



ATERYA

OTOMATİK ASANSÖR KAPI SİSTEMLERİ



Bugün hayatınızda bir
değişiklik yapın. Bir
çocuğun "UMUDUNA"
destek olun...



www.dmdkashastaligi.com

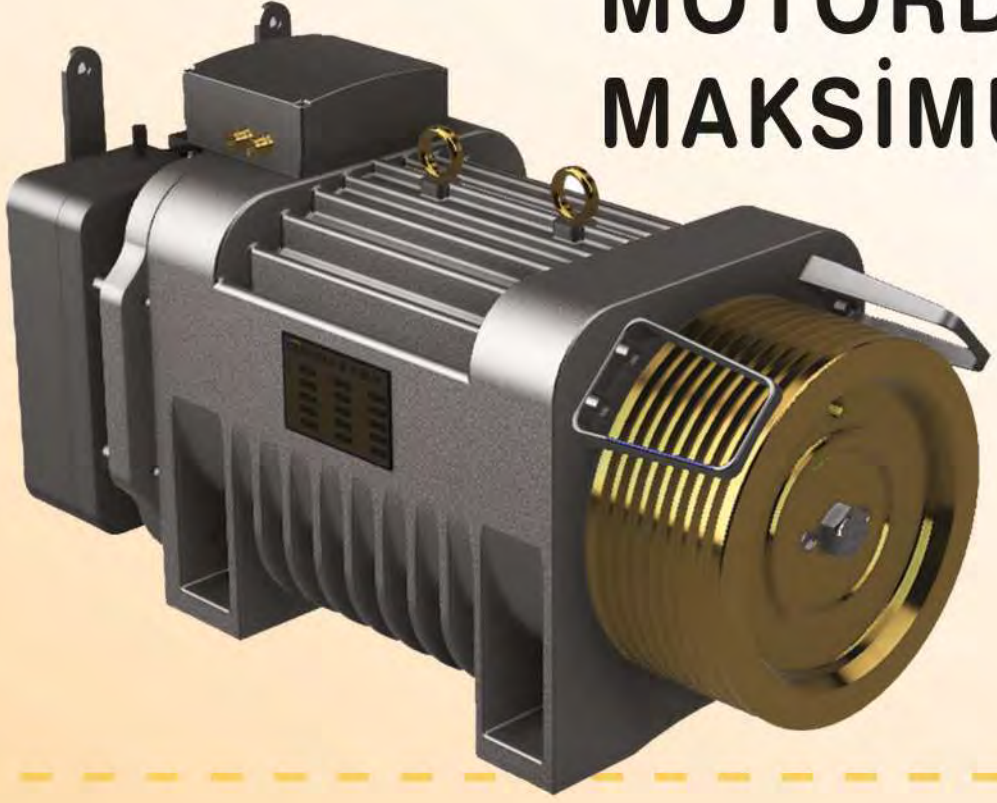
kapı tamam...

www.aterya.com.tr

LIFT DOORS



MOTORDAKİ MAKSİMUM G



uç...



The maximum power
of the engine...



 **CLINDAS ÇELİK**

www.clindas.com.tr



3 PANEL TELESKOPIK / LT-2PT
3 PANELS TELESCOPIC

2 PANEL TELESKOPIK / LT-2PT
2 PANELS TELESCOPIC

2 PANEL MERKEZİ / LT-2PC
2 PANELS CENTRAL

AUTOMATIC ELEVATOR DOOR SYSTEMS

KIROĞLU ASANSÖR SANAYİ TİCARET VE LİMİTED ŞİRKETİ



"Daima Yukarı" / "Always Up"

info@liftorasansor.com
www.liftorasansor.com
0850 303 53 87

A. H. Renda Mah. Ankara Cad.
No: 232/A Merkez / ÇANKIRI



AH & MET®

Genis ürün yelpazesi ve yerli - yabancı marka çeşitleriyle asansör sektörünün güvenilir markası olmaya devam ediyor.



YÜZLERCE ÜRÜN TEK ADRES



**interlift
2019**

15-18 Ekim - 2019

Salon / Hall : 2

Stand : 2018

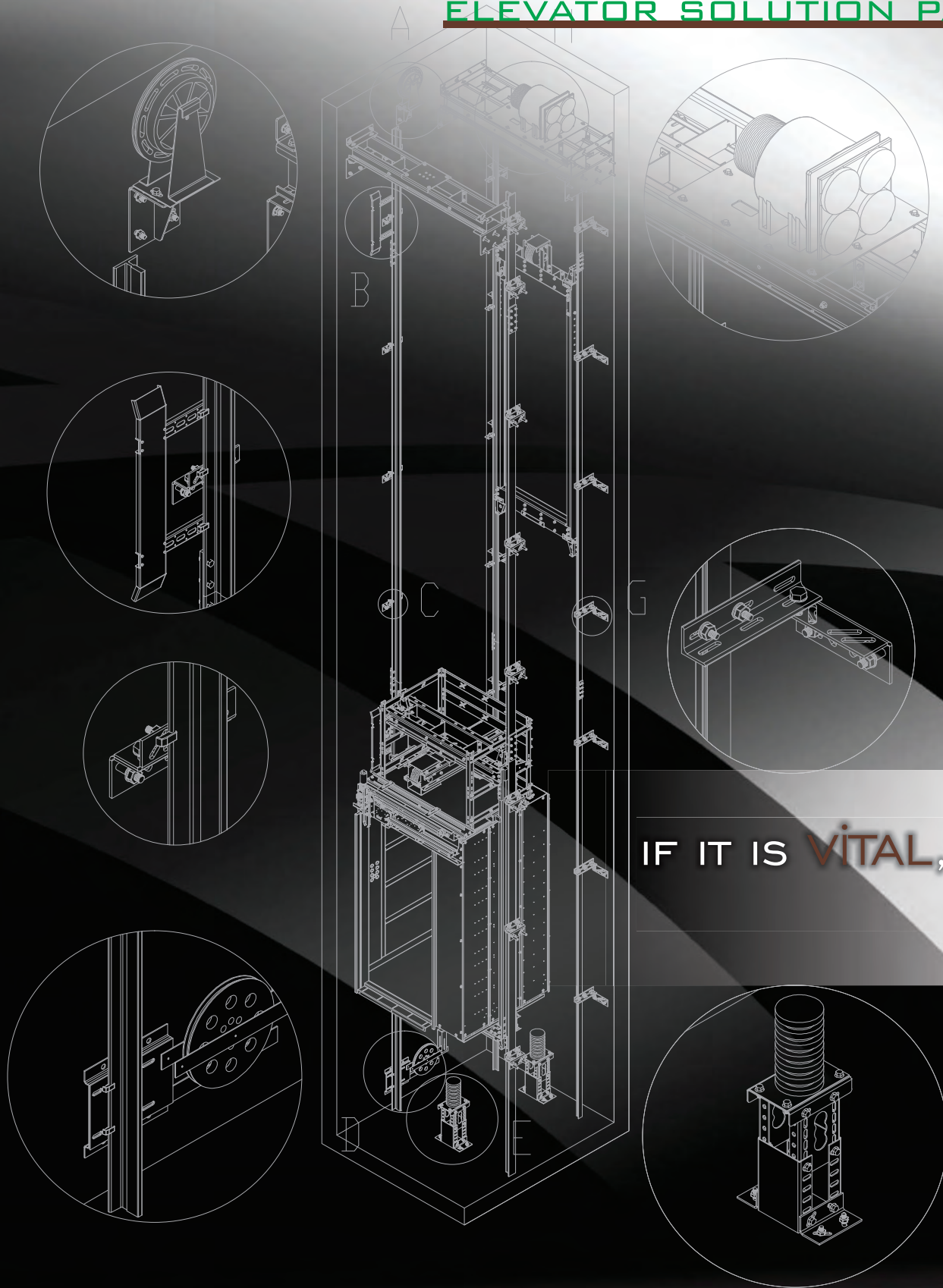
Bizi Ziyaret Edin;

Messe Augsburg - Almanya

3. Organize San. Bölgesi T. Ziyaeddin
Akbulut Cad. No:16 Konya / TURKEY

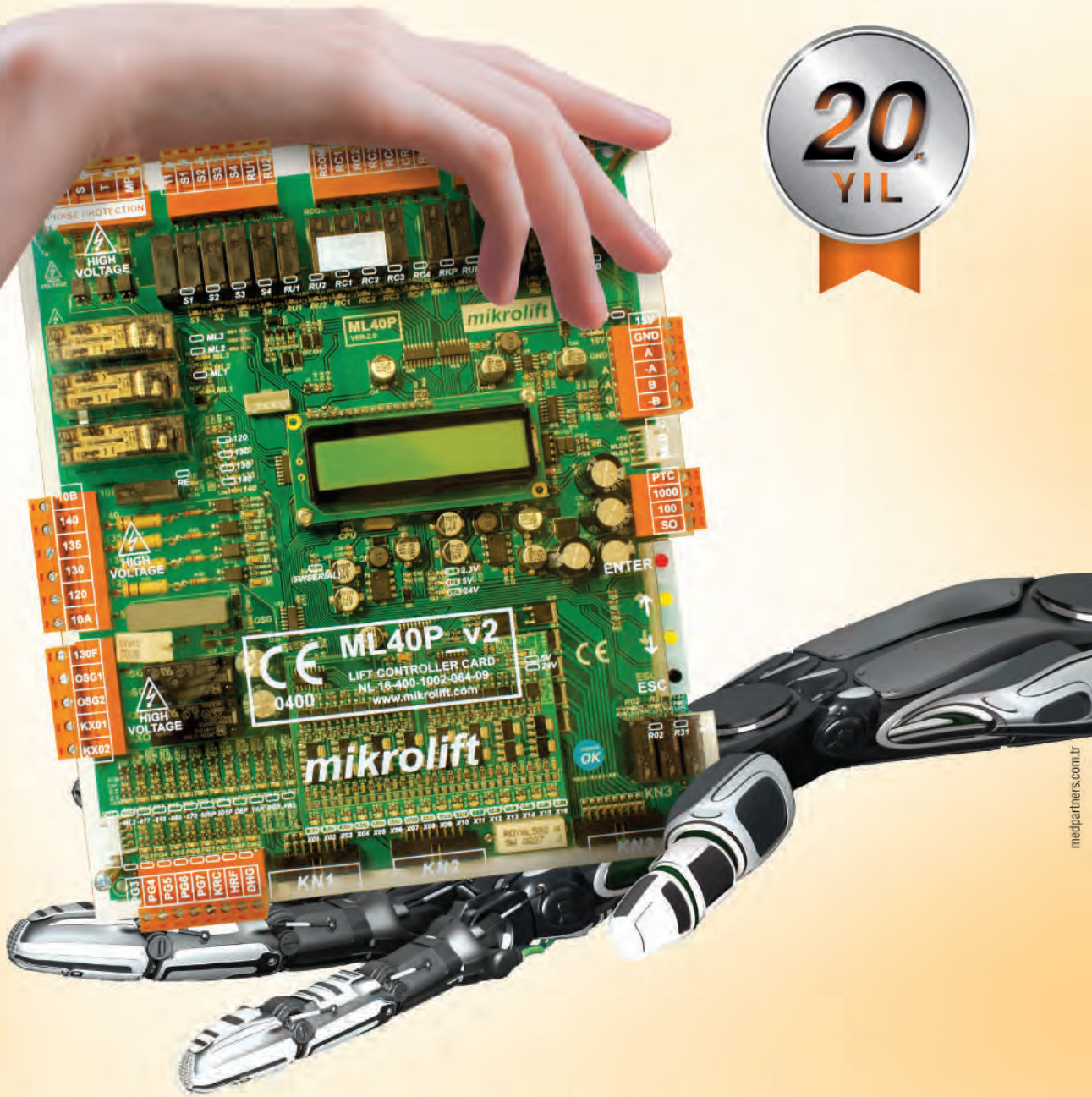
TEL: + 90 332 237 99 05
FAX: + 90 332 237 49 18

bilgi@ahmetasansor.com.tr
www.ahmetasansor.com.tr



IF IT IS **VITAL**,
IT'S **OK...**

EN 81-20 STANDARDINA GEÇİN; ML40P İLE TÜM ASANSÖRLER İÇİN DOĞRU ÇÖZÜM YOLU SİZİN...



Mikrolift teknolojisiyle geliştirilen ML40P Asansör Kontrol Kartı, hem asansörleri EN 81-20 Standardı'na tam uyumlu hale getiriyor hem de kanıtlanmış performansı ve asansörlerin tüm ihtiyaçlarını karşılayan kompakt yapısı ile eksiksiz çözüm sunuyor.

CE CERTIFICATED
BY LIFTINSTITUUT

mikrolift®

www.mikrolift.com

ÖZBEŞLER
a s a n s ö r

FLUENT
Full Automatic Lift Doors



Samanlı Mh.

Kocaeli Cd.

Serin Sk.

No: 138

Yıldırım /BURSA

Tel: 0 224 351 43 01/02

ozbesler.com.tr



Bir çok ürün seçeneği ile...

ERASİS
ASANSÖR



Üçevler Mah. 18.Cd. Küçük Sanayi Sitesi
80.Blok No:63 Nilüfer / BURSA
Telefon : +90 224 443 25 32-34

ERASİS ASANSÖR
ÖZBEŞLER Satış Mağazasıdır.
asansör
www.erasisasansor.com.tr
info@erasisasansor.com.tr

ERASİS
ASANSÖR
İTH. İHR.SAN.TİC.LTD.ŞTİ.

İÇİN- DEKİLER

10 **SUNUŞ**

14 **EKONOMİ**
İKİNCİ ÇEYREK BÜYÜME RAKAMLARI AÇ IKLANDI:
TÜRKİYE EKONOMİSİ YÜZDE 1.5 DARALDI

20 **RAPOR**
YENİ İŞ SİPARİŞLERİNDE SINIRLI TOPARLANMAYA
RAĞMEN DARALMA SÜRÜYOR

24 **RAPOR**
SANAYİCİYİ İHRACAT KURTARDI

28 **SEKTÖRDEN**
- ASANSÖR GÜVENLİK AKSAMLARININ
TESTİ İÇİN GÜÇLÜ İŞBİRLİĞİ
- ASFED'DEN HABERLER
-BURSAD'DAN MESYEB'E ZİYARET
- İLK 6 AYDA 928 ASANSÖRE,
1,9 MİLYON LİRA PARA CEZASI KESİLDİ

48 **İYİ BİLGİ**
-STK DEYİP GEÇ(ME)...
Deniz DEMİRKAPLAN

52 **RÖPORTAJ**
-ASFED BAŞKANI YUSUF ATİK

60 **ENGELSİZ**
-POOL LIFT ENGESİZ HAVUZ ASANSÖRÜ

64 **RÖPORTAJ**
-AYSKAD BAŞKANI YASEMİN BULUT

74 **ORTAKLIK**
-FUPA LIFT & SANDFLOWER S.a.r.l.

78 **MAKALE**
-BAŞARININ HİKAYESİ; PERFORMANS
Rasime SAZAK

80 **INTERLIFT 2019**
-SEKTÖR INTERLIFT 2019'A HAZIRLANIYOR

82 **FİRMALAR**
- MİKROLIFT ASANSÖR
- ARTI KASNAK
- AMETAL AR-GE MERKEZİ
- ARKEL
- WITTUR
- KONE ASANSÖR

118 **FUAR**
- "ASCEN.TEC 2020"

120 **FUAR**
- AVRASYA ASANSÖR FUARI

122 **UZMAN**
- İş = STRES Peren KISTAK

126 **ELEVCON**
- ELEVCON 2020, PRAG'DA DÜZENLENECEK

130 **SEELIFT** - SEELIFT 2019'DA, GÜVENLİK VE
MODERNİZASYON KONUŞULDU

132 **İNOVASYON** - "BEŞ F YASASI" İLE İNOVASYON'UN
KAPILARINI ARALAMAYA NE DERSİNİZ?
Salih KESKİN

138 **ÜLKE**
- ÜLKELERDEN ASANSÖR VE İNŞAAT HABERLERİ

144 **DESTEK**
- TURQUALITY DESTEKLERİ

148 **FUAR**
- LIFT EXPO ALGERIA

150 **FUAR**
- WEE EXPO

154 **PAZAR**
- AKILLI OTOMASYON SİSTEMİ

İLAN İNDEKSİ

146 • 2D TEKNİK
158 • ACROBAT
89 • ACROLIFT
1 • AHMET ASANSÖR
23 • AKADEMİ MÜHENDİSLİK
8--73 • AMETAL
125 • ARGESET
77 • ARKEL
19 • ASBUTON
119 • ASCEN.TEC 2020
KAPAK • ATERYA
121 • AVRASYA ASANSÖR FUARI
55-57-59 • AYBEY
111 • BEST OTOMASYON
101 • BİRİKİM ÇELİK HALAT
17 • BİSALIFT ASANSÖR
123 • BRM ELEKTRONİK
35-37-39 • BULUT MAKİNA
160 • BUTKON
143 • CEYAS ASANSÖR
AÇILIR KAPAK • CLINDAS
ARKA KAPAK İÇİ • ÇELİKRAY
103 • DEVAS
141 • EFOR FUACILIK INELEX
9 • EMAY
95 • ERCİYES ÇELİK HALAT
26-27 • ERŞEN
69-71 • FUPA
11 • GENEMEK
93 • INOX BUTON
81 • INTERLIFT
49-139 • İLA ASANSÖR
137 • KAYA ASANSÖR
79 • KEPİ
155 • KİPSAN
91 • KÖŞKERLER
31 • KÜÇÜK GROUP
135 • KÜÇÜK GRUP ELITPRO

149 • LIFT EXPO ALGERIA
ÖN KAPAK İÇİ • LIFTOR
147 • LİLYUM
127 • MENEVİŞLER
131 • MESAN
12 • METROPLAST ASANSÖR
43 • MİK-EL
3 • MİKROLIFT
105 • OMARLIFT
13 • ONAYLIFT
107 • OPAŞ
113 • ÖNERSAN
63 • ÖZBAY ASANSÖR
04--05 • ÖZBEŞLER
109 • ÖZRAY ASANSÖR
153 • PAŞA ASANSÖR
41 • PINAR MÜHENDİSLİK
51 • PROLIFT ASANSÖR
25 • RPM ELEKTRONİK
159 • SERİNHİSAR
87-157 • SİSTEM ÇELİK HALAT
133 • SMLIFT ASANSÖR
ARKA KAPAK • SRL
129 • STOF ASANSÖR
117 • SZUTEST
97 • TEKİN MAKİNE
47 • TEORİ MÜHENDİSLİK
67 • TÜRKRAY
145 • UPSET ASANSR
85 • VİPSAN ASANSÖR
2 • VİTAL
151 • WEE EXPO SHANGAI
152 • WINART
45 • YETERLİFT



ISSN: 2146-4243

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Özhan ŞEREFLİ

Reklam Koordinatörü
Nurullah PİREÇİ

Görsel Yönetmen
Meral ŞEREFLİ

Halkla İlişkiler Yönetmeni
Efsa PİREÇİ

Teknik Müdür - Yazılım
Turhan AKÇA

İdari ve Mali İşler Koordinatörü
Erkan SÖNMEZ

Reklam Rezervasyon
0 312 472 14 58 / 0 507 244 90 86

Yayın Adı
Asansör Vizyon Dergisi

Yayın Şekli ve Türü
2 Aylık Türkçe Yerel Süreli Yayın

Baskı Tarihi
10.09.2019

Asansör Vizyon Dergisi:
Emek 4. Cad. 130/3
Çankaya / Ankara
Tel: 0312 472 14 58

www.asansorvizyon.net
asansorvizyon@gmail.com

Baskı
İHLAS MATBAACILIK
Tel: 0212 454 35 10

Bu yayının tamamı ya da bir bölümü
yayıncının yazılı izni olmaksızın
çoğaltılamaz ya da yayınlanamaz.
Yayınlanan yazı, belge ve fotoğrafların her
türü hukuki sorumluluğu yazarına aittir.

Satış Fiyatı: 200 TL

COOL SERİSİ

SO COOL!



COOL 77

AMETAL'İN
YENİ ÜYESİ,
ZİRVENİN
EFENDİSİ.

Standartları Daima Yukarıya Taşıyan
Ametal' in Yeni Tasarımı **"COOL SERİSİ"**.

Sıva üstü yalnızca **7,7 mm**.



Cool Retro | Cool 77 | Cool Small

 **ametal**
asansör malzemesi

Taşdelen Mah. Atabey Cad. No: 9, 34788
Çekmeköy / İstanbul - TÜRKİYE
T: +90 216 420 24 76 pbx
F: +90 216 313 8110
info@ametal.com

 / Ametal-Lift-Components

 / ametal-lift-components

 / AmetalLiftComp

 / ametal_lift



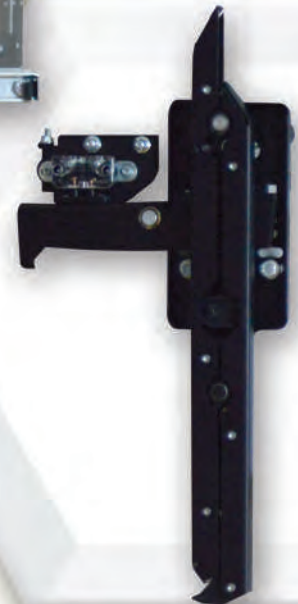
emayTM
AUTOMATIC DOORS *since 1954*



İLKLERDEN YİNE BİR İLK!

EMAY EN 81:20'YE HAZIR

YA SİZ?



EN81:20 Yönetmeliğine uygun **CE** onaylı kilitli,
ikinci fiş kontaktlı kaşık sistemi

Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi Hosab Caddesi Bo:33 Nilüfer / BURSA

T: 90 224 484 22 29 F: 90 224 484 22 53

emayasansor.com - lift@emayasansor.com

Değerli Asansör Vizyon Dergisi okuyucuları, yine dopdolu bir sayı ile birlikteyiz.

Bu sayımıza da yine her sayımızda olduğu gibi ekonomi verileri ve raporlar ile başladık.

Açılış haberimizde Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanan Dönemsel Gayrisafi Yurt İçi Hasıla, 2. Çeyrek (Nisan - Haziran, 2019) rakamlarını verdik. Buna göre Türkiye ekonomisi 2019 yılının ikinci çeyreğinde yüzde 1.5 daraldı.

İş dünyası temsilcilerinin, Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanan yılın ikinci çeyreğine ilişkin Gayri Safi Yurt İçi Hasıla (GSYH) verileri hakkında yapmış oldukları değerlendirmeleri de sayfalarımıza taşıdık. Türkiye ekonomisinin ikinci çeyrekte yüzde 1,5 daralmasına ilişkin yapılan değerlendirmelerde, “Daralmanın büyümeye dönüşeceği eşiğe gelmiş bulunuyoruz. İbre dördüncü çeyrek için pozitif büyümeyi gösteriyor.” diyenler olduğu gibi, GSYH verilerinin, yıla girerken arzu edilenin aksine, ekonomideki pozitif büyümenin biraz daha gecikeceğini ortaya koyduğunu bildirenler de oldu.

Ülke ekonomimizde yaşanan küçülmeye rağmen ihracat faaliyetleri umut vaat etmeye devam ediyor. Gerek sektörümüzde gerekse diğer sektörlerde ihracatçı firmalarımız yeni pazarlar arıyor.

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) Başkanı İsmail Güllü'nün GSYH verileri değerlendirmesinde ihracatın büyümeye net katkısını 7,4 puan olarak açıklaması da ihracat faaliyetlerinin ülkemiz açısından önemini ortaya koyuyor.

İhracatın ekonomik verilerimize katkısının TİM tarafından 7,4 puan olarak açıklanması da gösteriyor ki iç talep ve yatırımlar büyümeye halen katkı sağlayamıyor.

KPMG Türkiye'nin hazırladığı Sektörel Bakış – İlk Yarı Serisinin Endüstriyel Üretim Raporu'nda da ihracatın önemine vurgu yapılıyor. Rapora göre sanayi üretiminde 2019'un ilk yarısında kırılgan da olsa bir toparlanma yaşanıyor. KPMG Türkiye'den Hakan Ölekli'nin, “Yıla zayıf başlayan sektördeki sınırlı toparlanma

kısmen ihracatın gücünü korumasından kaynaklandı. Türk sanayisi, hem TL'nin reel olarak düşük seviyelerde seyretmesi hem de jeopolitik konumu nedeniyle ihracatını artırmayı sürdürüyor” şeklindeki açıklaması da rotasını dış pazara çeviren sanayicimizin doğru yolda olduğunu gösteriyor.

- Sektör Interlift 2019'a hazırlanıyor

Türkiye ve asansör sektörü olarak ihracat faaliyetlerine yoğunlaştığımız şu günlerde 15-18 Ekim 2019 tarihleri arasında Augsburg'da düzenlenecek olan Interlift 2019 Asansör Fuarı hazırlıkları da hız kesmeden devam ediyor. Toplamda dünyanın dört bir yanında 574 firmanın katıldığı Interlift 2019'a Türkiye'den de 50'nin üzerinde firma katılıyor. 2017 yılında 100 ülkeden 20 bin 440 ziyaretçi ağırlayan Interlift, 2019'da bu sayıyı 107 ülkeden 21 binin üzerine çıkartmayı hedefliyor.

Bizler de her zaman olduğu Interlift 2019'da da firmalarımızın yanında olacağız. Sektörümüzün tanıtımına katkı sağlamaya ve firmalarımızın başarılarını sayfalarımıza taşımaya devam edeceğiz. Augsburg'da görüşmek dileğiyle...

Biz, Türk Asansör Sektörü'nü takipteyiz...

Siz de takipte kalın, HABERLEŞELİM...





bütünleşik kat konum ve durum göstergesi



integrated floor position and status indicator

complying
with

EN

20
28
70

standartlarına
uygun

MEGA7V.TFT



MEGA7V.DM



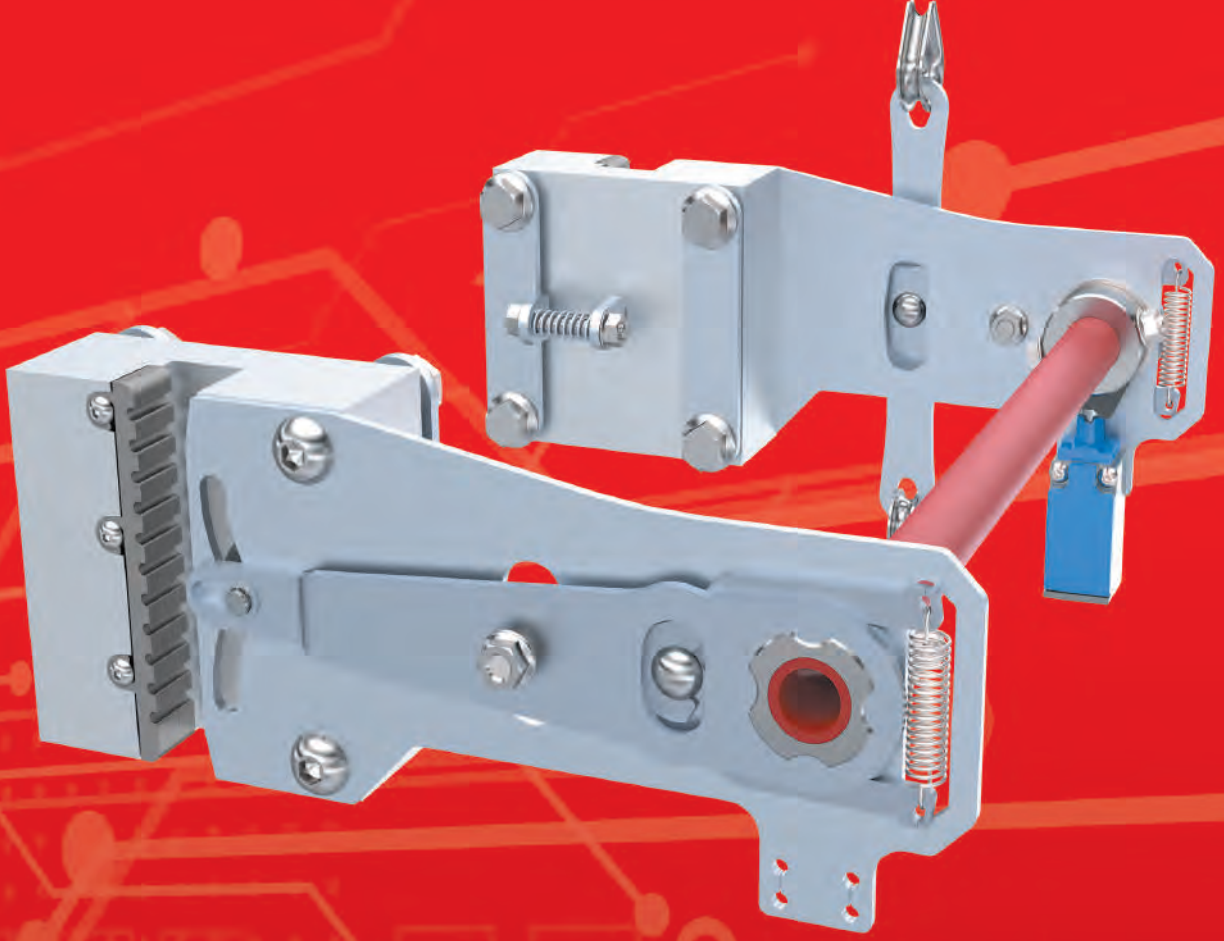
MEGA7V.DS



GENEMEK

PRO SERİSİ FREN GRUPLARI

TSE EN 81-50, EAC ile uyumludur



- ✓ Mono blok çelik gövde,
- ✓ Kolay montaj,
- ✓ Güvenli frenleme,
- ✓ Yeni boru sistemi ile dengeli paralel hareket,

- ✓ Merkezleme mekanizması fren üzerindedir,
- ✓ TSE EN 81-50, EAC ile uyumludur.

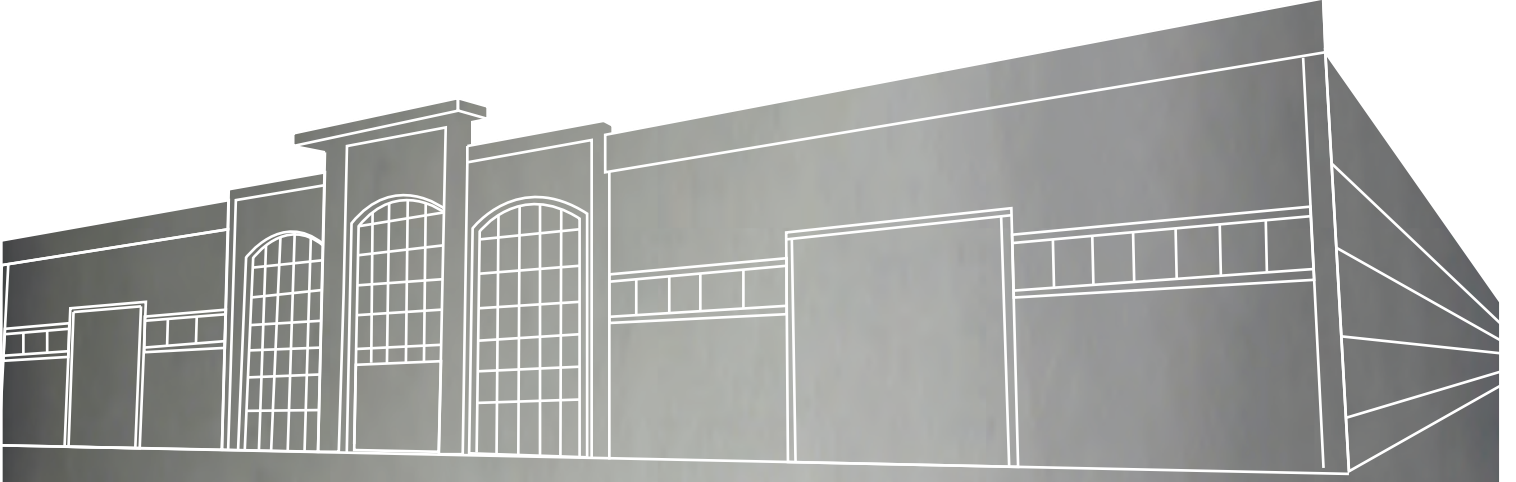
METROPLAST

asansörde tam güvenlik

Aydınlı Mahallesi, Tabakhane Cad. No:3/YC-10 34953 Deri Organize Yan Sanayi Bölgesi Tuzla / İstanbul

Telefon : + 90 216 671 11 01 – 02 – 03 **E-Mail :** info@metroplastasansor.com.tr

metroplastasansor.com.tr



Artık çok daha büyük bir firmayız

10.000 m²'lik bir üretim sahasına, taşındık!

Büyüme sürecimizle paralel olarak
siz değerli müşterilerimize daha iyi
hizmet sunabilmek adına,
6000 m² kapalı, 4000 m² açık alana
sahip olan fabrikamıza taşındık!



ONAYGROUP

Onaylift Components, bir onaygroup kuruluşudur.
Onaylift Components is an onaygroup organization.

ONAYLIFT[®]
COMPONENTS

K.O.S. Bölgesi Büyükkayalık Mh. Vezirköy Cd.
Kocadere Sk. No:3 Selçuklu-Konya / TÜRKİYE

T: 0 332 346 21 24 / F: 0 332 346 21 25
www.onaylift.com.tr | info@onaylift.com.tr

MRK
MARKET



EKONOMİDE DARALMA

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Dönemsel Gayrisafi Yurt İçi Hasıla, 2. Çeyrek (Nisan - Haziran, 2019) rakamlarını açıkladı. Buna göre;
Gayrisafi Yurt İçi Hasıla (GSYH) %1,5 azaldı

Gayrisafi Yurt İçi Hasıla ikinci çeyrek ilk tahmini; zincirlenmiş hacim endeksi olarak (2009=100), 2019 yılının ikinci çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre %1,5 azaldı.

Üretim yöntemiyle Gayrisafi Yurt İçi Hasıla tahmini, 2019 yılının ikinci çeyreğinde cari fiyatlarla %15 artarak 1 trilyon 24 milyar 226 milyon TL oldu.

Gayrisafi Yurt İçi Hasıla'yı oluşturan faaliyetler incelendiğinde; 2019 yılının ikinci çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre zincirlenmiş hacim endeksi olarak; tarım sektörü toplam katma değeri %3,4 arttı, sanayi sektörü %2,7 ve inşaat sektörü %12,7 azaldı. Ticaret, ulaştırma, konaklama ve yiyecek hizmeti faaliyetlerinin toplamından oluşan



hizmetler sektörünün katma değeri %0,3 azaldı.

Takvim etkisinden arındırılmış GSYH zincirlenmiş hacim endeksi, 2019 yılı ikinci çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre %1,4 azaldı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış GSYH zincirlenmiş hacim endeksi, bir önceki çeyreğe göre %1,2 arttı.

Hanehalkı nihai tüketim harcamaları %1,1 azaldı

Yerleşik hanehalklarının ve hanehalkına hizmet eden kar amacı olmayan kuruluşların (HHKOK) toplam nihai tüketim harcamaları, 2019 yılının ikinci çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre zincirlenmiş hacim endeksi olarak %1,1 azaldı. Devletin nihai tüketim harcamaları %3,3 artarken gayrisafi sabit sermaye oluşumu %22,8 azaldı.

Mal ve hizmet ihracatı %8,1 arttı, mal ve hizmet ithalatı ise %16,9 azaldı

Mal ve hizmet ihracatı, 2019 yılının ikinci çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre zincirleme

İKİNCİ ÇEYREK BÜYÜME RAKAMLARI AÇIKLANDI: TÜRKİYE EKONOMİSİ YÜZDE 1.5 DARALDI

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Dönemsel Gayrisafi Yurt İçi Hasıla, 2. Çeyrek (Nisan - Haziran, 2019) rakamlarını açıkladı. Türkiye ekonomisi 2019 yılının ikinci çeyreğinde yüzde 1.5 daraldı.



Mal ve hizmet ihracatı, 2019 yılının ikinci çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre zincirleme hacim endeksi olarak %8,1 artarken ithalatı ise %16,9 azaldı.

Takvim etkisinden arındırılmış GS4H zincirlenmiş hacim endeksi, 2019 yılı ikinci çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre %1,4 azaldı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış GS4H zincirlenmiş hacim endeksi, bir önceki çeyreğe göre %1,2 arttı.

hacim endeksi olarak %8,1 artarken ithalatı ise %16,9 azaldı.

İşgücü ödemeleri %21,1 arttı

İşgücü ödemeleri, 2019 yılının ikinci çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre %21,1, net işletme artışı/karma gelir %9,9 arttı.

İşgücü ödemelerinin Gayrisafi Katma Değer içerisindeki payı %37,1 oldu

İşgücü ödemelerinin cari fiyatlarla Gayrisafi Katma Değer içerisindeki payı geçen yılın aynı çeyreğinde %35,6 iken bu oran 2019 yılının ikinci çeyreğinde %37,1 oldu. Net işletme artışı/karma gelirin payı ise %47,2'den %44,6'ya düştü.

İŞ DÜNYASI BÜYÜME RAKAMLARINI DEĞERLENDİRDİ

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

İş dünyası temsilcileri, Türkiye'nin ikinci çeyrek büyüme performansını değerlendirdi.

● İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye ekonomisinin ikinci çeyrekte yüzde 1,5 daralmasına ilişkin, "Daralmanın büyümeye dönüşeceği eşiğe gelmiş bulunuyoruz. İbre dördüncü çeyrek için pozitif büyümeyi gösteriyor." değerlendirmesinde bulundu.

İş dünyası temsilcileri, Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanan yılın ikinci çeyreğine ilişkin Gayri Safi Yurt İçi Hasıla (GSYH) verilerini değerlendirdi.

Avdagiç, ikinci çeyrekte, ilk çeyreğe nazaran yüzde 1,2'lik büyüme kaydettiklerini belirterek, tüketim harcamalarındaki daralmanın hız kestiğini, sanayi sektöründeki daralmanın da yüzde 3,9'dan yüzde 2,7'ye düştüğünü aktardı.

Bu durumun büyümede negatif makasın toparlanma yönünde kapandığının işareti olduğunu vurgulayan Avdagiç, gerileyen faiz oranlarının gelecek süreçte yatırımlara da ivme kazandıracağını bildirdi.

Avdagiç, özellikle inşaat sektöründeki dalgalanmanın, yatırım harcamalarında ciddi bir düşüş oluşturduğunu kaydederek, şu ifadeleri kullandı:

"Ancak düşen finansman maliyetlerinin, yatırım iştahını özellikle yılın dördüncü çeyreğinden itibaren önemli ölçüde artıracığına inanıyoruz. Nitekim 46,7'den 48'e yükselen ağustos ayı İstanbul Sanayi Odası (İSO)

Türkiye İmalat Satın Alma Yöneticileri Endeksi (PMI) bunu destekliyor. Diğer yandan ihracatın büyümeye 8,1 puan katkı vermesi de gayet memnuniyet verici. Büyümenin kompozisyonunda ihracatın ve yatırımların payını artırdıkça, uzun vadeli ve refah artırıcı bir büyüme döngüsünü başlatacağız. Daralmanın büyümeye dönüşeceği eşiğe gelmiş bulunuyoruz. İbre dördüncü çeyrek için pozitif büyümeyi gösteriyor."

"Pozitif büyüme biraz daha gecikecek"

İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan, GSYH verilerinin, yıla girerken arzu edilenin aksine, ekonomideki pozitif büyümenin biraz daha gecikeceğini ortaya koyduğunu bildirdi.

İmalat sanayisinin ikinci çeyrekteki yüzde 3,3 daralmasının yanı sıra yatırımlardaki düşüş eğiliminin de devam ettiğini aktaran Bahçivan, ilk çeyrekte yüzde 12,4 daralan yatırımların, ikinci çeyrekte yüzde 22,8 küçüldüğünü aktardı.

Bahçivan, "Bu da ülke olarak istediğimiz, arzu ettiğimiz kaliteli pozitif büyümenin biraz daha zaman alacağını bizlere göstermektedir. Ayrıca temel ihracat pazarlarımız ve o ülke ekonomilerinde oluşan negatif gelişmeler de önümüzdeki dönem ihracatın büyümeye katkısında bizde soru işaretleri doğurmaktadır. Bütün bu veriler ışığında özellikle imalat sanayinin büyümesinin pozitif dönmeye noktasında henüz istediğimiz noktada olmadığımızı görmekteyiz." değerlendirmesinde bulundu.



Bİ-SA LİFT ASANSÖR

BAĞLANTI ELEMANLARINDA LİDER FİRMA
HER PARÇAYI ÖZENLE İŞLİYORUZ...



DÖKÜM TIRNAK
İMALATINDA TEK...

KONSOL ÇEŞİTLERİ (İstenilen Ölçülere Göre Her Türlü Konsol İmalatı)

OTOMATİK KAPI KONSOLLARI
MUHAFAZA TAKIMI
6,5 LUK HALAT ŞİŞESİ
10 LUK HALAT ŞİŞESİ
M1 DÖKÜM TIRNAK

M2 DÖKÜM TIRNAK
M3 DÖKÜM TIRNAK
VİDALI SAÇ TIRNAK
YAĞDANLIK
YAĞ TOPLAMA KABI

KABİN PATEN BLOĞU
50/70/90 PATEN LASTİKLERİ
TAMPON ETKİLİ FREN
FLEXIBLE TAKOZU
ÇELİK DÜBEL

VİDALI KABİN TAKOZU
SAÇ PATEN
MAKİNA ŞAŞESİ
AĞIRLIK ŞAŞESİ
KUYU BÖLME

Fevzi Çakmak Mah. Büsan Org. San. Böl. 5.Sk. No:5 Karatay / KONYA
Tel: 0332 345 08 60 Fax: 0332 345 08 66 E-mail: bi-salift@hotmail.com

Kredi büyümesinin pozitif dönüşmediği bir ortamda imalat sanayisinin pozitif dönüşmesi beklentilerinin gerçekçi olmadığını aktaran Bahçıvan, şu ifadeleri kullandı:

“Çünkü finansal koşulların yeteri kadar iyileşmediği ve kredilerdeki büyümenin de buna bağlı olarak henüz çok zayıf olduğu görülmektedir. Netice olarak finansman koşullarında yeteri kadar iyileşme ve yatırım ortamında daha güçlü bir düzelme gerçekleştiği takdirde, önümüzdeki dönemde büyüme rakamlarında sağlıklı bir toparlanma ancak mümkün olabilecektir.”

TİM Başkanı Gülle: Büyümeye net ihracatın katkısı 7,4 puan

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) Başkanı İsmail Gülle, açıklanan GSYH verileri ile ilgili şu değerlendirmede bulundu:

“Açıklanan 2. Çeyrek GSYH verileri, bir önceki çeyreğe göre yüzde 1,2’lik artışla, Türkiye ekonomisindeki toparlanmanın güçlü sinyallerini teyit etti. Beklentiler bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 2’lik daralma beklentisine rağmen, yüzde 1,5 daralmayla beklentilerden daha sınırlı bir daralmaya işaret ediyor. İç talep ve yatırımlar büyümeye halen katkı sağlayamazken, net ihracatın katkısı 7,4 puan olarak gerçekleşti.

GSYH’nın alt kalemlerine baktığımızda, ihracatın yine büyümeyi sırtlayan en önemli sektör, alan olduğunu görüyoruz. Bunda mal ve hizmet ihracatındaki %8,1’luk artış etkili oldu.

Net ihracatın büyümeye katkısının yıl genelinde güçlü bir şekilde süreceğini ve GSYH büyümesinin ise 2019’u yüzde 0,5-1,5 arası bir artış ile kapatacağına inanıyoruz.”

“Son virajı geçtik”

Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Gürsel Baran, Türkiye ekonomisinin 2019 yılının ikinci çeyreğinde yüzde 1,5 oranında daralma gösterdiğini ancak, bundan sonraki süreçte ibrenin pozitif çevrileceğini belirterek “Büyümeden önceki son virajı geçtik” dedi.

Türkiye ekonomisinin ikinci çeyrekte eksi yüzde 1,5 olarak gerçekleşen büyümesini, kısa sürede pozitif çevireceğini ifade eden Baran, “Geçen yılın ortalarında

tüm dünyayı etkisi altına alan ekonomik süreç, bizim de ekonomimizi etkiledi. Ancak zamanında uygulamaya konulan tedbirler ve reel sektöre yönelik desteklerle bu süreci en az maliyetle atlattırıyoruz. Türkiye ekonomisi kritik eşiği atlattı. Bundan sonra ibre pozitif büyümeyi işaret ediyor” dedi.

Faiz oranlarının indirilmesinin de önümüzdeki günlerde yatırımlara ivme kazandıracağını kaydeden ATO Başkanı Baran, “Ekonomimizin gelişmesi önünde engel olan faiz baskısının ortadan kalkması, önümüzdeki günlerde büyüme rakamlarında daha etkili hissedilecek” dedi.

“Sarsıntının son artçılarını geride bırakıyoruz”

İstanbul Ticaret Borsası (İSTİB) Başkanı Ali Kopuz, iç talepte yaşanan kısmi durgunluk ve yatırımlardaki zayıflamanın etkisiyle ekonomide yüzde 2 civarında daralma beklendiğini kaydederek, “Ancak tahminlerden daha iyi bir performans göstererek yüzde 1,5 daralma gerçekleşti. GSYH, önceki çeyreğe göre yüzde 1,2 arttı. Yaşadığımız sarsıntının son artçılarını geride bırakıyoruz.” değerlendirmesinde bulundu.

Büyüme rakamlarından çıkartılabilecek en kritik dersin “yatırım ortamının iyileştirilmesinin önemi” olduğunu belirten Kopuz, şu ifadeleri kullandı:

“Kamu yatırımları artış göstermesine rağmen, gayri safi sabit sermaye oluşumu yani yatırımlar yüzde 22,8 azalmış durumda. Türkiye olarak büyümek istiyorsak yatırım ortamının iyileştirilmesi en önde gelen hedeflerimizden biri olmalıdır. Bu kapsamda yapılan çalışmalarla Dünya İş Yapma Kolaylığı Endeksinde 190 ülke arasında 17 sıralık bir iyileşme göstererek 43’üncülüğe yükselmistik. Bu atılımı sürdürmeliyiz. TCMB 25 Temmuz’daki faiz indirimi yatırımcılara umut oldu. Bu umudun devam etmesi ve piyasanın yatırımlarla hareketlenmesi için faiz indirimlerinin kademeli olarak devam etmesi gerekiyor. Faiz indirim politikasının olumlu etkilerini ilerleyen dönemde ortaya çıkacak büyüme oranlarında göreceğimize inanıyorum.”

