ISSN: 2146-4243

YIL: 11 SAYI: 68 TEMMUZ - AĞUSTOS 2022
Sektörel Asansör ve Yürüyen Merdiven Dergisi
www.asansorvizyon.com



ASANSÖR
vizyon dergisi

24 DOSYA: 2022 İLK 6 AY

TÜİK verilerinden derlediğimiz verilere göre Türk asansör sektörü 106 milyon 518 bin 490 dolar dış ticaret fazlası verdi.

116 STK: TASFED

TASFED tarafından organize edilen "Kamu ve Asansör Sektör Buluşması Semineri" 21 Temmuz'da Ankara'da yapıldı.

132 TEKNİK DOSYA

Kabin Mimarisi & Tasarım "Tasarım, bir ürünün ne kadar güzel olabileceğini göstermenin yoludur."


5mm
Ultra
slim
PENTA

#wearebutkon

GALAXY





ORPAN ELEKTRİK

CLS
ELEKTRİK AKSAMLARI

www.orpanelektrik.com.tr

444 7 066



MONOBLOK ASANSÖR KONTROL ÜNİTESİ

SESSİZ
KOMPAKT TASARIM
KOLAY KURULUM

ARKEL
ARCUBE
İŞ ORTAĞI



24 Senede In 24 year / **72 Ülkede** In 72 countries / **160 Şehirle** In 160 cities / **100'den fazla markayla** With more than 100 brands

1000'e yakın müşteriyi memnun etmenin gururunu taşıyoruz.

We are proud of satisfying close to 1000 customers.

AH&MET ASANSÖR

Genis Ürün Yelpazesi ve yerli - yabancı marka çesitleriyle asansör sektörünün , güvenilir markası olmaya devam ediyor.

AH&MET ELEVATOR

With a broad range of products and with domestic-foreign brand varieties , it keeps on being a reliable brand in the elevator sector.

AH & MET®

3. Organize San. Bölgesi T. Ziyaeddin Akbulut Cad. No:16 Konya / TÜRKİYE

TEL : +90 332 237 99 05
FAKS : +90 332 237 49 18

www.ahmetasansor.com.tr
bilgi@ahmetasansor.com.tr

VİTAL GRUP
COMPLETE ELEVATOR SYSTEMS

SİZİN İÇİN ÜRETİYORUZ..



BEST QUALITY ★★★ PREMIUM ★★★ BEST QUALITY

www . vitalasansor . com

VİPAR VİDOOR VİPANO VİMAK VİLIFT SlimLIFT NormLIFT

FABRİKA : 3. Organize Sanayi Bölgesi Büyükkayacık OSB Mah. 9.Sokak No:31 Selçuklu / Konya
Tel: +90 332 345 13 85 Fax: +90 332 345 13 86 bilgi@vitalasansor.com
ISTANBUL ŞUBE : Şerifali Mahallesi Türker Caddesi No: 42 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 314 30 35 Fax: +90 216 314 30 36 satis@vitalasansor.com

MLCOMBO-X

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL CİHAZI

ASANSÖR ELEKTRONİĞİNİN GELECEĞİ!

- **SESSİZ** (kontaktörsüz)
- **DAHİLİ BY-PASS ŞALTERİ**
- **DAHİLİ PANO ALTI ÇIKIŞ KLEMENS KARTI**
- **CEP TELEFONU İLE PARAMETRE GİRİŞİ, İZLEME...**
- **MİKROLİFT** (ücretsiz) **CLOUD'A HATALARI, PARAMETRELERİ, KONUM VE SAYAÇLARI DEPOLAMA**



YENİ



32 KAT

EMC TESTED

CE CERTIFICATED BY LIFTINSTITUUT

- + Asansörün tüm hareketlerinin (opsiyonel) müşteri CLOUD'una depolanması
- + Kolay ve hızlı pano yapımı
- + Tüm emniyet devresi sinyallerinin LED ile izlenmesi
- + Direkt duruş
- + Mükemmel sürüş ve duruş kontrolü
- + EN81-20 Standardı'na uygunluk
- + Dahili EMC filtre
- + Hassas motor tanıma
- + SD kartla sahada güncelleme
- + Minimum ve basit parametrelerle kolay devreye alma

www.mikrolift.com.tr

mikrolift®

medpartners.com.tr

ÖZBEŞLER
asansör

Yılların tecrübesiyle,
Türkiye'den
tüm dünyaya
asansör
sistemleri ...







KOMPLE
ASANSÖR
ÇÖZÜMLERİ
& YÜRÜYEN
MERDİVEN

FLUENT
Full Automatic Lift Doors

LATEDOOR
LIFT DOORS

+90 224 351 43 01 / 02 e -mail: info@ozbesler.com.tr

ERASIS asansör



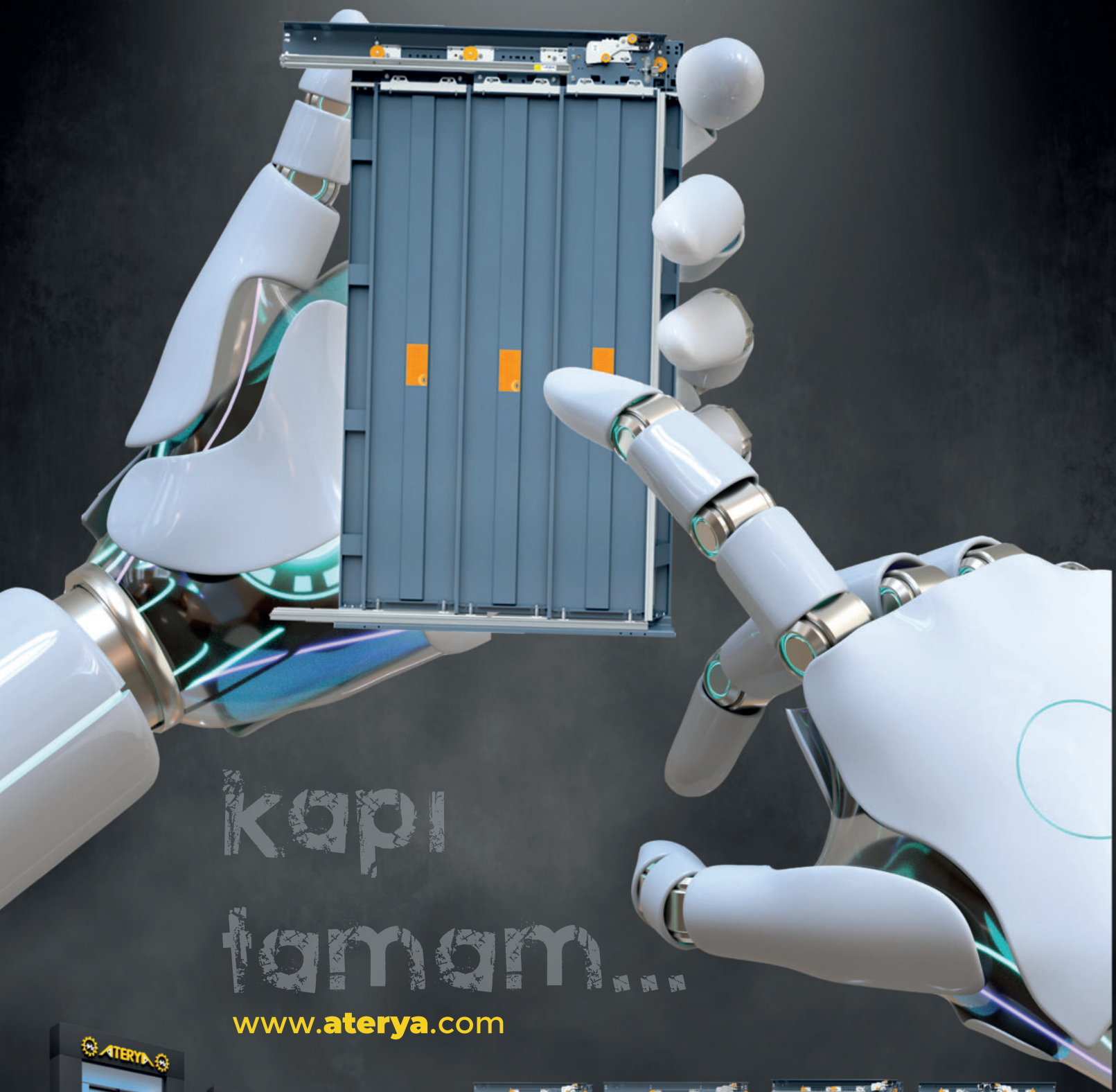
ELEVATOR CONTROL SYSTEMS

+90 224
443 25 32-34

www.erasisasansor.com.tr
info@erasisasansor.com.tr
export@erasisasansor.com.tr

ATERYA®

ASANSÖR SİSTEMLERİ / ELEVATOR SOLUTIONS



kapı tamam...

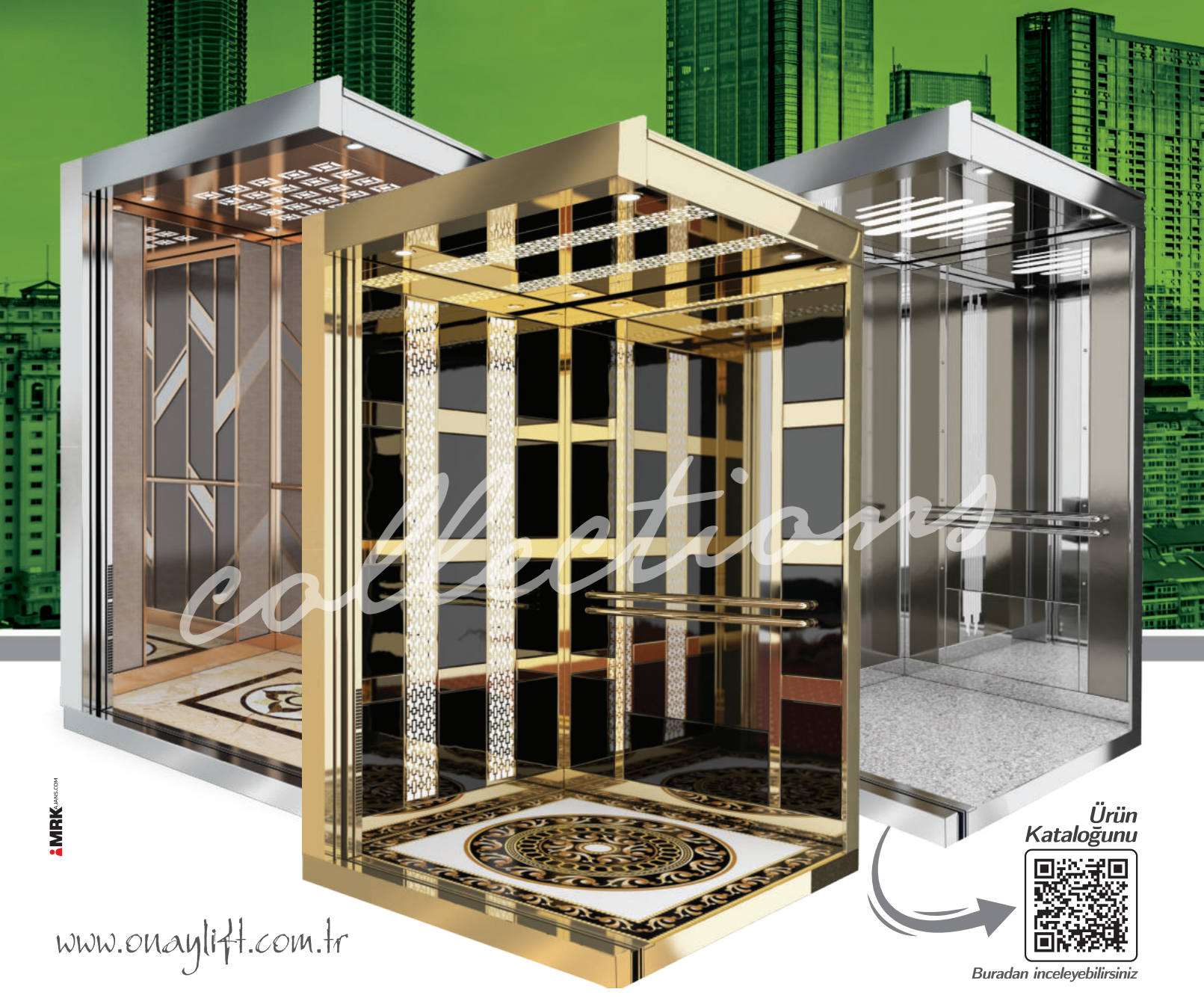
www.aterya.com





MODERN ÇAĞIN ÖTESİNDE

Hayat konforunuzu artıracak lüks kabin koleksiyonu...



Ürün Kataloğunu

Buradan inceleyebilirsiniz

www.onaylift.com.tr

Fabrika:
5. Organize San. Bölg. Aşağıpınarbaşı OSB Mah.
522. Sokak No:5 Selçuklu / Konya / TÜRKİYE
Tel: +90 332 346 21 24 | Fax: +90 332 346 21 25
info@onaylift.com.tr | www.onaylift.com.tr

Şube:
Beylikdüzü O S B Mahallesi Birlik Sanayi Sitesi
4. Cadde No:26 Beylikdüzü / İstanbul /TÜRKİYE
Tel: +90 212 876 11 35 Fax: +90 212 876 11 36
bilgi@onaylift.com.tr | www.onaylift.com.tr

ONAYLIFT® COMPONENTS

MÜŞTERİ HİZMETLERİ
Customer Service
444 32 42

ONAY GROUP | ONAY DOOR KAPI SİSTEMLERİ | ONAY KABİN ASANSÖR KABİNLERİ | ONAY KUMANDA KUMANDA SİSTEMLERİ



10 YILI AŞAN TECRÜBE
OVER 10 YEARS OF EXPERIENCE

44 ÜLKEYE İHRACAT
EXPORT TO 44 COUNTRIES

110 UZMAN PERSONEL
110 EXPERT STAFF

9000 m² ÜRETİM ALANI
9000 m2 PRODUCTION AREA

DORMAK
ELEVATOR
SYSTEMS

www.dormakasansor.com

FABRİKA / FACTORY
Çavuşoğlu Mahallesi Seddülbahir Cd. No:41/A Kartal/İstanbul - TÜRKİYE **Phone:** +90216 232 2626 **E-mail:** info@dormakasansor.com

BATUMI
Giorgi Antsukhelidze St. 30 Batumi - GEORGIA
Phone: +995 593 51 57 85 **E-mail:** info@dormakasansor.ge

ERBIL
100 m Street, Opposite the Rizgary Hospital Erbil- IRAQ
Phone: +96 475 03 00 50 44 **E-mail:** dormak.erbil@dormakasansor.com

KIRIKER METAL

ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.



Kalite
Kapıdan Başlar

Kalitemizi,
Avrupa'dan Asya steplerine,
Afrika'dan Arabistan'a
kadar taşıyoruz...

Abdulhalik Renda Mah. Ankara Cad.
No: 234/A 18100 Merkez/ÇANKIRI

info@doorlifeasansor.com.tr
doorlifeasansor.com.tr

+90 (376) **212 46 16**
444 60 29



ADA LIFT GÜCÜYLE DURMAKSIZIN ZİRVEYE ÇIKIN

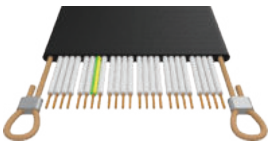
NON STOP





















ADA LIFT
ADA LIFT ELEKTRONİK VE ASANSÖR KONTROL SİSTEMLERİ

Altınşehir Mahallesi Beyaz Karanfil Sk. No:44,
34775 Dudullu Osb/Ümraniye/İstanbul
E-Mail: info@adalift.com.tr Tel: 0 (216) **611 29 47**

www.adalift.com.tr

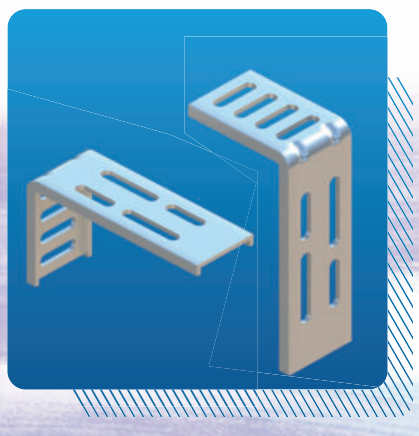


YIRSAN
METAL MAKİNA ASANSÖR İNŞ. SAN. VE TİC. LTD ŞTİ

www.yirsanmetal.com

BAĞLANTI EKİPMANLARI ÜRETİMİNDE
SEKTÖRE YÖN VERİYORUZ





pozitiflab

Gaziantep / TURKEY

info@yirsanmetal.com

+90 850 888 2527

BAGLIFT
ASANSÖR SİSTEMLERİ

EN İYİSİ İLE ZİRVEYE



F. Çakmak Mh.Konsan San. Sit. 10728 Sk No:30 KONYA / TÜRKİYE
Tel: 0332 346 48 71 - Faks: 0332 346 48 72 / Mail: info@baglift.com.tr - Web: www.baglift.com.tr

TÜRKELİ RAY®

"The best quality guide rail since 1947"



1947'den günümüze Asansör Rayında kalitenin adı...

www.turkeliray.com

Phone: +90 258 269 15 70

Fax: + 90 258 269 15 66

e-mail: info@turkeliray.com

İÇİN - DEKİLER

18 SUNUŞ

DOSYA

24 DIŞ TİCARET 2022/6
26 ASANSÖR 2022/6
38 İHRACAT ADIMLAR & STRATEJİLER
44 İHRACAT DESTEKELERİ
50 GENEMEK
56 KÜÇÜK GROUP
64 EREN MAKİNA
68 YÜKSELİŞ ASANSÖR
72 HEDEFSAN
80 ELİT ASANSÖR
82 VİTAL ASANSÖR
88 ARTI KASNAK
94 KIRIKER METAL
98 EFELIFT ASANSÖR
104 STORKLIFT ASANSÖR
108 CEYAS ASANSÖR
110 BALABAN KASNAK

STK

116 TASFED

"KAMU VE ASANSÖR SEKTÖR BULUŞMASI SEMİNERİ" 21 TEMMUZ'DA ANKARA'DA YAPILDI.

TEBRİK

116 FATMA & OSMAN PAYLAN

FATMA & OSMAN PAYLAN ÇİFTİNİN NİKAH TÖRENİ, 2 TEMMUZ 2022 CUMARTESİ GÜNÜ KONYA'DA GERÇEKLEŞTİ.

132 KABİN MİMARİSİ & TASARIM

134 - HALİM AKIŞIN
KABİN TASARIMINDA STANDART GEREKLERİ ÜZERİNE DEĞERLENDİRMELER

148 - MUHARREM BİLGE ÇAKIRER
"BANA BİR KABİN TASARIMLA!..."

154 - ŞAMİL ÇAHAL - KADİR ÇAVDAR
PARAMETRİK TASARIM YAKLAŞIMININ ASANSÖR SEKTÖRÜNDE KULLANIMI

162 - C. ERDEM İMRAK - UMUT ŞAHİN
PANORAMİK ASANSÖR KABİNİ SONLU ELEMANLAR MODELLEMESİ VE ANALİZİ

166 - EMRE ALMALI
HİDROLİK ASANSÖRLER VE YÜK KABİNİ TASARIMI

170 - CEM KAPUKAYA
ASANSÖR KABİNİ/ TASARIM / AR&GE

172 - YÜKSELİŞ ASANSÖR GOLD ROSE

178 BTSO-URGE

190 PANEL-AKM TEKNİK

196 ASANSÖR İSTANBUL

200 INTERLIFT 2023

202 İRAN LIFTEX 2022

203 LIFT CITY EXPO 2022

206 ASDER-TASİS

208 ETKİNLİK TAKVİMİ

MAKALELER

114 CEYLA AKIN LIFTEX 2022 LONDON
128 SELÇUK KUZA MALI OLAN YAŞADI
174 DENİZ DEMİRKAPLAN BEYİN GÜCÜ / GÖÇÜ
180 AV. HÜSEYİN OSMAN AYTUÇ APARTMAN YÖN...
186 ALP MURAT BAŞTUĞ SÜREKLİ KAZANÇ İÇİN VERİ...
192 HATİCE ÇAĞIRAN İÇ DENETİM SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK...
198 PEREN KISTAK ÇOCUĞUNUZ 1. SINIFA HAZIR MI?
204 M. MERT BÜYÜKTEPE BAMBU AĞACI BİZE NE SÖYLER?

YERLİ ÜRETİM



ARTI + kasnak®

www.asansorkasnagi.com

Yeni ve güçlü kadromuz ile

KALİTEYİ TAMAMLIYORUZ

Paket Asansör Çözümleri



TEORİ
MÜHENDİSLİK ASANSÖR SAN.

www.teorimuhendislik.com

KÖŞKERLER®
ÇELİK HALAT VE MAK. SAN. TİC. A.Ş.

Çeliğe **GÜÇ** Veren **KALİTE**



Ø 6,5 mm

Çelik Özlü Asansör Halatımız

TÜV **EN 81-20 & EN 81-50**
Uyum Sertifikalıdır.

www.koskerler.com.tr
satis@koskerler.com.tr

YERLİ ÜRETİM



www.asansorvizyon.com

Değerli okurlarımız,

2022 yılının ilk 6 ayında Türk Asansör Sektörü yine kendinden beklenen yaptı ve bir önceki döneme göre ihracatını yüzde 20,8 arttırarak 164 milyon 378 bin 608 dolar değerine taşıdı.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) dış ticaret verilerinden derlediğimiz rakamlar Türk asansör sektörünün ihracattaki başarı ivmesini arttırarak devam ettirdiğini gösterdi. Türk asansör sektörü 2022 yılı Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre ihracatını yüzde 20,8 arttırarak 164 milyon 378 bin 608 dolar değerine taşıdı. Aynı dönemde ithalat ise bir önceki yılın ilk 6 ayına göre yüzde 37 oranında azalarak 57 milyon 860 bin 418 dolar oldu. 2022 yılının ilk 6 ayında asansör sektörü dış ticaret fazlasında bir önceki döneme göre yüzde 58,5'lik bir artışla 106 milyon 518 bin 490 dolar değer oluşturdu. Sektörümüzün başarılarını ve 2022 yılı ilk 6 ay için derlediğimiz dış ticaret verilerini dosya konumuzdan takip edebilirsiniz.

Bu sayımızda "Kabin Mimarisi & Tasarımı" başlıklı bir de teknik dosya hazırladık. Kabin konusundaki dosyamıza katkı sağlayan yazarlarımıza teşekkür ediyoruz. Sektörel dernek çalışmalarından fuar bilgilendirmelerine, firma haberlerinden köşe yazarlarımızın sizler için hazırladığı içeriklere yine dopdolu bir sayı ile sizleri baş başa bırakıyoruz.

Bir dahaki sayımızda görüşmek üzere... Sağlıkla kalın...

KÜNYE

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Özhan ŞEREFLİ

Genel Koordinatör
Meral ŞEREFLİ

Teknik Müdür - Yazılım
Turhan AKÇA

Editör
Ferhat LEMLİOĞLU

Görsel Yönetmen
Yasemin YÜCE

Reklam Rezervasyon
0 312 472 14 58 / 0 541 627 39 73

Yayın Adı- Asansör Vizyon Dergisi
Yayın Şekli ve Türü
2 Aylık Türkçe Yerel Süreli Yayın

Baskı Tarihi - 29.08.2022

Asansör Vizyon Dergisi:
Çağlayan Mh. 284. Cd.No:1/19 06470
ANKARA Tel: 0312 472 14 58
www.asansorvizyon.com
haber@asansorvizyon.com

Baskı
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Tel: (0212) 454 30 00
Bu yayının tamamı ya da bir bölümü yayıncının yazılı izni olmaksızın çoğaltılamaz ya da yayınlanamaz. Yayınlanan yazı, belge ve fotoğrafların her türlü hukuki mesuliyeti yazarına aittir.

REKLAM İNDEKSİ

ACROLIFT	78-79-81
ADALIFT	10
AH&MET ASANSÖR	1
AKİŞ PLASTİK	85
ALYANS ASANSÖR	27
AMETAL	89
ARAS KALIP	77
ARGESET ELEKTRONİK	143
ARTI KASNAK	15-137
ASANSÖR İSTANBUL 2023	57
ASBUTON	91
ATERYA ASANSÖR SİSTEMLERİ	6
AÜTUR ASANSÖR	212
AVELİCE ASANSÖR	135
AYBEY ELEKTRONİK	97
AYGÜNSAN	67
BAĞLIFT	12
BALABAN KASNAK	22-23
BEST OTOMASYON	123
BİSA LIFT	112-113
BT (ÖZBERK ASANSÖR)	42-43
BTA ASANSÖR	155
BULUT MAKİNA	99
BUTKON	AÇILIR KAPAK-216
CAKAZ ELEKTRİK	111
CEYAS ASANSÖR	109
ÇOLAKOĞLU	145
ÇUKUROVA ASANSÖR MARKET	119
DELTA TURKEY	107
DERİNSOY ASANSÖR	48-49
DEVAS ASANSÖR	54-55
DORMAK ASANSÖR	8
DPS DOOR	146-147
EKAY ASANSÖR	41
EKOL ACROBAT	161
ELİT ASANSÖR	59
EMAY MÜHENDİSLİK	53-171
ERASİS ASANSÖR	5
ERCİYES ÇELİK HALAT	167
ERDEN LIFT	69-151
EREN MAKİNA	36-37
ERKAN LIFT	149
ERŞEN ELEKTRİK	92-93
ESSAN METAL	4. KART
EUROLIFT	197
EXVATOR. COM	210-211
FUPA ASANSÖR	181-183
GENEMEK	19
GLASARIA	71
HEDEFSAN	51
HIZ ASANSÖR	185
HİMELLIFT	153
HÜRAS ASANSÖR	21
INTERLIFT 2023	201
İLALIFT	127
İPEK PASLANMAZ	39
KARINCA ASANSÖR MARKET	20
KEPİ ELEVATOR SYSTEMS	31
KIRIKER METAL	9
KİPSAN	75
KÖŞKERLER	17
KÜÇÜK GRUP	ARKA KAPAK -189
LIFT EXPO MOROCCO	209
LİMAS MAKİNA	83
MERD ASANSÖR	1. KART
MERİH ASANSÖR	115
MESAN ASANSÖR	165
METROPLAST	29-173
MİK-EL	169
MİKROLİFT	3
MKL ASANSÖR	65-177
MP YENER ÖVÜNÇ ASANSÖR	47
OMAR LIFT	193
ONAYLIFT	7
ONURAS	87
OPAŞ ELEKTRİK	187
ORPAN	ÖN KAPAK İÇİ
ÖNERSAN	157
ÖZBAY ASANSÖR	2. KART
ÖZBEŞLER	4
ÖZRAY	35
PRIMA POWER	33
PROLIFT	105
ROTEK ELEKTRONİK	102-103
RPM ELEKTRONİK	163
SAS ASANSÖR	45
SERİNHİSAR	215
SM LIFT	195
SONAR ASANSÖR	139
SRL ASANSÖR	129
STOF ASANSÖR	63
STORK ASANSÖR	159
SZUTEST	213
TABLED PASLANMAZ	101
TEORİ MÜHENDİSLİK	16-207
TRIAD-VOLTRON	214
TUNA ASANSÖR	95
TÜRKELİRAY	13
TÜRKRAY	ÖN KAPAK
UPSET	3. KART
VENOTTİ	205
VİNİ (EFELIFT)	ARKA KAPAK İÇİ
VİPSAN DOOR	130-131
VİTAL ASANSÖR	2
YETERLIFT	125
YIRSAN METAL	11
YÜKSELİŞ ASANSÖR	61
ZERA BUTON	73



GENEMEK

Emek Mah. Ordu Cad. No:6/1, 34785, Sancaktepe, İstanbul, TURKEY +90 216 365 9242 | www.genemek.com | info@genemek.com



güvenle yükselen değer...

karınca
asansör market

PAKET ASANSÖR SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

www.karincaasansor.com.tr

Ziyabey Caddesi No: 51/B 59850 Çorlu / Tekirdağ - TÜRKİYE
e-mail: info@karincaasansor.com.tr Tel: +90 (282) 650 0 333 GSM: +90 (530) 493 96 83

HÜRAS



FARKLI
BİR YOLCULUĞA
HAZIR MISINIZ ?

KAPIDAKİ GÜVENCENİZ

www.huras.com.tr

1995'den bu yana

BLB
BALABAN

ZİYARET ET > www.balabankasnak.com



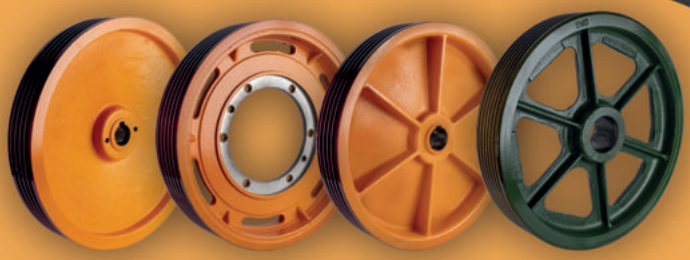
PLASTİK (CAPTORMAL) KASNAKLAR STOKLARIMIZDA



PLASTİK (CAPTORMAL) KASNAKLAR



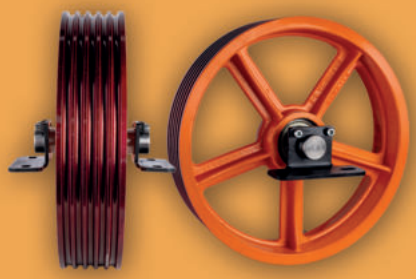
DÖKÜM PALANGA KASNAKLARI



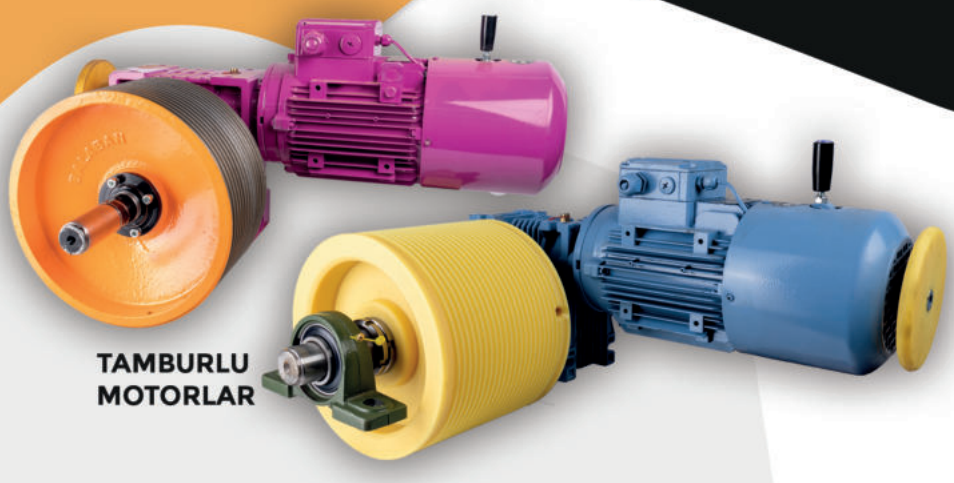
MAKİNA TAHRİK KASNAKLARI



HİDROLİK ASANSÖR KASNAKLARI



SAPTIRMA KASNAKLARI



TAMBURLU MOTORLAR

+90 (539) 662 67 97

+90 (332) 236 16 56

info@balabankasnak.com

Fevziçakmak Mh. 10776. Sk. B4 Blok
No: 5 / Y Karatay / Konya - TÜRKİYE

İLK 6 AYDA

Türkiye'nin dış ticaret açığı yüzde 142,7 artarak 51miyar 400 milyon dolar oldu

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından yayımlanan dış ticaret istatistiklerine göre; ihracat 2022 yılı Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 20,0 artarak 125 milyar 866 milyon dolar, ithalat yüzde 40,6 artarak 177 milyar 267 milyon dolar olarak gerçekleşti. 2022 yılının ilk 6 ayında dış ticaret açığı yüzde 142,7 artarak 21 milyar 181 milyon dolardan, 51 milyar 400 milyon dolara yükseldi. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2021 Ocak-Haziran döneminde yüzde 83,2 iken, 2022 yılının aynı döneminde yüzde 71'e geriledi.

İLK 6 AYDA

Türk asansör sektörü 106 milyon 518 bin 490 dolar dış ticaret fazlası verdi

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) dış ticaret verilerinden derlediğimiz rakamlar Türk asansör sektörünün ihracattaki başarı ivmesini arttırarak devam ettirdiğini gösterdi. Türk asansör sektörü 2022 yılı Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre ihracatını yüzde 20,8 arttırarak 164 milyon 378 bin 608 dolar değerine taşıdı. Aynı dönemde ithalat ise bir önceki yılın ilk 6 ayına göre yüzde 37 oranında azalarak 57 milyon 860 bin 418 dolar oldu. 2022 yılının ilk 6 ayında asansör sektörü dış ticaret fazlasında bir önceki döneme göre yüzde 58,5'lik bir artışla 106 milyon 518 bin 490 dolar değer oluşturdu.


DIŞ TİCARET
2022 İLK 6 AY

DIŞ TİCARET
2022 İLK 6 AY

Dış Ticaret
2022 ilk 6 ay

Türkiye'nin genel ihracatı, ilk 6 ayda yüzde 20 artarak 126 milyar dolara yaklaştı. Böylece 2022 yılı sonu için belirlenen 250 milyar dolarlık ihracat hedefinde ilk 6 aylık hedefler tuttu. 2022 ilk 6 ayında ithalatta ise bir önceki döneme göre yüzde 40,6 oranında bir yükseliş kaydedilerek 177,2 milyar dolar değerinde ithalat yapıldı. İhracatta 2022 yılı sonu için 6 aylık hedefler tuttu ancak dış ticarette açık büyüdü.

Aylara göre dış ticaret, Haziran 2022

(Milyon ABD $)

		İhracat (FOB)		İthalat (CIF)		Dış ticaret dengesi		İhracatın ithalatı karşılama oranı
			Değişim		Değişim		Değişim	
Aylar	Yıl	Değer	(%)	Değer	(%)	Değer	(%)	(%)
Ocak- Haziran	2021	104 878		126 059		-21 181		83,2
	2022	125 866	20,0	177 267	40,6	-51 400	142,7	71,0
Haziran	2021	19 740		22 611		-2 871		87,3
	2022	23 428	18,7	31 595	39,7	-8 167	184,5	74,1



Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından yayımlanan dış ticaret istatistiklerine göre; ihracat 2022 yılı Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 20 artarak 125 milyar 866 milyon dolar, ithalat yüzde 40,6 artarak 177 milyar 267 milyon dolar olarak gerçekleşti. 2022 yılının ilk 6 ayında dış ticaret açığı yüzde 142,7 artarak 21 milyar 181 milyon dolardan, 51 milyar 400 milyon dolara yükseldi. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2021 Ocak-Haziran döneminde yüzde 83,2 iken, 2022 yılının aynı döneminde yüzde 71'e geriledi.

Enerji ve emtia fiyatlarının dünya genelinde yükselmesiyle artış kaydeden ithalat aynı zamanda Merkez Bankası'nın döviz bozdurma uygulamasından kaynaklı bazı ihracatçıların hammadde stoklamasına yönelmelerinin etkisiyle de Ocak-Haziran döneminde ciddi bir artış kaydetti.

Ticaret ve Enerji Bakanlığı tarafından ithalat artışı ile ilgili yapılan açıklamada; "Enerji ithalatımız, 2022 Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 155 artarak 47,8 milyar dolar olarak gerçekleşti. Toplam ithalat artışımızın yaklaşık yüzde 57'si enerji ithalatından kaynaklandı. Bu ithalat artışında enerji başta olmak üzere emtia fiyatlarındaki yükselişlerin etkisi açıkça görülüyor. Nitekim 2022 Ocak-Mayıs döneminde küresel enerji fiyatları bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 83 artış gösterdi. Küresel emtia fiyatlarındaki artışa paralel olarak en son

ANADOLU'DAN
dünyaya açılan kapı



From Anatolian
to the world
opened door

alyans asansör®
Otomatik Kapı Sistemleri

+90 (332) 346 45 51
+90 (332) 346 45 52
www.alyanslift.com

Fevzi Çakmak Mah. Ayyıldız Cad.
4. MK Sanayi Sitesi No:99/D-E
Karatay / KONYA / TURKEY
info@alyanslift.com

Sektörlere göre dış ticaret, Haziran 2022

(Milyon ABD $)

Sektörler	Haziran 2021 Değer	Haziran 2021 Pay (%)	Haziran 2022 Değer	Haziran 2022 Pay (%)	Haziran Değişim (%)	Ocak-Haziran 2021 Değer	Ocak-Haziran 2021 Pay (%)	Ocak-Haziran 2022 Değer	Ocak-Haziran 2022 Pay (%)	Ocak-Haziran Değişim (%)
ISIC Rev.4	İhracat (FOB)									
Toplam	**19 740**	**100,0**	**23 428**	**100,0**	**18,7**	**104 878**	**100,0**	**125 866**	**100,0**	**20,0**
Tarım, ormancılık ve balıkçılık	600	3,0	669	2,9	11,4	3 389	3,2	3 856	3,1	13,8
Madencilik ve taşocakçılığı	320	1,6	398	1,7	24,2	1 945	1,9	2 233	1,8	14,8
İmalat	18 718	94,8	22 228	94,9	18,8	99 046	94,4	119 079	94,6	20,2
Diğer	102	0,5	133	0,6	30,4	498	0,5	698	0,6	40,3
BEC	İthalat (CIF)									
Toplam	**22 611**	**100,0**	**31 595**	**100,0**	**39,7**	**126 059**	**100,0**	**177 267**	**100,0**	**40,6**
Sermaye (yatırım) malları	3 376	14,9	3 200	10,1	-5,2	17 741	14,1	18 295	10,3	3,1
Ara (ham madde) malları	16 999	75,2	25 743	81,5	51,4	95 366	75,7	145 568	82,1	52,6
Tüketim malları	2 207	9,8	2 640	8,4	19,6	12 779	10,1	13 280	7,5	3,9
Diğer	29	0,1	13	0,0	-56,6	173	0,1	124	0,1	-28,6

Tablodaki rakamlar, yuvarlamadan dolayı toplamı vermeyebilir.
ISIC: Tüm Ekonomik Faaliyetlerin Uluslararası Standart Sanayi Sınıflaması
BEC: Geniş Ekonomik Grupların Sınıflaması

açıklanan verilere göre 2022 Ocak-Nisan döneminde ülkemizin ithalat birim değer endeksi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 38 artış gösterdi. Ancak ithalat miktar endeksimiz sadece yüzde 1,8 ile sınırlı bir artış gösterdi. Diğer taraftan, enerji ithalat birim değer endeksi aynı dönemde yüzde 190 artış gösterirken enerji ithalat miktar endeksi ise yüzde 5,3 azalış gösterdi. Yani Türkiye ithalat miktarını artırmadı. Artan, ithal enerjinin fiyatıdır." dendi.

İmalat sanayinin toplam ihracattaki payı %94,9 oldu

Ocak-Haziran döneminde ekonomik faaliyetlere göre ihracatta imalat sanayinin payı %94,6, tarım, ormancılık ve balıkçılık sektörünün payı %3,1, madencilik ve taşocakçılığı sektörünün payı %1,8 oldu.

Ara mallarının toplam ithalattaki payı %81,5 oldu

İthalatta, 2022 Ocak-Haziran döneminde ara mallarının payı %82,1, sermaye mallarının payı %10,3 ve tüketim mallarının payı %7,5 oldu.

2022 ilk 6 aylık dönemde en fazla ihracat yapılan ülke Almanya oldu

Ocak-Haziran döneminde ihracatta ilk sırayı Almanya aldı. Almanya'ya yapılan ihracat 10 milyar 642 milyon dolar olurken, bu ülkeyi sırasıyla; 8 milyar 658 milyon dolar ile ABD, 6 milyar 612 milyon dolar ile İtalya, 6 milyar 489 milyon dolar ile Birleşik Krallık ve 6 milyar 362 milyon dolar ile Irak takip etti. İlk 5 ülkeye yapılan ihracat, toplam ihracatın %30,8'ini oluşturdu.

İthalatta ilk sırayı Rusya Federasyonu aldı

Ocak-Haziran döneminde ithalatta ilk sırayı Rusya Federasyonu aldı. Rusya Federasyonu'ndan yapılan ithalat 27 milyar 742 milyon dolar olurken, bu ülkeyi sırasıyla; 20 milyar 82 milyon dolar ile Çin, 11 milyar 499 milyon dolar ile Almanya, 7 milyar 583 milyon dolar ile ABD, 6 milyar 746 milyon dolar ile İtalya izledi. İlk 5 ülkeden yapılan ithalat, toplam ithalatın %41,5'ini oluşturdu.

Yüksek teknolojili ürünlerin imalat sanayi ihracatı içindeki payı %2,8 oldu

Teknoloji yoğunluğuna göre dış ticaret verileri, ISIC Rev.4 sınıflaması içinde yer alan imalat sanayi ürünlerini kapsıyor. Ocak-Haziran döneminde ISIC Rev.4'e göre imalat sanayi ürünlerinin toplam ihracattaki payı %94,6. Ocak-Haziran döneminde yüksek teknoloji ürünlerinin imalat sanayi ürünleri ihracatı içindeki payı %2,9 oldu.

Ocak-Haziran döneminde imalat sanayi ürünlerinin toplam ithalattaki payı %69,3, Ocak-Haziran döneminde yüksek teknoloji ürünlerinin imalat sanayi ürünleri ithalatı içindeki payı %9,5 oldu.

İhracat 2022 yılı Ocak-Haziran döneminde 118 milyar 55 milyon dolar oldu

Özel ticaret sistemine göre ihracat, 2022 yılı Ocak-Haziran döneminde, bir önceki yılın aynı dönemine göre %18,7 artarak 118 milyar 55 milyon dolar, ithalat %38,7 artarak 168 milyar 137 milyon dolar olarak gerçekleşti.

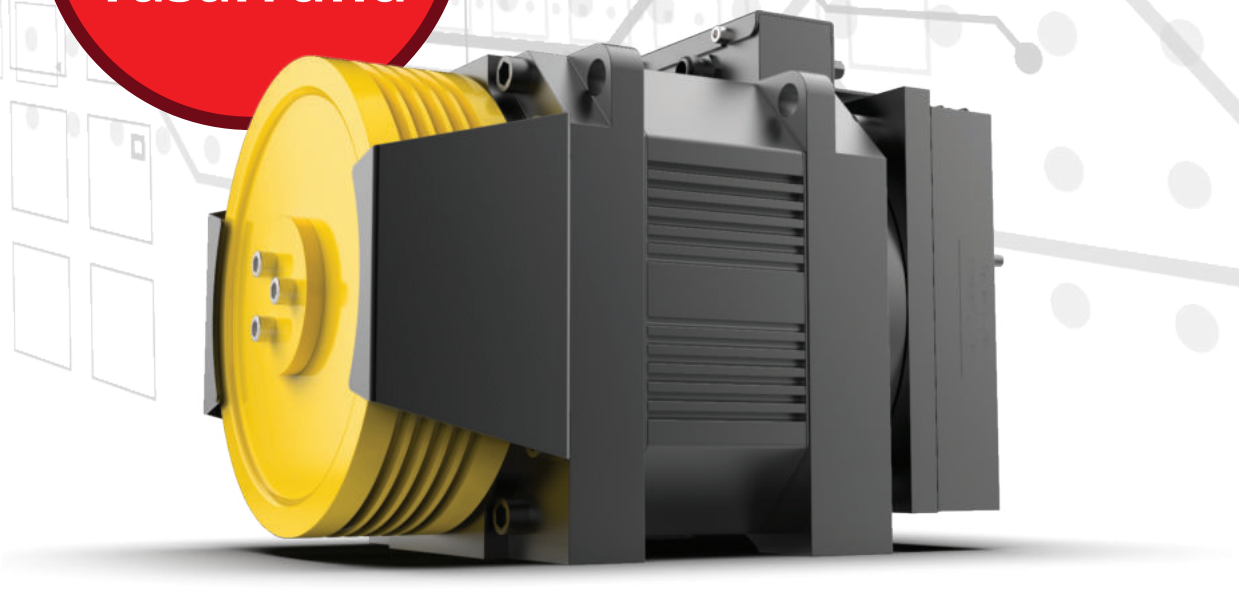
Ocak-Haziran döneminde dış ticaret açığı %130,1 artarak 21 milyar 762 milyon dolardan, 50 milyar 82 milyon dolara yükseldi. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2021 Ocak-Haziran döneminde %82,0 iken, 2022 yılının aynı döneminde %70,2'ye geriledi.



Dişlisiz Asansör Makinaları

MT 280 ve MT 320 SERİSİ

Sessiz
Konforlu
Tasarruflu



METROPLAST

asansörde tam güvenlik

Deri O.S.B. Mahallesi Tabakhane Cad. No:3/YC-10 Özel Parsel Tuzla / Istanbul

Telefon : + 90 216 671 11 01 – 02 – 03 **E-Mail :** info@metroplastasansor.com.tr

www.**metroplastasansor**.com.tr

DIŞ TİCARET
2022 İLK 6 AY

Asansör 2022 ilk 6 ay

Türk asansör sektörü 106 milyon 518 bin 490 dolar dış ticaret fazlası verdi

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) dış ticaret verilerinden derlediğimiz rakamlar Türk asansör sektörünün ihracattaki başarı ivmesini arttırarak devam ettirdiğini gösterdi. Türk asansör sektörü 2022 yılı Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre ihracatını yüzde 20,8 arttırarak 164 milyon 378 bin 608 dolar değerine taşıdı. Aynı dönemde ithalat ise bir önceki yılın ilk 6 ayına göre yüzde 37 oranında azalarak 57 milyon 860 bin 418 dolar oldu. 2022 yılının ilk 6 ayında asansör sektörü dış ticaret fazlasında bir önceki döneme göre yüzde 58,5'lik bir artışla 106 milyon 518 bin 490 dolar değer oluşturdu.



2022 yılının ilk 6 ayında sektör toplam ihracatını yüzde 20,8 arttırdı

Türk asansör sektörü 2022 yılı Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre ihracatını yüzde 20,8 oranında arttırarak 2021 yılının ilk 6 ayında elde ettiği 136 milyon 46 bin 331 dolarlık değeri, 164 milyon 378 bin 608 dolar değerine taşıdı.

Türk asansör sektörü 2022 yılının ilk 6 ayında yaptığı ihracatla elde ettiği 164 milyon 378 bin 608 dolarlık değerin 84 milyon 216 bin 832 dolarlık kısmını paket asansör ihracatından, 80 milyon 161 bin 776 dolarlık kısmını asansörlere ait aksam ve parçalar ihracatından elde etti.

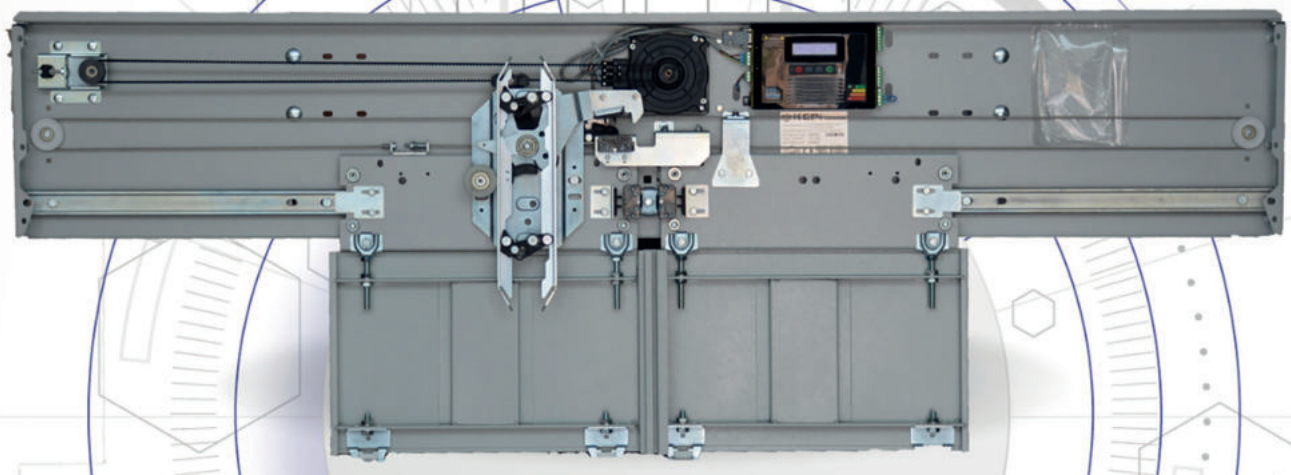
Paket asansör ihracatı yüzde 22,5 oranında arttı

Asansör sektörü 2022 yılının ilk 6 ayında paket asansör ihracatını bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 22,5 oranında arttırdı. 2021 yılının ilk 6 ayında 68 milyon 730 bin 997 dolar değerinde paket asansör ihracatı yapan sektör, 2022 yılının aynı döneminde 84 milyon 216 bin 832 dolar değerinde paket asansör ihracatı yaptı.

Paket asansör ihracatında kilogram değeri de arttı

Türk asansör sektörü paket asansör ihracatında sağladığı artışı kilogram değerinde de sağladı. 2021 yılının ilk yarısında kilogramı 3,28 dolardan toplam 20 milyon 949 bin 984 kilogram paket asansörü ihraç eden sektör, 2022 yılının aynı döneminde yaptığı 24 milyon 78 bin 630 kilogram

Taklit değil orijinal!



- SESSİZ VE UZUN ÖMÜRLÜ ÇALIŞMA PRENSİBİ
- 220V TEK FAZ BESLEME
- EN 81-20 KİLİT-KAŞIK SİSTEMİ
- 2,5 MT / SN HIZINDA ASANSÖRLER İÇİN STANDART TASARIM
- 1 MT / SN AÇILMA, KAPANMA HIZI
- HIZLI VE GÜÇLÜ

KEPi® DOOR

www.kepi.com.tr



paket asansör ihracatı ile kilogram fiyatını 3,5 dolara çıkardı.

Paket asansörü en çok Rusya'ya gönderildi
2022 yılını ilk 6 ayında en çok paket asansör ihracatı yapılan ülke 12 milyon 459 bin 842 dolar değeri ile Rusya Federasyonu oldu. Rusya Federasyonu'nu sırasıyla 10 milyon 298 bin 979 dolar değerinde paket asansör ihracatıyla Cezayir, 4 milyon 594 bin 503 dolar değerinde paket asansör ihracatıyla İsrail, 4 milyon 347 bin 621 dolar değerinde paket asansör ihracatıyla Irak ve 3 milyon 288 bin 83 dolar değerinde paket asansör ihracatıyla Ukrayna takip etti.

En çok paket asansör ihracatı yapılan 5 ülke 2022 yılının ilk 6 ayında yapılan toplam paket asansör ihracatının yüzde 41,5'ine tekabül etti.

Paket asansör ithalatı yüzde 40 oranında azaldı
Asansör sektöründe 2022 yılının ilk 6 ayında paket asansör ithalatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 40 oranında azaldı. 2021 yılının ilk 6 ayında 73 milyon 46 bin 884 dolar değerinde paket asansör ithalatı yapan sektör, 2022 yılının aynı döneminde 43 milyon 101 bin 490 dolar değerinde paket asansör ithalatı yaptı.

Paket asansör ithalatında kilogram değeri 5,15 dolardan 3,99 dolara düştü
Türk asansör sektöründe paket asansör ithalatında yaşanan düşüş kilogram değerinde de sağladı. 2021 yılının ilk yarısında kilogramı 5,15 dolardan toplam 14 milyon 160 bin 995 kilogram paket asansörü ithal eden sektör, 2022 yılının aynı döneminde yaptığı 10 milyon 793 bin 793 kilogram paket asansörü kilogramı 3,5 dolardan ithal etti.

Paket asansörü en çok Çin'den ithal edildi
2022 yılını ilk 6 ayında en çok paket asansör ithalatı yapılan ülke 25 milyon 790 bin 572 dolar değeri ile Çin oldu. Çin'i sırasıyla 2 milyon 755 bin 310 dolar değerinde paket asansör ithalatıyla Almanya, 2 milyon 497 bin 575 dolar değerinde paket asansör ihalatıyla Japonya, 2 milyon 466 bin 397 dolar değerinde paket asansör ithalatıyla Slovakya ve 1 milyon 255 bin 144 dolar değerinde paket asansör ithalatı ile İtalya takip etti.

En çok paket asansör ithalatı yapılan 5 ülke 2022 yılının ilk 6 ayında yapılan toplam paket asansör ithalatının yüzde 74'üne tekabül etti.

Paket asansörü dış ticaretinde 41 milyon 115 bin 342 dolar değerinde dış ticaret fazlası verildi
2022 yılının ilk 6 ayında paket asansörü dış ticaretinde yapılan 84 milyon 216 bin 832 dolar değerindeki ihracat ve 43 milyon 101 bin 490 dolar değerindeki ithalat ile sektör 41 milyon 115 bin 342 dolar değerinde dış ticaret fazlası verdi.

Komponent ihracatındaki artış yüzde 19 oldu
Asansör sektörü 2022 yılının ilk 6 ayında komponent ihracatında da bir önceki yılın aynı dönemine göre artış sağladı. Sektör komponent ihracatını bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 19'luk bir oranda arttırarak 2021 yılının ilk 6 ayında yaptığı 67 milyon 315 bin 334 dolar değerindeki komponent ihracatını, 2022 yılının aynı döneminde 80 milyon 161 bin 776 dolar değerine yükseltti.

Komponent ihracatında kilogram değeri 2,37 dolar oldu
Sektör ürettiği komponentleri dış pazarda miktar bazında daha değerli sattı. 2021 yılının ilk yarısında kilogramı 1,95 dolardan toplam 34 milyon 408 bin 432 kilogram komponent ihraç eden sektör, 2022 yılının aynı döneminde yaptığı 33 milyon 766 bin 293 kilogram komponent ihracatını kilogram başına 2,37 dolara yaptı.

