK İNŞAAT MEKANİK ELEKTRİK TAAHHÜT VE TİCARET LTD. ŞTİ.	24.06.2005	184%	50-100 Milyon	302
89	KODAK TAŞIMACILIK YAPI MALZEMELERİ İNŞAAT PETROL TARIM ÜRÜNLERİ TİCARET LTD. ŞTİ.	12.03.1997	182%	20-50 Milyon	12
90	BEŞEL BASIM SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	12.08.1996	180%	100-250 Milyon	180
91	KARSAC HAVALANDIRMA ISITMA SOĞUTMA İNŞAAT TAAHHÜT SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	27.12.2005	180%	20-50 Milyon	44
92	TRANSFORMATÖR ELEKTROMEKANİK SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	18.09.1997	177%	50-100 Milyon	232
93	İN-TEK KALİTE KONTROL PROJE DENETİM MÜŞAVİRLİK VE TİCARET A.Ş.	04.12.2000	176%	1-5 Milyon	20
94	T AND P İÇ VE DIŞ TİCARET SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ	30.01.2014	176%	50-100 Milyon	5
95	BEŞÜZZİ GIDA TURİZM HAYVANCILIK İNŞAAT SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.	18.01.2012	175%	5-20 Milyon	55
96	TURGUTLAR SARAÇİYE DERİ İNŞAAT TARIM MÜHENDİSLİK DANIŞMANLIK SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	06.03.2014	174%	1-5 Milyon	40
97	OBİLET BİLİŞİM SİSTEMLERİ A.Ş.	06.04.2012	170%	5-20 Milyon	63
98	RKSOFT BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ A.Ş.	16.12.2008	170%	20-50 Milyon	276
99	KMS DEMİR ÇELİK A.Ş.	23.06.2010	163%	50-100 Milyon	10
100	BEYSAN ALAYBEYOĞLU İNŞAAT MADENCİLİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.	08.08.1991	162%	20-50 Milyon	30

En İyiler ilift Kullanır

MORE THAN YOU SEE

GÖRDÜĞÜNÜZDEN
DAHA FAZLASI



ilift is an UPSET brand

www.upset.com.tr • www.ilift.com.tr

ilift
Elevator Control Systems

ASANSÖR VİZYON

Sektörel Teknik Asansör ve Yürüyen Merdiven Dergisi

"firma" "rapor" "güncel" "fuar" "sektör" "analiz"
"teknik makale" "sanayi" "açılış" "insan kaynakları" "ürün tanıtım" "hedef pazar"
"üretim" "istatistik"
"kurumsal iletişim" "görüş"
"milli" "eğitim" "ekonomi"
"stk" "röportaj"
"veri"

www.asansorvizyon.net

ASANSÖR
Bilgi Platformu

www.asansorbilgiplatformu.org

YENİ EN 81-20 HAKKINDA SORU VE CEVAPLAR

YENİ BELEDİYELER İÇİN ASANSÖR EL KİTAPÇIĞI



ASANSÖR BİLGİ PLATFORMU

DOĞRU BİLGİNİN ADRESİ

Asansör sektöründe var olan bilgi eksikliklerini ortadan kaldıran, üreticiden son kullanıcıya kadar her kesime en güvenilir bilgiyi sunan, güncel kanun ve mevzuatları okurlar ile buluşturan **"doğru bilginin adresi"** www.asansorbilgiplatformu.org açıldı.

Görüş ve Önerileriniz İçin
asansorbilgiplatformu@gmail.com

powered by ASANSÖR DERGİSİ

lilyum ajans

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

A&A TOWER EKO ATLANTIC

Eko Atlantic Victoria Island'a bitişik Nijerya Lagos'ta inşa edilen yeni bir sahil kenti. Okyanusun oluşturduğu erozyonu ve su baskınlarını önlemek aynı zamanda dünyanın en hızlı büyümekte olan mega şehrinde nitelikli konut açığı sıkıntısını gidermek amacıyla inşa ediliyor. A&A TOWER EKO ATLANTIC de okyanus önü bölgesinde yer alan ve Türk Mimar Atilla İlhan'ın imzasını taşıyan yeni bir lüks konut projesi.