Kopuz, tarım sektöründeki yüzde 3,4’lük büyümeye değinerek, diğer sektörlerdeki küçülmeleri toparlayan tarım sektörünün, Türk ekonomisine nispeten bir denge getirerek büyümeye güçlü bir etki yaptığını bildirdi.

NEW



DÜNYA'NIN BEKLEDİĞİ TASARIM

THE DESIGN THAT WORLD HAS
BEEN WAITING FOR

SERIES AVANTGARDE



*Yarı Tesisat ile
Kolay Bağlantı



Fevzi Çakmak Mah. 10646 Sokak No:9
(Büsan Özel Organize Sanayi - 6.Sokak)
Karatay / KONYA / TÜRKİYE

Tel: +90 332 342 53 01(pbx)
Fax: +90 332 342 53 06
www.asbuton.com.tr
info@asbuton.com.tr



asbuton.asbuton
asbuton.asbuton



İNŞAATTA DURUM

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Türkiye İMSAD Ağustos 2019 Sektör Raporu'nda; 2019 yılının ilk yarısında üretimin yüzde 20,3 gerilemesi ile yaklaşık beşte birlik bir üretim kaybı ortaya çıktığı, ihracattaki miktar artışı-nın ise üretim kaybını telafi edemediği vurgulandı. İnşaat sektöründe alınan yeni iş siparişlerinin ise 2019 yılı Temmuz ayında ilk kez aylık bazda artış gösterdikten sonra Ağustos ayında da 2,9 puan birden yükseldiğine dikkat çekilen raporda, yeni alınan inşaat işlerinde sınırlı bir toparlanmayla dip seviyeden dönüldüğü belirtildi.

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği'nin (Türkiye İMSAD), sektörün çatı kuruluşu olarak hazırladığı 'Ağustos 2019 Sektör Raporu'nda şu tespitler yer aldı: İnşaat malzemeleri sanayi üretimi 2019 yılının Haziran ayında 2018 yılının Haziran ayına göre yüzde 21,2 daraldı. 2019 yılının ilk yarısında ise üretim yüzde 20,3 geriledi. Bu dönemde yaklaşık beşte birlik bir üretim kaybı ortaya çıktı. Bu gerilemede iç pazardaki keskin daralma etkili olmaya devam etti. İhracattaki miktar artışı ise üretim kaybını telafi edemedi.

2019 yılının Haziran ayında 22 alt sektörden 22'sinde de üretim geçen yılın aynı ayına göre geriledi. 2019 yılının ilk yarısında ise 22 alt sektörün yine tamamında üretim bir önceki yılın ilk yarısına göre düştü. 2019 yılının ilk yarısında üretimde en yüksek gerilemenin yaşandığı üç sektör yüzde 47,2 ile hazır beton, yüzde

45,8 ile fırınlanmış kilden inşaat malzemeleri ve yüzde 31,4 ile birleştirilmiş parke ve yer döşemeleri oldu. Yılın ilk yarısında 2 sektörde üretim gerilemesi yüzde 40'ın, bir sektörde yüzde 30'un ve 7 sektörde ise yüzde 20'nin üzerinde gerçekleşti. Tek haneli gerileme yaşanan 2 sektör ise düz camlar ile soğutma ve havalandırma donanımları oldu.

Yeni alınan inşaat işleri seviyesinde 2,9 puan artış yaşandı

İnşaat sektöründe alınan yeni iş siparişleri 2019 yılı Temmuz ayında ilk kez aylık bazda artış gösterdikten sonra Ağustos ayında da bir önceki aya göre 2,9 puan birden yükseldi. Yeni alınan inşaat işlerinde sınırlı bir toparlanma görüldü ve dip seviyeden bir dönüş oldu. Ancak alınan yeni iş siparişleri seviyesinin halen çok düşük olduğu ve bu seviyenin inşaat sektöründe önümüzdeki çeyrek dönemlerde de daralma olacağına işaret ettiği görüldü.

İnşaat sektörü 2019 yılı ikinci çeyreğinde yüzde 12,7 küçüldü

İnşaat sektörü 2019 yılının ikinci çeyreğinde yüzde 12,7 küçüldü. Böylece inşaat sektörü dört çeyrektir üst üste küçülürken en hızlı küçülme bu çeyrekte yaşandı. Çeyrek dönemler itibarıyla küçülmenin hızlandığı inşaat sektörü, hem kendi iç dinamiklerindeki bozulmalar hem de 2018 yılının ikinci yarısından itibaren yaşanan finansal dalgalanmalardan olumsuz etkilendi. Sektörde taleplerde, fiyatlarda ve müteahhitlerin mali yapılarında görülen sıkıntılar ikinci çeyrekte artarak sürdü. İnşaat

2019 yılının Haziran ayında
22 alt sektörden 22'sinde
de üretim geçen yılın aynı
ayına göre geriledi.

YENİ İŞ SİPARİŞLERİNDE SINIRLI TOPARLANMAYA RAĞMEN DARALMA SÜRÜYOR

Türkiye İMSAD'ın açıkladığı 'Ağustos 2019 Sektör Raporu'na göre yeni iş siparişlerinde sınırlı bir toparlanma yaşandı. Ancak sipariş seviyesinin halen çok düşük olduğu ve bu seviyenin inşaat sektöründe önümüzdeki çeyrek dönemlerde de daralma olacağına işaret ettiği belirtildi.

İnşaat sektörü 2019 yılının ikinci çeyreğinde yüzde 12,7 küçüldü. Böylece inşaat sektörü dört çeyrektir üst üste küçülürken en hızlı küçülme bu çeyrekte yaşandı.

sektörü performansı ekonomik büyümenin altında kalmaya devam etti. Ekonomi yeni yılın ikinci çeyreğinde yüzde 1,5 küçülürken gayrimenkul sektörü yüzde 2,8 büyüdü. Böylece yeni yılın ikinci çeyreğinde de yüzde 12,7 küçülen inşaat sektörü genel ekonominin oldukça altında bir performans gösterdi.

Yılın ilk yarısında alınan yapı ruhsatları alan bazında yüzde 60,1 azaldı

2019 ilk yarıyıl döneminde alınan toplam yapı ruhsatları alan bazında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 60,1 azalarak 30,50 milyon metrekare oldu. 2019 ilk yarıyıl döneminde alınan konut yapı ruhsatları alan bazında geçen senenin ilk yarısına göre yüzde 65,2 gerileyerek 19,16 milyon metrekare oldu. Konut dışı bina yapı ruhsatları ise aynı dönemde yüzde 46,7 düşerek 11,34 milyon metrekare olarak gerçekleşti.

Yılın ilk yarısında alınan yapı izinleri alan bazında yüzde 2,8 arttı

2019 yılının ilk yarısında alınan toplam yapı izinleri alan bazında geçen yılın ilk yarısına göre yüzde 2,8 artarak 80,11 milyon metrekare oldu. Yine bu yılın ilk yarısında alınan konut yapı izinleri alan bazında geçen senenin ilk yarısına göre yüzde 1,6 arttı ve 62,02 milyon metrekare oldu. Konut dışı bina yapı izinleri ise aynı dönemde yüzde 6,9 artarak 18,09 milyon metrekare olarak gerçekleşti.



ÖZETLE;

🏗️ İnşaat sektörü 2019 yılı ikinci çeyrekte yüzde 12,7 küçüldü.

🏗️ İnşaat sektörü ikinci çeyrekte genel ekonominin altında performans gösterdi.

🏗️ İnşaat harcamaları yılın ilk yarısında reel olarak yüzde 33,0 geriledi.

🏗️ İnşaat sektörü güven endeksi Ağustos ayında bir önceki aya göre 1,1 puan arttı.

🏗️ Mevcut inşaat işleri endeksi Ağustos ayında bir önceki aya göre 0,1 puan yükseldi.

🏗️ Yeni alınan inşaat işleri endeksi Ağustos ayında bir önceki aya göre 2,9 puan arttı.

🏗️ 2019 Temmuz ayında konut satışları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 17,5 azaldı.

🏗️ 2019 Temmuz ayında birinci el konut satışları geçen yılın aynı ayına göre yüzde 32,4 düştü.

🏗️ 2019 yılı Temmuz ayında ipotekli konut satışları 13.064 adet oldu.

🏗️ 2019 ilkyarısında alınan yapı ruhsatları alan bazında 2018 ilk yarısına göre yüzde 60,1 azaldı.

🏗️ 2019 ilkyarısında alınan yapı izinleri alan bazında 2018 ilk yarısına göre yüzde 2,8 arttı.

🏗️ Konut kredileri yıllık bazda yüzde 10,1 geriledi.

🏗️ 2019 Haziran'da inşaat malzemesi sanayi üretimi

2018 Haziran'ına göre yüzde 21,2 geriledi.

🏗️ 2019 Haziran ayında inşaat malzemesi ihracatı 2018 Haziran ayına göre yüzde 17,5 düştü.

🏗️ 2019 Haziran ayında inşaat malzemesi ithalatı 2018 Haziran ayına göre yüzde 27,9 geriledi.

🏗️ Türkiye ekonomisi ikinci çeyrekte yüzde 1,5 küçüldü.

🏗️ Sanayi sektörü ikinci çeyrekte yüzde 2,7 daraldı.

🏗️ Banka kredileri yıllık olarak sadece yüzde 2,7 büyüdü.

🏗️ Takipteki krediler 297 milyar Türk Lirası'na ulaştı.

🏗️ Ekonomik güven endeksi toparlanmaya çalışıyor.

🏗️ Türk Lirası risklerin geri dönmesi ile değer kaybediyor.

🏗️ Dünya ekonomisi 2019 yılında zayıflamaya devam ediyor.

🏗️ Dünya mal ticareti 2019 yılında büyümeyebilir.

🏗️ ABD merkez bankası FED'den yeni faiz indirimi bekleniyor.

🏗️ Euro Dolar paritesi 1,10'un altına iniyor.

🏗️ ABD'de konut inşaat harcamaları 2019 yılında zayıflıyor.

🏗️ ABD'de konut sektöründe dalgalanma yaşanıyor.

🏗️ AB inşaat harcamaları 2019 yılı ikinci çeyrekte yüzde 2,0 büyüdü.

🏗️ Euro bölgesi inşaat malzemesi fiyatları Ağustos ayında geriledi.



Akademi Mühendislik

AKADEMİ MÜHENDİSLİK OLARAK ASANSÖR SEKTÖRÜNE SUNMUŞ OLDUĞUMUZ; PROJE, BELGE VE DANIŞMANLIK HİZMETLERİ İLE SİZ DEĞERLİ SEKTÖR MENUSUPLARININ DAİMA YANINDAYIZ. AYNI ZAMANDA YENİ FİRMA KURARAK SEKTÖRÜMÜZDE FAALİYET YÜRÜTMEK İSTEYEN YATIRIMCILARIMIZIN DA TÜM BELGELENDİRME VE FİRMA KURULUM İŞLEMLERİNİ SORUNSUZ BİR ŞEKİLDE TAMAMLİYORUZ.



+90 850 303 39 33



+90 530 382 90 80

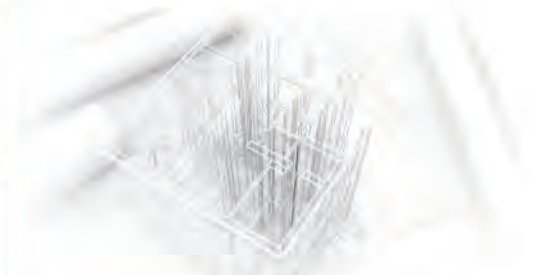


TESCİL - SERTİFİKASYON

MARKA TESCİL //
KALİBRASYON SERTİFİKASYONU //
HYB DANIŞMANLIK //
TOPRAKLAMA ÖLÇÜM VE RAPORLAMA //
RİSK ANALİZİ İŞLEMLERİ //

BELGELENDİRME

CE BELGESİ MODÜL B+E DANIŞMANLIĞI //
CE BELGESİ MODÜL G DANIŞMANLIĞI //
CE BELGESİ MODÜL H1 DANIŞMANLIĞI //
CE BELGESİ MODÜL H1 EK TASARIM
İNCELEME DANIŞMANLIĞI //
ISO 9001:2015 SERTİFİKASYONU //



PROJE ÇİZİMİ

ASANSÖR AVAN PROJESİ ÇİZİMİ //
ASANSÖR UYGULAMA PROJESİ ÇİZİMİ //

YAYGIN HİZMET

TÜM TÜRKİYE'YE HİZMET VERİYORUZ //



AVANTAJ

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
REFERANSIYLA BİZLERE ULAŞAN
MÜŞTERİLERİMİZE 'ASANSÖR
PROJELERİNDE' %20 İNDİRİM
AVANTAJI SAĞLANACAKTIR. //



KPMG TÜRKİYE RAPORU: SANAYİCİYİ İHRACAT KURTARDI

Sanayi üretiminde 2019'un ilk yarısında kırılğan da olsa bir toparlanma yaşandığını ortaya koyan KPMG Türkiye raporuna göre, yıla zayıf başlayan sektördeki sınırlı toparlanma kısmen ihracatın gücünü korumasından kaynaklandı.

KPMG Türkiye'nin hazırladığı Sektörel Bakış – İlk Yarı serisinin Endüstriyel Üretim raporu açıklandı. Rapora göre sanayi üretiminde 2019'un ilk yarısında kırılğan da olsa bir toparlanma yaşanıyor. KPMG Türkiye'den Hakan Ölekli, "Yıla zayıf başlayan sektördeki sınırlı toparlanma kısmen ihracatın gücünü korumasından kaynaklandı. Türk sanayisi, hem TL'nin reel olarak düşük seviyelerde seyretmesi hem de jeopolitik konumu nedeniyle ihracatını artırmayı sürdürüyor" dedi.

KPMG Türkiye'nin sektörler bazında yılın ilk altı ayını değerlendirdiği Sektörel Bakış serisinin Endüstriyel Üretim-İlk Yarı raporu, maliyet baskısı ve korumacılık eğilimleriyle baş etmeye çalışan sanayi sektöründeki tabloyu inceledi.

KPMG Türkiye'den Hakan Ölekli, Türkiye'de endüstriyel üretimin ilk yarıda bazı dengelenme işaretleri gösterse de dünyada olduğu gibi kırılğan bir seyir izlediğini söyledi. Ölekli, "Yılın ilk çeyreğine zayıf başlayan sektörden gelen ikinci yarıya ilişkin veriler, daralma hızının aydan aya yavaşladığını gösteriyor. İlk yarıda görülen toparlanma kısmen ihracatın gücünü korumasından kaynaklandı. Küresel ticaret savaşlarında henüz sonu görmedik ama 2019'un ilk yarısında Türk sanayisi dış ticarete ucuz kalmanın faydalarını üst seviyede hissetmeye çalıştı. Ancak iç talepteki zayıflıkla birlikte bu durumun sürdürülebilirliği zor görünüyor. Bu nedenle sektör, kısa vadede dış ticarete odaklansa da yurtiçi talepteki toparlanma sayesinde daha iyi bir performans yakalayabilir" dedi.

Endüstriyel Üretim – İlk Yarı raporundan dikkat çeken bölümler şöyle:

- Türk sanayisi ve ekonomisi, TL'nin reel olarak dü-

şük seviyelerde seyretmesinin yanında hem jeopolitik konumu sayesinde pazar çeşitlendirmesi yapabilmesi hem de küresel tedarik zincirindeki yeri dolayısıyla ihracatını artırmayı sürdürüyor. Yılın ilk altı ayında endüstriyel ürünlerin ihracatı reel olarak yıllık bazda yüzde 11,1 arttı.

- Öncü güven endeksleri, sektördeki ılımlı toparlanma işaretlerine karşın kırılğanlıkların sürdüğüne işaret ediyor.

- Endüstriyel üretimde kırılğanlıklar devam ederken güven endekslerindeki olumsuzluklar kısmen sektörün artmaya devam eden maliyetlerine karşın ciro artışlarının sınırlı kalmasından kaynaklanıyor.

- Sektörde işgücü girdi maliyetleri 2019 ilk çeyrekte yıllık bazda yüzde 24,3 arttı. Ayrıca sanayi sektöründe üretim maliyetlerinin yıllık artış hızı yüzde 23,2 ile oldukça yüksek seyrediyor.

- İmalat sanayinde ÜFE ilk yarı yılda yüzde 27,6 seviyesinde gerçekleşti. Buna karşın sektörde ciro, ilk altı ayda yıllık bazda ortalama yüzde 22 arttı. Dolayısıyla sektörde reel olarak daralma yaşanmaya devam ediyor.

- İç talepteki daralma sektörü zorluyor. Bu nedenle yurt içi talepteki toparlanma sektörün performansı için önemli.

- Bununla birlikte sektör, orta ve uzun vadede küresel rekabette gücünü koruyabilmek için teknoloji yatırımlarına devam etmek zorunda.

- Ayrıca ticaret ortağı ekonomilerle ilişkilerin güçlendirilmesi ve etkin sanayi politikaları oluşturulmasının önemli olduğu düşünülüyor.

**MONOBLOK
ASANSOR KONTROL ÜNİTESİ**

**MONOBLOCK
LIFT CONTROL UNIT**



SESSİZ //DAYANIKLI //KOMPAKT TASARIM //YENİLİKÇİ //KOLAY KURULUM

SILENT //DURABLE //COMPACT DESIGN //INNOVATIVE //EASY TO INSTALL



www.rpmelektronik.com.tr

Adres: İvogsan Ağaçişleri Sanayi Sitesi
1373. Cadde No:4 İvedik / ANKARA - TÜRKİYE
T 0312 394 03 15 - 394 33 53 F 0312 394 03 16
info@rpmelektronik.com.tr



RPM ELEKTRONİK **ARKEL** BAYİSİDİR.



ARCUBE, İHTİYAÇLARINIZI
KUSURSUZ BİR ŞEKİLDE KARŞILAR!

-VVVF sürücü, kontrol kartı,
kurtarma fonksiyonu ve diğer
elektrik şalt malzemeleri tek bir
monoblok ünite

-STO fonksiyonlu kontaktörsüz
tasarım

-Hafif, küçük boyut ve kolay
kurulum özelliği

-EN 81-20 standartına uyumlu

-Azaltılmış seyahat kablosu ile
düşük maliyet

-Direkt duruş özelliği

-Senkron ve asenkron makineler
ile çalışabilme özelliği

-Açık ve kapalı
çevrim çalışma özelliği

-Dayanıklı ve uzun ömürlü

-Enerji tasarrufu

Türkiye de ilk

YENİ
ÜRÜN
220 V
BESLEME



ERS-500

- ERS-500 220 V Besleme
- Led Şarj Göstergesi
- 1500 VA Çıkış Gücü
- En81-20'ye Uygun
- Uyandırma Butonlu
- Yatay ve Dikey Montaj Kolaylığı
- 15 KW Kadar Destekleme
- Kompakt Yapı



ersen the quality

**Fırçasız
Otomatik
Kapi Motoru
ve Sürücüsü**

ASANSÖR TESTİNDE İŞBİRLİĞİ

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca yürütülen piyasa gözetimi ve denetimi faaliyetleri kapsamında yapılan asansör sektörüne yönelik test ve muayene hizmetlerinin BTSO MESYEB tarafından yürütülmesi ile ilgili protokol töreni, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, TSE Başkanı Prof. Dr. Adem Şahin, BTSO Meclis Başkanı Ali Uğur, BTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları İsmail Kuş ve Cüneyt Şener, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürü Mehmet Bozdemir ile iş dünyası temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

Türkiye’de bir ilk

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, Türkiye’de asansörlerde kullanılan güvenlik aksamalarının testlerinin üretici firmalarda kısıtlı imkanlar dahilinde ve yurt dışında yüksek maliyetlerle yapıldığını vurguladı. Bu durumun asansör güvenlik aksamalarının teknik düzenleme uygunluğunun tespitini ve güvenlik aksamalarının üretim aşamasında geliştirilmesi sürecini sektöre uğrattığını kaydeden Büyükdede artık BTSO



MESYEB bünyesinde asansör güvenlik aksamalarına yönelik test işlemlerinin başlayacağını söyledi. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile BTSO MESYEB arasında örnek bir işbirliği protokolünün imzalandığını ifade eden Büyükdede, “BTSO MESYEB’de test kulesi ve ölçüm aygıtlarıyla ilk aşamada frenleme güvenlik tertibatı, hız regülatörü ve tampon tertibatı gibi asansör güvenliği açısından hayati önem taşıyan aksamaların testlerinin gerçekleştirilmesi hedefleniyor. Sonraki süreçlerde sektörün ihtiyaçları doğrultusunda test kapsamının geliştirilmesini hedefliyoruz. Türkiye’de uygulanacak testler açısından bu merkez bir ilk özelliği taşıyor.” dedi.

“Yerleşme hedefine bir adım daha”

Büyükdede, merkezin önümüzdeki süreçte asan-

ASANSÖR GÜVENLİK AKSAMLARININ TESTİ İÇİN GÜÇLÜ İŞBİRLİĞİ

Asansör güvenlik aksamalarının en güvenilir şekilde test edilebileceği 'Asansör Güvenlik Ekipmanları Test ve Geliştirme Merkezi'ni hayata geçiren BTSO MESYEB, önemli bir işbirliği protokolüne daha imza attı.



Büyükdede, "Test merkezi asansör güvenlik aksamalarının uygunluk değerlendirme ve belgelendirme imkanlarını oluşturarak sektörde önemli bir boşluğu dolduracak."

"BTSO MESYEB'de test kulesi ve ölçüm aygıtlarıyla ilk aşamada frenleme güvenlik tertibatı, hız regülatörü ve tampon tertibatı gibi asansör güvenliği açısından hayati önem taşıyan aksamaların testlerinin gerçekleştirilmesi hedefleniyor."

sör aksamalarının üretiminde Ar-Ge ve inovasyon açısından kritik bir öneme sahip olacağını; teknik bilgi birikimi ile de orta vadede asansör güvenlik aksamalarının yerli ve milli kaynaklarla yüksek kalite standartlarında üretiminin gerçekleştirilmesine ciddi kaynak sağlayacağını ifade etti. "Test merkezi asansör güvenlik aksamalarının uygunluk değerlendirme ve belgelendirme imkanlarını oluşturarak sektörde önemli bir boşluğu dolduracak." diyen Büyükdede, "Attığımız bu imza ile Türkiye yerleşme ve millileşme hedefine bir adım daha yaklaşacaktır." şeklinde konuştu.

"Milli yatırımı sektörümüze kazandırdık"

BTSO Başkan Yardımcısı İsmail Kuş, asansörlerde kullanılan güvenlik aksamalarının detaylı



testlerinin akredite koşullarda yalnızca yurt dışında yapıldığını ifade etti. 'Asansör Güvenlik Ekipmanları Test ve Geliştirme Merkezi'nin asansör güvenlik aksamalarının en güvenilir şekilde test edilebileceği önemli bir merkez olacağını kaydeden İsmail Kuş, "Ülkemizde hemen hemen her çeşit asansör aksamı üretilse de, özellikle güvenlik aksamalarının niteliğini ve kalitesini ölçecek ve geliştirecek bir laboratuvar bulunmamaktadır. BTSO olarak Bakanlığımızın vizyonu ile bu milli yatırımı teknolojik olarak ülkemizin en kapsamlı asansör eğitim, uygulama ve mesleki yeterlilik belgelendirme tesisinde sanayicilerimize kazandırmak için ilk adımı atıyoruz." ifadelerini kullandı.

Öz kaynak Türkiye'de kalacak

İsmail Kuş, bu proje ile yurt dışında yapılan testlerin 3'te 1'i maliyetle Türkiye'de daha kapsamlı ve nitelikli bir şekilde gerçekleştirmeyi hedeflediklerini belirterek, "Aynı zamanda öz kaynaklarımızın yurt içinde kalması da sağlayacağız. Bu projemiz asansör güvenlik aksamalarından fren sistemi, hız regülatörü, tampon, raylar ve asansör motorlarının ayrı ayrı test edilebileceği gibi asansör parçalarının tümleşik olarak da test edilebileceği ilk laboratuvar olacak. Test ve geliştirme laboratuvarının teknolojik düzeyini yerli ve milli tasarımları geliştirebileceğimiz bir seviyede oluşturmak da hedeflerimiz

arasında yer almaktadır." dedi.

"Sektöre güç katacak bir merkez"

BTSO Meclis Başkanı Ali Uğur, Türkiye'de ilk niteliği taşıyacak merkezin Bursa ve sektöre hayırlı olmasını diledi. BTSO olarak her fırsatta sanayide yüksek teknoloji ve katma değer ile yerli ve milli vizyonunun önemini vurguladıklarını kaydeden Ali Uğur, "Protokol kapsamında asansör sektöründe yapılacak çalışmalar da bizim bu amaçtaki çabalarımızı destekleyici nitelikte olacak. Sektörde faaliyet gösteren firmalarımız, ihtiyaç duydukları testleri merkezimizde yer alan laboratuvarlarda çok daha hızlı biçimde ve uygun maliyetlerde gerçekleştirebilecek. Belgelendirme faaliyetleri ile sektörün gelişimine önemli katkılar sağlayan ve sektörde yetişmiş, kalifiye eleman sayısının artmasının önünü açan BTSO MESYEB bünyesinde böyle bir yatırımı hayata geçirmiş olmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz." diye konuştu.

Konuşmaların ardından Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede ve BTSO Başkan Yardımcısı İsmail Kuş, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca yürütülen piyasa gözetimi ve denetimi faaliyetleri kapsamında yapılan asansör sektörüne yönelik test ve muayene hizmetlerinin yürütülmesi ile ilgili protokolü imzaladı.

elitpro[®]
cable



Alanında uzman deneyimli kadromuzla hız kesmeden evrensel kalite standartlarından ödün vermeksizin zamanın en yeni, en dayanıklı ve teknolojik altyapısı en hızlı ürünlerini üretiyor, paydaşlarımızla birlikte **gücümüzü geleceğe taşıyoruz.**

medyaplaza.com.tr

KG Küçük[®]
group

+90 444 20 95
www.kucukgroup.com

ASFED HABER

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED) Yönetim Kurulu, sektöre ilişkin belirledikleri önemli gündem maddeleri üzerine görüş alışverişinde bulunmak üzere, 1 Ağustos 2019'da Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede'yi ziyaret etti. Toplantının ana gündem maddeleri; kaliteli ürünleri ve işçiliği ile önemli bir aşama kaydeden yerli asansör sektörünün devlet nezdinde daha çok desteklenmesi, ihalelerle yabancı markalara yönlendiren şartnamelerin doğurduğu haksız rekabete dikkat çekilmesi ve yönetmeliklerde yorum farkından kaynaklanan mağduriyetlerin önlenmesi için ortak çalışmalar yapılması üzerineydi. Toplantıda ayrıca asansör sektörünün "stratejik sektör" konumuna getirilmesinin önemi ve ihtiyacı üzerine ASFED'in değerlendirmeleri de sunuldu.

Türkiye'nin dört bir tarafında faaliyet gösteren 17 asansör derneğinin çatı kuruluşu ASFED'in görüşlerini sunduğu toplantıda, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede sektörde sıkça konuşulan ve federasyona aktarılan sektörel sorunların çözümü için yapıcı konuşmalar yaptı. ASFED heyeti adına konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf



Atik; "PGD cezalarından dolayı çok sıkıntılı durumların doğduğuna şahit oluyoruz. Elbette burada biz asansörcülerin de hataları vardır. Türkiye'de daha kaliteli ve iyi asansörler için, asansörcüler kadar diğer paydaşların da üzerlerine düşen görevleri yapmasını temenni ediyoruz" dedi.

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede: "Asansör konusu bakanlığımızın ana görevlerinden bir tanesidir"

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede asansör sektörünün önemine vurgu yaparak; "Asansör konusu bakanlığımızın ana görevlerinden bir tanesidir. Son bir yıldır özellikle asansör konusunda ekip arkadaşlarımız ile birlikte çok yoğun bir mesai harcayarak, asansörleri nasıl daha iyi, daha kaliteli hale getiririz üzerine çalışıyoruz. Denetimler burada önem arz ediyor. Çünkü biz işimizi sıkı tuttukça sorunlar da daha çabuk çözüme ulaşıyor. Toplam içindeki kırmızı etiketli asansörlerin daha önce yüzde 50'ye varan oranları yaptığımız sıkı denetimlerle yüzde 20'ye geriledi."

"Amaç kaliteli iş yapmanı korumak"

Büyükdede konuşmasına şunları da ekledi; "Ge-

ASFED YÖNETİMİ, BAKAN YARDIMCISI HASAN BÜYÜKDEDE'Yİ ZİYARET ETTİ

Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED) Yönetim Kurulu, sektöre ilişkin belirledikleri önemli gündem maddeleri üzerine görüş alışverişinde bulunmak üzere, 1 Ağustos 2019'da Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Sayın Hasan Büyükdede'yi ziyaret etti.



Atik, "Kamu ihalelerinde hazırlanan teknik şartnamelerde öyle maddeler konuluyor ki isim vermeden doğrudan yabancı bir markaya yönlendirme yapılıyor."

Yerli kullanımın artırılması ile ilgili olarak Bakanlıkta yeni bir çalışma hazırladıklarını kaydeden Büyükdede; "Asansör sektörü olarak ihtiyacımız olan üretilen ürünün kalitesinin iyileştirilmesi. Çine bununla birlikte üreten, monte eden ve servis yapan tüm ayakların beraber olduğu bir yapı kurmaya ihtiyacımız var." dedi.

rek yönetmelikler, gerekse artan denetimler işini iyi yapan asansörcüleri korumaya yöneliktir. Eline her çanta alanın ben bakımcıyım, ben montajcıyım demesini engellememiz gerekiyor. Burada amaç kaliteli iş yapmayı korumak kalitesiz işi ise oyun dışı bırakmaktır."

"Piyasadaki tüm ürünler test edilecek"

İnsan yaşamının çok önemli bir parçası olan asansörlerin, sıfır hata ile çalışmasını hedeflediklerini belirten Büyükdede, kalitesiz ürünlere piyasada yaşama şansı tanınmayacağını da altını çizdi. Büyükdede: "Kalitesiz iş yapma mantığını toptan değiştireceğiz. Eğer kalitesiz ürün yapmakta ısrarcı olan varsa bunun da takipçisi olacağız. Artık kalitesiz ürüne piyasada yaşama şansı tanınmayacağını altını çizmek isterim. Bunun için şu an BTSO MES-



YEB bünyesindeki test merkezinin laboratuvarlarıyla bir anlaşma imzaladık. Bunu biz çok önemsiyoruz. Belirlenen ürün gruplarında piyasada sorunlu olduğu görülen tüm ürünler bu merkeze teste gidecek.” dedi.

ASFED Başkanı Yusuf Atik: “Yetkin olmayan kişilerin firma açmasının önüne geçilmesi gerekiyor”

ASFED Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Atik ise; “Aramızda çok iyi ve kaliteli işler yapan üreticiler ve montajcılar var. Ancak, Türkiye’de asansör firması açmanın çok kolay olması aramızdaki iyileri gölgeliyor. Yetkin olmayan kişilerin firma açmasının önüne geçilmesi gerekiyor” dedi.

“Kamu kuruluşlarının ihale yönlendirmeleri yerli asansörcülere yaşam şansı vermiyor”

Atik, toplantıda özellikle kamu ihalelerinde doğrudan yabancı ürüne yönlendiren şartnameler hazırlandığına dair dokümanları ve bilgileri Bakan Yardımcısı Büyükdede ve beraberindeki bakanlık yetkililerine sunarken, bunun oluşturduğu haksız rekabet ile mücadele edemediklerini dile getirdi. Atik: “Kamu ihalelerinde hazırlanan teknik şartnamelerde öyle maddeler konuluyor ki isim vermeden doğrudan yabancı bir markaya yönlendirme yapılıyor. Cumhurbaşkanlığı talimatı ile yerli ürüne öncelik verilmesi ile ilgili genelge olmasına rağmen kamu kuruluşlarının ithale yönlendirmesi yerli asansörcülere yaşam şansı vermiyor. Teknik şartnamede yazan özellikleri tutan ürünlerimiz var, onu montaj edecek nitelikte montaj firmalarımız var, ama ihaleye giremiyoruz” dedi.

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede: “Üreten, monte eden ve servis yapan tüm ayakların beraber olduğu bir yapı kurmaya ihtiyacımız var”

Büyükdede konu ile ilgili olarak; yerli asansörcülerin taleplerinde haklı olduklarını belirtti. Yerli kullanımın artırılması ile ilgili olarak Bakanlıkta yeni bir çalışma hazırladıklarını kaydeden Büyükdede; “Ülkemizde üretmek ile ilgili bir sıkıntımız yok. Asansör sektörü olarak ihtiyacımız olan üretilen ürünün kalitesinin iyileştirilmesi. Yine bununla birlikte üreten, monte eden ve servis yapan tüm ayakların beraber olduğu bir yapı kurmaya ihtiyacımız var. Kombine çalışan ve güven veren bir mekanizma oluşturulmalı” dedi.

“Elimizdeki üretim gücünü nasıl daha iyi duruma getirebiliriz, bunun üzerine beraber çalışacağız” diyen Büyükdede yapıcı ve çözüme odaklı yaklaşımlarıyla Türkiye’de asansör sektörünün geleceği için önemli görüşler ortaya koydu.

Toplantıya Hasan Büyükdede ile birlikte, Ürün Güvenliği Daire Başkanı Mevlüt Hürol Metin, Asansör ve Teleferik Dairesi Başkanı Serkan Çelik, Asansör ve Teleferik Dairesi Şube Müdürü İlyas Menderes Büyüklü, Asansör Şube Mühendisi Sedat Kaya katılırken, Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Atik başkanlığında ASFED heyetinde ise; Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Demirbağ, Yönetim Kurulu Üyeleri, Sabahattin Baki, Nuri Kuzan, Nermin Boyacıoğlu ve ASFED Müdürü Gülay Pala yer aldı.

SON TEKNOLOJİ İLE GELİŞTİRDİK, KALİTENİN ÇİZGİSİNİ BELİRLLEDİK

www.bulutmakina.com

f /bulutmakinansor



INTERLIFT 2019
MESSE AUGSBURG
ALMANYA

SALON: 7
STANT: 7122

15-18 EKİM 2019



bulut makina

Asansöre dair her şey...

ASFED'İN YENİ YÖNETİMİ YOL HARİTASINI BELİRLLEDİ

Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED) yaptığı Genel Kurul toplantısının ardından yol haritasını belirlemek üzere iki ayrı Yönetim Kurulu Toplantısı gerçekleştirdi.

1 5 Haziran 2019 günü Ankara'da gerçekleştirilen Olağan Genel Kurul ile Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED)'in 2021 yılına kadar görevi üstlenen yeni yönetimi; ilk toplantısını 5 Haziran Çarşamba, ikinci toplantısını ise 10 Temmuz Çarşamba günü ASFED toplantı salonunda gerçekleştirdi. İlk toplantıda yapılan görev paylaşımının ardından, ikinci toplantıda iki yıllık eylem planı ile birlikte çalışma yapısını belirleyecek yeni komiteler ve görev nitelikleri üzerinde duruldu.



Yurtdışında daha aktif bir politika izlenecek

ASFED'e bağlı derneklerin ortak kararı ile tek listeden seçilen yeni Yönetim Kurulu, Yusuf Atik başkanlığında Olağan Genel Kurul'un hemen ardından çalışmalara başlayarak her ay toplanma kararı aldı. ASFED'in kurulduğu günden bu güne, sektörel konularda göstermiş olduğu çalışmalar değerlendirilerek, bunların üzerine eklenecek farklı projeler ile gündemde olan konuların gelişimini destekleyecek yeni bir eylem planı üzerine çalışılmaya başlandı. Buna göre; gelecek dönemde daha çok yurtdışı odaklı çalışmaların yapılması, gerek fuarlar gerekse üyelerin yurtdışı pazarları konusunda doğru yönlendirilmesi ile ilgili bilgi akışı sağlanabilmesi hususu değerlendirildi.

Sektör mensupları çalışma grubuna dahil edilecek "Tüm derneklere komitelere katılım için davet gönderildi"

Toplantıda mevcut çalışma komitelerine yeni çalışma komitelerinin eklenmesi de görüşmeye açıldı. AS-

FED bünyesinde var olan Eğitim Komitesi ve Teknik Komite'nin çalışmaları hakkında bilgi verilirken, bu komiteler gibi çalışacak yeni komite gruplarının oluşturulması ve 17 dernekten isteyen tüm üyelerin de bu çalışma gruplarında aktif rol almaya davet edilmesi görüşüldü. ASFED'in yeni çalışma gruplarında görev almak isteyen sektör mensupları bağlı oldukları dernekler aracılığı ile ASFED'e isimlerini bildirerek Yönetim Kurulu ile beraber çalışabilecek. Buna göre sektör çalışanlarının dahil olabileceği yeni dönem çalışma komiteleri şöyle:

- 1- Dernekleri Geliştirme ve İşbirliği Komitesi
- 2- Eğitim Komitesi
- 3- Teknik Komite
- 4- Fuar ve Dış İlişkiler Komitesi
- 5- Finans Komitesi
- 6- Basın ve Halkla İlişkiler Komitesi

Güçlü birlik 'Tek Ses' vurgusu

Toplantıda öne çıkan konulardan biri de; sektördeki anlam ve kavram karmaşasına son vermek üzerine oldu. Sorunların ortak bir dil çerçevesinde, üst makamlarca değerlendirilebilmesi ve çözümler aşamasında daha etkili kararlar alınabilmesi için "tek ses"

TÜRKİYE TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTÖRÜ
DİŞLİSİZ ASANSÖR MAKİNELERİ

www.bulutmakina.com

f @ /bulutmakinasansor



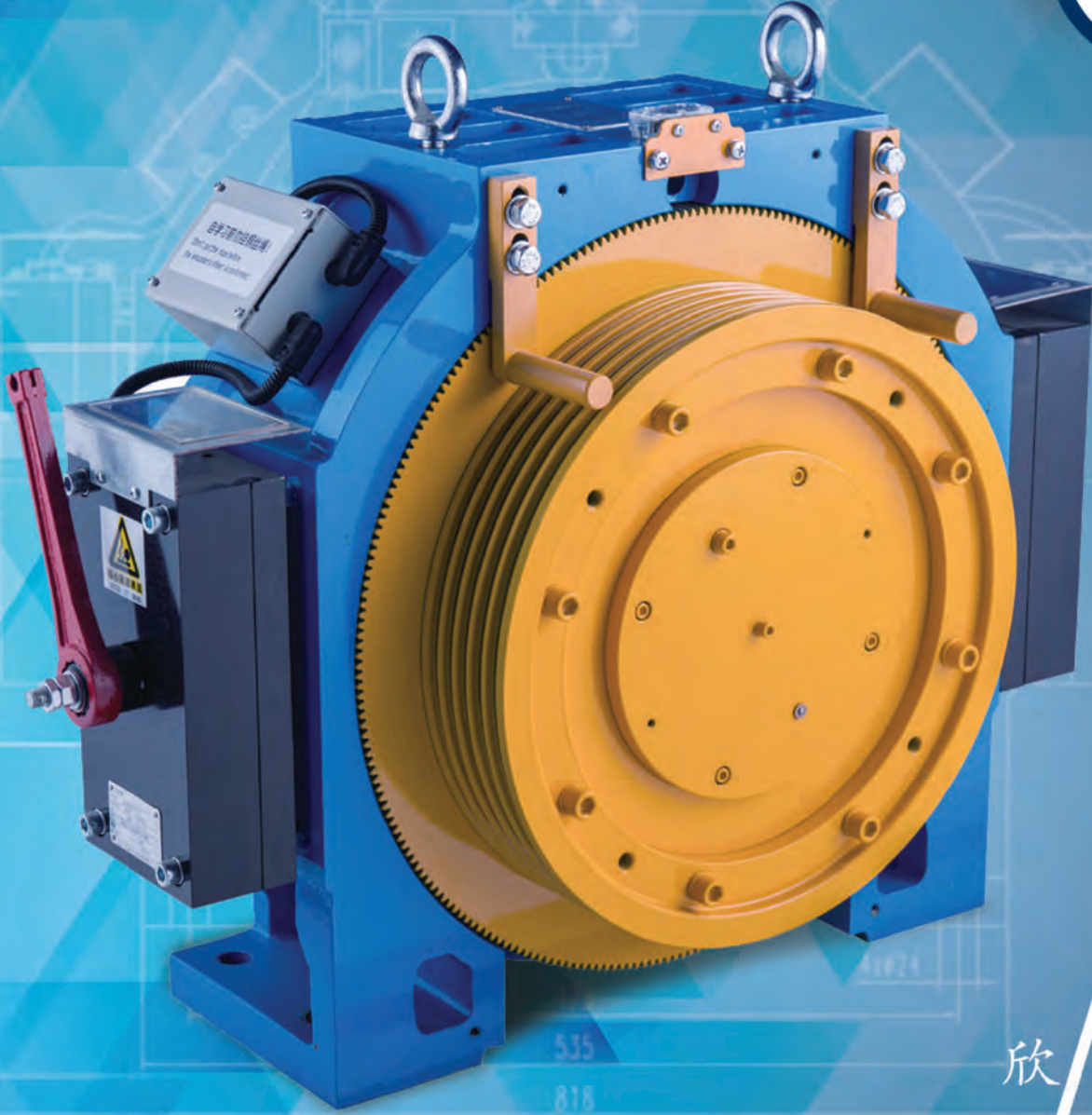
INTERLIFT 2019
MESSE AUGSBURG
ALMANYA

SALON: 7
STANT: 7122

15-18 EKİM 2019



SESSİZ GÜÇ



Dünyanın en büyük asansör ve yürüyen merdiven üreticilerinden Xinda tarafından üretilen; sessiz çalışan dişlisiz asansör makinelerini, Bulut Makina güvencesi ve hizmet kalitesiyle sizlerin hizmetine sunuyoruz.



bm
bulut makina
Asansöre dair her şey...



vurgusu yapıldı. Her derneğin ayrı ayrı taleplerini dile getirmesi yerine, ortak meselelerde ortak hareket edilmesi ve bunun için de federasyon çatısı altında görüşlerin toplanarak makamlara sunulması konusunda karar alındı. Konu hakkında, 17 derneğin yönetim kurullarına gönderilecek bilgilendirme ile hassasiyet çağrısı yapılacak.



“Asansör ve Yürüyen Merdiven” okullarına yenileri katılacak

10 Temmuz 2019'da gerçekleşen Yönetim Kurulu toplantısında; ASFED'in Milli Eğitim Bakanlığı ile imzaladığı protokol çerçevesinde açılan, meslek liselerindeki “Asansör ve Yürüyen Merdiven” bölümlerinin öğretmenlerinin eğitimleri ile ilgili önümüzdeki günlerde yoğun bir gündem olduğuna dair bilgilendirme yapıldı. Protokol kapsamında Federasyon bünyesinde oluşturulacak bir eğitim kadrosu tarafından; Ankara, Kayseri, Eskişehir ve Kayseri'deki okulların öğretmenlerine teknik konularda eğitimler verilecek. Ayrıca Ankara, Kayseri ve Eskişehir'deki başarılı örneklerin ardından Gaziantep'den de asansör bölümü konusunda yoğun bir talep geldiği, konu üzerine girişimlerin başladığı açıklandı.

ASFED ÜYE SAYISI ON YEDİ OLDU

“Orta Karadeniz Asansör ve Yürüyen Merdiven İş İnsanları Derneği'nin ASFED üyelik süreci tamamlandı”

Sektörünün en büyük yapılanması olan Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED), önemli derneklerinin üyelikleri ile her geçen gün gücüne güç katmaya devam ediyor. 10 Temmuz 2019 Çarşamba günü ASFED Yönetim Kurulu kararı ile üyeliği onaylanan Orta Karadeniz Asansör ve Yürüyen Merdiven İş İnsanları Derneği (OKASDER)'nin federasyona katılımı ile ASFED çatısı altında birleşen dernek sayısı on yediye yükseldi.

Merkezi Samsun'da olan Orta Karadeniz Asansör ve Yürüyen Merdiven İş İnsanları Derneği (OKASDER), geçtiğimiz aylarda üyelik işlemleri için ASFED'e başvuruda bulunmuştu. Samsun ve çevresinde faaliyet gösteren OKASDER'in üyelik başvurularını değerlendiren ASFED Yönetim Kurulu, son toplantısında karar alarak derneği bünyesine kabul etti. OKASDER'in üretici ve monte eden firmalardan oluşmak üzere 35 üyesi bulunuyor. Yönetim Kurulu Başkanlığını Atilla Verim, Başkan Yardımcılığını Adem Aktaş, Genel Sekreterliğini Bahtiyar Madalı, Saymanlığını İbrahim Kapan, üyeliklerini ise; Nihat Gönar, Ersin Katmerlikaya ve Harun Çelik yapıyor.

Atilla Verim: “Tek ses olmak sorunların çözümünde çok önemli”

Federasyona üyeliklerinin ardından OKASDER Yönetim Kurulu Başkanı Atilla Verim ile federasyona üyeliklerinin önemi, beklentileri ve katkı sunacakları konular üzerine kısa bir sohbet gerçekleştirdik. Verim, derneklerinin ASFED'e katılmasının önemine dikkat çekerek, sektördeki sorunları beraberlik içinde çözmeye katkı sağlamak istediklerini belirtti. Verim şu değerlendirmelerde bulundu: “Biz, OKASDER'i kurarken amacımız yerli asansörcülerin sorunlarının çözümüne talip olmaktı. Bizim gibi

www.bulutmakina.com

f /bulutmakinasansor

INTERLIFT 2019
MESSE AUGSBURG
ALMANYA

SALON: 7
STANT: 7122

15-18 EKİM 2019



Fermator

AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

DÜNYAYA AÇILAN KAPI

Türkiye Ana Distribütörü

bm

bulut makina

Asansöre dair her şey...



düşünen pek çok derneğin yer aldığı ASFED çatısı altında birleşerek tek ses olmak sorunların çözümünde çok önemli”.