Irak komponent ihracatında ilk sırada yer aldı
2022 yılını ilk 6 ayında en çok komponent ihracatı yapılan ülke 7 milyon 263 bin 488 dolar ile Irak oldu. Irak'ı sırasıyla 6 milyon 65 bin 317 dolar değerinde komponent ihracatıyla Mısır, 4 milyon 697 bin 545 dolar değerinde komponent ihracatıyla İran, 4 milyon 498 bin 292 dolar değerinde komponent ihracatıyla Cezayir ve 3 milyon 277 bin 160 dolar değerinde komponent ihracatıyla Fas takip etti.

En çok komponent ihracatı yapılan 5 ülke 2022 yılının ilk 6 ayında yapılan toplam komponent ihracatının yaklaşık yüzde 32'sini aldı.

Komponent ithalatı yüzde 21,8 azaldı
Asansör sektöründe 2022 yılının ilk 6 ayında komponent ithalatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 21,8 oranında azalarak 14 milyon 758 bin 928 dolara geriledi. Bu rakam 2021 yılının ilk 6 ayında 18 milyon 885 bin 816 dolar değerindeydi.

Komponent ithalatında kilogram değeri 4 dolar
Türk asansör sektöründe komponent ithalatında 2022 yılı ilk 6 aylık dönemde kilogram değeri 4 do-

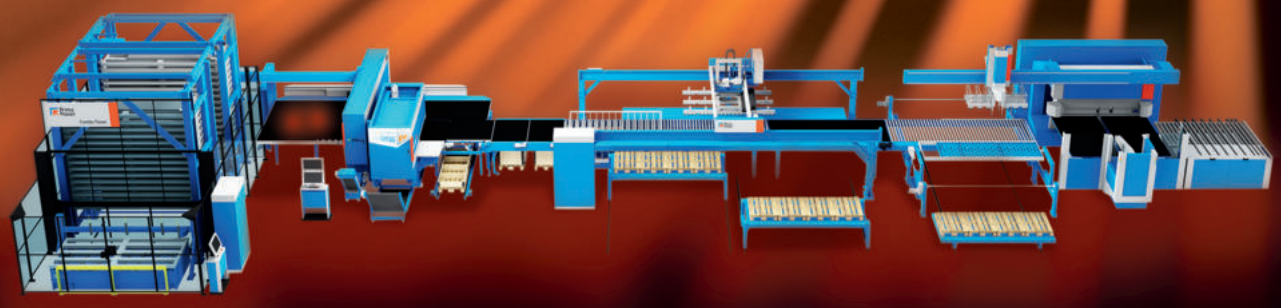
BİZİ ZİYARET ETMEYİ UNUTMAYIN

EURO BLECH

HANNOVER
25-28 EKİM 2022
SALON 12, STAND B146

THE SYSTEM

ÜRETİMİN GELECEĞİNE YOLCULUĞUNUZ BURADA BAŞLIYOR.



Prima Power System teknolojileri sac metal bileşenlerin işlenmesini tamamen entegre ve birbirine bağlı çözümlerle optimize etmektedir. Esneklik, modülerlik ve hem malzeme hem de bilgi akışı otomasyonu, tüm aşamaları tek bir süreçte birleştirmek ve verimliliği en üst düzeye çıkarmak için tasarlanmış çözümlerimizin temelini oluşturmaktadır. Ürün yelpazemizi keşfederek, otomatik üretimin geleceğini bizimle birlikte kurmaya başlayın. **Birlikte büyüyelim.**

www.primapower.com

Prima Power

lar oldu. Toplam 3 milyon 638 bin 347 kilogram komponent ithal eden sektör, 2021 yılının aynı döneminde yaptığı 4 milyon 220 bin 357 kilogram komponentin kilogramına 4,47 dolar ödemişti.

Paket asansöründe olduğu gibi komponent de en çok Çin'den ithal edildi

2022 yılını ilk 6 ayında en çok komponent ithalatı yapılan ülke 6 milyon 459 bin 405 dolar ile Çin oldu. Çin'i sırasıyla 3 milyon 321 bin 979 dolar değerinde komponent ithalatıyla İspanya, 2 milyon 804 bin 259 dolar değerinde komonent ithalatıyla İtalya izledi.

En çok komponent ithalatı yapılan 3 ülke 2022 yılının ilk 6 ayında yapılan toplam komponent ithalatının yüzde 85'ini karşıladı.

Sektör komponent dış ticaretinde 65 milyon 402 bin 848 dolar değerinde dış ticaret fazlası verdi

2022 yılının ilk 6 ayında komponent dış ticaretinde yapılan 80 milyon 161 bin 776 dolar değerindeki ihracat ve 14 milyon 758 bin 928 dolar değerindeki ithalat ile sektör 65 milyon 402 bin 848 dolar değerinde dış ticaret fazlası verdi.

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği tarafından açıklanan 31 kategoride en çok ihracat yapan ilk 5 firmanın yer aldığı listede "Asansörler ve Aksamları" kategorisinde asansör sektörünün 2021 yılında en çok ihracat yapan isimleri değişmedi

Türk makine sektörü, mühendislik kabiliyetlerinin ve rekabetçi fiyatların da etkisiyle 220'den fazla ülkeye yüksek kaliteli ürünler ihraç ediyor. Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği (MAİB) tarafından yapılan açıklamaya göre ihracatının yüzde 60'ını AB ve ABD'ye yapan makine sektörü, son 21 yılda ihracatını 14 katına katlayarak 2021 yılını 23 milyar dolar ihracat ile tamamladı. Türkiye'nin makinecileri ihracatını, pandemi öncesine göre yüzde 19, 2020'ye göre ise yüzde 23 arttırarak rakiplerini geride bırakan bir performans sergiledi.

2021 yılında Türkiye 23 milyar dolar değerinde makine ihraç etti. Geçtiğimiz yıl 200'den fazla ülkeye 3,1 milyon ton mal gönderen Türk makine sanayicileri, makine üretiminin dünya genelinde yüzde 5 daraldığı 2020 yılında yüzde 7'lik oranda üretim artışı sağlayarak büyük bir ivme yakaladı.

Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği üyesi asansör sektörü ihracatta yakaladığı güçlü yükseliş seyrini 2021 yılında da sürdürdü. Dış ticaret konusunda güçlü ve dış ticaret fazlası veren Türk asansör sektörü, 2020 yılında yaptığı 249 milyon 987 bin 980 dolar değerindeki ihracatını yüzde 17 oranında arttırarak 2021 yılının tamamında 300 milyon 876 bin 411 dolarlık ihracat gerçekleştirdi. 2021 yılında 153 milyon 61 bin 152 dolar değerinde ürün ithal eden Türk asansör sektörü ekonomiye 147 milyon 815 bin 259 dolar değerinde dış ticaret fazlası kazandırdı. Sektörün 2021 yılı toplam dış ticareti ise 453 milyon 937 bin 563 dolar oldu.

Türk asansör sektörü 2021 yılı ihracatından elde ettiği 300 milyon 876 bin 411 dolarlık değerin 148 milyon 951 bin 930 dolarlık kısmını paket asansörü ihracatından, 151 milyon 884 bin 481 dolarlık kısmını da komponent ihracatından elde etti. 2021 yılında komponent ihracatında görülen artış dikkat çekti. 151 milyon 884 bin 481 dolarlık 2021 komponent ihracat değeri, 2020 yılında 118 milyon 180 bin 759 dolardı.

Sektör, 2021 yılında miktar olarak 44 milyon 751 bin 247 kilogram paket asansör, 73 milyon 344 bin 195 kilogram da komponent ihraç etti. Sektörün toplam ihracatının ortalama birim fiyatı 2,54 dolar/kg oldu.

Makine ve Aksam İhracatçıları Birliği (MAİB) 2021 yılında ihracatta en yüksek performans gösteren firmaları açıkladı.

Asansör ve aksamları ihraç eden firmalarımızın da değerli bir üyesi olduğu Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği, 31 kategoride ilk 5'i oluşturan üyelerinin listesini açıkladı. Makine ve Aksamları İhracatçıları Birliği tarafından açıklanan 31 kategoride en çok ihracat yapan ilk 5 firmanın yer aldığı listede "Asansörler ve Aksamları" kategorisinde asansör sektörünün 2021 yılında en çok ihracat yapan isimleri değişmedi. Buna göre "Asansörler ve Aksamları" kategorisinde 2021 yılında en çok ihracat yapan 5 firma şöyle: **HASPAR ASANSÖR SANAYİ ve TİCARET LTD. ŞTİ., BUGA OTİS ASANSÖR SANAYİ ve TİC. A.Ş., MESAN ASANSÖR MÜHENDİSLİK İNŞAAT MAKİNA SANAYİ ve TİCARET LTD. ŞTİ., MARSELEVATOR DIŞ TİCARET ve SANAYİ A.Ş., AH&MET ASANSÖR SANAYİ ve TİCARET LTD. ŞTİ.**

ÖZRAY

Asansör Ray Sistemleri

Elevator Rail Systems

1988'den beri...



www.ozray.com.tr

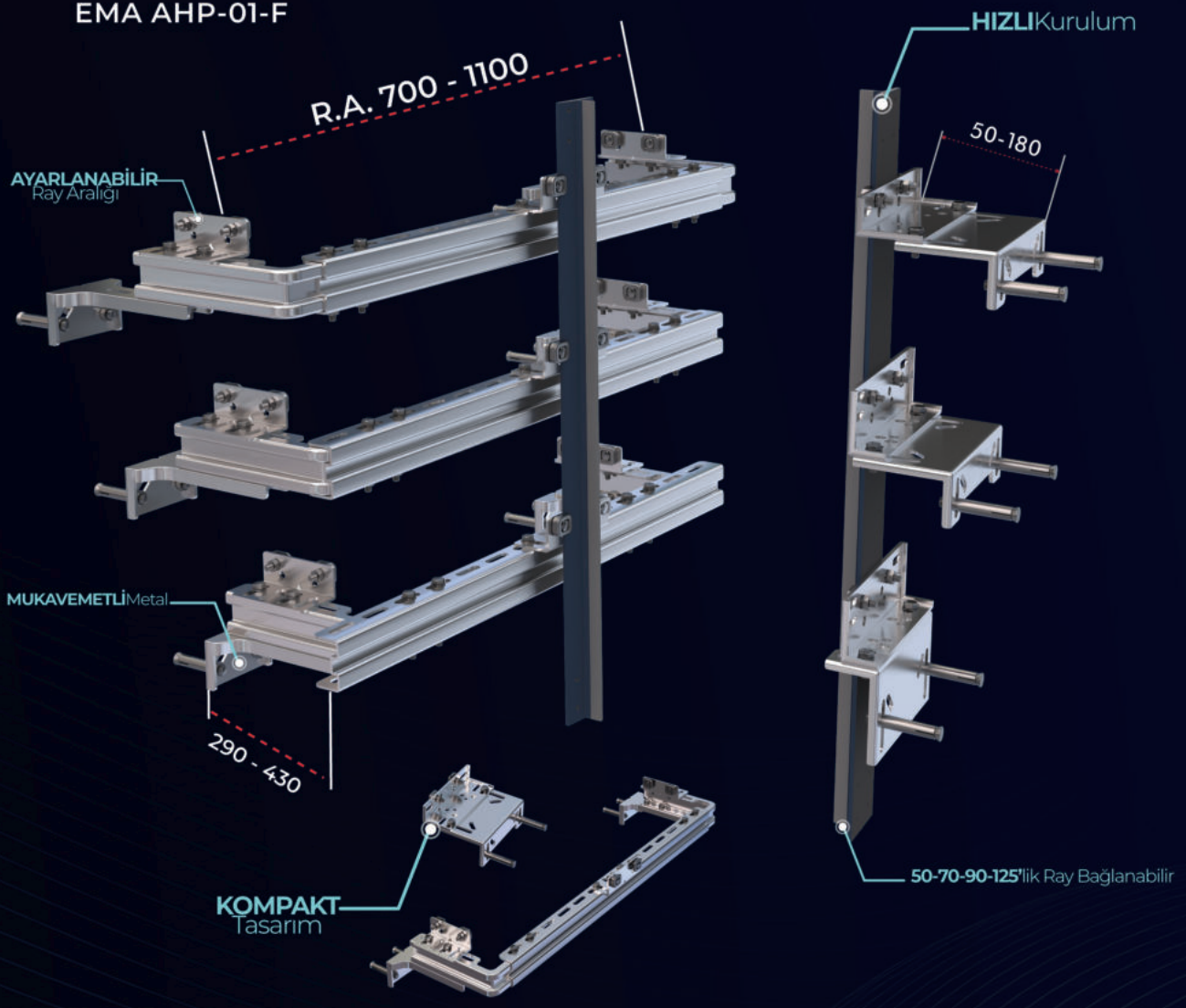
Available on the App Store

TAKLİTLER GİDER GERÇEKLER KALIR!

AHTAPOT SERİSİ

AHTAPOT YANDAN AĞIRLIK SİSTEMİ 1

EMA AHP-01-F



TEKNİK ÖZELLİKLER

EMA AHP-01-F

☑ Ray Aralığı	700 - 1100 mm
☑ Ana Ray Konsolu Hareket Mesafesi	70-110 mm
☑ Duvar Ray Sırtı Hareket Mesafesi	290-430 mm

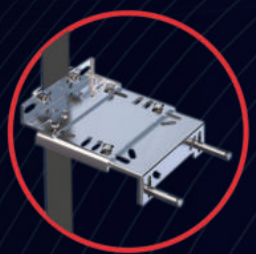


PLATE İLE
180 - 310

liftdesigner

Bu ürün, **liftdesigner** kütüphanesinde bulunmaktadır
*You can find this product in **liftdesigner** library*

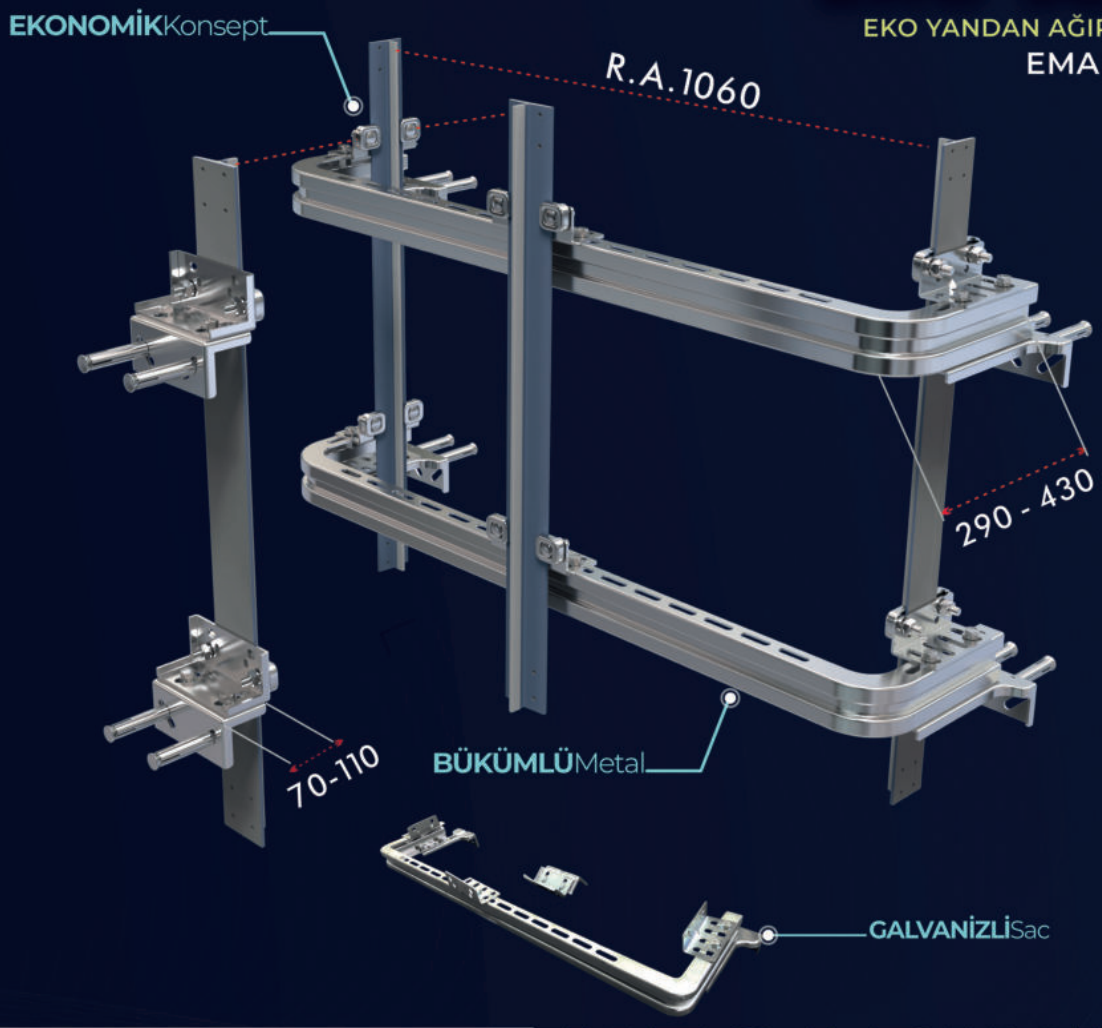
40 years experience EMA

www.erenmakina.com.tr

40 years experience EMA

EKO SERİSİ

EKO YANDAN AĞIRLIK SİSTEMİ
EMA EKO 01-F



TEKNİK ÖZELLİKLER

EMA EKO-01-F

Ray Aralığı	1060 mm
Ana Ray Konsolu Hareket Mesafesi	70-110 mm
Duvar Ray Sırtı Hareket Mesafesi	290-430 mm



HESABINIZI İYİ YAPIN!

Yukarıdaki resimde görülen 1 sıra ürünün parça ve adetleri listedeki gibidir

EKO Bölme	1 Adet
90-4-D	1 Adet
90-4-D -R	1 Adet
DB-4 Ağırlık Konsolu	2 Adet
CE-2000 Ağırlık Konsolu	2 Adet
CE-2000 Ana Ray Konsolu	1 Adet
m12x20 Civata Takımı	12 Takım
m12x110 Klipsli Dübel	6 Adet
Ray Tırnakları	8 Adet

Ramazanoğlu Mah. Sanayi Cad.
Akarsu Sok. No:12/1 Pendik / İSTANBUL

info@erenmakina.com.tr
+90 (216) 378 86 14

DIŞ TİCARET
2022 İLK 6 AY

İhracat
adımlar&stratejiler

Türkiye küresel ticarette aldığı payı arttırmak amacıyla adımlar atıyor ve yeni stratejiler belirliyor.

İhracatı Geliştirme A.Ş.

Kredi garanti ve kefalet uygulamaları yoluyla mal ve hizmet ihraç edenlerin finansmana erişim imkanlarını genişletmek amacıyla kurulan İhracatı Geliştirme Anonim Şirketi (İGE AŞ) faaliyete geçti.

Ticaret Bakanlığı tarafından yapılan açıklamada; "İhracatımızdaki başarılarımızın katlanarak devam etmesini teminen ihracatçılarımıza mevcut desteklerimize ilave bir destek mekanizması daha sunuyoruz. Kredi garanti ve kefalet uygulamaları yoluyla mal ve hizmet ihraç edenlerin finansmana erişim imkanlarını genişletmek, desteklemek, kolaylaştırmak ve özellikle ihracat kredileri için kefalet vermek üzere TİM ile Eximbank'ın öz kaynaklarıyla 2021 yılının ekim ayında İGE AŞ kurulmuştur. Aralık ayında ise 61 ihracatçı birliğimizin ortaklığıyla sermaye yapısı güçlendirilen İGE AŞ, mart ayı itibarıyla faaliyete geçmiştir."



İhracatın tabana yayılması sağlanacak

Açıklamada, İGE AŞ ile teminat yetersizliği nedeniyle çeşitli kredi ve destek imkanlarından yeterince yararlanamayan ihracatçıların krediye erişimlerinin kefalet suretiyle sağlanacağı belirtilerek, "İhracatçılar artık kredi almak için gayrimenkulünü, fabrikasını bankaya ipotek vermek zorunda kalmayacaktır." ifadesine yer verildi.

İhracatta yaşanan artışın süreklilik arz edeceğine ilişkin en önemli göstergelerden birinin de ihracat yapan firma sayısındaki önemli düzeydeki artış olduğuna işaret edilen açıklamada, şunlar kaydedildi:

"Geçtiğimiz yıl 32 binden fazla firmamız ihracata başlamış ve ihracatçı sayımız 101 bini aşmıştır. Bu doğrultuda, ihracatçılarımızın kaynaklarıyla kurulan ve sadece ihracatçılarımızın erişimine açık olan İGE AŞ, özellikle küçük ve orta ölçekli firmalarımızın ihracat kredisi bağlamında finansmana erişimlerinin kolaylaştırılmasını ve ihracatın tabana yayılmasını sağlayarak ihracat hacminin sürdürülebilir şekilde artırılmasına ilave bir katkı sağlayacaktır."

İlave sermaye katkısı sağlanıyor

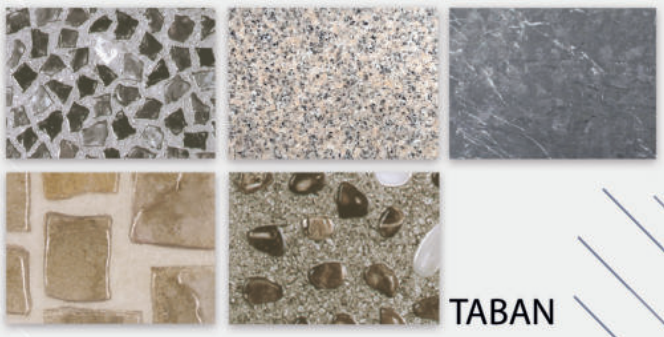
Açıklamada, ihracatçı birlikleri üzerinden gerçekleştirilen ihracat işlemlerinden belli oranlarda yapılan kesintilerin de şirketin sermayesine aktarılmasıyla, İGE AŞ'ye ilave sermaye katkısı sağlanarak sürekli güçlü bir finansal yapı içerisinde olmasının ve böylece kendini yenileyen bir sermaye yapısı oluşturulmasının, ihracatçılara sürekli ve etkin şekilde

İPEK PASLANMAZ

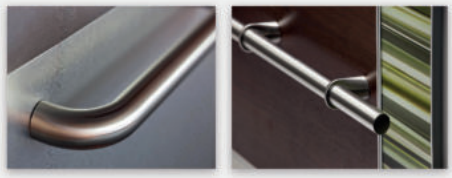
KABİN MALZEMELERİ







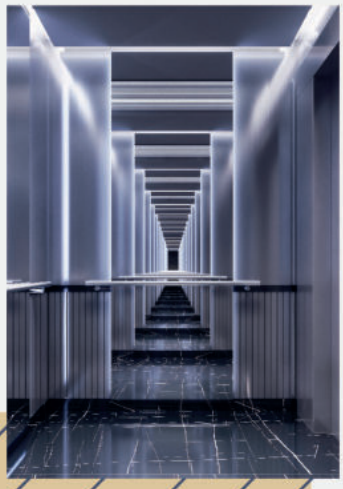
TABAN



KÜPEŞTE



IŞIK DİFİZÖRÜ



Üreten, güçlenen ve büyüyen Türkiye için çalışarak, geleceğin inşa edilmesine katkı sağlamak misyonuyla, birçok sektörün yapı taşı olan paslanmaz sektörünün sürekli olarak geliştiğinin ve büyüdüğünün farkındayız. Yenilikçi, güçlü ve güvenilir bir firma vizyonu ile kalite ve müşteri odaklı çalışarak büyümeyi, ilerlemeyi ve gelecekte yer edinmeyi hedefliyoruz.

KALİTEYE ATILAN
DOĞRU ADIM...

www.ipekpaslanmaz.com

Mimarsinan OSB. 17.Cd. No:4/B Melikgazi / KAYSERİ

0352 504 33 43

hizmet verilmesinin amaçlandığı bildirildi. Açıklamada, "Ticaret Bakanlığı olarak, ihracatçılarımızın önündeki engellerin kaldırılarak, mevcut pazarlarımızda yerimizi sağlamlaştırmak ve yeni pazarlara girmek amaçlarına hizmet edecek her türlü girişim için tüm imkanlarımızı seferber etmekte ve hiçbir fedakarlıktan kaçınmamaktayız." ifadesi kullanıldı.

Suudi Arabistan'da iyileşme başladı

Türkiye için önemli bir pazar olan Suudi Arabistan'la ilişkilerin normalleşmesi Türk ihracatçısına yeni fırsatlar getirecek. İkili ilişkilerdeki gelişmelerin olumlu yansımaları Haziran ayı ihracat rakamlarına da yansıdı. Suudi Arabistan'a yapılan ihracat yüzde 63 oranında artarak 25 milyon dolara ulaştı. Küresel ölçekte resesyon endişelerinin arttığı bir döneme girilirken, yakından ve güvenilir ticaretin önemi her zamankinden daha fazla artıyor. Türkiye bu süreçte yakın coğrafyasında jeopolitik çözümler üretmesi, muhtemel bir küresel daralmadan etkilenmemek adına son derece önemli.

Türkiye'den Yeni Hedef 'Uzak Ülkeler Stratejisi'

'Uzak Ülkeler Stratejisi'yle 18 ülkeye yapılan ihracat 4 kat artırılacak. 2 bin 500 km'den uzak mesafede bulunan ülkeler belli kriterlere göre hedeflenen pazar listesine alındı.

'Uzak Ülkeler Stratejisi'yle Türkiye'nin küresel ticaretten aldığı payın artırılması hedefleniyor. Bu doğrultuda ülkemize 2 bin 500 km'den uzak mesafede bulunan, dünyadan ithalatı 60 milyar doların üzerinde olan, ithalatından aldığımız payın yüzde 1'in altında olduğu 18 ülke hedef olarak belirlendi.

Türkiye küresel ticarette aldığı payı artırmak amacıyla yeni stratejiler belirliyor. Bu kapsamda oluşturulan 'Uzak Ülkeler Stratejisi'yle ulaşılmadık Pazar bırakılmamaya çalışılıyor. Ticaret Bakanlığı tarafından uzak ülkelere ihracatın artırılması amacıyla hayata geçirilen 'Uzak Ülkeler Stratejisi' programı kapsamında belirlenen 18 ülkeye yapılan ihracatın 4 kat artırılarak 80 milyar dolara yükseltilmesi hedefleniyor.

Program, ihraç ürünlerini dünyanın en uzak noktasına ulaştırmayı ve Türkiye markasının bilinirliğini arttırmayı amaçlıyor.

18 hedef ülke seçildi

Uzak Ülkeler Stratejisi'nin detayları ve hedef olarak belirlenen ülkeler şu şekilde açıklandı:

''Ülkemize 2 bin 500 km'den uzak mesafede bulunan, dünyadan ithalatı 60 milyar doların üzerinde olan, ithalatından aldığımız payın yüzde 1'in altında olduğu 18 ülkeyi hedef ülkeler olarak belirledik.

Bu ülkeler Amerika kıtasından ABD, Kanada, Meksika, Brezilya ve Şili; Asya kıtasından Çin, Japonya, Güney Kore, Pakistan, Hindistan, Endonezya, Malezya, Tayland, Filipinler ve Vietnam; Afrika'dan Güney Afrika ile Nijerya ve Okyanusya'dan ise Avustralya'dır.

Dünya ekonomisinde yüzde 64 paya sahip olan bu ülkeler, dünya mal ithalatının yüzde 47'sini ve dünya hizmet ithalatının ise yüzde 35,6'sını yapmaktadır. Bu büyüklükleriyle, tespit edilen ülkeler, ülkemizin ticaretini kazan-kazan ilkesi temelinde geliştirmemiz için önemli bir potansiyel arz etmektedir.

Stratejimiz ile dünya ekonomisinin yarısından fazlasını teşkil eden bu ülkelerin ithalatında ülkemizin payını, ilk aşamada, dünya ihracatındaki ortalama payımız olan yüzde 1'e yükseltmeyi hedefliyoruz.

Uzak Ülkeler Stratejisi programı ile ülkemizin küresel ticaretteki payını yükseltmeyi ve buna bağlı olarak yüksek katma değerli mal ve hizmet ihracatını artırmayı amaçlıyoruz."

Strateji planı kapsamında belirlenen 18 ülkeye 2018-2020 ortalaması 20 milyar dolar düzeyindeki ihracatımızın, dört katına yükseltilerek 80 milyar doların üzerine çıkarılması hedefleniyor.

Ayrıca, strateji ile ihracatı arttırma hedefinin yanı sıra, Türk ürün ve hizmetlerinin küresel ölçekte tanınırlığının geliştirilmesine, Türkiye'nin küresel değer zincirlerindeki konumunun güçlendirilmesine de öncelik veriliyor.

'Made in Türkiye' markası öne çıkarılacak

Strateji ile 18 ülkeye yönelik "Pazara Giriş Rehberi" oluşturulacak. Söz konusu rehberler ile her bir ülkeye ilişkin pazar dinamikleri, yatırım imkânları, mevzuat, ülkedeki şirket kurma ve iş yapmaya yönelik yol haritası gibi bilgiler firmaların hizmetine sunulacak.

Stratejide yer alan 18 ülke için mevcut ihracat destekleri 25 puan arttırılıyor. KOBİ'lerin uzak ülkelerdeki tedarik zincirlerine entegrasyonu konusunda çalışma grupları kurulacak ve Niş sektörlerde tasarım odaklı pazarlama stratejisi kurgulanacak.



EKAY asansör

Ostim Osb Mah. 1219. Cad. No:6 Yenimahalle/ Ankara/ TÜRKİYE
Tel: 0312 354 64 13 **WhatsApp:+90 549 649 29 56**
info@ek-ay.com & ekayasansor@gmail.com www.ek-ay.com

ASANSÖR MALZEMELERİ
ÜRETİMİ & SATIŞI

Türkiye'nin her yerinden
444 6373
MERD



MERD ASANSÖR

ASANSÖR MARKET

info@merdasansor.com.tr

www.merdasansor.com.tr

Merd Asansör İnşaat İmalat San. Tic. Ltd. Şti.
Yenibosna Merkez Mh. Prof. Dr. Nevzat Pisak Cd. No:14/B 34197 Bahçelievler - İstanbul
T: 0212 433 73 30 F: 0212 653 19 19

444 63 73 / / 444 MERD **+90 532 497 30 90**



ÜRETİM VE SATIŞ: Asansör Kabinleri - Asansör Kapı Modelleri -Asansör Kasetleri -Elektrikli Asansörler - Yük Asansörler Monsarj Asansörler -Panaromik Asansörler - Hidrolik Asansörler - Engelli Asansörleri - Panolar - Asansör Yedek Parçaları

BT ELEVATOR

ASANSÖR PANOLARINDA YENİ ÇÖZÜM

Kolay Kurulum
Tam Entegre



2014 yılında kurulan Özberk Asansör; kumanda panoları, asansör kumanda kartları, acil kurtarma sistemleri, revizyon, alarm setleri ve sektörde ihtiyaç duyulan diğer asansör malzemelerinin üretimini ve satışını yapmaktadır.

Özberk Asansör, bünyesinde bulunan BT Elevator markasıyla; arge çalışmalarını müşteri istekleri doğrultusunda, modern teknolojinin olanaklarını kullanarak sürdürmektedir.

BT Elevator, Özberk Asansör'ün kumanda pano ve montaj deneyimindeki 30 yıllık tecrübesini kullanarak, kısa sürede sektörde tercih edilen marka olabilmeyi başarmıştır.







BT ELEVATOR

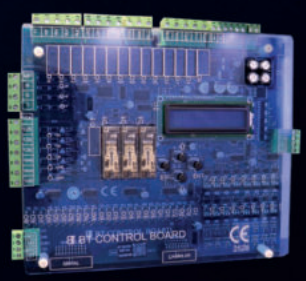
Teknoloji **Üretiyoruz!**



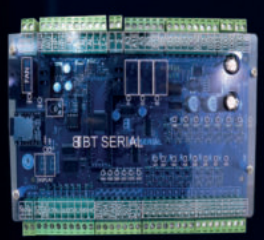
BT - Panel



BT - Driver
(Inverter)



BT - Control Board



BT - Serial Board



BT - Controller

www.btelevator.com

@btelevator

@btelevator

+90 (850) 303 00 26

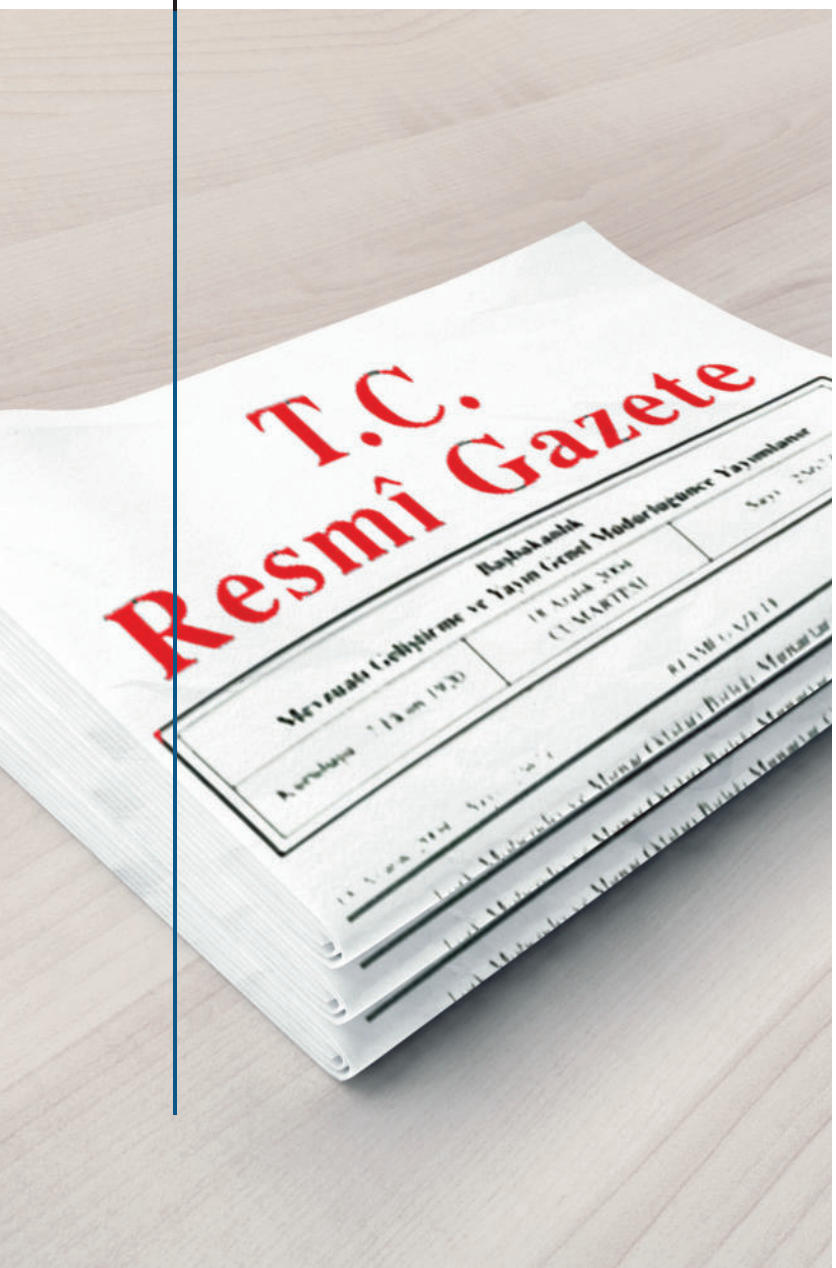
info@btelevator.com

DIŞ TİCARET
2022 İLK 6 AY

İhracat destekleri

İhracat Destekleri Hakkında Karar Resmi Gazete'de Yayımlandı

İhracatın sürdürülebilir artışının sağlanması, firmaların ihracata hazırlanması ve uluslararası pazarlarda rekabet avantajının kazandırılması için sadeleştirilerek yeni ilave desteklerle yayımlanan "İhracat Destekleri Hakkında Karar", 18 Ağustos 2022 Perşembe tarihli ve 31927 Sayılı Resmi Gazete'de yer alan 5973 karar sayılı "İhracat Destekleri Hakkında Cumhurbaşkanı Kararı" ile ihracat desteklerinde düzenlemeler yapıldı.



Genel düzenlemeler:
Destek unsurları şirketlere ve işbirliği kuruluşlarına yönelik olarak bölümlendirildi.

%40, %50, %60, %70, %75 gibi çeşitli destek oranları %50 ya da %75 olarak düzenlendi.

Dolar olarak belirlenen tüm destek üst limitleri Türk Lirasına çevrilmek suretiyle bazılarında destek üst limiti düşürüldü.

İhracatçı sayısının artırılması ve ihracatın tabana yayılması hedefiyle Yeni Nesil Destekler tasarlandı.

Misyonunu tamamlamış destek programlarına Kararda yer verilmedi.

Karar doğrultusundaki uygulamalar kapsamında hukuka aykırı iş ve işlemlerin gerçekleştiğinin tespiti halinde destek başvuru dosyasını askıya alma, yasal işlem başlatma, yasal işlem sonucunda başvuru dosyasın reddetme veya destek kapsamından çıkartma gibi olayın koşullarına uygun farklı müeyyide usulleri düzenlendi.

Karar, uygulamaya ilişkin tüm usul ve esasları belirleme, mücbir sebep durumları veya performans değerlendirmesi ile hedef ülke stratejileri doğrultusunda ilave destek oranı vermeye ve koşullarına uygun uyarlamalar yapma konusunda Ticaret Bakanlığına yetki verildi.

Destek programı bazında yapılan düzenlemeler:
Pazara giriş belgeleri desteği: Tüm sektörlerden ihracatçı firmaların değişen koşullar ve zaman içinde oluşan taleplerine/ihtiyaçlarına karşılık ver-



ELEVATOR & ELEVATOR EQUIPMENTS

1989 yılından günümüze kadar sektörün geleceğine başarıyla yön veriyoruz.

We successfully guide the future of the sector from experience to success, from 1989 to today.

TECRÜBEDEN BAŞARIYA

"From Experience To Success"

Ventolift By SAS

VENTO lift

ASANSÖR KONTROL SİSTEMLERİ

mek üzere şirketlerin ilgili ülkelerin ulusal mevzuatı ve/veya uluslararası mevzuat çerçevesinde resmi kurum ve kuruluşlara yurt dışı pazarlara girişte zorunlu olarak yapılan kayıt, izin ve ruhsatlandırma işlemlerine ilişkin harcamaları da eklendi. Şirketlerin pazara giriş belgeleri ile ruhsatlandırma ve kayıt işlemlerine ilişkin giderleri yüzde 50 oranında ve şirket başına 4.000.000 Tl'ye kadar desteklenecek.

Yurt dışı fuar desteği: İhracatın tabana yayılması hedefine yönelik olarak KOBİ niteliğinde firmaların daha yüksek oranda ve yıllık bazda daha fazla sayıda fuara katılımlarına destek sağlanması suretiyle fuarlara katılımlarının teşvik edilmesi amaçlanıyor. Ayrıca, organizatör tanıtım faaliyetlerinin daha da etkin hale getirilmesi amacıyla Bakanlıkça belirlenen potansiyeli yüksek fuarlarda tanıtım faaliyetleri daha yüksek oranda desteklenmesi öngörülüyor, ikili iş görüşmesi faaliyetleri organizatör tanıtım desteği kapsamına alınmakta, böylece daha etkin fuar organizasyonlarının düzenlenmesi hedefleniyor.

Yurt içi fuar desteği: Daha nitelikli yurt içi fuarların kapsama alınması amacıyla desteklenecek yurt içi fuarların kriterleri güçlendirildi.

Pazar araştırması desteği: Şirketlerin tüm destek programlarından yararlandırılması ve yeni desteklere yönlendirilebilmesi amacıyla destek programı sayısına sınırlama getirildi.

Birim kira desteği: Şirketlerin değişen ihtiyaçlarına uyum sağlamak adına paylaşımlı ofisler birim tanımına eklenmek suretiyle bunlara ilişkin üyelik aidatı da destek kapsamına alındı.

Gemi yat sektörü tasarım desteği: Desteğin etkinliğinin artırılmasını teminen tasarım hizmeti alınabilecek hizmet sağlayıcılarının kapsamının genişletilmesine yönelik düzenleme yapıldı.

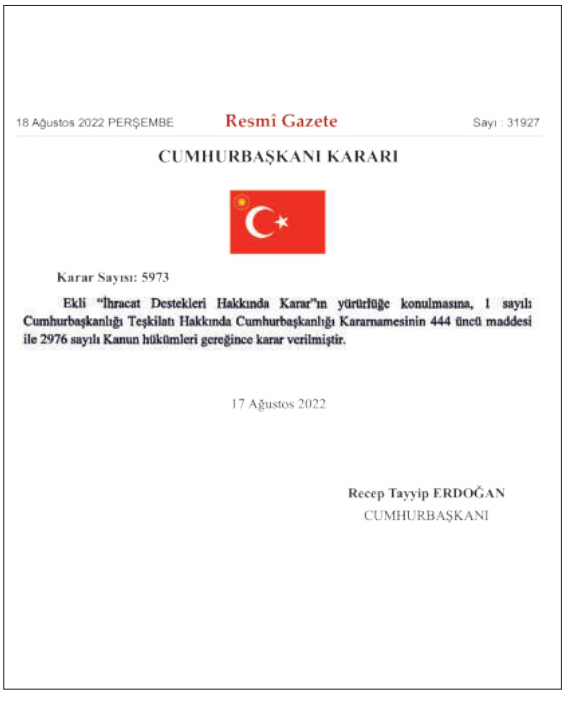
Turquality/Marka desteği: Program kapsamına girdikten sonra satılan markalara ilişkin markayı geliştireceği ve program kapsamında gerçekleştireceği projeleri tamamlayacağına ilişkin taahhüt alınması, takip edilmesi, aksi durumda çıkarılması ile satın alınmış olan yabancı markaların program kapsamında desteklenmemesi ile destek kapsamına alınmış olanların kapsamdan çıkarılmasına yönelik düzenleme yapıldı.

Kaldırılan destekler:
Türkiye Ticaret Merkezleri (TTM) desteği: Yürürlükten kaldırıldı.

Yeni destekler:
Pazara giriş projesi hazırlama desteği: Hedef pazar, yurt dışı pazarlara yönelik finansman ve fiyatlandırma stratejisi, pazarlama ve kanal stratejisi ve bunlara dair aksiyon planı ve bütçelerini içeren bir ihracat yol haritası hazırlık sürecine dair alacakları danışmanlık hizmetlerinin desteklenmesi öngörülüyor.

Çok kanallı zincir mağaza desteği: Müşteri-marka-perakende kanalı etkileşimini sağlamak üzere, fiziksel perakende mağazası, dijital ağ, cihaz, platformlar ile birden fazla temas noktası üzerinden müşteriye ulaşan, gıda dışı sektörlerde faaliyet gösteren, aynı tüzel kişi sahipliğinde bir merkeze bağlı olarak faaliyet gösteren; yurt içinde en az 100 fiziksel perakende mağazası bulunan şirketlere yönelik marka tescili/yenileme/koruma pazar araştırması çalışması ve raporları, tanıtım, birim kira, kurulum/dekorasyon ile franchise giderleri desteği sağlanmasını teminen yeni bir destek mekanizması geliştirildi.

İhracat konsorsiyumları desteği: Özel sektörde bulunan kısıtlı yetişmiş insan kaynağının ülke sathındaki ihracatçılarımıza destek sağlamasıyla sürdürülebilir ihracat artışı ve ihracatın tabana yayılması hedeflerine ulaşmak amacıyla ihracat konsorsiyumlarının desteklenmesi öngörülüyor.



18 Ağustos 2022 PERŞEMBE Resmi Gazete Sayı : 31927

CUMHURBAŞKANI KARARI

Karar Sayısı: 5973

Ekli "İhracat Destekleri Hakkında Karar"ın yürürlüğe konulmasına, 1 sayılı Cumhurbaşkanlığı Teşkilatı Hakkında Cumhurbaşkanlığı Kararnamesinin 444 üncü maddesi ile 2976 sayılı Kanun hükümleri gereğince karar verilmiştir.

17 Ağustos 2022

Recep Tayyip ERDOĞAN
CUMHURBAŞKANI

PAKET ASANSÖR SİSTEMLERİ
YÜRÜYEN MERDİVEN & BANT SİSTEMLERİ

YERDEN GÖĞE **KALİTE**
GÜVENLİK

MP YENER ÖVÜNÇ
ASANSÖR



ÖVÜNÇ
MÜHENDİSLİK

Celebrating more than **30** Years of Entity

MP YENER ÖVÜNÇ ASANSÖR since 1989
Şeyhli Mah. Şüheda Cad No:33 Pendik, İstanbul / TÜRKİYE

www.**mpyenerovunc**.com

info@mpyenerovunc.com

/mpyenerovuncasansor /mpyenerovunc/ /mp-yener-elevators

derinsoy®
LİFT ASANSÖR MARKET





AKIŞ

EN UYGUN
Kalite&Fiyat



ŞİMDİ ARA!

+90 242 344 04 77

Müşterilerine sunduğu geniş ürün yelpazesini en uygun fiyatla satışa çıkaran firmamız, ihtiyaçlarınızın ve zamanınızın kıymetini bilerek, hızlı ve güvenli teslimat konusunda gösterdiği özenle müşteri memnuniyetini ön planda tutmaktadır.

Asansör montaj ve bakım aşamasında gerekli olan tüm malzeme ve yedek parçaların satışını yapmakta, yeniliklerin takipçisi olarak farklı markalarla ürün çeşitliliğini sürekli olarak artırmaya devam etmektedir.

Sizler için en iyi ve kaliteli ürünü araştırarak en uygun fiyatla sunan, satış sonrası hizmetleriyle müşteri memnuniyetini pekiştiren Derinsoy Lift Asansör Market, sektördeki başarı grafiğini yükseltmeye siz değerli müşterileri ile devam etmektedir.

Import&Export: +90 539 203 37 46

MerkezOfis:
Teomanpaşa Mah. Gazi Bulv. No: 313/1
Makel İş Merkezi Kepez/ Antalya

Fabrika:
Menderes Mah. Yunus Emre Sk. No: 158
Kepez/ Antalya **Tel:** +90 242 344 04 77

Samsun:
İstiklal Mah. İlkadım San. Sitesi 53. Sokak
Canik/Samsun **Tel:** +90 362 266 46 66



İNANILMAZ FİYATLARLA PAKET ASANSÖR MALZEMESİ

















Mehmet Söyüt Group

Bize Yazın! INFO@DERINSOYASANSOR.COM

Ziyaret edin! WWW.DERINSOYASANSOR.COM

MAKEL ASANSÖR DÜNYASI · derinsoy LİFT ASANSÖR MARKET · MAKELSAN · worlddoor · World Panel · DESIGN WORLD · MEBS İNŞAAT · MEBS

DIŞ TİCARET
2022 İLK 6 AY

"İnovatif ve nitelikli ürün tasarlamak GENEMEK'in öncelikleri arasında"



Çağlar SARIKAYA
GENEMEK Ar-Ge Müdürü

20 yılı aşkın bir süredir insan makine arayüzleri (HMI) tasarlayıp üreten GENEMEK, İstanbul Sancaktepe'de yer alan tesisinde üretim ve tasarım faaliyetlerine devam ediyor. Ar-Ge Müdürü Çağlar Sarıkaya ile GENEMEK'in faaliyetlerine ilişkin önemli bilgiler aldığımız güzel bir sohbet gerçekleştirdik.

Çağlar bey merhaba. Sorularımıza geçmeden önce bizlere kendinizden ve firmanızdan kısaca bahseder misiniz?
Ben Çağlar Sarıkaya, GENEMEK'te Ar-Ge bölümü yönetiminden sorumluyum. İşletmemiz, 1999 yılında Kurucularımız Devrim Gecegezer ve Özgür Kal'ın ilk tasarımlarını yapmaya başlamaları ile faaliyetlerine başladı. Şirketi ilk kurduklarında 22 yaşında olan bu genç girişimciler, bugün 22.000 metrekare alana sahip üretim tesisimizde tecrübelerini bizlerle paylaşarak vizyonumuza ve misyonumuza uygun ilerlememizi sağlıyor.

Asansör sektörü ihracat konusunda son derece başarılı bir tablo çiziyor. GENEMEK de yıllardır Türkiye'yi ve sektörümüzü global pazarda başarıyla temsil eden bir marka. Siz bu başarıyı neye bağlıyorsunuz?
İç Pazar dinamiklerinin değişimi ile son dönemlerde Türk şirketleri ihracat odaklı bir yaklaşım izliyor. Biz bu genişlemeyi uzun yıllardır aktif halde gerçekleştiriyoruz. Adımlarımızı sürdürülebilir ihracat üzerinden, sürekli hale getiriyoruz. Türkiye'nin ihracatta büyüme grafikleri olumlu bir görüntü sergiliyor. Bu görüntü her Türk vatandaşı gibi bizleri de mutlu ediyor. Geçmişten bugüne ihracata verdiğimiz önem ile bu büyümeye katkı sağlayabilmek bizleri gururlandırıyor.

GENEMEK'in, pandeminin getirdiği kısıtlamalar ve sonrasındaki yeni düzenlemelere uyum sağlayarak mevcut müşteri teması ve marka bilinirliğini global ölçekte arttırmayı başardığını söyleyebilirim. Özellikle Ar-Ge gücümüz ile müşterilerimize ihtiyaca uygun çözümler sunabiliyoruz. Pandemi sonrasında başlayan fuarlarda gelen misafirleri-

Yenilenen Tasarımıyla

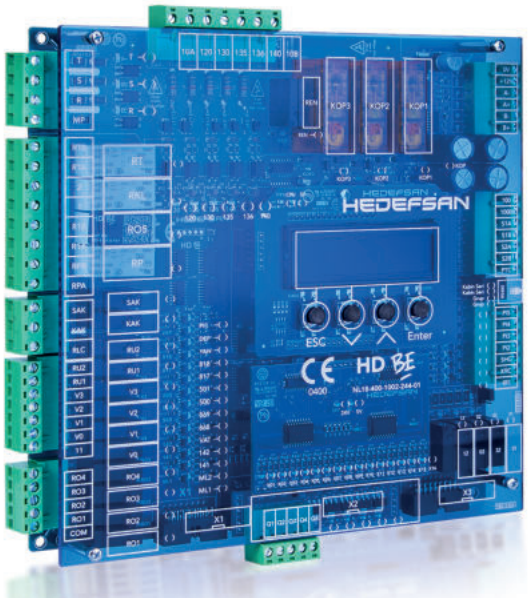
DAHA GÜÇLÜ, DAHA KONFORLU

HD DRIVER S

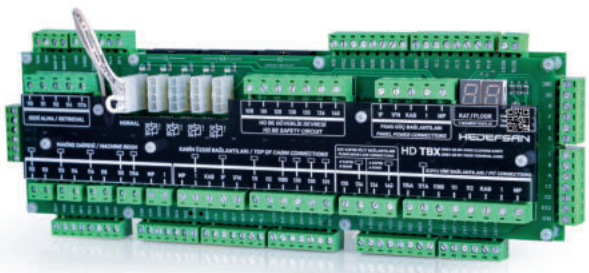
ASANSÖRLER İÇİN MOTOR SÜRÜCÜSÜ



ELEVATOR CONTROL SYSTEMS



HD BE ASANSÖR KONTROL KARTI



HD TBX BY-PASS'LI KLEMENS KARTI

(+90 850) **455 1 413**

HEDEFSAN

www.**hedefsan**.net
info@hedefsan.net

mizin olumlu tepkileri bize bu gözlemi yapmaya olanak sağlıyor.

Ar - Ge çalışmalarınızdan ve firma politikanızdan bahseder misiniz?
İnovatif ve nitelikli ürün tasarlamak Genemek'in öncelikleri arasında. Ülke ekonomisine ve gelişimine katkıda bulunacak, teknoloji değeri yüksek ürünler tasarlamak üzerine Ar-Ge faaliyetlerimize her daim yatırım yapıyoruz.

Tasarlanan ve üretilen her parçanın, GENEMEK ruhunu taşıyabilecek nitelikte yaşama değer katması vizyonu ile çalışıyoruz. Özgün tasarım, marka bilinirliği ve ihracat, uzun vadeli hedeflerimizdir.

Milli kalkınmaya destek olacak nitelikteki ürünleri, uluslararası pazarlarda seçkin asansör üreticileri ile buluşturmak; nitelikli ve özgün olan bu ürünlerin GENEMEK markası ile tüm bu pazarlarda aranır ve bulunur olmasını sağlamak; çevreye, topluma ve yaşama saygılı tasarımları hizmete sunmak; fuar, sempozyum gibi organizasyonlara katılmak, pazar ve mevzuatların gerektirdiği şekilde ürünleri tasarlamak kendimize belirlediğimiz misyonlarımızdır.



Bu yılki ihracat verileriniz geçen yılın aynı dönemine göre olumlu mu, olumsuz mu? Bu verilerden hareketle 2022 yılsonu öngörülerinizi paylaşır mısınız?
Bu yılın faaliyet verileri, geçen yılın aynı dönemine göre olumlu. Bu verilerden hareketle 2022 yılsonu öngörülerimiz konusunda pozitif düşünceye sahibiz. Öncelikle gerek Pandemi gerekse sonrasında gerçekleştirmiş olduğumuz faaliyetlerimizde GENEMEK çalışanlarının büyük emeği var. Yönetimimiz ve çalışma arkadaşlarımızın üstün çabaları ile mevcut ve yeni müşterilerimize, pandemi döneminde de sonrasında da kaliteli hizmet sağlayabildik. Elektronik üreticilerini doğrudan etkileyen yarı iletken ve beraberinde etkilediği çip krizi, Ar-Ge gücümüz sayesinde müşterilerimizin zarar görmeyeceği şekilde atlatıldı. 2022 yılının üretim anlamında ne kadar zor olması beklense de GENEMEK olarak, yurt içi ve yurt dışı müşterilerimize desteğimizi arttırarak, ihracat rakamlarımızı her yıl olduğu gibi yükselterek devam ediyoruz.