Eko Atlantic, Nijerya'nın Lagos kentine bitişik Victoria Adası'nda inşa edilen yepyeni bir sahil kenti. Yüksek talebe bağlı olarak zengin kalkınma büyümesine yatırım yapan yatırımcılar için bir odak noktası ve kıtanın gelişmekte olan pazarlarına açılan bir kapı konumunda. Okyanusun oluşturduğu erozyonu ve su baskınlarını önlemek aynı zamanda dünyanın en hızlı büyümekte olan mega şehrinde nitelikli konut açığı sıkıntısını gidermek amacıyla inşa ediliyor.

Yaklaşık 300.000 kişiye barınma olanağı sağlayacak olan Eko Atlantic bulunduğu konum ve odak merkezi olmasından dolayı Afrika'nın yeni finansal merkezi olmaya hazırlanıyor.

Okyanustan geri kazanılan ve 8,5 kilometre uzunluğunda bir deniz duvarı ile korunan 10 milyon metrekarelik bir arsa üzerinde yer alan Eko Atlantic, Manhattan'ın gökdelen bölgesinin büyüklüğü kadar olacak. Kendine yeten ve sürdürülebilir, en modern kentsel tasarımı, kendi enerji üretimini, temiz su, gelişmiş telekomünikasyon, geniş yollar ve ağaçlıklı sokakları içerecek olan Eko Atlantic, modern mühendislik ve teknolojinin harikası ve Nijerya'nın dünya sahnesinde yükselişinin bir kanıtı olarak gösteriliyor.



Mikronik SX Ultra / Slim Pano

Kapı Kasasında Kumanda Panosu Çözümü

Controller in Door Frame

"Sessiz ve Makine Dairesiz…"

"Quiet and Machine Roomless…"

LIFTINSTITUUT
CERTIFIED BY LIFTINSTITUUT

in compliance with EN81-20
EN 81-20
в соответствии с EN 81-20

in compliance with EN81-70
EN 81-70
в соответствии с EN 81-70



MD-STO ile sessiz çalışma
Quiet works with MD-STO



LIFTINSTITUUT

EU-TYPE EXAMINATION CERTIFICATE

Certificate no.	: NL17-400-1002-039-16	Revision no.: -
Description of the product	: Lift Control Panel for electric and hydraulic lifts	
Trademark, type	: Mik-El, SX ULTRA Lift Control Panel (including the normal, re-call, car roof and pit inspection operation)	
Name and address of the manufacturer	: Mik-el Elektronik San. Tic. Ltd. Sti. Yüzyil Mah. Matbaacilar Yolu no. 56 34200 Bagcilar, Istanbul Turkey	
Name and address of the certificate holder	: Mik-el Elektronik San. Tic. Ltd. Sti. Yüzyil Mah. Matbaacilar Yolu no. 56 34200 Bagcilar, Istanbul Turkey	
Certificate issued on the following requirements	: Lifts Directive 2014/33/EU	
Certificate based on the	: EN 81-20:2014 including (relevant parts of) clause 5.6.6.2, 5.6.7,	

SINCE 1988
mik-el®
LIFT TECHNOLOGIES

www.mik-el.com | sales@mik-el.com





Mimar Atilla İLHAN





A&A TOWER EKO ATLANTIC okyanus önü bölgesinde yer alan yeni bir lüks konut projesi. A&A TOWER 98 daireden oluşuyor. Toplam inşaat alanı 30 bin metrekare. 3+1, 2+1 dairelerden oluşan konut projesinde alışveriş alanları, ofis alanları, spor tesisi, açık havuz ve otopark yer alıyor. Toplam, 22 kattan oluşan projenin son iki katı penthouse dairelere ayrılmış.

A&A TOWER Mimarı **Atilla İlhan** tarafından Arkland Properties Firması için tasarlandı. **Atilla İlhan,** Mimar Sinan Güzel Sanatlar Üniversitesi'ni tamamladıktan sonra; Türkiye, İngiltere, Rusya, Libya, Montenegro ve Nijerya olmak üzere dünyanın farklı bölgelerinde projelerini gerçekleştirdi. İstanbul'da yer alan An Proje Mimarlık Tasarım Ltd. Şti. kurucusu ve şirket bünyesinde konut, otel, alışveriş merkezi, ofis projeleri başta olmak üzere mimari projeler üretiyor.