OKASDER Yönetim Kurulu Başkanı Atilla Verim, derneğin gelecek vizyonu ile birlikte ASFED çatısı altında çözüme kavuşturmayı istedikleri konuları ise şöyle sıraladı.

“ASFED’in katkıları ve biz sektör temsilcilerine destek olması çok önemli”

Biz, OKASDER olarak pek çok konuda çalışmalar yapıyoruz. Yaptığımız bu çalışmaları ASFED gücü ile birleştirerek daha da ilerleyeceğimiz inancındayız. Bunlardan en önemlilerini şöyle sıralayabilirim; asansör sektöründe çağın gereklerine uygun meslek standartlarının geliştirilmesi için çalışmak, asansör montaj-revizyon ve bakım işlerinde çalışanların standartlara uygun iş yapmasını sağlayıcı önlemler almak ve asansör imalatçı ve montajcı firmalarının yurtdışında daha çok iş almalarını sağlamak ve bununla birlikte iş yaptıkları ülkelerde karşılaşılan sorunların çözümünde yardımcı olmak diyebiliriz. Bu konularda ASFED’in katkıları ile biz sektör temsilcilerine destek olması çok önemli. Örneğin sektörümüzdeki en büyük eksiklerden biri olan üye toplulukları içerisinde meslek disiplini ve ahlakının geliştirilmesi, yaygınlaştırılması, özümsemesi ve uygulamalara yansıtılmasını sağlayıcı çalışmalar yaparak bu yönde önlemler almalıyız. Yine tüm bunlarla birlikte sektörel ve kurumsal hedefler doğrultusunda üyeleri arasındaki işbirliği ve dayanışmayı geliştirmek, ortak sorunlara çözüm üretmek, üyelerin haklarını korumak hem derneklerimiz hem de ASFED içinde yapmamız gereken önemli çalışmalardır.



ASFED ÜYESİ DERNEKLERİMİZ

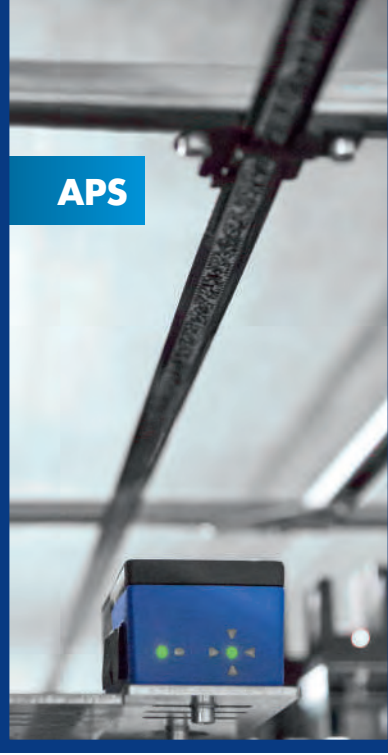
- AKASDER
Akdeniz Asansör Ve Yürüyen Merdiven Sanayici ve İşadamları Derneği
- ANASDER
Anadolu Asansörcüler Derneği
- ADASIAD
Adana Asansör Sanayicileri ve İş Adamları Derneği
- AYSKAD
Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayi İş Kadınları Derneği
- BURSAD
Bursa Asansör Sanayicileri Derneği
- DENASDER
Denizli Asansör Montaj Bakım ve Tamir Malzemeleri Satıcıları Derneği
- DOKAS
Doğu Karadeniz Asansör Ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği
- ESASDER
Eskişehir Asansörcüler Derneği
- GAYSAD
Gaziantep Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği
- GÜNAYSAD
Güneydoğu Anadolu Asansörcüler Derneği
- HATASDER
Hatay Asansör Ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği
- KIRASDER
Kırıkkale Asansörcüler Derneği
- KAYSAD
Kayseri Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği
- MASDER
Malatya Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği
- MERSİN AS.DER.
Mersin Asansör Sanayiciler Derneği
- OKASDER
Orta Karadeniz Asansör ve Yürüyen Merdiven İş İnsanları Derneği
- TASIAD
Tüm Asansör Sanayici ve İşadamları Derneği

[Güvenliğiniz için üretiyoruz]



IMS 100

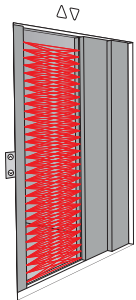
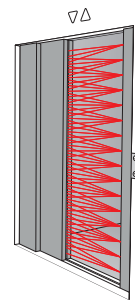
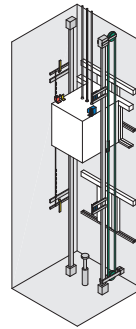
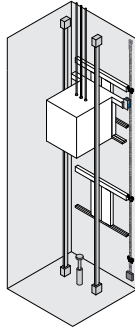
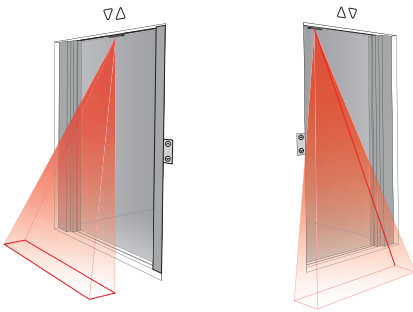
CEDES
Made in Switzerland



APS



cegard/Blue



EN 81-20 cegard/Mini-CC

- Alanında dünyadaki en düşük hata oranına (0,05%) sahip ürün ile daha düşük servis maliyeti
- Kapı tam kapanana kadar çapraz tarama
- Koruma yüksekliği 1600 mm.
- Çalışma aralığı 4 metre
- 36 elementli
- Hem statik hem de dinamik uygulamalara uygun
- Düşük enerji tüketimi, topraklamaya ihtiyaç duymaz



PINAR MÜHENDİSLİK A.Ş.

Ferhatpaşa Mahallesi 37. Sokak No: 24
Ataşehir - İstanbul Tel: 0216 590 02 65

info@pinarmuhendislik.com

[www. pinarmuhendislik.com](http://www.pinarmuhendislik.com)

BURSA ASANSÖR SEKTÖRÜ TEMSİLCİLERİ, MESYEB ASANSÖR TEST MERKEZİ'Nİ GEZDİ

Bursa Asansör Sanayicileri Derneği (BURSAD) üyeleri, BTSO tarafından hayata geçirilen Asansör güvenlik aksamalarının en güvenilir şekilde test edildiği 'Asansör Güvenlik Ekipmanları Test ve Geliştirme Merkezi'nde incelemelerde bulundu.



Bursa Asansör Sanayicileri Derneği (BURSAD) üyeleri, BTSO tarafından hayata geçirilen Asansör güvenlik aksamalarının en güvenilir şekilde test edildiği 'Asansör Güvenlik Ekipmanları Test ve Geliştirme Merkezi'nde incelemelerde bulundu.

Bursalı asansör sektörü temsilcileri, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile imzalanan protokolle asansör sektörüne yönelik test ve muayene hizmetlerinin Türkiye'de ilk ve tek yapıldığı Asansör Güvenlik Ekipmanları Test ve Geliştirme Merkezi'ni ziyaret etti. Ziyarete, BTSO Makine Konseyi Başkanı Cem Bozdağ, BTSO MESYEB Genel Müdürü Ramazan Karakök ve BURSAD Yönetim Kurulu Başkanı Gülte-

kin Baki ile dernek üyeleri katıldı.

BTSO Makine Konseyi Başkanı Cem Bozdağ, MESYEB bünyesinde kurulan 'Asansör Güvenlik Ekipmanları Test ve Geliştirme Merkezi'nin sektörün geleceği için büyük önem taşıdığını söyledi. Türkiye'de daha önce üretim yapan asansör firmaları için akredite bir test merkezinin olmadığını kaydeden Bozdağ, "BTSO MESYEB'in asansör sektörüne yönelik hayata getirdiği test merkezi ile artık asansör üretimi yapan firmaların da testleri yapılabilecek. Merkez, sektörün yurt dışına bağımlılığını ortadan kaldıracak ve maliyetlerini düşürecek" dedi.

BURSAD Yönetim Kurulu Başkanı Gültekin Baki, Bursa'da asansör sektörünün gelişimini doğrudan

U-STO “Safe Torque Off”

Kontaktörsüz Tümleşik Asansör Kumanda ve Sürücüsü

- Kumanda kartı ve sürücünün tüm üstün özellikleri bir arada
- Tek menüden kolay ayarla uyumlu çalışma
- Otomatik doğrudan kata yanaşma
- Motor ve kurtarma kontaktörlerine gerek yok
- Ana kart üzerinde
 - UCM (KKH) izleme
 - Kapı kontaklarını köprüleme
 - Faz izleme / koruma
- Dişlisiz makinelerde zengin enkoder seçeneği
 - EnDat
 - SinCos
 - SSI
 - BiS
- Ayrıntılı hata kaydı
- Kolay pano örgüsü
- UPS ile akülü kata getirme çözümleri
- Enkoder kartlarının kolayca takılması



EN 81-72



EN 81-20/50



EN 81-73



EN 81-1/-2+A3



EN 81-77



EN 81-70



Güvenilir çözümler sunar...
Offers reliable solutions...



etkileyecek, kapsamlı bir merkezin hayata geçmesinin sektör için büyük bir avantaj olduğunu ifade etti. BTSO MESYEB bünyesinde faaliyetlerine başlayan merkezin Türkiye’de ilk defa Bursa’da kurulmasının önemine işaret eden Baki, “Türkiye’nin hiçbir şehrinde bu kapsamda bir merkez yok. BURSAD olarak yurt dışındaki kuruluşlara başvurarak yaptırdığımız işlemlerin Bursa’da yapılmasından sektörümüz adına gurur duyduk. Bu merkezin çalışmaları ile sektörümüz daha da güçlenecektir” diye konuştu.

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) MESYEB

Genel Müdürü Ramazan Karakök, bu proje ile testlerin daha düşük maliyetle kapsamlı ve nitelikli bir şekilde gerçekleştirmeyi hedeflediklerini belirterek, “Merkezimiz asansör güvenlik aksamlarından fren sistemi, hız regülatörü, tampon, raylar ve asansör motorlarının ayrı ayrı test edilebileceği gibi asansör parçalarının tümleşik olarak da test edilebileceği ilk laboratuvar kimliğine sahip. Test ve geliştirme laboratuvarının teknolojik düzeyini yerli ve milli tasarımları geliştirebileceğimiz bir seviyede oluşturmak da hedeflerimiz arasında yer almaktadır” şeklinde konuştu.



Zirveye Taşır

Yeterlift asansör kabinleri ve kapıları; kurulum kolaylıklarıyla, modern tasarımlarıyla fark yaratır ve kullanıldığı mekanların değerini artırır.



 **YETERLIFT**
çözüm üretir



www.yeterlift.com

İLK 6 AYDA 928 ASANSÖRE, 1,9 MİLYON LİRA PARA CEZASI KESİLDİ

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü tarafından 2019 yılı ilk altı aylık dönemin “Piyasa Gözetim ve Denetimi” sonuçları açıklandı. Açıklanan sonuçlara göre yılın ilk yarısında yapılan denetimler sonucu uygunsuz bulunan 928 asansör için 1,9 milyon lira para cezası kesildi.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü tarafından 2019 yılı ilk altı aylık dönemin “Piyasa Gözetim ve Denetimi” sonuçları açıklandı. Açıklanan sonuçlara göre yılın ilk yarısında yapılan denetimler sonucu uygunsuz bulunan 928 asansör için 1,9 milyon lira para cezası kesildi.

Piyasa Gözetimi ve Denetimi Raporu'ndan derlenen bilgilere göre, ocak-haziran döneminde farklı modelde toplam 32 bin 86 sanayi ürününün denetimi gerçekleştirildi.

Söz konusu ürünlerin 9 bin 678'i mevzuata aykırı bulunurken, 320 ürün teste gönderildi ve 86 ürün için toplatma kararı verildi. Ayrıca 741 ürünlerdeki uygunluğun düzeltilmesi için süre tanındı.

En çok taşınabilir basınçlı ekipmanlar denetlendi
Piyasa gözetimi ve denetimi faaliyetleri sonucunda, tespit edilen uygunsuzluklara ilişkin yılın ilk yarısında toplam 2 milyon 539 bin 520 lira idari para cezası verildi.

Bu dönemde en çok denetlenen ürün grupları taşınabilir basınçlı ekipmanlar, elektrikli ekipmanlar ve enerji verimliliği oldu.

Uygunsuzluk oranının en yüksek olduğu ürün grupları ise yüzde 77 ile taşınabilir basınçlı ekipmanlar olarak tespit edildi. Taşınabilir basınçlı ekipmanları



yüzde 31 ile basınçlı ekipmanlar izledi.

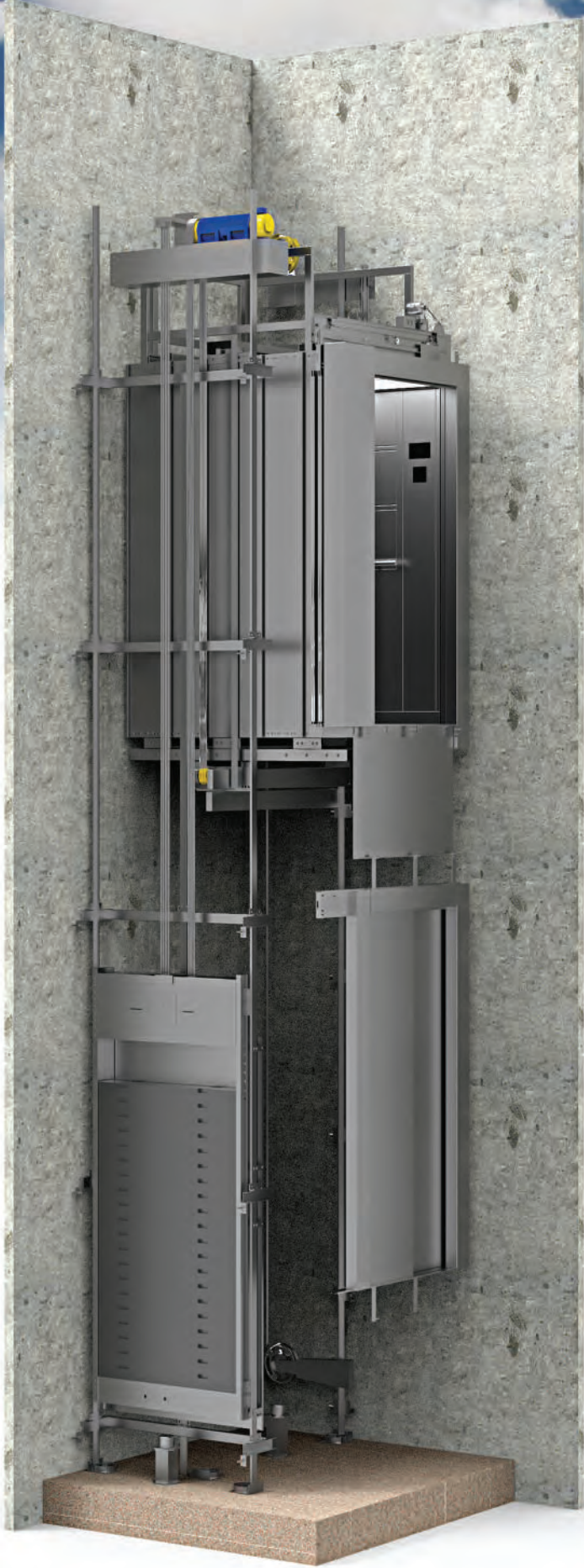
Altı aylık dönemde denetlenen her 100 üründen yaklaşık 30'u uygunsuz bulundu. Böylece denetlenen ürünlerdeki ortalama uygunsuzluk oranı yüzde 30,16 olarak belirlendi.

Asansörlere sıkı takip

Bakanlık, can güvenliği açısından yüksek risk taşıyan ürünlerden asansörlere yönelik denetimlerini de yoğunlaştırdı. Günlük hayatta en fazla kullanılan ürünler arasında yer alan asansörler, altı aylık dönemde en çok para cezası verilen ürün grubu oldu.

Yılın ilk yarısında toplam 3 bin 129 asansör denetlenirken bunların 928'i uygunsuz bulundu. Uygunsuz bulunan asansörler için bu dönemde toplam 1 milyon 885 bin 136 lira idari para cezası uygulandı.

En çok idari para cezasının verildiği diğer ürün grupları ise 336 bin 294 lirayla elektrikli ekipmanlar, 134 bin 197 lirayla basınçlı ekipmanlar oldu.



TEORI MÜHENDİSLİK
ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.



PAKET ASANSÖR ÇÖZÜMLERİ



TEORI MÜHENDİSLİK
ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Teori Web



Teori Map



Eyüp Sultan mahallesi İbni Sina Caddesi No: 33 Sancaktepe / İstanbul

Tel : (0216) 661 53 63-64

Web : www.teorimuhendislik.com

Fax : (0216) 661 53 65

Mail : info@teorimuhendislik.com



Deniz DEMİRKAPLAN
TASİAD/AYSKAD Yön. Kur. Üyesi
Elektrik Elektronik Mühendisi

STK DEYİP GEÇ(ME)...

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Özellikle 18. ve 19. yüzyıllarda kamusal alan olarak adlandırılan resmi devlet örgütü ve devlet üzerinde egemen bir zihniyet olan burjuva sınıfı, sosyal hayatın birçok noktası üzerinde etkili olmuştur. Tek bir kamusal anlayışı oluşturulmaya çalışılmıştır. Demokrasi, çok kültürlü yaşam, insan hakları gibi birçok alandaki mücadele sivil toplum, hükümet dışı toplum, 3. sınıf sektör olarak ifade edilen sivil toplum örgütlerinin doğuşunun ve gelişiminin hızlanmasına neden olmuştur. Bu gelişmeler doğrultusunda 20. yüzyıl ile birlikte batıda sivil toplum örgütleri, hem çeşitlilik hem sayısal olarak giderek artmaya başlamıştır. 1950'li yıllardan sonra katılımcı demokrasinin ön plana çıkmış olması, iki büyük savaşın insanlığı tehdidi, kapitalist hayatın

meydana getirmiş olduğu dengesizlik, sivil örgütlenmelerin hızlı ortaya çıkma nedenleri arasında gösterilmektedir. Dernekler, vakıflar, gönüllü halk faaliyeti organizasyonları, sendikalar, esnaf ve ticari örgütlenmeler, kooperatifler hızla çoğalan ve etkili hale gelen sivil örgütler arasında yer almaktadır.

Sivil toplum örgütlerinin ortaya çıkışı ile ilgili sadece devlet yönetiminin yetersiz işleyişine karşı tepki gösterilmesi, tek neden olarak kabul edilemez. Bunun dışında özellikle 20. yüzyılın ortalarından itibaren artan katılımcı demokrasi anlayışının ve bilgi birikiminin de etkisi ile sivil toplum örgütlerinin ortaya çıkışı hızlı ivme kazanmıştır. Türkiye'de sivil toplum ile ilgili yapılan araştırmalar, Osmanlı dönemi ve cumhuriyet yıllarına dayanan ve kendi kültürümüzle özdeş bir sivil toplumun olduğunu ortaya koymaktadır. Dünya

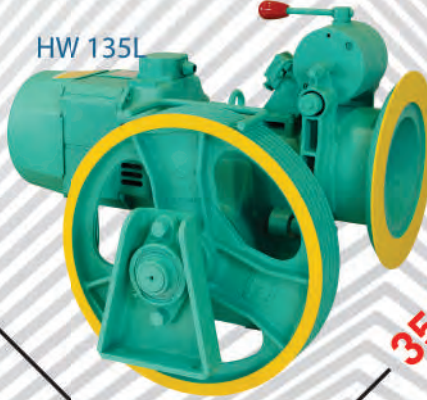
Bankası'nın 1997 yılında Türkiye'de STK'lar konusunda hazırladığı raporda; Türkiye'deki sivil toplumun gönüllülük kavramı ile geliştiği ve bunun Osmanlı İmparatorluğu'nun kuruluş yıllarına dayanan yaklaşık 700 yıllık bir süreç olduğu belirtilmiştir. Fakat dünyanın birçok ülkesinde olduğu gibi Türkiye'de de 1980 sonrasında sivil toplum kavramının daha popüler olduğunu söylemek mümkündür.

Ekonomik alandan siyasete, eğitimden hukuka birçok alanda faaliyet gösteren sivil toplum örgütleri 1980 den sonra patlama göstermiş ve çoğulculuğa zemin oluşturmaya başlamıştır. Türkiye'de 80'li yıllardan sonra hızlanan 1990'lardan sonra hızla ivme kazanan, sivil eğitim merkezleri, aile danışma merkezleri, özel okullar, özel çocuk yuvaları, vakıf ve dernekler, dayanışma kurumları, proje ve girişimcilik merkez-



LİDER İTALYAN MAKİNELERİ

HW 135L



Eşsiz kalite

35 Ülkeye ihracat

HW 140CL



HW 140C



40 Yıllık tecrübe

20.000 Adet üretim

HW 175



İSTANBUL



lift

asansör Türkiye distribütörü

Tel: 0 (216) 526 01 17

www.istanbullift.com.tr

leri gibi yeni örgütsel faaliyetler, sivil toplumsal anlayışının önem kazanmaya başladığının göstergeleri olarak kabul edilmektedir. Son yıllarda sivil örgütlenmelerin aktivitelerinde artış görülmüş, yaptıkları faaliyetleri çeşitlendirerek toplumda daha önemli rol oynamaya başlamışlardır. Günümüzde faaliyet gösteren sivil örgütlenmelere bakıldığında çok çeşitli sahnelerde ortaya çıktıklarını görmek mümkündür. Örneğin siyasi güç paylaşan rollere sahip oldukları gibi, doğayı, çevreyi ve hayvanları koruma projeleri, Avrupa Birliği projeleri, sokak çocuklarını koruma projeleri, gençlere yönelik istihdam projeleri, kadın hakları ve kadınlara yönelik şiddetle ilgili projeler vb. gibi çok yönlü projelerin içerisinde görmek mümkündür. Bununla birlikte STK'ların özelliklerinin temeli dört temel başlıkta incelenmiştir.

Bunlar;

1. STK'ların gönüllülük üzerine kurulmuş olmaları,
2. Toplumsal gelişmeye katkıda bulunmaları,
3. Yatay ilişkiler üzerine kurulmuş olmaları,
4. Açık ve bir konuda yoğunlaşmış örgütler olmaları şeklinde açıklamıştır.

Bu özellikler STK'ların; toplumun gelişmesine ve sorunların çözümüne katkı sağlaması, bireylerin haklarını korumasına yardımcı olması amacıyla belirli bir konuda, alanda ya

da meslek gruplarına hitap edecek yapıda olması gerektiği açıkça anlaşılmaktadır. Sivil toplum kuruluşları farklı amaçlar doğrultusunda kurulduğu için bireyler de farklı nedenlerden dolayı bu kuruluşlara üye olmaktadır.

Asansör sektöründe gönüllü olarak çalıştığımız STK'ların amacı ise; ülke ekonomisine katkıda bulunmak, sektörün mesleki, teknik, ahlaki ve profesyonel anlamda gelişimi için eğitim, enformasyon, organizasyon ve strateji destekleri vererek, sektö-



rün büyümesine ve gelişimine katkı sağlamaktır. STK'larımız Uluslararası platformlarda da sektörümüzü tanıtmakta ve bizleri temsil etmektedirler.

Gerek dünyamızda gerekse ülkemizde barışın, uygarlığın çimentosu olan toplumsal bağlar ve dayanışmanın önemi gün geçtikçe daha da iyi anlaşılmaktadır. Bu bağların

güçlenmesi için sivil toplum kuruluşları en önemli öğelerden biridir. Çünkü bireylerin mutlu ve sağlıklı bir toplum oluşumuna doğrudan etkisi yadsınamaz.

Sivil toplum kuruluşlarının (STK) sağlıktan eğitime, insan haklarından sürdürülebilir kalkınmaya, çevreden doğal afetlere kadar çok geniş bir alanda sorumlulukları vardır. STK'lar çözüm ortağı olarak ülke politikalarına model oluşturmakla birlikte, toplum yararını en üst düzeye taşıyan ortamlar yaratırlar. Günümüzde gönüllülük esasına dayalı artık zaman ve bütçeyle önemli bir kaynak sağlayan gönüllüler, sosyal sorumluluk bilinciyle toplumsal yaşama da yön vermektedirler.

Yerel, ulusal ve küresel ortak değerlerin oluşturulması, çoğaltılması ve korunması adına yapılan tüm çalışmalar dünya barışının temel unsurlarıdır. Sivil Toplum Örgütleri, demokrasinin yaygınlaştırılması ve içselleştirilmesi, fırsat eşitliğine dayanan, toplumsal farkındalığı en üst düzeye çıkaran ortam-

ların yaratılmasında da büyük önem taşımaktadır.

Bir STK gönüllüsü olmak; gelişmek, kişiye ve topluma fayda sağlamak, en önemlisi de hak aramak için atılabilecek en büyük adımdır.

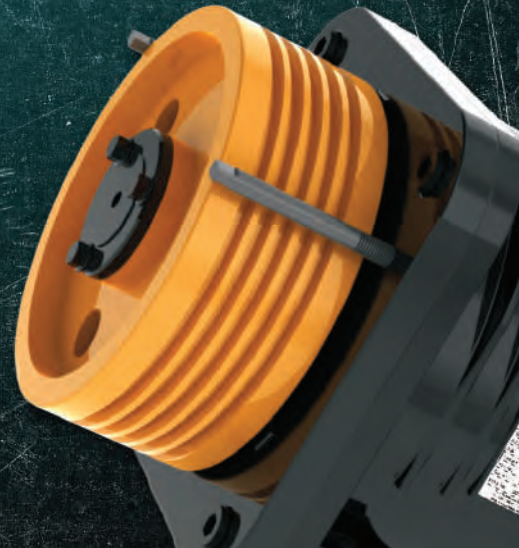
Sevgiler,
Bir STK Gönüllüsü :)



ALL IN ONE

Package Elevator Systems

 **PROLIFT**
ELEVATOR
www.proliftasansor.com.tr





Yusuf Atik, "Öncelikli amacımız yüzde 100 yerli asansör ve yürüyen merdiven sektörünün, dünya standartlarında üretim ve montaj yaparak, her gün milyonlarca insanı taşıyan güvenli bir ulaşım aracı olduğunu tüm platformlarda anlatmaktır."

YUSUF ATIK
ASANSÖR SANAYİCİLERİ
FEDERASYONU (ASFED)
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

“ÖNÜMÜZDEKİ BEŞ YIL İÇİNDE EĞİTİM ÇALIŞMALARINI ÜNİVERSİTE SEVİYESİNE TAŞIMAYI HEDEFLİYORUZ”

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED) Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Atik ile ASFED'i ve çalışmalarını konuştuk. "Öncelikli amacımız yüzde 100 yerli asansör ve yürüyen merdiven sektörünün, dünya standartlarında üretim ve montaj yaparak, her gün milyonlarca insanı taşıyan güvenli bir ulaşım aracı olduğunu tüm platformlarda anlatmaktır." diyen Atik, "Asansör Sanayicileri Federasyonu olarak; sektörümüzü bir adım daha ileriye taşımak, üretim ve işçilik kalitemizi arttırmak amacıyla da önemli çalışmalar yapıyoruz." dedi.



Asansör Sanayicileri Federasyonu (ASFED), Türk Asansör sektörünün gelişimine hizmet eden Türkiye'nin dört bir yanındaki 17 farklı asansör sanayi iş insanları derneğinin çatı kuruluşu.

Kuruluşunuzun faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Asansör Sanayicileri Federasyonu, kısa adı ile ASFED, asansör ve yürüyen merdiven sanayisinin Türkiye'deki en büyük yapılanması olarak 2013 yılından itibaren faaliyet gösteriyor. Türk Asansör sektörünün gelişimine hizmet eden Türkiye'nin dört bir yanındaki 17 farklı asansör sanayi iş insanları derneğinin de çatı

kuruluşu. Yönetim Kurulumuz bize bağlı derneklerin delegelerinden oluşan 11 kişilik bir kadro ile idare ediliyor. Öncelikli amacımız yerli asansör ve yürüyen merdiven sektörünün, dünya standartlarında üretim ve montaj yaparak, her gün milyonlarca insanı taşıyan yüzde 100 güvenli bir ulaşım aracı olduğunu tüm platformlarda anlatmaktır. Bununla birlikte Asansör Sanayicileri Federasyonu olarak; sektörümüzü bir adım daha ileriye taşımak, üretim ve işçilik kalitemizi arttırmak amacıyla da önemli çalışmalar yapıyoruz. Bunların başında; sektörün “nitelikli ara eleman” ihtiyacını karşılamak için iki yıldır üzerinde çalıştığımız eğitim projelerimiz gelir. Bildiğiniz üzere; meslek liselerinde asansör farklı bölümlerin altında anılıyor ve kendine özel bir dal altında eğitim vermiyordu. Ancak ASFED’in 28 Mart 2018’de Milli Eğitim Bakanlığı ile yaptığı protokol ve devamındaki çalışmalar neticesinde, meslek liselerinde “Asansör Sistemleri Dalı” açılarak eğitimlerine başladı. Bunun için Ankara, Eskişehir ve Kayseri’de seçilen pilot okullarda çalışmalar yapıyoruz. Ankara’daki okulumuz geçtiğimiz öğretim yılında faaliyete geçerken, Eskişehir ve Kayseri’deki okullarımız da inşallah bu eğitim yılında öğrencilerine kavuşacak. Bunların bir yenisini de Gaziantep’te açacağız. Onunla ilgili de protokol çalışmalarımız sürüyor. Ayrıca sektörümüzdeki pek çok firmadan da okulların yapımına önemli destekler geliyor. İlk kez kurulan asansör atölyelerine; onlarca eğitim asansörü, panolar, açık sistemler kuruldu. Ben buradan bir kez daha ASFED’in eğitim seferberliğine destek veren tüm sektör firmalarımıza ayrı ayrı teşekkür ediyorum.

Asansör Sanayicileri Federasyonu kurulduğu günden itibaren hedefleri doğrultusunda sektörün geleceği olarak gördüğümüz eğitim çalışmalarına yatırım yaparak sayısız seminer ve eğitim organizasyonu da düzenliyor. Federasyonumuz, sektörümüzün Ankara’da ki en önemli temsilcisi olarak, bağlı olduğu Bakanlık ve kamu kuruluşları ile sürekli iletişim halindedir. 2018 yılının Eylül ayında Teknoloji ve Sanayi Bakanı Mustafa Varank ile temaslarımız doğrultusunda; “Güçlü ve küresel bir Türkiye markası” oluşturmak ile ilgili önemli bir konu gündeme geldi. Bu konunun gündeme gelmesi ile birlikte tüm sektör paydaşlarından birer rapor isteyen Bakanlığımız için ASFED olarak biz de oldukça kapsamlı bir rapor hazırladık. Tüm sektör temsilcilerinin görüşlerini alarak ve kendi kaynaklarımızla yaptığımız araştırmalar neticesinde yerli asan-

sör sektörü ile ilgili çarpıcı sonuçları da Bakanlığımıza sunduk. Ayrıca yerli ve küresel bir asansör markası için de birleşme çağrısında bulunarak tüm derneklere yaptığımız davet ile konunun tartışıldığı geniş kapsamlı toplantılar düzenledik. ASFED olarak Türk asansör sektörünün geleceğini şekillendirecek bu adım üzerine çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Kuruluşunuzun önümüzdeki 5 yıl için başlıca hedefleri nelerdir?

Önümüzdeki beş yıl içinde; özellikle eğitim alanında attığımız adımları ilerleterek daha çok şehirde daha çok asansör okulu açmak ve bunu üniversite eğitimi alanına taşıyarak sektörümüzdeki eğitimli çalışan sayısını arttırmayı hedefliyoruz. Çünkü biz inanıyoruz ki sektörümüzün geleceğini bilinçli ve doğru çalışan genç asansörcüler şekillendirecektir. Gelişen teknolojiye uyumlu, modern dersliklerde çağın ilerisinde bir asansörcü geliştireceği vizyon ile yerli asansör sanayisinin yarının inşa edecektir. Ayrıca güçlü STK yapıları da yine yerli asansör ve yürüyen merdiven sanayinin gelişimi için çok önem arz ediyor. Biz ne kadar çok bir araya gelir, sorunlarımızı tartışır ve bunlar için çözümler üreterek beraber hareket etme kültürünü kazanırsak o derece güçlü oluruz. Yine güçlü STK’lar yerli üretici ve montajcının sesi soluğu olması açısından geleceğinin en önemli anahtarıdır. Bu yüzden ASFED olarak bünyemizdeki 17 derneğimizin gelişimini sağlamak ve onlarla birlikte hareket ederek üye sayımızı arttırarak güçlü ve tek sesli yapımızı güçlendirmeyi hedefliyoruz. Sektörden gelen görüşlerle kendimizi her geçen gün ileriye taşıyarak, paydaşlarımız ile birlikte düşünen, gelişen ve “bir” oldukça büyüyebileceğine inanan bir kuruluş yapılarıyla geleceğimizi şekillendiriyoruz.

Asansör sektörüne bakış açınız ve katmak istediğiniz değerler nelerdir?

Yerli asansör sektörünün her geçen gün kendini biraz daha geliştirip önemli atılımlar yaptığı bir dönemdeyiz. Biz ASFED olarak bu gelişimde yerli üretici ve monte eden firmalarımız yanında bir bakış açısı sergileyerek bu önemli adımları daha da ileriye taşımanın gayretindeyiz. Bizim bu amaçla hedeflediğimiz önemli konulardan birisi asansör sektörünün “stratejik sektörler” kategorisinde yer alması yönündedir. Markalaşma gibi stratejik sektör olma konusunda da yine ASFED olarak ilerici bir adım attığımız bir süreçteyiz. Asansör



**AYBEY
ELEKTRONİK**

**15-18 EKİM 2019
SALON 7
STANT 7139**



**INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR
ELEVATORS, COMPONENTS & ACCESSORIES**

**interlift
2019**

AE-MAESTRO



**Türkiye'nin İlk Kontaktörsüz (STO)
Tümleşik Asansör Kumanda Sistemi**



Sanayi Mah. Hızır Reis Cad. No: 26 34906 Pendik – İstanbul / TÜRKİYE
T: +90 (216) 394 50 55 (pbx) F: +90 (216) 394 50 58 E: sales@aybey.com

www.aybey.com



ASFED

AĞUSTOS '19

Sanayicileri Federasyonu olarak iki yıldır üzerinde çalıştığımız çok önemli konulardan birisidir bu. Çünkü biliyoruz ki; stratejik sektör olmamız halinde asansör sektörü, Türk ekonomisine katkı sağlayan önemli sektörler düzeyine geleceği gibi, gerek resmi makamlarca temsil düzeyinin artması, gerekse ihracatlar konusunda önemli teşviklerin alınmasını sağlayacaktır. Konunun Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın ilgili birimleri ile üst düzey temaslara görüşülmesi yönünde

bir araya getirerek beraber hareket etme kültürünü kazanmak tek ses olabilmektir. Bunu sağladığımız zaman inanıyoruz ki sektörümüzde aşamayacağımız sorun yoktur. Bunun dışında kalite bizim başlıca gündemimiz olmalıdır. Kaliteli ürün, kaliteli işçilik. Bu konuda yarışmak yerine yanlış fiyat politikaları ile sadece ve sadece fiyat derdinde olma da bana kalırsa en büyük sorunlarımızdan birisidir. Türk asansör sektörü artık gündeminden kaliteyi düşürmemeli ve

firmaların birbiri ile yarışacağı tek konuda nasıl daha kaliteli ürünler yaparım düzeyinde olmalıdır. Biz ürünlerimizdeki işçiliğimizdeki kaliteyi tartışmayı bırakır da tek ölçüğümüz fiyat olursa ilerleme sağlamamız mümkün değildir.

Asansör Sektör Raporu 2019 yayımlandı. Rapora göre sektörümüzde ihracat artarken ithalat azaldı ve sektör dış ticaret fazlası verdi.



geçtiğimiz günlerde önemli bir toplantı gerçekleştirdik. ASFED Yönetim Kurulu olarak Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Sayın Hasan Büyükdede'yi ziyaret ederek, yerli asansör sektörünün günümüzde geldiği noktayı, Avrupa ile yarışır kalitede ürünlerini ve "stratejik sektör" olması ile kazanacağı gelecek vizyonunu kendisi ile paylaşma imkanı elde ettik. ASFED Yönetim Kurulu olarak bizler, sektörün içinden gelen tüm dilek ve temennilerimizi Sayın Büyükdede'ye sunarak, ilerleyen günlerde takip edebileceğiniz çok önemli yeni çalışmaların ve başlangıçların adımı attık.

Sizce asansör sektörünün en önemli sorunları nelerdir ve bu sorunlara çözüm önerileriniz var mı?

Sektör olarak ne üretimdir, ne işçilikten ne de teknolojiyi kullanmaktan yana bir sıkıntımız olduğunu düşünmüyorum. Sektör olarak en büyük sorunumuz birlik ve beraberlik içerisinde hareket edememektir. Federasyonun kurulma amacı bu birbirinden ayrı yapıları

Buna karşın sektördeki iş yeri sayısı ve istihdam geriledi. Siz, bu konuda neler söylemek istersiniz? Bu veriler ışığında sektör hakkında bir değerlendirme yapabilir misiniz?

Dünya markalarının geçmişlerine baktığımızda ülkemizde asansör ve yürüyen merdivenin geçmişi çok yeni sayılır. Başlarda tamamen yabancı markaların kontrolü altındayken, sektörde yetişen Türk ustalar ve sanayicilerin artması ile zamanla kendi yerli üreticisini ve montaj firmalarını doğurmuştur. Günümüzde geldiğimiz noktada ise; Türk asansör sektörü artık kendini dünya ile boy ölçüşecek bir seviyeye taşımış olmanın gururunu yaşamaktadır. Son Asansör Sektör raporu verilerine göre istihdam verilerinde bir gerileme görülse de yine de Türk asansör sektörü 30 binin üzerinde çalışanıyla ekonomiye ciddi katkılar sağlamaktadır. Sadece asansör sektöründe değil tüm sektörlerde son dönemde görülen ticari sıkıntılar elbette bizim sektörümüzde de yaşanmaktadır. Ancak bu süreci



AYBEY
ELEKTRONİK

15-18 EKİM 2019
SALON 7
STANT 7139



INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR
ELEVATORS, COMPONENTS & ACCESSORIES

interlift
2019

AE-LIFT^{STO}



Kontaktörsüz (STO) Motor Sürücü



Sanayi Mah. Hızır Reis Cad. No: 26 34906 Pendik – İstanbul / TÜRKİYE
T: +90 (216) 394 50 55 (pbx) F: +90 (216) 394 50 58 E: sales@aybey.com

www.aybey.com



olumlu değerlendirecek pek çok firmamızın da ihracat sınırlarını zorladığını ve yeni yurt dışı pazarlarına açıldığını görebiliyoruz. Ben bu dönemi şöyle değerlendiriyorum; Türk asansör ve yürüyen merdiven sanayi gelecek günlerde çok önemli atılımlar yapacağı tarihi bir süreçte ilerlemektedir. Bizler kaliteli ürünler üretmeye, standartlara uygun işler yapmaya devam ettikçe yolumuz hep açık olacaktır. Bu süreçte kaliteli üretim yerine sadece yanlış fiyat politikası geliştiren firmalar yok olacaktır. Kaliteli üretim ve işçilik yapan tüm üreticiler ve monte edenler sadece yurt içinde değil yurt dışı pazarında da talep görmektedir. Asansör Sektör Raporu 2019 rakamlarına baktığımızda da görüleceği üzere; ihracatı ithalatından fazla olan 312 milyon dolarlık ticaret hacmi ile önemli bir sektördür. Bu dönemde ihracatta yapacağımız atılımlar ve yeni pazar arayışları ile edineceğimiz yeni işbirlikleri ile sadece sektörümüze değil, Türk ekonomisine de önemli katkılar sağlayacağımızdan hiç şüphem yoktur.

Sektörün geleceği hakkında neler söyleyeceksiniz?

Asansör Sanayicileri Federasyonu kurulduğu günden bu yana, yerli asansör ve yürüyen merdiven sektörünün tüm alanlarında çalışan paydaşlarının kendini geliştirmesi ve dünya markaları ile boy ölçüşür hale

gelmesini sağlamak için çalışmaktadır. Bugün baktığınızda rahatlıkla dünyanın pek çok ülkesinde artık Türk markalarını görebiliyoruz. Dünya pazarında her geçen gün artan bir payımız var. Asansör ve yürüyen merdiven aksanlarının, ar-ge aşamasından üretimine, montajına, bakım ve revizyonuna kadar her alanında yüzde yüz yerli sermaye ile çalışma kapasitesine sahip olmasıyla gelecekte Türkiye ekonomisinin en önemli lokomotiflerinden biri olacaktır. Ancak bizler bu kadar iyi ürünler üretip bu kadar kaliteli bir işçilik sunarken kendimiz ifade etmek ve yeni pazarlar konusunda daha etkin politikalar izlemek konusunda eksik kalabiliyoruz. Burada her firmanın kendi öz eleştirisini yapıp, eksiklerini tamamlayarak daha fazla yurt dışında kendine yer edinme zamanıdır. Ayrıca gelecekte Türk asansör sanayi sadece bir komponent sağlayıcı olarak değil; artan işçilik kalitesiyle monte eden firmaların da yurt dışına açılmasıyla daha çok konuşulacaktır. Çünkü bugün yurt dışında montaj konusunda da önemli ihtiyaçlar olduğunu görüyoruz. Bu iki ayağı doğru yapılarla kurabilir üzerine bir de yaygın servis ayağı ekleyebilirsek Türk Asansör sektörünün önü çok açık olacaktır. Bizim sektör olarak gelecek için yapmamız gereken; bu üçlü mekanizma konusunda birlik sağlamaktır.



**AYBEY
ELEKTRONİK**

**15-18 EKİM 2019
SALON 7
STANT 7139**



INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR
ELEVATORS, COMPONENTS & ACCESSORIES

**interlift
2019**

ALYA

Yeni Butoniyer Serisi



Sanayi Mah. Hızır Reis Cad. No: 26 34906 Pendik – İstanbul / TÜRKİYE
T: +90 (216) 394 50 55 (pbx) F: +90 (216) 394 50 58 E: sales@aybey.com

www.aybey.com

ENGELLİ HAVUZ ASANSÖRÜ

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Engelli havuz asansörünün yurt dışından geldiğini öğrenen Ahmet Çekirdek ve oğlu Burak Çekirdek, tamamen kendi imkanlarıyla yerli ve milli engelli asansörü üretti. Dört kuşaktır sanayici olan baba oğul, dörtte bir fiyatına mal ettikleri engelli asansörü ile Türkiye'deki havuzları engelsiz havuza dönüştürmeyi hedeflerken asansörü deneyimleyen engelli bireyler ise cihaza tam not verdi.

Ahmet Çekirdek, engelli havuz asansörünün yurt dışından geldiğini öğrenince makine mühendisi olan oğlu Burak Çekirdek ile birlikte harekete geçti. Tamamen kendi imkanlarıyla 2 yıl süren çalışmanın ardından yüzde yüz yerli ve milli engelli asansörü yapan baba oğul, asansörü yurt dışından gelen asansörün dörtte bir fiyatına mal etmeyi başardı. Çevre dostu olarak üretilen engelli havuz asansörü, iki saatte şarj edilebiliyor. 'Engelsiz havuzlar' sloganıyla başladıkları çalışmalarında sona gelen baba oğul, iki yıl içinde 4 model üzerinde çalıştı. En sonunda hem fiyat olarak daha ucuza mal edilebilen, hem kısa süre içinde şarj edilebilen doğaya dost model üzerinde çalışma-



larını yoğunlaştırdı. Oğlunun çizimlerini tamamladığı engelli asansörünün parçalarını büyük bir titizlikle üreten baba Çekirdek, çalışmalarını daha ileriye taşımak istediklerini belirtti. Son dönemde artan yerli ve milli projeleri çok önemli bulduklarını ifade eden Baba Çekirdek ve Makine Mühendisi oğlu Burak Çekirdek, Türkiye'de üretim kapasitesinin önemli bir potansiyeli olduğunu ifade etti.

Asansör, engelli vatandaşlardan da tam not aldı

Yerli ve milli engelli asansörünü havuz başında deneyimleyen Milli Masa Tenisi Sporcusu Nergis Altıntaş, "Deneyimledim çok hoşuma gitti. Bir engelli için bulunmaz bir nimet olduğunu düşünüyorum. Ülkemizde böyle yerli üretimlerin olması çok büyük bir gurur bizim için. Bir engelli bireyin kendini havuza özgürce bırakması çok önemli. Her havuzda mutlaka kullanılmasını isteriz. Genelde engelliler için bir alan olmadığından havuzun kenarında bacaklarımız tahriş oluyordu. Bu ürünü keşfettiğimizden beri çok büyük bir hevesle havuza giriyoruz. Bizler için büyük mutluluk. Havuza rahatça inip sandalyeye rahatça transfer olabiliyorum. Havuza inerken hiçbir sorun yaşamadım" dedi.

“HEDEFİMİZ, TÜRKİYE’DEKİ HAVUZLARI, ENGELSİZ HAVUZA DÖNÜŞTÜRMEK”

Yurt dışından ithal edilen engelli havuz asansörünü Ahmet Çekirdek ve oğlu Burak Çekirdek, tamamen kendi imkanlarıyla yerli ve milli olarak üretti. Dört kuşaktır sanayici olan baba oğul, dörtte bir fiyatına mal ettikleri engelli asansörü ile Türkiye'deki havuzları engelsiz havuza dönüştürmeyi hedeflerken asansörü deneyimleyen engelli bireyler ise cihaza tam not verdi.

Burak Çekirdek:
"Çevremizde engelli dostumuz çok fazlaydı. Onların çektiği sıkıntıları da bildiğimiz için fiyatı minimum tutarak her havuza bir tane verme düşüncesiyle yola çıktık. Engelsiz Havuzlar diye bir sloganımız var. Umarım Türkiye’de girmedeği havuz kalmaz."