Firmanızın ve sektörün geleceği ile ilgili öngörünüz nedir?
Firmamız, kalite ve güven yaratan ürünlerin; sürekliliğe, üretime ve kontrollere ciddi yatırımlar yaparak sağlandığını biliyor ve sektörümüzde üretilmiş olan ürünlerin şartnameye uygunluğunu sağlayarak, ulusal ve uluslararası kabul görmüş standartlara uygun kaliteli ve doğru ürünler olduğunu yurtdışındaki firmalara kanıtlamış bulunuyor. Üretimimizi stabil hâlde tutacak düzenli siparişler bizim en büyük hedefimiz. Satış hedeflerimizi de bu yönde programlıyoruz. Yurt içi pazar için ayırdığımız yeni üretim bantları devreye girdi ve giderek artan bir ivmeyi, yeni satış noktalarındaki ürün tedarikimizle müşterilerimizle buluşturuyoruz. Binaların yükseldiği metropollerin çoğalacağına kesin gözle bakıyoruz ve asansörün medeniyete sıkı sıkı bağlı olduğunu biliyoruz. Türk Asansör Sanayi'nin gelişimi gerçekten göz kamaştırıyor. Doğru bir marka yönetimi sayesinde Türkiye, küresel asansör üreticilerinin arasında yer alabilir.

AVIREX
LIFT CONTROL SYSTEMS

product of
emay
AUTOMATIC DOORS



THIS MOTION IS YOUR SOLUTION

* Kontaktörsüz sistem tasarımı ile sessiz olarak çalışır.
* EN81-20 Uyumludur.
* Modernizasyon için kullanılması durumunda EN81-1 A3
* 2.00 m/s hızla motor sürebilir.
* MITRON BULUT SİSTEMİ, telefonunuzun kendi mobil internet bağlantısını kullanır ve telefonunuz, web ara yüzünden kontrol paneli olarak çalışır. Size internet üzerinden anlık bağlantı imkanı sağlar. Teknik servis işlemlerinin çoğu uzaktan bağlantı ile gerçekleştirilebilir.
*İnternet üzerinden bağlantı opsiyonel değil her kontrol ünitesinde standarttır.
* Sistem Kabin veya Kat butonyerleri ile Paralel veya Seri olarak çalışabilir. Standart seri olup, sabit olarak paralel haberleşme kartı eklenmiştir. (Paralel haberleşme kartı sistem fiyatına dahildir.)
* 16 Durak, Tek veya çift buton her iki yönde de toplama çalışır. Seri haberleşmeye sahip butonyerler (GENEMEK , BUTKON) kullanıldığı takdirde 32 durak çalışma imkanı sunulmuştur.
* Çift giriş asansörler için Çift Kabin Kapısı Desteği bulunmaktadır.
* 8 Asansör Grup kumanda çalışma imkanı vardır.
* Senkron veya Asenkron Motorlar ile çalışabilir. (Siparişte belirtilmesi gerekilmelidir.)
* 1 Faz UPS veya 12V akü ile kurtarma yapılabilir. Uzun süreli ve tekrar eden elektrik kesintileri için istenilen sayıda akü bağlanabilir.
* Direk duruş ile optimal seyehat eğrisi ile çalışır.
* Harici enkoder kartı bulunmaz. Her çeşit enkoder tipiyle (ENDAT, SINCOS, ARTTIRIMLI, BISS, REZA) uyumludur. Enkoder kabloları invertör üzerindeki klemens rumuzlarına bağlanır.
* Atanabilir klemens rumuzları sayesinde işlevsellik maksimize edilmiştir.
* GÖREV PARAMETRELERİ'nden asansörünüze belirlenen modlarda (uyku modu , park durağı modu , aktif kat modu, pasif kat modu) ve belirlenen süreler içerisinde (tarih, gün, saat, dakika vb.) görevler atamanızı sağlar.
* Kabin butonyerinden, kabinden kat ayarı yapılabilmektedir.
* Dahili ses anons sistemimiz size özel ses dosyaları ile çalışabilir.
* Kalkışta geri kaymayı önleme konusunda otomatik ayar imkanı bulunur.
* Hafifliği ve küçük boyutu sayesinde kolay kurulum imkanı sağlar.
* Açık ve kapalı çevrim çalışma özelliğine sahiptir.

info@mitrondrive.com - export@emayasansor.com - ekurtulus@emayasansor.com **GSM: +90 544 273 91 82**

www.devas.com.tr

DEVAS

home lifts

Kapalı Tip Engelli Platformu
Açık Tip Engelli Platformu
Merdiven Asansörleri
Koltuk Asansörü
Homelift
Yemek Asansörü











26 YILDIR
26 YEARS

DEVAS FACTORY

Tüm yeni ürünlerimiz

2 yıl garantili olarak teslim edilmektedir.

doru stair lift

tubelift

OCTOLIFT

Garsoon

DIŞ TİCARET
2022 İLK 6 AY

"2022 yılsonu hedefimiz, toplam üretimimizin yüzde 45'ini ihraç etmek"



Akif SEVİNDİK
Küçük Group Genel Müdürü

Türkiye'nin üretim üslerinden biri olan Konya 3. Organize Sanayi Bölgesinde 25.000 m2 alanda yaklaşık 250 çalışanıyla faaliyet gösteren Küçük Group Genel Müdürü Akif Sevindik ile Küçük Group'u ve sektörü konştuk.

Akif bey merhaba. Sorularımıza geçmeden önce bizlere kendinizden ve firmanızdan kısaca bahseder misiniz?
Merhaba. 1973 Aksaray doğumluyum. İşletme ve Finans Bölümü alanında lisans eğitimimi tamamladıktan sonra STFA, ŞA-RA Holding gibi firmalarda şehir şebekelerinin ring hatlarının oluşturulmasında denetmen ve hakediş uzmanı olarak çalıştım. Daha sonrasında ise uzun yıllar boyunca özel bankalarda şube müdürlüğü görevini yerine getirdim.

Akabinde aile firmalarında kurumsallaşma üzerine eğitimlerimi tamamlayarak aile şirketlerinin kurumsallaşması alanında birçok firmaya danışmanlık hizmeti sundum. Yurtiçi toptan satış yapan firmalarda da genel müdürlük görevini başarıyla tamamladıktan sonra, bugün ailesi içinde yer almaktan gurur duyduğum Küçük Group A.Ş. bünyesine katılmış bulunmaktayım.

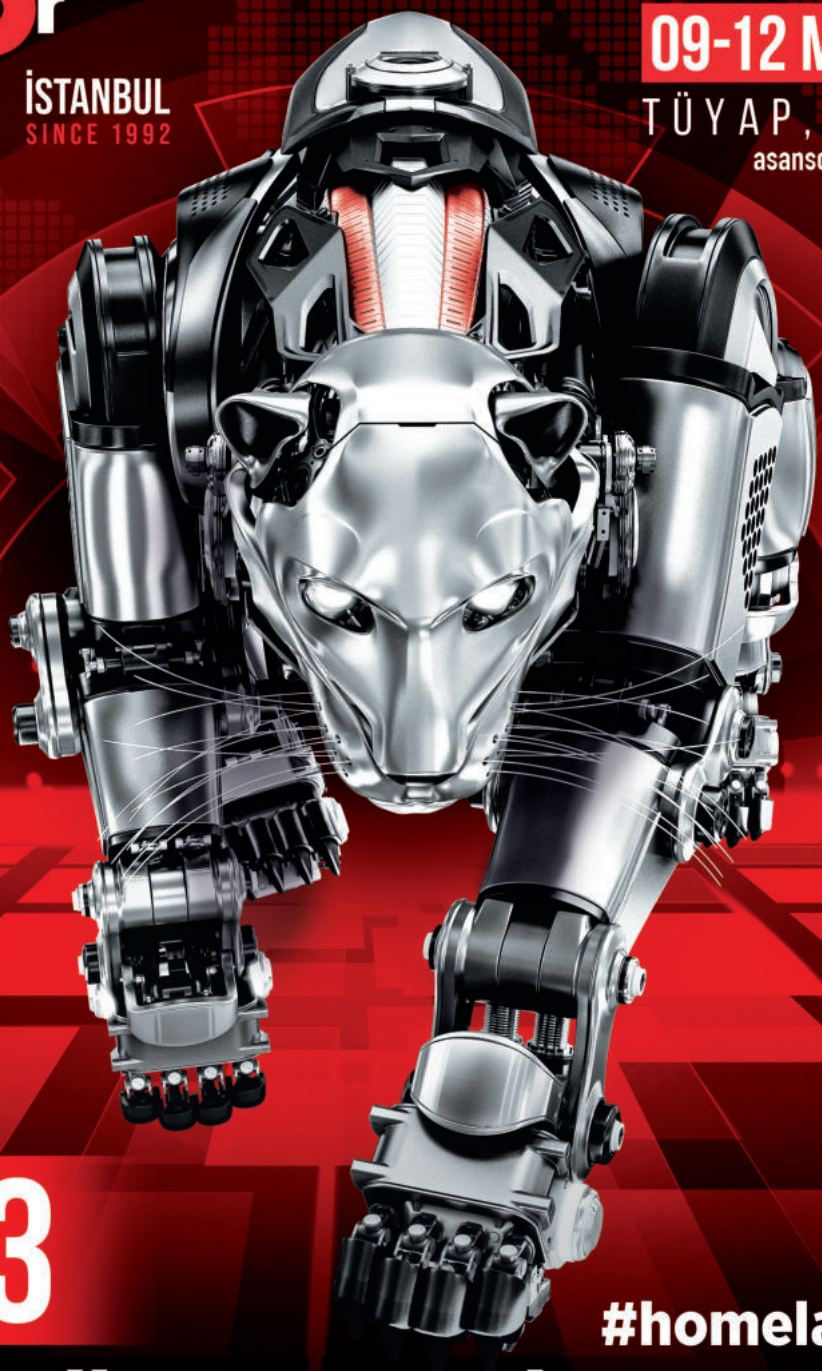
Firmamız Türkiye'nin üretim üslerinden biri olan Konya 3. Organize Sanayi Bölgesinde 25.000 m2 alanda yaklaşık 250 çalışanıyla faaliyet göstermektedir. Elitpro markası ile üretmekte olduğumuz Elitpro Kablo, asansör kapısı, hidrolik tampon, halat şişesi, denge zinciri, fotosel ve diğer ürünlerin üretimini yapan firmamız ticari hayatını başarı ile sürdürmektedir.

Firmanızın faaliyetleri ve müşterilerine sunduğu ürün ve hizmetler nelerdir?
Firmamız 2021 yılında artan üretim hacmine bağlı olarak fabrika üretim alanını büyütmüş ve yeni makine yatırımı ile ürün çeşitliliğini artırmıştır. Günlük 1.600 km (1.600.000m) kablo üretimi ile Kars'tan – İstanbul'a kadar olan mesafe ölçüsünde kablo üretimi yapan firmamız, standart kabloların yanı sıra halogen free (HFFR – Halogen free flame retardant) kablo üretimi de yapmaktadır.

Yine asansör kapısı ve asansör kapı fotoselleri alanında sektöründe söz sahibi olan firmamız ürün-

asansör
İSTANBUL
SINCE 1992

18. 1992'den beri
ULUSLARARASI ASANSÖR FUARI
09-12 MART 2023
TÜYAP, İSTANBUL
asansoristanbul.com



2023

#homelandoflifts

YENİ DÜNYA YENİ FIRSATLAR

ORGANİZASYON
Tarsus TÜRKİYE

İŞ BİRLİĞİ İLE
AYSAD

DESTEKLEYEN
KOSGEB

ONAYLI FUAR

ÜYESİDİR
TFYD
AEO MEMBER
SISO SOCIETY OF INDEPENDENT SHOW ORGANIZERS
ufi Member

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



Mekanik imalat kısmımızın temelini oluşturan ve tüm üretim sürecini kendi bünyemizde bulundurduğumuz hidrolik tampon, halat şişesi gibi ürünlerde TSE belgesine sahip olan firmamız kullandığı yüksek kaliteli ürünlerle hem yurtiçi hem de yurtdışı piyasalarda söz sahibi olmuştur.

İmalatını yapmakta olduğumuz ürünlerin yanı sıra özellikle yurtdışı pazarlarda tedarikçi pozisyonumuzu da sürdürmekteyiz. Yurtdışı pazarların sektörümüzle ilgili tüm ihtiyaçları müşteri taleplerine uygun olarak tedarik edilmekte ve müşterilerimizin hizmetine sunulmaktadır.

Firmanızın sektöründeki konumu, temsilcilikleriniz pazardaki gücü hakkında bizleri bilgilendirir misiniz?

Firmamız üretimini yapmakta olduğu tüm ürün gruplarında sektöründe öncü pozisyondadır. Özellikle tüm dünya ile birlikte ülkemizde de son zamanlarda artan küreselleşme faaliyetleri, e-ticaret portalları ve dünyadaki üretim üslerinin değişmeye başlaması tüm sektörleri olduğu gibi bizi de daha kaliteliyi daha ucuza üretme konusunda zorlamaktadır.

Uzun yıllara dayalı piyasa tecrübemiz ve üretimsek deneyimimiz ile ürünlerimiz tercih edilen konumuna gelmiştir. Müşteri portföyünde bulunan tüm müşterilerimiz ve ihracat yaptığımız ülkelerdeki müşterilerimiz bu deneyim ve tecrübe ile ürünlerimizi güvenle satmakta, satış sonrası vermiş olduğumuz hizmet desteği ile bu güven nihai tüketici gözünde de pekişmektedir.

Özelikle Ortadoğu, Afrika ve Avrupa pazarında pazar payını günden güne büyütürken, Güney Amerika ve Uzak Doğu ülkelerindeki yeni pazarlar için de gerekli alt yapılar oluşturulmuş, 2022 yılının ilk aylarında da bu ülkelere ihracatımız başlamıştır.

Güncel yatırımlarınız ve Ar - Ge çalışmalarınızdan bizlere bahseder misiniz?

Firmamız, altı ana üründen oluşan üretim hatlarının üretim kapasitelerini artırmak için makine parkurunu genişletmeye devam etmektedir. Kablo üretim hatlarına yeni makine yatırımları yapılarak hat sayımız arttırılmış, bu hatlarda tam otomasyon sistemine geçilerek insan faktörü azaltılmaya başlanmıştır.

Yakın zaman içinde yapay zeka kullanımının artık sektörümüz için de zorunlu hale geleceği öngö-

MAX ELİT DOOR
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

24 V DC Fırçasız Motor - Değişken Hız Kontrollü Sürücü - Pratik Montaj
Elektronik Sıkışma Kontrolü - Kilit Pozisyon Ayarı



ELİT
ASANSÖR

MAX ELİT DOOR
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

MAX ELİT KABİN
ELEVATOR CABİNS

MAX ELİT KUMANDA
ELEVATOR CONTROL SYSTEMS

2. Organize San. Böl. 217. Cad No:3 Eyyubiye / Şanlıurfa / TÜRKİYE
Web: www.elitasansor.com | **Mail:**bilgi@elitasansor.com | **Tel:** +90 414 357 62 20



rülmüş ve Konya'daki üç üniversite ile olan çalışmalar neticesinde yapay zeka destekli üretim hatlarının alt yapıları oluşturulmuştur. Bu alanda kullanılacak olan yeni makinaların imalatı için süreç devam etmektedir.

Sektörümüzün yurtiçi ve yurtdışı satışlarında en önemli kriter olan güvenlik ve dünya kalibrasyonlarına sahip ürün imalatında kaliteyi herhangi bir taviz vermeden devam ettirmek için özelikle halogen free kabloların dayanım sürelerini artırmak amacıyla farklı hammadde kullanarak daha spesifik ürünlerin geliştirilmesi için çalışmalarda devam etmektedir.

2022 yılının ilk 6 ayı için ihracat faaliyetleriniz hakkında bilgi verir misiniz?
2020 yılında Türkiye'nin toplam ihracat ve ithalat verilerine (TÜİK, TSE verileri, SGM Sanayi Sicil Kayıtları, AB Bilgi Sistem Kaynaklarına göre) bakıldığında 358 milyon dolarlık bir dış ticaret hacmi oluşmuştur. Bu hacim içinde ise ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 220 olarak gerçekleşmiş ve sektörümüz 133 milyon dolarlık ticaret fazlası vermiştir. Bu rakam yurtiçi sektör ticaret hacminin dışında olup Türk asansör sektörünün 2020 yılı için üretim, bakım, servis, belgelendirme ve montaj hizmetleri dahil olmak üzere iç ve dış piyasa toplam ticaret hacminin 2 ila 3 milyar dolar arasında olduğu da tahmin edilmektedir.

2021 yılında ise ihracat rakamları salgın hastalıklar, artan navlun bedelleri, oluşan enerji maliyetleri sebebiyle ülkemiz lehine gelişerek daha da büyümüştür.

Firmamız özelinde ise 2020 yılının toplam cirosu içinde yüzde 25 olan ihracat payımız; 2021 yılında toplam cironun yüzde 35'i oranına ulaşmıştır. Ciromuzdaki bu büyüme ile yurtiçi pazardan da taviz vermeden 2022 hedefimiz olan yüzde 45 ihracat hedefine ulaşarak, önümüzdeki yıllar için yüzde 60 ihracat - yüzde 40 iç pazar oranını firmamız için kalıcı hale getirmeyi hedefliyoruz.

Firma olarak, 2023 yılı için sürdürülebilir ihracat politikası için neleri belirlediniz?
Özellikle ihracat portföyümüzde olan ülkelerde satış sonrası hizmeti arttırma yolunda bir takım sektörel eksikliklerimizi yaşayarak tespit ettik. Bu eksiklerin giderilmesinin sürdürülebilir bir ihracat politikası için önemi ortaya çıkmış oldu.

Sürdürülebilir bir ihracat politikası; yine yurtiçi müşteride olduğu gibi yurtdışı müşteride de yüzde yüz müşteri memnuniyeti yaratılarak sağlanabilmekte. Fiyat unsurunun belirleyici olduğu bu sektörde satış sonrası oluşan sıkıntılar sebebiyle bir süre sonra müşteriler fiyat unsurunu göz ardı ederek hizmet alımına odaklanmaktadır.

Özellikle paket asansör satışı sonrası yaşanan sıkıntılar, kullanım süresince oluşacak bakım hizmetlerinin ve sorunlarının çözümü için iki yol


ULTRA KONFOR
EKSTRA GÜVEN
YÜKSELİŞ
ASANSÖR
www.yukselisasansor.com.tr

karşımıza çıkarmaktadır. Bunlardan birincisi ihracat yaptığımız ülkelerden ekiplerin ülkemize davet edilmek suretiyle kısa süreli teknik ve işbaşı eğitimlerinin verilmesidir. Bu yöntemle paket asansörlerin yabancı ülkelerde eksiksiz ve doğru montajıyla müşteri memnuniyetini sağlamaktır. İkinci ise makine mühendislerinden oluşan ve dil konusunda anadil seviyesinde olan çalışanlarımız aracılığı ile Call Center uygulamasının devreye alınmasıdır.

2023 yılı sürdürülebilir bir ihracat politikasının oluşturulması için gerekli olan müşteri memnuniyetinin yaratılmasında çözüm odaklı bu iki husus planlarımız arasında yer almaktadır.

Pazar payınızı arttırma adına ne gibi çalışmalar yürütüyorsunuz?
2022 yılında özellikle makine parkuruna ciddi bir yatırım gerçekleştirdik. Firma bünyesine katmış olduğumuz yeni CNC Makineleri, Lazer Kesim Makineleri, Kaynak Robotları, Büküm ve Pres makineleri ile üretim kapasitemizde yüzde 70, verimlilik alanında ise yüzde 100'e yakın artış sağladık. Üretim hızımızdaki bu artış, imalat maliyetlerindeki düşüş, satış kabiliyetimizi ciddi anlamda arttırmıştır.

Yine fabrikamızdaki boyahaneye yaptığımız yeni yatırımlar ile hidrolik tampon ve halat şişesinin üretim hızında da yüzde 70'in üzerinde iyileştirme süreci tamamlanmıştır. Tüm bu süreçler müşterilerimize hizmet olarak yansıyacaktır.

Sektörümüzde ihracat konusunda yaşanan en önemli sorun ve bu soruna çözüm öneriniz ile sektör olarak ihracatımızın geliştirilmesi adına yapılacak çalışmalar hakkında neler söyleyeceksiniz?
Sektör imalatçılarının dünya standartlarının üzerinde kaliteli bir üretim yapabileceklerine olan inançlarının artması gerekmektedir. AR-GE ne yazık ki sektörümüzün kanayan yarasıdır. AR-GE konusunda kendimizi sektör olarak geliştirdiğimizde sektördeki firmaların kendine olan özgüvenleri artacak, pazar payımız da dünya ticaretinde buna bağlı olarak büyüyecektir. Bunun içinde özellikle STK, üniversite ve kamu kurumları bazında AR-GE nin ne olduğundan, nasıl AR-GE yapılacağına kadar firmalarımıza eğitim verilmesi gerekmektedir.

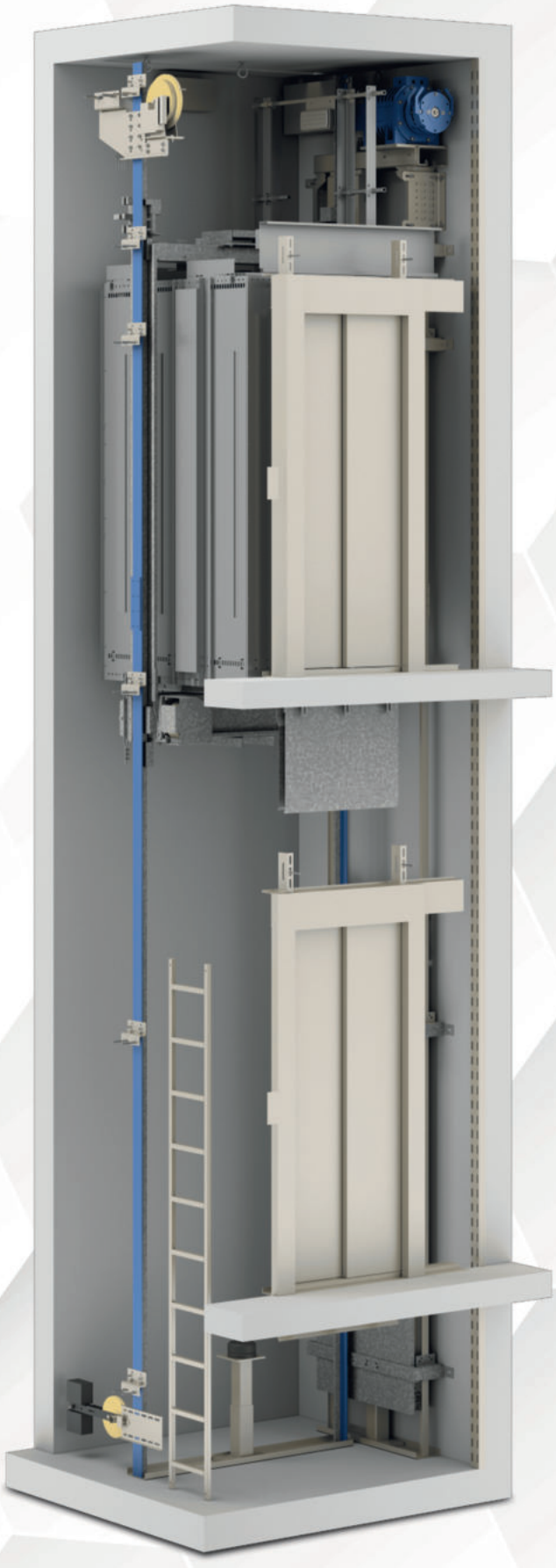
İhracatla ilgili diğer bir husus ise ihracat için gerekli olan ülke bazlı belgelerin temini hususunda kamu kurumlarının, STK'ların ve üniversitelerin yardımına ihtiyaç duyulmaktadır. Üretici firmalarımız ihracat yaptıkları ülkelerde meydana gelen kanun ve yönetmelik değişikliklerini kendi çabaları ile aşmaya çalışırken hem süre hem de pazar kaybetmekte, geçen süre içinde bu pazarları da yabancı üreticiler ele geçirmektedirler.

Sektörümüzle ilgili olarak ülkemizin dış ticaret verilerine bakıldığında, en önemli eksiklerimizden birinin de hidrolik tahrikli asansörlerin ülkemizde üretiminin zayıf olmasıdır. İthalatı yapılan asansör ürünlerinde ilk sıralarda yer alan hidrolik tahrikli asansörlerin, makine, deneyim ve alt yapı üçlüsüne sahip ülkemizde üretimi istenen düzeye ulaşmamıştır. Bu alanda yapılacak olan yatırımlarla ülkemizin sektördeki ihracat hacmi artacak ve yeni pazarlara açılımı kolaylaşacaktır.

Son olarak ne söylemek istersiniz?
Sektörün dünya pazarında inanılmaz bir büyüklüğü var. Artan nüfus ile şehirleşmenin artması, barınma sorunun ortaya çıkması, çok katlı yapıları daha da ön plana çıkaracaktır. Çok katlı yapıların kullanım kolaylığını ise asansör sektörü sağlamaktadır. Bu nedenle büyüyen dünya pazarında biz Küçük Group ailesi olarak tüm imkanlarımızla çalışmaya ve sektörümüzü geliştirip büyütmeye devam edeceğiz.



COMPLETE ELEVATOR Systems



Medyavuz.com

stof®

·stof.com.tr

JUST ELEVATOR™

"EMA, asansör ray bağlantı konsollarında ilkleri gerçekleştirdi"



Ömer KUZUAHMETOĞLU
Eren Makina Asansör Yurt Dışı Satış Müdürü

Eren Makina Asansör Yurt Dışı Satış Müdürü Ömer Kuzuahmetoğlu, 1979 yılında asansör konsolları üretimine başlayan Eren Makina Asansör'ün bugün 3500 metrekare kapalı alanda, son teknolojiye sahip 30'un üzerinde makina parkuru ve kalıphanesiyle hizmet verdiğini ifade etti.

Eren Makina olarak personellerinin eğitimlerini en üst seviyeye çıkararak gelişen teknolojiye uyum sağlamanın ve yenilikleri hızlıca hayata geçirmenin temel prensipleri olduğunu kaydeden Kuzuahmetoğlu, "Müşterilerimizin ihtiyaçlarını zamanında ve doğru ürünlerle gidermek için tüm gücümüzle çalışıyoruz. EMA ailesi olarak ben dilinden ziyade biz dili kullanmaya gayret gösteriyoruz. İç içe eklemlenmiş bir durumda olan asansör sektöründe firmaların da biz dili ile hareket ederek tüm dünyada daha güvenli ürünler üretmeyi ilke edinmemiz gerektiğini düşünüyoruz.

Asansör ray bağlantı konsollarında sektörde lider konumumuzun bilincinde olarak, daha sürdürülebilir olma yolunda yoğun çabalar gösteriyoruz. Vermiş olduğumuz çabaların meyve vermeye başlamasından da memnuniyet duyuyoruz. Güvenlik vizyonuyla geliştirdiğimiz ürünlerimizi daha fazla geliştirmek için motive olacağız. Sürdürülebilirlik konusunda da sektörümüzde lider olmak istiyoruz.

Çevre, çalışan hakları, insan güvenliği, adil iş uygulamaları ve sürdürülebilirlik firmamız için vazgeçilmez değerlerdir. Bizler tüm bu olguları bütünsel olarak görüyor ve faaliyetlerimize bu şekilde devam ediyoruz." diye konuştu.

Eren Makina olarak sundukları ürün ve hizmetler hakkında da bilgi veren Yurt Dışı Satış Müdürü Ömer Kuzuahmetoğlu, ana faaliyet alanlarının asansör konsolu üretimi olduğunu ifade ederek, Eren Makina'nın; asansör makine şasesi, asansör kuyu bölmesi, çelik konstrüksiyon, asansör kuyu dibi tampon seti, kapı üstü lento gibi özgün tasarımlı birçok asansör parçası üretimi de yaptığını kaydetti.

- EMA, asansör konsolları konusunda sektörde liderliğini kanıtlamıştır

"Yurt içi ve yurt dışında büyük bir müşteri portföyüne sahip olan Eren Makina, asansör konsolları konusunda sektörde liderliğini kanıtlamıştır."

MKL ASANSÖR

Kaliteli Seçimler Çözüme Ulaştırır...

DÜNYADA İLK VE TEK PATENTLİ ÜRÜNLER PATENT PRODUCTS FIRST AND ONLY IN THE WORLD

MKL FREN &

—MKL REGÜLATÖR—





REGÜLATÖR



REVİZYON FREN



STANDART KAYMA FREN

EXTRA
GÜÇLENDİRİLMİŞ BOBİN

-Min. 0,63 m/sn Max. 2,50 m/sn hız aralığı

-Alt gergi kasnakları yaylı sistemle üretilmiştir.

-Kolay montaj

SERTİFİKALI ÜRÜNLER

MKL Regülatör ve MKL Kayma Frenler, AB Tip İnceleme Sertifikasına sahiptir.

PATENTLİ
YERLİ ÜRETİM FREN

-Düz frenleme pabucunda hareket mekanizması bulunmaktadır.

-70'lik & 90'lık modellerimiz mevcuttur.

-Yaylı esneme sistemi

MKL Asansör Ofis
Fevzi Çakmak Mh,
10728. Sk. No:4, Karatay/Konya

0332 346 54 54
0537 356 51 91
www.mklasansor.com

@mklasansor

diyen Kuzuahmetoğlu, Eren Makina'nın AR-GE çalışmalarını ağırlıklı olarak asansör ray bağlantı konsolları üzerinde yoğunlaştırarak dünyada ilkleri gerçekleştirmiş ve sektöründeki diğer firmalara ilham olmuş bir marka olduğunu kaydetti.

Eren Makina Asansör İmalat San. Tic. Ltd. Şti.
www.erenmakina.com.tr

Ahtapot ve Eko serisi olmak üzere iki temel seri ile üretilen ürünlerinin yandan ağırlık ve arka ağırlık sisteminde inovatif çözümler ürettiklerini ifade eden Eren Makina Asansör Yurt Dışı Satış Müdürü Ömer Kuzuahmetoğlu, "Ağırlık ve arka ağırlık sistemimiz dışında makine şasisi, kuyu bölme ve çelik konstrüksiyon ürünlerimizi de yenilikçi ve kreatif bir vizyonla geliştirmeye devam ediyoruz." diyerek ihracat faaliyetleri hakkında şu bilgileri verdi:

- Zor dönemler daima beraberinde fırsatlar getirmektedir

"Dünya özellikle pandemi ile beraber yeni bir döneme girdi. Firmamız pandemi öncesinde yakalamış olduğu pozitif ivmeyi, zorlu pandemi dönemine rağmen sürdürdü. 2022 yılının ilk 6 ayında da ihracat faaliyetlerimiz gelişmiştir, gelişmeye ve sektörde yeni pazarlara erişmeye devam ediyoruz. İhracatta da sürdürülebilirlik için yoğun çabalar göstermek gerektiğinin farkındayız. Zor dönemler daima beraberinde fırsatlar getirmektedir. Bizler içinde olduğumuz bu dönemi fırsat dönemi olarak görüyoruz. Ancak sürdürülebilirlik burada daha da önem kazanıyor. Asansör sektörü olarak açılım yaptığımız ülkelerde kalite, güven ve inovasyon argümanlarını kullanmamız gerekiyor. Bu vizyon ile geliştirdiğimiz ihracat pazarımızı daha fazla sürdürülebilir kılmak için gayret göstermeliyiz.

Şu an dünyada yaşanan yüksek enflasyon ortamında pazar yoğunluğu değişkenlik gösteriyor. Önümüzde her şeye rağmen büyüyen bir pasta var ve ülkemiz de bu pastadan yararlanıyor. EMA olarak bu durumu fırsata çevirerek kalıcı pazarlar edinmeye gayret gösteriyoruz.

2022 yılı ilk 6 aylık dönemini incelediğimizde üretim verilerinin geçen yılın aynı dönemine göre daha olumlu olduğunu görüyoruz. Özellikle ihracat için bunu söylemek çok daha kolay. 2022 yılı sonu için tüm sektörde durumun olumlu seyredeceğini öngörüyoruz.

- Rusya-Ukrayna savaşı tüm dünyada ekonomik dengeleri etkiledi

2022 yılında asansör sektörü açısından önemli gördüğünüz sektörümüzü etkileyen olayların başında Rusya-Ukrayna savaşının tüm dünyada ekonomik dengeleri etkilemesini sayabiliriz. Pandemi halen sürmekte ve etkisi geçen yıla göre az da olsa devam etmektedir. Pandemi döneminde uygulanan 'Gevşek Para' politikasından özellikle son dönemde geçilen - 'Para Sıkılaştırma Dönemi' sonrası faiz oranlarının artışı beraberinde kur yüksekliğine sebep oluyor. Petrol fiyatlarının artışı beraberinde lojistik maliyetlere sebep oluyor. Bütün bunlar aynı zamanda hammadde fiyatlarının da artışına neden oldu. Bu faktörler her sektörü etkilediği gibi asansör sektörünü de etkilemekte. Ülkemiz bu dönemde biraz daha hassas ve nispeten kırılgan gibi görünüyor. Ancak daha önce de belirttiğimiz gibi bizler sektör olarak tüm bu yaşananları fırsata çevirmeliyiz. Hepimizin aynı gemide olduğumuz olgusunu hatırda tutmak da tüm şirketlerimizin menfaatinedir.

Özellikle son 6 ayda petrol fiyatlarının artışı neticesinde lojistik fiyatları çok yükselmiş durumda. Lojistik fiyatları dış dünya ile rekabet açısından önemli bir etken. Yakıt fiyatlarının düşürülmesi sektörümüz açısından önemli bir çözüm olabilir.

Sürdürülebilir politikayla hareket etmeliyiz. İhracatçı firmalar olarak pazar geliştirirken içi dolu büyüme diyebileceğimiz, kaliteli ve katma değerli üretim anlayışını esas almalıyız. Ayrıca sektör olarak güvenlik en çok dikkat etmemiz gereken husus olduğunu her alanda akılda tutmalıyız. Kamu tarafından da yukarıda belirttiğimiz gibi lojistik maliyetlerinin düşürülmesi yönünde ihtiyaçlar var. Her şey birer puzzle parçası gibi iç içe ve bir birini tamamlıyor. Tüm firmalar ben eksik yaparsam puzzle eksik kalacak diye düşündüğünde ülkemiz asansör sektörü adına çok daha başarılı işler ortaya çıkaracağımızdan hiç şüphemiz yok. Tüm firmalarımızın ihracatta başarılı işler çıkarmasını gönülden diliyoruz."

Dünyanın Yükselen Markası

Rising Brand of the World



Kurtuluş Mah. Şht. Ateşe Reşat Moralı Blv. No:5 Merkez / KARABÜK
Tel: +90 (370) 712 02 70 Fax: +90 (370) 424 22 47
info@aygunray.com www.aygunray.com

aygünray
ELEVATOR GUIDE RAILS

"Yükseliş Asansör, test kulesinde 6.0 m/sn hızlara kadar test yapacak"



Ammar KHALFA
Yükseliş Asansör
Dış Ticaret Ortadoğu Bölge Sorumlusu

1980 yılında kurulan Yükseliş Asansör şu an 27.000 metrekaresi kapalı, 23.000 metrekaresi açık alanda üretim faaliyetleri yürütüyor. Yükseliş Asansör'de 5 yılı aşkın bir süredir dış ticaret biriminde Ortadoğu bölge sorumlusu olarak satış ve pazarlama faaliyetleri yürüten Ammar Khalfa ile Yükseliş Asansör'ü ve ihracat çalışmalarını konuştuk.

Alanında uzman 210 kişilik kadroları ile yüksek kaliteli ürünlerini yurt içi ve yurt dışı pazarlar ile buluşturduklarını ifade eden Ammar Khalfa, "Ürün yelpazemizde elektrikli ve hidrolik olmak üzere yolcu ve 20 tona kadar kapasite yük asansörleri, dairesel ve standart otomatik kapılar, kat ve kabin butonları, makine şasesi, kabin ve ağırlık şaseleri ve tüm güvenlik komponentleri yer alıyor. Yükseliş Asansör olarak komple paket asansörler ve asansör komponentlerinin üretim ve pazarlama çalışmalarını yürütüyoruz. Standart projelerin yanı sıra, iş ortaklarımızın özel projelerinde de uzman mühendis kadromuz ile çözümler sunuyoruz. Talep sürecinden başlayarak, projelendirme, teklif-satış, üretim, ihracat ve satış sonrası olmak üzere tüm süreçlerde iş ortaklarımıza aktif olarak hizmet veriyoruz.

Yükseliş Asansör, yüksek kaliteli ürünleri, modern üretim tesisi ve üstün hizmet kalitesi ile sektöründe Türkiye'nin lider firması konumundadır. Dünyanın çeşitli bölgelerinde temsilciliklerimiz bulunmakta olup bu temsilcilikler sektörde Türkiye'nin yanı sıra dünyada da pazarda güçlü kılarak Yükseliş Asansör'ü bilinen ve tercih edilen bir marka haline getirmiştir." dedi.

Yükseliş Asansör'ün yatırımları ve Ar - Ge çalışmaları hakkında da bilgi aldığımız Khalfa, Yükseliş Asansör olarak sektöre yön veren yatırımlara imza atmaya devam ettiklerini belirtti. Kısa bir zaman içerisinde dişlisiz motor ve kontrol paneli gibi yüksek teknoloji barındıran ürün gruplarında Yükseliş markası ile çözüm sunmak için var güçleri ile çalıştıklarını da kaydeden Khalfa, "Bunun haricinde yüksek hızlara dayanıklı fren ve tampon

Herkes işine geldiği gibi görür

Fakat biz her açıdan görürüz.

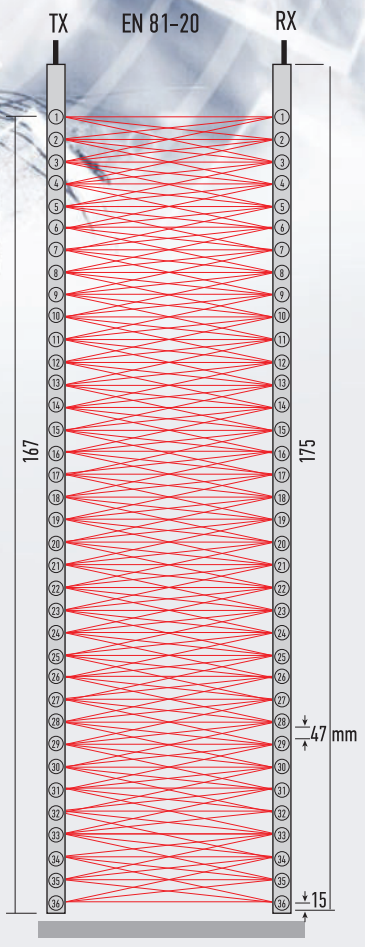


HEM KALİTELİ HEM EKONOMİK

ECO-177B

36 GÖZ 177 IŞIN

81-20 UYGUNLUK



ERDEN LİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Adres: Şerifali Mah. Mevdudi Sok. No: 28 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 576 72 73 (pbx) **Fax**: +90 216 576 72 71
www.erdenlift.com E-Mail: info@erdenlift.com

ERDEN
LIFT COMPONENTS

gibi diğer asansör güvenlik komponentleri için de sertifikalandırma süreçlerimiz, Hollanda menşeli Liftinstituut ile devam ediyor. Şu anda asansör test kulemizde hâlihazırda 2.5 m/s hızında asansörümüzü kullanıyoruz. 3 kuyulu asansör test kulemizin 2. kuyusunda şu an montaj çalışmaları süren 4.0 m/s hızındaki test asansörünü de yakın zamanda devreye alacağız. Sonrasında 6.0 m/s hızındaki test asansörünün montaj ve devreye alma süreçleri bizi bekliyor." dedi.

- 2022 yılının ilk 6 ayının ihracat rakamları, beklentilerimizin üzerinde oldu.

2022 yılı ilk 6 aylık dönem ihracat rakamlarını da değerlendiren Ammar Khalfa, 2022 yılının ilk 6 ayının ihracat rakamlarının beklentilerinin üzerinde olduğunu kaydetti. "Özellikle covid-19 salgını, geçtiğimiz senelerin rakamlarını olumsuz etkilemişti. Bu yılın ilk yarısı, mücbir durumlar olmadığı sürece önümüzdeki yarısı ve diğer yıllar için ihracat rakamlarının daha iyi olacağının göstergesidir." diyen Khalfa, şu an hâlihazırda 60 ülkeye ihracat yaptıklarını belirterek hedeflerini, ulaştıkları ülke sayısını arttırarak dünyada daha da bilinen bir marka olmak şeklinde aktardı.

Yükseliş Asansör olarak ihracatta sürdürülebilirlik konusunda yıllardır çalışmalar yürüttüklerini de kaydeden Khalfa sözlerini şöyle sürdürdü: "2023 yılı hem 100. yılını kutlayacak olan ülkemiz hem de 43. yılını kutlayacak olan firmamız için oldukça önem taşıyor. Üretimde üstün kalite anlayışımız ile uluslararası pazarda sürekli olarak tercih edilen bir konuma ulaşmış bulunuyoruz. Bunun yanı sıra müşteri ilişkileri yönetimi, satış sonrası hizmetler gibi konulara vermiş olduğumuz önem, sürdürülebilirlik sağlamak açısından önemlidir. Gerek Ar-Ge çalışmalarımız, gerekse teknolojik yatırımlarımızın asıl amacı sürdürülebilir ihracatı geliştirmektir.

Özellikle körfez ülkelerinde inşaat sektörünü ele aldığımızda, yüksek katlı binaları görmekteyiz. Yüksek katlı binalar, yüksek hızlı asansörlere talebi arttırmaktadır. Yükseliş Asansör test kulesinde 6.0 m/sn hızlara kadar test yapılacak olması bu konuya vermiş olduğumuz önemi gösteriyor. Gerek dünyada olan gelişmeler gerekse firmamızın yapmış olduğu vizyoner hamleler doğrultusunda dünya pazarında hâlihazırda bulunan Yükseliş markasının pazardaki gücünü artırmayı hedefliyoruz.

Dünyanın birçok pazarında aktif olarak bulunan Yükseliş Asansör, ürün kalitesi ve sağlamış olduğu hizmet ile inşaat şartnamelerinde talep edilen bir marka olmayı başarmıştır. Bunun yanı sıra daha çok pazara giriş yapmak adına dış ticaret ekibimiz ile birlikte uluslararası pazarlama faaliyetleri yürütüyoruz."



glasaria®

"sanatsal tasarım"

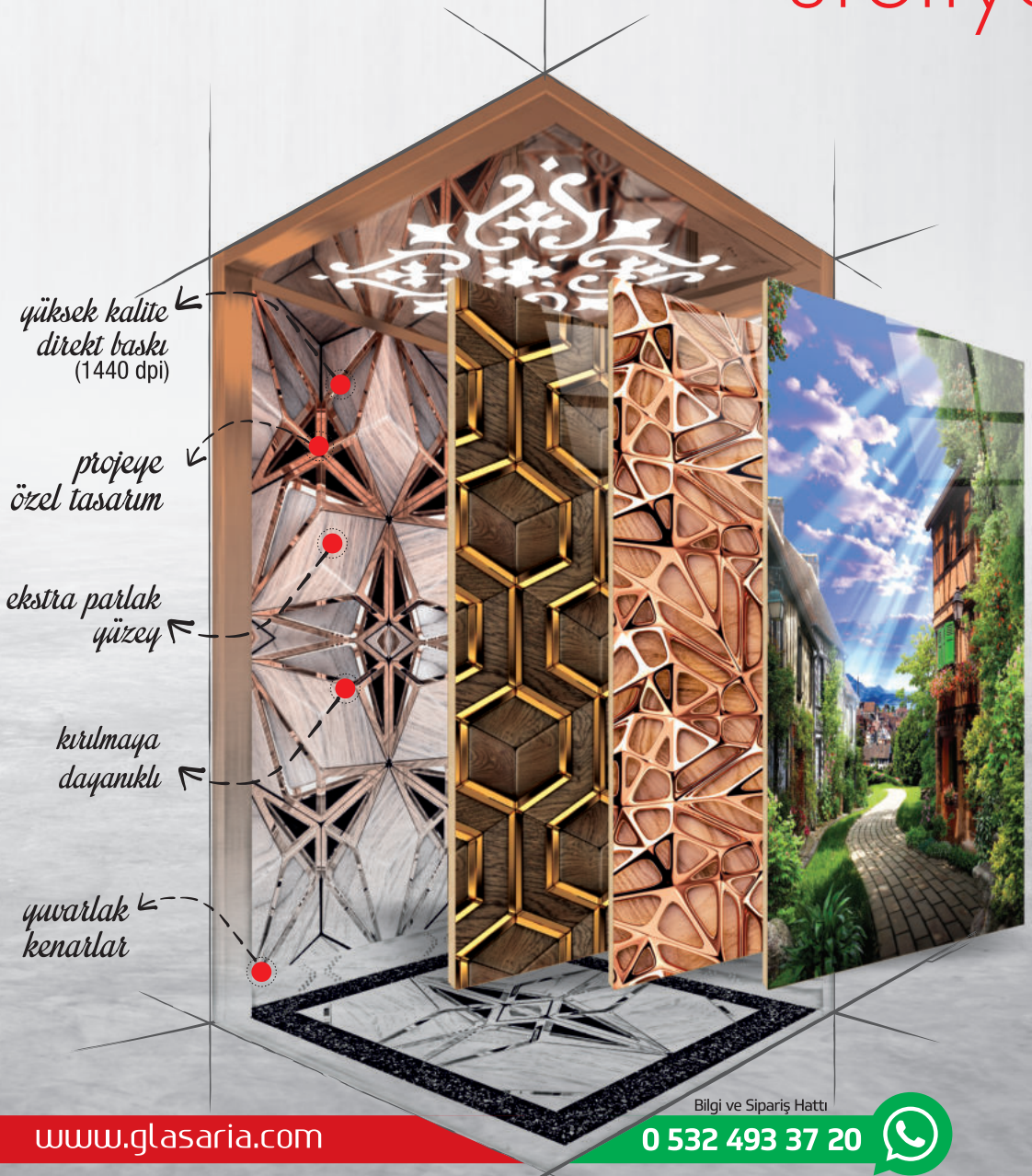
Asansör kabin duvarı ve zeminlerine baskılı

AHŞAP & CAM

8-18 MM MDF / 8-18 MM SUNTA

6-8 MM TEMPERLİ

üretiyoruz...



YUVARLAK KENARLAR

DARBEYE DAYANIKLI

GÜVENLİ YÜZEY

TSE
TS EN 13501-1 + A1
TS EN 13823+A1
Yangına Tepki Sınıfı:
B-s2, d0

CE
TS EN 12150-1
TS EN 12150-2
Test: TS EN ISO/IEC 17025 - AB-0411-T
Emniyet Camı

www.glasaria.com

Bilgi ve Sipariş Hattı
0 532 493 37 20

MRK AJANS REKLAM MATB. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Fevzi Çakmak Mahallesi Ayyıldız Caddesi 10664 Sokak No:38 H Karatay / KONYA
www.mrkajans.com | bilgi@mrkajans.com | T:0 332 342 40 84 | F:0 332 342 40 94

© Registered by MRK

"HEDEFSAN, üretiminin yaklaşık yüzde 50'sini ihraç ediyor."



Ümit CURA
HEDEFSAN Dış Ticaret Uzmanı

"Temelleri 1989 yılında atılan HEDEFSAN, 33 yıldır kat ettiği teknoloji yolculuğunda çağdaş ihtiyaçlara yönelik ve son teknolojiye uygun asansör kontrol sistemlerini üretmeye ve geliştirmeye devam etmektedir." diyen HEDEFSAN Dış Ticaret Uzmanı Ümit Cura ulusal ve uluslararası alanda en başarılı asansör teknolojileri üreticilerinden biri olmanın gururunu yaşadıklarını kaydetti.

Ümit bey merhaba. Bizlere HEDEFSAN'ın ürün ve hizmetlerinden bahseder misiniz?
Merhaba. HEDEFSAN ürünleri CE, EU ve TSE gibi ulusal ve uluslararası birçok kalite belgesine sahiptir. Tüm üretim faaliyetlerinde uluslararası kalite standartlarına uyum ve sürekli gelişim amacını gözeten HEDEFSAN üretimini gerçekleştirdiği her ürünün parçalarını, laboratuvarlarında ayrı ayrı test ve analizlerini yetkili ulusal ve uluslararası kuruluşlar aracılığıyla yapmaktadır.

2005 yılında geliştirdiği frekans kontrollü asansör kumanda panosu ile pazarında büyük bir başarı yakalayan HEDEFSAN, ilham olmanın süreklilikle olacağına inanarak Ar-Ge çalışmalarını devam ettirmektedir. 2010 yılında ürün yelpazesini genişleten HEDEFSAN, büyük yatırım hamlesiyle kendi bünyesinde üretim gerçekleştiren nadir firmalar arasına girmiştir. Asansör kontrol kartları, asansör kapısı kontrol kartları, sürücüler ve acil kurtarma sistemlerinde kalite standartlarını ortaya koymuş ve sektöründe adından sıkça söz ettirmiştir. 2014 yılında gerçekleştirdiği ikinci büyük yatırımla üretim tesisini yenileyen HEDEFSAN, dünya pazarında yükselmeye devam etmektedir.

Bugün ise HEDEFSAN, geleceğe yön verecek teknolojileri ile dünya asansör pazarına ilham olmaktadır. Ürün geliştirme yatırımlarının odak noktası insan güvenliğini en üst düzeye çıkarma ve kullanım kolaylığıdır. Maksimum güvenlik ile pratik teknoloji HEDEFSAN'ı bugünlere getiren temel üretim felsefesidir.

HEDEFSAN çatısı altında ürettiğimiz asansör kontrol kartları, asansör kapısı kontrol kartları, sürücüler ve acil kurtarma sistemlerini ulusal ve uluslararası pazarlarda çok sayıda tedarikçi ve üretici tarafından kullanılmaktadır. Ayrıca bir diğer markamız olan Speed Otomasyon çatısı altın-

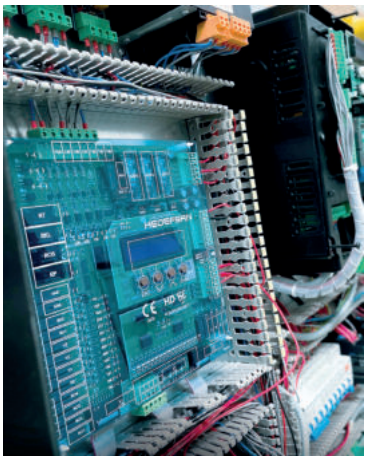

ZERA
ASANSÖR
BUTONYER SİSTEMLERİ
"Asaletle Zerafete"
www.zeraasansor.com
Cumhuriyet Mh. Kartal Cd. Serin Sk. No: 6 Kartal / İstanbul - TÜRKİYE
Tel.: (0216) 393 76 65 GSM: (0533) 123 70 56
E-mail: export@zeraasansor.com - info@zeraasansor.com

da senkron, asenkron, tek hızlı ve çift hızlı asansör elektrik motorları ile hidrolik asansörler için EN81 ve +A3 standartlarına uygun kontrol panolarının üretimini yapmaktayız. Üretim sürecimizi sürekli geliştirerek ve günümüz teknolojisinin sağladığı en iyi imkanları kullanarak sıfır hata ve sıfır sorun hedefiyle üretim yapıyoruz.

Firmanızın sektöründeki konumu, temsilcilikleriniz pazardaki gücü hakkında bizleri bilgilendirir misiniz?

Ulusal ve uluslararası teknolojik gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Ayrıca kullanıcıların gereksinimlerine ve iş ortaklarımızın kullanım kolaylıklarına uygun çözümler sunmak için ürünlerimizi ve yazılımlarını buna göre tasarlıyoruz. Asansör sektöründe sürdürülebilir rekabet taktiği ve stratejilerimizi belirlemek için Ar-Ge çalışmalarımıza ara vermeden devam ediyoruz ve bunu yükselişin püf noktası olarak görüyoruz.

Yurt içinde ve yurt dışında ürünlerimizin sıcak satışı ve teknik desteği konusunda hizmet sunan temsilcilerimiz niteliğindeki iş ortaklarımız aracılığıyla kullanıcılara yönelik hızlı çözümler sunmaktayız. Sahip olduğumuz ileri teknoloji imkanları ve kullanıcı memnuniyeti odaklı felsefemizle sektörde önemli bir rekabet gücüne sahibiz. Daima bir adım önde olmak için çok çalışıyoruz.



Güncel yatırımlarınız ve Ar - Ge çalışmalarınızdan bizlere bahseder misiniz?

Kullanıcılardan aldığımız geri bildirimler ile onların ihtiyaçlarına yönelik doğru ürünlerin sunulması, zamanında teslimat ve satış sonrası sunulan teknik destek HEDEFSAN'ın her ürününün arkasında olduğunu hissettirmekte ve kullanıcısına güven vermektedir.

Kullanıcılarımızın ihtiyaçlarına yönelik farklı yöntemlerle çözümler sunduğumuz saha testinde ve geliştirme aşamasında olan farklı projelerimiz bulunmaktadır. Kullanıcıların hizmetine sunduğumuz her bir ürün grubunu Ar-Ge ve teknik ekibimiz ile sahada yakından takip etmekteyiz. Teknik ve satış ekiplerimizin aldıkları geri bildirimler Ar-Ge çalışmalarımıza önemli oranda katkı sağlamaktadır. Pazara sunduğumuz her ürünü dinamik ve iyileştirmeye açık tutuyoruz. Kullanıcılardan gelen geri dönüşlere göre ürünlerimizde iyileştirme çalışmalarını sürekli değerlendiriyoruz.

2022 yılının ilk 6 ayı için ihracat faaliyetleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Bir diğer markamız olan TECOOM Lift Components ile uluslararası alanda kendini kanıtlayan HEDEFSAN, üretiminin yaklaşık yüzde 50'sini ihraç ediyor. Güney Amerika, Avrupa, Orta Doğu, Güney Asya ve Afrika ülkeleri başta olmak üzere dünyanın dört bir yanındaki yaklaşık 40 ülkeye ihracat faaliyetlerinde bulunmaktayız.

Dış ticaret biriminde birlikte çalıştığımız ekibimizle yurt dışı pazar araştırması faaliyetlerini yürütüyoruz ve ihracat oranını artırmak için çalışmalarımızı aralıksız sürdürüyoruz. Yurt dışı pazar araştırması faaliyetleri kapsamında farklı ülkelerdeki iş ortaklarımızı ziyaret programları planlıyoruz ve uluslararası fuarlara katılıyoruz.