Hep daha yükseğe



TECRÜBELI KADROMUZLA;

- Kabin, kapı ve diğer asansör malzemeleri imalatı
- Paket asansör satışı
- Teknik destek ve sistem çözümlerinde

2007 YILINDAN BERI YANINIZDAYIZ...

ceyas® ASANSÖR

www.ceyasasansor.com

CEYAS MÜHENDİSLİK ASANSÖR İNŞ. ELK. KİMYA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Başak Mah. Konya Ereğli Cd. No: 66 - 1 Karatay - KONYA
Tel: 0 332 342 72 34 Fax: 0 332 342 72 35 GSM: 0532 590 41 25
E-mail: info@ceyasasansor.com - ceyas_asansor@hotmail.com

SİZİ, SEKTÖRÜNÜZÜN EN KIYMETLİSİ YAPALIM

Plastik ve alüminyum sektörünün nabzını tutan dergilerimizde yer alarak markanızı ön plana çıkarın, FARKINIZ OLSUN!..



MİMART YAYINCILIK
Orhangazi Cad. Tınaz Tepe Sok.
Park Apt. No:9 D:1 Maltepe/ISTANBUL
T. +90 216 399 46 28 • F. +90 216 457 73 68
info@winartproje.com • www.winartproje.com
info@aluart.com.tr • www.aluart.com.tr

WinART® PROJE
KAPI-PENCERE-ÇATI-CEPHE MİMARİ PROJE DERGİSİ
www.winartproje.com

ALU&Art®
ALÜMİNYUM CEPHE YAPI MİMARİ PROJE DERGİSİ
www.aluart.com.tr

SMAS MAKİNA® ASANSÖR

Farkımız Kalitemiz...

www.smasmakina.com.tr

A3 LÜ HIZ REGÜLATÖRÜ (OVERSPEED GOVERNOR WITH UCMP)



UZAKTAN ERİŞİMLİ HIZ REGÜLATÖRÜ (OVERSPEED GOVERNOR WITH REMOTE CONTROL)



KÜÇÜK KASNAK UZAKTAN ERİŞİMLİ HIZ REGÜLATÖRÜ (OVERSPEED GOVERNOR SMALL PULLEY WITH REMOTE CONTROL)



KÜÇÜK KASNAK A3 LÜ HIZ REGÜLATÖRÜ (OVERSPEED GOVERNOR SMALL PULLEY WITH UCMP)



KÜÇÜK KASNAK GERGİ MAKARASI (TENSION PULLEY SMALL)



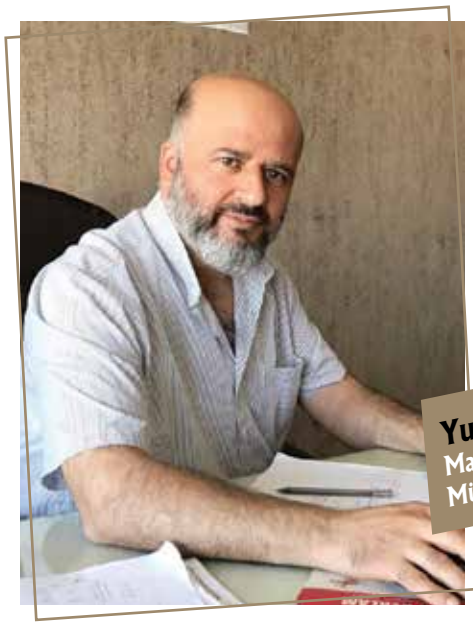
GERGİ MAKARASI (TENSION PULLEY)



9-11 HALAT ŞİŞESİ (9-11 ROPE ATTACHMENT)



Fevzi Çakmak Mahallesi
Büsan Sanayi Sitesi
Sıla Caddesi No:21 Karatay / KONYA
Telefon: +90 0 332 342 52 70
Fax: +90 0 332 342 52 72
E-mail: smas@smasmakina.com.tr



ASANSÖR MONTAJ FİRMALARINDA SON KONTROLCÜ KİM OLMALIDIR?

Yusuf KAYA
Makine Mühendisi

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Bildiğimiz üzere Modül (H) ya da Modül (B+E) seçeneği ile asansör montajlarını piyasaya arz eden ve edecek olan firmaların bir kalite yönetim sistemi işletmeleri ve son kontrol işini de firma bünyesinde yürütmeleri oldukça önem arz etmektedir. Yapılan son kontrol işi eğer doğru yapılırsa montaj firmalarının tesis ettikleri asansörlerin can ve mal güvenliği açısından tehdit oluşturmayacağı garanti altına alınmış olacaktır. Montaj firmalarının hatalarını ve eksikliklerini muayene kuruluşunun kontrolü neticesinde görmeleri ve düzeltmeleri kabul edilebilir bir durum değildir. Çünkü asansör montaj firmaları tescil öncesinde ilk periyodik kontrol için ilgili muayene kuruluşuna başvurduklarında, zaten uygunluk beyanı düzenlemiş ve ürünlerini piyasaya arz etmiş durumdadırlar.