Yerli ve milli engelli asansörünü havuz başında deneyimleyen Milli Masa Tenisi Sporcusu Nergis Altıntaş, "Deneyimledim çok hoşuma gitti. Bir engelli için bulunmaz bir nimet olduğunu düşünüyorum. Ülkemizde böyle yerli üretimlerin olması çok büyük bir gurur bizim için. Bir engelli bireyin kendini havuza özqürce bırakması çok önemli. Her havuzda mutlaka kullanılmasını isteriz." dedi.

Oğlu çizimini yaptı, baba parçaları hazırladı

Yıllardır sanayicilik sektöründe olduğunu belirten Baba Ahmet Çekirdek, oğlunun çizimlerini tamamladığı asansörün üretim aşamasını gerçekleştirdiğini ifade ederek, "Üçüncü kuşak sanayiciyim. Oğlum makine mühendisi. Bu kuşak daha tahsilli. Türkiye’de yerli ve milli bir ürün yapalım dedik. Bu makine dışarıdan geliyordu. Dörtte bir fiyatına mal ettik. İnşallah devlete millete hayırlı olur. Türkiye’de çok fazla engelli insan var. Buna ihtiyaç var. Bu yurt dışından korkunç fiyatlara geliyor. Biz devlet desteği ile bunu daha da geliştirebiliriz. Biz bunu devlet millet için yaptık. Yüzde yüz yerli ve milli. Oğlum resimlerini çizdi, birlikte imal ettik. AR-GE çalışması iki yıl sürdü. Her ürün bir ayda çıkıyor. Talep olursa devlet desteğimizle birlikte geliştirip seri üretime geçebiliriz. Biz bunu yaparken 3 ürün denedik. 12 saate şarj oluyor-

du. Bu iki saatte sarj oluyor.” diye konuştu.

“Umarım Türkiye’de girmedeği havuz kalmaz”

Asansörün AR-GE çalışmaları sırasında çevresinde bulunan engelli bireylerin yaşadığı zorlukları göz önünde bulundurdıklarını dile getiren Burak Çekirdek, “Dördüncü nesildir sanayiciyiz. Bu bilgi birikimimizi imalata dönüştürüyoruz. Aslında bu cihaz bizim

lar diye bir sloganımız var. Umarım Türkiye’de girmedeği havuz kalmaz.

Babamla birlikte hazırladık. Onun tecrübesi çok fazla. Bizim de tecrübemiz var. Dönüşler çok olumlu. Yıllardır evinden çıkmayan insanlar havuza giriyor. Ağlayan kişiler gördük. Yurt dışından gelen üründen çok ucuz olması talebi artırıyor. Yurt dışından gelen üründen

kapasitemiz daha yüksek. 200 kilogram kapasiteye kadar çıkacak bir cihaz. Biz zaten AR-GE çalışmalarını tamamladık. Türkiye’de yapılacak çok şey var ama yurt dışından alıyoruz. Bu ürünü bize geliştirmek düşüyordu bunu yaptık. Daha büyük projelerimiz için destek bekliyoruz. Biz üzerimize düşen görevi tamamladık. Daha büyük projelerimiz var.



imalata kapasitemizin çok altında. Bu ürünün yurt dışında yapıldığını öğrenince üzüldük. Bizim ülkemizde neden yapılamıyordan yola çıktık. Çeşitli çalışmalardan sonra bu cihazı üretmeyi başardık. Tamamen yerli bir cihaz. Yurt dışından geldiği için çok üzüldük ve yaptık. Yerli olmasından kaynaklı bazı parçaların yapımından süreç uzadı. Maliyeti

düşünmek zorundaydık. Bunu alanların ucuz fiyattan görmesi gerekir ki rağbet olsun. Çevremizde engelli dostumuz çok fazlaydı. Onların çektiği sıkıntıları da bildiğimiz için fiyatı minimum tutarak her havuza bir tane verme düşüncesiyle yola çıktık. Engelsiz Havuz-



Bunları gerçekleştirmek için devletimizin desteğini bekliyoruz. Yerli traktörden çok gurur duyduk. Biz füze yapacak, uçak yapacak güçteyiz. Önünde hiçbir engel yok. İyi organize olursak, diğer ülkeleri geçeceğimize inanıyorum” ifadelerini kullandı.



ÖZBAY KALİTESİ İLE...
ÜRETİMLERİMİZ



İvedik OSB Serhat Mahallesi 1394.Sk. No:34 Yenimahalle / ANKARA

Tel.: (0312) 394 45 12 Fax: (0312) 394 45 13 E-mail: info@ozbayasansormarket.com - ozbayasansormarket@gmail.com

www.ozbayasansormarket.com



AYSKAD

AĞUSTOS '19



Asansör ve Yürüyen
Merdiven Sanayi
İş Kadınları Derneği

Elevator and Escalator
Industry Business Women
Association

www.ayskad.org



Asansör ve Yürüyen
Merdiven Sanayi
İş Kadınları Derneği

www.ayskad.org

YASEMİN BULUT
ASANSÖR VE YÜRÜYEN
MERDİVEN SANAYİ İŞ KADINLARI
DERNEĞİ (AYSKAD) BAŞKANI

YASEMİN BULUT: "İNANÇ, TUTKU, AZİM ÜÇGENİNDE GÜZEL BİR HİKAYEDİR; AYSKAD"

Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayi İş Kadınları Derneği (AYSKAD)'ın asansör iş dünyasındaki kadınların statülerini güçlendirmek ve kadın bakış açısıyla geliştirdiği politikalarla Türk asansör sektörünün gelişimine katkı sağlamak amacıyla kurulduğunu söyleyen Yasemin Bulut, "Uluslararası literatürde 'toplum temelli' dernekler kategorisinde yer alan AYSKAD'ın amaçlarını; kadın istihdamı, eğitim ve toplumsal farkındalık olarak, üç ana başlıkta sıralayabiliriz." dedi.



"Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayi İş Kadınları Derneği (AYSKAD) olarak, Türk kadınının çalışkanlığını, azmini, üretkenliğini ve zekasını tüm dünyaya duyuruyor olmaktan büyük onur duyuyoruz. "

A

YSKAD' ın neden kurulduğunu ve kuruluş amaçlarını anlatır mısınız?

Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayi İş Kadınları Derneği (AYSKAD); Asansör iş dünyasındaki kadınların statülerini güçlendirmek ve kadın bakış açısıyla geliştirdiği politikalarla Türk asansör sektörünün gelişimine katkı sağlamak amacıyla kuruldu. Uluslararası literatürde "toplum temelli" dernekler kategorisinde yer

alan AYSKAD'ın amaçlarını; kadın istihdamı, eğitim ve toplumsal farkındalık olarak, üç ana başlıkta sıralayabiliriz.

AYSKAD'ın çalışma prensiplerinden ve ilkelerinden bahseder misiniz?

Yola çıkarken belirlediğimiz önemli hedeflerimizden biri, çalışmalarımızı *uluslararası normlarda sivil toplumculuk anlayışıyla* sürdürmek ve bu anlayışı sektörün tamamına kazandırmaktır. Bunun için farklı sektörlerdeki kurumsal dernekleri inceledik ve bizim sektörümüzün iş yapış biçimine uygun olacak bir modelleme yaptık. Kurumsal alt yapımızı bu modelleme üzerine kurguladık. Buna göre tüm AYSKAD üyeleri; sivil toplumculuğun temelini oluşturan *gönüllülük* başta olmak üzere, *eşitlik, şeffaflık, katılımcılık, yenilikçilik (inovasyon)* ve *sürdürülebilirlik* esaslarını kapsayan ilkelere harfiyen uymak ve her biri kendi alanında profesyonellerin başkanlık yaptığı 6 ana stratejide belirlenen çalışma komisyonlarında, yetenekleri doğrultusunda gönüllülük esaslı çalışmalar yapmak zorundadır. Her komisyon dönemsel olarak en az bir projeyi hayata geçirmekle mükelleftir.

Türk asansör sektöründe çok sayıda bölgesel dernek var. AYSKAD'ı

bu derneklerden ayıran özellikler nelerdir?

Birincisi; bölgesel bir dernek değiliz. 28 kurucu üyeye kurulduk, bugün Türkiye genelinde 58 üyeye ulaştık. AYSKAD, Türkiye'de asansör sektörüne emek veren, bu sektörden ekmeğe yiyen "Ben de AYSKAD çatısı altında bu sektöre fayda sağlamalıyım" diyen kadınların bir araya gelmeleri ile kuruldu. Hiçbir kişi, kurum veya kuruluşun gölgesi veya uzantısı değiliz. Tamamen tarafsız ve bağımsız hareket eden, kendi doğrularını kendileri bulan, bulamadıkları zaman işin profesyonellerine danışan, tabiri caizse tamamen kendi bildiğini okuyan bir avuç kadınıdır. İkinci olarak; dünya asansör sektörünün ilk ve tek kadın derneğiyiz. Çalışmalarımız

yurtdışında da ilgiyle takip ediliyor. Daha şimdiden ülkelerin asansör birlikleri tarafından, kendi sektörlerindeki kadınlara rol model olarak gösterilmeye başlandı. Bu bizi inanılmaz motive ediyor. *AYSKAD olarak, Türk kadınının çalışkanlığını, azmini, üretkenliğini ve zekasını tüm dünyaya duyuruyor olmaktan büyük onur duyuyoruz.*

AYSKAD'ın kurulması sektöre ne kazandırdı?

Erkek egemen sektörlerde kadın derneği kurulmasının ana amaçlarından biri de, o sektörde toplumsal farkındalık oluşturmaktır. Asansör sektörünün kadın derneği olarak toplumsal faydaya yönelik çalışmalar yaparak, bu farkındalığı sağlamaya çalışıyoruz. Der-

nek merkezimizde, son kullanıcı olarak tabir ettiğimiz, site yöneticileri, bina sorumluları ve apartman sakinleri için, asansörlerle veya bakım firmalarıyla yaşadıkları sorunlara ve sorulara cevap bulabildikleri bir ortam oluşturduk. Vatandaş asansörlerin güvenli kullanımı konusunda bilgilendirmeye çalışıyoruz. Tabela kadını kelimesini gördüklerinde daha kolay, daha anlayışlı bir ortam bulabileceklerini bildiklerinden bizimle daha çabuk iletişime geçiyorlar. Biz de onlara çözüm yolları sunuyoruz. Bununla birlikte; günlük rutinimizde yollarımızın

"AYSKAD üyeleri; sivil toplumculuğun temelini oluşturan gönüllülük başta olmak üzere, eşitlik, şeffaflık, katılımcılık, yenilikçilik (inovasyon) ve sürdürülebilirlik esaslarını kapsayan ilkelere harfiyen uymak ve her biri kendi alanında profesyonellerin başkanlık yaptığı 6 ana stratejide belirlenen çalışma komisyonlarında, yetenekleri doğrultusunda gönüllülük esaslı çalışmalar yapmak zorundadır."

kesiştği veya iletişimde olduğumuz farklı sivil toplum örgütleri, akademik kurumlar, kamu kuruluşları veya özel sektör temsilcileri asansör iş dünyasına bakış açılarının AYSKAD sayesinde değiştiğini bizlere net bir şekilde ifade ediyor.

AYSKAD'ın kurulması sektörde nasıl karşılandı?

Toplumsal hayatta sadece erkek egemenliğinde olduğu düşünülen meslekler var. Asansör mesleği de bu kalıplaşmış zihniyetlerin ürünü olarak erkek mesleklerinden görüldüğü için, bu sektörde bir kadın derneği kurulması sektörde önce şaşkınlıkla karşılandı. Sonra "Dernek kurdular ama kadın başlarına neyi, ne kadar



TÜRKRAY®

Asansör Kılavuz Rayları
Elevator Guide Rails



 www.turkray.com.tr

 info@turkray.com.tr

yapabilirler ki?" dediler. Şimdi ise; sadece 1,5 yıllık zaman zarfında yaptığımız faaliyetlere bakarak "Türk asansör sektörünün geleceği için umut vaat ediyorsunuz" diyorlar. Sektör duayenlerimizden böyle övgü dolu sözler duymak, bizlere daha çok çalışma azmi veriyor.

Size hiç olumsuz yaklaşım gösteren olmadı mı?

Olmaz mı? Oldu tabi ki, oluyor da... Ama biz hep barışın dolu tarafından bakmayı tercih ediyoruz. Bizler gözünü budaktan sakınmayan, kendine güvenen, yaratıcı, her geçen gün gelişen, geliştikçe daha çok üreten, ürettikçe mutlu olan kadınlarız. Bu sektörün yarınlarda imzamız olsun istiyoruz. *Kimse bizi doğru bildiğimiz yoldan döndüremez. Çünkü biz, bu sektörün yarınlarda imzamız olsun istiyoruz.*

Ülkemizde ve sektörümüzde sivil toplumculuk üzerine neler söyleyebilirsiniz?

"Sivil toplumculuk özveriyle yapılacak görevler bütünüdür"

Sivil toplum kuruluşları; temsil ettikleri toplulukların gelişmesi, ilerlemesi ve haklarının korunması için, eğitici, destekleyici ve yol gösterici çalışmalar yapan örgütlü yönetimlerdir. Kişinin karşılık beklemeden kalbinin ve beyninin iyilik için onayladığı ve yaptığı işlere de 'gönüllülük' denir. Sivil toplumculuk dediğimizde bu iki tanımı çok iyi bilmemiz ve sindirmemiz gerekiyor. Özellikle sektörel STK'ların kendi topluluklarına öncü olabilmeleri için, hayata küresel bir perspektiften bakmaları gerekiyor. İlkeli sivil toplumculuk anlayışını benimseyen ve kurumsal alt yapısının tamamlayan STK'lar kesinlikle **"BAŞARILI"** olurlar. Yönetimlerin, temele oturtacakları ilkelere ve örgütsel işleyişe sadık kalmaları sistemin doğru işlemesini ve sürdürülebilirliğini sağlar. Bu da onları başarıya götürür. Başta da söylediğim gibi, biz de sistemi oluştururken farklı segmentteki STK'lardan mentörlük aldık. Diğer sektör derneklerimize talep ettikleri takdirde AYSKAD olarak mentörlük desteği de verebiliriz. Nihayetinde hepimiz sektörümüze fayda sağlamak için kurulduk. Çıkmaza düşüğümüz yerde, birbirimizden destek almamız.

Mesleki Eğitim ile ilgili çalışmalarınızı anlatır mısınız?

Eğitimin olduğu yerde değişim, değişimin olduğu her yerde AYSKAD var.

Son kullanıcının can güvenliğini direkt olarak ilgilen-

diren bir meslek olduğumuz için, bizim sektörümüze diğer sektörlerden daha fazla eğitim gerekiyor. Hem kadınları hem de gençlerimizi mesleki eğitim konusunda güçlendirmeye çalışıyoruz. Yeni ve genç beyinlere ihtiyacımız var. Eğitim sistemimiz elverdiği ölçüde daha çok, zeki ve yetenekli gençleri mesleğe kazandırmaya çalışıyoruz. Özellikle meslek liselerinde kız öğrencilere çalışabilecekleri iş olanakları hakkında bilgilendirmeler yapıyoruz. Eğitim komisyonumuzun çabalarıyla, Çınarlı M.T.A. Lisesi'nde başlattığımız bölgesel çalışmayı, Türkiye genelinde asansör eğitimi veren diğer liselerde de uygulamak istiyoruz. Bir ülkenin sosyoekonomik kalkınmasının mesleki eğitimden geçtiğini biliyoruz. Bu nedenle, mesleki eğitime bütünsel yaklaşıyoruz. Meslek liselerinde başlattığımız "Akran Arabuluculuğu" projesiyle, hem mesleki hem de kişisel gelişimlerini tamamlamış pırıl pırıl gençler yetiştirip, sektörün yarınlarda güvence altına almak istiyoruz.

Kadın istihdamı konusunda neler yapıyorsunuz?

Kadın istihdamı ülke meselesidir.

2018 yılı verilerine göre Türkiye'de çalışan nüfusun % 65,7 sini erkekler, % 29,4'ünü kadınlar oluşturuyor. Avrupa'da erkeğe göre çalışan kadın oranı % 50'lere yakın. Ülkemizde de son yıllarda yapılan çalışmalar kadın ekonomisine bir farkındalık oluşturmaya başladı. Ancak, bu yeterli değil. Sektörümüzde ise çalışan kadın sayısını henüz tam olarak belirleyemedik. Tahmini olarak genel istihdama yakın bir oran olduğunu düşünüyoruz. Biz 3 yıl önce sektör kadınları olarak "Asansörde Topuk Sesleri Grubunu" oluşturduğumuzda, ilk olarak sektörümüze kadın istihdamının arttırmak için çağrıda bulunmuştuk. İşe alımlarda "Lütfen kadın CV'lerine öncelik verin." demiştik. Aynı çağrımızı yineliyoruz. Öncelikle sektörde var olan kadın iş gücünü kaybetmemek için, onları iş dünyasının yeniliklerine entegre edecek eğitim programlarımızı bu yıl bitmeden başlatmış olacağız. Bu çalışmalarımızın ne kadar yararlı olduğunu anlayabilmemiz için, aslında başlangıç istatistiklerine ihtiyacımız var. Maalesef sektörümüzü kapsayan sağlıklı istatistikî veriler yok.

Konu açılmışken, sektörün genel sorunları hakkında neler söyleyebilirsiniz?

Çözüm üretmeden sorunlardan bahsetmek, şikayet etmek, çözüm için adım atmamak, acizlerin işidir. Bakın çözmek demiyorum, çözüm için hareket



FUPALIFT



MEETING
POINT OF
ELEVATOR
INDUSTRY
FOR MORE
THAN
30 YEARS

30 YILI
AŞKIN
SÜREDİR
ASANSÖR
SEKTÖRÜNÜN
BULUŞMA
NOKTASI



ALBERTO SASSI
HIGHER LIFT TECHNOLOGY

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

GUSTAV WOLF

WITTUR

MONTEFERRO

Savera

henning
Made in Germany

PFB

Schindler

ACLA
ACLA-WERKE GMBH

DYNATECH

wurtec

pve.

BUCHER
HYDRAULICS

DATWYLER



almamaktan bahsediyorum. Yani sorunlar herkesin bildiği sorunlar, artık eyleme geçilsin diyorum. Üretim odaklı, ürettiğini iyi pazarlayan, Ar-Ge'ye önem veren, yeni pazarlar arayan, bir sektör yaratmak istiyorsanız oyunu kuralına göre oynayacaksınız. Her sektörün sorunları var. Bizim ki biraz daha fazla...

AYSKAD'ın genel olarak çözüm önerileri var mı?

Çözüm önerilerimiz tabi ki var. Ülkemiz sıkıntılı bir dönemden geçiyor. Ekonomik dar boğaz başta inşaat sektörü olmak üzere tüm sektörleri durma noktasına getirdi. Krizin sektörümüze yansımaları her geçen gün ağır tablolar ortaya koyuyor. Türk asansör sektörünün krizden etkilenen özellikle köklü ve marka değeri yüksek firmalarının desteklenmesi ve koruma altına alınması gerekiyor. Bunun için sadece Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile değil, Ekonomi, Çalışma ve Ticaret Bakanlıkları ile görüşülmeli ve sektörümüz için ekonomik bir model oluşturma yoluna gidilmelidir. Sektörün otoriteleri bu konuya ivedilikle el atmalıdırlar. Biz, asansör sektörün kadın gücü olarak, sektörümüzün her bir sorunu için kadın bakışıyla geliştirdiğimiz yol haritalarımızı belirledik. Ancak, bu fikirlerimizi söyleyeceğimiz bir ortamımız yok. Çok çalışıyoruz, çok çalışmamızdan rahatsız olanlar var. Çoğu zaman; mecburiyetten varlığımızı kabul etmiş, ama bizleri hazmedememiş insanlarla karşı karşıya kalıyoruz. Bize sektör olarak gereken destek verildiği takdirde efektif çözümler üretebiliriz. Bu güne kadar yaptıklarımız bundan sonra yapacaklarımızın teminatıdır. Federasyon yönetiminde tek kadın delegeyle temsil ediliyoruz. Tek oy maalesef karar alma süreçlerine etki etmiyor.

ASFED yönetimine bir kadın komisyonu kurulması yönünde başvurumuzu yaptık. Bize daha geniş olanaklar verilmesi gerektiğini, Hem Türkiye'nin hem dünyanın tek asansör kadın derneği olarak, buna hakkımız olduğunu düşünüyoruz.

Hedef çalışmalarınızdan bahseder misiniz?

Küçük adımlarla, büyük hedeflere koşuyoruz. Güzel bir hikayemiz var. Bu sektörün gelişimine ve geleceğine verilmiş sözümüz var. Yarınlarımız için her daim büyümeye hazır, sürdürülebilir bir yapı oluşturmaya çalışıyoruz. Projelerimizi hayata geçirme aşamasına gelmeden paylaşmıyoruz ancak, size küçük ipuçları verebilirim. Biliyorsunuz geçen yıl, meslek liseleri için iki önemli protokole imza atmıştık. Bu yıl da mesleki eğitim için önemli iki projenin hazırlık çalışmalarını yapıyoruz. Özellikle sektörde kadın istihdamının artırılması için meslek liselerindeki kız öğrencilere yönelik temel çalışmalarımız var. Sektör olarak, bir araya gelip sorunlarımızı paylaşmaya, konvansiyonel çözüm önerilerine ve dayanışmaya ihtiyacımız var. Bununla ilgili çok verimli olacağına inandığımız bir projenin hazırlıklarını yapıyoruz. Türk asansör sektörünün hem yurt içinde hem yurt dışında daha çok tanıtımı için yapılması gerekenleri araştırıyoruz. Bu da önümüzdeki yıl için projelendireceğimiz ana konularımız arasında yer alıyor.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın küresel marka oluşturulması konusunda düşünceleriniz nelerdir?

"Zaferler birlik olmadan kazanılmaz."

Türk asansör sektörünün geleceğinin güvence

altına alınabilmesi için küresel marka oluşturulması şart. Ama önce tüm sektörün buna inanması ve hazır olması gerekiyor. Birkaç girişimin başarısızlıkla sonuçlanması sektörde çoklu iş birliklerinin başarılı olamayacağı algısı yarattı. *Eyleme geçmeyen her fikir, başarısızlığa mahkum edilir.* Önce inanmalıyız. Sonra işin özünü iyi anlamalı ve bunu tüm sektör paydaşlarına anlatmalıyız. Birbirimize güvenmeli, sağlam temeller üzerinde hareket etmeliyiz. Yani önce "Türk Asansör sektöründe küresel marka oluşturmalyız" fikrini beyinlere ve yüreklere kazıyacağız, sonra birbirimize güveneceğiz, el ele, sırt sırta vereceğiz, bilmiyorsak öğreneceğiz ve çok sağlam bir sistem ku-



FUPALIFT

fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

ELEGANCE
ARRIVES
AT YOUR
DOOR
ZERAFET
KAPINIZA
GELDI
ELEGANCE
ARRIVES
AT YOUR
DOOR
ZERAFET
KAPINIZA



Turkey, Middle East and Africa Exclusive Agent and Distributor

Türkiye, Ortadoğu ve Afrika Tek Müessil ve Distribütörü



racağız. Süreç zor ama imkânsız değil. İmkânsız diye bir şey yoktur. Sistemi iyi kurgulamak çok önemli. Tabi bütün bunları yaparken, Bakanlığımızla eş zamanlı ve koordineli hareket edilmeli, gereken devlet desteği de sağlanmalıdır. Gereken teşvikler ve yasal düzenlemelerle bu konu desteklenirse ortaya çıkan sonucu ülke olarak hep birlikte alkışlarız. Yeter ki yapabileceğimize inanalım. Tabi bunların hayata geçirilmesi için; *Türk asansör sektörünü birlik, beraberlik, dayanışma temeline bir araya getirecek, güçlü organizasyon yeteneğine sahip, sağlam bir üst yapıya ihtiyaç var.*

AYSKAD olarak, bu prensipler ışığında hazırladığımız dosyamızı yılsonuna kadar tamamlayıp Bakanlığımıza sunmayı hedefliyoruz.

Son günlerde kamuoyunda gündeme gelen sizin de bir basın bildirisi yayınladığınız “Kadına Şiddet” olayları hakkında neler söylemek istersiniz? Sektörde kadına şiddet var mı?

“Kadın veya erkek; cinsiyet gözetmeksizin, karşımızdaki ile empati kurabildiğimiz an şiddeti ortadan kaldırmış oluruz.”

Kadına yönelik şiddet, ne yazık ki, bu gün gelişmekte olan ülkeler başta olmak üzere tüm dünyada hızla yaygınlaşan bir sorundur. Toplumsal kültürümüzde yüzyıllardır var olan erkeği kadından üstün görme olgusu, değişen dünya düzeniyle birlikte, kadın ile erkeğin sosyo-kültürel rollerinin de değişime uğraması kadına şiddet olaylarının temelini oluşturmaktadır. Ataerkil düzenin temelinde var olan, eril gücün daima önde olma isteği, toplumsal hayatta cinsiyet eşitsizliğinin var oluş sebebidir. Farklı tarihlerde yayınladığımız iki basın açıklamasında da kadına şiddetin hiçbir gerekçesinin olamayacağını defaatle bildirmiştik. “Sektörümüzde kadına şiddet var mı?” sorusunun cevabı ise koca bir EVET’tir. Kadına şiddeti sektör bazında özelleştirmiyorum. Türkiye’de toplumsal hayatta kadına ne kadar şiddet varsa, bizim sektörümüzde de o kadar var. Kadını pasif görevde tutma, ötekileştirme, yalnızlaştırma, itibarsızlaştırma veya çamur at izi kalsın çabaları... Her daim yaşadığımız olaylar... Sektörde kadına psikolojik boyutta uygulanan şiddet dolaylı olarak AYSKAD’ı da etkilemektedir. Patronu uygun görmediği için derneğe üye olamayan, işten çıkarılma korkusu yaşadığı için AYSKAD’ın etkinliklerine katılamayan kadınlarımız var. Her defasında farklı bir boyutta karşımıza çıkan bu hikayeleri tek tek kaleme alıyorum. Uygun zamanı bulduğumda kitap olarak yayınlayacağım. Yine bu konuda

dava sürecine taşınmış, hukuki olarak bizden yardım isteyen kadınlarımıza da elimizden geldiğince destek olmaya çalışıyoruz. Fiziki veya psikolojik... Şiddetin her türlüsüne karşıyız. AYSKAD toplumsal cinsiyet eşitsizliği ve kadına şiddet konularında sadece sektörel değil, toplumun her alanında mücadele edecek bilgiye, güce ve kapasiteye sahiptir. Yaptığımız basın açıklamasında da kadına şiddetle mücadelede öznesi kadın olan tüm derneklerle ortak hareket edeceğimizi net bir şekilde ifade ettik.

AYSKAD sizin öngördüğünüz başarı grafiğini yakaladı mı? Yakaladıysa başarısının altında ki sır nedir?

“İnanç, Tutku, Azim...üçgeninde güzel bir hikayedir AYSKAD.”

Yolun çok başında olduğumuz için “başarılı olduk” cümlesini kullanmak için henüz çok erken. Ancak şu bir gerçek ki; erkek kadın farklılığından oluşan zenginliği kullanan avantajlı bir derneğiz. Bu nedenle çalışmalarımız çok ses getiriyor ve DİKKATLE takip ediliyor. İyi bir sosyal medya kullanıcısıyız. Tüm çalışmalarımızı sosyal medya üzerinden anında paylaşıyoruz. NETWORK ağıımızı her geçen gün güçlendiriyoruz. Türk Asansör sektöründe sosyal bir inovasyon gerçekleştiriyoruz. İnovasyon nedir? Bu güne kadar yapılanları beğenmiyorum. Ben daha iyisini yapacağım demektir. Bu konuda iddialıyız. Bu güne kadar yapılanların daha iyisini yapmak üzere varız.

Son olarak sektöre neler söylemek istersiniz?

“Kurumların saygınlığı, demokrasiye, hak, hukuk, adalet ve liyakata ne kadar bağlı kaldıkları ile doğru orantılıdır.”

Çağımız dijital çağı. Bugün dünyada teknoloji baş döndürücü bir hızla ilerlerken biz de sektörde yüksek dijitalleşmenin önünü açmalıyız. Dünya standartları ile paralel ilerleyebilmemiz için Ar-Ge çalışmalarına hız vermeliyiz.

Türkiye’nin yeni dünya düzeninde hak ettiği yeri alması için; toplumsal hayatta ekonomik, siyasi, akademik tüm sosyo-kültürel bağlantıları olan herkesin iyi niyet, samimiyet ve ciddiyet çerçevesinde üzerine düşeni yapması ve çok çalışması gerekiyor. Başarıya ulaşmanın temelini birlik, beraberlik ve dayanışma oluşturur. Sektörel uzlaşmayı sağlayamadığımız sürece başarıya ulaşmamız mümkün olmaz. Tüm paydaşlarla el ele verip, Türk asansör sektörünü kucaklayacak, yarınlara taşıyacak vizyoner ve saygın bir yapı oluşturmaliyiz.

ARIES

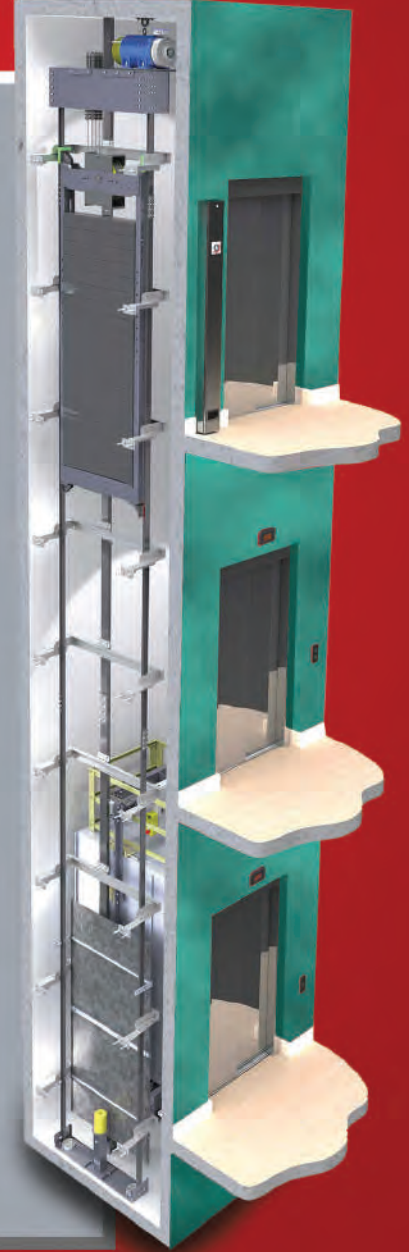
KOMPLE ASANSÖR SİSTEMLERİ

Aries Komple Asansör Sistemleri, bir asansörden daha fazlasını bekleyenler için mükemmel bir seçenek sunuyor; Güvenlik, kalite, işlevsellik, kolay montaj imkanı sunan tasarımı, zengin kabin seçenekleri ve sürüş konforuyla takıldığı binaya değer katar.

**YOLCULUĞUN
YENİ TANIMIYLA
TANIŞIN!**



NATURA



Bizi Ziyaret Edin!
15-18 Ekim 2019
SALON: 1 - STANT: 1109

Aries 400 MRL • Aries 450 MRL • Aries 450 + • Aries 450 MR • Aries MR-b • Aries EFS
Aries HLS • Aries HFS • Aries Suit • Aries HOME • Aries Robust

ametal
lift

sales@ametal.com • www.ametal.com
+90 216 420 24 76

FUPA LIFT & SANDFLOWER

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Fupa Asansör ve bünyesinde Scor S.p.a., Fermator gibi sektörün saygın markalarını barındıran Lüksemburg kökenli özel sermaye şirketi Sandflower S.a.r.l. arasında gerçekleştirilen ortaklık 3 Eylül 2019 Salı günü İstanbul Ataşehir'de bulunan Radisson Blu Otel'de organize edilen bir basın toplantısı ile duyuruldu. Toplantı; Fupa Asansör Yönetim Kurulu Üyeleri; Rıza Latif, Şehrazat Latif, Can Latif, Rüya Latif, Fermator Ailesini temsilen Satış Direktörü Eduard Amigo, Fupa Digital Pazarlama Müdürü İdil Latif, Fermator Türkiye ve Ortadoğu Direktörü Murat Camgöz ile Fupa Asansör İdari Yönetimi ev sahipliğinde sektörel basın mensuplarının katılımı ile gerçekleşti.

Fupa Asansör A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Rıza Latif toplantıda yaptığı konuşmasında, Fupa Asansör'ün 30 yılı aşkın bir süredir yurtiçi ve yurtdışı asansör sektöründe temsil ettiği dünya markaları ve imalatı ile birlikte sektörünün önde gelen sayılı firmaları arasında başlangıcından bu yana yerini muhafaza ettiğini söyledi. Düzenli büyüme stratejisi kapsamında son yıllarda Türkiye'de yaşanan bütün ekonomik zorluklara rağmen düzenli büyüme stratejisi kapsamında 2018 yılında başlattıkları yaklaşık 10 Milyon Euro'luk yeni fabrika ve Türkiye'nin en yüksek test kulesi yatırımları



ile sektörde adlarından daha çok söz ettirmekte olduklarını kaydeden Rıza Latif, "Firmamızın, Lüksemburg merkezli Sandflower S.a.r.l. firmasıyla birleşme haberi Mayıs ayı başlarında rekabet kurulu web sitesinde yayınlanmış ve bu haber sektörümüzle birlikte piyasalarda duyulmuştu. Bu birleşmenin detaylarını en yetkili kişiler olarak sizlere aktarmak, Fupa Asansör, ülkemiz ve sektörümüz adına oldukça sevindirici bir gelişmeyi siz değerli sektörel basın mensupları aracılığıyla kamuoyu ve sektörümüz ile paylaşmak adına bu toplantıyı düzenliyoruz.

T.C. Rekabet Kurulu'nun karar tebliği uyarınca yaptığı açıklamasına göre Fupa Asansör İnş. Paz. Tic. A.Ş.'nin, Fermator, Sicor S.p.a. gibi çok önemli asansör komponent üreticilerini bünyesinde barındıran Lüksemburg Orijinli özel sermaye şirketi Sandflower S.a.r.l. ile ortaklığına izin verildi ve bu karar ile birlikte Fupa Asansör ve Sandflower şirketleri güçlerini birleştirdi.

Bu ortaklık ile firmamızın kurumsallaşma sürecini tamamlama yönünde ciddi bir adım atmış, iki firmanın oluşturacağı sinerji sayesinde alt yapısını daha da güçlendirerek önemli bir büyüme sağlayacaktır." diye

FUPA ASANSÖR'ÜN, SANDFLOWER S.A.R.L İLE YAPTIĞI ORTAKLIK RESMİLEŞTİ

Rekabet Kurulu tarafından onaylanan, Fupa Asansör ile bünyesinde Scor S.p.a., Fermator gibi sektörün saygın markalarını barındıran özel sermaye şirketi Sandflower S.a.r.l. arasındaki ortaklık, 3 Eylül 2019 Salı günü İstanbul Ataşehir'de bulunan Radison Blu Otel'de organize edilen bir basın toplantısı ile duyuruldu.



Latif, "İki firmanın oluşturacağı sinerji sayesinde Fupa Asansör alt yapısını daha da güçlendirerek önemli bir büyüme sağlayacaktır."

"Yapılan ortaklık ile birlikte Fupa Asansör, gerçekleştireceği üretim politikaları, makina parkuru yatırımları, Ar-Ge çalışmaları, yeni istihdamlar ve ortak firmanın uluslararası tecrübeleri sayesinde mevcut olan Türkiye, Orta Doğu, Orta Asya, Balkan Ülkeleri ve Avrupa'daki faaliyetlerini arttırarak globalleşen ve markalaşan bir firma haline gelecektir."

konuştu.

Latif sözlerini şöyle sürdürdü;

"Yapılan ortaklık ile şirketimiz daha enerjik, daha yenilikçi, daha dinamik, daha profesyonel ve en önemlisi daha üretken bir yapılmaya bürünerek sektörüne en mükemmel şekilde hizmet vermeye devam edecektir.

İki firma arasında yapılan anlaşmalar sonucunda Fupa Asansör'ün mevcut olan ticari faaliyetlerinde, müşteri, tedarikçi ve personel ilişkilerinde herhangi bir değişiklik veya sapma olmayacaktır. Eski gibi bütün icra faaliyetleri eski yönetim ve kadro tarafından devam edecektir. Ayrıca bazı kısa vadedeki istisnalar dışın-

da, Türkiye'deki mevcut faaliyetler, ileride yapılması planlanan bütün imalat, ticari faaliyetler ve yeni yatırım olanakları tamamen ve yalnızca Fupa Asansör kanalından gerçekleşecektir.

Bu ortaklık ile birlikte Fupa Asansör, gerçekleştireceği üretim politikaları, makina parkuru yatırımları, Ar-Ge çalışmaları, yeni istihdamlar ve ortak firmanın uluslararası tecrübeleri sayesinde mevcut olan Türkiye, Orta Doğu, Orta Asya, Balkan Ülkeleri ve Avrupa'daki faaliyetlerini artırarak globalleşen ve markalaşan bir firma haline gelecektir. Firmamız, süregelen organik büyümesine mevcut stratejik yatırımla çok daha hızlı bir ivme kazandıracaktır ve sektördeki öncü konumunu daha ileriye taşıyacaktır.

Bu ortaklığın firmamız, sektörümüz ve en önemlisi ülkemiz ve yurttaşlarımız adına hayırlı olmasını temenni ederiz."

Fermatör Satış Direktörü Eduard Amigo da toplantıda bir konuşma yaptı. Konuşmasına Latif ailesine ve toplantı katılımcılarına teşekkür ederek başlayan Fermatör Satış Direktörü Eduard Amigo yapılan ortaklık ile ilgili şunları söyledi; "Genellikle ticari, politik veya başka nedenlerle



yapılan bu tip ortaklıkların aksine Fupa Asansör ile yaptığımız ortaklık tamamen sevgi üzerine yapılmış bir birlikteliktir. Ortaklığımız 18 yıllık aile dostluğu ve işbirliğinin yanısıra iki aile arasındaki sevgi bağı ile de güçleniyor. Burada Gomez ailesini temsilen bulunmaktayım. Kendileri bugün için burada maalesef bulunamadılar. Sizlere

ayırdığınız zaman için Gomez ailesi adına teşekkürlerimizi bildiririm."

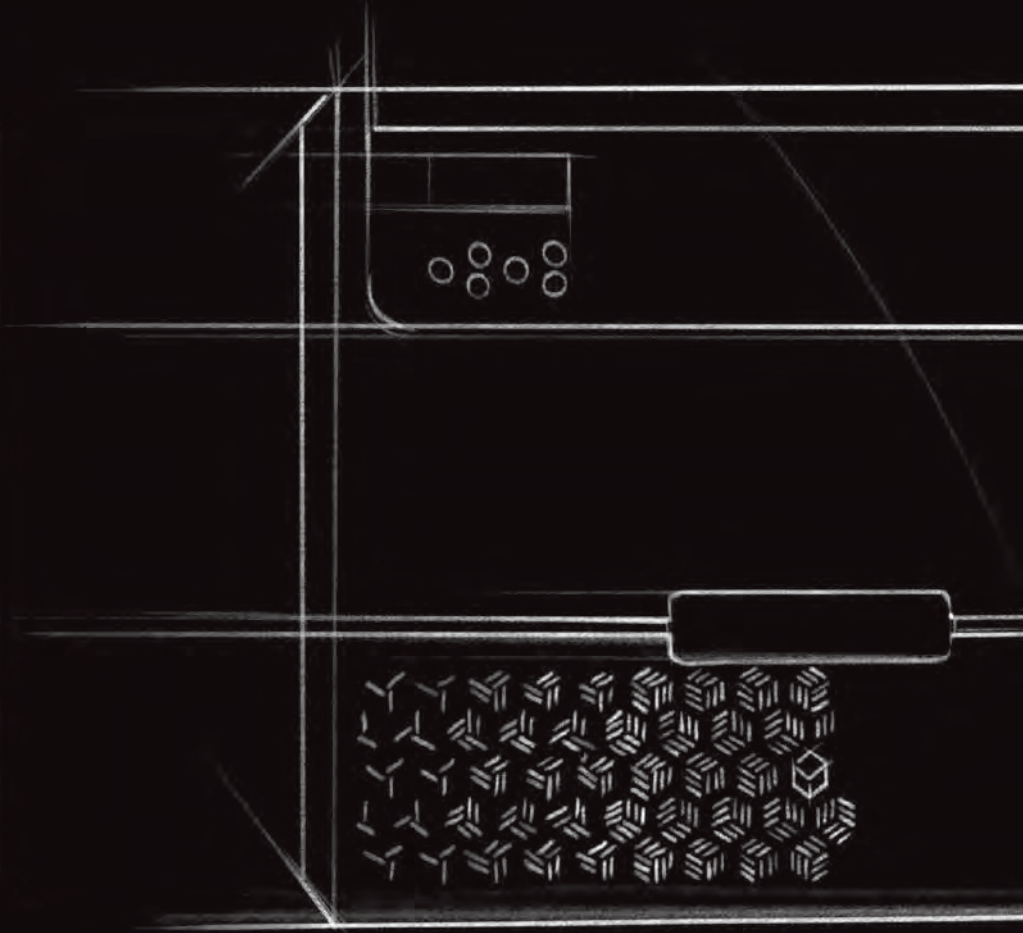
Fermatör ve Sandflower hakkında kısa bir bilgi de veren Amigo, toplantıya özel olarak hazırlanan ve iki şirketin 20 yıla yakın işbirliklerini anlatan kısa bir video sunumunu da katılımcılara kendi anlatımıyla sundu. Fermatörün gelecek planları hakkında da açıklamalarda bulunan Amigo, firma yatırımlarının farklı ülkelerde de devam edeceğinin altını çizdi. Türkiye'de yaşanan ekonomik kriz ortamında bu yatırıma hiç düşünmeden onay verdiklerini anlatan Amigo, Türkiye'nin zaman zaman bu tarz ekonomik sorunlar yaşadığını ancak kısa sürede ekonomik toparlanma içerisine gireceğinden emin olduklarını belirtti. Bu ortaklığın hem Fermatör hem de Fupa Ailelerinin sektördeki hedeflerine katkı sağlayacağını kaydeden Amigo, işbirliklerinden dolayı duyduğu memnuniyeti dile getirdi.





ARCUBE

ASANSÖR KONTROLÜNDE YENİ DÖNEM



Monoblok Asansör Kontrol Ünitesi



interlift 2019
15-18 Ekim

Salon No: 7 - Stand No : 7162



ARKEL

arkel.com.tr |    

İyi teknolojilerin arkasında biz varız...

We drive the best technologies...



Rasime SAZAK
Merih Asansör
Genel Müdür Yardımcısı

BAŞARININ HİKAYESİ; PERFORMANS

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ

www.asansorvizyon.net

Performans nedir? Performans kelimesinin Türk Dil Kurumu'na göre karşılığı BAŞARIM olup, Performans kelimesinin kökeni Fransızcadır.

Bu kelime gündelik hayatımızda oldukça yaygın bir kullanıma sahiptir. Bir arabanın performansından bahsettiğimiz gibi bir sporcunun gösterdiği efor için söylenmektedir.

İşyerleri için performans, herhangi bir görevin gereği olarak uygun davranışların gösterilmesi ve beklenen amaçlara ulaşma derecesi olarak tanımlanabilir.

Performans değerlendirme sistemi eski bir sistem. Ülkemizde ilk defa 1948 yılında Karabük Demir Çelik fabrikalarında, daha sonra Sümerbank Makine ve Kimya Endüstrisi ile Devlet Demir Yolları gibi kamu kuruluşlarında, 1960 yılından itibaren özel sektör kuruluşlarında uygulama alanı buldu.

Performans değerlendirme sistemi; şirketin ve çalışanlarının ortak hedeflerine ulaşip ulaşmadığını izleyen bir sis-

temdir. Performans Yönetim Sistemi; çalışanların performanslarını planlama, değerlendirme ve geliştirmeyi amaçlayan ve konuya daha geniş bir açıdan yaklaşan örgütsel sistem olarak tanımlanmaktadır.

Performans değerlendirme neden önemlidir?

⇒ Yöneticiler tarafından takdir ve ödüllendirme için objektif ve ölçülebilir veriler sunar. İşveren ve/veya Yöneticinin adil olmasını sağlar. Ölçülen, sayılara dökülen süreçler bilimsellik, doğruluk ya da objektiflik keyfiyeti ortadan kaldırmaktadır.

⇒ Performans değerlendirme, çalışan ile işverenin birbirlerinden olan beklentilerini anlamaları ve kurdukları iletişimi güçlendirmeleri için bir fırsattır. Başarı, başarısızlık, hedeflere ulaşma konusunda ortak, mutabakata varılmış tanımlar oluşur.

⇒ Çalışanların yetersiz bilgi, uygulama veya tutumlar ile ilgili geri bildirim alması mesleki ve kişisel gelişimi açısından önemlidir. Düzenli bir performans değerlendirme sistemi ile çalışan, ihtiyacı olan geri bildirimi alabilir.

⇒ Performans değerlendirme ile şirket çalışanlarının ihtiyaç duyduğu eği-

timler belirlenebilir ve eğitimin katkısı ölçülebilir.

⇒ Düzenli yapılan performans değerlendirmeleri, çalışanın kariyerindeki ilerleyişini ve şirkete sağladığı katkıyı açıkça gösterebilir.

⇒ Performans geri bildirimi çalışanlarda motivasyon sağlar.

Performans Değerlendirmesi sonuçları hangi alanlarda kullanılır?