Geçtiğimiz Nisan ayında Almanya'nın Augsburg şehrinde düzenlenen Interlift fuarına katılım sağladık. Daha önce katıldığımız Interlift fuarları çok verimli geçtiği için bundan sonra düzenlenecek olan Interlift fuarlarına katılmayı planlıyoruz. Liftinstituut B.V. tarafından ürünlerimize verilen AB Tip İnceleme Sertifikası aracılığıyla ürünlerimizi Avrupa'da rahatlıkla sergileyebiliyoruz. Bu sertifika Avrupa standartlarına uygun üretim yaptığımızın ve Avrupa ülkeleri başta olmak üzere ürünlerimizin diğer ülkeler tarafından kabul gördüğünün bir işaretçisidir.

Yunanistan'ın başkenti Atina'da düzenlenene Ascen.tec fuarına bu yıl ilk kez katılım sağladık. Yunanistan bayimiz Liftshop.gr ile katıldığımız bu fuar oldukça verimli geçti ve ziyaretçilerin standımıza gösterdikleri ilgi yoğundu. Özellikle hid-

KİPSAN
ASANSÖR

www.kipsanasansor.com.tr



Adres: Mimarsinan OSB. 13. Cadde No: 11 KAYSERİ
Tel: +90 352 322 20 65 **Fax:** +90 352 231 50 36
kipsanasansor@hotmail.com.tr

ASRAY
Ana Bayii ve Yetkili Satıcısı

rolik asansörler için ürettiğimiz kontrol panoları çok yoğun ilgi gördü. Bu ilgiden dolayı Yunanistan'a ihracat hacmimizin artması için çalışmalarımıza hız vermiş bulunmaktayız.

Ayrıca ürünlerimizin doğru şekilde montajlarının yapılması ve kullanılması için Türkiye dışındaki iş ortaklarımıza yerinde eğitim imkanları sunuyoruz. Bu yıl içerisinde Birleşik Arap Emirlikleri, Gürcistan, Rusya ve Umman'da gerçekleştirdiğimiz eğitim faaliyetlerimizi diğer ülkeler için de planlıyoruz. Sunduğumuz bu eğitim hizmetleri sayesinde iş ortaklarımız ve kullanıcılar, kusursuz montajlar gerçekleştirmekte ve ürünlerimizi tereddütsüz bir şekilde tercih etmektedir.



Firma olarak, 2023 yılı için sürdürülebilir ihracat politikası için neleri belirlediniz?
Yurt içi üretim planlarımızı ve faaliyetlerimizi her geçen yıl güçlendirerek uluslararası pazarda emin adımlarla ilerlemeyi hedefliyoruz. İş ortaklarımız ve kullanıcılarla yakın ilişkiler kurarak, ülkelerin sahip oldukları farklı dinamikleri göz önünde bulundurarak, marka bilinirliği çalışmalarını hızlandırarak, pazarın ihtiyaçlarına uygun çözümler sunarak ve güçlü iş birlikleri kurarak sürdürülebilir ihracat politikaları belirlemekteyiz.



Dünya asansör pazarında ne gibi gelişmeler yaşanıyor? Pazar yoğunluğu hangi bölgelere veya ülkelere kayıyor? Hangi ürünler daha fazla talep görüyor?
Uluslararası pazarda zorlu bir rekabet söz konusu. Ürünlerin kalitesi ve belirlenen fiyat politikaları ile marka bilinirliği pazar yoğunluğunun farklı bölge ve ülkelere kaymasına sebep oluyor. Türkiye'nin asansör sektöründeki ihracat payının özellikle son birkaç yılda çok yükseldiğini Türkiye İhracatçılar Meclisi raporlarında görmekteyiz. Türkiye'deki birçok asansör parçası ve aksamı üreticisi dünyadaki diğer üreticilerle rekabet edebilir hale geldi. Farklı ülkelerdeki iş ortaklarımız Uzak Doğu ve Avrupa ürünleri yerine artık Türk ürünlerini tercih etmeye başladı.

Bu yılın verileri, geçen yılın aynı dönemine göre olumlu mu, olumsuz mu? Bu verilerden hareketle 2022 yılsonu ihracat öngörülerinizi paylaşır mısınız?
Geçmiş yıllardaki ihracat verilerini değerlendirdiğimizde her yılın bir önceki yıldan daha yüksek oranda ihracat kapasitesine sahip olduğunu söyleyebiliriz. 2022 yılının ilk 6 ayı içinde gerçekleştirdiğimiz ihracat faaliyetlerinin 2021 yılı ihracat faaliyetlerinin tamamından daha yüksek olduğunu ve yüksek düzeyde bir başarı elde ettiğimizi açıkça söyleyebiliriz. 2022 yılı sonunda HEDEFSAN adına yeni bir ihracat rekoru kıracağımıza inanıyorum.

AR-AS

PLASTİK, KALIPLAMA & ASANSÖR YEDEK PARÇALARI

"Kalite Üretiyoruz"



www.araskalip.com.tr

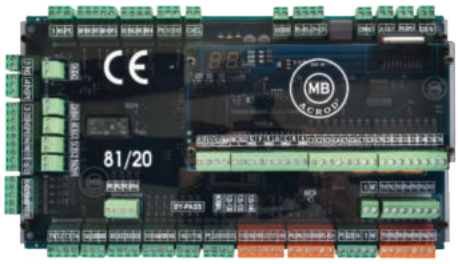
www.acrolift.com.tr
+90 352 503 4 111

MB ACROLIFT TÜMLEŞİK SİSTEM





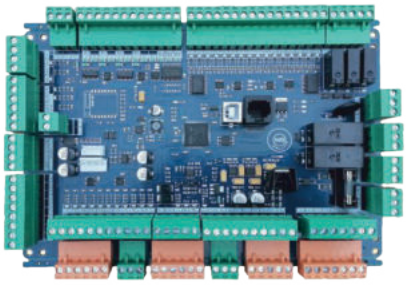
MB ACROLİFT
TÜMLEŞİK SİSTEM DRİVER



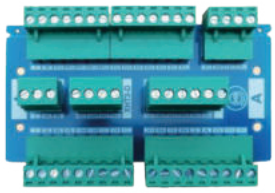
MB ACROLİFT DAĞITIM KARTI



MB ACROLİFT DİYOT KARTI



MB ACROLİFT KABİN KARTI



MB ACROLİFT KUYU DİBİ KARTI

MB ACROLİFT TÜMLEŞİK SİSTEM ÖZELLİKLERİ

- EN 81/20 standartlarına uygun
- Direkt duruş ve kuyu kopyalama özelliği
- Direkt duruş sayesinde kusursuz konfor
- Açık çevrim çalışabilme özelliği
- Kablolu el terminali üzerinden parametre kopyalama,yapıştırma, sistem izlemesi
- Karekod ile asansör çağırma
- Yönetici ve asansör teknik servis izlemesi
- Uzaktan iletişim ve wifi üzerinden kontrol
- Dahili müzik ve anons sistemi
- Seri ve paralel çalışabilme
- 2,5 m/saniye hıza kadar çalışabilme
- 20 durağa kadar paralel, sonrasında seri haberleşme özelliği ile 32 durağa kadar çalışabilme
- Frenden çıkarma özelliği
- Dil seçenekleri: Türkçe, İngilizce, Fransızce, Rusça
- Harici kart gerekmeden (Endat-Sincos-Biss) enkoderle çalışabilme
- Azaltılmış seyahat kablosu revizyon kartı ile 18 nakil
- Azaltılmış seyahat kablosu, kuyu dibi kartı ile 14 nakil
- 4 Asansöre kadar grup çalışabilme
- Maksimum kayıt sınırlaması
- Programlanabilir giriş çıkışlar
- Kolay ve hızlı kurulum
- Yeni nesil Fuji IGBT 7. nesil yarı iletken teknolojisi
- 7,5 – 11 – 15 kW güç seçenekleri



Mimarsinan O.S.B. 5. Cd. No: 21
Melikgazi / KAYSERİ
info@acrolift.com.tr

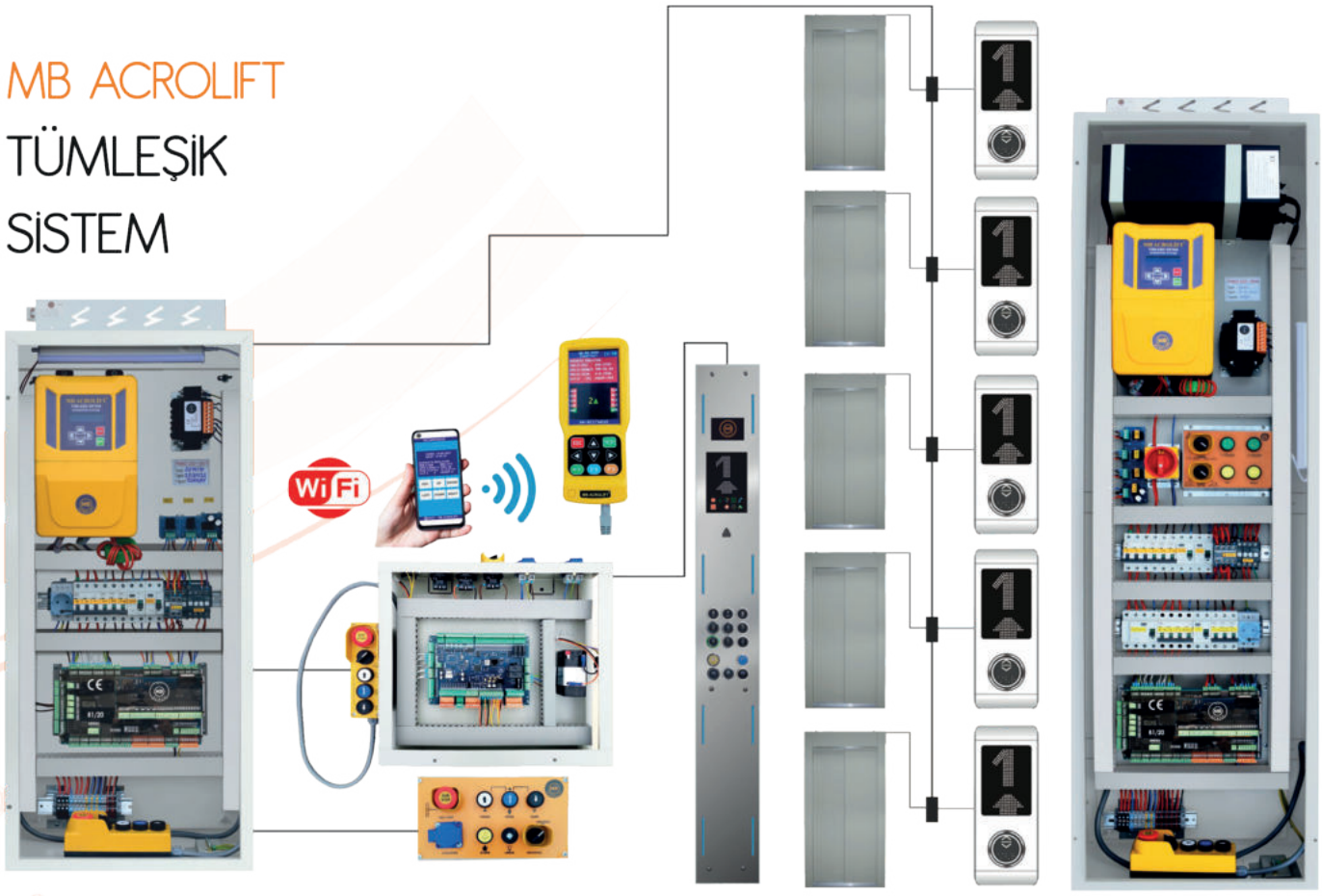
MB ACROLIFT DRIVER

MB ACROLIFT DRIVER GENEL ÖZELLİKLERİ

- Tüm asansör kumanda kartlarına uyumlu çalışabilme
- Harici kart gerekmeksizin Endat ve Sin-cos Encoderlerle çalışabilme özelliği
- Yerli tasarım, yerli üretim ve tam teknik servis desteği
- 2,5 m/sn hıza kadar çalışabilme
- Uzaktan erişim ve wi-fi üzerinden asansör kontrolü
- Yönetici ve asansör teknik servis izlemesi
- Kablolu el terminali ile parametre kopyalama ve yapıştırma sistem izlemesi
- Frenden çıkma özelliği
- Asenkron (Kapalı veya açık çevrim) ve senkron (Dişlisiz) motorlara uyumluluk
- Yüksek seyahat konforu ve katlarda yükten bağımsız olarak hassas duruş
- Güçlü kalkış ve hassas konfor
- Asansörlere özel tasarım ve asansör uygulamalarına özel parametreler (metre, m/s, gibi uygun birimlerle)
- En aza indirgenmiş motor sürme sesi
- 2 adet düşük ses seviyeli fan ile etkin ve sessiz soğutma
- Tamamı elektriksel yalıtımlı kontrol giriş ve çıkışlar
- 7,5 - 11 - 15 kW güç seçenekleri
- Dil seçenekleri: Türkçe, İngilizce, Fransızce, Rusça
- Yeni nesil Fuji IGBT 7. nesil yarı iletken teknolojisi



MB ACROLIFT TÜMLEŞİK SİSTEM



Kasa: 103 X 46.5 X 22.5 cm

Kasa: 157 X 46.5 X 23 cm

+90 352 503 4 111
www.acrolift.com.tr

DIŞ TİCARET
2022 İLK 6 AY

"İhracatımız 2022'nin ilk 6 ayında geçen yıla oranla yüzde 35 arttı"



Salih DEMİR
Elit Asansör Genel Müdürü

Motor, ray, kapı, buton, halat ve kablo gibi ürünlerde bayilik, "MAX ELİT" markası ile de kabin, kapı ve kumanda sistemleri üretimi konusunda faaliyet gösteren Elit Asansör'ün Genel Müdürü Salih Demir, "2019 yılından bu yana 10.000 metrekaresi kapalı 7.000 metrekaresi açık toplamda 17.000 metrekare üretim tesisimizle sektöre hizmet veriyoruz. Başta kendi markamızla ürettiğimiz; kabin, kapı ve kumanda panosu olmak üzere bayiliklerini yaptığımız ürünleri rekabetçi fiyatlar ve mümkün olan en iyi kalitede müşterilerimize sunuyoruz." dedi.

Salih Demir, asansör sektörünün oldukça büyük ve rekabette zorlayıcı bir sektör olduğunu ifade ederek Elit Asansör'ün müşteri odaklı çalışması, kalite ve satış sonrası hizmete verdiği önem sebebi ile başarı grafiği her geçen gün artan bir firma olarak tarif etti. Demir, "Fark yaratmak ve rekabette öne çıkmak için Ar-Ge'nin öneminin giderek arttığı günümüzde firmalar her geçen gün bütçelerinden daha çok payı Ar-Ge ve yenilik harcamalarına ayırıyor. Milli ve yerli üretimin öneminin arttığı bu dönemde başarılı olmanın sırrı, Ar-Ge 'den geçiyor. Bu doğrultuda kabin ve kapılarımızı gerek mühendislerimiz gerekse tecrübeli çalışma arkadaşlarımızın gayretiyle daha ekonomik, daha kullanışlı ve daha konforlu bir hale getirmek için çalışmalarımıza devam ediyoruz. Ar-Ge alanında yoğun olarak çalışıyoruz, ürünlerimizi testlerden geçirerek gerek iç pazara gerekse dış pazara sunuyoruz.

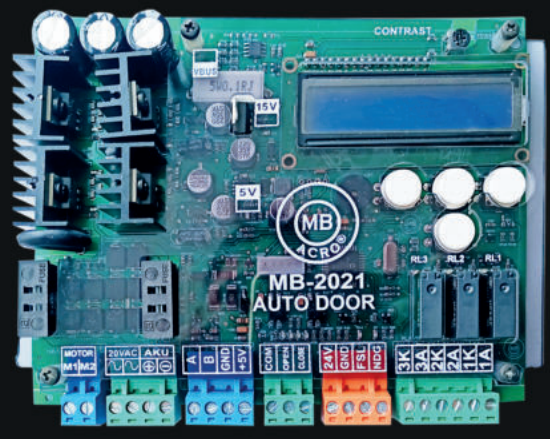
-İhracat rakamlarımız 2021 yılının ilk 6 ayına oranla yüzde 35 arttı

Sektörümüz özellikle son dönemde ihracat odaklı bir yaklaşım izliyor. Bu yaklaşımda da iç pazardaki daralma önemli rol oynuyor. Yaşanan ciro baskısı ile firmalarımız, pazar paylarını, ülke çeşitliliğini arttırarak mevcut riskini dağıtmak istiyor. Fakat iç pazardan dış pazara yönelim hala hızlı ve fırsatçı bir yaklaşımda. Hem ürün hem de pazar dinamikleri dikkate alınmadan yapılan ihracat çalışmalar sonucunda ise ihracat sürekli bir hale gelmiyor. Elit Asansör olarak 2023 yılı ihracat politikamızı; dış pazardaki müşterilerimize uzak kalmamak, global ölçekte marka bilinilirliğimizi sağlamak, pazar ihtiyacına uygun hizmet koşullarını sağlamak olarak belirledik.

Elit Asansör olarak 2022 yılının ilk 6 ayında ihracat konusunda rakamlarımız arttırdık. 2021 yılının ilk 6 aylı dönemine oranla bu sene yüzde 35'lik bir artışla yılsonu hedeflerimize yaklaştık. İhracat konusunda 2022 yılı sonunda bir önceki yıla göre yüzde 50'lik bir artış hedefliyoruz. Piyasa şartlarına uygun satış dinamikleri geliştirerek müşteri odaklı bir tarzda hedefimize doğru emin adımlarla ilerliyoruz. Çalışmalarımız markamızı daha ileri bir seviyeye taşımak üzerine kurgulanıyor. Ülkemize ve özellikle gelişen dış ticaretimize Elit Asansör olarak katkımız; ödev, görev ve sorumluluklarımızla bir bütündür. Bu doğrultuda hali hazırda zorlu pazar şartları, içerisinde bulunduğumuz zamana bağlı olarak ülkemizde faaliyet gösteren sadece kendi sektörümüzdeki kuruluşlara değil, yerli ve yabancı tüm sanayi kuruluşlarına ve sosyal paydaşlarımıza istikrar ve sürdürülebilir başarı diliyoruz."

www.acrolift.com.tr

MB -2021
AUTO DOOR



TAM OTOMATİK
KAPI KARTI

GENEL ÖZELLİKLER

MB 2021 Serisi tam otomatik kapı kartı 24V Maksimum 100W Redüktörlü asansör kapı motorlarını sürmek için tasarlanmış, yüksek konforlu kapı kontrolü ve gelişmiş özellikleri ile farklı asansör kapı uygulamalarında kullanabileceğiniz kapı kartıdır.

MB 2021 Serisi kapı kartı donanım olarak 4 bölge motor kontrolü ve yüksek çözünürlüklü encoder girişi ile motorun tam kontrolünü sağlar.

Gelişmiş yazılımıyla ve limit şalteri gerektirmeyen özelliği ile rampa ve normal seyirde sarsıntısız ve yüksek konforlu çalışma olanağı sağlar.

Limit şaltere gerek olmaksızın Kapı Tam Açık (1A-1K), Kapı Tam Kapalı (2A-2K), Kapıda Hata (3A-3K) durumlarını otomatik tespit eder.

Tüm kumanda panoları ile uyumlu ve tam entegre çalışabilme özelliği.

Elektrik kesilmesi esnasında 2 adet 12V akü ile veya harici 24V ile katında otomatik açma özelliği.

MB 2021 Serisi kapı kartı, yangın asansörü kapılarında kullanıma uygundur.

NDG (Nudging modu) sinyal girişi ile uzun süreli fotosel kesmelerinde fotosel sinyali bloke edilerek kapıların yavaş hızda kapanması sağlanır.

Sıkışma algılandığı zaman sesli ikaz ile kapıyı geri açma yapar. Sıkışma algılanan bölgeden yavaş hızla geçerek yolcuların ve kapının zarar görmemesi sağlanır.

Üretici firmalar için motor redüksiyon oranı, motor devri, tahrik kasnak çevresi, kaşık açma bölgesi gibi uygulama esnekliği gibi parametreler kolaylık girilebilir.

Kullanıcı ayarları için cm/sn cinsinden tanımlı hız ayarları ve cm cinsinden tanımlı rampa yolları belirlenebilir.

Açma/Kapama sayacı kartın hafızasında tutulur.

Kart üzerindeki tuş takımı ile sistem parametreleri ayarlanabilir.

Türkçe ve ingilizce dil desteği.

Mimarsinan O.S.B. 5. Cd. No: 21
Melikgazi / KAYSERİ
+90 352 503 41 11 info@acrolift.com.tr



ALTINTAŞ

GRUP / ASANSÖR A.Ş.

ASANSÖR YEDEK PARÇA KONUSUNDA 15 YILLIK DENEYİM

İvedik OSB. 1394. Sk. No: 34 Yenimahalle/Ankara/TÜRKİYE
info@altintasasansor.com - Tel: +90 312 394 4512
www.altintasasansor.com

OZBAY

ASANSÖR MARKET



"ASANSÖRE DAİR HERŞEY"



EN İYİ MARKALARIN

BİRLEŞTİĞİ ADRES

İvedik OSB Serhat Mahallesi 1394.Sk. No:34 Yenimahalle / ANKARA
Tel.: (0312) 394 45 12 Fax: (0312) 394 45 13 E-mail: info@ozbayasansormarket.com
www.ozbayasansormarket.com

DIŞ TİCARET 2022 İLK 6 AY

"Üretimimizin yüzde 70'ini 60'dan fazla ülkeye ihraç ediyoruz."



Yakup ÜNALMIŞ
Vital Dış Ticaret Müdürü

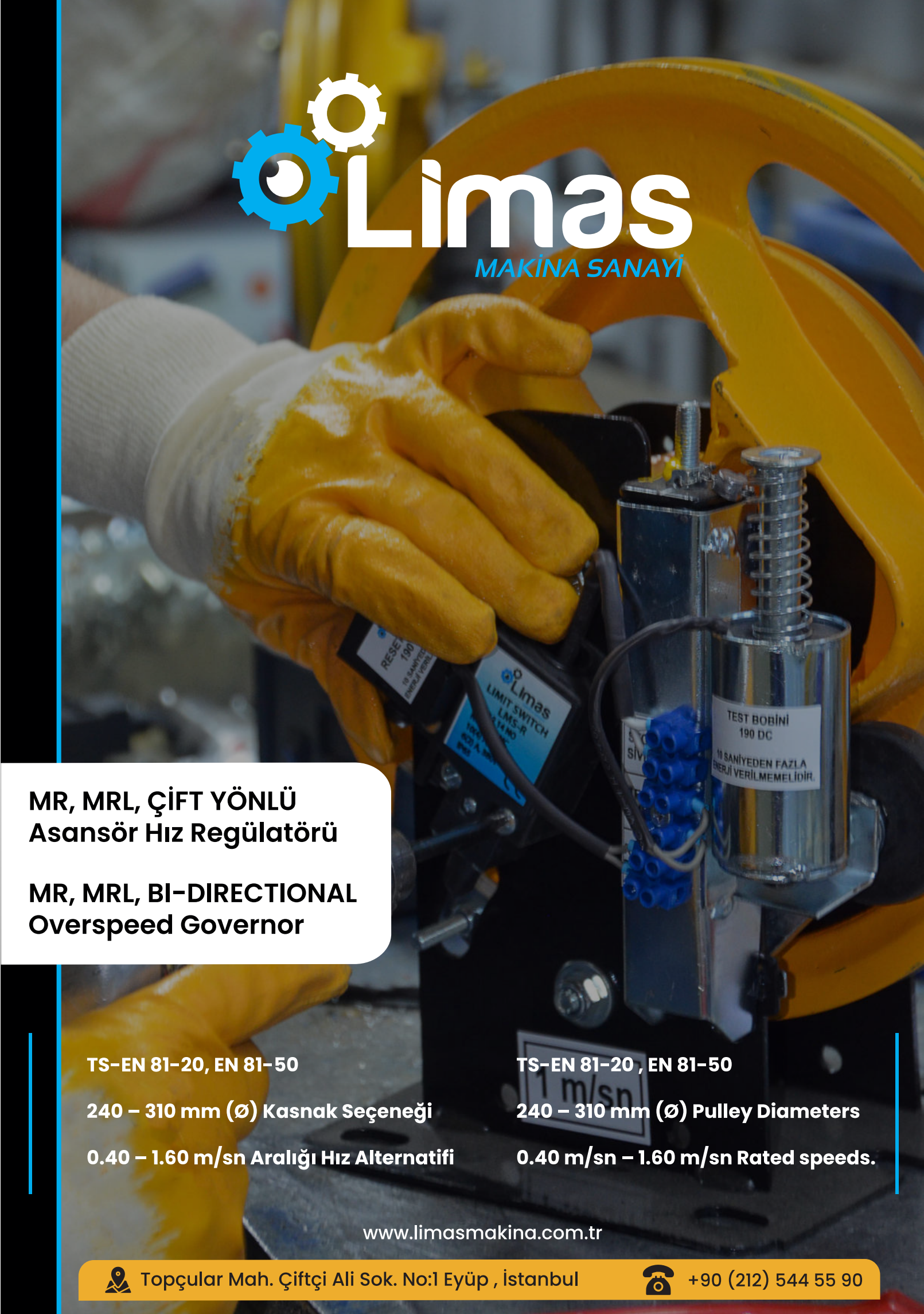
2012 yılından bu yana asansör sektöründe kabin, süspansiyon gurubu ürünleri, otomatik kapılar, kontrol sistemleri gibi bileşenleri üreten Vital Asansör, 15.000 metrekare alana sahip üretim tesisinden; Avrupa, Asya, Afrika ve Güney Amerika'da 60'dan fazla ülkeye ihracat yapıyor. Üretiminin yaklaşık yüzde 70'lik kısmını doğrudan ihraç eden Vital Asansör'ü Dış Ticaret Müdürü Yakup Ünalmış'tan dinledik.

Yakup bey merhaba. Sorularımıza geçmeden önce bizlere kendinizden ve firmanızdan kısaca bahseder misiniz?
Merhaba, Ben, Yakup Ünalmış. 1979 Konya doğumluyum. Uzun yıllardır dış ticaret ile iştigal ediyorum. Vital Asansör şirket ortağı aynı zamanda dış ticaret sorumlusuyum.

Vital Asansör, 2012 yılında kurularak faaliyetlerine başladı. Firmamız asansör otomatik kapıları üretimi ile başladığı bu yolda asansör kabinleri, kabin süspansiyonları, ağırlık şaseleri, makine sehpaları, kumanda panoları vb. ekipmanları üretmektedir. Gelinen noktada komple asansör çözümleri sunuyoruz ve birçok asansör komponentini kendi bünyemizde üretiyoruz. Ürettiğimiz ürünlerin büyük bir kısmını ihraç ederek kaliteden ödün vermeden ve müşteri taleplerini dikkate alarak üretim kapasitesini arttırmaya devam ediyoruz.

Vital Asansör, Konya 3. Organize Sanayi Bölgesinde 10.000 metrekaresi kapalı olmak üzere toplam 15.000 metrekarelik fabrikasında üretime devam ediyor. Fabrikamızda 20'si beyaz yakalı olmak üzere toplam 80 personel görev almaktadır. Sahip olduğumuz geniş imalat alanımız, ileri teknoloji makine ve yazılımlarımız ile tüm tasarım ve üretim aşamalarımızı kendi bünyemizde gerçekleştiriyoruz.

Vital Asansör olarak; kabin, süspansiyon gurubu ürünleri, otomatik kapılar, kontrol sistemleri yani asansör panoları gibi bileşenleri yıllardır üretiyoruz. Önceliğimiz yüksek kalite ve müşteri memnuniyeti. Bu bağlamda ürünlerimizde fiyattan çok kaliteyi ön plana çıkarıyoruz. Ama asıl odak noktamız müşterilerimize komple asansör çözümleri sunmak. Daha çok ihracat



MR, MRL, ÇİFT YÖNLÜ Asansör Hız Regülatörü

MR, MRL, BI-DIRECTIONAL Overspeed Governor

TS-EN 81-20, EN 81-50

240 – 310 mm (Ø) Kasnak Seçeneği

0.40 – 1.60 m/sn Aralığı Hız Alternatifi

TS-EN 81-20 , EN 81-50

240 – 310 mm (Ø) Pulley Diameters

0.40 m/sn – 1.60 m/sn Rated speeds.

www.limasmakina.com.tr

Topçular Mah. Çiftçi Ali Sok. No:1 Eyüp , İstanbul

+90 (212) 544 55 90



odaklı çalışmalar yürüttüğümüz için paket asansör hizmetimizi en ufak parçasına kadar planlayıp yüksek kalite ile müşterilerimizin beğenisine sunuyoruz.

Firmanızın sektöründeki konumu, temsilcilikleriniz pazardaki gücü hakkında bizleri bilgilendirir misiniz?
Üretimimizin yaklaşık yüzde 70'lik kısmını doğrudan ihraç ediyoruz. Avrupa, Asya, Afrika ve Güney Amerika'da 60 den fazla ülkeye ürünlerimiz ulaşıyor. Bazı ülkelerde bayilik anlaşmaları yaparak ürünlerimize ulaşılabilirliği hızlandırıyoruz. Avrupa'da Fransa ve Almanya'da bayiliğimiz var. Son dönemde Rusya ve Avrasya Birliği Ülkeleri için gerekli olan EAC sertifikalarını aldık ve buradaki pazarlara yoğunlaşıyoruz. Geniş bir müşteri portföyüne hitap ediyoruz.

Güncel yatırımlarınız ve Ar - Ge çalışmalarınızdan bizlere bahseder misiniz?
Firmamız müşterilerine daha kaliteli ve hızlı hizmet verebilmek için gerekli altyapı ve üretim standartlarını sürekli arttırıyor. Üretimin her aşamasında ve üretim sonrası teknik desteğe son derece önem veren firmamız Ar-Ge çalışmalarına müşteri memnuniyetini dikkate alarak yön veriyor.

Üretimde yeni makine ve yazılım yatırımları yaparak kapasitemizi arttırmanın yanında daha modern ve teknolojik bir altyapıya kavuşmak içinde girişimlerde bulunuyoruz.

Son dönemde yaptığımız Ar-Ge çalışmaları ile homelift grubuna giren minimize edilmiş kuyu ölçülerine sahip 220 V ile çalışan bir asansör tasarımı gerçekleştirdik. Bu müşterilerimizden bu yönde gelen taleplere bir cevap oldu.

İhracat için dış ticaret birimimizdeki insan kaynağını arttırarak her geçen gün ulaşabilir olduğumuz ülke sayısını ve potansiyelimizi genişletiyoruz. Yurtiçi pazarda da en son İstanbul Şubesi açarak yaptığımız yatırımlarla pazar payımızı arttırıyoruz.

Ayrıca ülkelere özel belge ve sertifikaların alınmasına gayret ediyoruz. Olabildiğince yurtiçi ve yurtdışı yararlı olabileceğini düşündüğümüz tüm fuarlara katılım gerçekleştiriyoruz. Reklam ve tanıtım çalışmaları yapıyoruz.

2022 yılının ilk 6 ayı için ihracat faaliyetleriniz hakkında bilgi verir misiniz?
2022 yılının ilk altı ayı içerisinde gerçekleşen Asansör İstanbul fuarına katılım gerçekleşirdik. Fuarda yurtdışından birçok ziyaretçimiz geldi. Beklemediğimiz bazı ülkelerden de birçok yeni ziyaretçimiz vardı. Fuar çalışmalarının da etkisi ile ilk altı ayda hem ihracat miktarımızı hem de ihracat yaptığımız ülke sayısını arttırarak bu dönemi hedeflerimizin üzerinde tamamladık.

Firma olarak, 2023 yılı için sürdürülebilir ihracat politikası olarak neleri belirlediniz?
Firma olarak her sene sonunda önümüzdeki sene için üretim hedefleri belirleriz. Bugüne kadar da bu hedeflerimizi çoğu yıllarda gerçekleştirdik. İhracat politikası olarak da bayilik çalışmaları yapmaya devam ediyoruz. Özellikle Avrupa ülkelerinde ürünlerimizin kalitesinden dolayı tercih ediliyor ve bayilikler isteniyor. Bayilik çalışmaları sürdürülebilirlik için önemli çünkü sabit müşteriler ile uzun vadeli çalışmalar yapmamızı sağlıyor.

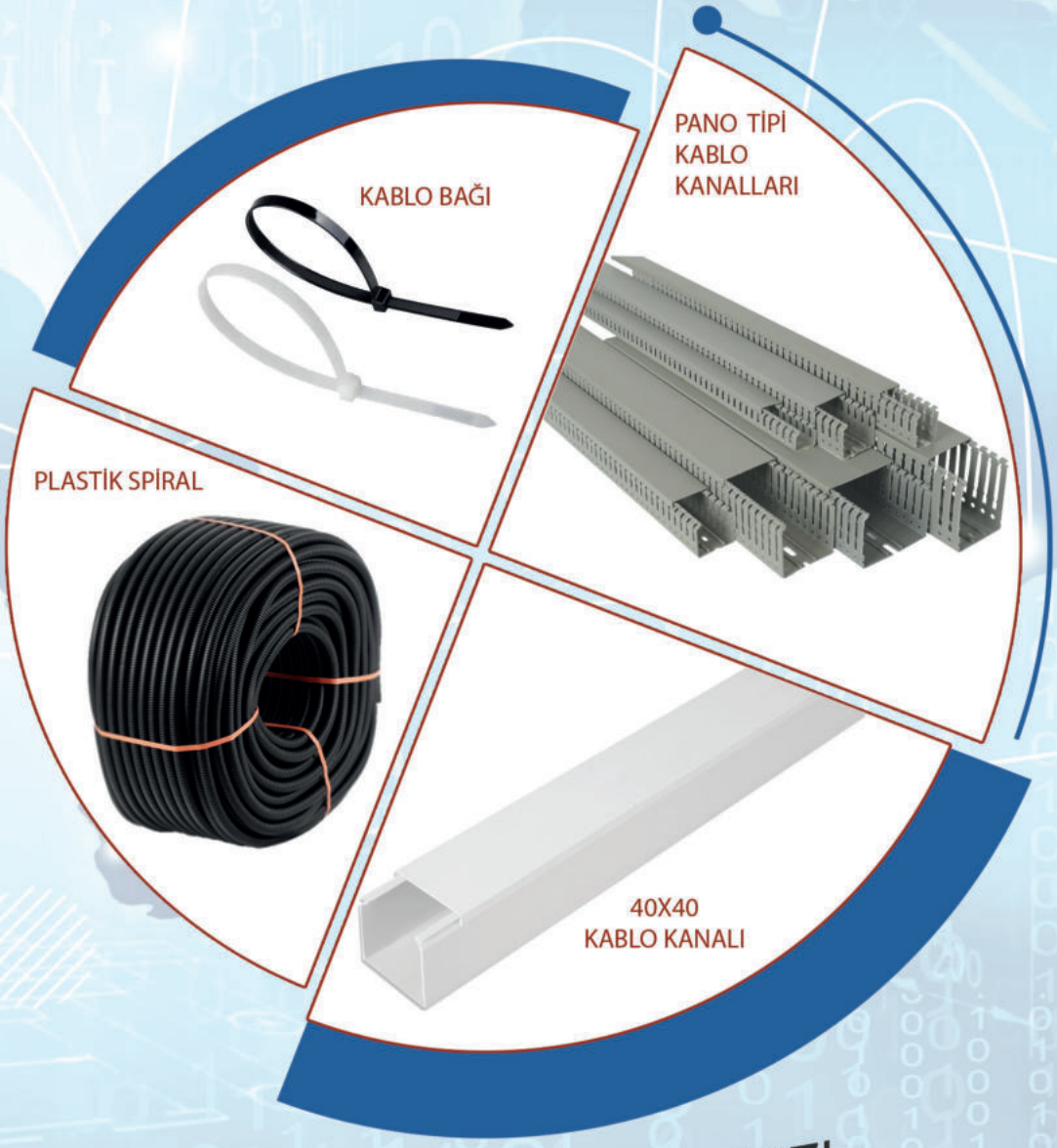
Dünya asansör pazarında ne gibi gelişmeler yaşanıyor? Pazar yoğunluğu hangi bölgelere veya ülkelere kayıyor? Hangi ürünler daha fazla talep görüyor?
Türkiye'nin klasik pazarları olan Ortadoğu ülkeleri

ELECTRICAL MATERIALS

AKIS®

PLASTIC

www.akisplastik.com.tr



KABLOLARINIZI
GÜVENLE TAŞIMAYA
SİZLER İÇİN
ÜRETMEYE
DEVAM EDİYORUZ...

BİLGİ İÇİN
+90 212 671 4471
EXPORT@AKISPLASTIK.COM.TR - INFO@AKISPLASTIK.COM.TR

İ.O.S.B MAH. ESKİ TURGUT ÖZAL CAD. ALTINTAÇ İŞ MERKEZİ
NO:6 B BLOK 4 / 409 BAŞAKŞEHİR / İSTANBUL / TÜRKİYE



ve Orta Asya ülkelerinin pazardaki yoğunluğu devam ediyor. Müşterilerden de genel olarak fiyat odaklı daha ekonomik asansörler ve montajı kolay olan ürünler daha fazla talep görüyor. Ayrıca son dönemde Avrupa ve Rusya bölgesi pazarları da her geçen gün yoğunluğunu artırıyor. Bu pazarlarda da müşteriler için genel olarak kalite ön planda oluyor. Avrupa ülkelerinde bizden daha özellikli asansörler, yapılması zor olan projeler talep ediliyor ve biz de bu talepleri gerçekleştiriyoruz. Örneğin; en son Almanya'da 4000 kg kapasiteli 4/1 askı Makine dairesiz elektrikli sistem 1 m/s hızında 7 duraklı 2 adet asansör üretimini gerçekleştirdik. Bu asansörlerin kurulumu gerçekleşti tüm sertifika ve belgeleri Almanya standartlarına göre hazırladı. Bu asansörlerde birlikte çalıştığımız firma ürünlerimizden çok memnun kaldı ve kendileri ile bayilik anlaşması yaptık.



Sektörümüzde ihracat konusunda yaşadığınız en önemli sorun ve bu soruna çözüm öneriniz nedir?

İhracat konusunda yaşadığımız en büyük sorun kalitesiz ürün üreten ve satan firmaların ülkemiz adına oluşturduğu kötü imaj. Bu hem ülkemiz adına hem de şehrimiz adına önemli bir sorun. Yaptığımız çalışmalarda öncelikle bu önyargıyı yıkmak için çaba sarf ediyoruz.



ONURAS
ASANSÖR

"Türkiye'de otomatik ve kramer kapıda ihracat şampiyonu"

KALİTE DEMEK ONURAS DEMEK

NEDEN BİZİ SEÇMELİSİNİZ?

- KOLAY MONTAJ
- UZUN ÖMÜR
- ZAMANINDA TESLİMAT
- UYGUN FİYAT

18 ÜLKEDE TERCİH EDİLEN MARKA Quattrodoor

+ 90 236 214 05 88

www.onuras.com
info@onuras.com

Muradiye Mh. O.S.B. Sanatkarlar Cd.
D Blok 16/D Yunusemre - Manisa / Türkiye

DIŞ TİCARET 2022 İLK 6 AY

"Yılın ilk altı ayında ihracatımız bir önceki döneme göre yüzde 35 oranında arttı."



Koray ERGİN
Artı Kasnak Genel Müdürü

Artı Kasnak Kurucusu ve Genel Müdürü Metalurji ve Malzeme Mühendisi Koray Ergin, Artı Kasnak'ın isminden de anlaşılacağı üzere "sadece" asansör kasnağı üretimi yaptığını ve plastik kasnağı Türkiye'de üreten ilk firma konumunda olduğunu söyledi.

"Plastik kasnak dışında döküm kasnak da üreten firmamız bu alanda Türkiye, Avrupa ve Orta Doğunun lider firmaları arasındadır. Ürünlerimizin yurtiçinde ulaşmadığı tek bir konum olmadığı gibi asansör sektöründe faaliyet gösteren ve önde gelen firmalar bugün 'Artı Kasnak' firmasını ve kalitesini bilmektedir." diyen Koray Ergin, yurtiçi pazarının yanı sıra bugün 3 kıtada 50'ye yakın ülkeye yapmış oldukları ihracatla başta Avrupa, Orta Doğu ve Kuzey Afrika bölgelerinde en çok bilinen kasnak üreticileri arasında yer aldıklarını kaydetti.

Koray Ergin, "Sürekli olarak büyüyen firmamız bünyesine kattığı yeni üretim hatları ile üretim sürecini hızlandırdığı gibi, görsel medya ve fuar katılımları için ciddi bütçe ve yatırım sarf etmektedir. Böylece müşterilerine günden güne daha hızlı ve kaliteli hizmet politikasını sürdürmeyi kendimize asıl hedef kıldık." diyerek sözlerine şöyle devam etti:

"2022 yılının ilk altı ayında ihracatımız bir önceki yıla oranla yaklaşık yüzde 35 oranında büyüme göstermiştir. İhracat rakamlarımız yurtiçi pazarına göre yüzde 32 seviyesindedir. Bu aralığı günden güne azaltma arzusundayız ve bu yolda gerekli tüm pazarlama faaliyetlerini yürütüyoruz.

- Avrupa pazarında lider firma konumuna gelme arzusundayız

Lokasyon olarak Doğu Avrupa'ya çok yakın olmamızdan Avrupa pazarında lider firma konumuna gelme arzusundayız. Bu hedef doğrultusunda Artı Kasnak olarak, başta Asansör İstanbul ve Interlift fuarlarına her yıl olduğu gibi önümüzdeki yıl da katılacağız. Bunların dışında lokal fuar ziyaretleri ve müşteri ziyaretlerimi-



nanolift®+

Asansörü Küçülttük
Çantaya Sığdırdık!

Model Asansör Sistemi
1/8 Küçültülmüş.

Yalnızca
15 Kg.



ametal asansör malzemesi

Asansör Firmaları için **Fayda Yaratıyoruz!**

www.ametal.com

zi gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Bunlar dışında görsel ve sosyal medya için de bütçemizi arttırarak asıl hedef müşterilere ulaşmayı arzuluyoruz.

- Plastik kasnağın döküm kasnağa göre çok daha fazla ilgi gördüğünü söyleyebiliriz

Bilindiği üzere asansör sektörünün odak noktası Avrupa, Türkiye ve Uzak Doğu. Bu uzun yıllardır böyle ama 2024 yılında düzenlenecek olan Dubai fuarı ile Orta Doğu da bu alanda yer almak istemektedir. Bizim ürünlerimiz dünyanın birçok ülkesinden talep görmektedir ve gelen talepleri göz önünde bulundurursak plastik kasnağın döküm kasnağa göre çok daha fazla ilgi gördüğünü söyleyebiliriz.

- 2022 yılı kesin olarak bir önceki yıla göre daha iyi

2022 yılı kesin olarak bir önceki yıla göre daha iyi. Bildiğiniz üzere 2020 yılında patlayan pandemi süreci takip eden iki yılı ciddi anlamda olumsuz etkiledi. Karantina ve seyahat yasakları gibi faktörler göz önünde bulundurulduğunda 2020 ve 2021 yılları sektördeki tüm firmalar için çok verimli geçmedi. Bu durum doğal olarak bizi de çok olumlu etkilemedi. Ama özellikle yeniden düzenlenen fuarlar ve kaldırılan kısıtlamalar sayesinde bu açığı 2022 ve 2023 yıllarında kapatmayı arzuluyoruz ve gidişatın da bu yönde olduğunu söyleyebiliriz.

Daha önce de bahsettiğimiz üzere fuar katılım ve ziyaretleri dışında görsel ve sosyal medyayı daha aktif kullanarak 2022 ve 2023 yılında pazar payımızı arttırmayı, hedeflerimize ulaşmayı arzuluyoruz.

Fuar organizasyonlarının yeniden düzenlenmesi 2022 yılında asansör sektörü açısından en önemli gördüğümüz gelişme.

- 1 günde üretim yapıp, ürünlerin 3-5 gün sınırda beklemek zorunda kalması galiba bu işin "en olumsuz" kısmı diyebiliriz

Bizim ve sektörümüzün için çok önemli bir konu olan ihracat genel olarak sorunsuz bir biçimde ilerliyor. İhracat süreci ile ilgili ciddi bir sorunumuzun olduğunu düşünmemekle birlikte lojistik sürecinde gümrük kapılarındaki yoğunluklardan ötürü 3-5 günlük tır kuyruklarının olması galiba ihracatın en sorunlu süreci diyebiliriz. 1 günde üretim yapıp, ürünlerin 3-5 gün sınırda beklemek zorunda kalması galiba bu işin "en olumsuz" kısmı sanırım.



Sektörün lideri

ASBUTON ile,

BENZERSİZ DOKUNUŞLARA

İmza Atın



www.asbuton.com.tr

ASBUTON®

Asbuton Asansör ve Taşıma Sistemleri Elektirik Elektronik San. ve Tic. Ltd. Şti.
Fevzi Çakmak Mah. 10646 Sokak No:9 (Büsan Özel Organize Sanayi - 6.Sokak)
Karatay / KONYA / TÜRKİYE | Tel: +90 (332) 342 53 01 Fax: +90 (332) 342 53 06
Web: www.asbuton.com.tr| Mail: info@asbuton.com.tr

ERŞEN
www.ersenelektrik.com

e-Drive



Mükemmel Performans

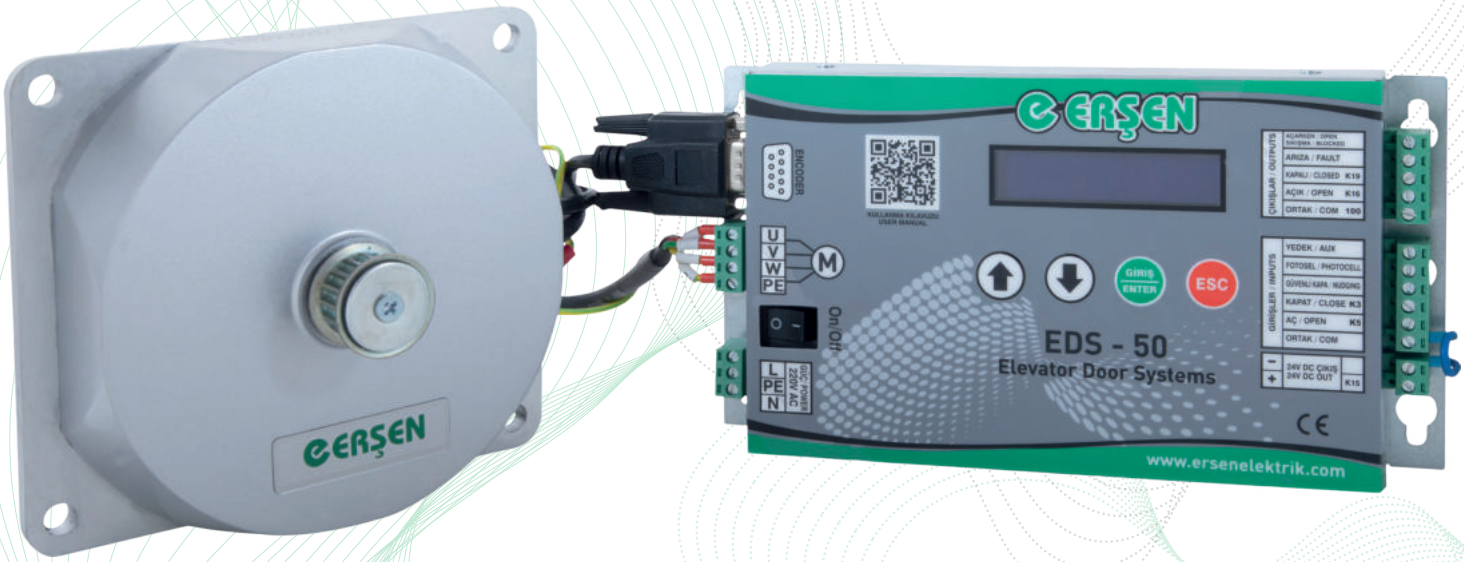
- Kolay kurulum
- Programlanabilir giriş ve çıkışlar
- Tüm kartlar ile uyumlu çalışabilme
- Detaylı veri izleme
- Ayrıntılı hata kaydı tutma
- EnDat ve SinCos enkoderi destekler
- 5,5 - 75kW güç arlığı
- Mükemmel konfor
- Kurtarma işleminde kolay yön bulma
- Fren testlerinde kolay kurtarma

- *Easy setup*
- *Programmable inputs and outputs*
- *Compatible with all cards*
- *Detailed data monitoring*
- *Detailed error logging*
- *Supports EnDat and SinCos encoder*
- *5.5 - 75kW power range*
- *Excellent comfort*
- *Easy navigation in recovery*
- *Easy recovery in brake tests*

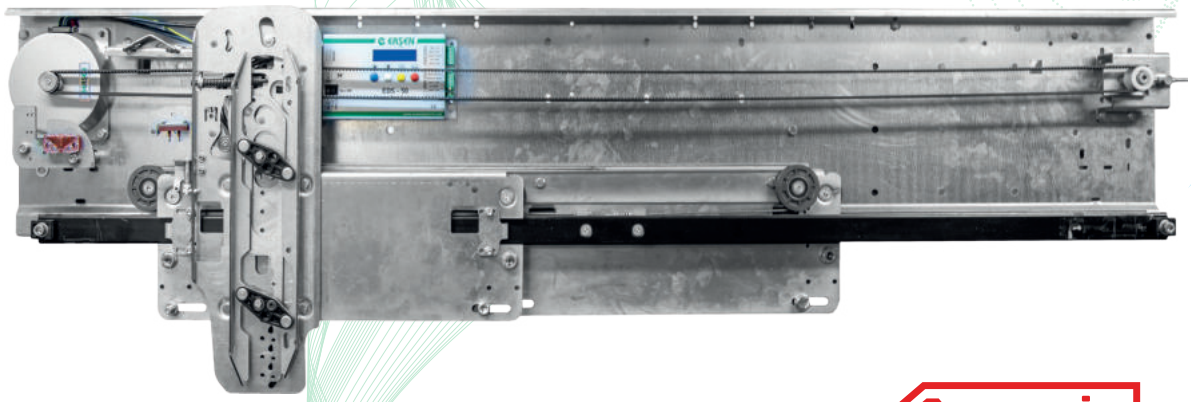
PERPA ELEKTROKENT
İŞ MERKEZİ A BLOK
KAT:2 NO:9/0032
ŞİŞLİ /İSTANBUL
0212 222 13 11
www.ersenelektrik.com

ERŞEN

PM FIRÇASIZ OTOMATİK KAPI MOTOR VE SÜRÜCÜ



- Tüm kumanda panoları ile uyumludur.
- Kolay montaj ve kurulum, hızlı devreye alma
- Kapı genişliği otomatik olarak ölçülür ve ayarlanır.
- Kapalı çevrim kontrol sayesinde, yüksek hassasiyet, hızlı yanıt.
- İnce tasarım sayesinde mekanizmanın yanına montajı mümkündür.
- Kayış kayma tespiti sayesinde şaşmayan kapı kontrolü.
- Motor kapalı bir yapıya sahiptir ve koruma seviyesi IP65'dir.
- Bakım gerektirmeyen, uzun ömürlü, fırçasız PM motor.
- Çoklu dil desteği.
- EN81-20-EN81-50 uyumlu.



YERLİ ÜRETİM

www.ersenelektrik.com

DIŞ TİCARET 2022 İLK 6 AY

"Ürünlerimize Avrupa'dan gelen talepler arttı"



Serdar KAYMAK
Kırıker Metal Dış Ticaret Müdürü

1974 yılında Enis Kırıker tarafından metal ürünleri üretmek amacıyla Çankırı'da kurulan Kırıker Metal Asansör, 2003 yılında asansör sektörüne adım attı. "Gelişen inşaat sektörü ile birlikte, ürettiğimiz ürünlerin de piyasada bu yıllarda beğenilmesi ile beraber, firmamız ticari serüvenine 2009 yılında 'DOORLIFE' markası ile yarı otomatik kapılarda sektörde en iyi markalardan biri olmayı başarmıştır." diyen Dış Ticaret Müdürü Serdar Kaymak ile Kırıker Metal'i konuştuk.

1974 yılında Enis Kırıker tarafından metal ürünleri üretmek amacıyla Çankırı'da kurulan Kırıker Metal Asansör, 2003 yılında asansör sektörüne adım attı. "Gelişen inşaat sektörü ile birlikte, ürettiğimiz ürünlerin de piyasada bu yıllarda beğenilmesi ile beraber, firmamız ticari serüvenine 2009 yılında 'DOORLIFE' markası ile yarı otomatik kapılarda sektörde en iyi markalardan biri olmayı başarmıştır. Bu süreç ile beraber kurumsallaşma adımlarını sağlam bir şekilde atarak bugün 12.000 metrekare kapalı alan, 60'a yakın ülkede ürünleri kullanılan bir firma olmuştur." diyen Kırıker Metal Dış Ticaret Müdürü Serdar Kaymak, Kırıker Metal'in 2018 yılı itibariyle de tam otomatik asansör kapısı imalatını "LIFTOR" markası adı altında sürdürdüğünü bildirdi.

Hali hazırda 160 personel ile aylık 6000 - 7000 arası kapı üreterek sektöre hizmet verdiklerini ifade eden Serdar Kaymak, asansör sektörüne sadece uzmanlık alanı olan kat ve kabin kapıları üretimi ile hizmet verdiklerini söyledi. DOORLIFE markası altında yarı otomatik ve kramer kapı, LIFTOR markası altında otomatik kat ve kabin kapıları üretimi yaptıklarının altını çizen Kaymak sözlerini şöyle sürdürdü:

"Firmamız sektöründe hem kalite hem de kapasite olarak lider firmalardan biri olarak görülmektedir. Ayda ortalama tüm kapı çeşitlerini içerecek şekilde 7.500 civarında üretim yapmaktayız. Ürünlerimizi Türkiye'de farklı noktalarda bulunan 25 civarında bayimize ve yaklaşık 30 ülkeye ulaştırmaktayız.