Ayrıca Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği gereği asansörlerini piyasaya arz ettikleri tarih olan uygunluk beyanı tarihi itibari ile ilgili idareye tescil amacı ile başvurdukları tarih arasında maksimum 60 günlük bir gecikme kabul görmektedir. Bu sürenin aşılması durumunda asansör montaj firmaları yönetmelik gereği idare para cezası ile karşı karşıya kalacaklardır. Doğru bir son kontrol işi yürütmeyen asansör montaj firmalarının 60 günlük süre içerisinde problemleri çözemeyecekleri muhtemeldir. Asansördeki uygunsuzlukların periyodik kontrollerde tespit edilememesi o asansörün uygun olduğunu göstermeyeceği için yönetmeliğe uygun olmayan asansörleri piyasaya arz etmelerinden dolayı da piyasa gözetim ve denetiminde idare para cezası ile karşılaşmaları da kaçınılmazdır.

Durum böyle iken; montaj firmalarında son kontrol işini, ucu açık olarak bırakmak doğru olmayacaktır. Özünde asansör son kontrol işi söz konusu asansör için birim doğrulama anlamı taşımaktadır. Dolayısı ile A tipi muayene kuruluşlarında asansör muayenelerinde görev alan arkadaşlar ile montaj firmalarında son kontrol işini yürüten arkadaşların aynı mevzuattan beslenmeleri ve aynı kontrol kriterleriyle işlem yapmaları oldukça mantıklıdır. A tipi muayene kuruluşlarında asansör muayenelerinde kimlerin görev alacağı, nasıl belgelendirileceği ve hangi

KİPSAN
ASANSÖR

www.kipsanasansor.com.tr



Adres: Mimarsinan OSB. 13. Cadde No: 11 KAYSERİ
Tel: +90 352 322 20 65 **Fax:** +90 352 231 50 36
kipsanasansor@hotmail.com.tr

ASRAY
Ana Bayii ve Yetkili Satıcısı

Yusuf KAYA
Makine
Mühendisi

kriterlerle muayene yapacakları yürürlükteki mevzuatla zaten belirlenmiştir. Asansör montaj firmalarında son kontrol işini yapacak arkadaşlarında aynı mevzuata tabii olmaları birçok açıdan sonuç itibari ile çok yerinde ve yararlı bir yaklaşım olacaktır. Zaten Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği gereği montaj ispat modülleriyle alakasız olarak buna ilaveten TSE hizmet yeterliliği için 1 adet mühendis zorunludur. Bu kadronun montaj firması açısından son kontrol işi için kullanılmasında bir sakınca yoktur.

Asansör montaj firmalarında zaten bakım işi için mevzuat gereği istihdam edilmiş olan mühendis arkadaşların asansör son kontrolünde de görev almaları mantıklıdır. Yeterlilik anlamında A tipi muayene kuruluşunda görev almak isteyen mühendislerin belgelendirme mevzuatına tabii olmaları, belgenin canlılığını koruması adına ise muayene kuruluşlarında görev alan arkadaşların yıllık bazda ispat etmeleri gereken asansör muayene sayıları yerine montaj firmalarında görev alan arkadaşların kabul edilebilir sayıda asansör son kontrol sayısını asansör tescil belgeleri ile ispat etmeleri makul görünmektedir. Bu durum A tipi muayene kuruluşları ile asansör montaj firmaları arasında dönüşümlü mühendis istihdamı için bir yol olacak ve aynı sektörden ekmek yiyen bu iki taraf içinde ışık kaynağı olacak ve en güzeli de makalemiz cevabını bulmuş olacaktır.

Montaj firmalarında son kontrol işini, ucu açık olarak bırakmak doğru olmayacaktır. Özünde asansör son kontrol işi söz konusu asansör için birim doğrulama anlamı taşımaktadır. Dolayısı ile A tipi muayene kuruluşlarında asansör muayenelerinde görev alan arkadaşlar ile montaj firmalarında son kontrol işini yürüten arkadaşların aynı mevzuattan beslenmeleri ve aynı kontrol kriterleriyle işlem yapmaları oldukça mantıklıdır.



Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

Tam Otomatik Kat ve Kabin Kapıları







SİSTEM
ÇELİK HALAT TİC. LTD. ŞTİ.

www.sistemcelikhalat.com

Fabrika
Adres : 2. Organize Sanayi Bölgesi
Havaalanı Yolu 3. Km 3. Cd. No:15 MALATYA
Tel : +90 422 502 04 54 **Faks:** +90 422 502 04 55
fabrika@sistemcelikhalat.com

Merkez
Adres : Zümrütevler Mh. Sinem Sk. No:30
34852 Maltepe - İSTANBUL
Tel : +90 216 441 14 65 **Faks:** +90 216 459 68 54
info@sistemcelikhalat.com

ACROBAT®

EKOL ELEKTRONİK
Asansör San. Tic. Ltd. Şti.

EN 81-20 CE ISO TSEK



Mimarsinan OSB 17.Cadde No:10 Melikgazi-KAYSERI
TEL:+90 352 294 34 34 (pbx) FAX+90 352 294 34 38
E-mail:acrobat@acrobat.com.tr
www.acrobat.com.tr

SERİNHİSAR NAKLİYAT & ASANSÖR

DENGE AĞIRLIĞI MADENCİLİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

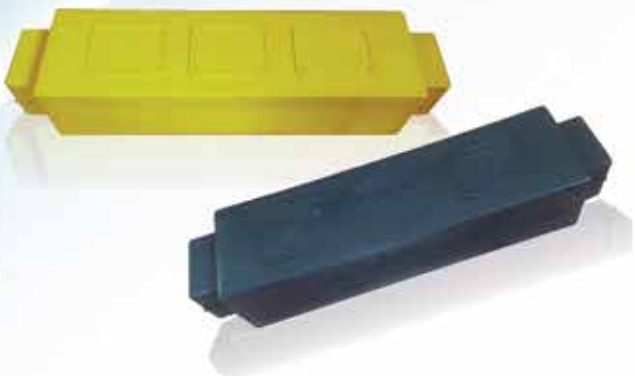
BARİT 1
UZUNLUK: 96 cm
ÇAP: 15X12 cm
AĞIRLIK: 48 kg



BARİT 2
UZUNLUK: 60 cm
ÇAP: 16X16 cm
AĞIRLIK: 42 kg



BARİT 3
UZUNLUK: 60 cm
ÇAP: 14,5X11,5 cm
AĞIRLIK: 31 kg



BARİT 4
UZUNLUK: 56 cm
ÇAP: 14,5X11,5 cm
AĞIRLIK: 29 kg



BARİT 5
UZUNLUK: 76 cm
ÇAP: 14,5X11,5 cm
AĞIRLIK: 40 kg



MERKEZ: Hacıeyüplü Mah. Salihağa Yolu No: 19\1 DENİZLİ
TEL: +90 258 371 93 93 - +90 258 268 00 60 **FAX:** +90 258 241 99 54
E-MAİL: info@serinhisarnakliyat.com.tr
www.serinhisarnakliyat.com.tr

BUTKON®

www.butkon.com

12. yıl

Çok yönlü iş ihtiyaçlarınız için mükemmel seçim.
Size de yardımcı olabiliriz !

Great choice for your versatile business needs.
We can always help you !