- ⇒ Stratejik Planlama (Kurum hedefleri)
- ⇒ Bireysel hedefler)
- ⇒ Personel Planlama
- ⇒ Eğitim İhtiyacının Belirlenmesi
- ⇒ Ücret Yönetimi
- ⇒ Kariyer Geliştirme Sistemi
- ⇒ Rotasyon, İş Genişletme, İş Zenginleştirme Gibi Uygulamalar
- ⇒ Sözleşme Yenileme veya İşten Çıkarma

Performans değerlendirme şirketlerin gelişimi için kullanılabilecek faydalı bir uygulamadır. Performans değerlendirme sistemi günümüzde çoğu şirkette uygulanmaktadır. Şirket-çalışan arasındaki iletişimi artırması, takdir edilme, motivasyon oluşturmaları, adalet duygusu, aidiyetin güçlendirilmesi, hak ve fırsat eşitliği gibi faydaları sayılabilir.



KEPi®

ASANSÖR MARKET

DUYURU!!!

**FİRMAMIZ;
15.04.2019 TARİHİ İTİBARIYLA,
ASRAY'IN SÖZLEŞMELİ SATIŞ NOKTASI
KONUMUNDADIR.**

**DETAYLI BİLGİ İÇİN
SATIŞ DEPARTMANIMIZLA
İLETİŞİME GEÇEBİLİRSİNİZ.**



**SATIŞ
DEPARTMANI
İÇİN:
+90 312
395 32 98**

www.kepi.com.tr
info@kepi.com.tr



TÜRK ASANSÖR SEKTÖRÜ, INTERLIFT 2019'A HAZIRLANIYOR

Türk asansör sektörü, AFAG organizatörlüğünde 15-18 Ekim 2019 tarihleri arasında Ausburg'da düzenlenecek Interlift 2019 Asansör Fuarı'na hazırlanıyor. Interlift 2019'a Türkiye'den 50'nin üzerinde firma katılıyor.

1 5-18 Ekim 2019 tarihleri arasında Ausburg'da düzenlenecek olan Interlift 2019 Asansör Fuarı hazırlıkları hız kesmeden devam ediyor. Toplamda dünyanın dört bir yanında 574 firmanın katıldığı Interlift 2019'a Türkiye'den de 50'nin üzerinde firma katılıyor.

2017 yılında 100 ülkeden 20 bin 440 ziyaretçi ağır-layan Interlift, 2019'da bu sayıyı 107 ülkeden 21binin üzerine çıkartmayı hedefliyor. 48 ülkeden 574 katılım-cı ile 44 bin metrekarelik bir alanda yapılacak olan fuara Türkiye'den katılan firmalar ise şöyle; ABT Poli-uretan, AH&MET Asansör, Akar Asansör, Ake Asan-sör, Akış Asansör, Akış Hidrolik, Akış Kablo, Aksöz Makina, Aktif Güç Elemanları, Ametal, ARD Mühen-dislik, Argeset, Arkel, Artı Kasnak, İfo Fuarçılık, Asge Mertal, Aybey Elektronik, Ayha Asansör, Bulut Maki-na, Butkon Asansör, Can-Lift, DI-MA Asansör, Eker Makina, Elko, EMF Motor, Eren Makina, GENEMEK, Güven Çelik Halat, Haspar, Hedefsan, Has Asansör, İda Asansör, İleri Lift, Kormas, Liftern Elevator, Löher Sansör, Mars Elevator, Merih Asansör, Metroplast, Mik-El, Nagel Makina, Nergiz Kablo, Önersan, Öz-beşler, Prolift, Prosis, Rate Asansör, Sanel Asansör, Selks Makina, Stoper, Tekin Makina, TPM Asansör, Türkeli Ray, Lift Vision Magazine, Zorlu Asansör.

Dört gün boyunca sürecek olan fuarda, çok çeşitli ko-nularda yaklaşık 50 adet konferans da düzenlenecek.

2019 forumlardaki ana konular şu şekilde belirlendi:

- Yeni ürün ve hizmetler
- Ulusal, Avrupa ve uluslararası standardizasyonun geliştirilmesi ve uygulanması



interlift 2019

- Uluslararası pazarlar:
 - Brexit'ten sonra Büyük Britanya
 - Gelecek pazar Hindistan
 - Ortadoğu'ya açılan kapı olarak Türkiye
 - Polonya
 - Güney Afrika
- Asansör 4.0: Akıllı asansörlerin akıllı kullanımı - deği-şen iş modelleri
- Bina Bilgisi Modellemesi: Asansör için BIM - yeni roller, süreçler ve veriler
- Asansör ve kullanıcıları: Tasarım duyguları karşılar
- Asansör sektöründe personelin niteliği: Harmanlan-mış öğrenme - öğrenmenin geleceği



THE WORLD IS A SQUARE

Application form available now
www.interlift.de

interlift 2019 – The World of Elevators
15 - 18 October | Messe Augsburg | Germany

MİKROLİFT ASANSÖR

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Yol hikayelerinin üniversiteli iki arkadaşın bitirme tezi olarak asansör kontrol kartlarını seçmesi ile başladığını anlatan Mikrolift Mühendislik Asansör Otomasyon Sistemleri Yönetim Kurulu Başkanı Umut Erdağ, Mikrolift'in 23 yıllık serüvenini ve faaliyetlerini bizlerle paylaştı.

Umut bey, firmanızın yola çıkış hikayesini ve faaliyet alanını bizler ile paylaşır mısınız?

Öncelikle tarafımıza göstermiş olduğunuz ilgi ve teveccüh için tüm Mikrolift Ailesi olarak teşekkür eder memnuniyetle bu sorunuzu yanıtlamak isterim.

Hikayemiz üniversiteli iki arkadaşın bitirme tezi olarak asansör kontrol kartlarını seçmesi ile başlar.

Heyecan ve ideal dolu bu iki öğrenci arkadaş önceleri amatör sonraları profesyonelleşen ama hep heyecanla ve "ne yaparsak en iyisini ve en kaliteli-sini yapmalıyız" mottosu ile başlamıştır.

Heyecanımızı hiç kaybetmeden, Konya'dan İstanbul'a uzanan bu yolda teknoloji geliştirerek ve üreterek 21. yılımızı devirdik.

mikrolift®

Mikrolift, Konya ve İstanbul'daki üretim tesislerinde ilk günkü heyecanını koruyarak 60'ın üzerindeki sayıya ulaşan, heyecan ve kalite aşığı çalışanı ile kocaman bir aile oldu.

Pazar analizi, mevcut ürün geliştirmeleri ve yeni ürünler üzerine yaptığımız çalışmalar ve satış sonrası hizmetler, odaklandığımız çalışma konularımızdır.

Üretim tesisiniz ve makine parkınız hakkında bilgi verir misiniz?

İstanbul ve Konya'da bulunan iki adet akıllı üretim tesisimizde faaliyet gösteriyoruz. Tesislerimizde çevreye duyarlı binalarımız, son teknoloji makina parkımız ve birbirinden değerli çalışanlarımızla 2 bin 200 metrekaresi kapalı, toplam 3 bin 500 metrekarelik bir alanda üretim yapıyoruz.

Üretim hatlarımız, tamamen otomasyonla kontrol edilmekte olup kaliteden, en iyisini yapma ideali ve ölçütlerimizden ödün vermeden, dünya standartlarında çalışmaktadır. Tek vardiyada farklı büyüklüklerde ayda yaklaşık 30.000 kart üretim kapasitesine

UMUT ERDAĞ: "NE YAPARSAK EN İYİSİNİ VE EN KALİTELİSİNİ YAPMALIYIZ"

Erdağ, "Şunu söylemek sanırım abartı olmayacaktır; bugün ülkemizde 81-20 standartlarında kurulumu yapılmış asansörlerin yaklaşık beşte ikisini Mikrolift ürünleri kontrol ediyor."



Mikrolift, İstanbul ve Konya'da bulunan iki adet akıllı üretim tesisinde faaliyet gösteriyor. Tesislerinde çevreye duyarlı binalar, son teknoloji makina parkı ve birbirinden değerli çalışanlarıyla 2 bin 200 metrekaresi kapalı, toplam 3 bin 500 metrekarelik bir alanda üretim yapıyor.

sahibiz. Kapasite kullanım oranımız yüzde 80'ler seviyesinde. Tedarik, üretim, kalite kontrol, sevkiyat, satış ve muhasebe, finans departmanlarımızın tamamı çağdaş metotlar ile yönetilmekte ve kontrol edilmekte. Operasyonel mükemmellik ve kaynaklarımızı doğru kullandığımız sistemlerimiz ile süreç yönetimleri ve girdi-çıkı değerlendirmele-ri yapılmakta.

Umut Erdağ, "Heyecan ve ideal dolu iki okul arkadaşı önceleri amatör sonraları profesyonelleşen ama hep heyecanla ve "ne yaparsak en iyisini ve en kalitelisini yapmalıyız" mottosu ile Mikrolift'in hikayesini başlattı."

Birçok ürünümüz için 5 yıl garanti veriyoruz. Taktir edilir ki bu sadece söz ile olmuyor. Üretim hatındaki makinalarımız sınıfının en iyileri. Saatte 100.000 adet komponent SMD dizgi yeteneğine sahip makinalarımızda ürettiğimiz kartlarda, kullandığımız komponentler, yüksek standartlara sahip marka ve distribütörlerden tedarik ediliyor.

**mikrolift®****Ürün gruplarınız ve hizmet-
leriniz hakkında neler söyleye-
ceksiniz?**

Üretimini yapmakta olduğumuz ürün yelpa-
zemiz içerisinde; asansör kontrol kartları, motor
sürücüler, tümleşik (Kontrol Kartı+Motor Sürücü)
asansör kontrol cihazları, acil kurtarma kartları, kapı
kontrol kartları, ses kartları, boy fotoselleri, dışarıdan
temin ettiğimiz kat ve kabin butonları metal aksamaları
ile seri/hazır tesisat sistemleri ve asansör ile ilgili bazı
yardımcı kartlar mevcuttur.

Tüm üretimimizdeki yazılımlar kendi Ar-Ge birimimiz
tarafından oluşturuluyor. Ayrıca tüm ürünlerimiz, Lif-
tinstituut Kalite Onay Belgesine sahiptir.

Şunu söylemek sanırım abartı olmayacaktır; bugün
ülkemizde 81-20 standartlarında kurulumu yapılmış
asansörlerin yaklaşık beşte ikisini Mikrolift ürünleri
kontrol ediyor. Üretim ile birlikte satış sonrası hizmet-
ler konusunda çalışan teknik ekibimiz 7/24 ülke içi
ve dışında hizmete hazır. Ekibimiz asansör ve pano
üreticilerinden gelen bazı talepleri de memnuniyetle
karşulamaktadır.

- Asansör kontrol kartı

Asansör kontrol kartı firmamızın başlangıç ürünüdür.
Ülkemizde uygulanan bugüne kadarki her standarda
göre kullanıcı dostu, saha geri bilgilendirmelerine
göre donanım ve yazılımları geliştirilen birçok kontrol
kartı üretimi yaptık. ML40P son standart olan 81-
20'ye göre dizayn edilmiş ve şu anda da ülkemizde
kullanıcıların en çok tercih ettiği ürün olma başarısı
göstermiştir. Ürün kompakt, arızasız, yerinde prog-
ram güncelleme özelliğine, kullanıcı dostu bağlantı
ve menülere sahiptir. Uygulanan son standart 81-20
için Türkiye'de ilk belgelenen kontrol kartıdır. Saha-
da devreye alınan on binlerce ürün ile kullanıcıların
güvenini kazanılmıştır. ML50S de aynı ML40P gibi
81-20 standardı için dizayn edilen seri/hazır tesisat da
kullanılan modelimizdir.

- Motor sürücüler

Saha testlerini tamamlayıp 2019 yılı başlarında satı-
şına başladığımız motor sürücülerimiz 18A (7,5kw)
ve 26A (kw) güçlerindedir. Daha büyük güçteki
modellerimizin çalışmaları devam ediyor. MLDRIVER,
minimum parametre ile yüksek motor hakimiyeti,
konfor, kullanıcı dostu ara yüz, kolay parametre ayarı

ve büyük LCD ekran, SD kart ile yerinde program gün-
celleme kabiliyetli, oldukça küçük ve kompakt yapı,
hassas motor tanıma özelliklerine sahip ve tamamen
yerli üretimimizdir.

- Tümleşik asansör kontrol cihazları

MLCOMBO40 ve MLCOMBO50 şu an saha testlerini
yaptığımız ve seri üretim hazırlıklarına başladığımız
tümleşik asansör kontrol cihazlarımızdır. En çok tercih
edilen ML40P kontrol kartımız ile MLDRIVER sürücü-
müzün birleştirilmesi ile oluşturulan MLCOMBO 40'ın
kullanıcıları ve pano üreticilerimizi çok rahat ettireceği-
ni ve kısa sürede piyasaya yayılacağını düşünüyoruz.
MLCOMBO 50 ürünü de seri/hazır tesisat sistemleri
içerisinde performansı, kompakt yapısı, rekabetçi
özellikleri ve fiyatı ile piyasada güzel bir pazar payı
bulacaktır.

- Acil kurtarma kartları

Özellikle belirtmek istediğim 81-20 yönetmeliğine
göre kurtarma sistemleri ile bir saat boyunca kurtarma
yapabilmelidir. Asansör denetlemekle görevli kurum,
kuruluşlar ve yetkilileri bu yönetmeliği, uygulama
sahasında eksiksiz takip etmeli ve bu önemli kontrolü
mevzuata uygun olarak yerine getirmeliler. Denetçiler
için yeniden eğitimler verilmesi gündeme gelmelidir.

MLPOWER ise; bir saat boyunca, her beş dakikada
bir otomatik olarak kurtarma yapabilir. Oysa diğer kart-
larda manuel olarak, butona basarak bu özellik aktif
olabilir. MLPOWER bu özelliği ile benzerlerine göre
büyük bir fark oluşturmaktadır. Ülkemizde standartlara
göre belgeli tek üründür. Asansöre özel UPS EN 81-20
standardında ürettiğimiz MLPOWER; oldukça hafif,
montaj kolaylığı, akıllı şarj ile minimum zamanda mak-
simum güç, gerçek 700 VA (kısa zaman için 1.000 VA)
çıkış gücü, yüksek ısıda maksimum güçte çalışma (60
°C) imkânı sağlamaktadır.

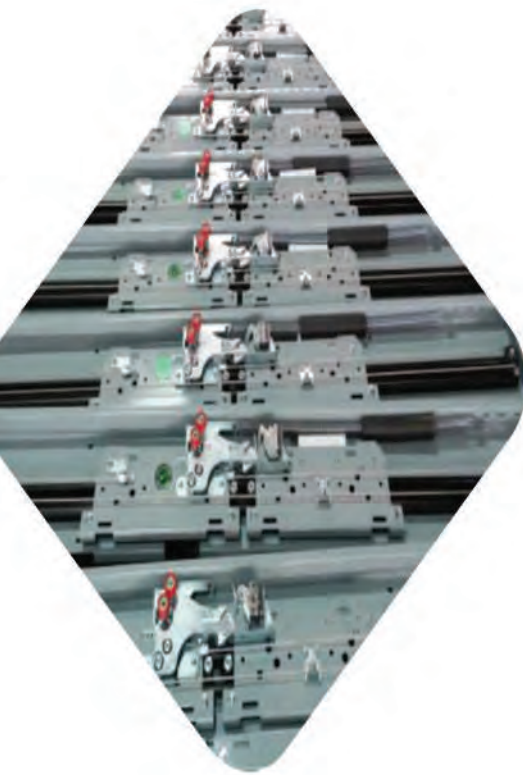
ONPOWER model kartımız 1500 VA çıkış gücü saye-
sinde büyük ve güçlü makinalarda kullanılmaktadır.

Acil kurtarma sistemlerimizden MLKS10, Invertörü
olmayanlar asansör kartları için uygundur. Her asenk-
ron motora uyum, kalkış tork kontrolü, uzun akü ömrü,
harici çalışabilmesi, tek ve üç fazlı kapılı sistemlere
uygun, 15kw'a kadar destek olabilme özelliklidir.
Konusunun en başarılı olan ürünümüz; yurt içinde ve
yurtdışına çok tercih edilmektedir.

OTOMATİK KAPI
SİSTEMLERİ

ASANSÖR
KABİNLERİ

PAKET ASANSÖR
MALZEMELERİ



DPS DOOR

DEPSAN SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.

BİR VİPSAN ASANSÖR MARKASIDIR

www.vipsanasansor.com.tr

www.dpsdoor.com.tr



Dikey yaşamın kısa yolu...

Başpınar (Organize) OSB Mah. OSB 3. Bölge

83305. Cadde Depsan Otomotiv Sitesi No:7

Şehitkamil/Gaziantep - TÜRKİYE

Phone 1: +90 342 235 48 48 Phone 2: +90 342 235 09 55

Fax 1: +90 342 235 48 50 Fax 2: +90 342 235 09 57

info@dpsdoor.com.tr / info@vipsanasansor.com.tr

**mikrolift®****- Kapı kontrol kartları**

Kapı kontrol kartları MLDCX, EN 81-20 standardına uygun 24V DC motorlu tam otomatik kapı kontrol kartımızdır. 150 mm baskı seviyesi limitleme

özellığı, 4 bölge motor kontrolü, hassas akım kontrolü, yüksek güçte motor sürüş becerisi, kullanıcı dostu ayar ve parametre özelliklerine sahiptir. İçerdiği 6 dil desteğı ile oldukça yaygın bir coğrafyada ciddi adetlerde talep görmektedir. Mikrolift in uzun yıllara dayanan saha tecrübesi ve teknolojisi ile birçok asan-sörde hizmet vermeye devam etmektedir.

MLDOOR-XL Kramer (katlanır) ve teleskopik iç kapılar için 24VDC motorlu kapı kontrol kartıdır. LCD Ekranı, akü desteğı, 220 VAC pompa sinyali girişı mevcuttur. Bu ürün kendi kategorisinde en performanslı dolayısıyla en çok tercih edilendir.

Mikrolift'in teknoloji iştirak şirketi olan 'Onlab' teknopark da faaliyet göstermektedir. Onlab çatısı altında çıkacak olan yeni ürünümüz ONDRIVE senkron/dış-lisiz motorlu kapı kontrol kartımızdır. Ürünün saha testleri ve seri üretim planlamaları bitmek üzeredir. Ürün sessiz, enerji tasarruflu ve yılların verdiği kapı kontrol tecrübesi barındırır. 81-20 standardının tüm gereksinimlerini tam olarak karşılanmaktadır. Pazarda kalite, fiyat ve performans konusunda rakipsiz bir pozisyon alacağınızı düşünüyoruz.

- Ses kartları

Hem bağımsız hem de kontrol kartları ile tümleşik çalışabilen ses kartlarımız mevcuttur. MLSERİSES tümleşik olduğu için fiyat performans başarısı sayesinde ML40P kontrol kartlarımızın %90 dan fazlası ses kartlı olarak satılmaktadır. Sabit kodlu ya da MP3 çalar versiyonlu olarak alınabilmektedir. Kullanıcılar düşünülerek ürünler yanında hazır kablosu, fiyata dahil kaliteli bir ses hoparlörü ile satışa sunulmuştur.

- Boy fotosel

Hem eski standarda göre hem de yeni 81-20 standartlarına göre üretilen ELC24 ve ELC35 boy fotosellerini de üretmekteyiz. Ürünler tamamen Mikrolift dizayn ve üretimidir. Kaliteli üretim şartları ile alıcı verici montajında hatasız üretim sayesinde farklı ışık ortamlarında hızlı ve performanslı çalışabilme, küçük ve pratik montaj imkânı, hareketin yıpratıcı etkilerine karşı dayanıklı kablolama başlıca özellikleridir. EN81-

20 standardında üretilen ELC35 ürünümüz Liftinstituut tarafından belgelendirilmiştir, ayrıca EMC belgesi de alınmıştır. Bu sayede kullanıcılar denetlemelerde sorun yaşamamaktadır.

- Seri/hazır tesisat sistem

Seri/hazır tesisat sistem çözümü için ML50S kontrol kartı ya da yakında çıkacak olan MLCOMBO 50 ürünü kat kasetleri, kabin kaseti, bağlantı aparat ve kabloları ile birlikte pazara sunulabilmektedir. Böylece kat ve kabin kasetlerinin kablo bağlantıları, montajları, testleri ve ön programları Mikrolift kalitesi ile yapılmış olmaktadır. Mikrolift olarak BUT-SAN firmasından kabin ve kat kasetlerinin buton ve metal aksamalarını tedarik ederek kullanıcılarımızın seri/hazır tesisat ihtiyaçlarına hazır paket olarak hizmet veriyoruz.

Yeni ürünleriniz varmı?

Yeni ürünlerimiz tümleşik asansör kontrol cihazları MLCOMBO 40 ve MLCOMBO 50'dir. Paralel ve seri tipteki bağlantılar için ürettiğimiz bu cihazlar yakın zamanda anons edilecek ve yoğun bir tanıtım faaliyetine başlanacak.

MLCOMBO 40 ve 50 saha testleri başarılı olarak devam ediyor. Yakında seri üretime geçilecek. Yakın gelecekte kontrol kartları yerini bu yapıdaki ürünlere bırakacak. MLCOMBO serisi ile pazarda yeni bir rekabet oluşturacağız. Hacim, fiyat, montaj kolaylığı, panoda az yer kaplaması, kullanıcı ve pano üreticisi dostu olması özellikleri ile ürün öne çıkacak.

Pazarı oldukça hareketlendireceğini umduğumuz bu yeni ürünümüz oldukça rekabetçi ve lider olacağına inandığımız farklılıkları barındırıyor.

Mikrolift'in Ar-Ge faaliyetleri hakkında neler söyleyeceksiniz?

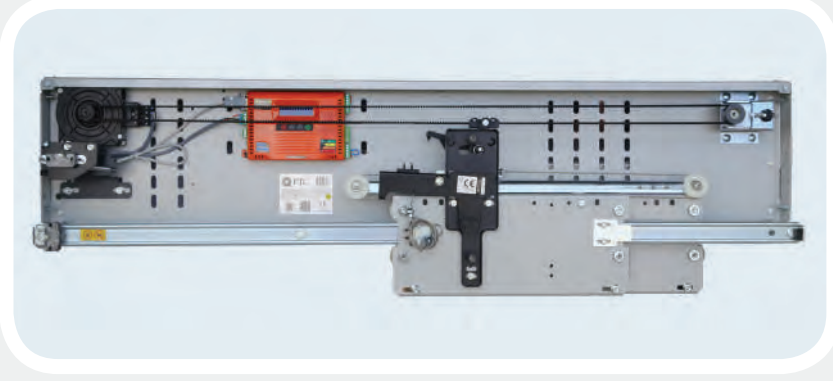
İstanbul'da bulunan binamızın bir katı sadece Ar-Ge çalışmalarımız için ayrıldı. Ortaklarımızdan birisi bu bölümde bizzat çalışıyor. Ar-Ge bizim can damarımız.

Bu konuya yaptığımız insan kaynağı ve finans yatırımları, bizlere gelecek için sağlam ve büyük bir yapı sağlayacak.

Ar-Ge çalışmaları ile oluşan rekabetçi ortam, sektörün diğer oyuncularının da bu konuya eğilmesini, böylelikle; kalite ve diğer iş yapma süreçlerinin birbirine saygı-



Tam Otomatik Kat ve Kabin Kapıları



www.sistemcelikhalat.com

Fabrika

Adres : 2. Organize Sanayi Bölgesi

Havaalanı Yolu 3. Km 3. Cd. No:15 MALATYA

Tel : +90 422 502 04 54 **Faks:** +90 422 502 04 55

fabrika@sistemcelikhalat.com

Merkez

Adres : Zümrütevler Mh. Sinem Sk. No:30

34852 Maltepe - İSTANBUL

Tel : +90 216 441 14 65 **Faks:** +90 216 459 68 54

info@sistemcelikhalat.com

mikrolift®

lı ve genişleyen bir ticaret zemini oluşmasını beraberinde getiriyor.

Son kullanıcılardan ve pano üreticilerinden gelen geri besleme ve talepler ile mevcut ürünler güncelleniyor, yeni ürünler bu bilgiler göz önünde bulundurularak dizayn ediliyor.

Hepimiz biliyoruz ki, firmalarımız için satış ve pazarlama ağı çok önemli. Firmanız satış ve pazarlama ağını nasıl kurguluyor?

Mevcut müşteri yapımız ve bayilerimiz ile yurtiçi pazarda öncelikli beklentileri karşılamak, hatta birtakım sürprizler ile de onun da ötesine geçebilmek için çeşitli uygulamalar yapıyoruz. Firmamızda ülkemiz ekonomisinin içinde bulunduğu gerçekleri de göz önünde bulundurarak planlamalar yapıyoruz.

Satış ve pazarlama faaliyetlerimizde öncelikli hedefimiz her bir pano ve asansör üreticisine dokunmak ve taleplerini geniş ürün yelpazemiz ile karşılamaktır.

Ürünlerimizin teknik esneklik ve kabiliyetini pazar şartlarına uygun ticari faaliyetlerle birleştirerek müşterilerimize ve bayilerimizle buluşturabilmek de önem verdiğimiz bir konu.

Her bir asansör paydaşı, teknisyeninden yatırımcısına bir Mikrolift ürününü kullanmanın faydasını bilmelidir bu da diğer hedefimizdir.

Beklentilere uygun geliştirdiğimiz ürünler ve pazar beklentisinin ötesinde sürpriz olacak yeni ürünlerimiz de yakında pazara sunulacak.

İhracat faaliyetleriniz ve hedefleriniz var mı? Bilgi verir misiniz?

Mevcut satışlarımızın bir bölümünü ihracat ayağı oluşturuyor. Genişleyen dış ticaret kadromuz ile yeni hedef pazarlar belirlenirken, diğer pazar ülkeleri analiz ediliyor ve hedef pazarlara dönük olarak çözüm önerilerimiz ile faaliyetlerimiz yoğunlaşarak devam ediyor.

Mikrolift'in önceliği pano üreticileri partnerlerimizle yol alarak müşterilerimize teknik destek ve doğru hizmeti vermektir. İhracat konusundaki hedefimiz toplam üretimimizden en fazla payı ihracata ayırmaktır. Bunu da azalan iç pazar tüketimi ile üretim azaltarak değil iç pazar ile birlikte ihracat oranlarını yukarıya çıkararak ve ihracat payımızı artırarak

gerçekleştirmeyi amaçlıyoruz.

Firmanızın önümüzdeki 5 yıl için başlıca hedefleri nelerdir?

Geçen beş yılda olduğu gibi önümüzdeki 5 yılda da kalitemizi ve müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmak için çalışacağız. Özellikle müşteri deneyimi konusunda kendimizi daha da geliştireceğimizi söylemek isterim.

Tanıtım ve ihracat için önemli platformlar olan fuarlara yaklaşımınız nasıl?

Özellikle ülkemizdeki fuarlara eksiksiz katılıyoruz. Bugüne kadar katılımcısı olduğumuz sayısız yurt içi ve yurt dışı fuarlarda ürünlerimize gösterilen ilgi ve sonrasında işe dönüşen güzel ilişkiler kuruldu.

Interlift'e bir sonraki fuar takvimine oldukça etkili olarak katılma planımız var. Bulduğumuz her fuara tüm ürün gamımızla katılmaktayız.

Ve sektörde büyük beklenti oluşturan, yeni serimiz MLCOMBO ile de her fuar ve ortamda kendimizi ifade edeceğimizi de tekrar belirtmek isterim.

Asansör sektörüne yaklaşımınız katmak istediğiniz değerler nelerdir?

Asansör sektörüne yaklaşımımız ve katmak istediğimiz değerler ilk günden beri aynı aslında: "Ne yapıyorsak, elimizin değdiği, aklımızın yettiği ne varsa, yatırımlarla geliştirdiğimiz her konuda 360 derece kaliteli, sorunsuz ürünler üretmek".

Yeniliklere açık olmak ve paydaşlarımızın bizden beklentilerinin üzerinde hareket eden, sadece kaliteli ürünler üreten değil, çözüm ortaklarımızla ve paydaşlarımızla oluşturduğumuz iletişimin de anlamlı, kaliteli ve sürdürülebilir olmasını sağlamak bizim için önemli.

İlişkilerimizle oluşturacağımız alt yapının, yarınlarımızda çocuklarımıza bırakacağımız en değerli miras olan itibar olduğuna inanıyoruz.

Bunun için ülkemizdeki tüm sektör oyuncularının; kaliteli, arzu edilen, beklenen olabilmek için tüm süreçlerini planlamaları, yönettikleri şirket ve finansmanlarını, ülke ekonomisini iyi analiz etmelerini, iyi bir İK yapısına sahip olmalarını ve en önemlisi de aynı gemide olduğumuzu, aynı gemide kürek çektiğimizi

Önceliđimiz Sizin Memnuniyetiniz

APPROVED SUCCESS



ACROLIFT®
ASANSÖR

www.acrolift.com.tr



Mimarsinan O.S.B 19.Cad. No:4 Melikgazi - KAYSERİ

Tel: 0352 503 41 11 Fax: 0352 503 51 61

E-Mail: info@acrolift.com.tr

Web: www.acrolift.com.tr

unutmamaları beklerim.

Asansör Sektör Raporu 2019 yayımlandı. Rapora göre sektörümüzde ihracat artarken ithalat azaldı ve sektör dış ticaret fazlası verdi. Buna karşın sektördeki iş yeri sayısı ve istihdam geriledi. Siz bu konuda neler söylemek istersiniz? Bu veriler ışığında sektör hakkında bir değerlendirme yapabilir misiniz?

Asansör Sektörü Raporu 2019'a göre ihracat artarken ithalat azalması ve sektörümüzün dış ticaret fazlası vermesini bir iki noktaya bağlıyorum.

Bu dinamiklerden bir tanesi sektörümüzü belirleyen oyuncuların büyük bölümü ihracata dönük çalışmış, yaşadığımız önceki krizlerden doğru dersler çıkarmış ve sağlam yol haritaları belirlemiş olmasıdır. Elbette kısa süreliğine kur farklarının getirdiği avantajlar sadece geçici bir dönem için fayda sağlamıştır. Bununla beraber, sektörün ihracata dönük çalışmaları mevcuttur. Doğru hedef pazarlarında, doğru ürünler ve çözümlerle bulunarak anlamlı ilişkilerle bunu büyütebilmiş olduğumuz da görülmektedir.

Firmalarımızı doğru modellerde kurgulayıp kurumlar haline getirerek sürdürülebilir sağlam yapılar ile ayakta kalabiliriz.

Sektörümüzün büyüklüğü ve çok daha fazla büyüme potansiyeli olduğu çok açık. Şirketlerin sermaye birikimi ve yönetim süreçleri hepimizi risk yönetimi noktasında uzman bir hale getirdi. Uzadıkça uzayan vadelerin oluşturduğu döngü, sanırım hiçbir yatırımcı ve iş sahibinin tercih ettiği bir finans yönetim biçimi değildir.

Finansalları, rasyoları iyi analiz ederek doğru stratejiler ve taktikler oluşturmamız gerekiyor. Bunları yapamayan bazı firmalar ya zor durumdalar ya da ne yazık ki şu an aramızda yoklar.

Ancak, hepimizin içinde bulunduğu ekonomik durumun, hangi noktalara odaklanıp hangi stratejileri geliştirmemiz gerektiğini öğretir ders niteliğinde olduğunu düşünüyorum.

Sektör elbette tekrar büyüyecektir. İhtiyaç fazlası üretim, stok, arz azaldığında, yurt dışı çalışmalar ile

doğru büyüme sağlanacaktır.

Sizce asansör sektörünün en önemli sorunları nelerdir ve bu sorunlara çözüm önerileriniz var mı?

Asansör sektörünün önemli sorunları hakkında şunlar söylenebilir; doğru finansal yapılar ile, doğru standartlarda üretim yapılması, insan ve bilgi kaynağının korunması ve dış ticaret için doğru pazarlara yönlendirmeler yapılması hususu çok daha gelişebilir alan içeriyor.

Bunlar için hem karar alıcı yatırımcıların hem de ilgili kamu kurum ve kuruluşları ile mesleki dernek ve benzeri yapıların en küçük üreticiyi dahi kapsadığı büyük şemsiye olmalarıdır. Büyümek için fırsatları bizlerin görmemize yardımcı olmaları ve ışık tutmalarıdır. Mevcut ekonomik hareketlenmelerde olduğu gibi, olası yaşanabilir kısıtlar veya büyüme potansiyellerinde de yol gösterici olunmalıdır.

Data tutmak, ölçmek, anlamlandırmak, plan yapmak ve sonuçların hedefler ile farkları için aksiyonlar almak bunu bir yaşam biçime dönüştürmek gereğini her gün görmekteyiz. Öte yandan; müteahhit fiyatları ile iş yapma isteği, kaliteyi düşürürken, vadelerin uzamasını beraberinde getirmekte ve bu iş biçimi birçok meslektaşımız tarafından bile bile lades demektedir.

Sektörün geleceği hakkında neler söyleyeceksiniz?

Kurgusu iyi olan bir Türk asansör sektörü ülkemize üretim ve döviz girdisi sağlayacak ve her çalışanı ve paydaşı ile tüm sayısal verilerini kısa sürede daha da büyütecektir.

Yanılacağımı umarak belirtmek isterim ki; bu yıl sonu sayısal ifadeler dip yapacak gibi duruyor. 2020 yılından sonra düzelme yaşayacağımıza inanıyorum.

Örneğin; turizm veya otomotiv endüstrisi gibi destek ve bakış açısıyla değerlendirildiğinde; asansör sanayi ülkemizin içinde bulunduğu coğrafyada söz sahibi büyük bir endüstri haline gelebilir.

Akıllı ve çağdaş üretim felsefesi ile üreterek; ihracat ile büyüyen bir katma değere yatırım yapmanın güzel ülkemize sağlayacağı faydaların daha da büyüyeceğine inanıyorum.

Çeliğe **GÜÇ** Veren **KALİTE**



Ø 6,5 mm

Çelik Özlü Asansör Halatımız

TÜV **EN 81-20 & EN 81-50**
Uyum Sertifikalıdır.



ARTI KASNAK, CAPTORMAL (MC NYLON6) KASNAKLARI %100 MİLLİ OLARAK ÜRETMEYE BAŞLADI



Artı Kasknak Genel Müdürü Koray Ergin, yaptıkları yatırımlarla captormal kasknakları yerli ve milli olarak üretmeye başladıklarını, ürünlerin asansörlerde 7 aydır test edildiğini söyledi.

Artı Kasknak Genel Müdürü Koray Ergin, yüksek hızlı asansörlerdeki kasknak kullanımlarındaki sessiz ve salgısız kasknak ithalatı ile başladıkları faaliyetlerinin ardından bugün captormal plastik ve döküm kasknak imalatı ile yollarına devam ettiklerini söyleyerek, 'Artı Kasknak' markasını asansör kasknağı denince ilk akla gelen marka yapabilmek adına çalıştıklarını söyledi.



üretilebilmesi adına önemli adımlar attık. Ürettiğimiz kasknaklar asansörlerde 7 aydır deniyor. Test ve deneyimlerimiz sonuçlandığında iş ortaklarımıza ürünleri yüzde 100 yerli olarak üretim tedariklerini sağlayabileceğiz." dedi.

"Yurtiçinde kasknaklarımızı kullanan ve kalitemize güvenen iş ortaklarımıza ve yeni iş ortaklarımızı referanslarımız ile sağlıyoruz." diyen Ergin ihracat faaliyetleri hakkında da şunları söyledi; "İhracat hedeflerimize ulaşabilmek adına ihracat departmanımızı güçlendiriyoruz. İhracat departmanımız İngilizce, İtalyanca, İspanyolca, Fransızca ve Arapça dillerine hakim arkadaşlarımızdan oluşuyor ve dünyanın dört bir yanından gelen taleplere cevap verebiliyor.

400 metrekarelik talaşlı imalat atölyesi, 1000 metrekarelik pik dökümhanesi ve 600 metrekarelik plastik kasknak üretimhanesi ile yurtiçi ve yurtdışı iş ortaklarına kasknak imalatı yaptıklarını kaydeden Ergin, "Sadece ve sadece asansör kasknağı üretiyoruz. GJS 250 pik döküm kasknaklarımızı kendi dökümhanemizde dökerek, her zaman standart ölçülerde üretimle müşteri taleplerinin yüzde 99'una cevap veriyoruz.

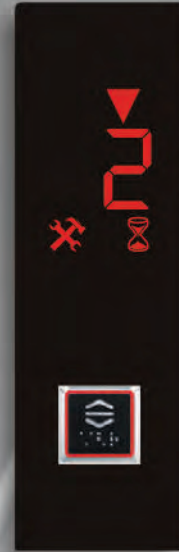
Yaptığımız yatırımlarla yarı mamul olarak ithal ettiğimiz captormal kasknakların yerli ve milli olarak

üretilebilmesi adına önemli adımlar attık. Ürettiğimiz kasknaklar asansörlerde 7 aydır deniyor. Test ve deneyimlerimiz sonuçlandığında iş ortaklarımıza ürünleri yüzde 100 yerli olarak üretim tedariklerini sağlayabileceğiz." dedi.

Asansör kasknakları, Mc Nylon 6 ve GJS 250 kasknaklarımızla Interlift 2019'a katılıyoruz. Amacımız ihracat yaptığımız ülke ve firma sayısını artırmak. Artı Kasknak olarak fiyatı da dikkate alarak kaliteli ürünler üretiyoruz. İş ortaklarımıza olması gereken kaliteli kasknakları standart ve stabil ölçülerde dünyanın dört bir yanında kullanırmak istiyoruz."

INOX

ASANSÖR BUTON SİSTEMLERİ



INOX
8 KİŞİLİK 630 Kg
SİGARA İÇİLMEZ



İNOKS ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.
İstiklal Mah. Kavaklıdere Cad. Uygur Sok. No.: 9 / 2
ÜMRANIYE - İSTANBUL
Tel :0 216 521 41 42 Cep:0 532 349 06 90
e-mail:www.inoxasansor@hotmail.com
www.inoxasansor.com

AMETAL ASANSÖR, AR&GE MERKEZİ OLARAK TESCİLLENDİ

1988 yılında İsmail Yıldırım tarafından asansörler için kumanda panosu ve buton / butonyer üretmek amacıyla kurulan Ametal Asansör, 15 Mayıs 2019 tarihinde, 5746 sayılı kanun kapsamında, 63413363-206.01.99 sayılı karar ile Ar&Ge Merkezi belgesi almaya hak kazandı.



1 988 yılında İsmail Yıldırım tarafından asansörler için kumanda panosu ve buton / butonyer üretmek amacıyla kurulan Ametal Asansör, 15 Mayıs 2019 tarihinde, 5746 sayılı kanun kapsamında, 63413363-206.01.99 sayılı karar ile Ar&Ge Merkezi belgesi almaya hak kazandı.

Ametal Asansör'den Ar&Ge merkezi ve Ametal faaliyetleri ile ilgili yapılan açıklama-

da şu bilgilere yer verildi: "Ametal Asansör Ar&Ge Merkezi olarak tescillenmiştir. 15'i lisans, yüksek lisans ve doktoralı olmak üzere toplam 22 kişilik Ar&Ge merkezi kadromuz ile sektöre yön verecek projeler üretiyoruz.

Sektörde 30 yılı aşkın bir süredir aralıksız yer almış, asansör konusunda montaj, elektrik tesisatı, ticari ürün tedarik, üretim gibi farklı konularında uzun yıllar çalışmış bir firma olarak şu anda, İstanbul

Genel olarak 8-16 mm arası 8x19 Seal IWRC/FC ve 6,5 mm 8x19 W IWRC yapıda üretimi yapılan asansör halatlarımızda isteğe bağlı ön gergi uygulaması da yapılmaktadır. İlave olarak müşteri istekleri doğrultusunda projeye özel dizayn edilmiş halatlar da bu ürün grubumuzda da mevcuttur.

Sizi güvenle yükseklere taşır



+90 (352) 207 84 00

ERCİYES
ÇELİK HALAT

ech.com.tr



Taşdelen'de 7000 metrekare kapalı alandaki fabrikamızda, komple asansör sistemleri ile dikey taşımacılık konusunda her türlü ihtiyaca çözüm sunuyoruz.

Ametal'i, diğer sistem üreticilerinden ayıran en temel fark, komple sistemleri bir bütün olarak ele alabilecek bilgi ve tecrübeye sahip olmasıdır.

Ayrıca Ametal olarak bünyemizde sac imalat, pano imalat ve elektronik imalat hatları bulunmaktadır.

Mekanik ve elektrik komponentleri üretirken, kendi kartlarını ve yazılımlarını tasarlayabilme ve imal edebilme imkanına sahip olan Ametal, bu imkanları sayesinde; mekanik, elektrik ve elektronik çözümleri bir arada içeren Ar&Ge projelerinin tek merkezden yürütülebilme avantajına sahiptir.

Komple sistem üretiminin tamamını yurt dışına ihraç etmek olan firmamızın hedefleri ;

Kısa vadede; Avrupa asansör marketinin ihtiyacı olan ürünleri yüksek kalitede eksiksiz, tam zamanında ve optimum fiyatlarla üretmek,

Orta vadede; Ar-Ge projeleri ve yeni ürünleriyle, Avrupa asansör marketinde çok bilinen ve aranan bir marka haline gelebilmek,

Uzun vadede; Yenilikçi, Ar-Ge projeleriyle, katma değeri yüksek ürünler üreterek sektör lideri bir firma olabilmektir."





ASANSÖR MALZEMELERİ LIFT COMPONENTS

Ø5 - Ø6,5 HALAT ŞİŞESİ Ø5 - Ø6,5 ROPE ATTACHMENT



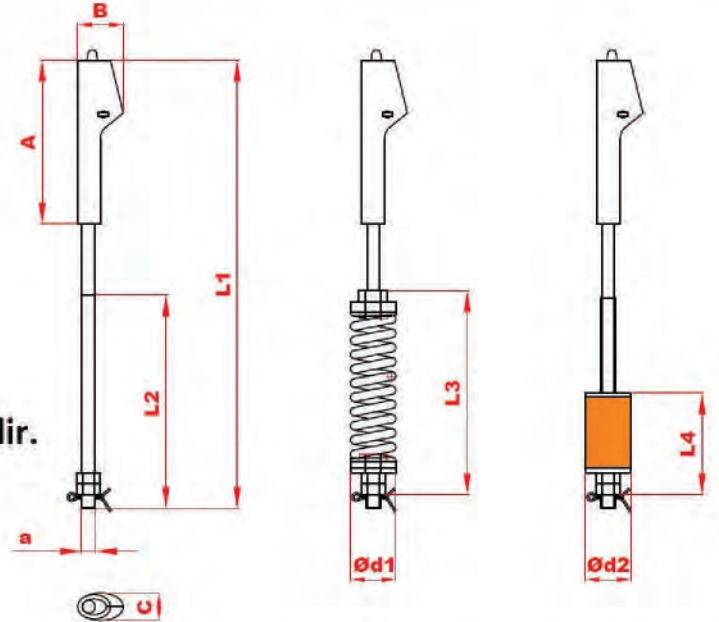
interlift

Halle 1 / Stand 1106

15-18 OCTOBER 2019

HALAT ÇAPI ROPE DIAMETER	a	L1	L2	Ød1	L3	Ød2	L4	A	B	C
5 - 6,5	M10	315	150	32	145	32	70	115	32	17

- EN 13411-6 ' ya göre testleri yapılmıştır.
Tests were carried out according to EN 13411-6.
- Dar alanlar için montaj kolaylığı sağlar.
It provides mountability for narrow spaces.
- EN 81-20 standartlarına uygundur.
Suitable for EN 81-20 standards.
- Galvaniz kaplama yapılmıştır.
Galvanized.
- TİP-1, TİP-2 ve/veya TİP-3 olarak sipariş edilebilir.
Could be ordered Type-1, Type-2 and/or Type-3.
- İsteğe bağlı özel imalat yapılabilir.
Optional custom manufacturing could be made.



TİP-1 / Type-1

TİP-2 / Type-2

TİP-3 / Type-3

TEKİN MAKİNA SANAYİ A.Ş.
Organize Sanayi Bölgesi 2. Cadde No: 4
26110 - ESKİŞEHİR / TURKEY

Tel : +90 222 236 01 20
Fax : +90 222 236 06 54

Web Site : www.tekinmakina.com
E-mail : tekinmakina@tekinmakina.com

ARKEL

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

1

1998 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Elektronik Mühendisliği mezunu iki arkadaş tarafından Fikirtepe'de küçük bir ofiste kurulan, bugünse asansör sektörünün global oyuncularından biri olan Arkel'i, CEO'su M. Cenk Ceylan'dan dinledik.

Cenk bey merhaba. Arkel'i okuyucularımıza anlatır mısınız?

Arkel 1998 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Elektronik Mühendisliği mezunu iki arkadaş tarafından Fikirtepe'de küçük bir ofiste kurulmuş. Kurucu ortaklar bir takım elektronik kart tasarımları ile başlayıp, bazı aile büyüklerinin yönlendirmeleri üzerine, asansör sektöründeki firmaların basit talepleri doğrultusunda, o zamanlar birçoğu ithal edilen kart ihtiyaçlarını karşılamak için başlamışlar. Sonrasında ise, önce prototip daha sonra da ufak çaplı seri üretim yapabilecekleri bir yere geçerek hedeflerini büyümüşler.

Bugün ise Arkel, asansör kumanda kartları, kumanda panoları, acil kurtarma sistemleri, revizyon ve alarm setleri, VVVF sürücü, tümleşik ve monoblok asansör kontrol ünitesi, imalatını, sektörde ihtiyaç duyulan diğer elektronik cihazların tasarımını ve üretimini yapan, sektörün Ar-Ge ve mühendislik hizmetleri alanındaki öncü markasıdır. Günümüzde direkt veya dolaylı satışlarla Avrupa, Ortadoğu ve

Hindistan'a kadar 50'den fazla ülkede isim ve teknolojisini duyurmuştur

Arkel'in üretim tesisi ve makine parkı hakkında bilgi verir misiniz?

Arkel olarak 10.000 metrekarelik kapalı alana sahip tesislerinde, 25 makine ve 100 kişilik üretim hattı çalışanı ile yılda 150 bin elektrik kart ve cihaz ile 5 bin adet kumanda panosu kapasiteli üretim yapmaktayız.

Ürün gruplarınız ve hizmetleriniz hakkında neler söyleyeceksiniz?