- Yıldan yıla teknolojinin gelişimi ve müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla kaliteli ürünler üreterek yatırımlarımıza devam etmek istiyoruz

2020 yılında başlayan yatırım faaliyetlerimize 2022 yılı içeresinde yaptığımız lazer yatırımı ile devam etmekteyiz. Yıldan yıla teknolojinin ge-

KAYNAKSIZ TASARIMLAR

RAY MASTAR

MIKNATIS DESTEKLİ



PATEN BLOK YAYLI

KAYNAKSIZ TASARIM TESCİLLİ



HER EBAT KATLANIR ETEK SACI

2 PANEL

KAPALI HALİ 47cm

AÇIK HALİ: 75+4cm

GENİŞLİK: 72cm, 82cm ,92cm

62 - 132cm özel üretim



fiş-kontak



3 PANEL

KAPALI HALİ 37cm

AÇIK HALİ 75+4cm

GENİŞLİK: 72cm, 82cm ,92cm

62 - 132cm özel üretim



uçgen anahtar



ARKAYA KATLANIR

KAPALI HALİ 19cm

AÇIK HALİ 75+4cm

GENİŞLİK: 72cm, 82cm ,92cm

62 - 132cm özel üretim



0555 687 2828

Tuna Asansör

lişimi ve müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla kaliteli ürünler üreterek yatırımlarımıza devam etmek istiyoruz. Ar-Ge çalışmalarımız kapsamında Anti - Vandal kapımızın çalışmalarını bitirerek müşterilerimizin hizmetine sunduk. Otomatik kapıda ise kasada yön olayını kaldırarak müşterilerimizin stok açısından rahatlamalarını sağladık. Bir diğer çalışmamız ise kramer kapımızı da 81-20 standardına uyumlu hale getirerek Avrupa'dan gelen talepleri yakalamak üzerine.

- Dış pazardaki ülke çeşitliliğimize Avrupa'yı da ekledik

2022 yılının İlk 6 ayında ihracatımız geçen seneye göre çok fazla olmamakla beraber yüzde 10 -15 civarında bir artış gösterdi. Ama ihracat çalışmalarımızdaki asıl önemli gelişme dış pazardaki ülke çeşitliliğimize Avrupa'yı da eklememiz oldu. Mart ayında düzenlenen Asansör İstanbul Fuarı'ndan sonra ürünlerimize Avrupa'dan gelen taleplerin daha da arttığını gözlemlemekteyiz.

Sadece 2023 yılı olarak değil ama genel sürdürülebilir ihracat için rekabeti fiyat ile değil kalite ile yapmak istiyoruz. Özellikle küreseldeki rakiplerimizin kalite algısını yenerek Türk malının kalitesi ile ihracatımızı sürdürülebilir kılmak istiyoruz. Bunun için hem yatırımlarımıza hem de pazarlama faaliyetlerimize devam ediyoruz. Diğer bir politikamız ise pazar çeşitliliğini arttırarak zaman zaman yaşanan bölgesel sıkıntılardan kaynaklanan riskleri azaltarak ihracatımızı sürdürmekteyiz.

- Pandeminin etkisinin azalmasıyla sektörümüz tekrar bir ivme kazandı

Dünya asansör piyasası her sektörün etkilendiği gibi pandemi kaynaklı küresel sıkıntılardan dolayı kötü etkilendi. Pandeminin etkisinin azalmasıyla hem ülkemizde hem de küresel olarak asansör sektörü tekrar bir ivme kazanmıştır. Pazar yoğunluğu Ortadoğu ve Afrika olsa da giderek Avrupa ve diğer bölgelerin etkisi sektörümüz ihracatında etkisini arttırmaya başlayan pazarlar olarak öne çıkıyor. Ürünlerimizden yarı otomatik kapılarımız daha çok tercih edilse de son zamanlarda Avrupa ve diğer ülkelerdeki güvenlik standartlarının artmasından dolayı kramer kapımıza olan talep de artış gösterdi. Bununla birlikte otomatik kapımızın da toplam üretimimiz içindeki payı iyi bir noktaya geldi.

Pazar payımızı arttırmak ve ürünlerimizi daha yaygın kullanılır hale getirmek adına ülkelerin istediği belgelendirme, uygunluk ve standartları takip ederek ürünlerimizi bu şartlara uygun hale getirmeye çalışıyoruz. Yaptığımız diğer bir çalışma ise sektör fuarlarına katılarak yaptığımız yenilikleri müşterilimizle buluşturmak ve yeni müşterilere ulaşmak.

Ukrayna – Rusya gerginliği ile başlayan hammadde fiyatlarının dengesiz bir şekilde yükselişi sektörümüzü olumsuz etkiledi

2022 yılında sektörümüzü etkileyen en önemli olaylardan birini Ukrayna – Rusya gerginliği ile başlayan hammadde fiyatlarının yükselişi ve bununla beraber kurlardaki oynaklık sebebiyle fiyat ve maliyetlerde yaşadığımız dengesizlik olarak görüyoruz. 2022 yılında Avrupa ve Asya ülkelerinden gelen taleplerin artması ise bizi bir sektör temsilcisi olarak fazlasıyla sevindirmiştir. Bunu bir fırsata çevirerek kalitemizle bu pazarları sürdürülebilir kılmaya çalışmalıyız.

- Firma olarak en önem verdiğimiz konular: Markalaşma ve Ar-Ge

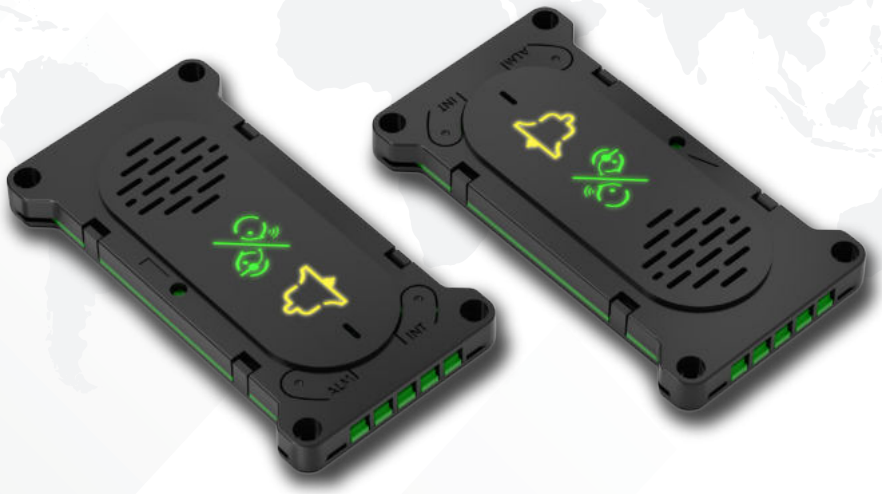
Firma olarak en önem verdiğimiz konular markalaşma ve Ar-Ge çalışmalarıdır. Markalaşma konusunda firma olarak kaliteyi prensiplerle birleştirdiğinizde markanın zaten kendiliğinden oluşacağını düşünmekteyiz. Sektörde de diğer firmalar tarafından da markalaşma üzerine adım atılmasının gerekli olduğunu düşünmekteyiz ve devletimiz tarafından da bu konuları teşviklere daha ulaşılabilir olması ve biraz daha sade prosedürlerle desteklenmesi gerekmektedir.

Ar-Ge konusuna da sektördeki firmaların devletimizin de destekleri ile daha fazla önem verilmesi gerekmektedir. Küresel rekabet ortamının yoğun olduğu sektörümüzde hem maliyetleri düşürmek hem de kaliteli ve yenilikçi ürünler çıkarmak için Ar-Ge kaçınılmazdır. Böylece ithalatçı firmalara zamanında, sağlam ve kaliteli ürün teslimatı yaparak hem ülkemizin hem de firmamızın güvenli bir iş ortağı olduğunu ispatlamak gerektiğini düşünüyoruz. "

aybey elektronik
lift electronics...

"NEW"





EM-CALL28

Çift Yönlü Haberleşme Sistemi
Two Way Emergency Communication System

Headquarter: AYBEY ELEKTRONİK SAN.TİC.A.Ş.
Sanayi Mah. Hızır Reis Cad. No:26/2 Pendik - İstanbul / Turkey
+90 (216) 394 50 55 (pbx)
sales@aybey.com

aybey.com

"Efelift Asansör olarak kendi kapı açma motorlarımızın üretimine başladık. "



Cihan GÖKÇEOĞLU
Efelift Asansör
Dış Ticaret Sorumlusu ve Satış Mühendisi

Engelli platformları ve homelift sektöründe faaliyetlerine devam eden Efelift Asansör, müşterilerine engelli sistemleri, homelift, yemek asansörleri, modüler çelik kuyular, L karkas konularında hizmet veriyor. Efelift Asansör Dış Ticaret Sorumlusu ve Satış Mühendisi Cihan Gökçeoğlu, kendi kapı açma motorlarının üretimine başladıklarını ve müşterilerine özel proje desteği sunduklarını söyledi.

Cihan bey merhaba. Sorularımıza geçmeden önce bizlere kendinizden ve firmanızdan kısaca bahseder misiniz?
Merhaba. Ben, Cihan Gökçeoğlu. Makina mühendisiyim. Efelift Asansör bünyesinde Dış ticaret Sorumlusu ve Satış Mühendisi olarak çalışmaktayım. Firmamız, 2013 yılında "Vini" markası ile kurulmuş olup global pazarda Türkiye'yi hakkıyla temsil eden öncü firmalar arasındaki yerini almıştır.

Firmanızın bünyesinde hangi faaliyetler gösteriliyor, müşterilerinize hangi ürün ve hizmetleri sunuyorsunuz?
Firmamız, engelli platformları ve homelift sektöründe faaliyetlerine devam ediyor. Müşterilerimize engelli sistemleri, homelift, yemek asansörü, moduler çelik kuyular ve L karkas konularında hizmet veriyoruz. Efelift Asansör olarak kendi kapı açma motorlarımızın üretimine de başladık. Ek olarak müşterilerimize özel proje desteği sunuyoruz.

Firmanızın sektöründeki konumu, temsilcilikleri ve pazardaki gücü hakkında bizleri bilgilendirir misiniz?
Firmamız sektöründe, kalite standartlarına uygun şekilde yürüttüğü faaliyetler neticesinde pazar payını her geçen gün arttırmaktadır. Özellikle ihracat çalışmalarımızla ülkemize katma değer kazandırdığımız için gururluyuz.

Güncel yatırımlarınız ve Ar - Ge çalışmalarınızdan bizlere bahseder misiniz?
Efelift Asansör olarak Ar-Ge birimimizle güncel



bulut makina
Asansöre dair her şey...

/bulutmakinasansor
www.bulutmakina.com

MB OTOMATİK KAPI
AE AYBEY ELEKTRONİK
Fermator AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS
GMV
SICOR
XINDA
SUNRISE
WITTUR

yazılım ve ürün geliştirme çalışmalarımız devam ediyor. Her geçen gün büyüyen bir ekibimiz var. 2022 yılında CNC Freze ve CNC Lazer alarak makine parkurumuzu geliştirdik.

Firma olarak, 2023 yılı için sürdürülebilir ihracat politikası olarak neleri belirlediniz?
2022 yılında kaynaklarımızı etkin bir şekilde kullanarak yatırım odaklı bir süreç geçiriyoruz. 2023 yılı için kalite standartlarımızı daha da arttırarak, artan taleplere yönelik müşteri memnuniyetini sağlayıp bu doğrultuda çalışmalarımı yürütüyoruz.

Pandemi sonrası ülkemiz gibi dünya asansör pazarı da artan maliyetlerin olumsuz etkisini yaşıyor. Sektörümüzdeki pazar yoğunluğunu Avrupa ve Arap ülkelerinde olup bu noktada rekabet içerisindeyiz. Müşteri odaklı artan talepler doğrultusunda tüm ürünlerimize yoğun talep geliyor.

Bu yılın verileri, geçen yılın aynı dönemine göre olumlu mu, olumsuz mu? Bu verilerden hareketle 2022 yılsonu öngörülerinizi paylaşır mısınız?
Geçen yılın verilerine göre bu yılın bizim için daha hareketli geçtiğini söyleyebiliriz. Tabiki de olumsuz bir tablo yok. Yılsonu için ise talep artışlarının olması ile birlikte hedeflediğimiz noktanın üzerine çıkacağımızı düşünüyoruz.

Pazar payınızı arttırma adına ne gibi çalışmalar yürütüyorsunuz?
Firmamız olarak müşteri taleplerini özenle inceliyor ve projelendiriyoruz. Dış ticaret ve satış departmanımız pazar araştırmaları yapıyor ve bu doğrultuda ülke bazlı ürün ihtiyaçlarını ve taleplerini değerlendiriyoruz. Müşterilerimiz ile öncelikle güvene dayalı bir bağ kuruyoruz. Hem kaliteden ödün vermeden hem de en iyi fiyat çalışmalarını yaparak memnuniyeti esas alıyoruz.

2022 yılında asansör sektörü açısından önemli gördüğünüz sektörümüzü etkileyen temel gelişmeler-olaylar olarak neleri sıralayabilirsiniz?
Pandemi sonrası normalleşme bekliyorduk ancak dünya genelinde artan maliyetler, döviz kurlarındaki dengesizlik ve enflasyon sektörümüzü ve çalışmalarımızı etkiledi.

Sektörümüzde ihracat konusunda yaşadığınız en önemli sorun ve bu soruna çözüm öneriniz nedir?
En önemli sorunların başında tabi ki Türk malı imajındaki olumsuz algı geliyor. Sektörde faaliyet gösteren bazı firmaların oluşturduğu ucuz ve kalitesiz mal imajını değiştirmek çok zor. Kalite standart politikalarımızı değiştirmemiz gerekiyor.

Sektör olarak ihracatımızın geliştirilmesi adına ne gibi çalışmalar yapılmalıdır?
İhracatta sektörümüzde birçok devlet desteğini kullanıyoruz. İhracatı kolaylaştıracak teknolojik altyapı için çalışmalar yapılmalıdır. Birçok firma için süreçleri kısaltan bilgili altyapıya sahip olan gümrük mevzuatlarına hakim çalışanlar yetiştirilmelidir.



"Paslanmazı sanata dönüştürür..."



tabled
paslanmaz imalatı



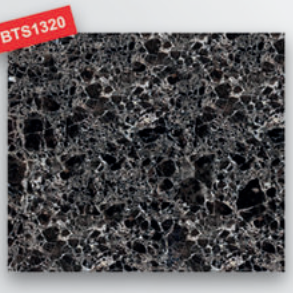
www.tabled.com.tr
www.tabledpaslanmaz.com
Gsm.: +90 539 432 88 50
Tel.: +90 332 346 00 90
sales@tabledpaslanmaz.com



ASANSÖR KABİN
PVC ZEMİN DÖŞEMELERİ

ÖLÇÜLER: 156 mm X 152 mm

BTS1320



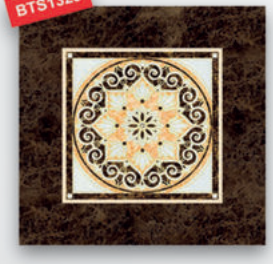
BTS1321



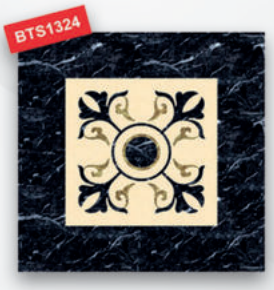
BTS1322



BTS1323



BTS1324



BTS1325



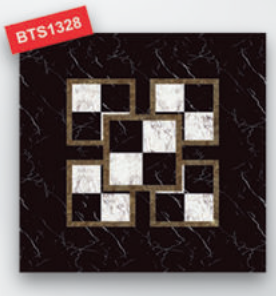
BTS1326



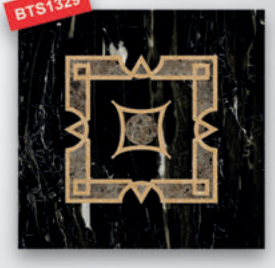
BTS1327



BTS1328



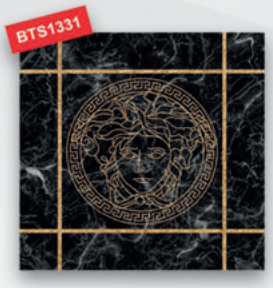
BTS1329



BTS1330



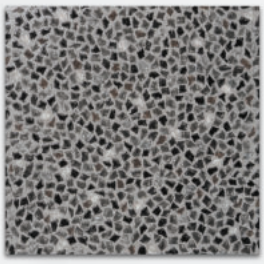
BTS1331



BTS1332



JGR 13 (3714)



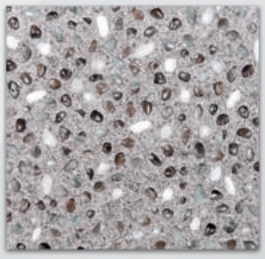
JGR 14 ES5



JGR 17



JGR 18



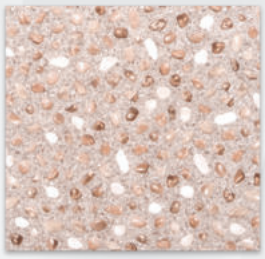
JGR 15 S3713



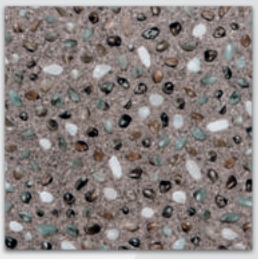
JGR 16



JGR 19



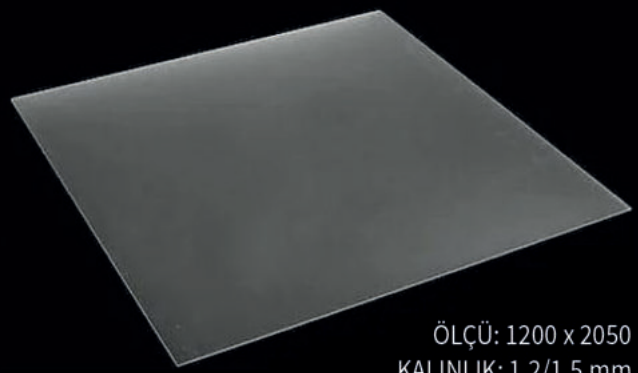
JGR 20



PVC KAROLAR: 45,7 cm X 45,7 cm

ROTEK asansör pvc zemin kaplama karoları estetik ve güzellik açısından tercih edilmektedir.
Ürün yelpazemizde tasarım olarak ön plana çıkan desenler arasında; doğaltaş, çakıltaşı, deretaşı, taş görünümlü karo, mermer ve granit yer karoları kullanıcılar tarafından tercih edilmektedir.

POLİKARBON SOLİD LEVHALAR



ÖLÇÜ: 1200 x 2050
KALINLIK: 1,2/1,5 mm

DAHA FAZLA IŞIK
Işık Geçirgenliğinde %70 Homojen Geçirgenlik



MİKRO VE LİMİT SWİTCHLER

ROTEK ELEKTRONİK

ROTEK ELEKTRONİK İNŞAAT SAN. ve TİC. LTD.ŞTİ.
Esenevler Mh. Yalı Sk. No:16 Ümraniye / İstanbul/ Turkey
Tel: +90 216 461 95 50 Mobil: +90 532 440 0414
info@rotekelektronik.com - **www.rotekelektronik.com**

"Storklift Asansör, geniş bir yelpazede ihracat faaliyetlerini sürdürüyor."



Hassna El KHOLDİ
Storklift Asansör Genel Müdürü

2015 yılında üretici bir firmada dış ticaret uzmanı olarak asansör sektörü ile tanışan, 2020 yılında asansör ve yürüyen merdiven imalatı yapan bir firma ile ilk ihracat firmasını kurarak çalışmalarını sürdüren Hassna El Kholdi, 2020 yılı sonunda kurduğu Storklift Asansör ile dış ticaret faaliyetlerine devam ediyor.

1993 doğumlu ve 2014 yılında Fas'ta Hassan II Üniversitesi İktisat Bölümü mezunu olan Hassna El Kholdi, 2015 yılında asansör üreticisi bir firmanın dış ticaret bölümünde çalışmaya başlamış. 2020 yılına kadar asansör ve yürüyen merdiven imalatı yapan bir firma ile ilk ihracat firmasını kurarak iş hayatına devam eden Hassna El Kholdi, 2020 yılı sonunda da Storklift Asansör isminde kendi şirketini kurarak işletmeye devam ediyor.

Storklift Asansör'ün 2020 yılında kurulmuş bir ihracat firması olduğunu ifade eden Hassna El Kholdi, "Şirketin ana faaliyet konusu asansör ve yürüyen merdiven ile ilgili tüm bileşenlerin ihracatı olup; Irak, Filistin, Suudi Arabistan, BAE, Nijerya, Burkina Faso, Kamerun, Fas, Tunus, Cezayir, Libya, Malta, Fransa, Yunanistan, İspanya, Gürcistan, Brezilya, Meksika, Portekiz balkan ülkeleri ve Rusya Federasyonu gibi çok geniş bir yelpazede ihracat faaliyetleri yürütmektedir." dedi.

- Suudi Arabistan, Fas ve Cezayir'de distribütörlerimiz var

Dış ticaret firması olarak kendi sektörlerinin liderlerinden biri olduklarını ifade eden Hassna El Kholdi sözlerini şöyle sürdürdü:

"Dünyanın en zor pazarlarına ulaştık ve ulaştığımız pazarın önemli bir bölümüne hakim olduk. Suudi Arabistan, Fas ve Cezayir'de yeni distribütörlerimiz oldu.

İhracatçı firma olarak halen ürün portföyümüzü genişletmek niyetindeyiz, bu nedenle daha sonra paylaşacağımız yeni dört sektör için yeni markalar oluşturuyoruz. Patent alma aşamasındayız. Ve

NEW STANDARDS-NEW STANDARDS

EN81-20-50

NEW STANDARDS-NEW STANDARDS

Complete Lift Solutions



PROLIFT ELEVATOR

www.proliftasansor.com.tr

T:+90 444 21 70 F:+90 224 443 28 49 @: info@proliftasansor.com.tr



hala ulaşılamaz pazarları fethetmek için çalışıyoruz.

Geçtiğimiz günlerde yurtdışında bir iş gezisi gençleştirdik. Fas ve Lübnan'a yaptığımı bu gezide birçok anlaşma yapma fırsatımız oldu, satışlarımız daha da arttı. Risk almadan olumlu ve performansımızı daha da arttıracak önemli ortaklıklara imza attık. Fransa, Meksika ve KKTC gibi bölgelere de ürün göndermeye başladık.

- 2023 yılında verimli müşteri-tedarikçi ilişkilerine odaklanacağız

2023 yılı bizim için kritik bir değişim yapacağımız bir yıl olacak. Kaliteli bir ürün sunmaktan daha fazlası olarak ürün ve hizmetlerimizi doğru ellere teslim etmeyi hedefliyoruz. Daha spesifik olmak için doğru müşterileri seçeceğiz. Verimli müşteri-tedarikçi ilişkilerine odaklanacağız.



Rusya Federasyonu, Hindistan, İran, Cezayir, Katar, Kuveyt ve Brezilya aansör ve asansör aksamları alımında en aktif ülkeler ve en çok satılan ürünleri de yolcular için full paket asansörler ile Homelift ve engelli asansörleri olarak sıralayabiliriz.

Sektörümüzde özellikle Türkiye'de her geçen gün daha fazla üretici, özellikle elektronik kartlar, düğmeler ve elektrikli makineler olmak üzere yeni ürünlerle zincire katılıyor.

-2022 yılı geçen yıla oranla çok daha hareketli bir yıl oldu

2022 yılı geçen yıla oranla çok daha hareketli bir yıl oldu. Özellikle pandeminin etkisinin ortadan kalkmasıyla ve dünya ülkelerinin yüzde 90'ının normalleşmesiyle satışlar arttı ve hızlı ticaret hareketleri başladı.

Bizler de bu hareketlilikle beraber müşterilerimize yeni ürün segmentleri ve daha kaliteli hizmetler sunmaya çalışıyoruz.

2022 yılında asansör sektörü açısından önemli gördüğümüz ve sektörümüzü etkileyen temel gelişmelerden birini ekonominin küresel değişimi ve enflasyon oranlarının hızla artmasının diğer sektörler gibi sektörümüzü de etkilemesi olarak belirtebiliriz. Ticaret firmaları için, dengeyi korumak için kârlarını azaltmaktan başka çareleri kalmadı. Ayrıca Rusya'nın Ukrayna ile savaşı da ürün lojistiğini ve hammaddeyi arttırması ve özellikle komşu ülkeler için dolar karşısında para birimlerinde sert düşüşler yaşanması da ayrıca önemli bir konu.

Savaşlar veya iç savaş nedeniyle birçok ülkede çok para kaybettik. Bazen de müşterilerimizle yaptığımız anlaşmalar nedeniyle. Politik sorunlarının doyumsuz olduğu ülkelerle yüzde 100 nakit alışverişi yapmayı ve bankadan garanti almadan asla malzeme göndermemeyi öneriyorum.

Ayrıca ihracatımızın daha da gelişmesi için yerel bankacılık sistemini ve uluslararası bankacılık sistemini geliştirmemiz gerektiğini düşünüyorum."

VFD-ED
Asansör Sürücüsü



Değişen Bir Dünya İçin Otomasyon

- 2.2kW - 75kW güç aralığı ve yüksek lokal ürün stoğu
- CANbus üzerinden kuyu tanıma ve direkt duruş özelliği
- Dişlisiz (PM) motor kontrol performansıyla rakipsiz
- 48VDC akü ve 230VAC UPS ile kurtarma
- STO EN 61800-5-2 - SIL2 EN 61508
- Gelişmiş FOC vektör kontrolü ve yüksek yüklenme kapasitesi
- Metal kasa ile arttırılmış sağlamlık ve soğutma performansı
- Yükte statik motor tanıtma fonksiyonu
- Dahili LED ekran ve frenleme ünitesi (30kW ve altı)
- Türkçe dil destekli gelişmiş harici operatör paneli
- 10xDI, 2xAI, 2xSTO, 2xAO, 4xRO, 2xDO, 1xUSB, 2x Seri Haberleşme (Modbus, Canbus)

Detaylı bilgi için
www.delta-turkey.com

DELTA

Ceyas Asansör, "HEP DAHA YÜKSEĞE"



Abdurrahman CEYLAN
Ceyas Mühendislik ve Asansör Genel Müdürü

2007 yılında mühendislik hizmetleri, asansör malzeme imalat ve satış faaliyetleri yürütmek üzere kurulan Ceyas Mühendislik ve Asansör'ün Genel Müdürü Abdurrahman Ceylan, "Kurulduğu ilk günden bu yana kaliteden ödün vermeyen Ceyas Asansör, kuruluş yılı içerisinde aldığı ISO 9001-2000 kalite belgesi ile hedeflediği kaliteli hizmet standartlarına bir adım daha atmış oldu. TSEK (kabin belgesi) ve EN 81-58 (yangına dayanıklı manuel açılan otomatik asansör kat kapısı) belgelerini alarak ürünlerimizin kalitesini kanıtlamış olduk." dedi. Ceyas Asansör olarak öncelikli hedeflerinin müşteri memnuniyeti ve günümüz teknolojisi ile beraber gelişmek olduğunu ifade eden Ceylan, çağın gereklerine uygun bir biçimde firmalarını revize ederek çalıştıklarını aktardı.

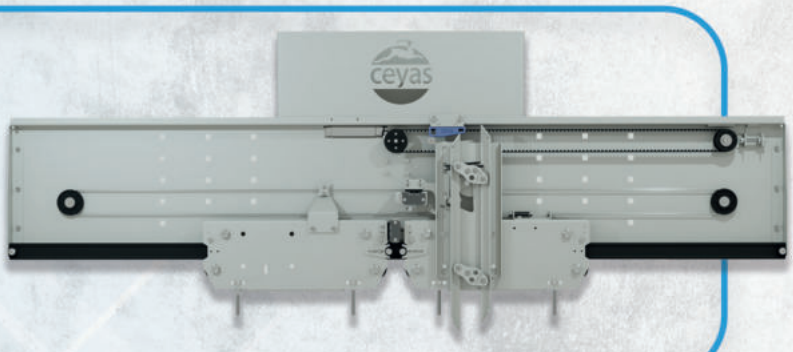


"Firmamız, 2015 yılında punch pres makinasını, 2020 yılında elektrostatik boya tesisini, 2021 yılında lazer teknolojisini, 2022 yılında talaşlı imalatı (CNC- torna ve işleme merkezleri) üretim hattımıza dahil edip imalat yöntemlerimizi geliştirerek daha hızlı, daha yüksek kaliteli ve hatasız ürün çıkarma konusunda kendini geliştirmiştir." diyen Ceyas Asansör Genel Müdürü Abdurrahman Ceylan sözlerini şöyle sürdürdü: "Firmamız; asansör kabinleri, yarı otomatik ESB boyalı paslanmaz kapılar, ferforje özel kapılar, L karkas, C karkas, kuyuya özel karkaslar ve süspansiyon sistemleri üretmektedir. Bunun yanı sıra Ar-Ge birimimizde tam otomatik kapı sistemleri çalışmaları tamamlanmış olup müşterilerimizin hizmetine sunulmuştur. Aynı zamanda, bir montaj firmasının ihtiyacı olan motor, pano, halat, ray vb. tüm malzemeler firmamızda mevcuttur. Projelerimizi faaliyete geçirme aşamamızda, kuyuya göre yapılan tasarımlar, özel istekler doğrultusunda tasarım ekibimiz aracılığıyla önce 2D VS 3D olarak dijital ortamda çalışılır. Bu çalışmalar esnasında planlamamızı yaparken önceliğimiz, saha ekibimizin daha hızlı, hatasız ve güvenli bir şekilde çalışabilmelerini sağlamaktır. Son olarak imalat alanında saha ekibimiz aracılığı ile projemiz hayata geçirilir. Yurt içinde ve dışında deneyimli satış ekibimiz müşterilerimiz ile birebir görüşme sağlayarak müşteri istekleri doğrultusunda üretim yapar. 2023 yılında yurt içinde ve yurt dışında ürünlerimizin kalitesi ve güvenilirliği ile beraber daha geniş bir kitleye sahip olmayı, daha önce hiç ihracat yapmadığımız 6 ülkeye daha hizmet vermeyi hedefliyoruz. Ceyas Mühendislik ve Asansör olarak "HEP DAHA YÜKSEĞE" sloganımızı canlı tutmak için bir ekip olarak çok fazla emek sarf ediyor, hem kendimizi hem de firmamızı geliştirmek adına bir aile olarak hareket ediyoruz. "

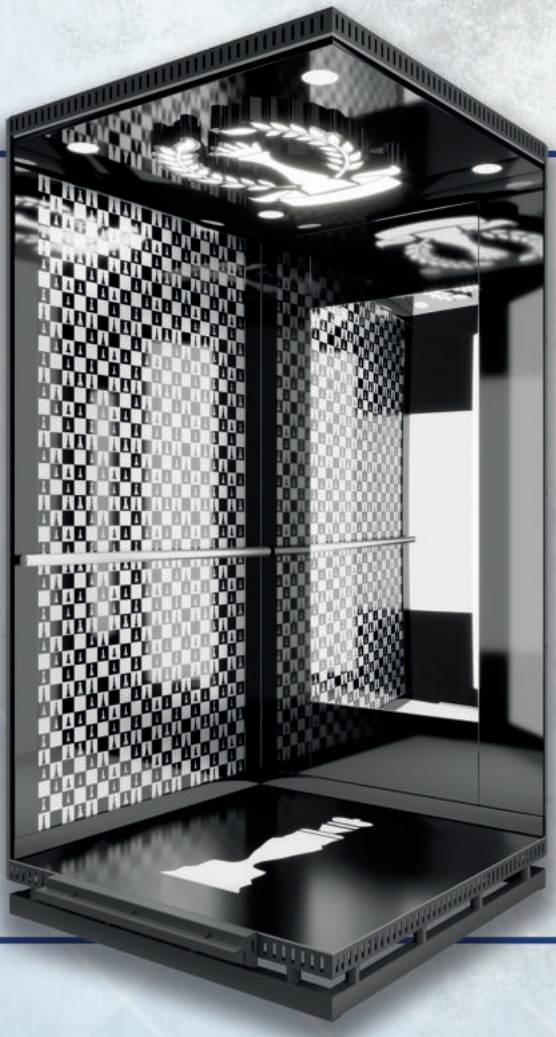
HEP DAHA YÜKSEĞE...

ceyas®
ASANSÖR

DENEYİMLİ KADROMUZLA,
KABİN, KAPI VE DİĞER ASANSÖR MALZEMELERİ İMALATI;
PAKET ASANSÖR SATIŞI; TEKNİK DESTEK VE SİSTEM ÇÖZÜMLERİNDE
2007 YILINDAN BERİ YANINIZDAYIZ...









www.ceyasasansor.com

CEYAS ASANSÖR İNŞ. ELK. KİMYA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Başak Mh. Konya Ereğli Cd. No: 66/1 Karatay / KONYA / TÜRKİYE
Tel: +90 332 3427234 Faks: +90 332 3427235 GSM: +90 532 5904125 E-mail: info@ceyasasansor.com

"2022, ihracat faaliyetlerimize hız verdiğimiz bir yıl oldu"



İsmail BALABAN
Balaban Kasnak Genel Koordinatörü

2010 yılında asansör sektöründe aktif bir şekilde hizmet vermeye başlayan Balaban Kasnak Genel Koordinatörü İsmail Balaban, "Balaban Kasnak 2010 yılından bu yana kendini yenileyen ve kalite odaklı bir şekilde yoluna emin adımlarla devam eden bir firma olmak için çizgisini bozmadan yoluna devam etmektedir. Firmamız sektörde uzun yıllar hizmet vermenin tecrübesiyle birlikte kaliteli ürün üreterek müşteri memnuniyetini her zaman ön planda tutmuştur." dedi.

Balaban Kasnak olarak sektördeki gelişmeleri yakından takip ettiklerini dile getiren İsmail Balaban, firmalarını bu gelişmeler göre dizayn ettiklerini aktardı. İsmail Balaban, "2010 yılında sektörde dişlili asansörlerin yoğun olduğu dönemde makine motor tamiratı ve tahrik kasnağı imalatı ile sektöre hizmet vermeye başladık. Bugün geldiğimiz noktada asansörlerdeki palanga sisteminin yaygın kullanılması sebebiyle kasnak ihtiyacı artmıştır. Aynı zamanda kalite odaklı ürün hizmeti de günümüzde rağbet görmektedir. Balaban Kasnak olarak kendimiz geliştirmek ve sektörün taleplerine daha doğru cevap verebilmek adına sektörde plastik (Captormal) olarak bilinen palanga kasnaklarını hizmet kalemlerimiz arasına aldık." diye konuştu.

Balaban Kasnak'ın sektördeki konumunun zamanla oluşan güven ve 10 yılı aşan tecrübe ile önemli bir yere geldiğini de ifade eden Balaban Kasnak Genel Koordinatörü İsmail Balaban, "Sektörde iyi bir konuma yükselmemizin sebeplerinden biri ilke olarak benimsediğimiz ve tüm çalışmalarımızda ön planda tuttuğumuz müşteri memnuniyeti sağlama gayretidir. Müşterilerimizin de bizlere kattığı değeri anlamakta ve bu bilinçle hizmet vermeye devam etmekteyiz.

Sektördeki konumumuzu ve pazardaki gücümüzü arttırarak korumak adına kendi öz sermayemiz ile artan talebi karşılayarak uzun yılar sektöre hizmet vermeyi hedefliyoruz. Bu amaçla da sürekli olarak yeni teknolojik yatırımlar yaparak hem kalitemizi hem de üretim kapasitemizi arttırıyoruz. Kurduğumuz Plastik (Captormal) Kasnak döküm tesisimiz buna güzel bir örnektir." dedi.

- 2022, ihracat faaliyetlerimize hız verdiğimiz bir yıl oldu

2022 yılının ihracat çalışmalarına hız verdikleri bir yıl olduğunu kaydeden İsmail Balaban, yurt içi ve özellikle de yurt dışı pazar paylarını arttırmak amacıyla uluslararası fuar katılımları ve firma ziyaretleri gerçekleştirdiklerini belirtti. 2022 yılında yoğun bir şekilde başladıkları ihracat çalışmalarından son derece memnun olduklarını da sözlerine ekleyen İsmail Balaban, hedeflerinin toplam üretimdeki ihracat paylarının önümüzdeki birkaç yıl içerisinde yüzde 50'lere getirmek olduğunu kaydetti.

CAKAZ
Elektrik-Elektronik

www.cakaz.com info@cakaz.com Tel: +90216 472 5555

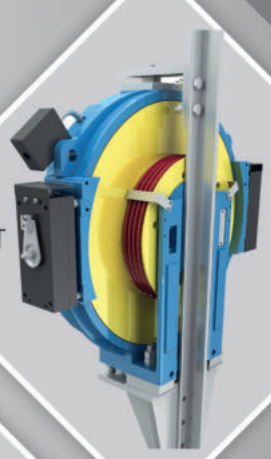
FURDER

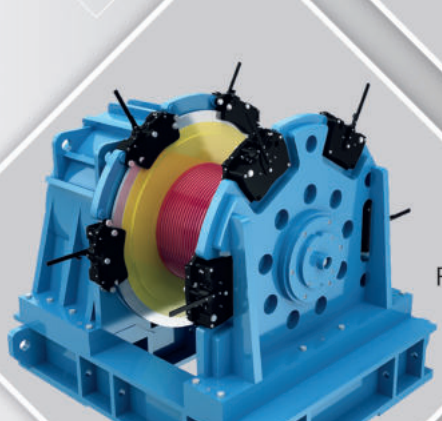
Türkiye, Ortadoğu ve Avrasya Ekonomi Birliği Üye Ülkeleri Distribütörü

SNG LIFT

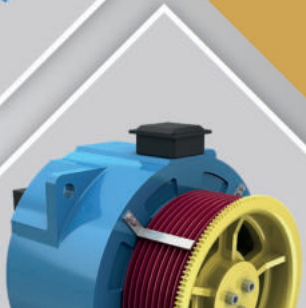
GEARLESS TRACTION MACHINE EXPERT www.snglift.com

V:KO by Panasonic


FRD40T


FRD80


FRD40K


FRD40W


FRD32X

FURDER

driving expert


FRD21E





Bİ-SA LİFT ASANSÖR

Her Parçayı Özenle İşliyoruz...

Bi-SA Lift Asansör olarak kabinden vidaya kadar uzanan geniş ürün yelpazemiz ile siz değerli müşterilerimize hizmet etmek bizler için bir onurdur.



@bisaliftasansor

@Bi-SA Lift Asansör

+90 542 352 42 68
+90 506 137 13 56

PLASTİK AKSAMLAR

HALAT ŞİŞESİ

RAY BAĞLANTI KONSOLLARI

HİDROLİK TAMPON

DÖKÜM TIRNAK

+90 332 345 08 60

www.bisaliftasansor.com

Bi-SA Lift Asansör Yedek Parça İmalatı

BİZİ ARAYIN





LIFTEX 2022 LONDON, İNGİLTERE'DE BU ZAMANA KADAR DÜZENLEMİŞ OLDUĞU EN BÜYÜK ETKİNLİĞİNE İMZA ATACAK

Ceyla AKIN
Director Miracle Engineering & Consultancy
ceylaakin@miracleengineering.co.uk
info@miracleengineering.co.uk

PAZAR ARAŞTIRMASI

Sektörden gelen taleplerin artması nedeniyle LIFTEX 2022, fuarın 34 yıllık tarihinde şimdiye kadarki en büyük etkinlik olacak şekilde hazırlanıyor. Zemin alanı, tüm katılımcıları rahat ettirecek şekilde yüzde 70 oranında genişletildi ve özel olarak düzenlendi.

LEIA (Asansör ve Yürüyen Merdiven Endüstrisi Birliği) tarafından düzenlenen LIFTEX 2022, İngiltere'nin ve Avrupa'nın asansör ve yürüyen merdiven endüstrisine yönelik özel bir fuarı. Sadece üç yılda bir gerçekleşen etkinlik bu yıl, 12 – 13 Ekim 2022 tarihleri arasında Londra'daki ExCeL'de gerçekleşecek.

LEIA (Lift and Escalator Industry Association), Asansör ve Yürüyen Merdiven Endüstrisi Birliği, geçmişi 1932 yılına kadar uzanan iki derneğin, asansör ve yürüyen merdiven endüstrisi için 1997 yılında birleşmesiyle kurulan ticaret birliği ve danışma organıdır. Asansör ve yürüyen merdiven endüstrisinin yaklaşık yüzde 85'ini kapsayan üyeliği ile LEIA, sektör için tek bir sesi temsil etmektedir.

LEIA, bir ticaret birliği ve dernek oluşumu için alışılmadık olan ISO 9001 sertifikasyonuna sahip ve ISO 9001 belgelendirmesi, LEIA üyesi şirketlerin profesyonel ve yetkin bir şekilde çalışacak kişilere, tesislere, teknik uzmanlığa, yönetim sistemlerine ve geçmiş performansa sahip olduğunu gösteriyor.

LEIA, sektörle ilgili tüm yasal gereklilikler ve sağlık, güvenlik konularının yanı sıra düzenli yayınları ile Avrupa ve uluslararası teknik standartlar hakkında bilgi ve tavsiyeler sağlamaktadır. Kişisel kaldırma ürünlerinin satışı, kurulumu ve bakım sonrası bakımında en iyi uygulamalara yönelik öneriler üretmek üzere İngiliz Standartları Enstitüsü (BSI) ile işbirliği içinde çalışmaktadır.

LIFTEX 2022 düzenleme ve koordinasyon yetkililerinin yaptığı bilgilendirmelere göre 2022 yılı için,

- İlk kez 12 yeni firma katılımı gerçekleşiyor
- İngiltere, Hırvatistan, Almanya, İtalya, İspanya, İsveç, İsviçre, ABD temsilcilikleri aktif olarak yer alıyor
- Üreticiler, alt yükleniciler, hizmet şirketleri, tedarikçiler ve destek hizmetleri kuruluşları da dahil olmak üzere katılımcı portföyü oldukça geniş.
- Zemin alanının yüzde 60'ı satışların açılmasından sonraki dört hafta içinde rezerve edildi ve talep devam ediyor.
- LIFTEX 2022, serginin yanı sıra, eğitim içerikleri ile de endüstriye ışık tutuyor. Bu eğitim ve seminerler; UKCA işaretlemesi, mal sahibi sorumlulukları, tahliye asansörleri yönetmelikleri ve Brexit sonrası tedarik zincirleri gibi önemli konuları kapsayacak.

Bu minvalde, sektörün içinden gelen bir mühendis olarak diyebilirim ki; Başka hiçbir etkinlik, iki günlük bir süre boyunca bu kadar çok kilit karar vericiyi bir araya getiremez. Hepsi yeni tedarikçilerle tanışmak, yeni ürünler bulmak, ağ kurmak ve yeni iş ilişkileri kurmak isteyen gerçek satın alma gücüne sahip 5.500'den fazla ziyaretçi fuara katılıyor olacak.

Global problemler ve Avrupa'da yaşanan gerginlikler neticesinde tedarik zincirinde yaşanan kopukluklar, teslim sürelerinin öngörülemez olması ve artan transfer maliyetleri üzerine Türkiye üretim teknolojileri, nakliye ve fiyat avantajlarıyla tüm dikkatleri üzerinde toplamaktadır. Bu süreci en faydalı fırsatlara çevirebilmek için Türk üreticilerimizin fuara katılımlarını bekliyorum.

Kaynakça: *"liftexshow" Programme 2022, construction who is who, www.isubscribe.co.uk/Building-Magazine-Subscription.*

Detaylı bilgi için
ceylaakin@miracleengineering.co.uk, info@miracleengineering.co.uk
adreslerinden iletişime geçebilirsiniz.

MERİH®

40 YILI AŞKIN TECRÜBESİYLE ASANSÖR ÜRETİMİNDE LİDER MARKA MERİH ASANSÖR!



ÜSTÜN KALİTE ANLAYIŞI



MODERN ÜRETİM TEKNOLOJİSİ



%100 MİLLİ SERMAYE

1977 yılında kurulan Merih Asansör, 40 yılı aşkın tecrübesi ile otomatik kapı, kabin ve komple asansör sistemleri üretimiyle asansör sektörüne hizmet eden öncü bir firmadır. Modern kentlerin ve dikey yapıların asansör ihtiyacını karşılamak için yeni teknolojilerin ışığında sürekli gelişmeyi hedefleyen Merih Asansör, kaliteden ödün vermeyen üretim anlayışı ile müşteri memnuniyetini ilke edinmiştir. Merih Asansör uzman üretim, yönetim ve satış ekibinin yanı sıra AR-GE Merkezi ile de EN 81-20/ 50 ve En 81-58 uluslararası standartlarına uygun yenilikçi projeler üretmekte, sektörüne yön vermektedir.

devamı

Başkent OSB R.T. Erdoğan Blv. No: 8 Sincan - Ankara / TÜRKİYE
Tel: +90 312 640 15 60 • Faks: +90 312 640 15 67
www.merihasansor.com • info@merihasansor.com

Kamu & Sektör Ankara'da buluştu

TASFED tarafından organize edilen "Kamu ve Asansör Sektör Buluşması Semineri" 21 Temmuz'da Ankara'da yapıldı.

Kamu ve Asansör Sektör Buluşması Semineri 21 Temmuz'da Ankara'da yapıldı. Seminer, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Ankara Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü, Türk Standardları Enstitüsü ile Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu (TASFED) ve Anadolu Asansörcüler Derneği (ANASDER) iş birliği ile gerçekleştirildi. Seminer, sektör temsilcilerinin beklenti ve taleplerini birinci ağızdan kamu yetkililerine iletmelerine fırsat verdi.



Seminere, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Denetim ve Gözetim Şube Müdürü Mehmet Cevher, Ankara Sanayi İl Müdürü Muhammed Polat, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Meteoroloji ve Sanayi Ürünleri Güvenliği Genel Müdürlüğü Müdür Yardımcısı Sıdıka Çiğdem Kanmaz, Sanayi Genel Müdürlüğü Makine Daire Başkanı Dinçer Gonca, AYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Oğuzhan Bulgurluoğlu ile AYSAD Genel Sekreteri Harun Şimşek de katıldı.



Seminerde, asansör montajından sorumlu olanların yükümlülükleriyle ilgili sunum yapan **Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Asansör ve Teleferik Sanayi Şube Müdürü İlyas Menderes Büyüklü,** Haziran 2016 tarihinde yürürlüğe giren Asansör Yönetmeliğini hatırlattı. Büyüklü, "Zaman içerisinde görüyorum ki, yönetmeliği rafa kaldırmışız gibi bir durum var. Teknik düzenlemeyi unuttuk. Buradaki asgarî şartlar teknik düzenleme şartlarıdır. Bunu unutmamalıyız" dedi.

Asansör Yönetmeliğinin sektör için "kırmızı çizgi" olduğunun altını çizen Büyüklü, "Gümrük Birliğinin içerisinde olduğumuz sürece, devletimiz kabul ettiği ve sürekliliğini istediği sürece Asansör Yönetmeliği hayatta olacak. Asansör Yönetmeliği'nin de gereklilikleri ile hayatta olması gerekiyor. Bugün bu ülkede, Asansör Yönetmeliği'nin temel felsefesini benimseyenlerin sayısı 5 kişiyi geçmez" dedi.

Teknik dosyalarda karşılaşılan hatalara da dikkat çeken Büyüklü, "Bugüne kadar bir tane doğru düzgün teknik dosyaya rastlamadım. Asansör monte eden teknik dosyayı hazırlamakla ve yönetmeliğin öngördüğü süreyle saklamakla yükümlü. En önemlisi de bu yönetmeliğin 19'uncu madddesine göre uygunluk değerlendirme işleminini yapar veya yaptırır" diye konuştu.

Asansör montajcısının sorumluluklarını vurgulayan Büyüklü, talep üzerine montajcının asansör güvenlik aksamını sağlayan herhangi bir işletmeci hakkındaki bilgiyi gerektiği zaman bakanlığa sunmakla yükümlü olduğunu hatırlattı. Sektörün dokümantasyon konusunda eksikliklerinin olduğunu belirten Büyüklü, "Asansör monte eden tedarik ettiği asansör güvenlik aksamlarını kimden ve ne zaman tedarik ettiği gibi bilgileri döküman etmeli. Bu bilgiyi bakanlık istediği zaman veremiyorsunuz. Bu bir yükümlülük.

Son kontrolcünün elinde yük bulunmak zorunda. Bulundurduğu bir yükü neden muayenede biz kullandırtmayalım? Bunun neresi zor? Onaylanmış kuruluşlar da kendisini hem kopyala yapıştır yapanlara hem de uygunluk değerlendirme işlemini bilmeyen asansörcüye teslim ediyor. Birbirine bir teslimiyet söz konusu. Sonuç olarak sektör, uygunluk değerlendirme kavramını bilmiyor. Biz, bu anlayışla küresel bir firma çıkaramayız.

Asansör montajcısının asansörün risk taşıması durumda, kullanıcıların sağlık ve güvenliğini korumak amacıyla ortaya çıkan riski araştırmakla sorumlu olduğunu vurgulayan Büyüklü, sözlerini şöyle sürdürdü: "Uygun görüldüğünde de asansörle ilgili uygunsuzluk ve yapılan şikâyetlerin kayıtlarını tutmak zorunda. Asansör monte eden tip, parti veya seri numarası gibi tanımlamaya yarayan tüm bilgileri asansörün taşımasını sağlar. Asansör monte edenin piyasaya arz ettiği asansörün üzerinde kendi adını, tescilli ticari unvanını veya tescilli ticari markasını ve kendisiyle iletişime geçilecek adres bilgisini bulundurmak zorunda. Adres, asansör monte eden ile irtibata geçilecek tek noktayı belirtmek zorundadır.

Tescil başvurusu, asansörün piyasaya arz edildiği tarih itibarıyla 60 gün içerisinde söz konusu asansörün piyasaya arz eden asansör monte eden tarafından yapılır. Son günlerde bu tescil sürelerine riayet edilmediği için birçok firmamızın ceza yediğini de görüyoruz. Son zamanlarda çeşitli lokasyonlardan ceza kararlarına karşı mahkemeye açılan iptal davaları önümüze gelmeye başladı. Savunmaları okuduğumda gerçekten üzülüyorum. Burada süreç net."



Seminerde, **Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Metroloji ve Sanayi Ürünleri Güvenliği Genel Müdürlüğü Sanayi ve Teknoloji Uzmanı Muhammed İspiroğlu**, **asansör piyasa gözetimi ve denetimi yönetmeliğ**iyle ilgili bir sunum gerçekleştirdi. PGD Yönetmeliği kapsamında denetim süreçlerinin nasıl gerçekleştirildiği, tespit edilen uygunsuzluklara ilişkin idari yaptırım kararlarına temel oluşturan para cezalarının nasıl belirlendiğine yönelik bilgi paylaştı. İspiroğlu, şunları söyledi: "Kriterler risk seviyesine göre bir revizyon geçirdi. Düşük risk, orta risk ve ciddi risk olmak üzere üç ayrı kategoriye ayrılarak bu risk seviyeleri belirlendi. Burada bir asansörde tespit edilen birden çok uygunsuzluk olabilir ama en güçlü riski barındıran uygunsuzluk o asansörün uygunsuzluk seviyesini belirliyor.

Düşük risk tespiti, direkt İl Müdürlüğü denetçisi tarafından test ve muayeneye yönlendirilmeden de belirlenebilir. Aynı zamanda bu, test ve muayene hizmeti alınarak da belirlenebilir. Eğer İl Müdürlüğü tarafından düşük risk kararı verilirse, bunun uygun hale getirilip getirilmediğinin kontrolünün yine İl Müdürlüğü denetim personeli tarafından gerçekleştirilmesi gerekiyor. Ancak test ve muayene hizmeti alınması durumunda ise bunun takip kontrolünün yapılarak takip raporunun İl Müdürlüğü'ne sunulması gerekiyor. Burada sorumlunun düzeltme faaliyetini gerçekleştirmemesi durumunda, Sorumlu her zaman asansör monte eden değil, yönetmelik ilk başta asansör monte edeni savunması adına ilk başta asansör monte edene gönderiyor. Bu noktada, kendisinden kay-



naklanmadığını ispatlaması durumunda da asansör monte eden bu sorumluluktan kurtuluyor. Daha sonra tespit edilen ilgili sorumluya ilişkin düzeltme faaliyetleri veya idari işlemler uygulanıyor. Burada asansörün kullanıma kapatılması gibi bir durum yok. Bunun sebeplerinden bir tanesi düşük riskli kriterlerin arasında yapıdan kaynaklı hususlar yer aldığı için düşük risk tespitinde asansörün kullanımına bu mevzuat kapsamında izin veriliyor ve hizmetten men edilme gibi bir prosedür düşük risk testinde uygulanmıyor.

Orta risk, sadece TSE tarafından gerçekleştirilen muayene sonucunda belirlenebilir. Orta riski aslında periyodik kontrol sonucundaki sarı etikete benzetebiliriz. Onda da takip kontrol süreci boyunca asansörün kullandırılmasında sıkıntı yok, yalnız takip kontrolünde uygunsuzluklar giderilmezse de asansörün mühürlenerek hizmetten men edilmesi gibi bir süreç var. Bununla birlikte eğer sorumlu, asansörü düzelttirmezse buradaki gerekli düzeltme işlemlerinin mühür bozma tutacağı sonrasında bina sorumlusu tarafından yapılması gerekiyor. Burada da ortaya çıkan masraflar mahkeme yoluyla bizim tespit ettiğimiz sorumluya, bina sorumlusu tarafından rücu ettirilmesi gerekiyor.

Ciddi risk tespiti direkt İl Müdürlüğü tarafından verilemiyor. Test ve muayene sonucunda ciddi risk şüphesi tespitinde bulunulması durumunda bina sorumlusunca kullandırılmaması gerekiyor. Ciddi riski kırmızı etiket gibi düşünebiliriz, bu risk tespitinden sonra asansör mühürlenerek hizmetten men edildi, daha sonra mührün açılıp düzeltici faaliyetin gerçekleştirilmesi gerekiyor. Bu da yine orta riskte olduğu gibi eğer sorumlu yükümlülüğünü yerine getirmezse, bina sorumlusu tarafından uygun hale getirilmesi lazım ki kullanıma açılabilsin.