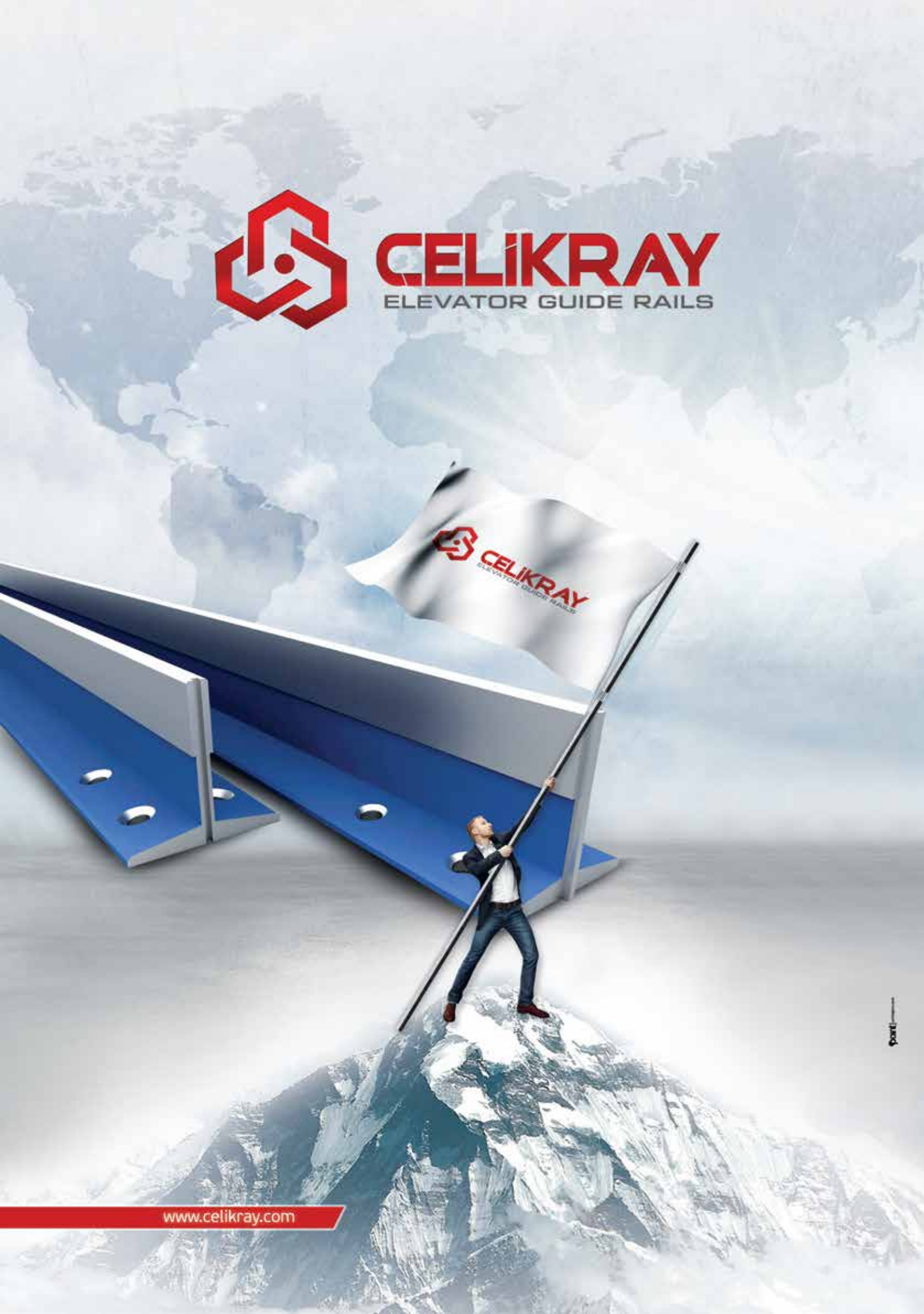
GRAFIX

Tek Tuşla Zirvedesiniz...

FABRİKA
2. Organize Sanayi Bölgesi Lalehan Cd. No: 33
Konya - TÜRKİYE
Tel +90 (332) 342 66 50 - 52
Fax +90 (332) 342 51 68
Mail butkon@butkon.com

ANKARA ŞUBE
Öz Marangozlar San. Sit. 2239/1 Sk. No:5/2
İvedik - Ostim / Ankara - TÜRKİYE
Tel +90 (312) 394 01 75
Fax +90 (312) 394 01 76

İSTANBUL ŞUBE
Ferhatpaşa Mah. Mareşal
Fevzi Çakmak Cd. No: 111/B
Ataşehir / İstanbul - TÜRKİYE
Tel +90 (216) 471 80 79


CELİKRAY
ELEVATOR GUIDE RAILS
CELİKRAY
ELEVATOR GUIDE RAILS
www.celikray.com

elitpro cable



Alanında uzman deneyimli kadromuzla hız kesmeden
evrensel kalite standartlarından ödün vermeksizin
zamanın en yeni, en dayanıklı ve teknolojik altyapısı en hızlı ürünlerini üretiyor,
paydaşlarımızla birlikte **gücümüzü geleceğe taşıyoruz.**

Küçük group

+90 444 20 95
www.kucukgroup.com

medyaplaza.com.tr