Arkel olarak, tamamen asansör sektöründeki tüm elektronik sistemlere yönelik çözümlere odaklanmış bir şirkettiz. Bu bağlamda asansörün elektrik ve elektronik tüm ihtiyaçlarını karşılayacak ürün gruplarımız mevcuttur. Bunlardan başlıcaları, Asansör kumanda kartlarıyla başlayarak, VVVF motor sürücüler, yine Arkel'in 2013 yılında piyasaya sunmuş olduğu tümleşik kontrol ünitesi, tüm çevre birimler, kapı kontrol kartları, yine asansörden veri toplamak için geliştirmiş olduğumuz Arlift ve Arline gibi veri toplama ve 81-28 diyafon sistemi üzerinden de yine asansör arıza verilerinin toplanabileceği sistemler ve bu toplanan verilerin işlendiği ve müşterilerimize hizmet olarak sunduğumuz Arkel Cloud sistemi. Bu sistem web tabanlı bir uygulama olup tüm müşterilerimizin kullanımına açık ve asansörlerinin durumlarını uzaktan erişimle internet üzerinden izleyebildikleri bir imkân sağlamaktadır. Ayrıca yaklaşık 2018 yılının ilk çeyreğinden itibaren piyasaya sunduğumuz Arkel'in sabit



M. Cenk CEYLAN CEO

ARKEL, YILDA 150 BİN ELEKTRONİK KART VE CİHAZ İLE 5 BİN ADET KUMANDA PANOSU ÜRETİYOR

1998 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Elektronik Mühendisliği mezunu iki arkadaş tarafından Fikirtepe’de küçük bir ofiste kurulan, bugünse asansör sektörünün global oyuncularından biri olan Arkel’i, CEO’su M. Cenk Ceylan’dan dinledik.

mıknatıslı senkron motoru da ürün kapsamımıza girmektedir. Tüm bu ürünlerin yanında Arkel olarak biz komple hazır tesisat, kablo suyla beraber kat ve kabin kasetlerini de içermek kaydıyla tak çalıştır mantığında sistemler halinde müşterilerimize ürünlerimizi ve hizmetlerimizi sunmaktayız. Özellikle satış sonrası hizmetlerimize değinmek istiyorum. Arkel tüm tarihi boyunca müşterileri nezdinde en güçlü olduğu tarafı özellikle satış sonrası teknik hizmetler birimidir. Çok farklı dillerde, tüm dünyadaki müşterilerimize gerek uzaktan erişimle gerekse de



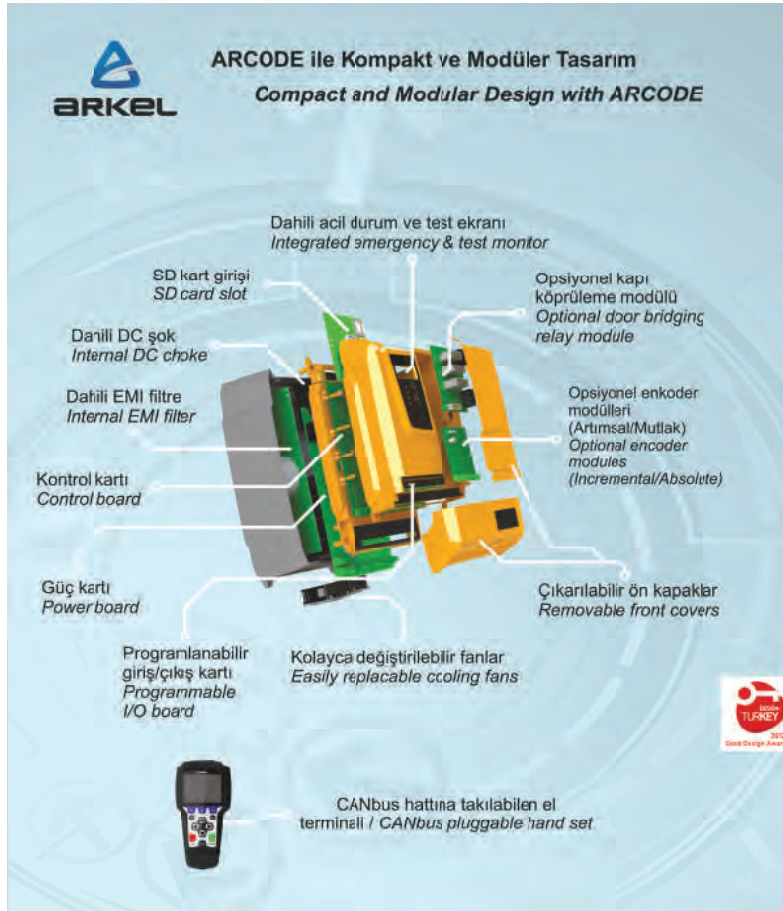
ihtiyaç halinde sahada, yerinde hizmet şeklinde satış sonrası hizmetlerimizi de devam ettirmekteyiz.

Yeni ürün gruplarınızın özelliklerini anlatır mısınız?

Yeni ürün gruplarımızın başlıcalarını saymak gerekirse, İstanbul asansör fuarında bu sene lansmanını yapmış olduğumuz KM 30S kapı kontrol kartı, ARLINE ismini verdiğimiz EN 81-28 acil durum haberleşme sistemi ve monoblok asansör kontrol ünitesi olarak adlandırdığı-

yeni bir özellik olarak KM 30S daha önce kapı kontrol kartlarında Arkel'in sadece kapı kontrol kartı olarak hizmet verdiği sektöre sabit mıknatıslı motoru ile beraber mekanizmalara kolayca uygulanabilecek bir set halinde müşterilerimize sunmuş olmamız, çok gelişmiş özellikleri sayesinde KM 30S'den toplanan veriler kontrol sistemi vasıtasıyla ve haberleşme modüllerimizle aynı zamanda clo-

ud sistemimizden de izlenebilir, arıza takipleri yapılabilir bir kapı kontrol sistemidir.



Bildiğiniz üzere EN 81-28 standardı ile beraber acil durum haberleşme sistemlerinin zorunluluğu da ülkemize gelmiş bulunmaktadır. ARLINE, alışlagelmiş sadece acil durum kurtarma fonksiyonunun yanı sıra birkaç özelliği daha içermektedir.

Bunlardan bir tanesi kendi içinde dahili olarak entegre edilmiş intercom sistemi sayesinde servis bakım personelinin master ve slave diye tabir ettiğimiz modülleri arasında doğrudan intercom fonksiyonu ile haberleşmelerini sağlarken, aynı zamanda daha önce bahsettiğimiz ARLIFT isimli veri toplama cihazımıza benzer şekilde asansördeki arıza kayıtlarının toplanarak ayrıca bir ekipman gerektirmeksizin Arkel Cloud (Bulut) sisteme bu verileri iletebilmektedir.



mız ARCUBE ürünlerimizi sayabiliriz.

KM 30S ile başlamak gerekirse; KM 30S bildiğiniz üzere kapı kartları üreten Arkel'in özellikle seri tesisat entegrasyonu kapsamında geliştirmiş olduğu yeni seri bir sistemdir. Canbus üzerinden sisteme entegre olabilen haberleşmeli bir karttır. Dolayısıyla KM 30S mevcut ARCODE ve yeni lansmanını yaptığımız ARCUBE sistemlerinde kullanılan seri tesisata doğrudan bağlanarak kontrol fonksiyonlarını ve veri iletişim fonksiyonlarını bu hat üzerinden yapmaktadır. Ayrıca yine

Arline da bu bağlamda piyasadaki diğer EN 81-28 haberleşme cihazlarından bir adım öne çıkmaktadır. En çarpıcı yeni ürünlerimizden bir tanesi de yine Asansör İstanbul Fuarı'nda lansmanı yapmış olduğumuz ve daha sonra da farklı illerde tanıtımlarını gerçekleştirdiğimiz Arcube ürünümüz.



Arcube için özel bir paragraf açmakta fayda var. Arcube'ü daha önce Arkel'in dünya asansör sektörüne kazandırmış olduğu tümleşik yapıdan



ÇELİK HALAT & ASANSÖR
ve SANAYİ MALZEMELERİ

www.bir2mcelikhalat.com.tr

SANKA
SANAYİ KABLOLARI A.Ş.

HASÇELİK
HALAT

aktel

CELİKRAY

GENÇ ASANSÖR

DELTA TEK & LİFSOR

ÖNSA

NAGEL
MAKİNE & MOTOR
İml. San. ve Tic. A. Ş.

ASRAY

sonar
ASANSÖR Aksamları
ELEVATOR COMPONENTS

WECO

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

eker

SEMKAPI
ASANSÖR KAPILARI

ERDEN
Lift Components

CAN-LIFT

KÖŞKERLER
ÇELİK HALAT ve MAKİNE SAN. TIC. LTD. ŞTİ.

astes ASİTES ASANSÖR SAN. ve TIC. A.Ş.

İOSB Demirciler Sanayi Sitesi C5 Blok No: 49
İkitelli / Başakşehir / İstanbul / Türkiye
T: +90 212 671 5902 F: +90 212 671 5903 info@bir2mcelikhalat.com.tr



yeni bir döneme geçişin çözümü olarak değerlendirmek gerekir. Bu çözümün ismini biz monoblok asansör kontrol ünitesi olarak adlandırdık. Monoblok'tan kastımız nedir: Tek bir gövdede tek bir yapıda ve tamamen fabrikada üretilmiş bütün testleri yapılmış komple bir kontrol ünitesinden bahsediyoruz. Yani bir pano içine konulan bir cihazdan öte artık tamamen sahada montajı hazır Arkel güven-cesi ve Arkel kalitesi ile test edilerek müşterilerimize sunulan yepyeni bir yapı. Bu yapı oldukça kompakt ve özellikle panolu çözümlere kıyasla yer ihtiyacı ve yer sıkıntısı olan uygulamalarda büyük avantaj sağlamaktadır. Oldukça hafif olması itibarıyla montaj kolaylığı, sahada taşıma kolaylığı ve daha kolay işçilikle devreye alınma imkanlarını tanımaktadır. Kontaktörsüz yapısıyla sessiz çalışmaktadır. Performansı oldukça yüksek ve daha önceden Arcode ürünümüzden alışlagelmiş hem performans hem de konforu sağlayan bir çözüm. Özellikle direk duruş özelliğinin de Arcube'de devam ediyor olması müşterilerimizin tercih edeceği önemli özelliklerden bir tanesidir. Arcube özellikle daralan asansör pazarında öne çıkan revizyon işlerine uygun, mevcut asansörlere de çok hızlı adapte edilebilecek hem asenkron hem senkron motorla çalışabilen, hem paralel hem seri tesisatla çalışabilen, hem açık çevrim hem kapalı çevrim çalışabilen, çok farklı ihtiyaçlara tek bir cihazla çözüm sağlamamıza olanak tanıyan yepyeni bir dönemdir. Arcube sadece Türkiye pazarı için değil aynı zamanda tüm dünya asansör pazarı için de yepyeni ve eşi benzeri olmayan bir üründür.

Arcube bu anlamda sektörde alışlagelmiş birçok uygulamayı değiştirmektedir. Bunların başlıcası raftan hazır bir ürün olması nedeniyle teslim süresi açısından oldukça avantajlı bir üründür. Yani bir asansör kurulumu için pano imalatının süresinin beklenmesine gerek kalmaksızın uygun motor özelliklerindeki Arcube, sadece tespit edilerek satış kanallarımız vasıtasıyla ya da Arkel tarafından müşterilerimize raftan teslim şeklinde sağlanabilmektedir. Ayrıca mevcut olan Arkel ürünleriyle de entegrasyonu tamdır. Bu anlamda büyük avantaj sağlamaktadır. Özellikle Arkel ile çalışmakta olan müşterilerimizin ellerindeki ürünleri Arcube ile beraber değerlendirmelerine olanak tanımaktadır. Bir diğer avantajı arttırılmış gerçeklik uygulaması ile yakın zamanda müşterilerimiz tüm montaj, kurulum, servis, bakım ve arıza tespit olanaklarını cep telefonlarına indireceği bir uygulama üzerinden kontrol edebilecekler. Ayrıca teknik hizmetler bölümümüzün uzaktan erişim imkânıyla

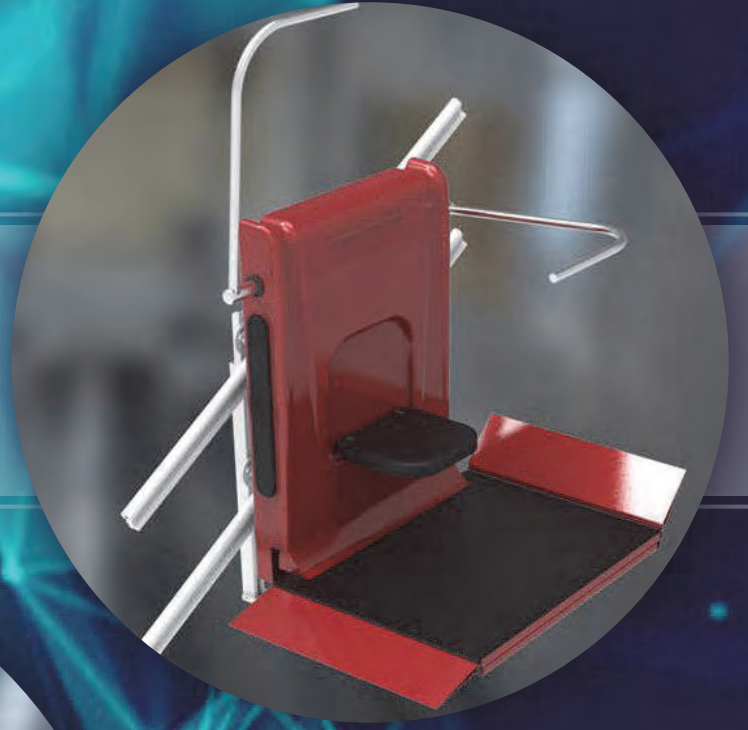
doğrudan sahaya yine arttırılmış gerçeklik uygulaması ile destek hizmetlerini sağlayabileceği bir platformu da gerçekleştirmekteyiz. Bu da asansör sektörü için çok yeni bir konsept. Arkel olarak bu konsepti ilk olarak gerçekleştirdiğimiz için çok mutlu ve gururluyuz.

Haziran 2018 tarihinde Ar&Ge merkezi olarak tescillendiniz. Ar&Ge çalışmalarınız hakkında da bilgi alabilir miyiz?

Dediğiniz gibi Arkel olarak Haziran 2018'den bu yana resmi Ar&Ge merkezi olarak faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz. Resmi Ar&Ge Merkezinin tanımını burada anlatmak istemiyorum ama değerli okuyucular aşınadır, belli kriterleri sağladığınız ve gerçekten yeni ürünler tasarlayıp bunların mühendisliklerini gerçekleştirdiğiniz ve bunları üretime kavuşturduğunuz projelerinizin olması gerekmektedir. Ve belli eleman sayısında bulunmanız gerekmektedir. Biz şu anda tüm bu kriterleri sağlamış ve resmi Ar&Ge merkezi olarak yaklaşık 20'nin üzerinde proje ile Ar&Ge faaliyetlerimize devam etmekteyiz. Ar&Ge bizim için en önemli fonksiyonlardan bir tanesi ve bunun nedeni Arkel'in dünya asansör sektöründe şu anki konumumuzu sağlayan bu konuma bizi getiren ve bundan sonra da bu konumda açık ara sektörün önünde ilerlememizin tek olanağı yeni ürünler yeni sistemleri tamamen kendimizin dizayn etmesi ve buluşlar yapmasıdır. Az önce bahsettiğim ARCUBE ve daha öncesinde 2013 yılında lansmanını yaptığımız ARCODE bunlara birer büyük örnektir. Bunlar asansör sektörünün gerçekten değişim süreçlerinin yol haritasını belirleyen sistemlerdir ve bunların geliştiricisinin arkel olmasının en büyük nedeni de güçlü Ar&Ge faaliyetlerine her zaman yatırımlarını devam ettirmesidir. Bu yıl Mayıs 2019 sonu itibarıyla de teknoparktaki birimimizi hayata geçirmiş durumdayız. Buradaki amacımız da özellikle inovatif projelerimizin teknopark şemsiyesi altında farklı disiplinler ve farklı sektörlerden firmaların Ar&Ge birimleri ile de görüş alışverişleri yaparak gerek bizim farklı sektörlerden fikirler almamız, gerekse de kendi fikirlerimizi farklı sektörlerdeki uygulamalara kavuşturabilmemiz için bir teknopark çatısında da bulunmayı uygun gördük ve buradaki faaliyetlerimizi de devam ettirmekteyiz. Teknoparktaki Ar&Ge organizasyonumuz mevcut Ar&Ge birimimize bağlı olarak çalışmalarına devam etmektedir. Biz Ar&Ge projelerimizi hiç durmaksızın sürdürüyoruz. Bu sene lansmanını yapmış olduğumuz ARCUBE yepyeni bir sistem olsa dahi bir sonraki sistemin mühendisliğine ve tasarımına ARCUBE projesinden itibaren hali hazırda başlamış bulunmaktayız. Dolayısıyla Ar&Ge

DEVAS

doru
yaşam *life*



Garsoon
yaşam *life*



HYDR&LIFT
Engelsiz Yaşam Üniteleri

"derdinizin Devas'ı"

www.devas.com.tr



bizim için hiç bitmeyen bir süreç olup çok farklı ürün ve çözümler üzerinde onlarca proje ile devam etmektedir.

Arkel satış ve pazarlama ağını nasıl kurguluyor?

Firmamız satış ve pazarlama ağını 2 başlıkta değerlendirmeliyiz. Birincisi Arkel'in çok güçlü olduğu Türkiye pazarını bir değerlendirmemiz gerekir. İkincisi de globaldeki Arkel yapılanması ile ilgili konuşmak isterim. Türkiye yapılanmasında özellikle yeni çıkan sistemimiz ARCUBE, bize satış ağıımızı pazarda alışlagelmemiş değişik bir yöntem ve şekle dönüştürmemize olanak sağladı. Hem de büyük bir fırsat olduğunu düşünüyoruz. Bildiğiniz üzere daha öncesinde bizden elektronik kartları ve cihazları alan firmalarımız bu cihazları ve kartları bir pano ve sistemi haline getirerek pano müşterilerine ulaştırmaktaydılar. Tabi ki ARCUBE, fabrikada bitirilmiş, test edilmiş komple bir sistem olması itibarıyla artık pano müşterilerimizin bu pano imalatçılarımızın aslında pano örme ve pano yapma gereksinimini azaltmakta ve kolaylaştırmaktadır. Tabi biz bunu pano firmalarımız için büyük bir fırsat olarak görüyoruz ve onları da yeni kurmuş olduğumuz satış kanalımızla bir Arkel ailesi oluşturmak amacıyla ARCUBE satış partnerleri uygulamamızı başlatmış bulunuyoruz. Şu anda daha önce asansör fuarında da isimlerini beyan ettiğimiz ARCUBE iş ortakları vasıtasıyla ARCUBE'ümüzün satışı başlamış bulunmaktadır. Fakat tabi bu sadece iş ortaklarımız ile sınırlı değil. Biz halihazırda çalışmakta olduğumuz asansör paket firmalarıyla ve montaj firmalarıyla da satış çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Daha öncesinde Arkel ile doğrudan çalışan ya da çalışmayan diğer pano firmalarımızın da mutlaka ve mutlaka iş ortaklarımız ile birlikte hareket edeceğine inanıyoruz. İş ortaklarımız da bu konuda stratejimize sahip çıkacaklardır ve tüm pano imalatçı firmalarımızı bizim iş ortaklarımız vasıtasıyla birer satış kanalı olarak görüyoruz. Onların da bu aileye katılmalarını sağlayıcı her türlü çalışmayı ve desteği yerine getiriyoruz. Bu Türkiye özelindeki yeni kanal satış yapılanmamız.

Globalde değinmek gerekirse, globalde bildiğiniz üzere 2 yıldır Hindistan'da Arkel olarak şirketimiz bulunmaktadır. Orada doğrudan ve yine satış kanalı vasıtasıyla ARCUBE'ün satışını gerçekleştiren ve her eyalette lokal satış gücüyle bulunan geniş bir satış kadromuz ticari hayatını ve faaliyetlerini devam ettirmektedir. Fakat tabi bu bizim için yeterli değil. Arkel globalleşen dünyada şu anda 50'nin üzerinde ülkeye ihracat yapan bir şirket

olarak bizim özellikle belli bölgelerde bu yıl içinde gerek yerel ofisler açarak, yerel teknik destek elemanlarını da bu ofislerde barındırarak ve satış kadromuzu da yine bu coğrafyalarda genişleterek müşterilerimize çok daha iyi hizmet vermeyi hedefliyoruz. Bu satış kanal yapılanması ülkeler ve coğrafyalar bazında değişmektedir. Her ülkenin ve coğrafyanın ihtiyacına ve imkanlarına yönelik gerek doğrudan satış gerekse de satış kanalı yapısının kurulacağı ülkelerde 2020 yılı içinde faaliyetlerimizi genişleterek sürdüreceğiz. Pazarlama alanında özellikle çağımızın gereği dijital pazarlamaya çok önem vermekteyiz. Pazarlamanın yalnızca reklam ve broşürler ile olmayacağına inanan bir şirketiz. Pazarlama faaliyetleri aynı zamanda faydalı bir pazarlama aracıyla yapıldığı takdirde insanların hayatına dokunmaktadır. Bu bağlamda Arcube ile geliştirmekte olduğumuz artırılmış gerçeklik platformu, ürünümüzün aynı zamanda bir pazarlama enstrümanıdır. Çünkü bu platform sayesinde müşterilerimiz çok daha hızlı teknik bilgiye erişebilecek, çok daha kolay montaj aşamasında bu platformdan destek alabilecek ve satış sonrası teknik destek tarafında da uzaktan dahi olsa en verimli şekilde yararlanabileceklerdir. Tabi bu da doğal olarak ARCUBE ürünümüzü diğer ürünlerden farklılaştıran ve pazarlamasına da destek olan bir uygulamadır. Bu platformları ileriki safhalarda Arkel'in tüm ürünlerine entegre edecek şekilde ve farklı uygulamalarla genişleterek dijital pazarlama faaliyetlerimizi arttırarak sürdürmeyi hedefliyoruz.

50'den fazla ülkeye ihracat yapan Arkel'in ihracat hedefleri nelerdir?

Evet, Arkel şu an itibarıyla 50'nin üzerinde ülkeye ihracat faaliyetinde bulunan uluslararası bir şirket konumundadır bunun en önemli ayaklarından biri dünyanın en büyük 2. Asansör pazarı olarak belirlenen Hindistan olmaktadır. Hindistan'da mevcutta 50 civarında personel ile faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Tabi ihracat faaliyetlerimizin hedefleri sadece Hindistan ile sınırlı değil. Bizim, ihracattaki büyümemizi özellikle Avrupa, Orta-doğu ve Afrika pazarlarında Hindistan'da olduğu gibi bazen doğrudan bazen dolaylı yatırımlarla genişletme hedeflerimiz var. Bunlar için de her ülkenin ve her coğrafyanın özelliklerine ve ihtiyaçlarına göre planlarımızı gerçekleştirmekteyiz. Hedefimiz Arkel'in dünya asansör sektöründe teknoloji liderliğini aynı zamanda ticari liderliğe taşımaktır. Bu yolda da emin adımlarla hedefimize doğru ilerlediğimizi söyleyebiliriz.

Firmanızın önümüzdeki 5 yıl için başlıca



OMARLIFT

Türkiye Distribütörü

İnverterli Pompa Ünitesi HI



SIEMENS



interlift

Hal 3 / Stant 3108

15-18 EKİM 2019

Augsburg - ALMANYA



Elektronik
Pompa Ünitesi HE



Silindirler



Mekanik
Pompa Ünitesi HM

OMAR ASANSÖR HİDROLİK SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

İmes Sanayi Sitesi B Blok 204 Sk. No:5 34775 Y.Dudullu / Ümraniye - İstanbul / TÜRKİYE

Tel: 0216 313 01 30 / 313 01 20 Fax: 0216 313 01 19 www.omarliffturk.com - info@omarliffturk.com



hedefleri nelerdir?

Firmamızın 5 yıl içindeki en büyük hedefi Arkel'in halihazırda olan uluslararası global oyunculuğunu globalde lokalleşerek çok daha uluslararası bir şirket kimliğine getirmektir. Bunun altıyapısı hâlihazırda doğrudan ya da dolaylı ihracat faaliyetlerimizle oluşmuş olmasına rağmen biz Arkel olarak bununla yetinmemektedir ve yapılanmamızı dünyada farklı ülkeler ve farklı bölgelerde sürdürmeye devam ederek önümüzdeki 5 yıl içinde dünyanın en globalleşmiş asansör elektronik şirketi haline getirmektir. Ayrıca yoğun Ar&Ge faaliyetlerimiz ile bu sene lansmanını yaptığımız ve asansörde bir dönem değişimi diye tabir ettiğimiz ARCUBE ile yetinmeyerek önümüzdeki 5 yıl içinde de yine asansör sektörüne sektörde olmayan yenilikleri ve inovatif ürünleri kazandırmaya devam edeceğiz. Buradaki hedefimiz bir asansörün içinde ihtiyaç olan her türlü elektrik ve elektronik sistemin komple entegre, haberleşebilir bir altyapıda ve çok kolay hayata geçirilebilecek tak çalıştır modeli ile birbirine entegre edilebilecek bir platform haline getirilmesidir.

Katılımcısı olduğunuz, Interlift 2019 Augsburg Fuarı'nda hangi ürünlerinizi ön plana çıkaracaksınız?

Öncelikle Interlift Fuarı, büyük önem verdiğimiz etkinliklerden biri. Bu yıl fuarda yenilikçi ürünlerimizi ve sistem çözümlerimizi tanıtacağız. Arkel Elektrik Elektronik olarak, her yıl asansör sektörüne yenilikçi ürünler sunuyoruz. Bunların bazıları mevcut modellerimizin gerek değişen asansör standartları gerek kullanıcı güvenliği ve ergonomisi konularında geliştirilmiş versiyonları olurken, bazıları ise faaliyet gösterdiğimiz pazarda ilk olan, kullanıcılarımızın hayatlarını ciddi oranda kolaylaştıran ürünlerden oluşuyor. Bu yıl Augsburg Interlift Fuarı'nda standımızı ziyaret edenler, Monoblok asansör kontrol sistemi Arcube ve asansörlerini mobil cihazlarına bağlayabilecekleri nesnelerin interneti (IoT) çözümlerimize kadar geniş ve yenilikçi bir ürün gamıyla tanışacaklar.

Fuardan beklentileriniz nedir?

En büyük beklentimiz İstanbul Asansör Fuarı'nı ziyaret eden değerli müşterilerimize tanıtmış olduğumuz yenilikçi ürün ve sistemlerimizin, yine Interlift 2019 fuarında da farklı ziyaretçilerle buluşturabilmek. Çünkü her ne kadar sosyal medya, dijital platformlar ve İstanbul fuarının etkisiyle çok geniş bir kitleye ulaştırmış olsak da henüz yeni ürün ve sistemlerimiz ile tanışmamış olan ziyaretçilerimizi interlift 2019 fuarında buluşturmayı

hedefliyoruz. Burada İstanbul fuarında yaptığımız gibi ARCUBE ürünümüzü dünya asansör sektörüne bir kez daha tanıtmış olacağız.

Asansör sektörüne yaklaşımınız katmak istediğiniz değerler nelerdir?

Asansör sektörünün tabiatı itibarıyla insana dokunan bir sektör olmasından dolayı özellikle güvenlik ve konfor anlamında gerçekten çok önemli bir sektör olduğunu düşünmekteyiz. Bu nedenle bu sektörde bahsettiğimiz güvenlik ve konfor yaklaşımını sağlayabilen ürünleri icat eden ve tasarlayan bir şirket olarak, bizim her zaman sektöre katmak istediğimiz en büyük değer birincisi güvenlik. İkincisi konforlu ulaşımıdır. Tabi emre amadelik asansör sektörü için önemli kriterlerden biridir. Özellikle son yıllarda artan bina yükseklikleri nedeniyle asansörlerin insanların günlük hayatındaki önemi de artmaktadır. Bu bağlamda özellikle kritik binalarda kritik yerlerde asansörün durması, oradaki trafiği insanların hayatındaki zaman yönetimini oldukça yakinen etkilemektedir. Özellikle kritik olan uygulamalar, alışveriş merkezleri, hastaneler, kamu binaları gibi yerlerde gerek iş gerekse de insan sağlığı ve hayatı açısından da önem arz etmektedir. Bu nedenle biz özellikle ürünlerimizin az arıza yapması, emre amadeliliğinin yüksek olması, arıza yapmadan önce bir takım kestirimci faaliyetleri yürütebileceğimiz veri toplama ve bu verileri anlamlı hale getirebilecek platformları oluşturma bağlamında çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Sektöre katmak istediğimiz en büyük değer asansörün izlenebilir, kontrol edilebilir ve arızasının önlenabilir güvenli sistemler haline gelmesini sağlamaktır.

Asansör Sektör Raporu 2019 yayımlandı. Rapora göre sektörümüzde ihracat artarken ithalat azaldı ve sektör dış ticaret fazlası verdi. Buna karşın sektördeki iş yeri sayısı ve istihdam geriledi. Siz bu konuda neler söylemek istersiniz? Bu veriler ışığında sektör hakkında bir değerlendirme yapabilir misiniz?

Hepimizin gözlemlediği üzere özellikle 2018'in ikinci yarısından itibaren ülkenin makro ekonomik koşulları nedeniyle özellikle inşaat sektörü derinden etkilenmiş bulunmaktadır. Burada en büyük nedenlerden biri yükselen faiz oranları nedeniyle konut kredilerinin kullanılamaz hale gelmesi ve bu nedenle konut satışlarının beklenenin çok altında kalmasından dolayı fazladan oluşmuş olan bina stokunun henüz satılamamış olması ve arkasından yeni gelebilecek projelerin de hayata geçirilememiş olmasıdır. Bu nedenle Türkiye'de de

OPAS Türkiye'de Şalterin Adı

PAKET ŞALTERLERİ

TASARIM TESCİLLİ VE FAYDALI ÜRÜN PATENTLİ KORUMA KAPAKLARIYLA ASANSÖRLER İÇİN BYPASS ŞALTERLERİ

81-20 asansör yönetmeliğine göre; KAPILARIN KİLİTLENMESİ SIRASINDA KONTAKLARIN BAKIMI İÇİN DURAK VE KABİN KAPISINI DEVREDİŞİ BIRAKMAYA YARAYAN BİR DÜZENEK (BYPASS), ACİL DURUM, DENEY PANELİ VE KONTROL PANELİNDE KESİNLİKLE BULUNMALIDIR.



Standart Kutuya Montajlı ByPass Pako



Özel Kutuya Montajlı ByPass Pako



Yönetmeliğe uygun, IP2X Koruma Sınıfı.
4-5-6 Kutuplu Asansör Besleme Panosu Şalterleri



Paket Şalter Koruma Kapaklı
ByPass Pakolar (3-4-5 Kademe)





asansör sektöründe bu daralmayı 2018'in ikinci yarısından itibaren hep birlikte hissetmeye başladık. Tabi bu süreç içinde özellikle ticaret hayatına devam etmek isteyen asansör firmaları biraz daha yüzlerini ve rotalarını Türkiye pazarından ziyade yurtdışı pazarına çevirmeleri, işin doğası gereği çok olağandır. Benzer bir durumu daha öncesinde İspanya yaşamış ve bugüne baktığımızda İspanya'dan dünya markası haline gelmiş asansör ekipman üreticilerini görmekteyiz. Bu inşallah Türkiye'de asansör ekipmanı ve ürünleri üreten firmalar için de bir globalleşme fırsatı olacaktır diye düşünüyorum. Ülkemizin durumuna geri dönmek gerekirse tabi ki makro ekonomik koşullar kalıcı değildir. Bunlar mutlaka zaman içinde süreç içinde normale dönecektir. Özellikle faizlerin düşmesi ve konut kredilerinin cazip hale gelmesi ile konut sektörünün ve dolaylı olarak da asansör sektörünün tekrar canlanacağını gözlemlemekteyiz. Tabi bu eski sektör hacmine ulaşması uzun yıllar alabilir ancak kısa dönemdeki toparlanma da sektörün en azından ticari olarak normal hayatına dönmesini sağlayacaktır. Bu arada tabi ki işyeri sayısı ve istihdam bu dönem içerisinde biraz gerilemiş görünmekte. Fakat bu inşaat sektörünün tekrar canlanmasıyla işyeri ve istihdamın da geri döneceğine inanıyoruz. Önemli olan bu dönem içerisinde durumu fırsat olarak değerlendirmek ve özellikle ihracat tarafındaki gücümüzü arttırmaktır. Çünkü Türkiye doğası itibarıyla asansör sektöründe bilgi birikimine sahip ileri gelen ülkelerden bir tanesidir. Bu bilgi birikimini yurtdışındaki pazarlara taşımamız halinde oralardaki eksik olan istihdamı ve hizmeti ve aynı zamanda ürün ve sistemleri de Türkiye'den o pazarlara pazarlama şansımız artmaktadır. Burada gerçekten stratejik olarak firmaların kol kola birbirini tamamlayıcı ve birbirini destekleyici bir tavır sergilemesini, ihracatta ki başarımız katlayarak artırıcı bir etken olarak değerlendirmekteyiz.

Sizce asansör sektörünün en önemli sorunları nelerdir ve bu sorunlara çözüm önerileriniz var mı?

Benim özellikle Türkiye'deki asansör sektörünün en önemli sorunu olarak gördüğüm konu aslında makine imalat sektörüyle çok benzer. Herkes işin bir parçasını ehil olarak yapmakla beraber birlikte hareket etme konusunda maalesef koordinasyonda biraz eksiklerimiz var. Bu koordinasyonsuzluk da bize Türkiye'den yerli ve milli asansör markası yaratma konusunda maalesef ayak bağı olmaktadır. Aslında sektörü incelediğinizde gerek üretici gerek mühendislik gerekse de montaj kabiliyeti

olarak global firmalardan hiç de geri kalmayacak bir bilgi ve tecrübemiz olduğunu pazarda görmekteyiz. Fakat bu elimizdeki büyük değeri, büyük kompetansı iyi organize edemediğimiz ve bir araya gelemediğimiz için maalesef globalde markalaşma yolunda geri kalmaktayız. Gönülden isterim ki önümüzdeki süreçte özellikle her firma kendi işinin ehli olan ve bir araya geldiğinde dünya markası haline gelebilecek bir asansör markasını Türkiye'de oluşturacak bir oluşumun hayata geçirilmesi gerçekten benim de şahsi olarak beklentilerimden en büyüğüdür.

Buna çözüm önerisi olarak şunu söyleyebilirim; Özellikle federasyon ve derneklerin bu işte biraz daha öncülük ve liderlik etmeleri bu öncülük ve liderlikte de şirketleri organizasyonel yapı olarak aslında bir çatı altına getirmeye gayret sarf etmeleri gerekmektedir. Bununla ilgili bazı yapılan çalışmaları biliyoruz ama biraz daha ileri adımlara götürülmesinde ülkeye büyük bir fayda sağlayacağına canı gönülden inanıyorum. İnşallah önümüzdeki yıllarda Türkiye'den globale lansmanı yapılmış bir Türk asansör markasını da görmeyi umut ediyorum.

Sektörün geleceği hakkında neler söyleyeceksiniz?

Önceki soruların birçoğunda değindiğim üzere Türkiye geçmiş ve tarihi itibarıyla dünya asansör sektöründe çok önemli bir konuma sahip. Kendi iç ihtiyacından kaynaklı geçmiş yıllarda gelişmiş olan asansör bilgisi ve deneyimini özellikle şu dönem yaşamış olduğumuz ekonomik ortam nedeniyle yurtdışı pazarlara taşımak asansör sektörümüz için büyük bir fırsattır. Daha önce bahsettiğim şekilde koordineli ve organize şekilde hareket etmemiz, ülke olarak sektörümüzü çok daha güçlendirecek ve dünyada söz sahibi ülkeler konumuna taşıyacaktır. Burada en büyük şansımız Türkiye'deki asansör yönetmeliklerinin dünya standartlarına ve Avrupa asansör yönetmeliğine uygun şekilde takip ediliyor olmasıdır. Bu da bize gerek güvenlik gerek teknolojik anlamda aslında dünya asansör sektörünü şekillendiren, bu regülasyonları ve standartları takip eden bir ülke olmamız da aynı zamanda ayrı bir güçtür. Çünkü bütün dünyadaki asansör pazarlarına hitap edebilecek nitelikte ürünler ve sistemler geliştirebilen bir ülke konumundayız bunu da çok iyi değerlendirerek gelecekte dünya asansör sektöründeki konumumuzu ülke olarak en üst seviyeye taşıyacağımızı düşünüyorum.

ÖZRAY

Asansör Ray Sistemleri

Elevator Rail Systems

1988'den beri...



www.ozray.com.tr



Available on the
App Store

WITTUR'UN INTERLIFT 2019 SLOGANI: **KOMPONENTLERİN ÖZGÜRLÜĞÜ**

Wittur Grup, 14 - 18 Ekim 2019 tarihleri arasında Augsburg Almanya Fuar Merkezi'nde düzenlenecek asansör ve yürüyen merdiven küresel etkinliği olan 14. Interlift Fuar'ında önemli katılımcılar arasında yer alacak.

Wittur, 1500 metrekarelik özel alanında, (Wittur CUBE / 8. Salon) "Komponentlerin Özgürlüğü" sloganıyla otomatik kapılardan dişlisiz motorlara, paraşüt frenlerden kabinlere, modernizasyon paketlerinden özel komple asansör sistemlerine kadar tüm ürün gamını sergileyecek. 14 - 18 Ekim 2019 tarihleri arasında Augsburg Almanya Fuar Merkezi'nde düzenlenecek asansör ve yürüyen merdiven küresel etkinliği olan 14. Interlift Fuar'ında olacaklarını bir basın açıklamasıyla

duyuran Wittur, açıklamasında şu ifadeleri kullandı:

"Wittur, asansör profesyonelleri için makul yenilikler ve avantajlar sağlamak amacıyla dünya çapındaki özel geliştirme merkezlerinde kapsamlı Ar-Ge faaliyetleriyle desteklenen asansör pazarındaki en geniş ürün yelpazesini sunuyor. Bu durum müşterilere en iyi performans, en kısa teslim süresini ve kontrol edilebilir bütçeyi elde etmek için her projenin gereksinimlerine göre uygun ürünleri seçme özgürlüğü vermektedir.

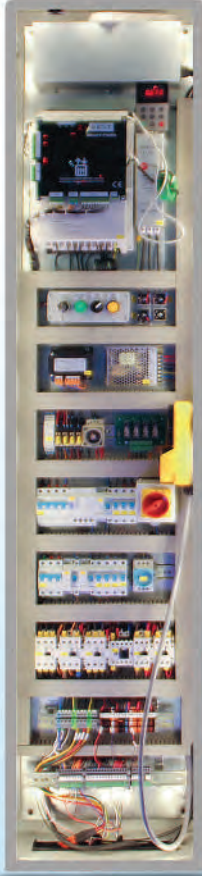
Wittur, Wittur CUBE / 8. Salon'da dijital olarak aktifleş-



SMART-P9000

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL SİSTEMİ

CAN-BUS HAZIR TESİSAT



CERTIFICATED
BY EUROCERT



- Yüksek performans ve üstün güvenlik
- Direk duruş ile mükemmel konfor
- Seri ve Paralel bağlantı



CE



CSQG
elevation machines

%100 İspanya Teknolojisi

DIŞLISIZ ASANSÖR MOTORU

EN81-1+A3

%95 Verimlilik
50 Desibelin Altında Sessizlik
Sıfır Vibrasyon

B.E.S.T.

BİRLEŞİK ELEKTRİK ve ELEKTRONİK
OTOMASYON SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

0 216 545 76 30

satis@bestotomasyon.com

www.bestotomasyon.com

tirilen Wittur paraşüt frenleri ile veri toplama demoları; standart bir cep telefonu ile kablosuz bağlantı üzerinden dijital olarak aktifleştirilen Wittur kapı operatörlerinin ayarlanması ve kontrol edilmesi; Wittur dijital kabinlerinde heyecan verici deneyimler gibi asansör dünyasında çığır açan yenilikler sergileyecektir.

Ziyaretçiler Wittur CUBE / 8. Salon'un ortasında konut uygulamalarından en kompleks kamu ve sanayi uygulamalarına kadar tasarlanmış kapıların olduğu 'Kapı Caddesi' boyunca gezerek ürünleri inceleyebilecektir.

Wittur, ilk kez bu fuarda sergileyeceği, konut uygulamaları için son derece kompakt olan ve enerji tasarrufu sağlayan dişlisiz motoru WSG-RF ile birlikte tüm Wittur düşük enerji tüketimli dişlisiz motor ürün yelpazesini sunacaktır.

Fuarın komple asansör bölümünde Wittur'un en iyi komponentleri ile tasarlanmış ve uygulama alanlarına göre farklılaşan teknik özelliklere sahip W LINE, ONYX ve W LINE EQ komple asansör sistemleri sergilenecektir.

Özel komponentler alanında dünyanın birçok yerindeki ilgi çekici projeler için özel çözümler sunulacaktır: 30° eğimle açılıp kapanacak şekilde tasarlanmış eğimli Wittur kapıları, özel mimari projeler için standart Hydra kapı tasarımını temel alarak özelleştirilmiş Hydra in ART kapı uygulamaları ve tasarımı teknolojiyle buluşturan 2 özel panoramik kabin.

Mevcut binalardaki asansörlerin modernizasyonu, Avrupa'daki asansör şirketleri için kritik öneme sahip uygulamalardır ve Wittur, yedek parça kitlerinden özelleştirilmiş modernizasyon komponentlerine, modernizasyon paketlerinden komple sistem modernizasyonu çözümlerine kadar asansörün verimliliğini mükemmel şekilde sağlayacak kapsamlı modernizasyon çözümlerine sahiptir. Fineline with restrictor kabin kapısı, Wittur'un modernizasyon marketindeki uzmanlığını gösteren ürünlerden biridir. Servis hizmetlerinin sağlanması modernizasyon pazarının önemli noktalarından biridir. Yerel Wittur şirketleri en uygun teknik çözümü en hızlı şekilde sunabilmek için kuyuda inceleme, ölçüm yapma ve mühendislik hizmetleri

sağlayabilirken; teslim süresini kısaltmak için lojistik hizmeti; eğitim ve satış sonrası hizmetleri sunmaktadır.

Wittur her türlü ihtiyaca karşılık sağlayacak şekilde paraşüt frenleri tasarlamaktadır. Wittur standart paraşüt frenlerinin yanı sıra, özel proje montaj taleplerini de karşılamak için test kuleleri ve paraşüt frenler özelinde çalışmakta olan Ar-ge merkezi ile farklı çözümler sunmaktadır.



Wittur Grubu CEO'su Antoine Doutriaux, yaklaşmakta olan fuar için: 'Wittur, yaratıcı asansör komponentleri ve kusursuz uygulamalar sağlayarak müşterilerini memnun etmek istiyor. Interlift, Wittur'un asansör sektörüne rekabetçi ürünleri ile önerdiği en akıllı çözümleri ve faydaları sunarak, müşterilerinin değişen ihtiyaçlarını ne kadar ciddiye aldığını gösterebilmesi için önemli bir fırsat' diyerek olumlu bir mesaj verdi.

Interlift 2019'da, Wittur size "Asansör komponentlerinin özgürlüğünü" sergileyecek!

Wittur Grubu Hakkında

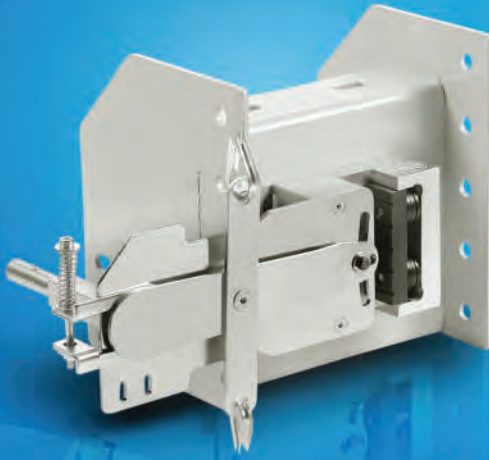
1968 yılında kurulan Wittur, kapsamlı küresel üretim sahası, satış ağı ve geniş ürün yelpazesıyla dünyanın önde gelen bağımsız asansör parça üreticilerinden biridir. Wittur, yeni asansör üretimi, tedarigi, yedek parça, modernizasyon ve yenileme için geniş bir yelpazede ürünlere sahiptir. Wittur'un ürün gamı asansör kabin ve kat kapıları için gelişmiş mekatronik komponentlerden (ilgili açma mekanizmaları dahil), dişlisiz motorlar, karkaslar, paraşüt frenler ve kabinler gibi diğer kritik parçalara kadar uzanır.

2016 yılında Wittur, Sematic Grubu satın alarak küresel erişimini ve ürün yelpazesini daha da genişletti. 1959'da kurulan bir İtalyan grubu olan Sematic S.P.A. ve yan kuruluşları, komple asansör çözümleri, yüksek derecede özelleştirilmiş kapılar, elektronik komponentler ve kabinleri içeren tamamlayıcı bir ürün gamına sahiptir. Asansörlerin montajı ve bakım hizmetleri iş tanımının bir parçası değildir. Wittur Grup, yaklaşık 4.500 çalışanı olan bir iş gücüne sahiptir ve 50'den fazla ülkede faaliyet göstermektedir. Fonlarının büyük çoğunluğu Bain Capital tarafından yönetilmektedir.



Tecrübelerimizi ürünlerimize yansıtıyoruz...
We reflect our experiences to our products...