- Savunma süreci

Asansör PGD Yönetmeliği'nde ilk başta asansör monte edenden bir savunma talep edilmekte ve bu söz konusu savunmanın 13 gün içerisinde denetimi gerçekleştiren İl Müdürlüğü'ne asansör monte eden tarafından gerçekleştirilmesi gerekiyor. Bu savunmanın değerlendirilmesi sonrasında asansör monte eden mi yoksa bakımı üstlenen yeni diğer bir firma mı bundan sorumlu olduğuna yönelik karar süreci başlar. Daha sonra sorumluya yönelik 30 günlük düzeltme süresi verilir. İl Müdürlüğü test ve muayene planını asansör monte edene bakım faaliyetini yürüten yetkili servise ileterek test ve muayeneye davet ediyor. Burada asansör monte edenin veya asansör monte edenin yetkili servisinin test ve muayeneye iştirak etmesi zorunludur. Asansörle ilgili en fazla bilgi sahibi olan asansör monte edendir, bu nedenle biz asansör monte edeni ve yetkili servisinin katılımını zorunlu tutuyoruz ki test ve muayene esnasında orada bulunsun.

7223 Sayılı Kanun gereği asansörde uygunsuzluk tespiti yapıldığı anda, risk seviyesi ne olursa olsun bir uygunsuzluk varsa direkt idari işlem uygulanıyor. Bu idari işlem, asansörün güvenli bir şekilde piyasaya arz edilmediği veya güvenli bir şekilde piyasada bulundurulmadığı için uygulanacak idari bir işlem. Bu direkt düzeltme faaliyeti öncesinde sorumlu tespit edildikten sonra uygulanan bir işlem. İkinci bir idari işlem de eğer bu uygunsuzluk düzeltilmezse uygulanacak işlem.

-İhbar veya şikayet üzerine PGD süreci

PGD denetimlerinin bireysel ihbar veya şikâyet üzerine gerçekleştiriliyor. Bir asansöre ilişkin bir şikâyet geliyor. Asansör PGD'ye alınıyor ve güvensiz çıkıyor; makina-motor grubundan dolayı da asansör güvensiz çıkabiliyor. Binanın yönetimi, sitedeki tüm asansörlerin PGD'ye tabii tutulmasını talep ediyor. Böyle bir sürecin yürütülmesi amacıyla da 11'inci madde düzenlendi. Bu maddede de PGD'ye tabii tutulacak asansörlerin içerisinden belli bir asansörün seçilmesinde, bu asansörün bilgi etiketi, daha önce elde edilen kanıtlar kullanılarak bu asansörlerin bir kısmı PGD'ye tabii tutulsun şeklinde bir dayanak maddesi yazılmış oldu.

- Marka ve model verilerine ASTAK üzerinden erişim

Güvenlik aksamlarına ilişkin PGD süreçleri Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Piyasa Gözetimi ve Denetimi Yönetmeliği kapsamında gerçekleştiriliyor. Denetime konu güvenlik aksamları yerli ve ithal ürünlere yönelik yapılıyor. Asansör Yönetmeliği (2014/33/AB) EK 3'te yer alan güvenlik aksamlarından, ASTAK'ta A tipi muayene kuruluşları tarafından gerçekleştirilen periyodik kontrolde yeni bir modül açıldı. Bu modülde karşılaşılan güvenlik aksamlarının marka, model bilgileri girildi. Biz şu an bu marka model bilgilerine ASTAK üzerinden erişebiliyoruz. Elimizde var olan 72 marka, 560 model hız regülatöründen güvenlik tertibatında da yine 98 marka 499 model, tamponda da 88 marka 457 model üzerinden bu veriler şu an elimizde. Denetimler şu an gerçekleştiriliyor, bunlarla ilgili düzeltme süreçleri veya uygunsuzluklar giderilmediği durumda imha işlemleri şu an yürütülüyor. Test ve muaye-


ÇUKUROVA
Asansöre Dair Her Şey
Asansör Market
0533 140 87 88 0322 428 16 38
Yeşiloba Mahallesi 46301 Sokak No:2 Seyhan/Adana
Mail: info@cukurovaasansor.com
www.cukurovaasansor.com

ne faaliyeti de Bakanlığımız tarafından TÜRKAK'ın 17025 Akreditasyonuna sahip laboratuvarı MESYEB tarafından yürütülmekte."



Seminerde, **Türk Standardları Enstitüsü Yüksek Mühendisi Yavuz Çetinkaya** da konuştu. Çetinkaya, **periyodik kontrol süreçleri ve PGD kapsamında test ve muayenelerin değerlendirilmesi** üzerine sunum yaptı, 2020 yılında gerçekleştirilen asansör kontrol sonuçlarına göre asansörlerin yüzde 88'inin uygun olmadığını belirterek şunları söyledi: "Bununla birlikte tescil öncesi ilk periyodik kontrollerde, yani asansör monte eden tarafından ilk defa kullanıma açılacak veya daha önce kullanılmamış olan asansörlerin de yüzde 62'sinin uygun olmadığı görülmüştür. 2021 yılı içindeki sonuçlara bakarsak, asansör kontrol sonuçlarının yüzde 87'sinin uygun olmadığı tespit edilmiştir. 2021 yılında tescil öncesi ilk periyodik kontrollerde henüz kullanıma açılmamış asansörlerin asansör monte eden tarafından monte edildiği durumlarda yüzde 58'inin uygun olmadığı tespit edilmiştir. Buradan yola çıkarak asansör periyodik kontrollerine taraf olan bina sorumlusu, asansör yaptırıcısı, asansör monte eden ve etkili servislerin asansörle ilgili mevzuatlara teknik düzenlemeler ve standartlar doğrultusunda farkındalığının artırılması gerektiği sonucu ortaya çıkmaktadır."



Türk Standardları Enstitüsü Muayene Uzmanı Abdulhadi Şengül de seminerde, **sahada karşılaştıkları eksiklikleri** anlattı, deneyimlerini paylaştı. Asansör test ve muayenelerinde sıklıkla karşılaşılan uygunsuzluklarda acil aydınlatmanın öne çıktığına değinen Şengül, şunları söyledi: "Asansör kabininin içerisinde veya kabinin tavanında kabin merkezinde veya kabin tavanından bir metre yükseklikte ve her alarm çalıştırma tertibatının bulunduğu yerde bir adet acil aydınlatma tertibatına ihtiyacımız var.

Kabin alanının belirlenmesi, kabin içerisine kaç kişi binecek, asansör kaç kiloluktur, bu etiketin önemi nedir sorusunun cevabı burada ortaya çıkıyor. Kullanılabilir kabin alanı, kabindeki insan sayısı AB uygunluk beyanına göre belirleniyor. 10 kişilik bir asansörün içerisine 4 kişilik bilgisi yazıldığında bu asansör 4 kişilik olmuyor. PGD kapsamında TSE uzmanı geldiğinde AB uygunluk beyanını alır, orada 10 kişilik asansör gördüyse yük testini ona göre yapar.. Burada sizin aşırı yükünüzün nasıl çalıştığı, freninizin nasıl devreye girdiği buna göre değerlendirilir. Sizin 10 kişilik asansöre 8 kişilik fren blogu takmanız nasıl uygun değilse, aşırı yük tertibatının da 10 kişilik asansör için 880 kilo ayarlanması gerekirken 600 kilo ayarlanması da aynı şekilde uygun değildir.

81-20 standardıyla birlikte ülkemizde uygulanmaya başlayan ancak 2006 yılından beri aslında standartta da yazılı gelen 81-28 standardına yönelik haberleşme alarm tertibatı, 2017 yılında 81-20 standardının zorunlu uygulamaya girdiği tarihten sonra biz muayene yaptığımız asansörlerde bu tip bir haberleşme yöntemi aradık. 81-28 haberleşme sistemi de bugün itibarıyla tüm asansörlerde olması gerektiğini söylüyoruz. Bu haberleşme sistemi öyle bir yerde olacak ki hem kuyu içerisinde hem kabin üstünde hem makine dairesinde hem de kabin içerisinde acil durumda insanların içeride kalması gibi durumlarda kurtarmasını sağlayacak asansörcüyle veya kurtarıcı ile sürekli iki yönlü haberleşmeyi sağlayacak şekilde olmalıdır. Alarm butonuna bastığınız zaman kullanıcının herhangi bir şey yapmaya gerek kalmaksızın kurtarılması için iletişime geçileceği bir yer anlamına geliyor.

Asansör durak ve kabin kapılarımızı paslanmaz çelikten seçebileceğiniz gibi cam kapılardan da seçebiliyorsunuz. Paslanmaz kapılarda olduğu gibi camlı kapılarda da bu dayanımın sağlanmasını bekliyoruz. Özellikle 2018 yılına kadar camlı kapılardan yangın dayanım sertifikalarının olmadığı, bu tip durumlarda sorunlarla karşılaşılacağı aşikar. Üreticiler de malzeme seçerken bu gibi durumlara dikkat edilmeli. 81-20 standardıyla beraber gelen kabin kapısı, zemini, duvarları ve tavanındaki dekoratif malzemenin yangına dayanım hususu. Kabin gövdesinin yapı desteklemesinin alev almaz malzemelerden yapılması zorunludur. Bununla alakalı sahada uzmanlar yangına dayanımlı olduğunun ispatlanmasını istiyor olabilir. Bu ispat sürecinde kabin üreticisinden almış olduğunuz bir sertifika ile kabin üzerine iliştirilen etiketle sağlayabilirsiniz.

Binanın makine dairesinin yüksekliği hususları asansör firması kalıbı çakmadığı için bilmeyebilir. Bu bina yapılacaksa eğer yapılmadan önce projelendirildiği için, asansör firması da asansörü yapmadan önce projelendirdiği için mimari projeyi veya asan-

sör avam projesini veya asansör uygunluğunun incelenmesi suretiyle makina dairesinin yüksekliğinin standartta belirtilen değerlere uygun olup olmadığına baktıktan sonra asansörü yapması, daha sonra karşılaşacağı bir uygunsuzluk denetimine veya bir risk analizine gerek kalmamasını sağlayacaktır. Bu yükseklikler çalışma alanlarındaki serbest boşluklar, panoların önündeki serbest boşluklar, geçiş alanlarındaki boşluklar da standartta ifade edilen değerlerle uygun olmak zorundadır.

Asansör kuyusunun duvarlarının tuğla veya beton duvarla örülmediği, asansör kuyusunun sonradan yapıldığı durumlarda kuyu duvarlarıyla ilgili yaşanan uygunsuzluklara şahit oluyoruz. Bunların tamamına elimizdeki cihazlarla ölçüp uygunsuzluk yazmışlığımız var. Kuyu duvarlarının bin tonluk bir kuvvete dayanmasını istiyoruz."



Seminerde **Türk Standardları Enstitüsü Hizmet Yeri Belgelendirme Uzmanı Tarık Öztürk**, **TS 12255 standardı** hakkında bilgiler paylaştı. Standardın, bakım onarım hizmeti veren asansör bakım yetkili servislerinin yapısal özellikleri, işletmeciliği, teknik donanımı, çalışanlar ve belgelendirmeye yönelik kuralları kapsadığını hatırlatan Öztürk, servis alanı hakkında bilgi verdi. Asgarî servis alanının, servisin hizmet verdiği asansör monte eden ve asansör marka sayısı dikkate alınarak belirlendiğini söyleyen Öztürk, "Bir markaya hizmet veren firmalardan, 25 metrekare teknik alan, 25 metrekare de idari alan istiyoruz. Marka sayısı arttıkça metrekareler artıyor" dedi.

Asansörün bakım-onarımının TS EN 13015+A1'e göre yapılması gerektiğini belirten Öztürk, asansör monte eden ile yetkili servis arasında imzalanan yetki sözleşmesinin iki yıllık süreyle noter huzurunda düzenlenmesi gerektiğinin altını çizdi.

Servis teknik sorumlusunun, makina, elektrik, elektrik-elektronik veya mekatronik alanlarında eğitim veren mühendislik/teknoloji fakültelerinin birinden mezun olması gerektiğini söyleyen Öztürk, bu mühendisin tam zamanlı çalıştırılması gerektiğini vurguladı. Servisin diğer teknik bakım elemanları, iki yıllık meslek yüksekokullarının makine, elektrik, elektronik, mekatronik, otomasyon, elektromekanik taşıyıcılar veya raylı sistemler bölümlerinden mezun olması gerektiğini belirtti.

Firmanın bakım sayısına göre değişen personel sayısı olduğuna işaret eden Öztürk, serviste bulunması gereken asgarî personel sayısının, servisin sözleşme yaptığı asansör durak sayısı dikkate alınarak belirleneceğine değindi.

Öztürk, firmaların hizmet verdiği asansörlere göre belgelendirildiğini belirterek, belgelendirme işlemi esnasında düzenlenecek Hizmet Yeri Yeterlilik Belgesine servisin, (elektrikli ve veya hidrolik tahrikli asansörlerden hangilerine) hizmet vereceği ile yetki veren, asansör monte eden firmanın/firmaların tescilli unvanı/unvanları ile hizmet verilen markaların açıkça yazılmalısı gerektiğini de hatırlattı.



TASFED Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Özçakır, yaptığı sunumda Asansör Yönetmeliği ile Asansör Piyasa Gözetimi ve Denetimi Yönetmeliği'ndeki maddeler üzerinden bazı hatırlatmalarda bulundu.

Asansörün bir tasarım olduğunu ve her asansörün aynı olmadığına vurgu yapan Özçakır, asansör bakımının belli özellikleri olması gerektiğini ve her asansörün ayrı bir bakım defteri ile kayıt altına alınması, bakım prosedürünün işletilmesi gerektiğini söyledi.

Sahadaki incelemelere değinen Özçakır, kopyala yapıştır belgelerle iş yapıldığını ve sektörün kalitesini düşürdüğünü kaydetti.

Asansörün garanti süresine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Özçakır, garanti süresinin ilk tescil muayenesinden önce başladığını hatırlattı. Duyusal incelemelerde görülen eksiklikler için de "Duyusal inceleme çok göreceli bir konu ve bunun bir yazılı metin olmasını bekliyoruz" diye konuştu. Özçakır, "Maalesef sektörde en çok standartlar konuşuluyor. Bizler esas Asansör Yönetmeliği Ek 1'deki gereklilikleri yerine getirmeliyiz. Yeniliklere kendimizi kapatmış ve körelmiş oluyoruz. Onun için sektör olarak EK 1'i çok iyi bilip, bunlar üzerinde konuşmamız daha sağlıklı olacaktır" dedi.

Piyasa gözetimi ve denetiminde şekli uygunsuzluk başlığı altında her asansöre ceza yazılma olasılığının yüksek olduğuna işaret eden Özçakır, şunları söyledi: "Çünkü asansöre bindiğinizde ya etiketi sökülmüştür ya ampülü yanmıyordur ya bir yeri

çizilmiştir. Dolayısıyla bir eksik bulunması aşikardır. Sorumlusu ise bakımı veya montajı yapan arkadaşımız. Ancak bu arkadaşımız ayda bir kere binaya uğruyor, sizin kontrole geldiğinizden üç hafta önce geldiğini düşünürsek, bu süre içerisinde bir şeyler bozulabilir. Sahadan gelen şikayetler bu yönde."

Asansörün ilk tescilinde projenin istenmesi gerektiğini belirten Özçakır, "Proje çizilmiş, tasarım yapılmış ve tasarım sahada doğru uygulanmış mı diye kontrol etmemiz lazım. Maalesef genelde küçük firmalarımızda ustamız yapıyor, mühendis arkadaşımız bir proje çiziyor ama sağdaki ile dosyadaki birbiriyle örtüşmüyor" ifadelerini kullandı.



ANASDER Yönetim Kurulu Üyesi Ali Osman Karademir, 2021 yılına ait PGD verilerine değindi. Uygunsuzluk oranlarındaki yüksekliği gündeme alan Karademir, ceza miktarlarının yüksekliğinin altını çizdi. Karademir, "Asansör monte eden ve yetkili servisler neden tek başına sorumlu tutuluyorlar. Sorumluluğu paylaşmamız gerekmiyor mu? Asansör monte edenler ellerinden geleni yapsalar da kullanılan ürünlerde mutlaka eksiklikler çıkacaktır. Çünkü kullanılan bir ürüne PGD yapılıyor, fakat PGD çözüm sunmak yerine geçici çözüm sunarak, firmaları cezalarla sorumlu bırakıyor" diye konuştu.

Kesilen cezaların çözüm üretmediğinin altını çizen Karademir, şunları söyledi: "Çözümler tekil değil, çoklu bakış açısıyla çözülmelidir. Asansör monte eden ve yetkili servisler olarak biz eksiğimizi kabul ediyoruz. Bizleri yetkilendiren onaylanmış kuruluşların bizden daha iyi iş yaptığını düşünmüyoruz. Her zaman asansör monte eden ve yetkili servislerin sorumlu tutulmasını kabul etmiyoruz."

Kesilen cezaların tahsil kabiliyetinin olmadığını belirten Karademir, "Bu cezaların yüzde 70'inin tahsil edilemiyor. 12 milyonluk ceza kesildiyse bunun 3-4 milyonluk kısmı tahsil edilebiliyor. Diğer firmaların adresine bile ulaşılamıyor. Bu cezaları bizim gibi markalaşmaya çalışan firmalar ödüyor. Bu bize bir haksızlık değil mi? Bunun düşünülmesini istiyorum" dedi.

Bakım taban fiyat uygulamasının gerekliliğinden söz eden Karademir, "Bizlerin daha kaliteli bir hizmet verme yarışında bize fırsat sağlayacak. Bu çok defa dile getirilmesine rağmen bir adım atılmadı" dedi. Karademir, kaliteli hizmet vermeyen firmaların taban fiyat uygulaması ile otomatik eleneceğini belirtti.

Karademir, cezaların tahsil edilebilirlik oranının arttırılması için teminat mektubu istenmesi gerektiğini de söyledi. Karademir, "Asansör monte edenlerden teminat mektubunun alınması sağlanmalıdır. Böylece piyasadaki merdiven altı asansör firması azalacaktır hem de kesilen idari para cezalarının tahsilatı kolaylaşacaktır" dedi.



TASFED ve **ANASDER Yönetim Kurulu Üyesi Zafer Karabay**, haksız rekabet sorununa değindi. Sadece Ankara'da TSE'ye kayıtlı 240 HYB'li firma olduğunu ancak buna rağmen binin üzerinde asansör firmasının faaliyet gösterdiğini anlattı. Karabay, şunları söyledi: "Vergi mükellefi olmayan taşeron ustalarımızı da dahil ettiğimizde bu rakam korkunç seviyelere yükseliyor. TASFED olarak yaptığımız inceleme sonucu, Türkiye genelinde 3 bin civarında HYB'li firma olmasına rağmen, 20 bin civarında da asansör firması olduğunu tahmin ediyoruz.

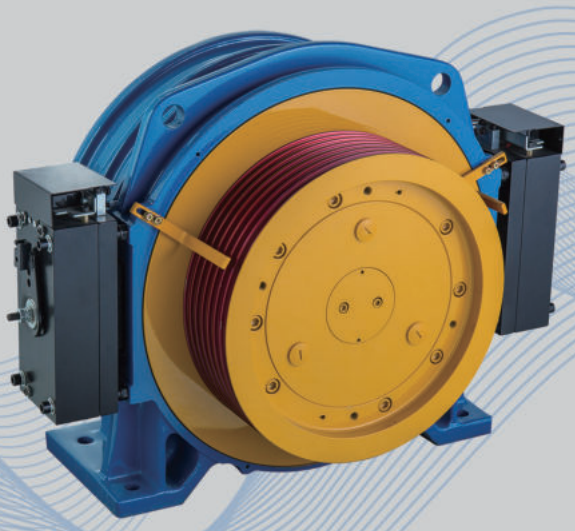
Bu rakamlara bakarsak, Türkiye'de hizmet veren firmalar içinde kaliteli hizmet anlayışının giderek yok olduğunu ve haksız rekabet sorunun her geçen gün daha da tırmandığını görüyoruz. Maalesef bu durum, yerli asansör sanayisine duyulan güveni temelinden sarsmakla kalmıyor, ilmek ilmek işleyerek bugünlere getirdiğimiz işlerimizi ya küresel firmalara ya da merdiven altı firmalara emanet ediyoruz. Firma sayısındaki yüksekliğin ortaya çıkardığı haksız rekabet şartları, bugün hem devleti hem de firmalarımızı ciddi zararlarla karşı karşıya bırakıyor."

Yaşanan sorunların önlenebilmesi için taban fiyat uygulamasının çıkarılması gerektiğini savunan Karabay, "Taban fiyat uygulaması, öncelikle kalitesiz asansör bakımının, güvensiz asansörün ve nihayetinde haksız rekabetin önüne geçmesini sağlayacaktır" diye konuştu. Bakım maliyetlerinin büyük şehirlerde daha yüksek olduğuna dikkat çeken Karabay, bir asansör bakım maliyeti ortalama 400 TL'yi bulduğunu, ancak 50 TL gibi düşük fiyatlarla bakım yapıldığını hatırlattı.

Asansör periyodik kontrolüne eşlik eden asansör firmalarının A tipi muayene kuruluşlarında olduğu gibi ücrete tabii tutulması gerektiğini söyleyen Karabay, şunları söyledi: "Bu kontroller sırasında kullanılan

CSAG®
elevation machines

YENİ OYUNCUMUZ SAHALARDA



CSAG-T

%100 İspanyol Teknolojisi
DİŞLİSİZ ASANSÖR MOTORU

1M/SN ~ 2.5M/SN ARASI
400 MM KASNAK ÇAPI
10 MM HALAT ÇAPI
630 KG ~ 1250 KG

%95 verimlilik, 50 desibelin altında sessizlik ve sıfır vibrasyon...

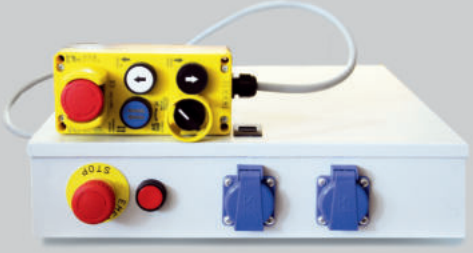
CE



SMART-P9000

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL SİSTEMİ
CAN-BUS HAZIR TESİSAT

- ⇨Yüksek performans ve üstün güvenlik
- ⇨Direk duruş ile mükemmel konfor
- ⇨Seri ve Paralel bağlantı



CE CERTIFICATED BY EUROCERT

BİRLEŞİK ELEKTRİK ve ELEKTRONİK **B.E.S.T.** OTOMASYON SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

+90 216 545 76 30 satis@bestotomasyon.com www.bestotomasyon.com

test ve muayene gereçleri, özellikle kalibre edilmiş ağırlıklar asansör firmalarından talep edilmektedir. Periyodik kontrolü yapan test ve muayene kuruluşu kendi avadanlıklarını getirmelidir."



Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Ankara Sanayi İl Müdürü Muhammet Polat, seminerle birlikte Ankara sanayisinin gelişimi ve uluslararası rekabet gücünün artırılmasını hedeflediklerini söyledi. Polat, "Bu seminerdeki diğer bir amacımız da sektör temsilcilerimizle bir araya gelerek işbirliğimizi ve gücümüzü büyüterek etkili hale getirmektir" dedi.



TASFED Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Atik, asansör sanayisinin savunma ve uzay sanayisi kadar önemli olduğunu ve yaşanan talebin her gün arttığını söyledi. Avrupa standartlarının Türkiye'de uygulanabilirliği noktasında sektörün daha çok çabalaması gerektiğini vurgulayan Atik, "Mesleğimizin kıymetini bilmiyoruz. İşimizi yüceltmek için birlik ve beraberlik içinde olmalıyız" dedi. İhracatın artmasıyla birlikte ithalat oranlarında hızlı bir düşüş yaşandığına dikkat çeken Atik, sektör paydaşlarından bölgelerindeki derneklere üye olmalarını ve TASFED çatısı altında yapılan çalışmalara ortak akılla destek vermelerini talep etti.



ANASDER Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Başkaraağaç, ANASDER'in kamu veya özel kuruluşlar arasında köprü kurmak ve sektörün geliştirilmesini sağlamak amacıyla 1988 yılında kurulduğunu hatırlattı. ANASDER'in hemen her platformda sektörü temsil ettiğini belirten Başkaraağaç, sözlerini şöyle sürdürdü: "Üyelerimizden alınan destekle gelen talepler doğrultusunda sorunlara çözüm odaklı yaklaşarak sektörümüzü daha ileri taşımayı amaç edinmiştir. Firma bazında veya ferdi olarak sorunlarımızı çözüme ulaştırmak oldukça zor. Meslektaşlarımızdan ricamız derneğimize üye olarak bizleri onurlandırmanız ve destek vermeniz. Bu sayede sorunlarımızın çözümü daha kolay olacaktır. Birlik beraber olunursa çözülmeyecek sorun kalmayacaktır. Sektörümüzün her yönüyle gelişmesi ve daha iyiye götürülmesi için birbirimizle fiyat rekabeti değil, yaptığımız ürün veya hizmette rekabet etmemiz gerekir."



Programın açılış konuşmasını yapan **TASFED Müdürü Gülay Pala,** asansör sektörünün 2018 yılında stratejik sektör ilan edildiğini hatırlatarak, sektör temsilcilerinin çıkarılan yasal mevzuatlara uygunluk aşamasında çeşitli aksaklıklarla karşılaştığına dikkat çekti. TASFED çatısı altında birleşen 18 üye dernekle birlikte sektörel sorunların çözüme ulaştırılması için aktif çalışamalar yürüttüklerine vurgu yapan Pala, sektör temsilcilerine çağrı yaptı. Güvenli asansörlerin temini açısından sektör temsilcilerine çağrıda bulunan Pala, şunları söyledi: "Sivil toplum kuruluşları ancak üyelerinin desteği ile varlığını sürdürmektedir. Sektörün çatı kuruluşu TASFED olarak derneklerimizde üye olan firmalarımızın, yapılan çalışmalara katkı koymalarını, üye olmayan sektör paydaşlarının da dernek çatısı altında bir araya gelmelerini arzu ediyoruz. Bizler ancak birlikte güçlüyüz. Sorunlarımız paylaştıkça, beraber çalıştıkça çözüme kavuşacaktır. Tüm sektör temsilcilerimizin bu konuya hassasiyet göstermelerini, birlik ve beraberliğimizi desteklemelerini bekliyoruz."



FitLift
home

- Kuyu Dibi: / Pit Depth: 120 mm
- Son Kat Yüksekliği / Last Stop Height: 2500 mm
- 3 Yönden Giriş İmkanı / Entrance Option Up To 3 Sides



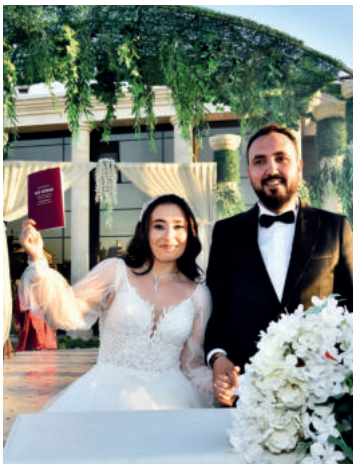
YETERLIFT
çözüm üretir

www.yeterlift.com

TUNÇ ve PAYLAN ailelerinin mutlu günleri...

Fatma Tunç ile Osman Paylan'ın 2 Temmuz 2022 Cumartesi günü Konya'nın Meram ilçesindeki Diltaş Düğün Sarayı'nda yapılan nikah törenine asansör sektöründen çok sayıda davetli katıldı.

Orpan Elektronik ve Panoma Asansör firma sahiplerinden Osman Paylan, Fatma Tunç ile 2 Temmuz 2022 Cumartesi günü yapılan nikah merasimi ile dünya evine girdi. Asansör sektöründen de çok sayıda davetlinin katıldığı nikah merasiminin ardından Konya'nın geleneksel "Düğün Pilavı" konuklara ikram edildi. Bizler de Vizyon Yayıncılık ailesi olarak genç çifti ve ailesini tebrik eder, kendilerine ömür boyu mutluluklar dileriz.





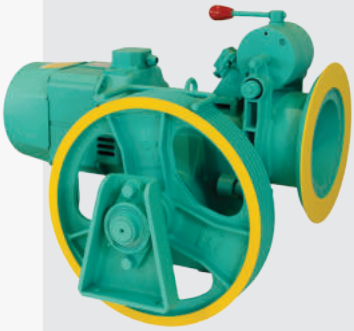




ilalift

intelligent lift art











GEM
GET ON TOP

KONL
CANNY ELEVATOR

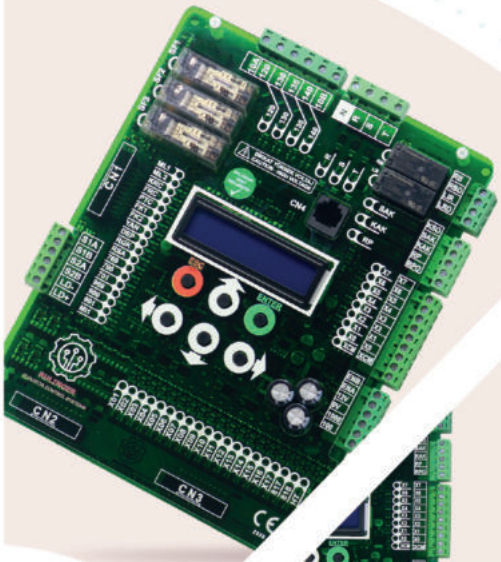
HEPU®
POWER

www.ilalift.com

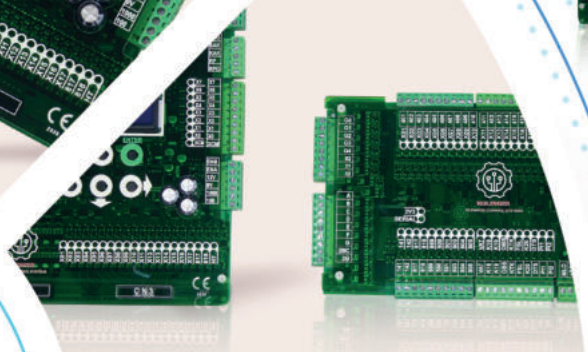
Güven - Tecrübe
Trust - Experience

Türkiye Distribütörü

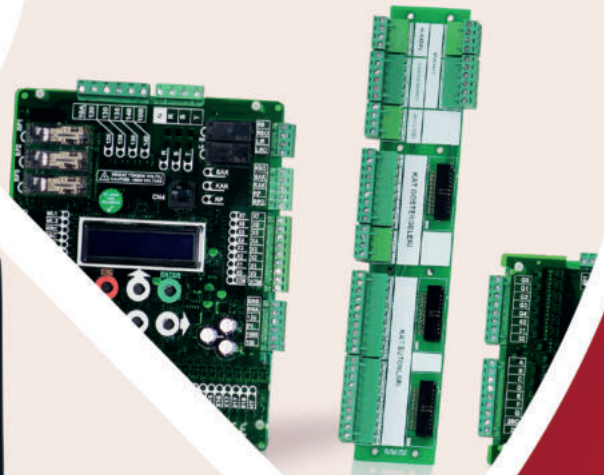
İstanbul Lift Asansör San. Tic. Ltd. Şti.







RULINGER
ELEVATOR CONTROL SYSTEMS





Yüksek Teknoloji Kusursuz Üretim

Rakiplerinizin önüne geçin!..

Çağın gereklerine uygun ürünleri en yüksek teknolojik altyapıyı kullanarak üretiyor ve kusursuz biçimde sizlere ulaşmasını sağlıyoruz.

ÇEVRE DOSTU
Yatırımınız, sadece sermayenizle değil, çevrenizle de güçlenir. Çevre dostu ürünlerimizle tabiatı koruyun.
ULUSLARARASI KALİTE STANDARTI

Ürünlerimiz uluslararası kalite standartlarında olup tüm dünyada sorunsuz kullanılabilmektedir.

UPSET
POWER EXPERT

Ferhatpaşa Mah. 17. Sokak. No:127
Ataşehir / İstanbul

info@upset.com.tr
www.upset.com.tr

+90 216 489 20 66
+90 541 489 20 88

RULINGER

ELEVATOR CONTROL SYSTEMS

Kuralları biz koyarız...



Yüksek Teknoloji
Kusursuz Üretim



UPSET
POWER EXPERT

Ferhatpaşa Mah. 17. Sokak. No:127
Ataşehir / İstanbul

info@upset.com.tr
www.upset.com.tr

+90 216 489 20 66
+90 541 489 20 88



MALI OLAN YAŞADI

Selçuk KUZA
Kuza Asansör ve Yürüyen Merdiven

YÜRÜYEN MERDİVEN

ABD Temsilciler Meclisi Başkanı Nancy Pelosi'nin Tayvan ziyaretinin öngörülemeyen sonuçlarının olacağı çok açık. Çin ordusu çok uzun zamandır bu ölçekte bir tatbikat gerçekleştirmemişti. Adanın hemen yanı başından füzeler ateşleyerek günlerce tedarik yollarını kesintiye uğrattı deniz ticaret yollarının en önemli geçiş noktası olan Tayvan boğazında büyük bir tedirginlik yaşandı ve yaşanmaya devam edecek gibi görünüyor. Jeopolitik krizin ötesinde, devasa konteyner gemileri tatbikatlardan kaçarken, Dünya Tayvan Boğazı'nda gerçek bir çatışma çıkması durumunda küresel ticarete etkilerinin ne olabileceğini kestirmeye çalışıyor.

Busan, Şangay, Ningbo ve daha kuzeyde kalan birçok önemli limandan kalkan gemiler bu boğazdan, aslında bu kritik durumdaki bölgeden geçmek zorunda ve bu gemilerin hangi ürünlerle dolu olduğu bir sır değil. Diğer yandan Tayvan'dan ayrılan gemiler, akıllı telefonlardan arabalara, ev aletlerinden füzelere kadar modern tüketici ve askeri elektroniğin kalbinde yer alan yarı iletkenler, küçük çipler gibi küresel tedarik zinciri için değerli yükler taşıyor. Tayvan, dünyanın en gelişmiş yarı iletkenlerinin büyük çoğunluğunu sağlayan ve bu güçlü yongaların üretimine uzun süredir hakim durumda olan bir ülke. Bu kritik emtianın tedarikinde herhangi bir kırılma yaşanması, küresel ekonomide şok dalgaları yaratabilir.

ABD Kongresi, ABD'nin yabancı çiplere bağımlılığını azaltmak için oldukça kapsamlı bir yasa tasarısını Başkan Joe Biden'in imzasından sonra kabul etti. Bu gelişme ABD'nin bu bölgede gerçek bir krize hazır olduğunun ilk sinyallerini vermiştir. Mevzuat, 50 milyar doların üzerinde bir sübvansiyon yardımıyla ABD sınırlarında daha fazla yarı iletken üreten fabrikaları inşa etmeyi amaçlıyor. Olası kriz sadece ABD açısından değil dünyanın diğer tüm ülkeleri açısından oldukça derin bir krizle sonuçlanabilir.

Elbette yarı iletkenlerle ilgili sorun büyük resmin sadece önemli bir parçası. Çin'den batıya getirilen akla gelebilecek her ne varsa bu riskten nasibini alabilir. Sektörümüz açısından baktığımızda yerli üreticilerin olası bir krizde çok fazla etkilenmeyeceği ortada. Çünkü un var yağ var şeker var yapacak tecrübe ve birikimde var geriye sadece yapmak isteyen müteşebbisler kalıyor. Diğer yandan böyle bir kriz çok büyük fırsatlar da doğurabilir. Krizin uzun süre devam etmesi durumunda kısmen de olsa yabancı menşeili asansörlerin yerli markalarla yer değiştirmesi kuvvetle muhtemeldir. Sektör paydaşlarının bu fırsata hazırlıklı olmasını umuyoruz. Yatay taşıma sistemleri asansörler kadar şanslı değil. Neredeyse her hangi bir basit parçasının dahi üretilmediği düşünüldüğünde bu alanda sıkıntı yaşanması oldukça muhtemeldir. Bu durumda stok yeterliliğine sahip firmalar hazırlıksız yakalanan rakiplerine göre bir adım öne geçmiş olacaktır. Tüm bunların dışında diğer tüm sektör oyuncuları arasında uzun bir krizde yeterli tedarik sağlayabilecek stoka sahip olanlar oldukça kazançlı çıkacaklardır.

Bu sayıdaki yazımı ülkemizin cennet bölgelerinin bir beldesinden muhteşem bir manzaraya karşı kaleme aldım. Bu tatilde neredeyse adım adım dolaştım bulunduğum bölgeyi. Ülkemiz çok güzel çok verimli ve eşsiz bir coğrafyada yer almakta. Ne kadar şanslı olduğumuz bir kez daha anladım. Bu topraklarda başarısız olmak neredeyse imkansız. Dönemsel sorunları kafamızda problem haline getirmeden, umudumuzu hiçbir zaman yitirmeden ve elbette sevgimizden en ufak bir taviz vermeden ona sıkı sıkıya sahip çıkmalıyız.

Saygılarımla,

srl®

COMPLETE ELEVATOR SOLUTIONS

5 KITA 76 ÜLKE'YE HİZMET VERİYORUZ



Yükselen Değeriniz

SRL Asansör olarak biz, kurulduğumuz günden bu yana sadece daha iyisini üretmekle kalmayıp, en iyiyi dünyanın dört bir tarafına da ulaştırmaya kararlıydık. Bu yüzden günümüzde dünya üzerindeki tam 76 ülkede hayatı kolaylaştırabileceğiniz her alanda karşınıza çıkıyor!

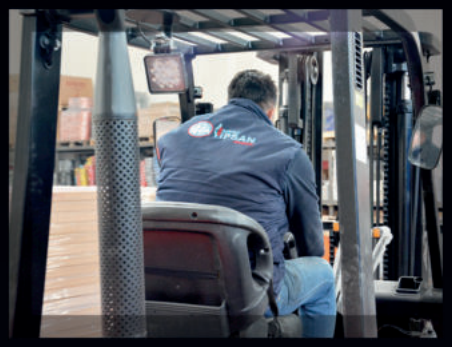
Adres: Konsan Sanayi Sitesi Fevzi Çakmak Mah.10753 Sokak No:8/1 Karatay/ KONYA

Tel: +90 444 6 775 **E-Posta:** export@srlasansor.com

www.**srlasansor**.com




ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR






ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR
ATTACK


VPSDOOR


ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR
ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR

PROFESYONEL HİZMET
VE DAHA FAZLA BİLGİ İÇİN

ANADOLU VİPSAN ASANSÖR

VPS DOOR OTOMATİK KAPI SİSTEMLERİ












23 yıllık birikimiyle sektörün
yükselen yıldızı olan VİPSAN
VPS DOOR markasını da bünyesine katarak
gücünü uluslararası bir seviyeye taşımıştır.

VİPSAN ASANSÖR,
asansör kabini, insan asansörü,
yük asansörü, tam ve yarı otomatik asansör
kapıları ilamatı ile toptan malzeme satışı konularında
profesyonel bir biçimde hizmet vermektedir.

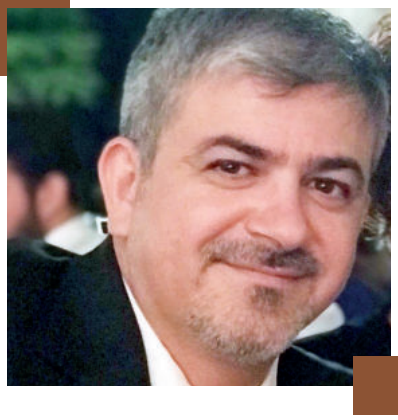
WWW.VIPSANDOOR.COM

Tel: 0 (342) 235 48 48 GSM: 0 (530) 664 54 53 E- Mail: info@vipsandoor.com
Adres: Sanayi Mahallesi 60315 Nolu Sokak No:14 Şehitkamil/Gaziantep- Türkiye



KABİN MİMARİSİ & TASARIMI


YÜKSELİŞ



KABİN TASARIMINDA STANDART GEREKLERİ ÜZERİNE DEĞERLENDİRMELER

Halim AKIŞIN
Neta Sertifikasyon ve Teknik Kontrol LTD. ŞTİ.
Genel Müdür Yardımcısı - Makina Mühendisi

KABİN MİMARİSİ & TASARIMI

Dikey yapı kullanıcılarının hayatını kolaylaştırmak için asansörler vaz geçilmez bir ürün olarak yerini almaktadır. Yapı yüksekliği arttıkça asansör ihtiyacı yanında konfor şartları da dikkate alınmaktadır. Konfor şartlarında seyir konforu, hız, ferahlık, güvenli ve rahat seyahatin gerçekleşmesi gibi beklentiler oluşmaktadır. Seyir sırasında kullanıcıların beklentileri sadece asansör bileşenlerinden kabini gördükleri ve kullandıkları için kabin içindeki görsel beklenti ve ilave konfor şartları (engelli erişilebilirliği, acil durumda davranış, vs.) ifade edilebilir. Diğer güvenlik ekipmanları, kumanda, tahrik üniteleri ve diğer güvenlik bileşenlerini görmemektedirler. Bu durum biraz merak uyandırsa da kullanıcıların tedirginliklerini ortaya çıkarmamaya yardımcı olmaktadır. Tasarım sırasında oluşabilecek tüm riskler değerlendirilmeye çalışılsa da insan faktörü ve teknolojik öngörülemeyen risklerin varlığı yine de kabul kriterleri çerçevesinde değerlendirilebilmektedir.

Kabin tasarımında yasal mevzuat olarak tanımlanan yönetmeliklerimizde kabin tasarımında boyutsal koşullar ve mekanik dayanıklılıkla alakalı olarak yangına dayanım koşulları tariflenmektedir. Ayrıca bazı büyükşehirlerin kendi imar yönetmeliklerini hazırlama yetkileri olduğu için resmi gazetede yayınlayarak tasarım koşullarını oluşturduklarını görüyoruz. Örneğin; Erzurum, Van, Kayseri, Hatay, Sakarya, Ankara, İstanbul, İzmir, Gaziantep, Bursa.

Planlı Alanlar İmar Yönetmeliği (Resmî Gazete Tarihi: 03.07.2017 Resmî Gazete Sayısı: 30113, Değişiklik No.13 25.02.2022 tarih ve 31761 sayılı Resmi Gazete) kabin alanını 1,8 metrekare, dar kenar 1,2 m, kapı ölçüsünü 0,9 m olarak tarif etmektedir. Binanın 10 kat ve üzeri olduğunda bir adet asansörün 2,52 metrekare kabin alanına, kabin dar kenarının en az 1,2 m, kapı ölçüsünün en az 1,1 m olması gerektiği tanımlanmıştır. Binaların yangından korunması hakkındaki yönetmelik (Resmî Gazete Tarihi: 19.12.2007 Resmî Gazete Sayısı: 26735, Değişiklik No.7 20.11.2021 31665 sayılı Resmi Gazete) asansör kuyusu ve makine dairelerinin en az 60 dakika yangına dayanıklı, kat kapılarının 51.50 m ye kadar 30 dk 51.50 m den sonra 60 dk yangına dayanıklı olmasını, itfaiyeci asansörünün 51.50 m den sonra bulunması gerektiği, duman tahliye bacasının en az 0,1 metrekare olması, kuyunun büyük olması halinde kuyu kesitinin 0,025 katı büyüklüğünde olması gerektiği tanımlanır.

Kullanıcı güvenliğinde öncelikli parçanın kabin olduğu ve mevcut ürün standardında (TS EN 81-20:2020) gerekli koşulların açıklamaları aşağıda çıkarılmıştır. Buna göre;

- Kabin iç yüksekliği en az 2 m olmalı,

- Kabinin aşırı yüklenmesini önlemek için, kullanılabilir kabin alanı sınırlandırılmalı,

- Kabin alanına kapı eşik alanlarının dahil edilmesi için 100 mm'den büyük olmalı,

- Kabin aşırı yüklenmesi bir aygıt ile izlenmeli, (Asansör, kabinin aşırı yüklenmesi durumunda, seviye düzeltme dâhil, kabinin normal harekete geçmesini önleyen bir aygıtla donatılmalıdır. Hidrolik asansörlerde bu aygıt seviye düzeltmeyi engellememelidir. Anma yükü, en az 75 kg olmak kaydıyla, %10'dan fazla aşıldığında aşırı yük tespit edilmelidir. Aşırı yük durumunda: kullanıcılar kabin içindeki sesli ve görünür bir sinyal ile bilgilendirilmeli, otomatik güçle çalışan kapılar, tam olarak açılmalı, elle çalışan kapılar kilitlenmemiş durumda kalmalı, ön çalışma etkisiz duruma getirilmeli)

- Kabin alanı kullanımı belirlenirken taşıma kapasitesi hem ağırlık cinsinden hem de kişi sayısı cinsinden ayrı ayrı hesaplanır,

- Hidrolik asansörlerin taşıma kapasiteleri elektrikli asansörlerin taşıma kapasi-









Asansörle ilgili **tüm ihtiyaçlarınızda** **yanınızdayız**

Geleceğin Asansörlerini Üretiyoruz

Ürünlerimiz bilgisayar ortamında CAD programları aracılığıyla tasarlanıp kusursuz olarak üretilmektedir.

AVELİCE ASANSÖR

Çalpala Mevkii Organize Sanayi Bölgesi 2. Cadde No:1 Iğdır/Türkiye
Tel: +90 476 279 5909 - +90 533 390 9859 E-mail: info@aveliceasansor.com.tr - aveliceasansor@hotmail.com

www.aveliceasansor.com.tr

telerine göre belirli bir kapasiteden sonra farklı hesaplanır,

- Kabin seviyeleme doğruluğu 20 mm'yi aşmamalı, yüksek kapasiteli asansörlerde bunun için ilave tertibat kullanılabilir,

- Hidrolik tahrikli yük yolcu asansörleri için kabinin, kabin karkasının, kabin ile piston (silindir) arasındaki bağlantının, askı tertibatının (dolaylı etkili asansörlerde), kabin güvenlik tertibatının, boru kırılma valfinin, debi sınırlayıcının/tek yönlü debi sınırlayıcının, oturma aygıtının, kılavuz rayların ve tamponların tasarımı, TS EN 81-20 Çizelge 6'dan (TS EN 81-20 Madde 5.4.2.1) elde edilen bir yük esas alınarak yapılmalı, Silindir, TS EN 81-20 Çizelge 7'de verilen anma yüküne göre hesaplanabilir,

- Kabinde, imalatçının/monte eden yüklenicinin ismi, kurulum seri numarası, yapılış yılı, asansörün kilogram cinsinden anma yükü ve kişi sayısı tanımlanmalı,

- Bildirim, **"... kg... KİŞİ"** şeklinde **veya** ağırlık ve kişiler için piktogramlar kullanılarak yapılmalı,

- Kabin; duvarlar, zemin ve kabin üstüyle tamamen kapatılmalı, izin verilen açıklıklar yalnızca kullanıcıların normal erişimi için girişler, acil durum kabin üstü kapakları ve kapıları, havalandırma açıklıkları.

- Kabinin karkasını, kılavuz patenleri, duvarları, zemini, tavanı ve üstünü içeren donanım, normal asansör çalışmasında ve güvenlik aygıtlarının çalışmasında uygulanacak olan kuvvetlere dayanacak mekanik dayanıma sahip olmalı,

- Güvenlik aygıtları devreye girdiğinde, üzerindeki yük eşit olarak dağıtılmış olsun ya da olmasın, kabin zemini normal konumuna göre %5'ten fazla eğimli olmamalı,

- Kabinin her bir duvarı mekanik dayanıma (Yuvarlak veya kare kesitli 5 cm2lik bir alana eşit olarak dağılan 300 N'luk bir kuvvet; kabinin, içten dışa doğru herhangi bir noktasında dik açıyla uygulandığında, 1 mm'den daha fazla herhangi bir kalıcı deformasyon ve 15 mm'den daha büyük elastik deformasyon. Yuvarlak veya kare kesitli 100 cm2lik bir alana eşit olarak dağılan 1000 N'luk bir kuvvet; kabinin, içten dışa doğru herhangi bir noktasında dik açıyla uygulandığında, 1 mm'den fazla kalıcı deformasyon olmaksızın kabin bu kuvvete dayanmalıdır.)

Camdan yapılmış veya kısmen camdan yapılmış kabin duvarları lamine olmalı,

Ağır darbeli sarkaç şoku tertibatının (TS EN 81-50:2020, Madde 5.14.2.1) 500 mm yükseklikten düşmeye eşit darbe enerjisi veya yumuşak darbeli sarkaç şoku tertibatının (TS EN 81-50:2020, Madde 5.14.2.2) 700 mm yükseklikten düşmeye eşit darbe enerjisi, panelin merkez hattı üzerine zeminden 1 m yükseklikteki bir noktada veya kısmen camlı duvarlar için cam elemanının merkezinde cam duvara çarpıyorken; duvar elemanı üzerinde çatlak olmamalı, en fazla 2 mm çapındaki yongalar haricinde camın yüzeyinde hasar olmamalı, bütünlük kaybı olmamalı,

TS EN 81-20:2020 Çizelge 9'a göre düz camdan yapılmış kabin duvarı elemanları, her taraftan çerçeveye alınmışsa, deneylere ihtiyaç yoktur. Deneyler, kabin duvarının iç yüzü üzerinde yapılmalı,

- Cam paneller, tedarikçinin ismi ve ticari markası, cam tipi, kalınlık (ör. 8/8/0,76 mm) içeren işaretlere sahip olmalı,

Camlar, zeminden 1,10 m yükseklikten daha aşağıda yerleştirilmiş olan kabin duvarlarında 0,90 m ile 1,10 m arasında yükseklikte bir korkuluk bulunmalıdır. Bu korkuluk camdan bağımsız olarak sabitlenmeli,

- Kabin gövdesinin destek yapısı alev almayan malzemelerden yapılmalı, kabin zemini, duvar ve tavan bitirmeleri için seçilen malzemeler, EN 13501-1:2007+A1:2009'un gerekliliklerini karşılamalı (Zemin kaplaması: Cfl-s2, Duvar: C-s2, d1, Tavan: C-s2, d0)

Son kat boyalar, duvarların üzerinde 0,30 mm'ye kadar olan lamineler ve çalışma aygıtları gibi donanımlar, aydınlatma ve göstergeler gerekliliklerden muaftır.

Aynalar veya diğer cam kaplamalar, kabin içinde kullanıldıklarında kırılırlarsa, EN 12600:2002'ye göre mod B veya C'ye uygun olmalı,

- Her kabin eşiğine, karşısındaki net durak kapısının en az tam genişliğinde uzanan bir koruma eteği sacı monte edilmeli; Bu düşey bölüm, yatay düzlemle en az 60°lik açı yapan bir pah ile aşağıya doğru uzatılmalı ve bu pahın yatay düzlemden olan çıkıntısı 20 mm'den az olmamalı, koruma eteğinin yüzü üzerindeki herhangi bir çıkıntı, örneğin bağlantı kısımları gibi, 5 mm'yi aşmamalı, 2 mm'yi aşan çıkıntılar, yatayla en az 75°lik bir açı yapacak şekilde pahlanmalı, düşey kısmın yüksekliği en az 0,75 m olmalı, yuvarlak veya kare kesitli 5 cm2lik bir alana eşit olarak dağılan 300 N'luk bir kuvvet, koruma eteğinin durak tarafından, düşey kesitin alt kenarı boyunca herhangi bir noktada dik açılarda uygulandığında, koruma eteği bu kuvvete (1 mm'den daha büyük kalıcı deformasyon ve 35 mm'den daha büyük elastik deformasyon) dayanmalı,

- Acil durum kabin üstü kapakları ve acil durum kapıları; kabin üstüne bir acil durum kapağı monte edildiği yerlerde, bu kapak asgari 0,40 m × 0,50 m boyutlarında net açıklığa sahip olmalı,

(NOT Yeterli alan olduğunda, 0,50 m x 0,70 m boyutlarındaki bir çatı kapağı tercih edilir.)

Bitişik kabinler olması durumunda acil durum kapıları, ancak kabinler arasındaki yatay mesafenin 1 m'yi aşmaması kaydıyla kullanılabilir. Bu durumda





USTALAR TARAFINDAN USTALAR İÇİN ÜRETİLDİ

ARTI + kasnak®

2013 yılında üretime başlayan Artı Kasnak, dünya standartlarında üretmiş olduğu kaliteli asansör kasnakları ile gerek yerel, gerek uluslararası alanda birçok firmanın tercihi olmuştur.

81 ilin yanısıra 5 kıtada 30'u aşkın ülkeye ihracatı bulunan Artk Kasnak kalitesinden ödün vermeden ürettiği plastik ve döküm kasnaklarla alanında lider firmalar arasında anılmaktadır.

- ✓ EKONOMİK
- ✓ KALİTELİ
- ✓ ZAMANINDA

www.asansorkasnagi.com

ARTI'NIZ OLSUN

İLETİŞİM İÇİN
0216 378 35 38
info@artikasnak.com

her kabin, insanların kurtarılmak üzere alınacağı bitişik kabinin, kurtarma işleminin gerçekleşeceği seviyeye getirilmesini olanaklı kılmak için, söz konusu bitişik kabinin konumunu belirlemeye yönelik bir araç ile donatılmalıdır.

Kurtarma durumunda, kabin acil durum kapıları arasındaki mesafenin 0,35 m'den fazla olduğu yerlerde, korkulukları olan ve en az 0,50 m eninde fakat acil durum kapısının açıklığına sığacak kadar yeterli boşluğa sahip, portatif/seyyar bir köprü veya kabine entegre edilmiş bir köprü bulunmalıdır. Köprü, asgari 2500 N'luk bir kuvveti taşıyacak şekilde tasarlanmalıdır. Köprü portatif/seyyar ise, kurtarmanın gerçekleşeceği binanın içinde muhafaza edilmelidir. Köprünün kullanımı, kullanma talimatında tarif edilmelidir.

Acil durum kapıları mevcutsa, bunlar en az 1,80 m yüksekliğinde ve 0,40 m genişliğinde olmalıdır. Acil durum çatı kapakları veya kapılar monte edilmişse, bunlar aşağıdakilere uygun olmalıdır; acil durum çatı kapakları ve kapılarında bir elle kilitleme aracı bulunmalıdır.