ÜRÜNLERİMİZ EN 81-20 VE EN 81-50 STANDARTLARINA UYGUNDUR



ONF-01

ÇİFT YÖNLÜ KAYMA FREN

Bi - Directional Progressive Safety Gear

Ray : 9-16 mm

Max Hız : 1.6 m/s

Max P+Q: 1.800 kg



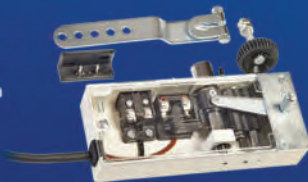
POLİÜRETAN ASANSÖR TAMPONLARI

	ONPT - 01	ONPT - 02	ONPT - 03
ÇAP	125 mm	100 mm	125 mm
YÜKSEKLİK	100 mm	160 mm	200 mm
MAX. YÜK P+Q (V=1M/S)	2.150 kg	2.150 kg	3.150 kg
MIN. YÜK P+Q (V=1M/S)	350 kg	350 kg	350 kg

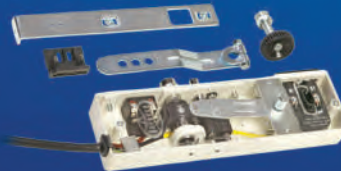
ON-01 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



ON-03 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-04 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-05 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



Otakçılar Cad. Değirmen Sk. Eyüp İş Merkezi No: 19/32 Eyüp / İstanbul

Tel: 0212 576 47 78 - 565 03 93 Fax: 0212 613 84 45 E-mail: info@onersanasansor.com.tr www.onersanasansor.com.tr

KONE ASANSÖR

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Finlandiya menşeli asansör firması KONE'nin Türkiye Servis Direktörü Yiğit Güray dergimize KONE ve asansör bakımı ile ilgili bilgi verdi.

Yiğit Bey bizlere KONE Asansör hakkında bilgi verebilir misiniz?

KONE, asansör ve yürüyen merdiven sektörünün global liderlerinden biri konumunda. 1910 yılında Finlandiya'da kurulmuş olan şirketimiz, yüz yılı aşkın bir süredir kendisini müşterilerinin ihtiyaçlarını anlamaya adanmış bulunuyor. Şirketimiz asansörler, yürüyen merdivenler ve otomatik bina kapıları için yenilikçi ve eko-etkin çözümler sunuyor. Hedefimiz; gittikçe kentleşen bir ortamda insanların binaların içinde sorunsuz, güvenli, rahat ve bekleme olmaksızın hareket etmelerini mümkün kılan çözümler geliştirmek ve sağlamak suretiyle en iyi insan akışı deneyimini sunmak.

KONE olarak, Türkiye'nin büyümesine paralel bir şekilde büyüyerek yeni iş ve yeni istihdam olanakları yaratıyoruz. Ayrıca montaj, servis ve ürün standartlarını Türkiye'de yükseltmeye çalışıyoruz. Büyük projelere ve alt yapı yatırımlarına, akıllı insan erişimi çözümleri sunuyoruz. Bunların yanı



sıra hızla büyüyen konut sektöründe, Türkiye'nin her yerinde daha güvenli, daha kaliteli, yüksek standartlarda çözümler üretiyoruz. Tüm bunların üzerine odaklanmışken aynı zamanda hedeflerimize ulaşmak için çalışmalarımız sürekli olarak devam ediyor.

KONE'nin bugün bin servis merkezi ile 60'a yakın ülkede, yaklaşık 55 bin çalışanı bulunuyor. Türkiye'de ise yaklaşık 500 çalışanımız görev yapıyor.

Asansör bakımının önemi ile ilgili neler söyleyebilirsiniz?

Bugün, arabaların bile yılda bir bakımları, üç yılda bir de muayeneleri yapılıyor. Oysa faaliyette olan her asansörün, her ay bakımının yapılması yasal bir zorunluluk. Asansöre binip herhangi bir kata seyahat etmek için ehliyet gerekmiyor. Yürüyen merdivenlerin çoğu durmaksızın çalışıyor. Oldukça yükseklerle çıkabilen bu güçlü makinelerin, mutlaka kullanım talimatlarına uygun kullanılmaları gerekiyor. Ayrıca, ekipman bakımlarının yetkin firmalar tarafından düzenli olarak yapılması ve güvenlik açısından sorun oluşturmaması muhtemel yıpranmış, eskimiş

"KONE OLARAK, TÜRKİYE’NİN BÜYÜMESİNE PARALEL BİR ŞEKİLDE BÜYÜYEREK YENİ İŞ VE YENİ İSTİHDAM OLANAKLARI YARATIYORUZ"



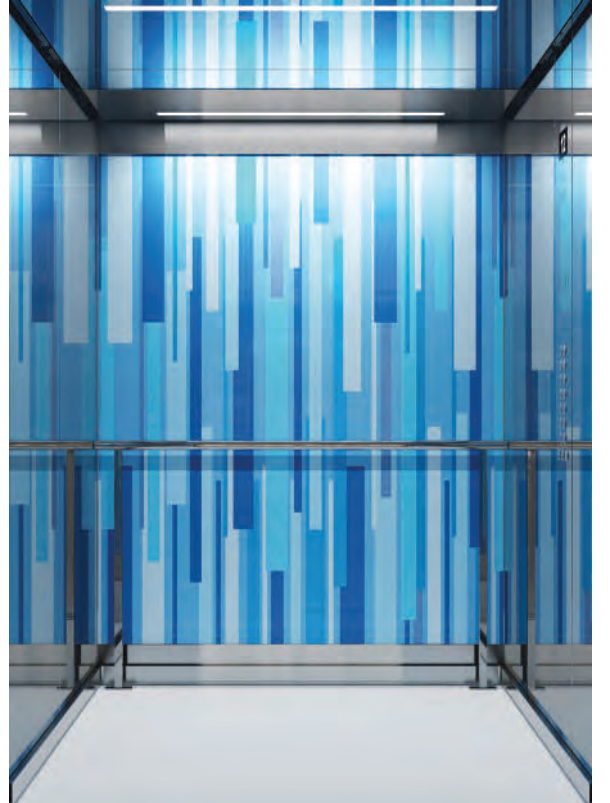
Yiğit GÜRAY
KONE Türkiye Servis Direktörü

Yiğit Güray, "Montaj, servis ve ürün standartlarını Türkiye’de yükseltmeye çalışıyoruz. Büyük projelere ve alt yapı yatırımlarına, akıllı insan erişimi çözümleri sunuyoruz. "

parçalarının da zamanında değiştirilmesi son kullanıcıların güvenliğini artıran unsurlar.

Peki, asansörlerin bakımları hangi sıklıkla yapılmalı?

Mevzuat gereği, faaliyette olan ve kullanılan tüm asansörlerin her ay bakımı yapılmalıdır. Asansör güvenliğinin tespiti teknik bir konu... Dolayısıyla yetkili kurum ve kuruluşlar tarafından düzenli olarak kontrol ve denetlemeler yapılıyor ve güvensiz olarak belirlenen asansörler, kırmızı etiket alıyor. Gereken durumlarda da mühürlenerek kullanıma kapatılıyor. Burada en önemli konulardan biri, asansörde herhangi bir anormallik görüldüğü durumda, son kullanıcıların veya bina sorumlularının



vakit geçirmeksizin yetkili servis firmasını bilgilendirerek servis çağırmasıdır.

Asansör bakımı için firma seçerken nelere dikkat etmeliyiz?

Her şeyden önce yasa gereği, yetkili bir servis firmasıyla anlaşılmalı. Bununla birlikte, asansörlerin günün herhangi bir saatinde arızalanabileceği veya acil müdahale gerekebileceği de göz önünde bulundurulmalı. Dolayısıyla günün her saati ulaşılabilen, geniş servis ağı sayesinde gerekli teknik yönlendirmeleri yapabilecek firmalar, bina sakinlerinin ve asansör kullanıcılarının muhtemel sorunlarını daha hızlı çözmelerine yardımcı olur. İş sağlığı ve güvenliği konularına azami özen gösteren, kaliteyi ön planda tutan, teknik personelinin eğitimlerine önem veren ve müşteri memnuniyetini bir ilke olarak benimsemiş firmalar tercih sebebi olmalıdır.

KONE Asansör olarak, siz asansör bakımında hangi çözümleri sunuyorsunuz?

Asansörlerin bakımı, binada yaşayan herkesin güvenliği ve hayat konforu açısından büyük önem taşıyor. KONE olarak, apartmanlar ve siteler için en uygun bakım paketlerini sunuyoruz. Her bina, KONE'nin asansörler için sunduğu üstün bakım hizmetlerinden yararlanabiliyor. KONE, yakın dönem içerisinde tüm dünya ile birlikte Türkiye'de de yeni bir bakım anlayışı başlattı. Bu çerçevede, binalardaki asansör ve ekipmanlara özel bakım programlarını yine müşterilerimizle birlikte tasarlayıp sunmaktayız. Bu yeni anlayış içerisinde, gerekirse farklı asansörler için farklı bakım ve arıza müdahale süreleri, müşteri bildirim seçenekleri gibi çok çeşitli servis kalemlerimiz bulunuyor.

Ayrıca, KONE olarak bakım ve onarım faaliyetlerimizde teknolojiyi yakından takip ederek, kendi alanımızda yeni teknolojileri de müşterilerimize sunmaktayız. 7/24 Connect adı verilen sistem ile tüm asansör ve yürüyen merdivenler hakkındaki operasyonel parametreleri gelişmiş yapay

zeka alt yapısı ile analiz ederek, muhtemel arızaları önceden tespit edebilme ve henüz arıza oluşmadan giderme olanağına sahibiz. KONE Online web portalı ve KONE Mobile uygulamaları ile bu hizmetleri satın alan müşterilerimiz, ekipmanlarının servis geçmişi ve ekipman çalışma performansı gibi bilgileri istedikleri zaman takip edebiliyor. Ayrıca belirledikleri şekillerde, tercih ettikleri aralıklarla bunu rapor haline dönüştürebiliyor ve yine bu uygulamalar üzerinden servis çağrısı yapabiliyor.

KONE'nin, kalite ve güvenlik ilkelerinden ödün vermeksizin müşteri memnuniyetini ön planda tutan anlayışı ile hem teknik altyapımızı kuvvetlendiriyor hem de son teknoloji servis olanaklarını en kısa sürede Türkiye'deki müşterilerimizle buluşturabiliyoruz.

Asansör bakımında maliyetler hakkında bize bilgi verebilir misiniz?

Asansörlerin bakım maliyetleri; ekipmanın teknik özelliklerine, müşterilerin talep, beklenti ve ihtiyaçlarına göre değişebilir. Örneğin, mesai saatleri dışında, geceleri bakımı yapılması istenen asansörler, yüksek katlı binalar gibi farklı değişkenler bakım fiyatlarını etkilemektedir.

100.000 adet komponent SMD dizgi yeteneğine sahip makinalarımızda ürettiğimiz kartlarda, kullandığımız komponentler, yüksek standartlara sahip marka ve distribütörlerden tedarik ediliyor.





YURT DIŞI BAĐIMLILIĐINA SON!

2014/33/AB Asansör Yönetmeliği
Güvenlik Komponenti kapsamında
Türkiye’de yetkilendirilmiş **ilk ve tek** kuruluş.

SZUTEST

444 9 511

szutest.com.tr

 Szutest

 Szutest

 Szutest

 Szutesttr

“ASCEN.TEC 2020” İÇİN HAZIRLIKLAR BAŞLADI!

1. “Ascen.tec” in beklenmedik başarısından sonra, bir sonrakinin hazırlıkları çoktan başladı. 2. “Ascen.tec”, 22-24 Mayıs 2020 tarihlerinde Atina'da gerçekleşecek.

Yunanistan'da yeni bir fuar doğdu: “Ascen.tec - Elevator Technologies”. İlk etkinliğin beklenenin üzerinde başarı göstermesinin ardından bir sonraki etkinlik için hazırlıklar şimdiden başladı.

“Asce.tec 2019” da yer alan katılımcıların memnuniyetlerini dile getirerek 2020'de düzenlenecek olan 2. Ascen.tec - Elevator Technologies fuarında tekrar yer alma niyetlerini belirtmelerinin ardından 22 - 24 Mayıs 2020 tarihlerinde Atina'da yapılacak olan fuarın hazırlıklarına hız verildi.

Organizasyon ekibi, Yunanistan'da asansör sektöründe lider sergi olmayı hedefleyen daha büyük ve daha eksiksiz bir etkinlik hazırlıyor. Yunanistan'ın başkenti Atina'da, Technoekdotiki ve T-Press organizatörleri tarafından düzenlenen Uluslararası Ascen.tec fuarının ilki Atina'ya yakın Paiania kentindeki Akdeniz Fuar Merkezi'nde 10-12 Mayıs tarihlerinde düzenlenmişti. Fuarla ülke çapında büyük bir katılım oldu.

7 ayrı teknik dergi ve 7 web sitesi ile Yunanistan'ın en büyük teknik yayıncılık şirketi olan “Technoekdotiki / T-Press's” tarafından asansör endüstrisi için düzenlenen fuar, beklenenin üzerinde ilgi gördü. Fuar katılımcılar ile ziyaretçiler bir sonraki buluşma için randevularını çoktan yeniledi.

10 yıl aradan sonra Yunanistan'da asansör sektöründe ilk kez tamamen uzmanlaşmış ve güvenilir bir fuar



düzenlendi. Uzun bir aradan sonra düzenlenen fuar katılımcılardan ve ziyaretçilerden tam not aldı.

Sergi, sektördeki firmaların ve kurumların katılımıyla desteklendi. Ülkenin dört bir yanından katılım çok büyüktü. Üç gün süren fuar boyunca, sektörden ve ilgili sektörlerden profesyonellerin birbirleriyle tanışma, görüş alışverişinde bulunma ve yeni işbirlikleri kurma imkânı oldu. Üreticiler; belgelendirme kuruluşları, ithalatçı ve bayi temsilcileri, asansör montör firmaları ve bakımçıları, ev sahipleri, inşaatçılar, inşaat mühendisleri, mimarlar ve ayrıca belediyeler ile kamu kuruluşlarının temsilcileri ile bir araya geldi.

Serginin yanı sıra “Ascen Tec Forum” ile de asansör sektörünün her yönü masaya yatırıldı. Kilit piyasa oyuncularını ortak zorluklar ve kazanımlar hakkında görüşlerini tartışma, paylaşma ve çalışmalarını sunma fırsatını buldu.

2nd International Exhibition

22 - 24 MAY 2020

MEC - Paiania, Athens, Greece

Accessible to Persons
with Disabilities

www.ascen-tec.gr

Ascen.tec

ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΕΣ ΑΝΕΛΚΥΣΤΗΡΩΝ • ELEVATOR TECHNOLOGIES

- Lifts, elevators, ancillary equipment
- Escalators and travelators
- Speed regulators and related equipment
- Software companies
- Hydraulic systems
- Remote controls
- Security and control systems
- Lift cabins for people, cargo and vehicles
- Semi-automatic doors, folding doors, fire-proof doors, door operation rubber parts and accessories
- Lifting wire ropes and accessories
- Monitoring equipment, cabin keypads and digital indicators
- Employee protection and safety equipment
- Lifting cranes
- Lifts for the disabled



UNDER THE AUSPICES



OFFICIAL
MEDIA PARTNER

ORGANIZER



COMMUNICATION SPONSORS



CONTACT: 2 Troias str., 152 35 Vrilissia, Athens, Greece • Tel.: +30 210 6800470 • Fax: +30 210 6800476 • e-mail: tpress@tpress.gr, info@ascen-tec.gr

AVRASYA ASANSÖR FUARI

EKİM 2020'YE DAHA GÜÇLÜ HAZIRLANIYOR

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

CNR Avrasya Asansör Fuarı, Türk asansör sanayini 5. kez buluşturmaya hazırlanıyor. Asansör sektörünün yeni tasarım ve hizmetlerinin sergileneceği, katılımcı ve sektör alıcılarının uluslararası iş bağlantılarını artıracak olan Uluslararası Avrasya Asansör Fuarı; katılımcı firmalara sağladığı geniş network imkanı ile ekim 2020'ye daha güçlü hazırlanıyor.



Asansör sektörünün yeni tasarım ve hizmetlerinin sergileneceği, katılımcı ve sektör alıcılarının uluslararası iş bağlantılarını artıracak olan Uluslararası Avrasya Asansör Fuarı; katılımcı firmalara sağladığı geniş network imkânı ile Ekim 2020'ye daha güçlü hazırlanıyor.

Dünyanın sektör bazında önemli fuarlarından biri olan Uluslararası Avrasya Asansör Fuarı, CNR Expo'nun 30 bin metrekarelik sergi alanında düzenlenecek. CNR Holding'in, aralarında Almanya, İngiltere, Irak, Malezya, S. Arabistan, Lübnan, Rusya, Çekya, Makedonya, Bulgaristan, Romanya ve Pakistan'ın da bulunduğu ve hedef ülkeler olarak belirlediği 62 ülke için alım heyeti çalışmaları ise aralıksız devam ediyor.

2020 yılının tek uluslararası buluşması CNR Avrasya Asansör Fuarı, Türk asansör sanayini aynı çatı altında birleştirecek. Global ticaretin merkezi CNR Expo

İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleşecek olan fuar, asansör sanayinin lider firmalarının yeni ürün ve hizmetlerine ev sahipliği yapacak.

21 – 24 Ekim 2020 tarihleri arasında organize edilecek olan CNR Avrasya Asansör Fuarı, Türk asansör sektörünün birleştirici gücü olma iddiasının yanında, sektörün uluslararası ticaretine de büyük katkılar sunmayı hedefliyor.

Fuar yetkilileri Türk asansör sektörüne sunulacak katkılardan en büyüğünü, CNR Holding'in Türk fuarcılık sektörünün en büyük yatırımı BIA -Global Pazar İstihbarat Sistemi'nin sağlayacağını kaydetti.

Fuar yetkilileri, "AR-GE ve inovasyona ağırlık veren Türk asansör sektörü için dünyanın her yerindeki potansiyel sektör alıcılarına ulaşan BIA, özellikle daha önce Türkiye piyasasına girmemiş alıcılara birebir görüşmeler gerçekleştirerek bu alıcıların CNR Avrasya Asansör Fuarı'na gelmelerini sağlayacak." dedi.

AVRASYA ■ ■ ASANSÖR

5. ULUSLARARASI
ASANSÖR, YÜRÜYEN
MERDİVEN SANAYİ VE
TEKNOLOJİLERİ FUARI

**21-24
Ekim
2020**

CNREXPO / *İstanbul
Fuar Merkezi*

asansorfuari.com

  [asansorfuari](https://www.facebook.com/asansorfuari)



ASANSÖR



**İSTANBUL
FUARCILIK**



CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul ☎ 0 212 465 74 74 📠 0 212 465 74 76-77 www.cnrexpo.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

CNRHOLDING





Peren KISTAK
Uzman Psikolog
www.eptadanismanlik.com
info@eptadanismanlik.com

İŞ = STRES

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Kside dengesizlik yaratan zihinsel veya fiziksel yorgunluk durumu olarak tanımlanan iş stresi ya da iş yerindeki stres; artık birçok uzman ve sağlık kuruluşuna göre hastalık olarak tanımlanıyor. İş yerindeki stresin uzun süre şiddetli olarak devam etmesi; bedensel ve psikolojik sağlığa zarar veriyor, yetersiz ve güçsüz hissettiriyor, performansı düşürüyor, kazalara sebep oluyor, sosyal ilişkileri bozuyor. Çoğu çalışanın muzdarip olduğu uykusuzluk, çarpıntı, tansiyon, yeme problemleri, öfke patlamaları, gastrit, reflü, yorgunluk, gerginlik, depresyon, kas ağrıları ve bunun gibi birçok sağlık problemi de stresle doğrudan ilişkili.

Günümüz koşullarında, günlük yaşantımızın büyük bir kısmı iş yerinde geçiyor. Dolayısıyla iş, temel stres

kaynaklarımızdan biri ve herkesin sorunu. Sahip olduğumuz kişilik özellikleri, problem çözme becerimiz, aile yaşantımız, sosyal çevremiz ve sahip olduğumuz tüm roller, yaşamakta olduğumuz iş stresini etkiliyor. Etkileme derecesi kadar, çözüm yolları da kişiden kişiye farklılık gösterse de, önemli olan stresten uzak durmak ya da stres yaşamamak değil, sahip olduğumuz bu farklılıklarla stres karşısında kendimizi güçlü kılabilmek.

İş stresi özellikle mükemmelliyetçi, kaygılı, yeni deneyimlere kapalı, içedönük kişilik özelliklerine sahip çalışanlarda daha fazla görülüyor. Araştırmalar, stresin en fazla kadınları etkilediğini ve iş stresinden kadınlarla erkeklerin farklı etkilendiğini gösteriyor. Erkeklerin iş stresinden dolayı agresif bir yapıya girdikleri ve daha çok saldırganlık gösterdikleri; buna karşılık kadınların ise stres

karşısında kaygı ve çökkünlük gösterdikleri tespit edilmiş. Kadınların strese karşı psikolojik tepkileri daha yoğun olmakla birlikte, fizyolojik tepkileri ise erkeklerden daha zayıf kalıyor. Yapılan çalışmalar, işverenlerin yüklendikleri stresin, genelde çalışanlardan daha fazla olduğunu gösteriyor. Bununla birlikte, genellikle patron ve çalışanlar birbirini anlamıyor, sadece kendi yüklendikleri stresi önemsiyor, diğerininkini ise yok sayıyorlar.

İş yerinde yaşadığınız stres sizi başarıdan ya da hedeflerinizden uzaklaştırıyorsa, kendinizi tükenmiş hissediyorsanız, iş performansınız düşüyorsa, işe gitmemek için bahaneler üretmeye başladıysanız, fizyolojik birtakım şikayetleriniz de bunlara eklendiyse, artık bir çözüm yolu bulup yaşadığınız stresle başa çıkmanın vakti gelmiş demektir. Geliştireceğiniz çözüm yollarındaki



**2 YENİ
ÜRÜN**

BRM 530D

ÇİFT ASANSÖR TEK CİHAZDA



BRM 530N

YAPAY ZEKA İLE AÇIK ARA ÖNDE

Asansörler İçin Çift Yönlü Acil Haberleşme Seti

BRM 530N, Endüstri 4.0, şık ve ergonomik tasarım, artırılmış özellikler

BRM 530D, tüm yeni özelliklerin yanı sıra **çift asansör için tek cihaz!**

✓ EN81-28

✓ EN81-70

www.brmelektronik.com

öncü adımlarınız için, aşağıdaki önerilerden faydalanabilirsiniz:

1. İşe uykunuzu almış olarak gidin. Stresle başa çıkmak ve konsantrasyon için, kaliteli bir uyku önemlidir.
2. Kendinize ve sağlığınıza önem verin. Ofiste arasra yerinizden kalkarak vücudunuzu esnetin. Dengeli beslenme ve sporu günlük yaşam alışkanlıklarınız haline getirin.
3. Öğle yemeği, çay-kahve molası gibi zaman dilimlerinde masanızdan ve ofisinizden mutlaka uzaklaşın. İş ortamınızdan uzaklaşmanız, zihninizin de mola vermesini sağlayacaktır.
4. Sadece işinize odaklanarak ruhunuzun da beslenmeye ihtiyacı olduğunu unutmayın.
5. "Hayır!" demeyi öğrenin. İş stresinden kurtulmanın en önemli yollarından biri, "hayır" diyebilmektir. Ekstra projelere, istemediğiniz sosyal aktivitelere ve zamanınız olmayan davetlere hayır deyin.
6. Eğer istemediğiniz bir işi yapmanız gerekiyorsa, günün erken saatlerinde bitirmeye ve kurtulmaya çalışın. Böylece günün geri kalanında yaşayacağınız gerginliği azaltmış olursunuz.
7. Bir seferde bir iş yapın. Bir projeye meşgul iseniz, sadece o projeye konsantre olun ve yapmanız gereken diğer işleri unutun. Bazen zorunluluklar listesini siz yoğunlaştırıyor olabilirsiniz.
8. Stres bulaşıcıdır, bu yüzden beraber çalıştığınız insanların stresinin size bulaşmamasına özen gösterin. Pozitif insanlarla arkadaş olun; po-

zitif iletişim kurun. Kendinize yönelik negatif konuşmalardan kaçının.

9. Görünümünüzü iyileştirecek değişiklikler yapın. Güzel görünmek kendinizi daha iyi hissetmenizi sağlar.
10. İçinde yaşadığınız çevreyi ihtiyaçlarınıza ve arzuunuza göre seçin. Neyin nerede olduğunu bilin; eşyalarınızı yerlerine koymayı alışkanlık haline getirin.
11. Kendinize her gün yalnız kalabileceğiniz, sessizlik içinde dinlenebileceğiniz ve sakince düşünebileceğiniz bir zaman yaratın. Düşüncelerinizi ve duygularınızı bir



yere yazın. Böylece olayları daha net görür, stres yaratabilecek olaylara karşı daha hazırlıklı olursunuz. "Söz uçar, yazı kalır"; unutmayın.

12. Rahatlamaya ihtiyacınız olduğunda, burnunuzdan derin bir nefes alırken 10'a kadar sayın. Sonra içerdeki havayı çok yavaş bir şekilde dışarıya verirken yine 10'a kadar sayın. Dikkatinizi nefesinizin sesine verin ve gerginliğinizin azalmasını hissedin. Bu egzersizi birkaç defa tekrarlayın.
13. İş yerinde görev ve sorumluluklarınızı paylaşabileceğiniz kişiler olduğunu unutmayın.

14. Hiçkimse mükemmel değildir. Dolayısıyla, yaptığınız her şeyi mükemmel sonuçlandıramazsınız. Hatalar yapılır, hatalar olur. Hataları kabullenmek, kaynağını öğrenip düzeltmenizi ve güçlenmenizi sağlayacaktır.
15. Kendinizi tanıyın. Her gün gerçekten zevk aldığınız bir şey yapın. İşinizi de buna göre seçin. Eğer masa işinden nefret ediyorsanız bütün gün masa başında oturmamızı gerektirecek bir iş teklifini kabul etmeyin.

Yukarıdaki tüm önerilere rağmen, iş yerindeki stres seviyenizi hala kontrol altına alamıyorsanız, o zaman yeni bir eylem planı yapmanın zamanı gelmiş demektir. Bunun için de kendinize sormanız gereken soru; yaptığım iş / elde ettiğim kazanç, yaşadığım strese gerçekten değer mi, olmalıdır. Şayet cevabınız olumsuz ise, sizi yıpratana bu

süreci bitirmek ve yeni bir yolda ilerlemek belki de daha sağlıklı olacaktır. Bununla birlikte, bir uzmandan yardım almak da psikolojik belirtileri düzeltme ve durumu daha sağlıklı değerlendirmenizi sağlama açısından faydalı bir yöntem olabilir. "İş olmadan yaşam berbatır; fakat ruhsuz bir işte yaşam boğulur ve ölür". (Albert Camus)

Unutmayın... Stres iş hayatınızda her zaman olacak. Bunu önleyemezsiniz; ancak sizde yaratacağı etkileri ve ona vereceğiniz tepkiyi kontrol etmeyi öğrenebilirsiniz.

*Her Daim
Kalite...*



Şafak Mah. Akdeniz Sanayi Sitesi. 5005 Sk. No:111 Kepez / ANTALYA

Tel: 0242 344 19 29 E-mail: info@argeset.com.tr www.argeset.com.tr

ELEVCON 2020, PRAG'DA DÜZENLENECEK

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Uluslararası Asansör Mühendisleri Derneği (IAEE) tarafından iki yılda bir düzenlenen Elevcon'un 23.'sü, 16-18 Haziran 2020 tarihleri arasında Çek Cumhuriyeti'nin başkenti Prag'da Grandior Hotel'de yapılacaktır.



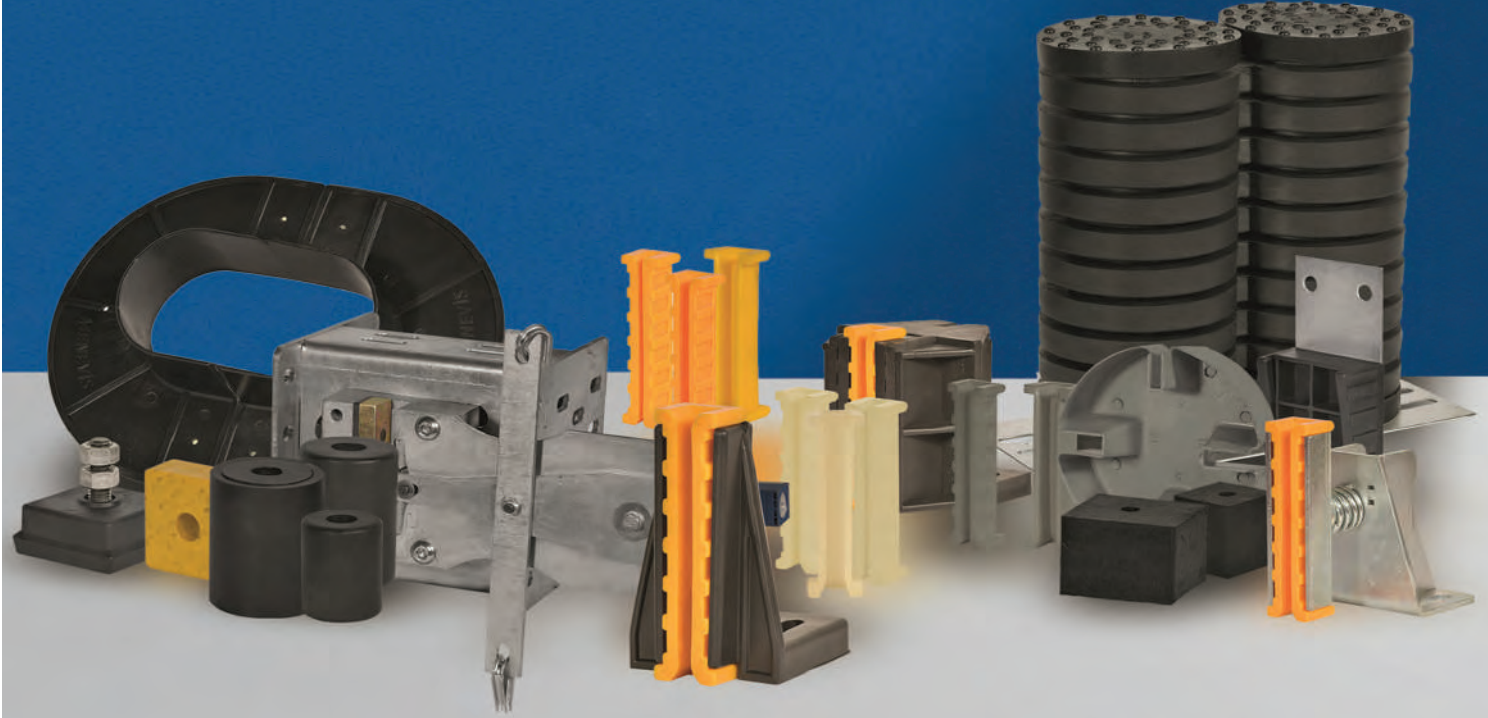
Uluslararası Asansör Mühendisleri Derneği (IAEE) tarafından iki yılda bir düzenlenen Elevcon'un 23.'sü, 16-18 Haziran 2020 tarihleri arasında Çek Cumhuriyeti'nin başkenti Prag'da Grandior Hotel'de yapılacaktır.

verilen kongre üç gün sürecek.

Kongre ile ilgili Uluslararası Asansör Mühendisleri Derneği (IAEE) ilk duyuru ve bildiri çağrısını yayınladı. Duyuruda kongreye sunumlarıyla ya da sadece ziyaretçi olarak katılmaları için sektör profesyonelleri davet edildi.

Sektördeki yenilikler hakkında dünyanın dört bir tarafından gelen uzmanlarca hazırlanan sunumlara yer

Düzenlenecek olan Elevcon 2020'de bir makale sunarak deneyimini, bilgisini ve görüşlerini paylaş-



EN 81-20/50'ye Uyumlu Ürünler



MENEVIS

ASANSÖR MALZEMELERİ | ELEVATOR PARTS

Adres: Hacı Yusuf Mescit Mah. Fatih Demirciler Sitesi Şanslı Sk. No:4/1 Karatay / KONYA

Tel: 0 332 233 19 88 Fax: 0 332 233 19 88 E-Mail: info@menevisasansor.com

www.menevisasansor.com



mak isteyenlerden de hazırlayacakları çalışmanın 10 kelime ile konu başlıklarının belirlenerek 100 kelimeyi geçmeyecek şekilde bir özet göndermeleri istendi. Bu özet, yazarın adı, şirket bilgisi, adresi, e-postası ve telefon numaraları ile birlikte gönderilecek. Kongrede sunum yapılması kabul edilen makaleler 'Asansör Teknolojisi 23: ELEVCON Programı 2020 kitabında yayımlanacak.

Kongre'de çalıştay teklifleri de değerlendirilecek.

Kongre için makale özeti ve çalıştay teklifleri en geç 1 Kasım 2019 tarihine kadar yapılacaktır.

Elevcon 2020'nin resmi dili İngilizce olacak ve tüm sunumlarda ve basılı materyallerde İngilizce kullanılacak.

Teklifler Uluslararası Asansör Mühendisleri Derneği (IAEE) Başkanı ve Elevcon 2020 Başkan ve Program Müdürü Ami Lustig'e e-posta ile gönderilecek: ami@lustig.co.il

Elevcon Uluslararası Yürütme Kurulu'nda şu isimler yer alıyor: Ami Lustig, İsrail - IAEE Başkanı ve Elevcon Prag 2020 Başkanı, John Inglis, OAM, Avustralya - IAEE Eski Başkanı, John Antona, ABD - Dikey Taşımacılık Teknolojisi A.Ş., Robert Nicholson, ABD - Mimari Asansör Danışmanlığı, Dr. Albert T. P. Yani, Hong Kong - IAEE Bilimsel Danışmanı, Joseph Stier, Belçika - IAEE Yönetim Kurulu Başkanı, Sefa Targt, Türkiye - AYSAD Başkanı, IAEE İcra Kurulu Üyeleri.

Sorularınız için ELEVCON sekreteryası Karen Krull'a ulaşabilirsiniz. congress@elevcon.com



Yükselmek

Güven ve Konfor Gerektirir

Stof asansör; yüzlerce ürün yelpazesi ile güvenli, konforlu ve estetik tasarımlarıyla yaşam alanlarınızda hayatınıza kalite katar.



Medyaniz.com

SEELIFT 2019'DA, GÜVENLİK VE MODERNLEŞME KONUŞULDU

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Asansörler ve Yürüyen Merdivenler 1. Bölgesel Sempozyumu SEELIFT 2019, 12-15 Haziran tarihleri arasında Kuzey Makedonya'nın Ohrid kentindeki Hotel Metropol'de gerçekleştirildi.

1. Bölgesel Asansör ve Yürüyen Merdiven Sempozyumu SEELIFT 2019, 12-15 Haziran tarihleri arasında Kuzey Makedonya'nın Ohrid kentindeki Hotel Metropol'de gerçekleştirildi. Makedonya Asansör Birliği (MLA) organizatörlüğünde Bulgar Asansör Birliği (BLA) ve Hırvat Asansör Birliği (HUDIZ) işbirliği ile düzenlenen ve üç gün süren etkinlikte 16 bildiri sunumunun, tartışmaların, ürün tanıtımlarının ve sektörü destekleyici hizmetlerin anlatıldığı birçok etkinlik yapıldı.

İş güvenliği - Asansör Endüstrisinde İSG, Asansör ve Yürüyen Merdiven Kullanıcıları Açısından Güvenlik, Asansör Modernizasyonu, Asansör ve Yürüyen Merdiven Güvenliği'nin İyileştirilmesinde İyi Uygulama Örnekleri, Avrupa ve Ulusal Asansör ve Yürüyen Merdiven Yönetmeliği başlıkları ile bir çok konunun işlendiği SEELIFT 2019'a asansör ve yürüyen merdiven sektöründen uzmanlar, akademisyenler, çeşitli dernek ve devlet kurum temsilcileri ile dokuz ayrı ülkeden şirket sahipleri katıldı. 65'ten fazla katılımcının yer aldığı etkinliğe Kuzey Makedonya, Hırvatistan, Bulgaristan, Slovakya, Bosna Hersek, Kosova, Türkiye, İtalya ve

İspanyadan katılımcılar ve konuşmacılar geldi.

Organizator dernekler bölge çapındaki şirketler arasındaki işbirliği ve desteği teşvik etmek için bu tür bir sempozyuma ihtiyaç olduğunu dile getirdiler. Bilgi ve deneyimlerin paylaşımına dayanan bu işbirliği bölgedeki sektörel iş ortamının bir bütün olarak gelişmesine imkan sağlamaktadır.

Makedonya Asansör Birliği'nin başkanı ve Kuzey Makedonya Skopje Teknik Denetim ve Güvenlik Mühendisliği Enstitüsü'nün CEO'su Goran Sekovski katılımcıları sıcak bir şekilde karşılayarak bu sempozyuma katılma kararı aldıkları için tebrik etti. Sektöre dair birçok konunun saygın konuşmacılar tarafından ele alındığı etkinliğin açılışını yapan Sekovski "Bu kadar çok kişiyi bir arada görmekten onur duyuyoruz" dedi. Bildirilerde ele alınan ana konu hem asansör kullanıcıları hem de asansörlerin bakımından sorumlu olanlar açısından büyük önem taşıyan güvenlik konusuydu.

Katılımcılar sempozyumun son gününde Güneydoğu Avrupa hükümetlerine hitaben daha iyi ulusal

düzenlemelere ve bunların etkin bir biçimde uygulanmasına yönelik acil ihtiyacı dile getiren ortak bir bildiri hazırladılar. SEELIFT Ağı'nın bir sonraki buluşması Eylül ayında Hırvatistan'ın Zagreb kentinde yapılacak.





MSN

MESAN

asansör kapı ve kabin sistemleri • lift door and car systems

**A'DAN Z'YE ASANSÖR MALZEMELERİ İLE
HİZMETİNİZDEYİZ...**



MESAN ASANSÖR

MÜHENDİSLİK İNŞAAT MAKİNE SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

Atatürk Mahallesi Cemal Gürsel Caddesi No: 5-7 KIRAÇ ESENYURT - İSTANBUL / TÜRKİYE Telefon: +90 212 472 02 44 Fax: +90 212 407 00 25

www.mesanasansor.com.tr - info@mesanasansor.com.tr



Salih KESKİN
İnovasyon Uzmanı- Koçu
Kültür Üniversitesi Öğretim Üyesi

"BEŞ F YASASI" İLE İNOVASYONUN KAPILARINI ARALAMAYA NE DERSİNİZ?

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

İnovasyon, yeni fikrin değere dönüşmesi ise o zaman ne yapıyorsak yapalım o işe bir şekilde değer katabilecek, henüz bilinmeyen, bizi bir yerlerde bekleyen, gizlenmiş fikirler -yani "yeni fikirler"- peşinde koşmamız gerekmektedir.

Bizler, etrafımızda dolaşan yeni fikirleri henüz görmüyoruz ama birileri görüyor; görüyor ki ürün ve/veya hizmet hâline getirip değere dönüştürüyor ve biz de bu değerleri satın alıyoruz.

Esrarengiz bir süreçtir yeni fikirlerin bulunması: Beynimizin yaptıkları ile yapabilecekleri arasındaki boşluklara yeni anlamlar yüklenmesi açısından esrarengiz...

Bu esrarlı konuyu biraz açalım:

Yaptığımız işte, sergilediğimiz yeteneklerde, hayatımıza giren her türlü yardımcı konuda, bir hedefe ulaşmak için kullandığımız yöntemlerde, geçmişten devraldığımız ve bizim de sanki "tam da doğrusu buymuş" diye kullandığımız her türlü metotta ve daha birçok konuda, bir yerlere gizlenmiş, değere dönüşme potansiyeli olan düzinelerce fikir bizi bekliyor.

Evet ama biz bunları görmüyor, göremiyor ve böylelikle değere ulaşamıyoruz. Çünkü ne aradığımızı bilmiyoruz, farklı gözle bakamıyoruz. Hatta çoğu zaman hiç aramıyor, hiçbir efor sarf etmiyoruz.

Hülasa herkesin yapması gereken, yaptığı işte, üretim yaptığı alanda, çalıştığı sahada, faaliyet

gösterdiği sektörde veya her ne ile meşgulse onda, gizlenmiş "yeni fikirler"e odaklanmak ve bunları gün yüzüne çıkarmaktır.

Elbette sırf yapılması gerekenleri bilmek, bizi sonuca ulaştırmayacaktır. Ne yapmamız gerektiğini bilmek kadar nasıl yapmamız gerektiğini de bilmeye ihtiyacımız var. Bu noktada, "nasıl"ı bize "İnovasyonda Beş 'F' Yasası" anlatmak için devreye girmekte...

İşte, "İnovasyonda Beş 'F' Yasası":

1. "F" Yasası: Farklı Oku

Alışlagelmiş okuma şekline vazgeçin. Mesela, bir kitabı tersten okuyun ya da kitabın farklı sayfaları açarak rastgele kelimeler seçerek bunlar arasında ilişki kurun. Bağlantı kurma egzersi-

SMLift

A S A N S Ö R

TERKA

FOREIGN TRADE



Asansör
Elevator



Engelli Asansörleri
Disabled Lift



Yürüyen Merdiven
Walking Way

zini farklı kitapların herhangi bir sayfasını açarak seçtiğiniz kelime öbekleri ile de yapabilirsiniz. Bu yöntemle farklı bağlantılar kurma yetinizin geliştiğini, bakış açınızın değiştiğini göreceksiniz.

Farkı oku yöntemi dâhilinde yapabileceğiniz bir başka egzersiz de “aynı anda birden fazla kitabı okuma” olarak nitelendirebileceğimiz “çapraz okuma”. Yaşam tarzınıza göre değişecek olmakla birlikte örneğin kitabın birini ofiste, diğerini çantanızda, ikisini yatak odanızdaki konsolun üstünde tutabilir; kitap konularını mekâna ve zamana göre uyarlayabilirsiniz.

Bu şekilde birden fazla kitabı hiç sıkılmadan okuma imkânâna erişebilirsiniz.

2. ‘F’ Yasası: Farklı Düşün

“Zekânın gerçek göstergesi hayal gücüdür, bilgi değil.” demiş Albert Einstein.

Genelin “düşünme yolu” ndan gitmeyin; hatta bir konuda çoğunluk ne düşünüyorsa tam tersini düşünmeye çalışın.

Neden farklı düşünmeliyiz?

Farklı düşünerek kendimizi değiştirme yönünde cesur adımlar

atabilir; deneyim, eğitim, kültür vb. etkileyicilere bağlı olarak benzer olaylara farklı tepkiler verebiliriz.

Farklı düşünen kişinin gittiği yol, kendine özgü sonuçlar doğuracaktır.

Filozoflar, “sadece var olanları ilişkilendirmek” olarak tanımlamıştır yaratıcılığı. İş dünyasındaki birçok akıllıca hamle ilk bakışta birbirlerinden bağımsızmış gibi görünen, hatta aralarında çelişki olduğu düşünülen ürünleri ve hizmetleri ilişkilendirmekle yapılmıştır. Genelin gözünden bakılırsa hep aynı şey görülür; genelin yürü-



elitpro[®]
cable

DENEYİM VE TECRÜBENİN ESERİ
ÜSTÜN KALİTEDİR!



Elitpro ailesi olarak, alanında uzman ve deneyimli ekibimiz tarafından dünya standartlarında üretilen asansör ekipmanlarımızla; müşterilerimiz ve paydaşlarımızın güveninden aldığımız güçle yükselen değere olmaya devam ediyoruz.

düğü yoldan yürünürse hep aynı yere çıkılır.

Günümüzde çok daha önem kazanmıştır “düşünmek” ve en önemlisi “farklı düşünebilmek”...

Farklı düşününce:

- ✓ Görünmeyenler ortaya çıkar,
- ✓ Zihin sondajı yapılmış ve analiz yeteneği geliştirilmiş olur,
- ✓ İlginç bağlantılar keşfedilir,
- ✓ Birden fazla anlam kombinasyonları kurulabilir,
- ✓ Çok katmanlı düşünce yapıları- la karşılaşmış olur,
- ✓ Yeni kapılar açılır; birbirinden bağımsız odaklara geçiş yapılır.

İnovasyonda ileri olan ülkeler, dünyayı yönlendiren fikirler geliştirmede oldukça ustalar. Bu ustalığın temelinde, düşüncelerini serbest bırakmaları ve basma- kalıp anlayışları aşmış olmaları yatıyor. Yeni fikirler ya da icatlar da, hâliyle, dünyanın geleceğini belirlemiş oluyor.

3. ‘F’ Yasası: Farklı Göt

Aynı yoldan gitmeyin.

Aynı yerde hep aynı şekilde oturmayın.

Aynı yere hep aynı şekilde ulaşmayın.

Kısacası, aykırı durun!

Mesela, akşam yemeğinde gün boyu canınızın çektiğini değil, farklı bir şeyler yemeği tercih edin.

Değişin, değiştirin.

Arabayla gidilecek yere otobüsle gidin ya da yakın bir yere yürüyerek giderken yolu farklı yollara saparak uzatın.

Kapıyı farklı şekilde açın.

Genelin kullandığı rotadan vazgeçin: Fazla riskli olmamak şartıyla kendi yeni rotanızı oluşturun ve bu rotayı kullanın.

4. ‘F’ Yasası: Farklı Davran

Geleneksel düşünceye göre her insanın sabit olarak ölçülen bir IQ seviyesi vardır. IQ’yu yükseltmekse bizim elinizde! İşe, basit davranışlarınızı değiştirmekle başlayabilirsiniz.

Mesela;
Hareketleriniz kimseninkine benzemesin; reaksiyonlarınız da öyle...

Sosyal ortamlarda “Kim, ne der acaba?” kaygısından kurtularak orijinal davranış kalıplarının korunması, yenilikçi olabilmek için zaruridir.

“Farklı davran, kafan çalışsın”

Uzmanlar beyin gücünü artırmak ve hafızayı güçlendirmek için hareket rutinini bozmayı öneriyorlar. Dış fırçasını farklı elle tutarak kullanmak, örnek olarak verilebilir.

5. ‘F’ Yasası: Farklı Konuş

Beyninizi uyku modundan çıkarın ve onun sürekli aktif olmasının yolunu açın.