Acil durum çatı kapakları kabin dışından anahtar olmadan, kabin içinden ise üçgene uygun bir anahtar ile açılmalıdır. Acil durum çatı kapakları kabinin içine doğru açılmamalıdır.

Açık konumdaki acil durum çatı kapakları, kabinin kenarından dışarı çıkıntı yapmamalıdır.

Acil durum kapıları, kabin dışından anahtar olmadan, kabin içinden üçgene uygun bir anahtar kullanılarak açılabilmelidir. Acil durum kapıları kabinin dışına doğru açılmamalıdır.

Acil durum kapıları, bir karşı ağırlığın veya bir dengeleme ağırlığının yolu üzerine veya bir kabinden diğerine geçişi engelleyen sabit bir engelin önüne (kabinleri ayıran kirişler hariç) yerleştirilmemelidir. Kilitleme, elektrik güvenlik aygıtı aracılığıyla onaylanmalıdır. Acil durum kapılarında bu aygıt, kilit açıldığında bitişik asansörü de durdurmalıdır. Asansörün yeniden hizmete girmesi, yalnızca kasıtlı olarak yeniden kilitlemeden sonra mümkün olmalıdır.

- Kabin üstü, azami insan sayısını taşıyacak şekilde yeterli dayanıma sahip olmalı, ancak kabin üstü, kalıcı deformasyon geçirmeksizin, 0,30 m x 0,30 m'lik bir alan üzerinde herhangi bir konumda asgari 2000 N'luk bir kuvvete dayanabilmeli, kabin üstünün, bir kişinin çalışması veya çalışma alanları arasında hareket etmesi gereken yüzeyi, kaymaz özellikte olmalı,

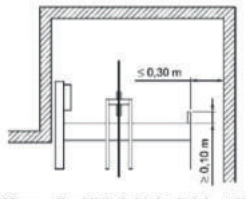
Kabin üstü, asgari 0,10 m yüksekliğe konumlandırılmış korkuluk eteği ile donatılmalı, kabin üstünün dış kenarının ötesinde ve onun dikine olarak asansör kuyusunun duvarına olan yatay düzlemdeki serbest mesafe 0,30 m'yi aştığı yerlerde, bir korkuluk sağlanmalı,

Serbest mesafeler kuyunun duvarına kadar, genişliği veya yüksekliği 0,30 m'den az olan girintilerde daha büyük mesafeye imkân verecek şekilde ölçülmeli,

Kabin üstünün dış kenarı ile kuyu duvarının arasındaki asansör aksamının düşme riskini önleyebildiği yerlerde (bk. TS EN 81-20:2020 Şekil 15 ve Şekil 16), koruma eş zamanlı olarak aşağıdaki şartları sağlamalı: Kabin üstünün dış kenarı ile kuyu duvarı arasındaki mesafesinin 0,30 m'den fazla olduğu yerlerde, kabin üstünün dış kenarı ile ilgili aksamın arasına veya korkuluğun ucu ile aksamın arasına 0,30 m'den daha büyük çaplı yatay bir daire yerleştirmek mümkün olmamalı, aksamın herhangi bir noktasına dik açılarda yatay olarak 300 N'luk bir kuvvet uygulandığında bu kuvvet, aksamın, sapma göstermesine sebep olmamalı, aksam, kabinin seyri boyunca koruma oluşturmak üzere kabin üstünün üzerinde yüksekliğe uzamalı,

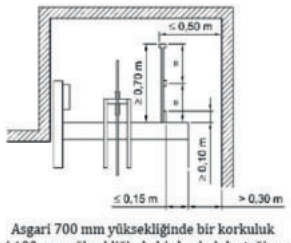
Korkuluklar, korkulukların yarı yüksekliğinde bir ara çubuk ve bir el tutamağından oluşmalı, korkuluğun el tutamağının iç kenarı ile kuyu duvarının ötesindeki yatay düzlemdeki serbest mesafe düşünüldüğünde (bk. TS EN 81-20:2020 Şekil 17), yüksekliği en az mesafenin 0,50 m'ye kadar olduğu yerlerde 0,70 m, mesafenin 0,50 m'yi aştığı yerlerde 1,10m, korkuluk, kabin üstünün kenarlarından en fazla 0,15 m mesafede yerleştirilmeli, el tutamağının dış kenarı ile kuyu duvarındaki herhangi bir parça (karşı ağırlık veya dengeleme ağırlığı, anahtarlar, raylar, konsollar, vb.) arasındaki yatay mesafe en az 0,10 m olmalı,

Korkuluğun üstünde herhangi bir noktaya dik açılarda yatay olarak 1000N'luk bir kuvvet uygulandığında, korkuluk 50 mm'nin üzerinde bir elastik deformasyon göstermeden bu kuvvete dayanmalı, ***şeklinde olmalıdır.***



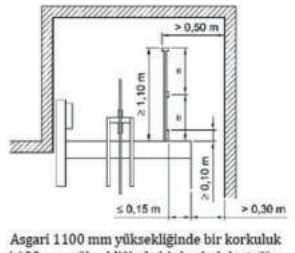
Asgari 100 mm yüksekliğinde bir korkuluk eteği dışında korkuluk gerekli değildir

Şekil-1



Asgari 700 mm yüksekliğinde bir korkuluk ve asgari 100 mm yüksekliğinde bir korkuluk eteği gereklidir

Şekil-2



Asgari 1100 mm yüksekliğinde bir korkuluk ve asgari 100 mm yüksekliğinde bir korkuluk eteği gereklidir

Şekil-3

S70 Asansör Boy **Fotoseli**
Elevator Door **Detector**





EN81-20

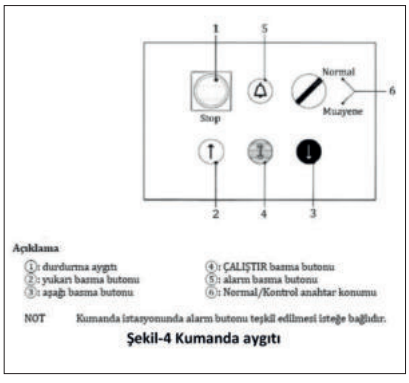
sonar®
ASANSÖR AKSAMLARI
ELEVATOR COMPONENTS

sonarfotosel.com

- Kabin üstünde kullanılacak herhangi bir cam lamine olmalı,

- Kabine sabitlenmiş makaralar ve/veya dişliler, korumaya sahip olmalı,

- Sığınma boşluğundan yatay olarak 0,30 m içinde çalıştırılabilen uygun kumanda aygıtı (kontrol çalışması), kontrol veya bakım personeli için giriş noktasından 1m'den daha fazla olmayan ve kolayca erişilebilir bir konumda, durdurma aygıtı (erişim noktasından 1m'den daha uzağa yerleştirilmemişse, kontrol çalışması kumandasının yanında bulunan aygıt olabilir) ve priz çıkışı.



Şekil-4 Kumanda aygıtı

- Kabinin üst ve alt kısımlarında havalandırma açıklıkları bulunmalı, kabinin üst kısmında yer alan havalandırma açıklıklarının etkili alanı, kullanılabilir kabin alanının en az %1'i olmalı ve aynı durum kabinin alt kısmındaki açıklıklar için de geçerli. Kabin kapılarının etrafındaki boşluklar havalandırma deliklerinin alanının hesaplanmasında, gerekli etkili alanın %50'sine kadar karşıladığı kabul edilebilir. Havalandırma açıklıkları, iç kısımdan, kabin duvarları içinden 10mm çapında düz rijit bir çubuk geçirmenin mümkün olmayacağı şekilde yapılmalı veya düzenlenmeli,

- Kabin, herhangi bir duvardan 100 mm'den az mesafede olmayacak şekilde zemin üzerinde 1 m yükseklikle ve kumanda aygıtları üzerinde en az 100 lüks bir ışık şiddeti sağlayan, kalıcı olarak monte edilmiş elektrik aydınlatması ile donatılmalı, (NOT: Kabinin yapılanması; tutamak, katlanır koltuk ve benzerlerinin ihmal edilebilir gölgeler oluşturabileceği şekilde olabilir.) Lüks seviyesi okumaları alınırken, ışıkölçer en güçlü ışık kaynağına doğru yöneltilmelidir. En az iki tane paralel bağlı lamba bulunmalıdır. (NOT: Bu bağlamda lamba; örneğin ampul, floresan tüp vb. gibi münferit bir ışık kaynağı anlamına gelmektedir.) Kabinin park hâlinde olduğu ve kapıların kapalı olduğu zaman haricinde kabin sürekli olarak aydınlatılmalı, 1h boyunca en az 5 lüks bir aydınlatma şiddeti sağlayabilecek, otomatik olarak yeniden şarj edilebilir bir acil durum beslemesi olan acil durum ışıkları bulunmalı; kabindeki ve kabin üstündeki her alarm başlatma aygıtında; zeminden 1m yükseklikte, kabinin merkezinde ve zeminden 1m yükseklikte, kabin üstünün merkezinde. Bu aydınlatma, normal aydınlatma beslemesinin arızasında otomatik olarak devreye girmeli,

TS EN 81-20 standardı Madde 6 Çizelge -18'e göre kabin şartlarını doğrulama için aşağıdaki tablo dikkate alınır.

Alt Madde	Güvenlik Gereklilikleri	Gözle Kontrol [a]	Performans Kontrolü/deneyi [b]	Ölçüm [c]	Çizim / Hesaplama [d]	Kullanıcı Bilgileri [e]
5.4.1.	Kabin yüksekliği			X	X	X
5.4.2.	Kullanılabilir kabin alanı, anma yükü, yolcu sayısı		X	X	X	X
5.4.3.	Kabinin duvarları, zemini ve çatısı	X			X	
5.4.4.	Kabin duvarı, zemin, duvar, tavan ve dekoratif malzemeler	X			X	
5.4.5.	Koruma eteği	X		X	X	
5.4.6.	Acil durum kabin üstü kapakları ve acil durum kapıları	X		X	X	X
5.4.7.	Kabin üstü	X		X	X	
5.4.8.	Kabinin üstündeki donanım	X	X			
5.4.9.	Havalandırma	X			X	
5.4.10.	Aydınlatma	X		X	X	X

Ayrıca ilave olarak diğer uyumlaştırılmış standartları da dikkate almak gerekir. Buna göre Engelli erişilebilirliği (TS EN 81-70:2021) konusunda gereklilikleri gözden geçirelim;

Kabin boyutlandırmada aşağıdaki koşullar dikkate alınır;

- Tek girişli veya karşılıklı iki girişli veya iki bitişik girişli kabinlerin iç boyutları TS EN 81-70:2021 Çizelge 3'e göre seçilmeli, kabin boyutları, kabinin yapı duvarları arasından ölçülmeli, duvarlar üzerinde bulunan, TS EN 81-70 Çizelge 3'te verilen asgari kabin boyutlarını azaltan dekoratif uygulamaların kalınlığı 15 mm'yi aşmamalı, Kabin duvarlarına, tekerlekli sandalye kullanan yolcuların veya yürümeye yardımcı araçlar kullanan yolcuların kabine yerleşmelerini ve dönmelerini kısıtlayabilecek, 800 mm yüksekliğin altında hiçbir ilave unsur monte edilmemeli, bu durum özellikle de asgari derinliği kısıtlayan tip 1 ve tip 2 kabinler ve daha küçük asgari boyutu kısıtlayan tip 4 kabinler için geçerli olacaktır.

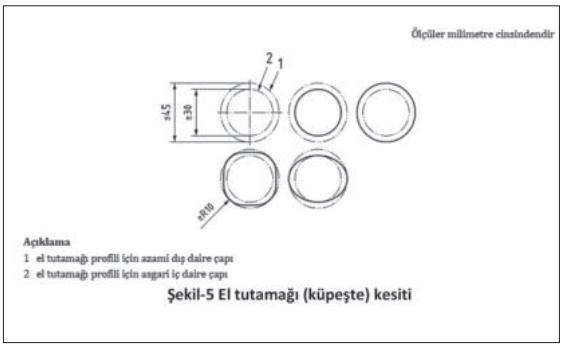
TS EN 81-70:2021 Çizelge – 3 Tek girişi veya iki girişi olan kabinler için asgari kabin boyutları yan sayfadaki çizelgede yer almaktadır.

- Kabin kumanda paneli ve yan duvar üzerine bir el tutamağı monte edilmeli; el tutamağı, kumanda aygıtlarına engel teşkil etmemek için kabin kumanda panelinin olduğu yerde kesintiye uğramalı, eğer kabin kumanda panelinin daha kısa olan tarafı en az 400 mm toplam boyutunda bir el tutamağını barındıramayacaksa, bu hâlde el tutamağı işletim panelinin yalnızca bir tarafına kurulabilir, el tutamağının kavrama kısmı, 30 mm ile 45 mm arasında enkesit boyutlarında ve asgari 10 mm yarıçapında olmalı, duvar ile el tutamağının kavrama kısmı arasındaki mesafe en az 35 mm olmalı, el tutamağının kavrama kıs-

Kabin Tipi	Minimum Kabin Boyutları [a]	Ulaşılabilirlik Seviyesi	Bina Tipi ve Kullanımı	Notlar
1	(450 kg) Kabin genişliği: 1000 mm, Kabin derinliği: 1300 mm	Kabin refakatçi olmadan bir tekerlekli sandalye kullanıcısı kullanabilir.	**Sadece bina kısıtlamalarının tip 2 kabin kurulumuna izin vermediği mevcut binalarda kullanılmalıdır.**	Tip 1, EN 12183: 2014'te açıklanan manuel tekerlekli sandalyeyi kullanan veya EN 12184: 2014'te açıklanan A sınıfı elektrikli tekerlekli sandalyeye yalnızca sınırlı erişim sağlar. Bu tür ayrıca, yürüyüş yardımı kullanan kişiler (örneğin bir baston) ve duyusal ve zihinsel engelli kişiler için erişilebilirlik sağlar.
2	(630 kg) Kabin genişliği: 1100 mm, Kabin derinliği: 1400 mm	Kabin bir tekerlekli sandalye kullanıcısı ve beraberindeki bir kişi kullanabilir.	**Yeni binalar için minimum boyut olacaktır.**	Tip 2, EN 12183: 2014'te açıklanan manuel tekerlekli sandalyeyi kullanan veya EN 12184: 2014'te açıklandığı gibi A veya B sınıfı elektrikli tekerlekli sandalye için erişilebilirliği sağlar. Bu tür ayrıca, yürüyüş yardımı kullanan kişiler için de (örneğin, bastonlar, koltuk değnekleri veya makaralar) erişilebilirlik sağlar. Tekerlekli sandalyesi olan veya yürüme yardımı olan yolcuların, bu tür bir arabanın içinde geri dönmesi ve aracı geriye doğru terk etmesi olası değildir.
3	(1 000 kg) Kabin genişliği: 1100 mm, Kabin derinliği: 2100 mm	Kabin bir C sınıfı tekerlekli sandalye kullanıcısı ve beraberinde diğer yolcularca kullanabilir. Aynı zamanda sedyede taşınabilir.	**Kamuya açık alanlardaki (örneğin, dış mekan tesisleri, istasyonlar, vb.) Ve C sınıfı tekerlekli sandalyelerin taşınması gereken kabinler için önerilen boyut.**	Tip 3, EN 12183: 2014'te açıklanan manuel tekerlekli sandalyeyi kullanan veya EN 12184: 2014'te açıklanan A, B veya C sınıfı elektrikli tekerlekli sandalye için erişilebilirliği sağlar. Ayrıca, kılavuz kullanan kişiler için erişilebilirlik sağlar. Traktör üniteli tekerlekli sandalye (tahrik donanımı). Bu tip kabinler iki zıt girişle yapılandırıldığında, bu, ana girişten farklı kat seviyelerine doğrudan geçiş sağlar.
4	(1 000 kg) Kabin genişliği: 1600 mm, Kabin derinliği: 1400 mm veya Kabin genişliği: 1400 mm, Kabin derinliği: 1600 mm	Kabin bir tekerlekli sandalye kullanıcısı ve birkaç yolcu daha kullanabilir. Aynı zamanda tekerlekli sandalye kabinin içinde dönebilir. [b]	**Bitişik duvarlarda kapı bulunan kabin için asgari boyut olacaktır.**	Tip 4, EN 12183: 2014'te açıklandığı gibi manuel tekerlekli sandalye kullanan veya EN 12184: 2014'te açıklandığı gibi A veya B sınıfı elektrikli tekerlekli sandalye için erişilebilirliği sağlar. Tip 4, çoğu tekerlekli sandalye kullananlar ve yürüyüş yardımı olan yolcular için yeterli alan sağlar.
5	(1 275 kg) Kabin genişliği: 2000 mm, Kabin derinliği: 1400 mm veya Kabin genişliği: 1400 mm, Kabin derinliği: 2000 mm	Kabin bir tekerlekli sandalye kullanıcısı ve birkaç yolcu daha kullanabilir. Aynı zamanda tekerlekli sandalye kabin içinde dönebilir.		Tip 5, EN 12183: 2014'te açıklandığı gibi manuel tekerlekli sandalye kullanan veya EN 12184: 2014'te açıklandığı gibi A, B veya C sınıfı elektrikli çalışan bir tekerlekli sandalye için erişilebilirliği sağlar. Tip 5, A veya B sınıfı tekerlekli sandalyeleri kullananlar ve yürüyüş yardımı kullananlar için (örneğin yürüme çerçeveleri, makaralar vb.) Yeterli dönüş alanı sağlar.

[a] Kabin genişliği, ön girişe paralel olarak ölçülen, kabinin yapısal duvarlarının iç yüzeyi arasındaki yatay mesafe olarak tanımlanır. Kabin derinliği, kabinin yapısal duvarlarının iç yüzeyleri arasındaki, genişliğe dik olarak ölçülen yatay mesafe olarak tanımlanır.
[b] Şekil 1'de gösterildiği gibi kapılar ve bitişik kabin duvarları arasındaki mesafeler mümkün olduğu kadar büyük olmalıdır.

mının üst kenarının yüksekliği, bitmiş zemin seviyesinden 900 mm ± 25 mm yukarıda olmalı, el tutamağının uçları kapatılmalı ve eğer çıkıntı yapan uçlara çarpma riski varsa, örneğin tutunma kolu, kabin işletim panelinin önünde bitiyorsa, el tutamağı duvara doğru döndürülmeli, 1, 2 ve 3. tip kabinler için, eğer kabin giriş genişliğini kısıtlayacaksa, el tutamağı karşıdaki yan duvara monte edilebilmeli, 4 ve 5. tip kabinler için karşıdaki yan duvara veya arka duvara ikinci bir el tutamağı monte edilmeli,



Şekil-5 El tutamağı (küpeşte) kesiti

- Kabin içinde bir katlanır koltuk varsa, bu koltuk; bitmiş zemin seviyesinden 500 mm ± 25 mm'lik yükseklik, 300 mm ila 400 mm'lik bir derinlik, 400 mm ila 500 mm'lik bir genişlik ve en az 120 kg'lık yük taşıyabilme kabiliyetine sahip olmalıdır.

- 1, 2 ve 3. tip kabinler için, geri geri giderken yolcuların arkalarındaki engelleri gözleyebilmeleri için bir aygıt

kurulmalı, asansörün kurulduğu ortam dikkate alınarak, özellikle de yolcuların kabine genel olarak ıslak pabuçlarla girmesinin beklendiği yerlerde kabin zemini kaydırmaz zemin olmalı, asansör lobilerinde kullanılan malzemenin aynısı asansör kabini zemini için de kullanılabilir.

- Kabin kumanda aygıtları için aşağıdaki koşulların yerine getirilmesi sağlanmalıdır;
Kabin kumanda panelleri; kat seçimi butonları alarm ve kapı butonlarının üzerine yerleştirilmeli, tek bir yatay sıra için kat seçimi butonlarının sırası soldan sağa doğru olmalı, tek bir düşey sıra için kat seçimi butonlarının sırası aşağıdan yukarıya doğru olmalı ve çok sayıda düşey sıra için soldan sağa doğru ve ardından aşağıdan yukarıya doğru olmalı, asansörün çalışması için basmalı butonlar kullanıldığında ayırt edilmeli (kat seçimi butonları: binanın kat adlandırmaları ile tutarlı, semboller ile belirlenmiş (ör. sayılar, karakterler veya piktogramlar), tercihen: −2, −1, 0, 1, 2, vb., alarm butonu: çan şeklinde sembol ile sarı (ISO 4190-5:2006, Çizelge C.1, No. 1), kapı açma butonu: ⧏I⧐ sembolü ile belirtilmiş (ISO 4190-5:2006, Çizelge C.1, No. 2), mevcutsa, kapı kapama butonu: ⧐I⧏ sembolü ile belirtilmiş (ISO 4190-5:2006, Çizelge C.1, No. 3), çağrı kaydı için tuş takımları kullanıldığında, alarm ve kapı butonları tuş takımının altına yerleştirilmeli, büyük boy basmalı butonlar kullanıldığında, bunlar Ek B'ye uygun olmalı, kabin işletim paneli yan duvar üzerine aşağıdaki gibi yerleştirilmeli, ortadan açılan kapılarda, ana girişten kabine girerken sağ taraf üzerinde olmalı, yandan açılan kapılarda, ana girişten kabine girerken kapanma sövesinin üzerinde olmalı, kabin genişliği 1 600 mm'yi aştığında kabinin her iki yan duvarı üzerinde de bir kabin kumanda paneli olmalı, bitişik kapıları olan kabinlerde, kabinin kapı olmayan her duvarı üzerinde bir kabin kumanda paneli olmalı,

TS EN 81-70:2021 Çizelge – 4 Kumanda Tertibatı Tasarım Gereklilikleri-1 aşağıda yer almaktadır.

#	Konu	Kat Kumanda Tertibatı	Kabin Kumanda Tertibatı
a)	Basma düğmesinin aktif min. alanı	490 mm²	
b)	Basma düğmesinin aktif min. boyutları	20 mm çapında yazılı daire	
c)	Basma düğmelerinin aktif kısımlarının belirlenmesi	Görsel olarak (aksine, bkz. 5.1.2) ve yüz plakasından veya yakın çevrelerden dokunarak (çıkıntılı) tanımlanabilir	
d)	Yüz plakasının tanımlanması	Çevresiyle aydınlık kontrastı (bkz. 5.1.2)[a]	5 düğmeden daha az olması durumunda, ortamdaki parlaklık kontrastı (bkz. 5.1.2)
e)	Çalıştırma kuvveti	2,5 N – 5,0 N	
f)	Çalışma geribildirimi	Yolculara, bir kez basıldığında düğmeye basıldığını bildirmek için gerekli (örneğin, düğme algılanabilir bir harekete sahiptir veya mekanik geri bildirim sistemi ile sağlanır)	
g)	Kayıt geribildirimi	Yolculara çağrının veya işlevin görünür ve sesli bir sinyal tarafından kaydedildiğini bildirmek için gereklidir. Sesli sinyal 5.1.3'e uygun olmalı ve çağrı daha önce kaydedilmiş olsa bile her bir tuşun kullanımında verilecektir.	
h)	Çıkış katı düğmesi	Uygulanmaz	Diğer düğmelerin ötesinde 5 mm ± 1 mm çıkıntılı (tercihen yeşil)
i)	Sembolün konumu	Sağlandığında, aktif kısımda veya solunda 10 mm ila 15 mm	Aktif kısımda veya solunda 10 mm ila 15 mm
j)	Sembol	Temin edildiğinde, arka plan ile parlaklık kontrastlı (bakınız 5.1.2), 15 mm ila 40 mm yüksekliğinde kabartma olarak.	Arka plan ile parlaklık kontrastlı (5.1.2 bakınız), 15 mm ile 40 mm yüksekliğinde kabartmalı olarak.
k)	Aktif kısmın (c) ve sembolün (j) kabartma yüksekliği	Minimum 0,8 mm (önerilen 1,0 mm)	
l)	Çağrı düğmelerinin aktif kısımları veya kat seçme düğmeleri arasındaki mesafe	Minimum 10 mm	
m)	Çağrı grubu veya kat seçme düğmeleri ile diğer düğme grubu arasındaki mesafe [b]	Uygulanamaz	Zemin seçme düğmelerinin aktif parçaları arasındaki mesafenin minimum iki katı

[a] Sadece kumanda cihazlarının kapı kasasına monte edilmediği kolektif kumandalar için gereklidir.
[b] Örneğin. Alarm / kapı butonları ve kat seçme düğmeleri arasında.

TS EN 81-70:2021 Çizelge – 5 Kumanda Tertibatı Tasarım Gereklilikleri-2 aşağıda yer almaktadır.

#	Konu	Kat Kumanda Tertibatı	Kabin Kumanda Tertibatı
a)	Bitmiş kat seviyesi ile en düşük düğmenin merkezi arasındaki minimum yükseklik (kapı kapatma düğmesi ve ek kontrol cihazları farklı yüksekliklerde olabilir)	850 mm	
b)	Bitmiş kat seviyesi ile en yüksek düğmenin merkezi arasındaki maksimum yükseklik	1 100 mm	1 200 mm (Tercihen 1 100 mm)
c)	Düğmelerin düzenlenmesi	Dikey	Bkz. 5.4.2.3.1, 5.4.2.3.3
d)	Herhangi bir düğmenin merkez çizgisi ile bitişik duvarların köşesine kadar olan minimum yanal mesafe	500 mm (Tercihen 700 mm) Düğmenin yerleştirilebileceği herhangi bir girintinin derinliği 250 mm ile sınırlandırılmalıdır (bkz. Şekil 3).	400 mm

www.argeset.com.tr

argeset

HER DAİM KALİTE...
ALWAYS QUALITY...





Akdeniz San. Sitesi Şafak Mah.5005. Sokak No: 111 Kepez/Antalya - TÜRKİYE
+90 242 344 19 29 - info@argeset.com.tr

Bir diğer standart ise kasıtlı tahribatlara karşı dayanıklı asansör (TS EN 71-71:2018) tasarımlarında kabin koruma yeterlilikleri aşağıda çıkarılmıştır;

- Kabin duvarları mekanik olarak yeterli dayanıma (kategori 1 için EN 13501-1 A1 sınıfı, Darbe testine uygun-düşme yüksekliği 700 mm, kategori 2 için EN 13501-1 A1 ve veya A2 sınıfı, darbe testine uygun-düşme yüksekliği 1000 mm) sahip olmalı,

- Kabin tavanı mekanik olarak yeterli dayanıma (kategori 1 için EN 13501-1 C sınıfı ve kabin tavanının kişilerin asılarak tutabilecekleri her noktası 150 kg'lik bir kütleyi taşıyabilmeli ve 60 s içerisinde, elle veya TS EN 81-71:2018 Ek E'de tarif edilen araçlar kullanarak yetkisiz kişiler tarafından yerinden çıkarılamayacak şekilde sabitlenmeli, kategori 2 için A2 sınıfı ve kabin tavanının her bir noktası insanların asılarak tutamayacağı şekilde tasarımlanmalı) sahip olmalı,

- Kabin gövdesinde kullanılan malzemeler EN 13501-1 A1 sınıfı olmalı, TS EN 81-71:2018 Ek E'de tarif edilen araçlar kullanılarak kesilmeye karşı dayanıklı olmalı,

- Kabin tabanında kullanılan malzemeler Kategori 1 için Sınıf Cfl'ye uygun, Kategori A2fl'ye için olmalı, herhangi bir kabin döşeme malzemesi kesildiğinde tökezleme tehlikesi oluşturmayacak şekilde tespit edilmeli,

- El tutamağı kullanıldığında Kategori 2 asansörlerde en tercih edilmeyen noktasına herhangi bir yönden uygulanan 2500 N'luk noktasal kuvvete mukavemet göstermeli,

- Kabin içinde ayna kullanılması durumunda lamine olmalı, çıkıntı oluşturmayacak şekilde tespit edilmeli,

- Kabin içinde donatı veya bağlantı olması halinde Kategori 1 için, yerlerinden yalnızca özel aletler kullanılarak çıkarılabilmeli, Kategori 2 için, yerlerine kullanıcılar tarafından görülemeyecek bağlantılar ile tespit edilmeli,

- Kabin imdat kapakları veya imdat geçiş kapıları kullanılması durumunda; Kategori 2 için, imdat kapakları veya imdat geçiş kapıları TS EN 81-20:2020 Madde 5.4.6'daki kuralları sağlamalı ve TS EN 81-71:2018 Madde 5.3.2'ye uygun güvenlik sistemi ile teçhiz edilmeli,

- Kabin havalandırmasında normal olarak erişilebilecek herhangi bir havalandırma açıklığı, herhangi bir en kesitli düz çubuğun içerisinden geçmesini engelleyecek koruma vasıtaları ile teçhiz edilmeli,

- Kabin havalandırması için Kategori 1 ve kategori 2 için kabinler, zemin seviyesinde ve kumanda tertibatlarında en az 100 lüks şiddetinde bir ışık yoğunluğu sağlayacak sabit bir aydınlatma tesisatı ile teçhiz edilmeli,

- Kabinin iç kısmındaki tüm aydınlatma donatıları bağlantıları görülemeyecek şekilde çıkıntısız olarak, yetkisiz kişilerinin erişimi engellenecek şekilde tespit edilmeli, TS EN 81-71:2018 EK B ve Ek F'de tarif edildiği şekilde deneye tâbi tutulduğunda, çalışır durumda olmalı ve kırılmamalı,

- Kabin butonları, göstergeler ve diğer donatılar, kullanıcı tarafından deneye tâbi tutulduğunda, EN 60529'da belirtildiği gibi suya karşı IPX3 koruma seviyesinde olmalı, buton panelleri (bezel) ile buton arasındaki boşluk, TS EN 81-71:2018 EK E'de listelenen herhangi bir aracın içine girip sıkıştırmasını önlemek üzere asgari büyüklükte olmalı ve kesilmeye karşı dayanıklı olmalı, TS EN 81-71:2018 Ek B'ye uygun olarak deneye tâbi tutulmalı, TS EN 81-71:2018 Ek-F'de verilen kuralları karşılamalı,

Yukarıda tanımlamaya çalıştığımız konu temelinde yazılı kuralların varlığı birçok belirsizliği ortadan kaldırmaya yardımcı olmakla birlikte, ilave çözüm ya da problemlerin oluşması ve değerlendirmeye belki de yazılı mevzuatta tanımlamaya ihtiyaç duyulacaktır. Bahsettiğimiz konuların detaylı açıklamalarını ilgili ürün standartlarında ve yasal mevzuatlarda bulmanız mümkün olduğunu hatırlatmak isterim. Zira tüm bilgilerin burada açıklamak mümkün olmamaktadır. Konuyu çok derinlemesine inmeden önemli noktaların altını çizerek dikkat çekmeye çalıştığımız çalışmamızı sizlerin değerlendirmelerinize sunarım.

Saygılarımla

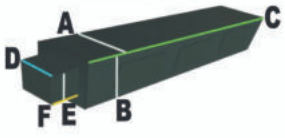
Kaynakça: *Binaların Yangından Korunması Hakkında Yönetmelik, Planlı alanlar İmar Yönetmeliği, TS EN 81-20:2020, TS EN 81-70:2020, TS EN 81-71:2018*











	A	B	C	D	E	F	KG
EW-01	12 cm	16 cm	96 cm	8 cm	9 cm	4 cm	50 kg
EW-02	12 cm	16 cm	76 cm	8 cm	9 cm	4 cm	42 kg
EW-03	16 cm	16 cm	60 cm	8 cm	9 cm	4 cm	42 kg
EW-04	12 cm	16 cm	60 cm	8 cm	9 cm	4 cm	32 kg
EW-05	12 cm	16 cm	66 cm	8 cm	9 cm	4 cm	36 kg
EW-06	12 cm	16 cm	56 cm	8 cm	9 cm	4 cm	30 kg
EW-07	10 cm	10 cm	60 cm	10 cm	10 cm	10 cm	24 kg
EW-08	12 cm	16 cm	82 cm	8 cm	12 cm	4 cm	45 kg

Ürün Gövde Özellikleri

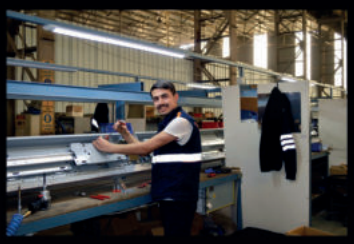
Kod	EW-01	EW-02	EW-03	EW-04	EW-05	EW-06	EW-07	EW-08
Gövde	Plastik	Plastik	Plastik	Plastik	Plastik	Plastik	Metal	Plastik



ÇOLAKOĞLU®
ELEVATOR

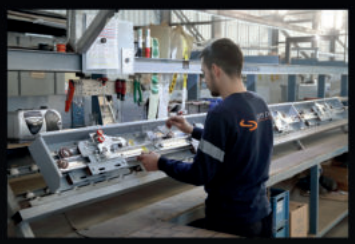
Çolakoğlu Asansör Ambalaj Tekstil Deri İnş. Taah. Madencilik San. Tic. Ltd. Şti

Adres: Bozburun Mh. Ahmet Nuri Erikoğlu Cd. Gıda Toptancıları Sitesi 7121 Sk. H Blok No: 15-18-19
TR - 20085 Merkezefendi / DENİZLİ / TURKEY
Tel: + 90 258 372 23 66 **Fax:** + 90 258 372 23 67 **GSM:** + 90 507 662 95 90 **&** + 90 542 455 45 85
info@colakoglultd.com.tr • colakoglultd@msn.com • colakoglultd@gmail.com















2016 yılında kurulan DPS DOOR, 16 yıllık tecrübesi ile asansör kapısı üretimi konusunda sektöründe yükselen bir firmadır. Sürekli olarak geliştirdiğimiz kendi tasarımımız olan ve en son teknoloji kullanılarak üretilen kapılarımız ile yeni nesil binaların asansör kapısı ihtiyaçlarını karşılayoruz. Üretim sırasında ve sonrasında müşteri desteği sağlayan DPS DOOR olarak koşulsuz müşteri memnuniyetini hedefliyoruz.

Latif BIYIKLI - DPS Door Genel Müdürü

DPS DOOR

COMPLETE ELEVATOR DOORS















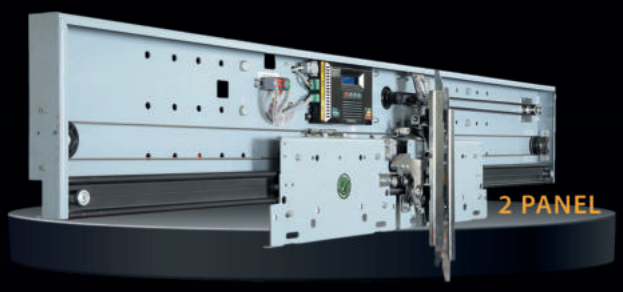
OSMANİYE OSB BÜYÜKTÜYSÜZ MH. ATATÜRK CD. NO:11 / 2
TOPRAKKALE/OSMANİYE - TÜRKİYE
e-mail: info@dpsdoor.com.tr Tel: +90 328 802 48 00

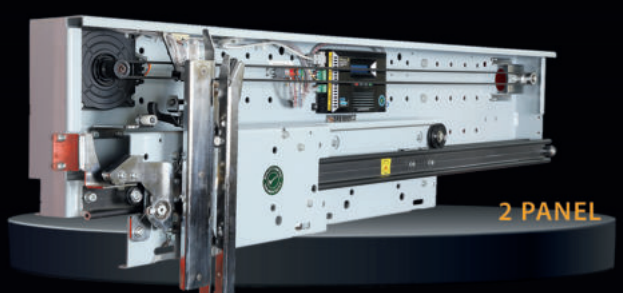
www.dpsdoor.com.tr

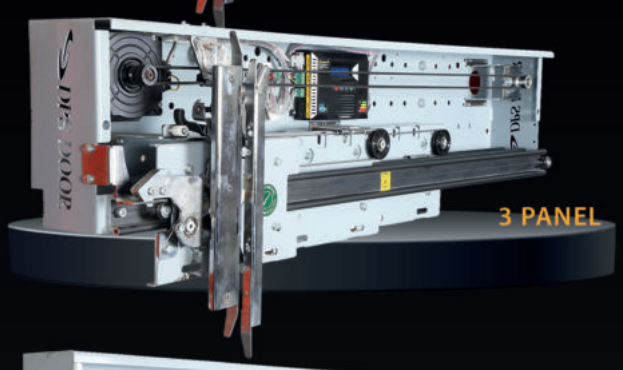
DPS DOOR

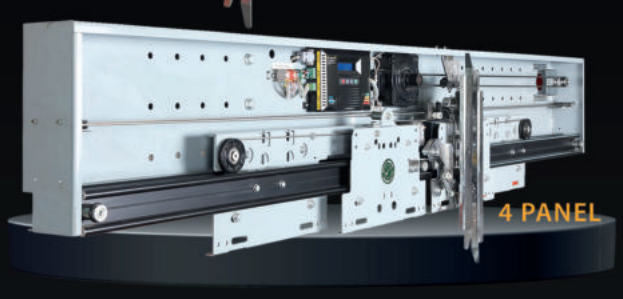
COMPLETE ELEVATOR DOORS

MERKEZİ KABİN KAPI MEKANİZMASI











MERKEZİ KAT KAPI MEKANİZMASI











* 220 V Tek Faz besleme * Dişlisiz ve Redüktörsüz Kapı Motoru * Özel Tasarım Sürücü Modülü * Kolay Menü ve Dil Seçeneği
* Sökülüp Takılabilen Terminaller * Personel Emniyet Koruma * Kapı Genişliği Algılama Fonksiyonu * Yumuşak Kapı Açma - Kapama
* Kapı Sıkışma Engeli Algılama * Fotosel Girişi ile Otomatik Geri Açılma * Kolay Parametre Ayarlama * Akü Girişli

ASANSÖR KAT KAPILARI - ASANSÖR KABİN OPERATÖR KAPILARI - ASANSÖR KABİN EMNİYET KAPILARI



“BANA BİR KABİN TASARIMLA!..”

Muharrem Bilge ÇAKIRER
Elektrik Mühendisi - Çağın Asansör

KABİN MİMARİSİ & TASARIMI

Tasarım, bir ürünün ne kadar güzel olabileceğini göstermenin yoludur. Asansörü kabini, yük ve insanları taşıdığından, ayrıca son kullanıcı tarafından görülebilen asansörün iki aksamından biri (diğeri kapıları) olduğundan asansörün önemli bir bileşenidir. Bu gerçek, asansör kabinini binanın mimari ve dekoratif bir unsuru haline getirir. Bu yüzden kabin tasarımı kişi ve firmaların marka kimliğini ifade etmede önemli bir yere sahiptir. Ayrıca, kabinin özgün ve estetik bir şekilde tasarımlanmasıyla, asansöre binmek etkileyici ve unutulmaz bir seyahate dönüşür. Her ne kadar asansör kabini üç tarafı kapalı bir kutu gibi görülüp, tasarımı kolay gibi gözükse de, tasarımında göz önünde bulundurulması gereken pek çok husus vardır. Bunların başında hiç kuşkusuz ‘erişilebilirlik’ gelmektedir.





Erişilebilirlik; engelliler dahil tüm yolcuların asansörün imkanlarından eşit ve kolay bir şekilde faydalanabilmesine denir. Örneğin, erişilebilirlik standardı olan TS EN 81-70’e göre, Kabin Kumanda Panelinin kabin içerisinde nasıl konumlandırılması gerektiği detaylı bir şekilde tarif edilmiştir; … kabinin yan duvarında; merkezden açılır kapılı asansörlerde sağda, yana açılır kapılı bir asansörde ise kapının kapanma kenarı tarafında, komşu (ön ve arka) duvarlara en az 40 cm mesafede…



ERKAN
ALÜMİNYUM ASANSÖR İNŞAAT DIŞ TİC. SAN. & TİC. LTD. ŞTİ.
LİFT

GÜVENLİĞİNİZ BİZİM İÇİN ÖNEMLİ...

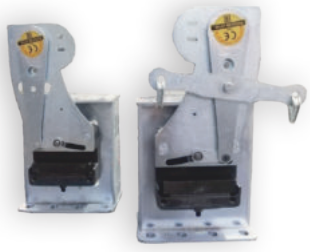
Tatlıcak Mah. Köksoylar Sokak
No: 36 Karatay / KONYA
Tel : +90(332) 342 39 28
GSM : +90(533) 252 45 28
E-mail : bilgi@erkanlift.com



YOUR SAFETY IS IMPORTANT FOR US...



KAYMALI REVİZYON FRENİ



KAYMALI FREN

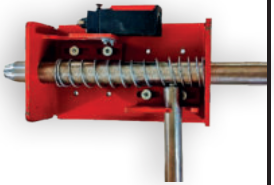


L KARKAS TİPİ KAYMALI FREN



L KARKAS TİPİ KAYMALI FREN

CE GÜVENLİK EKİPMANLARI ISO 9001 SAFETY EQUIPMENT EAC



MRL ASKI APARATI



HİDROLİK TAMPON



HAREKETLİ SAC PATEN



A3 81-20 HIZ REGÜLATÖRÜ



REGÜLATÖR GERGİ KSANAĞI



Mevzuatta yeri bu kadar açık tarif edilmişken, maalesef bazı kabin imalatçılarının buton panelini kabinin arka duvarında konumlandırdığına şahit oluyoruz. Böyle bir tasarım, estetikten uzak olması bir yana, tekerlekli sandalye kullanıcıları gibi dezavantajlılara ayrı bir engel çıkaracak, hatta asansöre tek başına binen tekerlekli sandalye kullanıcısının ayak yerleri kabin duvarına çarpacağından butonlara yetişmesi mümkün olmayacak. Bu sürede kapılar da otomatik olarak kapanacağı için, asansörde tutsak kalma gibi korkunç senaryolar kaçınılmaz olacaktır.

Engelli bireylerin önüne yeni engeller çıkarmamak, bilakis erişim ve kullanım zorluklarının ayrıca insanlardaki stresin bertaraf edilebilmesi için en baştan tasarım odaklı düşünmek gerek. Tasarım odaklı düşünmede odak noktası insanların ihtiyaçlarıdır. Örneğin **1000 kg** kapasiteli tek girişli bir asansör yapılacak ve bu asansör 'sedye' taşıma amacıyla da kullanılacaksa, 1100*2100 mm ebatlarında bir kabin planlamak ideal bir çözüm olabilir. Şayet asansör sedye taşıma amacıyla kullanılmayacaksa ve kuyu ölçüleri de izin verirse, tekerlekli sandalye kullanıcısına 'kabin içerisinde tam manevra yapma' olanağı sunacak şekilde 1400 mm*1600 mm ebatlarında bir kabin tasarlamak daha uygun bir çözüm olabilir. Araştırmalar, yürüme çerçevesi kullanan bireyin geriye dönebilmesi için en az 1200 mm genişliğe ihtiyaç duyduğunu ortaya koymuştur. Bu yüzden asansörün kısa kenarı en az 1200 mm olacak şekilde tasarımlamak erişilebilirliği kolaylaştıracaktır. Bu yüzden olacak ki, Planlı Alanlar İmar Yönetmeliğinde yapılacak asansörün kısa kenarının 1,2 m olması gerektiği şart koşmuştur. Tasarımcı erişilebilirlik ilkelerine bağlı kalırsa, bundan herkes faydalanabilir; örneğin çocuk arabası taşıyan bir anne ya da ağır bir valiz taşıyan öğrenci vb. gibi…

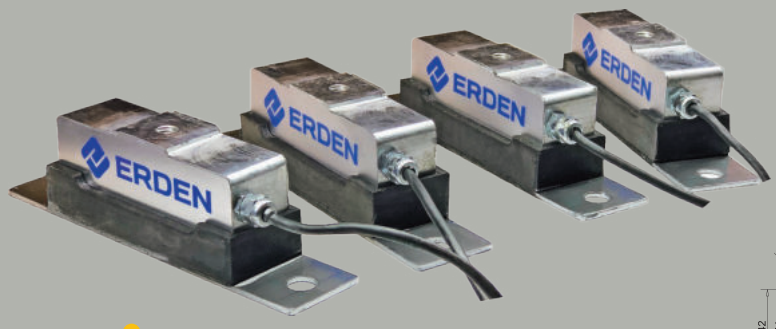
Kabin tasarımında zıt renkler veya daha da önemlisi zıt tonlar, nesnelerin tanımlanmasına yardımcı olmak ve tehlikelerden kaçınmak için uygun şekilde kullanılabilir. Örneğin; kabin zemini ile pano duvarları zıt (kontrast) renklerden oluşmalı. Örneğin, açık ton gri paslanmaz çelik duvarları olan bir kabin, siyah bir doğal taş gibi bir yer döşemesi ile tamamlanırsa, görme zafı olan bir birey asansörde kabin sınırlarını seçebilmesi kolaylaşır. Zaten tasarımcının asil vazifesi de cafcaflı ve gözü yoran karışık desenler kullanmak yerine, bireylerin seyahatini kolaylaştıracak sadeliği yakalamak olmalıdır. Aynı şekilde buton paneli ile bulunduğu duvar, butonlar ile bulunduğu panelin seçiminde birbirine zıt renk renkler tercih etmek asansörün kullanımını kolaylaştırabilir. Kabin aydınlatmasında ise mümkün olduğunca ışığın homojen dağılmasına özen gösterilmelidir. Kabin aydınlatmasında spot lambalar gölge çukurları oluşturacağı için, tek aydınlatma kaynağı olarak kullanılmamalıdır.

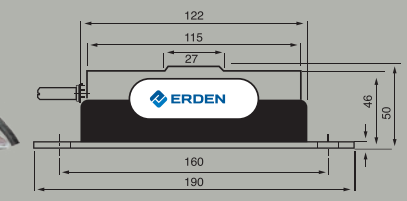
Siz düşünmeyin
O herşeyi hesaplar

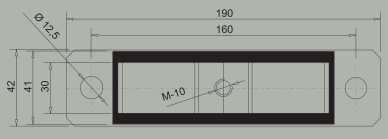


ECON4









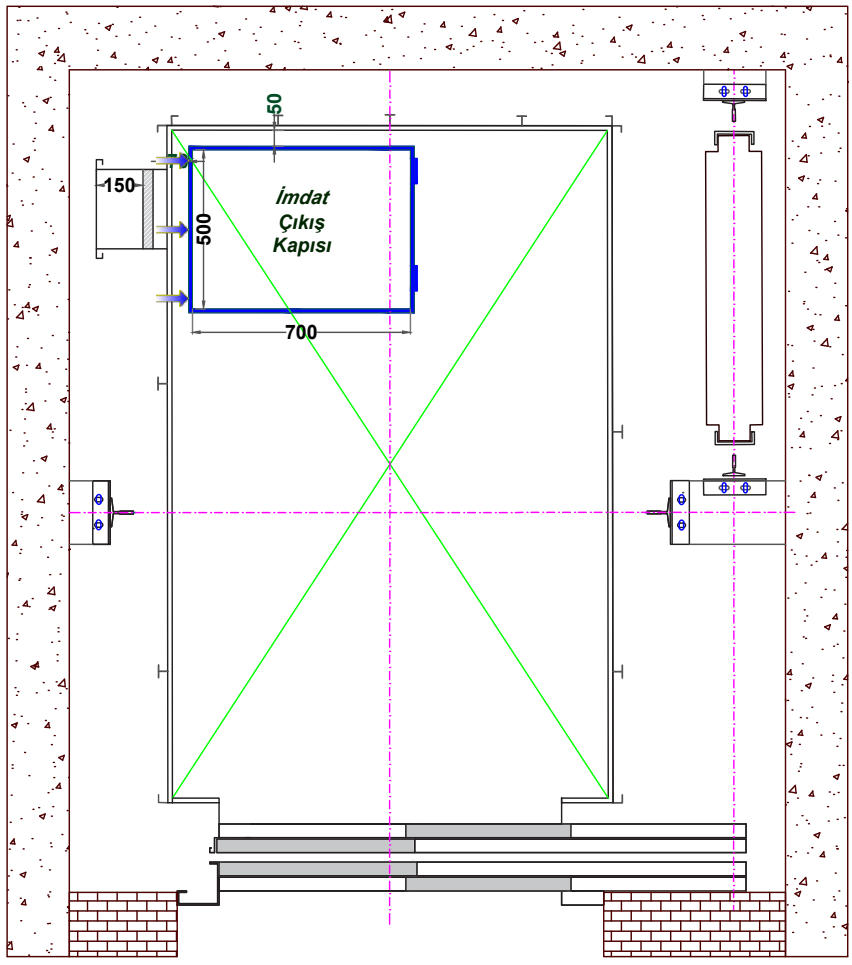
CAN Modbus

ERDEN LİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Adres: Şerifali Mah. Mevdudi Sok. No: 28 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 576 72 73 (pbx) **Fax**: +90 216 576 72 71
www.erdenlift.com E-Mail: info@erdenlift.com

ERDEN
LIFT COMPONENTS

Kabinde ayna kullanmanın pek çok faydası vardır. Bunlardan bazıları; asansörü çağıran bir birey kapı açıldığında aynadan kendisini göreceğinden, kabinin katta olduğundan kolaylıkla emin olabilir. Bu husus, emniyet için çok önemlidir. Asansörü çağıran ama kapının açılmasıyla kabini görmeden içeri adım atıp, kuyuya düşüp yaralanmaların olduğu pek çok vaka vardır. Diğer yandan, kabindeki ayna, ortamı daha geniş göstereceğinden, kişilerin kendilerini daha rahat hissetmesini sağlayabilir. Ayrıca kabin arka duvarındaki ayna, tekerlekli sandalye kullanıcısının aynaya bakarak asansörden geri geri çıkmasına yardımcı olur. Bunun sebeplerle kabin tasarımında ayna vazgeçilmez unsurlardan biridir. Tabi, kabinde cam ya da ayna kullanıldığında, kırılsa da dağılmayan 'lamina' özellikte olması yolcuların emniyeti için oldukça önemlidir. TE EN 81-20 ve önceki standart olan TS EN 81-1+A3'e göre bir zorunluluk olan bu duruma, asansör muayenelerinde ne kadar dikkat edildiği ise muamma… Bununla birlikte kabinin aksesuarında ayna yerine süper ayna paslanmaz çelik kullanılması, özellikle vandalizme karşı dayanıklı asansörler için tercih sebebidir, ancak bazı insanların abartılı kullanılan süper ayna paslanmaz kaplamadan rahatsız olduğu da bir gerçektir.

Yukarıda örneklendirdiğim gibi, tasarımcı öncelikle asansör mevzuatına hakim olmalıdır. Örneğin İtfaiyeci Asansörleri standardı olan TS EN 81-72'ye göre, kabinde kalan (sıkışan) itfaiyecilerin kurtarılması için, kabin tavanına net girişi 0,5 m* 0,7 m olan İmdat Geçiş Kapısı yerleştirilmelidir. Kabin tavanına doğru yükselmek için bir merdiven veya basma yerleri sağlanmalı ve bunlar imdat geçiş kapısı açıklığının kısa tarafında konumlandırılmalıdır. Tasarımda buna dikkat edilmezse, zamana karşı yarışan ve sırtında özel donanımı olan itfaiyecinin kabin çatısına çıkması mümkün olmayabilir.



Asansörlerin panoramik olması, yolcuların panik olma riskinin azaltılmasında ve asansörde kalma halinde asansör dışındaki kişilerle iletişim kurmasında yardımcı olabilir. Bununla birlikte, yükseklik korkusu olanların durumunu ise olumsuz etkileyebilir.

Metalik gri renk gözü yormaz, ayrıca insanlara güven verir. Otomobillerde en çok tercih edilen renk de metalik gridir. Asansörlerde ise 'satina paslanmaz' kabinler en yaygınıdır. Ayrıca koyu tonlardaki kaplamalara nazaran, üzerindeki kiri belli etmez. Bununla birlikte tamamen gri bir kabin boğucu olabilir. Bu yüzden belirli aralıklarla 'ayna ya da siyah satine paslanmaz' şeritler kullanmak kabini daha estetik bir hale getirebilir. Bir de, üzerindeki parmak izini belli etmeyen anti-finger paslanmaz kaplamalar son yıllarda oldukça popülerdir.

İşin aslı, güzel kabin tasarımı yapacağım diye uçuk-kaçık şeyler denememek lazım. Mevzuatta istenen kriterler belli… Geriye, tasarımcıya kabinde kullanılacak lamine cam, paslanmaz ve yangına dayanıklı laminat gibi materyallerin birbiriyle orantısını ve uyumunu sağlamak kalıyor.

Konfüçyüs'e ait bir sözle makalemizi bitirelim. *"Hayat gerçekten çok basit, fakat biz onu karmaşık hale getirmek için ısrar ediyoruz."*

Kaynakça:

• *1) TS EN 81-70:2021 Engelliler dahil yolcu asansörleri için erişilebilirlik*
• *2) TS EN 81-70: 2007 Engelliler dahil yolcu asansörleri için erişilebilirlik.*
• *3) TS EN 81-72:2020 İtfaiyeci Asansörleri*

ENGELLİ ASANSÖRLERİ
ARAÇ ASANSÖRLERİ
YÜK ASANSÖRLERİ

Himel Lift

EV ASANSÖRLERİ
VİLLA ASANSÖRLERİ
PLATFORM LIFT





Engelleri Birlikte
AŞALIM

info@himellift.com - himellift@gmail.com

BİZE ULAŞIN +90 533
927 42 00
www.himellift.com



PARAMETRİK TASARIM YAKLAŞIMININ ASANSÖR SEKTÖRÜNDE KULLANIMI

Şamil ÇAHAL
HKS Has Asansör Ar-Ge Merkezi
s.cahal@hasasansor.com

Kadir ÇAVDAR
Bursa Uludağ Üniversitesi
cavdar@uludag.edu.tr2

KABİN MİMARİSİ & TASARIMI

ÖZET

Parametrik tasarım yaklaşımı günümüz mühendislik uygulamalarında zaman tasarrufu ve verimlilik artışı gibi birçok faydalar sağlamaktadır. Yaklaşımın felsefesi; tasarım parametrelerinin çeşitli uygulamalar ile değişken hale getirilip farklı sistem boyutlandırmalarının hızlı ve hatasız bir şekilde yapılması olarak özetlenebilir.