Mesela,

Aynı konuşma kalıplarını kullanmayın. Eş anlamlı kelimeleri aynı cümle içinde geçirmeyin. Aynı minvalde sorulmuş sorulara, standart cevaplar vermeyin; soruları farklı ifadelerle yanıtlamanın yollarını arayın. Bu değişiklikler, düşünme yetisini geliştirip kelimeleri kullanma becerisini artıracığından oldukça önemli.

En önemli nokta, beyni sürekli yeni bir arayışta tutarak dinamik kılmaktır. Bu da yaratıcı yanımızın durmaksızın gelişeceği anlamına gelmektedir.

İngiliz BBC kanalında bu konuya yakın bir konunun ele alındığı TV programı yayımlanmaya başladı. “Bir Haftada Daha Zeki Ol” isimli programda günlük hayatta yapılabilecek ufak tefek değişikliklerle insanın beyninin nasıl daha iyi kullanılabileceği gösteriliyor. Oxford ve Cambridge üniversitelerinin profesörleri, program için testler hazırlayarak 15 kişi üzerinde özel bir araştırma yaptı. Program öncesi ve sonrası uygulanan testler karşılaştırıldığında kişilerin değişiklik yapmaları sonrası, sorulara yüzde 40 oranında daha fazla doğru cevap verdiği ortaya çıktı.

Velhasıl, “İnovasyonda Beş ‘F’ Yasası”; hayatımızı kökten değiştirmek, beynimizi uyku modundan çıkarma yasasıdır...

Gelişen dünyada yarışta ben de varım, diyebilmek için “Beş F Yasası” ile değişmeye, inovasyonun kapısını aralamaya ne dersiniz?



Kalitenin **A**Takımı

Esenevler Mah. Yunus Emre Cad. Bronz Sk. No:7 Ümraniye \ İSTANBUL
Tel: +90 (216) 523 07 30 - +90 (216) 523 07 47 E-mail: info@kayatec.com.tr
www.kayatec.com.tr

Kayatec®



ÜLKE

AĞUSTOS '19

UKRAYNA'DA 4 KATLI BİNALARA ASANSÖR ZORUNLULUĞU GELİYOR

Bölgesel Kalkınma, İnşaat, Konut ve Toplumsal Hizmetler Bakan Yardımcısı Lev Partskhaladze tarafından yapılan açıklamaya göre dört kat yüksekliğe sahip yeni konutlarda asansör yapılması şartını getiren güncellenmiş bina standartları 1 Aralık 2019'da yürürlüğe girecek.

Güncellenen şartlara göre;

- 3 katlı yapılacak yeni binalara da asansör sistemi öneriliyor.
- 4 kat veya daha fazla yüksekliğe sahip yeni konutlarda asansör şartı getirildi.

Eski standartlara göre, konutlardaki asansörler sadece 5 kat ve üstünde zorunluydu.

Partskhaladze "Bina sakinlerinin rahatını arttırmak istiyoruz. Bu yenilik insanların, özellikle de engelliler, hamile kadınlar, yaşlılar, küçük çocukları olan ebeveynler gibi sınırlı hareket kabiliyetine sahip kişiler için yaygın bir rahatlık ve erişilebilirlik getirecektir." dedi.

Yeni standartlar 1 Aralık itibarıyla geçerli olacak. 1 Aralıktan itibaren yapılan yeni binalar asansör ve ekipmanları ile ilgili standartlara göre tasarlanacak. Bu uygulama sonrası Ukrayna'da asansör sektörünün hareketleneceği ortada.

PİYASA CANLANDIKÇA BAHREYN YARIM KALAN İNŞAAT PROJELERİNE DEVAM EDİYOR

Bahreyn'de 2019 yılı için inşaat sektöründeki ihale ve ön yeterlilik aşamasındaki projeler 2 milyar dolar civarında

Bahreyn ekonomik büyümeyi sürdürmeye devam ederken, altyapı projeleri en üst yönetimce destekleniyor. 2019 yılı için inşaat sektöründeki ihale ve ön yeterlilik aşamasındaki projeler 2 milyar dolar civarında.

Yaklaşan en büyük proje, Bahreyn Turizm ve Sergi Kurumu (Bahrain Tourism & Exhibition Authority-BTEA) tarafından geliştirilen Güney Valiliği'nin Sakhir bölgesinde planladığı 850 milyon dolarlık bir sergi ve konferans merkezi. Bahreyn'in Formula 1 yarış pistine yakın bir yerde bulunan inşaat, 10 sergi salonu ve üç salonlu bir konferans merkezi içeren bir sergi merkezinin yapımını içeriyor.

2019'da imzalanacak en büyük ikinci anlaşma 663 milyon dolarlık bir konut projesi. Yerel Manara Developments şirketi, Durrat el-Bahreyn'in güneyinde bulunan Hasabi'de 900 villa inşa etmeyi planlıyor.

Bir diğer önemli anlaşma ise Al-Sahel otel geliştirme inşaatı için düzenlenen 545 milyon dolarlık bir sözleşme. Beş yıldızlı tesis, 1.25 kilometrelik sahile inşa edilecek ve hem odaya hem de villaya dayalı konaklama birimlerine sahip olacak. Proje on yıldan uzun bir süre öncesinde planlanmıştı. 2008 küresel mali krizinden önce Salam Beach Resort & Spa olarak biliniyordu ve Dubai'li yatırımcılar tarafından inşa edilecekti. Proje şu anda

Bahreyn'in devlet fonu Mumtalakat Holding Şirketi'nin üçte iki hissesi ni elinde tuttuğu ve BAE'nin Dubai Properties Group'un üçte bir hissesini elinde bulundurduğu Al-Sahel Resort proje şirketi tarafından geliştiriliyor. Daha ileriye bakıldığında, Al-Sahel projesi, adanın güneybatı kıyısındaki Bilaj el-Jazayer bölgesi için planlanan daha büyük bir kalkınma programının bir parçası. Yeni tatil köylerinin ve konut mülklerinin teslim edilmesi milyarlarca dolara mal olacak. İki devlet destekli tatil projesi ile desteklenecek ve arazinin geri kalanı özel sektör yatırımcıları tarafından geliştirilecek.

Turizme ek olarak, özel sektör de son yıllarda bir dizi kamu-özel ortaklık (PPP) projesinin ardından Bahreyn'in konut ihtiyaçlarını karşılamak üzere çalışmalar yürütülecek. 2012 yılında, Konut Bakanlığı, Bahreyn'in iki bölgesinde (Kuzey Şehri ve El-Lawzi) 2.400'den fazla konut birimi inşa etmek için özel sektörden Naseej inşaat firması ile 552 milyon dolar değerinde anlaşmasını imzalamıştı. Ardından, 2015 yılında bakanlık, yerel inşaat firması Diyar El-Muharrak'tan 3.100 konut satın almak için 732 milyon dolar değerinde bir anlaşma imzaladı.

Bu özel sektör projeleri, inşaat şirketleri için de fırsatlar yaratacak olan uzun vadeli hükümet altyapı programları ile desteklenecek.



DİŞLİSİZ MAKİNEDE **DÜNYA DEVİ** !



Yüksek tork



110.000 Adet üretim



137.000 m2



Hız 10 m/sn



İSTANBUL



lift

asansör

Türkiye distribütörü

Tel: 0 (216) 526 01 17

www.istanbullift.com.tr



ÜLKE

AĞUSTOS '19

TÜRKMENİSTAN'IN BAŞKENTİ AŞKABAT'IN KUZEYİ İÇİN DEV PROJE

Aşgabat'ın kuzeyindeki Çoganlı bölgesinde 110.000 kişi için yeni konutlar inşa edilecek.

Türkmenistan'ın başkenti Aşgabat'ın kuzeyindeki Çoganlı bölgesinde 110 bin kişi için konut projesi yapılacaktır.

Yapılması planlanan proje ile ilgili olarak alternatif proje teklifleri şöyle;

İlk teklif, Aşgabat-Daşoguz karayolu üzerinde, 620 hektarlık bir alanı kaplayan, 15 ila 30 katlı yüksek toplam 130 konut, toplam 16696 daireden oluşuyor.

İkinci teklifte master planda geleneksel Türkmen süslemesine yer verile-

cek. Proje toplam alanı 663 hektar, 18 bin 568 aile için toplam kapasitesi 112 bin olan 134 çok katlı binadan oluşacaktır.

Diğer bir teklifte ise toplam alan 720 hektar, 12, 15, 18, 22, 26, 30, 32, 34 ve 35 katlı 177 konut, toplam 16 bin 884 daireden oluşuyor.

Dördüncü teklifin ilk bölümünde 520 hektarlık alan üzerine 15 ila 35 katlı lüks 102 daireli konut binası, 8 bin 556 aile için yapılarak toplam 51 binden fazla nüfusa hitap etmesi planla-

nıyor. İkinci bölümü ise geleneksel halı süsü şeklinde, toplam 920 hektarda, 168 adet çok katlı bina ve 15 bin 384 daireyi içerecektir.

Her teklif; birkaç okul ve kreş, alışveriş ve eğlence merkezleri, sağlık hizmetleri, yürüme mesafesindeki spor tesisleri ve entegre hizmet ve iletişim sistemlerini de içeriyor.

Alt yapı çalışmalarının başladığı bu büyük proje için Türk asansör sektörü şimdiden hazırlıklarını yapmalı. Bizden söylemesi.

AFRİKA DİKKAT ÇEKİYOR

Büyüyen ekonomisiyle yatırımcıların dikkatini çeken Afrika'ya, Türk müteahhitlerinin ilgisi de her geçen gün artıyor. Kıtanın 2020 yılı hedefinde ise doğrudan yabancı yatırım miktarının 550 milyar dolara çıkması planlanıyor.

Dünyanın dört bir köşesine yatırım ve ihracat gerçekleştiren Türk firmaları, Afrika pazarına yöneldi. 2018'in ilk çeyreğinde yüzde 43 büyüyen doğrudan yabancı yatırımlar 186 milyar dolara ulaştı. 2020 yılı projeksiyonunda ise toplam doğrudan yabancı yatırım miktarının 550 milyar dolara çıkması bekleniyor.

Afrika kıtası 1.5 trilyon dolarlık pazarıyla geleceğin en büyük "kâr merkezi" olarak görülüyor. Bölgede, kalkınma hamlesi için ihtiyaç duyulan yatırım potansiyeli özellikle müteahhitlik ve yapı sektörü için büyük önem taşıyor.

KENYA

Kenya, Doğu Afrika'daki en büyük ekonomi olarak gösteriliyor. En önemli sektörü hiç kuşkusuz ki inşaat. Ülke adeta yeniden inşaa-

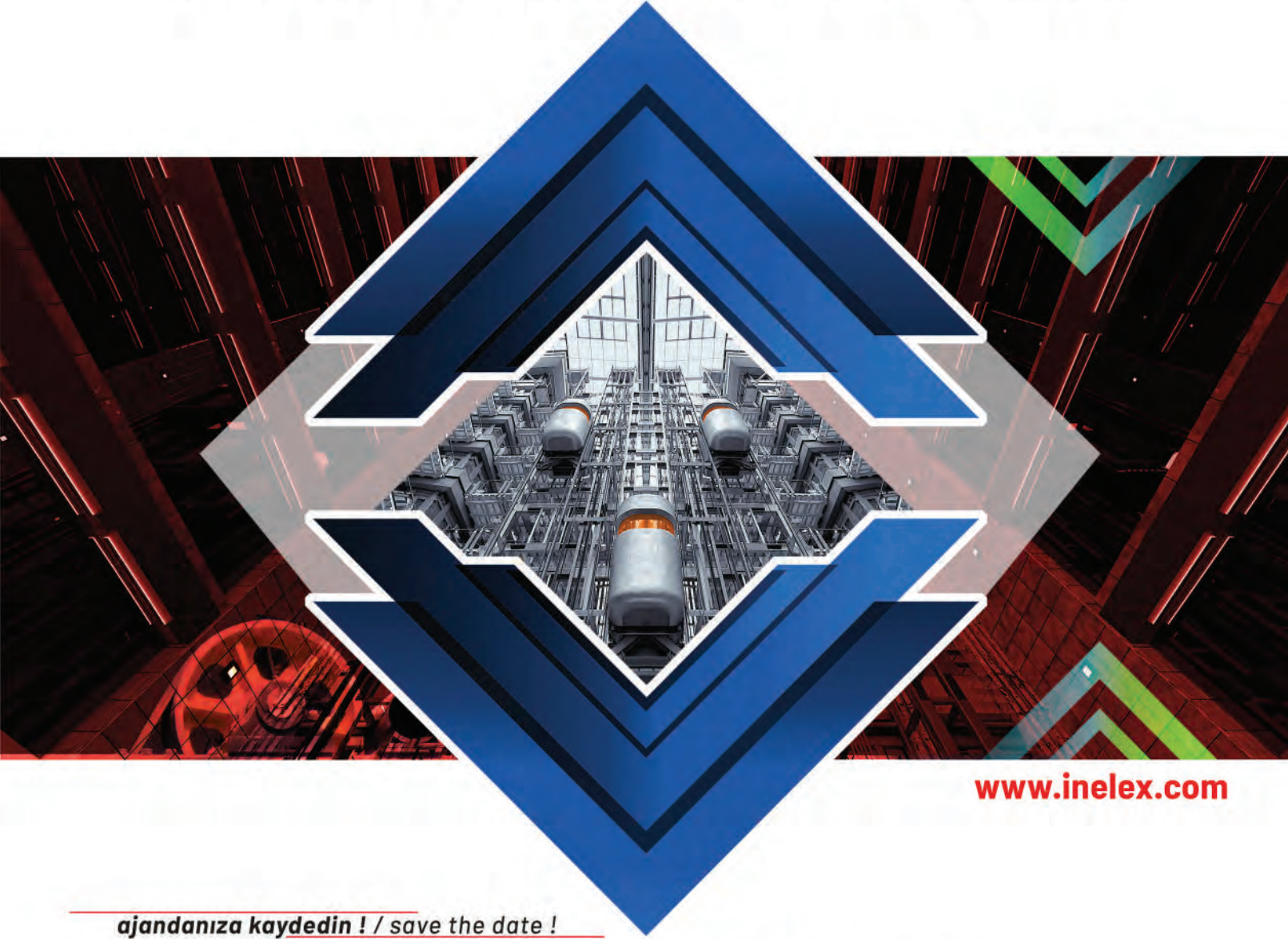
ediliyor. Bu sektör 2019 yılı tahminlerine göre GSYİH'nin yüzde 21.4'ünü oluşturuyor. Tabi ki ülke hedefinde sanayileşmek var. Bu nedenle yatırımcılara inanılmaz avantajlar sağlanıyor. Öte yandan sanayi ürünleri ithalatında doğal olarak çok ciddi fırsatlar bulunduğu da bir gerçek. Son olarak vurgulanması gereken konu ise safari ve vahşi yaşam turizmi.

Pazara nasıl gidilir?

Ülkede Yabancı Yatırımı ve Yatırımcıyı Koruma Yasası bulunuyor. Buna göre yabancı yatırımcı istediği gibi kâr transferi yapabiliyor. Döviz işlemleri ticari bankalar ve döviz bürolarında yapılıyor. Öte yandan Kenya 1993'ten beri dalgalı döviz kuru uyguluyor. Yeni yatırım yasasında yatırımcıların işlemlerinin tek bir yerde yapılacağı Türkiye'deki tek

INELEX[®] 2020

12. ULUŞLARARASI
ASANSÖR ve ASANSÖR TEKNOLOJİLERİ FUARI
12th INTERNATIONAL ELEVATOR and ELEVATOR TECHNOLOGIES FAIR



www.inelex.com

ajandanıza kaydedin ! / save the date !

16-18
NİSAN / APRIL

2020
İZMİR / TURKEY


fuarizmir

ORGANİZASYON / ORGANIZATION :



KATKILARIYLA / SUPPORTERS :



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.
THIS FAIR ORGANIZED WITH THE AUDIT OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO.5174



durak ofis benzeri "one-stop office" uygulaması da bulunuyor.

TANZANYA

Tanzanya Afrika'nın en güvenilir ve en istikrarlı ülkesi olarak öne çıkıyor. Kabileler arası savaş yok. Nüfusunun yarısı Müslüman yarısı Hristiyan olmasına rağmen dini çatışmalar da yok. Tanzanya'da 1980'lerin ortalarından itibaren politik sistemde, ekonomide ve kamu yönetiminde reformlar uygulanmaya başladı. 1986 yılında Türkiye'deki yapıya benzer bir ekonomik reform programları sonucunda liberal bir ekonomik ya dönüştü. ile olan ise vizelerin kalkması THY'nin direkt uçuşlara başlaması ve hükümetler arası iletişimin artması ile son „beş yılda 10 kat artarak milyon dolardan 85 milyon dolara yükseldi.

Pazara nasıl girilir?

Tanzanya hükümeti 2019'da inşaat ve altyapıya 21 milyar dolar harcayacak. Tanzanya piyasasına bir acente veya dağıtıcı aracılığıyla girmek en etkili yöntem olarak tavsiye ediliyor. Bunun için ülkede 1 yerel ortak sağlayan kurumlar var. Bölgede genel olarak uluslararası iş kuralları geçerli ve bankacılık sisteminde sorun yok. Öte yandan işyeri kiralayabilirsiniz.

FİLDİŞİ SAHİLİ

Fildişi Sahili, Batı Afrika'da yer alan bağımsız bir ülke. Tarım sektöründe üretilen ürünlerin en önde gelenleri kahve, kakao tanesi, muz, palmye çekirdeği, mısır, pirinç olarak sıralanabilir. Türkiye müteahhitleri için yeni ve fırsatlar içeren bir yapıya sahip. Bu ülkeye son 6 ayda 20 milyon dolar ihracat gerçekleştirildi.

alan Benin, kuzeyde Nijer nehrinden, güneyde Atlantik Okyanusu'na kadar uzanan uzun ve dar bir coğrafyaya sahip. Benin 2018'de 420 milyon dolar civarında doğrudan yabancı yatırım aldı. Türkiye ve Benin arasındaki ticaret hacmi geçen yıl vaizde 220 artarak ortalama 30 milyon doların üzerine çıktı.

Pazara nasıl girilir?

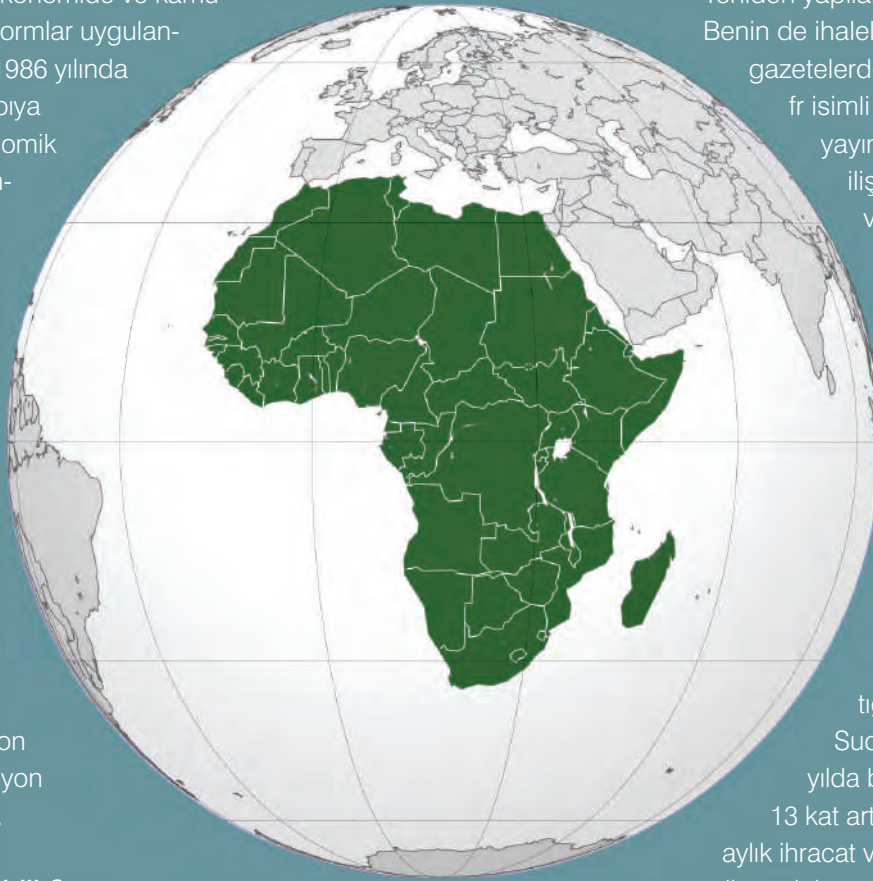
Yeniden yapılanma halinde olan Benin de ihaleler ülkedeki büyük gazetelerde ve www.gouv.fr isimli web sitesinde yayınlanıyor. Kişisel ilişkilere büyük önem verildiğinden, gerek mevcut ve gerekse potansiyel müşterilerle yüz yüze görüşme Benin'de iş yapmak için oldukça kritik bir faktör.

SUDAN

Türkiye ile olan ticaretin zirve yaptığı ülkelerin başında Sudan geliyor. Son beş yılda bölgeye olan ihracat 13 kat artış gösterdi. Son beş aylık ihracat verileri şuan için 800 milyon doları geçmiş durumda. İki ülke arasında hedeflenen ticaret hacmi ise 5 milyar dolar.

Pazara nasıl girilir?

Sudan'da nüfusun yüzde 28'i şehirlerde yaşıyor. Hedef beş yıl içinde bu rakamı yüzde 40'lara çekmek. Sudan'da yerel gelenekler ticari faaliyetleri etkiliyor. Bu ülke ile ticaret yapmaya karar verdiyseniz, ilk işiniz hükümete bilgi vermek olmalı.



Pazara nasıl girilir?

Devlet, adının diğer dillere çevrilmeden Fransızca hâliyle kullanılmasını istiyor. Ticarete siz de bu ayrıntıyı ihmal etmezseniz kazançlı çıkarsınız. Fildişi Sahili'nin resmi dili de zaten Fransızca.

BENİN

Togo ve Nijerya'nın arasında yer



Hep daha
yükseğe

TECRÜBELİ KADROMUZLA;

- Kabin, kapı ve diğer asansör malzemeleri imalatı
- Paket asansör satışı
- Teknik destek ve sistem çözümlerinde

2007 YILINDAN BERİ YANINIZDAYIZ...



www.ceyasasansor.com

CEYAS MÜHENDİSLİK ASANSÖR İNŞ. ELK. KİMYA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Başak Mah. Konya Ereğli Cd. No: 66 - 1 Karatay - KONYA
Tel: 0 332 342 72 34 Fax: 0 332 342 72 35 GSM: 0532 590 41 25
E-mail: info@ceyasasansor.com - ceyas_asansor@hotmail.com

TURQUALITY 18 KALEMDE, İHRACAT YAPAN FİRMALARI DESTEKLİYOR

İhracat yapan firmaların Turquality Programı'ndan yararlanmasının önemini anlatan Progroup Uluslararası Danışmanlık Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Salim Çam, programın kazanımlarını anlatarak, ürün veya hizmet ihracatı yapan firmaların hangi koşullarda Turquality Programı desteklerinden yararlanabileceği ile destek kalemleri hakkında bilgiler verdi.

Turquality'nin, Türk markalarının stratejik, fonksiyonel ve operasyonel süreçlerini, uluslararası süreçler haline getirmesi ile bir iş modeli olarak karşımıza çıktığını ifade eden Progroup Başkanı Dr. Salim Çam, şunları söyledi: "Turquality programının firmalara kazandırdığı en büyük fayda; stratejik, fonksiyonel ve operasyonel süreçlerin global seviyeye getirilmesi suretiyle, daha sürdürülebilir bir büyüme ve bir birim başına daha karlı ihracat yapılması imkanı sağlamasıdır. Bu iş modelinin sürdürülebilir olması, markaların uluslararası pazarlarda rekabet etmesinin önünü açmaktadır" dedi.

Ürün ihracatı yapan markalar için Turquality desteği almanın koşulları nelerdir?

Ürün ihracatı yapan markaların, Turquality desteği almaları için ön koşulların neler olması gerektiği hakkında değerlendirme yapan Dr. Salim Çam, şunları söyledi: "Müracaat eden markanın Türkiye'de tescilinin yapılmış olması gerekiyor. Yurtdışında da ibraz edeceği iş planında belirtilecek hedef pazarlarının en az birinde aynı markanın tescil edilmiş olması gerekiyor. Son 3 yıl ihracat yapma zorunluluğu ve ihracat ortalamasının en az 3 milyon tutar oranında olması gerekiyor. Mükemmel iş modelinin hayata geçirilmiş olması gerekiyor" diye konuştu.

Hizmet ihracatı yapan markalar için Turquality desteği almanın koşulları nelerdir?

Hizmet ihracatı yapan markaların, Turquality desteği almaları için ön koşulların neler olması gerektiği hakkında bilgi veren Dr. Salim Çam, şunları anlattı: "Müracaat eden markanın Türkiye'de tescilinin yapılmış olması gerekiyor. Yurtdışında da ibraz edeceği iş planında belirtilecek hedef pazarlarının en az birinde aynı markanın

tescil edilmiş olması gerekiyor. Mükemmel iş modelinin hayata geçirilmiş olması gerekiyor" şeklinde konuştu.

Turquality Programının

18 kalemde destekleri şunlardır:

- 1- İstihdam Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 2- Sertifikasyon Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 3- Yazılım ve Bilişim Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 4- Depo Hizmetleri Giderleri | Ürün İhracatı |
- 5- Gelişim Yol Haritası | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 6- Tanıtım, Reklam ve Pazarlama Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 7- Hedef Pazarlara Yönelik Danışmanlık Giderleri | Ürün İhracatı |
- 8- Pazar Araştırması Çalışması ve Raporlama Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 9- Mağaza ve Franchise Kira ve Kurulum Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 10- Kurulum, Dekorasyon, Konsept Mimarı Giderleri | Ürün İhracatı |
- 11- Ofis, Depo, Showroom, Kira ve Kurulum Giderleri | Ürün İhracatı |
- 12- Yönetim Danışmanlık Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 13- Tasarım Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 14- Uluslararası Hukuk Danışmanlık Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |
- 15- Marka, Patent, Faydalı Model ve Endüstriyel Tasarım Tescil Giderleri | Ürün İhracatı |
- 16- Ürün, Hizmet ve Marka Tescili ve Korunması ile İlgili Giderler | Hizmet İhracatı |
- 17- Ön Tanı Merkezi, Klinik, Eğitim Merkezi, Kira ve Kurulum Giderleri | Hizmet İhracatı |
- 18- Satış Sonrası Servis, Reyon, Raf, Dekorasyonlu Köşe, Kira ve Kurulum Giderleri | Ürün ve Hizmet İhracatı |



En İyiler **iift** Kullanır
Elevator Control Systems

MORE THAN
YOU SEE

GÖRDÜĞÜNÜZDEN ◀
DAHA FAZLASI



is an **UPSET** brand

www.upset.com.tr • www.iift.com.tr

iift
Elevator Control Systems

AMB AUFZÜGE

Turkey

TÜRKİYE'NİN
MONTAJ SÜRESİ İLE ,
ENERJİ VERİMLİLİĞİ İLE ,
FİYATI İLE ,
EN EKONOMİK OTOMATİK KAPISI



MONOBLOK SİSTEM

KOMPAKT TASARIM



HIZLI VE PRATİK MONTAJ

İNCE SERİ TASARIM

DİŞLİSİZ MOTOR

EN EKONOMİK FİYAT



Distributed By



www.ambturkey.com



www.asansorbilgiplatformu.org

YENİ EN 81-20 HAKKINDA
SORU VE CEVAPLAR

YENİ BELEDİYELER İÇİN
ASANSÖR EL KİTAPÇIĞI



ASANSÖR BİLGİ PLATFORMU DOĞRU BİLGİNİN ADRESİ

Asansör sektöründe var olan bilgi eksikliklerini ortadan kaldırarak, üreticiden son kullanıcıya kadar her kesime en güvenilir bilgiyi sunan, güncel kanun ve mevzuatları okurları ile buluşturan **"doğru bilginin adresi"** www.asansorbilgiplatformu.org açıldı.

Görüş ve Önerileriniz İçin
asansorbilgiplatformu@gmail.com

powered by

ASANSÖR

lilyum ajans



2. ULUSLARARASI "LIFT EXPO ALGERIA" FUARI MART 2020'DE CEZAYİR SAFEX FUAR ALANI'NDA

İlki 10-12 Aralık 2018 tarihleri arasında Cezayir Safex Fuar Alanı'nda düzenlenen Uluslararası Asansör Fuarı LIFT-EXPO Algeria'nın 2.'si 16-18 Mart 2020 tarihleri arasında yine aynı yerde gerçekleştirilecek.

İki 10-12 Aralık 2018 tarihleri arasında Cezayir'in başkentinde, Safex Fuar Alanı'nda düzenlenen Uluslararası Asansör Fuarı Lift Expo Algeria'nın 2.'si de aynı yerde 16-18 Mart 2020 tarihleri arasında gerçekleştirilecek.

Türk asansör üreticilerinden ve ihracatçılarından tam not alan Lift Expo Algeria'nın ilk etkinliğinde 30 Türk asansör üretici stant açmış, Türk üreticilerin yanı sıra Cezayir, Fransa ve Çin asansör üreticileri de fuara yoğun ilgi göstermişti.

Cezayir başta olmak üzere Fas, Tunus, Libya, Ürdün, Dubai, Fransa, İtalya, Çekya, İspanya gibi ülkelerden ziyaretçi çeken Lift Expo Algeria, 2. buluşmada ziyaretçi sayısını adet ve ülke bazında arttırmak üzere çalışmalarına hız verdi.

Fas ve Tunus'a özel çalışma

Expert Fuarcılık ve Mena Exhibitions tarafından organize edilen Lift Expo Algeria, 2. buluşmada ilkinde yakaladığı başarıyı arttırarak sürdürmek için çalışıyor. Expert Fuarcılık yetkilisi Tuncay Çeliköz'den aldığımız bilgiye göre başta Fas ve Tunus olmak üzere Libya, Mısır gibi Kuzey Afrika ülkelerine yapılan özel çalışmalarla Lift Expo Algeria'nın ziyaretçi sayısı kat be kat artacak. Özellikle Fas ve Tunus'a büyük önem verdiklerini belirten Çeliköz, "Bu iki ülkeden fuarımızı ziyaret etmeyen sektör profesyoneli kalmayacak" dedi.

Katılımcı firma sayısı ve metrekare yüzde 100 arttı
16-18 Mart 2020 tarihleri arasında Cezayir Safex Fuar Alanı'nda gerçekleştirilecek olan 2. Uluslararası Asan-

sör Fuarı Lift Expo Algeria katılımcı firma sayısı ve fuar alanı bakımından da artış yakaladı. Özellikle Türkiye, Çin ve Avrupa'dan fuara katılan üretici ve ihracatçı firmaların sayısında önemli artış olduğunu kaydeden Çeliköz, "Lift Expo Algeria Fuarı'nın 2.'si ilkinde göre yüzde 100 oranında bir büyüme yakaladı. Katılımcı firmalarımızın memnuniyetinde de aynı oranda bir artış sağlayacağımıza inancımız tam." dedi.

Cezayir; Afrika, Arap dünyası ve Akdeniz Havzası'nda ki en büyük ikinci ülke. Dünyanın en büyük doğalgaz ve petrol rezervlerine sahip ülkelerden biri olan Cezayir petrol ve doğalgaz ihracatından güçlü bir gelir elde ediyor. Bu gelir de Cezayir'e nispeten makroekonomik istikrar getiriyor.

İnşaat sektörü Cezayir'deki en hızlı büyüyen sektörler arasında yer alıyor. Nitekim, yeni konut ihtiyacı ve bu ihtiyacın karşılanamaması ülkenin en büyük problemlerinden biri.

Cezayir ekonomisi Kuzey Afrika'nın parlayan yıldızı konumunda ve Cezayir'de asansör konusunda ciddi bir talep var.

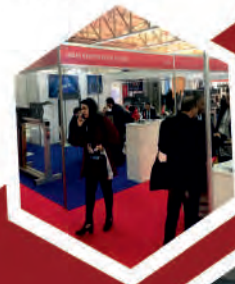
Konut ihtiyacını karşılamak için yapılan projelerin çokluğu ile turizmin gelişmesi adına planlaması yapılan bin 600 adet otel inşaatı Cezayir'i önümüzdeki senelerde de Türk ve dünya asansör üreticileri ve ihracatçıları için cazibe merkezi haline getirecek. Özellikle paket asansör konusunda ciddi bir pazar olan Cezayir'de, müteahhit firmaların ve asansör tedarikçilerinin kaliteli Türk ürünlerine talep göstermeleri de üreticilerimiz için bir fırsat olarak karşımıza çıkıyor.

16 -18 MART 2020

2. LIFT EXPO ALGERIA

ALGERIA SAFEX EXPO CENTER

2. Uluslararası Cezayir ASANSÖR FUARI



2. INTERNATIONAL
EXHIBITION

FOR

ELEVATORS
ESCALATORS
AND COMPONENTS

www.liftexpo-algeria.com

MERA MANAGEMENT

EXPERT

Stand Reservation : + 90 212 654 19 82

LIFT EXPO
ALGERIA

BASIN SPONSORU:

ASANSÖR
VİZYON

Sektörel Teknik Asansör ve Yürüyen Merdiven Dergisi

LIFT
VISION

Journal of Sectoral Technical Elevator and Escalator

WEE EXPO WORLD ELEVATOR & ESCALATOR FUARI 14. KEZ KAPILARINI AÇACAK

ASANSÖR VİZYON DERGİSİ
www.asansorvizyon.net

Dünya Asansör ve Yürüyen Merdiven Fuarı WEE EXPO 2020, 6- 9 Mayıs 2020 tarihleri arasında, Şangay Ulusal Sergi ve Kongre Merkezi'nde 14. kez kapılarını açmaya hazırlanıyor.

Dünya Asansör ve Yürüyen Merdiven Fuarı WEE EXPO 2020, 6- 9 Mayıs 2020 tarihleri arasında, Şangay Ulusal Sergi ve Kongre Merkezi'nde 14. kez kapılarını açmaya hazırlanıyor.

Dünyanın katılımcı ve ziyaretçi bakımından en büyük fuarı olan WEE EXPO, Dünya Asansör ve Yürüyen Merdiven Fuarı iki yıl önce, fuar tarafından açıklanan resmi verilere göre 135.000 metrekarelik bir sergi alanında 1.300'den fazla işletmenin stant açmasıyla alanında en büyük olduğunu göstermişti. Dört günlük organizasyon boyunca fuarı dünyanın dört bir yanından toplam 121.000 sektör profesyonel ziyaret etti.

Çin Asansör Derneği tarafından desteklenen ve Langfang Conference & Exhibition Co. LTD. tarafından organize edilen WEE EXPO, yerli ve yabancı katılımcıların, ziyaretçilerin, sektör profesyonellerinin desteğiyle dünyada küresel bir asansör endüstrisi etkinliği oldu.

Çin ve diğer ülkelerden gelen katılımcıların yeni ürünlerini ve son teknolojilerini sergiledikleri WEE EXPO, düzenlenen etkinliklerle de şölen tadında bir fuar olarak adından söz ettiriyor.

Çin'in artan ekonomik büyümesi ve kentleşmesine paralel olarak, ülkedeki asansör endüstrisi gelişen bir pazar. Bu bağlamda, WEE Dünya Asansör ve Yürüyen Merdiven Fuarı,

Şangay'da gerçekleşiyor. Toplamda binden fazla ulusal ve uluslararası katılımcı, ticariden konut veya özel amaçlı asansörlere kadar her türlü marka ve asansör sistemini sergiliyor. İlgili elektronik ve mekanik bileşenlerin yanı sıra güvenlik aygıtları da fuarda ziyaretçilerin ilgisine sunuluyor. Çevre dostu ve enerji tasarruflı teknolojilere ve malzemelere öncelik verilen fuarı ziyaret etmek, endüstri çalışanlarının her zaman teknik olarak güncel kalmasının yanı sıra tüm önemli uzmanlarla ve endüstri liderleriyle tanışmalarını da sağlıyor.



2020 WEE
EXPO 

World Elevator & Escalator

EXPO 

SHANGHAI · CHINA 6-9 MAY 2020

Motivating Innovations



Tel: (86)316-6078901/6078325/6078902 Fax: (86)316-6078903

Mobile: (86)18031689550

E-mail: expo@cea-net.org expo@elevator-expo.com

Website: www.elevator-expo.com (2020)

SİZİ, SEKTÖRÜNÜZÜN EN KIYMETLİSİ YAPALIM

Plastik ve alüminyum
sektörünün nabzını tutan
dergilerimizde yer alarak
markanızı ön plana çıkarın,
FARKINIZ OLSUN!..



MİMART YAYINCILIK

Orhangazi Cad. Tınaz Tepe Sok.
Park Apt. No:9 D:1 Maltepe/İSTANBUL
T. +90 216 399 46 28 • F. +90 216 457 73 68
info@winartproje.com • www.winartproje.com
info@aluart.com.tr • www.aluart.com.tr

WinART[®]
KAPI-PENCERE-ÇATI-CEPHE
MİMARİ PROJE DERGİSİ
www.winartproje.com

ALU&Art[®]
ALÜMİNYUM CEPHE YAPI MİMARİ PROJE DERGİSİ
www.aluart.com.tr



PAŞA ASANSÖR

MÜHENDİSLİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.



ASANSÖRDE
DOĞRU İŞBİRLİĞİNDE,
DOĞRU ADRES...

Adres: Fevzi Çakmak Mahallesi 10761 Sokak No: 2 AG/1 Karatay - Konya / TÜRKİYE

Tel: 0 332 502 00 38 Fax: 0 332 502 00 39 GSM: 0533 317 53 59

e-mail: pasa.asansor@hotmail.com - emin@pasaasansor.com.tr

www.pasaasansor.com.tr

"AKILLI ASANSÖR OTOMASYON SİSTEMİ" PAZARI BÜYÜYECEK

Yüksek katlı otellerde yolcu bekleme süresini azaltma ihtiyacının artmasının akıllı asansör otomasyon sistemine olan talebin artmasında hayati bir rol oynaması bekleniyor. Lüks konutlara olan talebin artması da akıllı asansör otomasyon sisteminin büyümesine önemli katkılar sağlayacak. Tahminlere göre sektör yüzde 18,6 büyüyecek.

Future Market Insights kısa süre önce "Akıllı Asansör Otomasyon Sistemi Pazarı - Global Endüstri Analizi 2012 - 2016 ve Fırsat Değerlendirmesi 2017 - 2027" başlıklı bir rapor yayınladı.

Akıllı asansör otomasyon sistemi, güvenlik ile birlikte çeşitli olanaklar sunan yenilikçi teknolojilerle donatılmış yeni nesil asansörler. Akıllı asansör otomasyon sistemi, genel enerji tüketimini en aza indirmek ve bir binadaki yolcu trafiğini verimli bir şekilde yönetmek için tasarlanıyor. Teknolojideki ve bina altyapısındaki gelişmeler ile akıllı asansör otomasyon sistemleri bina trafiğini güvenli bir şekilde yönetmek için çok yönlü bir rol aldı. Bu faktörlerin küresel akıllı asansör otomasyon sistemi pazarındaki büyümeyi arttırması bekleniyor.

Değer açısından, küresel akıllı asansör otomasyon sistemi pazarının yüzde 18,6'lık bir oranda büyümesi bekleniyor. Küresel akıllı asansör otomasyon sistemi pazarının 2016 yılında 8,5 milyar dolar olduğu ve yeni yüksek binaların artması ve artan şehirleşme nedeniyle 2027 yılına kadar 36,4 milyar dolara ulaşacağı öngörülüyor.

Küresel yeşil altyapı için hükümet düzenlemeleri ve standartları, operasyonel maliyetin azaltılma-

ması ve otomasyon, akıllı asansör otomasyon sistemi pazarının büyümesini hızlandırması beklenen en önemli faktörler. Ayrıca, yüksek katlı otellerde yolcu bekleme süresini azaltma ihtiyacının artması da akıllı asansör otomasyon sistemine olan talebin artmasında hayati bir rol oynuyor.

Raporda, küresel akıllı asansör otomasyon sistemi pazarı Kuzey Amerika, Latin Amerika, Doğu Avrupa, Batı Avrupa, Japonya hariç Asya Pasifik (Japonya hariç), Orta Doğu ve Afrika (MEA) olmak üzere yedi ana bölgeye ayrılmış. Değer açısından, Asya Pasifik pazarında (Japonya hariç) akıllı asansör otomasyon sistemi pazarının, tahmin süresi boyunca yüzde 18,6'lık bir oran ile büyüyeceği öngörülüyor. Bu artış mevcut altyapının dönüşümüne ve artan akıllı şehir projelerine bağlanıyor. Batı Avrupa'da ise, Almanya'nın akıllı asansör otomasyon sistemi için baskın pazar olması ve 2017 ile 2027 arasında 2,0 milyar dolarlık artan bir fırsat oluşturması bekleniyor.





KİPSAN ASANSÖR

www.kipsanasansor.com.tr



Adres: Mimarsinan OSB. 13. Cadde No: 11 KAYSERİ

Tel: +90 352 322 20 65 Fax: +90 352 231 50 36

kipsanasansor@hotmail.com.tr



Ana Bayii ve Yetkili Satıcısı

ASANSÖR VİZYON

Sektörel Teknik Asansör ve Yürüyen Merdiven Dergisi

"firma" "rapor" "güncel" "sektör" "analiz"
"teknik makale" "sanayi" "insan kaynakları" "ürün tanıtım"
"açılış" "üretim" "istatistik"
"kurumsal iletişim" "görüş"
"eğitim" "milli" "ekonomi"
"stk" "röportaj"
"veri"

www.asansorvizyon.net



Tam Otomatik Kat ve Kabin Kapıları



www.sistemcelikhalat.com

Fabrika

Adres : 2. Organize Sanayi Bölgesi

Havaalanı Yolu 3. Km 3. Cd. No:15 MALATYA

Tel : +90 422 502 04 54 **Faks:** +90 422 502 04 55

fabrika@sistemcelikhalat.com

Merkez

Adres : Zümrütevler Mh. Sinem Sk. No:30

34852 Maltepe - İSTANBUL

Tel : +90 216 441 14 65 **Faks:** +90 216 459 68 54

info@sistemcelikhalat.com

ACROBAT®



EKOL ELEKTRONİK

Asansör San. Tic. Ltd. Şti.

EN 81-20



Mimarsinan OSB 17.Cadde No:10 Melikgazi-KAYSERİ
TEL:+90 352 294 34 34 (pbx) FAX+90 352 294 34 38
E-mail:acrobat@acrobat.com.tr
www.acrobat.com.tr



SERİNHİSAR NAKLİYAT & ASANSÖR

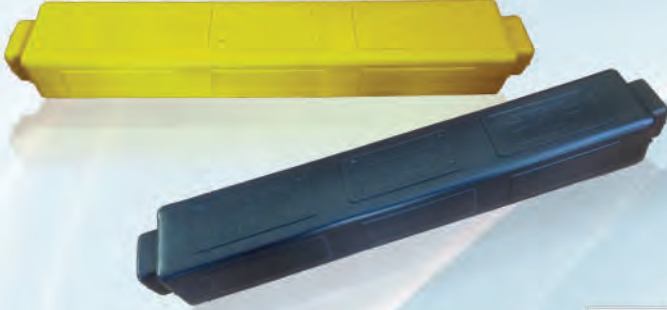
DENGE AĞIRLIĞI MADENCİLİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

BARİT 1

UZUNLUK: 96 cm

ÇAP: 15X12 cm

AĞIRLIK: 48 kg



BARİT 2

UZUNLUK: 60 cm

ÇAP: 16X16 cm

AĞIRLIK: 42 kg

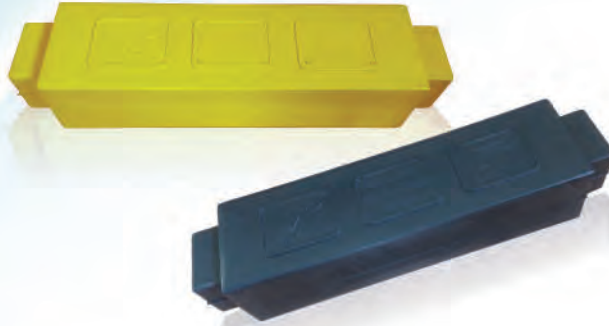


BARİT 3

UZUNLUK: 60 cm

ÇAP: 14,5X11,5 cm

AĞIRLIK: 31 kg



BARİT 4

UZUNLUK: 56 cm

ÇAP: 14,5X11,5 cm

AĞIRLIK: 29 kg



BARİT 5

UZUNLUK: 76 cm

ÇAP: 14,5X11,5 cm

AĞIRLIK: 40 kg



MERKEZ: Hacıyüplü Mah. Salihağa Yolu No: 19\1 DENİZLİ

TEL: +90 258 371 93 93 - +90 258 268 00 60 **FAX:** +90 258 241 99 54

E-MAIL: info@serinhisarnakliyat.com.tr

www.serinhisarnakliyat.com.tr

BUTKON®
www.butkon.com



12. yıl

**Çok yönlü iş ihtiyaçlarınız için mükemmel seçim.
Size de yardımcı olabiliriz !**

*Great choice for your versatile business needs.
We can always help you !*



GRAFIX

**Tek Tuşla
Zirvedesiniz...**

FABRIKA

2. Organize Sanayi Bölgesi Lalehan Cd. No: 33
Konya - TÜRKİYE
Tel +90 (332) 342 66 50 - 52
Fax +90 (332) 342 51 68
Mail butkon@butkon.com

ANKARA ŞUBE

Öz Marangozlar San. Sit. 2239/1 Sk. No:5/2
İvedik - Ostim / Ankara - TÜRKİYE
Tel +90 (312) 394 01 75
Fax +90 (312) 394 01 76

İSTANBUL ŞUBE

Ferhatpaşa Mah. Mareşal
Fevzi Çakmak Cd. No: 111/B
Ataşehir / İstanbul - TÜRKİYE
Tel +90 (216) 471 80 79





CELIKRAY
ELEVATOR GUIDE RAILS



www.celikray.com

Asansör Adına

Tüm Aradıklarınız

Tek bir adreste...



www.srlasansor.com
export@srlasansor.com

444 6 775
444 6 SRL