Asansör sektöründe genelde kuyu ölçülerine göre asansör kabini ve diğer sistem boyutlandırmaları yapıldığından her projede tekrar hesaplama ve tekrar bu hesaplara uygun şekilde projenin çizimi yaklaşımı yıllardır devam etmektedir. Bu yaklaşım firmalar açısından büyük bir işgücü ve zaman kullanımı anlamına geldiğinden verimliliği düşürmektedir.

Bu çalışmada; parametrik yaklaşım kullanılarak asansör projelerinin hızlı ve güvenilir şekilde hazırlanmasına imkân sağlayan yaklaşım tanıtılacaktır. Hazırlanan yazılım ve firma verimliliğine etkileri üzerinde durulacaktır. Yaklaşımın paket asansör üretimi yapılan firmamızda uygulaması, gelişimi ve etkiler değerlendirilecektir.

1.GİRİŞ

Günümüzde asansörler çok ileri teknoloji ürün olarak kabul edilmemekle birlikte inşaat sektörü ile etkileşimi sonucu katma değeri yüksek ürünler arasında sayılmaktadırlar. Ülkemizde de yerli kaynaklar ile üretimin yapılabildiği ve ihracatta pozitif bölümde yer alan ürünler arasındadır. Bu nedenle Ar-Ge çalışmaları ile sektörde daha fazla yeni ürünler ortaya konabilir.

Yeni kabin geliştirme ve parametrik tasarım çalışmaları ile ilgili asansör sektöründen gelen yayın sayısı çok azdır. Buna karşın farklı parametrik yazılımlar farklı sektörlerde karşımıza çıkmaktadır. Bu sistemlerden alınabilecek tecrübeler ile asansör sektörüne uygun bir yazılım geliştirilebilir. Yazılım geliştirme sürecinde makine, bilgisayar ve elektronik mühendisleri görev alabilir.

Özellikle asansör kabini imalatı ile ilgili çok sayıda yurt dışı patent mevcuttur. Bu patentlerin incelenmesi sonucu parametrik tasarım süreci için çok değerli bilgiler elde edilmiş ve özel patent başvuruları da yapılmıştır.

Parametrik tasarımın bir alt kümesi sayılabilecek montaja uygun tasarımda (Design for Montage; DfM) iyi bilinen birkaç tane değerlendirme metodu vardır. Bunlardan en iyi bilinenleri Boothroyd-Dewhurst metodu, Hitachi metodu, Lucas metodu ve IPA Stuttgart metodudur. İmrak vd tarafından yapılan çalışmada montaja uygun tasarımın tanımlanması ve bu tasarım tekniğinin asansör kabin kapılarına uygulanması ele alınmıştır. Mevcut ve önerilen kabin kapı mekanizmalarının parça sayısı, maliyet ve işlemlere göre kıyaslanması amaçlanmıştır [1].

Boothroyd tarafından montaj ve üretime uygun şekilde nasıl ürün geliştirilebileceği, bu süreçte uygulanabilecek çeşitli metotlar detaylı şekilde anlatılmıştır [2]. Bu metotlar parametrik tasarım süreçlerinde de kullanılabilecek ve faydalı olabilecek metotlardır. Benzer bir çalışmada da jenerik esnek montaj tasarım sürecinin temelleri incelenmiş ve örneklerle tasarımcılara yol gösterilmiştir [3].

Lu vd. tarafından hazırlanan çalışmada da hazırlanan projede yararlanılmıştır. Proje geniş anlamda düşünüldüğünde, parçaların temininde kullanılabilecek bir model bu yayından alınmıştır. Yayın özellikle asansör sektörü için bir tedarik zinciri önerisi getirmektedir [4]. Peter ise yaptığı tez çalışmasında üretim süreçlerini tabakalar şeklinde bölerek kompleks yapının azaltılabileceğini savunmaktadır [5].


BTA
AYRICALIĞI İLE
FARKI HİSSEDİN
BTA
BTA
BTA
BTA
BTA
BTA
Talatpaşa Mah. İlkyaz Cad. No:11/D - 38110 Kocasinan - Kayseri/ TURKEY
+90 352 240 91 91 - info@btaasansor.com www.btaasansor.com

Tasarım ile ilgili çok sayıda yayının yanı sıra az da olsa parametrik tasarım ile ilgili yayın ve internet sitesine rastlamak mümkündür [6-8].

Bu çalışmada, asansör kabini üretiminde verimliliği arttırmak amacı ile hazırlanmış olan bir parametrik yazılımın temelleri ve algoritması üzerinde durulacaktır.

2. PARAMETRİK TASARIM YAZILMININ GENEL YAPISI

Yaklaşık yirmi yıl önce mimarlık alanında ilk uygulamalarını gördüğümüz parametrik tasarım, diğer alanlarda da uygulanmaya başlanmıştır. Parametrik tasarım ile her şeyden evvel ana konstrüksiyonu çeşitlendirmek gerektiğinde büyük kolaylık sağlanmaktadır. Parametre; matematikte olduğu gibi, bilgisayar destekli tasarımlarda da bir modelin tüm elemanları arasındaki ilişkileri tanımlayan sayılar veya özelliklerdir.

Projede herhangi bir eleman herhangi bir zamanda değiştirildiğinde bu değişiklik projenin ana yapısını bozmadan bütün sisteme uygulanır. Örneğin parametrik tasarım sayesinde kabin tasarımında kabin kapasitesi değiştiğinde kabin için gerekli olan parçalar da boyutsal olarak projeye uygun şekilde değişmelidir. Parametrik tasarım yazılımları, ürün modellerinin değişkenlerini kullanarak, ürünün projeye uygun olarak tasarlanmasını sistemin ihtiyaç duyduğu et kalınlıkları belirterek tasarıma uygulaması aynı zamanda üretim iş emirlerinin ve teknik resimlerinde büküm ve kesim işlem süreçlerini otomatik hesaplanmasını hedeflemektedir.

Oluşturulan veri tabanı ve kütüphane ile tekrarlayacak talepler kısa sürede karşılanarak müşteriye daha hızlı geri dönüşler sağlanabilir. CAD sistemi sürekli olarak ürün modellerini yenilemeli ve modelin sistemin kuralların hala uyduğunu kontrol edip güvence altına almalıdır.

Her müşteri kendine uygun boyutlardaki ve isteklerdeki asansör için farklı taleplerde bulunmakta ve bu da tasarım süresini uzatmakta ve insana bağlılığı arttırmaktadır. Dolayısıyla üç temel faktör aynı bile olsa birbirinden farklı yüzlerce asansör tasarlamak gerekmektedir. Ürünün istenilen süre içerisinde teslim edilebilmesi için tasarımın hatasız olarak ve hızlı şekilde bitirilmesi şarttır. Tasarım esnasında müşterinin talepleriyle beraber aynı zamanda asansör standardında göz önünde bulundurmak gerekmektedir.

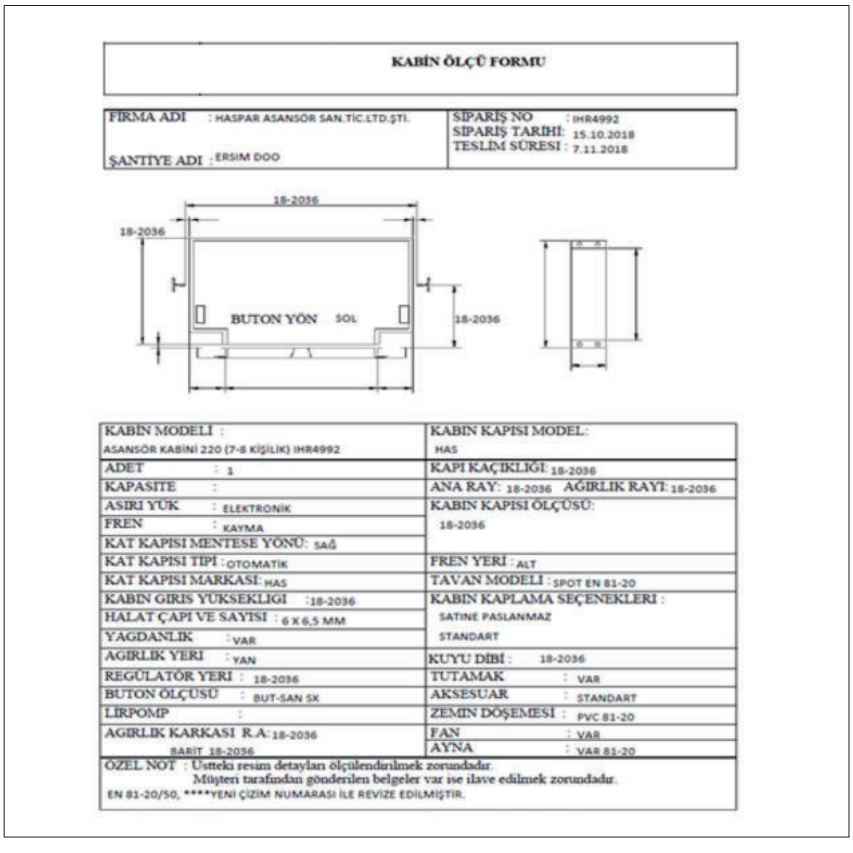
Bir proje olarak başlanan çalışmada, parça/malzeme çeşitliliği sebebiyle yaşanan verimlilik kayıpları ve kalite risklerinin yanında, tasarımdan kaynaklanan, üretime ve montaja yansıyan çeşitli sorunlara çözüm bulunması da hedeflenmiştir. Proje ile kabin tasarım süresi kısalmış ve tasarlanan yeni tip kabin ile üretim sürecindeki paketleme öncesi montaj/demontaj süreci de ortadan kalkmıştır.

3. ASANSÖR KABİNİNİN GENEL ÖZELLİKLERİ

Asansör kabini üretiminde kullanılan parametreler aşağıda sıralanmıştır:

- Ray Kapı; Kat Kapısından ana kabin ray merkezine mesafe.
- Ray arası mesafesi.
- Sistem tipi (MR-MRL-Hidrolik)
- Buton Tipi
- Ayna
- Küpeşte
- Zemin
- Tavan
- Kabin giriş sayısı
- Kabin girişlerinin konumu
- İtfaiyeci modülü isteniyor mu?
- Kabin yüksekliği
- Kabin derinliği
- Kabin genişliği
- Kapı genişliği
- Kapı tipi (Otomatik-, çarpma-, katlanır kapı)
- Aşırı yük sensörü
- Kapı yüksekliği
- Asansör standardı

Bu parametreler ile imalat sürecinde



KABİN ÖLÇÜ FORMU

FİRMA ADI : HASPAR ASANSÖR SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	SİPARİŞ NO : IHR4992
ŞANTİYE ADI : ERSİM DOO	SİPARİŞ TARİHİ : 15.10.2018
	TESLİM SÜRESİ : 7.11.2018

KABİN MODELİ : ASANSÖR KABİNİ 220 (7-8 KİŞİLİK) IHR4992	KABİN KAPISI MODEL: HAS
ADET : 1	KAPI KAÇIKLIĞI: 18-2036
KAPASİTE :	ANA RAY: 18-2036 AĞIRLIK RAYI: 18-2036
AŞIRI YÜK : ELEKTRONİK	KABİN KAPISI ÖLÇÜSÜ: 18-2036
FREN : KAYMA	
KAT KAPISI MENTESE YÖNÜ: SAĞ	
KAT KAPISI TİPİ : OTOMATİK	FREN YERİ : ALT
KAT KAPISI MARKASI: HAS	TAVAN MODELİ : SPOT EN 81-20
KABİN GİRİŞ YÜKSEKLİĞİ : 18-2036	KABİN KAPLAMA SEÇENEKLERİ : SATİNE PASLANMAZ
HALAT ÇAPI VE SAYISI : 6 X 6,5 MM	STANDART
YAĞDANLIK : VAR	
AĞIRLIK YERİ : YAN	KUYU DİBİ : 18-2036
REGÜLATÖR YERİ : 18-2036	TUTAMAK : VAR
BUTON ÖLÇÜSÜ : BUT-SAN SX	AKSESUAR : STANDART
LİRPOMP :	ZEMİN DÖŞEMESİ : PVC 81-20
AĞIRLIK KARKASI R.A: 18-2036 BARİT 18-2036	FAN : VAR
	AYNA : VAR 81-20

ÖZEL NOT : Üstteki resim detayları ölçülendirilmek zorundadır. Müşteri tarafından gönderilen belgeler var ise ilave edilmek zorundadır. EN 81-20/50, ****YENİ ÇİZİM NUMARASI İLE REVİZE EDİLMİŞTİR.

Tecrübemizi
ürünlerimize
yansıtıyoruz...

ÖNERSAN

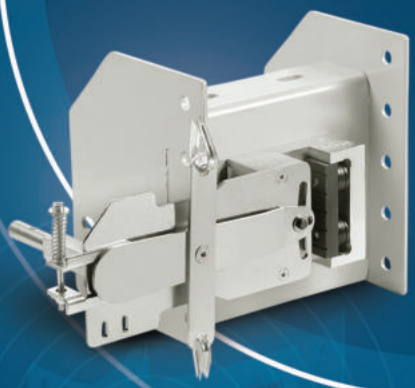
**ÜRÜNLERİMİZ
EN 81-20 VE EN 81-50
STANDARLARINA UYGUNDUR**

SINCE 1975



POLİÜRETAN ASANSÖR TAMPONLARI

	ONPT - 01	ONPT - 02	ONPT - 03
ÇAP	125 mm	100 mm	125 mm
YÜKSEKLİK	100 mm	160 mm	200 mm
MAX. YÜK P+Q (V=1M/S)	2.150 kg	2.150 kg	3.150 kg
MIN. YÜK P+Q (V=1M/S)	350 kg	350 kg	350 kg



ONF-01
ÇİFT YÖNLÜ
KAYMA FREN

Ray: 9-16 mm
Max. Hız: 1.6 m/s
Max P+Q: 1.800 kg



A3 1 M/S REGÜLATÖR

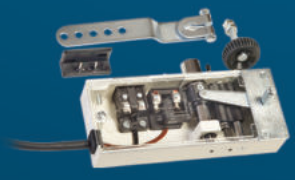


ALT REGÜLATÖR (ÖNR/ALT)

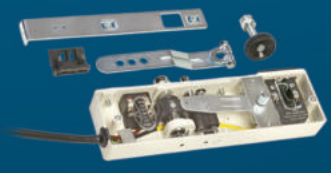
ON-01 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



ON-03 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-04 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



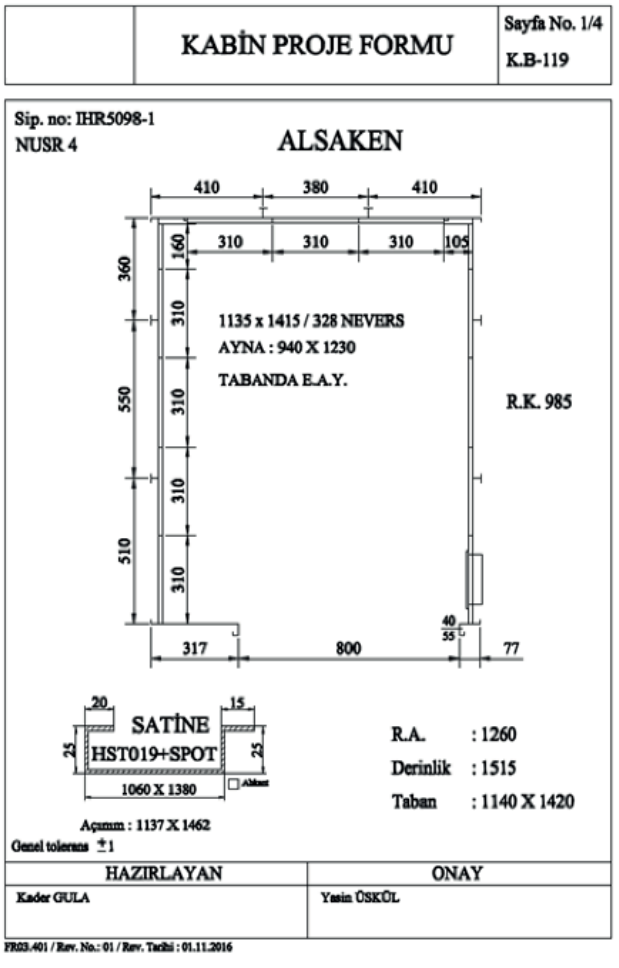
ON-05 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ

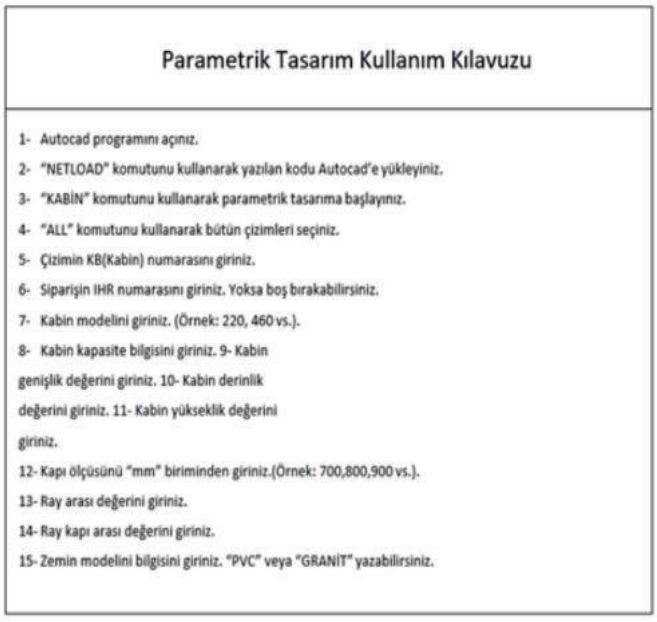


Otakçılar Cad. Değirmen Sk. Eyüp İş Merkezi No: 19/32 Eyüp / İstanbul / TURKEY
Tel: 0212 576 47 78 - 565 03 93 Fax: 0212 613 84 45 E-mail: info@onersanasansor.com.tr

www.onersanasansor.com.tr

kabinler Şekil 1 ve 2.'de görülen Kabin Ölçü Formu ve Kabin Proje Formu ile takip edilirler.

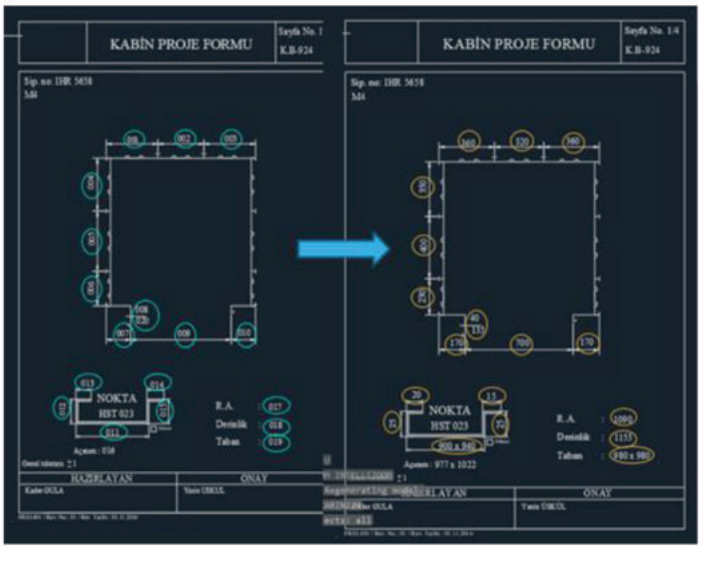




oluşturulabilir. Kullanım kılavuzunda da belirtildiği üzere AutoCAD yazılımı açıldıktan sonra istenen değerler girilerek parçaların boyutları, parçadaki deliklerin yeri ve sayısı otomatik olarak yeni değerlere göre değiştirilmektedir.

Parametrik kabin tasarım yazılımının algoritması oluşturulurken kullanılan mantık da Şekil 5'te verilmiştir. Hazırlanan yazılıma ait örnek bir çalışma sayfası da Şekil 6'da görülmektedir.

Hazırlanan parametrik tasarım yazılımı ile kabin tasarım süreci ortalama 25 dakikalardan 3 dakikaya inmiştir. Yazılım ile hesaplanan sayılar; AutoCAD'e entegre edilen firma bünyesinde algoritmasını yazmış olduğumuz yazılım sayesinde, parametreleri değiştirerek kesilecek açının ölçüsüne saniyeler içerisinde otomatik getirilmektedir. Şekil 3'te parametrik yazılım kullanım kılavuzu ve Şekil 4'te de AutoCAD yazılımında otomatik oluşturulan imalat resimlerine örnekler görülmektedir. Programda Şekil 3'teki kullanım kılavuzu kullanılarak Şekil 4'te görülen tasarım



Şekil 4. Parametrik Tasarım Programı ile Oluşturulan Formlar

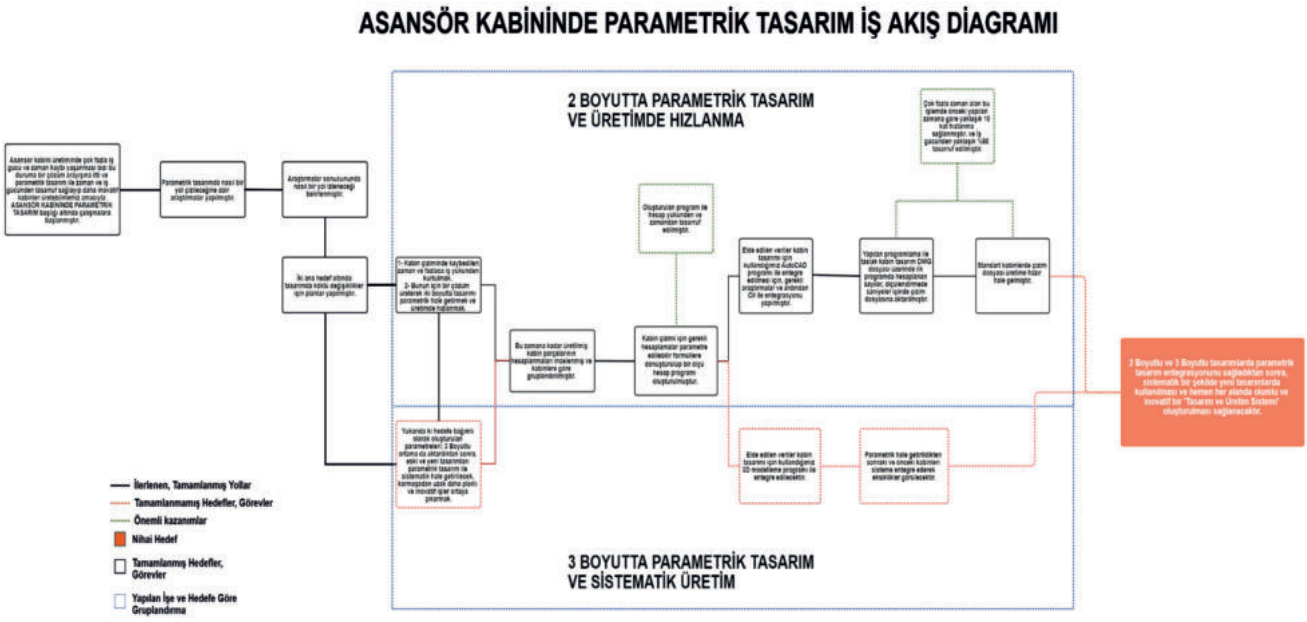
EN PRESTİJLİ PROJELERDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ STORK LIFT

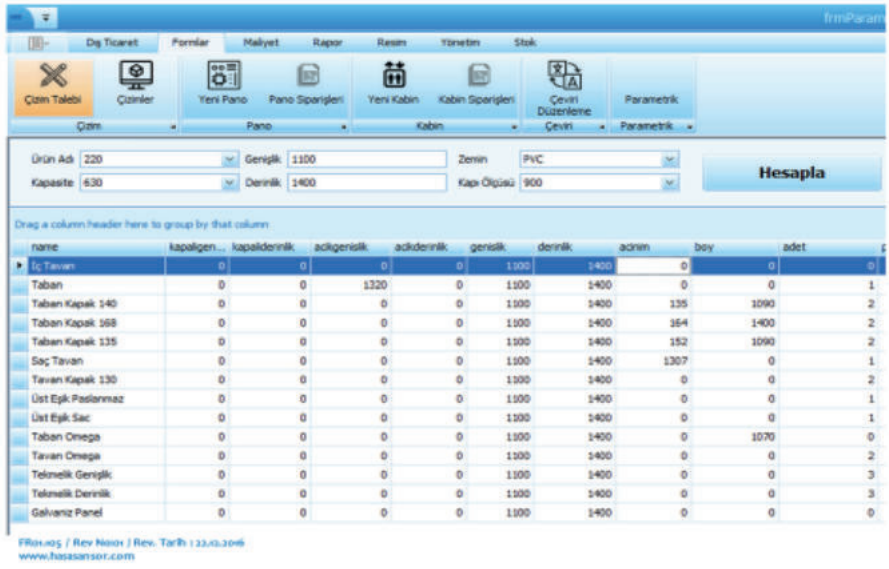
" Türkiye'deki tedarik sürecinde lider firmalardan biri olan firmamız, iş sistemimiz sayesinde ihtiyaçlarınızı tam olarak anlayıp projelerinizi sizin için kolaylaştırıyoruz. Hava alanları, iş merkezleri, metro ve tren istasyonları gibi kamusal alanlarda, her gün milyonlarca hayat taşıyoruz."



STORK LIFT®

Adres: Fevzi Çakmak Mahallesi 10670. Sokak No: 1A Karatay / KONYA
Tel: 0090 332 345 05 60 • **Tel:** 0090 542 371 15 71
E-Posta: bilgi@storklift.com
www.**storklift**.com





Şekil 6. Parametrik Tasarım Programı Örnek Sayfa

4. SONUÇ: Bu bildiride; çok farklı boyut ve özellikte siparişleri alınan yolcu asansörlerini çok hızlı bir şekilde tasarlamaya imkân veren ve firma imkanlarımız ile hazırladığımız parametrik yazılımının yapısı ve proje sonuçları tartışılmıştır.

Teşekkür: Bu proje TÜBİTAK-TEYDEB 1501 Sanayi Ar-Ge Destek programı kapsamında 3190085 no ile desteklenmiştir. Bu destek için TÜBİTAK'a teşekkür ederiz.

KAYNAKLAR:

*[1] **İmrak E.C., Salman Ö.** 2010. Asansör Kabin Kapılarının Montaja Uygun Tasarımı, 2. Ulusal Tasarım İmalat ve Analiz Kongresi, 11-12 Kasım 2010- Balıkesir.*

*[2] **Boothroyd, G.,** 1994. Product design for manufacture and assembly. Computer-Aided Design, Vol 26, Sayı 7, July 1994, s. 505–520.*

*[3] **Edmondson N.F., Redford A.H**. 2002. Generic flexible assembly system design, Assembly Automation, Vol. 22 Sayı: 2, s.139 – 152.*

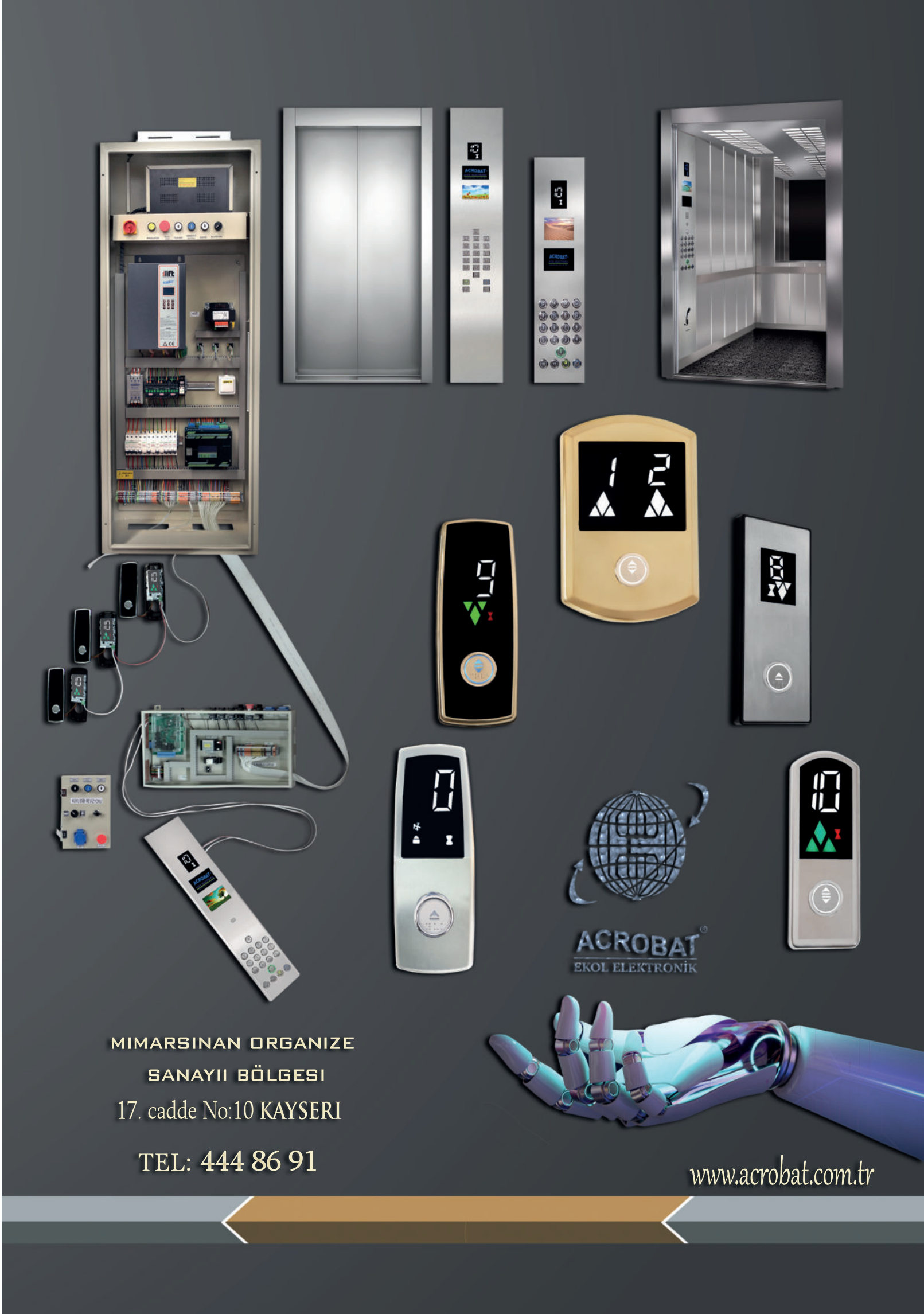
*[4] **Lu T. P., Chang T. M., Yih Y.,** 2007. Production control framework for supply chain management—an application in the elevator manufacturing industry, International Journal of Production Research, 43:20, 4219-4233, DOI: 10.1080/00207540500142167*

*[5] **Peter CHY.,** 2006. Complexity reduction of mechanical assemblies for layered manufacturing PhD Thesis, ISBN: 1374661945-2017, s. 217.*

[6] https://www.ptc.com/en/blogs/cad/parametric-vs-direct-modeling-which-side-are-you-on, ziyaret tarihi: 10.05.2021.

[7] https://www.architectmagazine.com/design/parametric-design-whats-gotten-lost-amid-the-algorithms_o, ziyaret tarihi: 11.05.2021.

[8] https://continuingeducation.bnpmedia.com/article_print.php?C=1622&L=61, ziyaret tarihi: 11.05.2021.



MIMARSINAN ORGANIZE
SANAYII BÖLGESI
17. cadde No:10 KAYSERI

TEL: 444 86 91

www.acrobat.com.tr

PANORAMİK ASANSÖR KABİNİ SONLU ELEMANLAR MODELLEMESİ VE ANALİZİ

C. Erdem İMRAK
İTÜ, Makina Fakültesi, İstanbul
imrak@itu.edu.tr

Umut ŞAHİN
İTÜ, Makina Fakültesi, İstanbul
sahinumu@itu.edu.tr

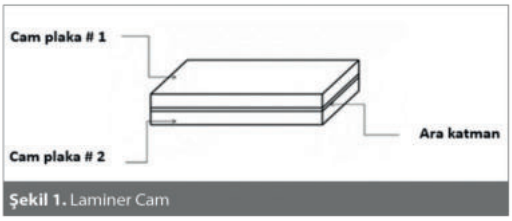
KABİN MİMARİSİ & TASARIMI MÜHENDİS ve MAKİNA / ŞUBAT 2020

1. GİRİŞ

Midway Terminal Binası - Abu Dabi Uluslararası Havalimanı Projesi'nde cam kabininde kullanılan cam ünitelerin modellenmesi, Otis LLC tarafIndan tedarik edilen detay kabin çizimine göre oluşturulmuştur. Cam üniteler için gerekli tüm boyutlar, dökümanlardan ve Buga OTIS'ten gelen IGES ve STEP dosyalarından alındı. Sonlu elemanlar yöntemi, asansör uygulamalarındaki çeşitli yükleme tipleri için özel destek koşullarına sahip cam ünitelerin tasarımı ve statik analizinde kullanılır. Bu projede farklı tip, kalınlık ve boyutta ısıl işlem görmüş lamine cam paneller kullanılmıştır.

1.1 Cam Üniteleri

İki cam tabaka ve bir ara katman polivinil bütiralden (PVB) oluşan bir lamine cam birimi, çalışma yükleri aralığında çok karmaşık bir davranış sergiler. Kompleks davranış, camın ve PVB'nin esneklik modülündeki büyük farktan dolayı camda büyük sapmalar meydana getirir.



Şekil 1. Laminer Cam

1.2 Cam Teknik Parametreler ve Özellikleri

Kabinin yan panelleri ve tavanı için 20 mm kalınlığında temperlenmiş lamine cam seçilmiştir. Sonlu eleman analizinde aksi belirtilmedikçe aşağıdaki Tablo 1 ve Tablo 2'de listelenen parametreler ve malzeme özellikleri kullanılır. [1]

Tablo 1. Cam Özellikleri

Cam		
Kritik gerilim	σ	66 MPa
Güvenlik faktörü	f	2.4
Elastik modülü	E	68900 MPa
Kayma modülü	G	28000 MPa
Poisson oranı	ν	0.22

Tablo 2. PVB Özellikleri

Interlayer PVB		
Elastiklik modülü	E	5.2 MPa
Kayma modülü	G	0.69 MPa
Poisson's oranı	ν	0.43

1.3 Cam Paneller

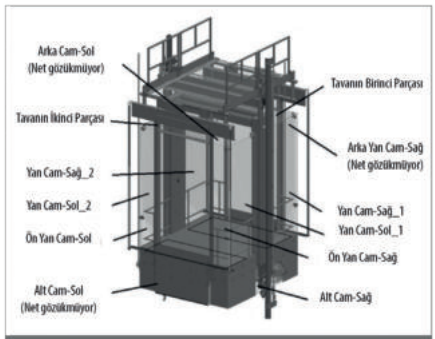
Panoramik kabin yapısında kullanılan cam paneller aşağıdaki gibi gösterilmiştir. (bkz. Şekil 2)

2. YÜK VE KUVVETLER

Cam panellere etki eden yükler ve kuvvetlerden bazıları aşağıda listelenmiş ve sıralanmıştır. Her cam panel, emniyet tertibatı ve / veya normal kullanım şartları dahilinde kendi ağırlığını ve yükünü taşır. Bu yükler ve kuvvetler Buga OTIS belgelerinden alınmıştır. [2]

2.1 Kılavuz Raylardan Aktarılan Yükler

EN 81-1-A3 Standardına göre kılavuz raylara etkiyen kuvvetleri belirlemek belirlemek için Şekil 3'deki kuvvet ve yönler kullanılmıştır. [3]



Şekil 2. Asansör Kabini

Alt Cam Solu		
Panel ağırlığı	:	40.04 kg
Bu cam panel 8 adet spiderla sabitlenmiştir.		
Yan Cam Sağ_1		
Panel yükü	:	217,123kg
Tavan yükü	:	59,06 kg
Bakım yükü	:	100 kg
Bu cam panel 10 adet spiderla sabitlenmiştir.		
Ön Cam Solu		
Panel ağırlığı	:	97,66 kg
Tavan ağırlığı	:	59,06 kg
Bu cam panel 6 adet spiderla sabitlenmiştir.		
Tavanın İlk Parçası		
Panel ağırlığı	:	178,81 kg
Bakım yükü	:	100 kg
Bu cam panel 5 adet spiderla sabitlenmiştir		

ASANSÖR KUMANDA SİSTEMLERİ

2006 yılında kurulan RPM Elektronik Asansör Ltd. Şti.; her türlü asansör kumanda panoları, acil kurtarma sistemleri revizyon ve alarm seti imalatı, sektör içinde çok ihtiyaç duyulan satış sonrası teknik servis hizmeti olarak faaliyet göstermektedir.





ARCUBE İŞ ORTAĞI

MONOBLOK
ASANSOR KONTROL ÜNİTESİ

MONOBLOCK
LIFT CONTROL UNIT





Rpm

www.rpmelektronik.com.tr

İVOGSAN Ağaçişleri Sanayi Sitesi 1373. Cadde No:4
İvedik / ANKARA - TÜRKİYE
T +90 312 394 03 15 - 394 33 53 **F** +90 312 394 03 16
info@rpmelektronik.com.tr

RPM ELEKTRONİK ARKEL BAYİSİDİR.

RPM ELEKTRONİK















Tablo 3. Kabin ve Kılavuz Ray Özellikleri		
Asansör Kabin Ağırlığı	P	= 5100 kg
Anma Yükü	Q	= 4000 kg
Durum 1		
Güvenli cihaz çalışması	Fx	= 3048,89 N
	Fy	= 0 N
	Fk	= 89180 N
Normal Kullanım – İşletme	Fx	= 1.829,33 N
	Fy	= 0 N
Normal Kullanım - Yükleme & Boşaltma	Fx	= 5181,11 N
	Fy	= 4442,67 N
Durum 2		
Güvenli cihaz çalışması	Fx	= 0 N
	Fy	= 5226,67 N
	Fk	= 89180 N
Normal Kullanma – çalışma	Fx	= 0 N
	Fy	= 3136 N
Kılavuz raylar arasındaki mesafe	l	= 2000 mm
Asansör kılavuz pabuçları arasındaki mesafe	h	= 4500 mm
Kaldırma hızı	v	= 2.5 m/s



Şekil 3. Kılavuz Raylara Etkiyen Kuvvetler

2.2 Destek Noktası

Destek noktası (sabitleme noktası olarak da adlandırılır), cam sistemlerinde yaygın olarak kullanılan bağlantı türüdür. İç yük, civatalardan cam panele temas yoluyla aktarılır. Sıkıştırma kuvveti, cam delik yüzeyine etki eder ve bu da gerilmelere neden olur.

3. CAM İÇİN SONLU ELEMAN YÖNTEMİ KULLANIMI

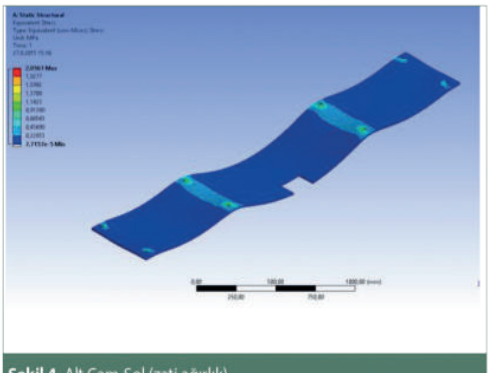
Cam ünitelerini analiz etmek için ANSYS kullanılmış olup sonlu eleman modellemesi yapılarak çözümlenmiştir. Cam malzemenin analizini yapmak için elastiklik modülü E, Poisson'oranı v gibi malzemenin özelliklerinin girilmesi gerekmektedir. Bu çalışmada temperlenmiş lamine cam özellikleri dikkate alınmıştır. Cam birimlere etki eden kuvvetlerin hesaplanmasından sonra, cam birimlerinin sonlu eleman gerilme analizi gerçekleştirilmiş ve yorumlanmıştır. SolidWorks'te modellenen cam panellerin sonlu eleman ağı ANYSY'te oluşturulmuş ve sonuçları elde edilmiştir.

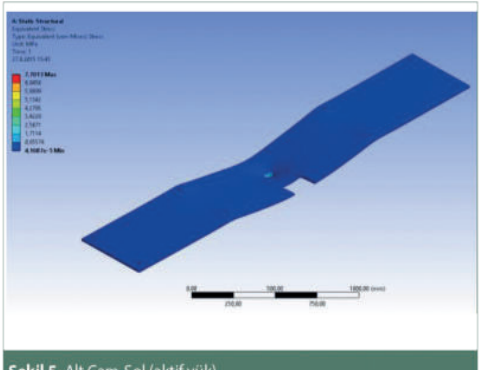
4. SONUÇ

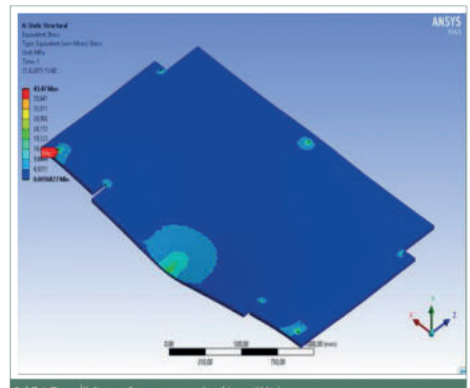
Cam panellerin gerilim dağılımını ve sehim değerlerini analiz etmek için ANSYS yazılımı sonlu elemanlar analiz aracı olarak seçilmiştir. ANSYS programında sınır koşulları ve yüklerin verildiği sonlu eleman modelinin analizi ile ANSYS'deki cam paneller üzerindeki gerilme değerleri elde edilmiş ve Tablo 4'teki haline getirilmiştir.

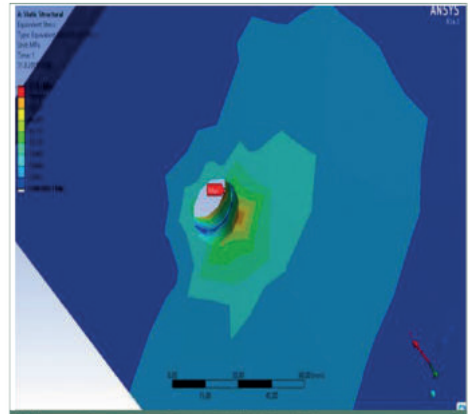
ANSYS yazılımından elde edilen her cam panelin gerilme değerleri, literatürde belirtilen kabul edilebilir gerilme değeri olan 66 MPa'dan daha düşük gerilme değerleri vermiştir ve bu değerler analitik hesaplanan değerlere kabul edilebilir sapmalarla birlikte yakın sonuçlar göstermiştir. Bu sonuçlardan bazıları aşağıdaki şekillerde gösterilmiştir.(Şekil 4,5,6,7)

Tablo 4. Ansys Analiz Sonuçları	
Cam Paneller	**Von Misses Gerilmeleri (MPa)**
Alt Cam-Solu	2,05
Alt Cam-Sağı	2,05
Ön Cam-Solu	49,35
Arka cam-solu	49,35
Ön Cam-Sağı	49,35
Arka Cam-Sağı	49,35
Tavan İlk Parçası (yük ortadan etkiyor)	48,88
Tavan İlk Parçası (yük kenardan etkiyor)	43,47
Tavan Birinci Bölümü (kenarın ortasından etkiyen yükler)	61,22
Yan Cam-Solu_1	32,26
Yan Cam-Sol_2	15,97
Yan Cam-Sağ_1	32,26
Yan Cam-Sağ_2	15,97


Şekil 4. Alt Cam-Sol (zati ağırlık)

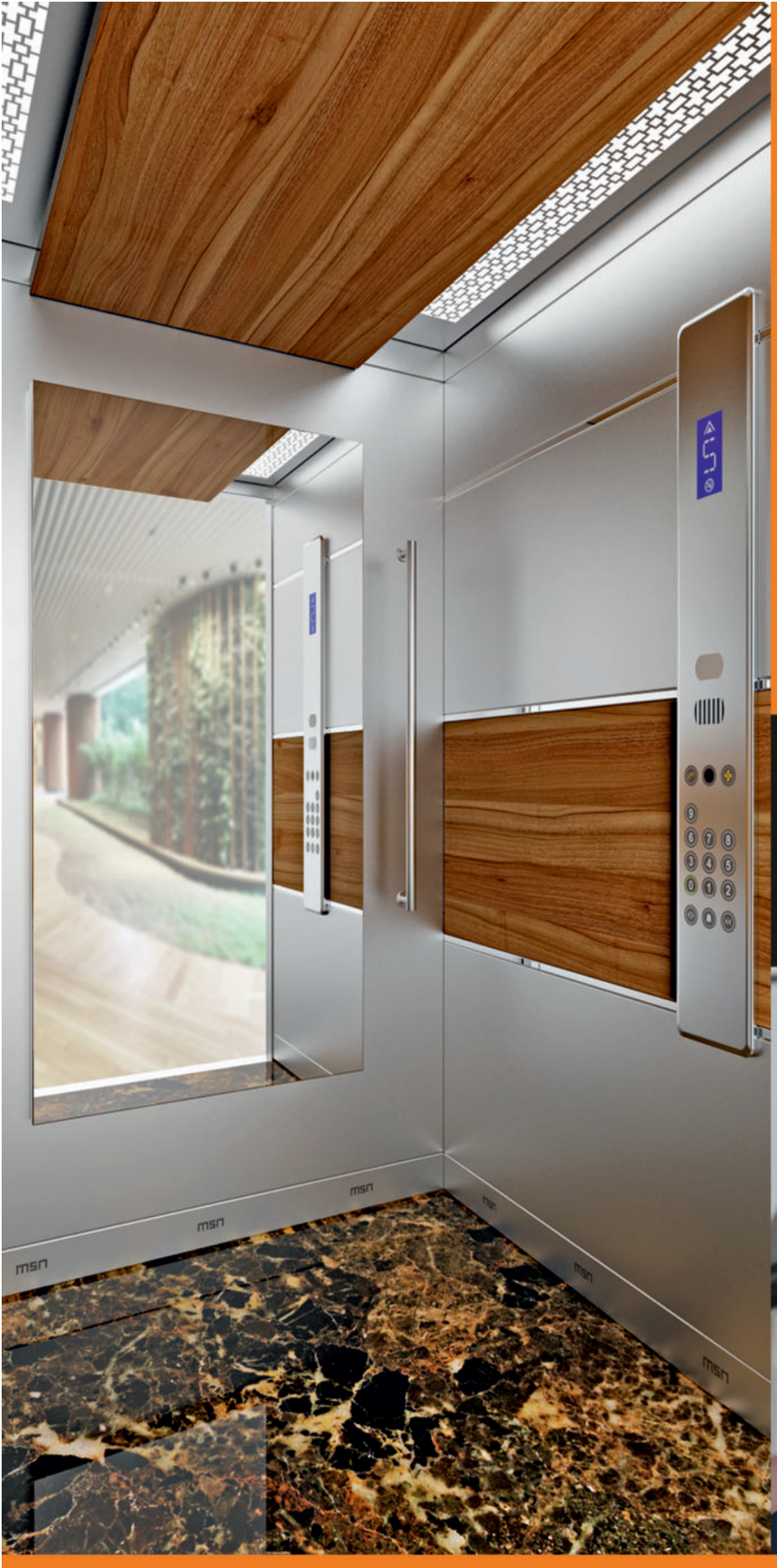

Şekil 5. Alt Cam-Sol (aktif yük)


Şekil 6. Tavan İlk Parçası (kenarın ortasında etkiyen yükler)


Şekil 7. Tavan ilk Parçası (gerilmenin yüksek olduğu alanlar)

KAYNAKÇA

1. Le Bourhis, Eric, 2014. Glass: mechanics and technology. Weinheim : Wiley
2. http://www.otisworldwide.com
3. EN 81-1-A3 Standardı

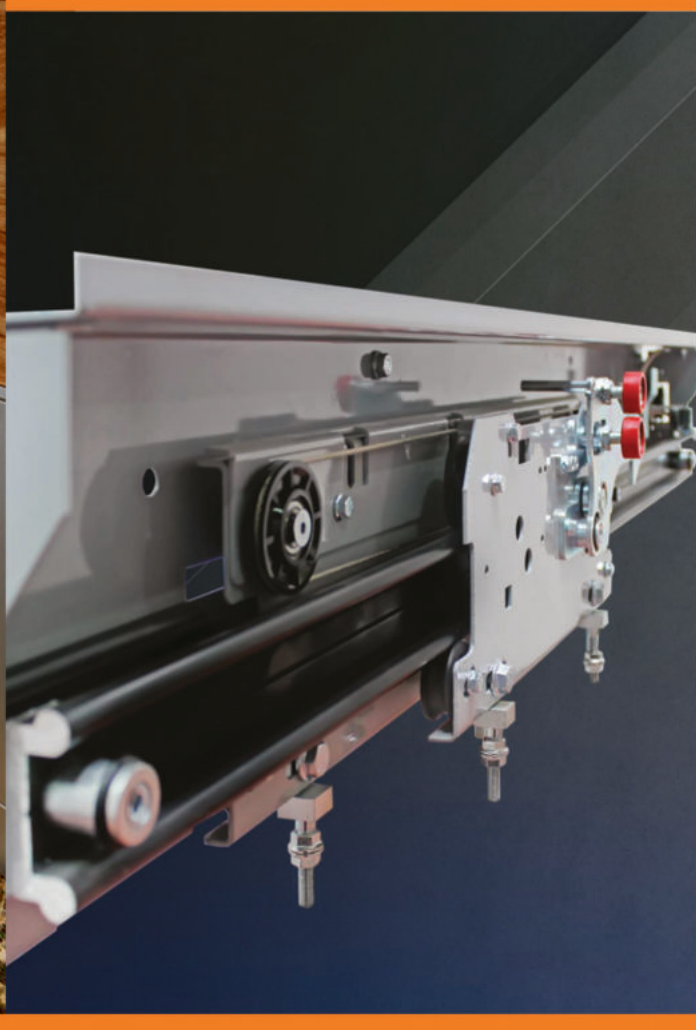


Asansör Kabin & Asansör Kapı Sistemleri

Komple Asansör Çözümleri



www.mesanasansor.com.tr



msn mesan

asansör kapı ve kabin sistemleri • lift door and car systems



ES-SAN ASANSÖR

METAL SANAYi

ES SAN

www.es-san.com

MAKİNE ŞASESİ - KUYU BÖLMESİ - ANARAY KONSOLU - KAPI KONSOLU
DÜZ FLANŞ - ASKI APARATI - KUYU DİBİ AYARLI SEHPA
SWICHLİ KUYU DİBİ SEHPASI - T LAMA - REGÜLATÖR SEHPASI - SAC TIRNAK
DÖKÜM TIRNAK - HALAT ŞAPKASI - KASNAK KORUMA - CİVATA ÇEŞİTLERİ
DÜBEL ÇEŞİTLERİ - MERDİVEN - MAKİNE TAKOZU - KİLİTLEME APARATI
BAĞLANTI ELEMANLARI - SÜSPANSİYON - PATEN BLOĞU - FREN BLOĞU

Balçık Mh. Organize Cd. 3222. Sk. No: 37 / 1 Gebze / KOCAELİ - TÜRKİYE
GSM 1: +90 536 691 5650 - GSM 2: +90 537 946 4665 - GSM 3: +90 545 255 9224 **info@es-san.com**

ESSAN

www.es-san.com



KONSOL
ÇEŞİTLERİ



BAĞLANTI
ELEMANLARI



KASNAK
KORUMA



DİŞLİSİZ APARATI
(YANDAN AĞIRLIK)



SWİCHLİ
KUYU DİBİ
SEHPASI



KUYU BÖLMESİ



(ARKADAN AĞIRLIK) DİŞLİSİZ
MAKİNA ŞASESİ



DİŞLİSİZ (YANDAN AĞIRLIK)
MAKİNA ŞASESİ



ALTAY
MAKİNA ŞASESİ



MAKİNA
ŞASESİ



HİDROLİK ASANSÖRLER VE YÜK KABİNİ TASARIMI

Emre ALMALI
Makine Mühendisi - OMAR ASANSÖR

KABİN MİMARİSİ & TASARIMI

Hidrolik asansörler, tahrik yeteneğinin hidrolik pompa ünitesi tarafından sağlandığı asansör sistemidir. Hidrolik asansörlerde, makine dairesi bulunmaz hidrolik asansörler, hidrolik yağ basıncı kullanılarak piston yardımı ile kabin hareketini sağlar. Kaldırma yüksekliğini artırmak için palangalı sistemler uygulanmaktadır. Yüksek taşıma mesafelerinde sadece endirekt sistemler kullanılabilir. Endirekt sistemlerde kabin hızı silindir hızının iki katı olduğu için yüksek hızlarda endirekt sistemler daha avantajlıdır.

Hidrolik asansörler kaldırma kapasitesine, tesis edilecekleri binaların yüksekliğine ve bina fonksiyonuna göre dizayn edilirler. En uygun hidrolik asansörün seçimi için kabinin tahrik edilme yöntemine göre direkt tahrikli ve endirekt tahrikli hidrolik asansör şeklinde iki temel sistem değerlendirilir.

Direkt tahrikli hidrolik asansörlerde silindir direkt olarak kabin süspansiyonuna bağlanmıştır ve silindirin çıkış-iniş hızı kabin hızına eşittir. Direkt tahrikli sistemler, merkezden tahrikli ve yandan tahrikli olmak üzere iki kısımdır.

Endirekt tahrikli hidrolik asansörlerde 1:2 palanga sistemiyle çalışma sonucu seyir mesafesi silindir strokunun iki katıdır.

Kabin hızı da silindir çıkış-iniş hızının iki katıdır. Yüksek seyir mesafelerinde ve hızlarda endirekt tahrikli sistemler tercih edilir. Silindir kabin süspansiyonuna yandan endirekt olarak bağlanır. Kabini tahrik etmek bir veya iki silindir kullanılabilir. **Endirekt hidrolik asansörler üç şekilde;**
Tek pistonlu
İki pistonlu ve karşı ağırlıktan tahrikli olabilir.
Yandan-Endirekt tahrikli hidrolik asansör
Yandan-çift pistonlu hidrolik asansör

Günümüzde enerji verimliliği ve işletme giderlerinin minimuma indirilmesi üzerinde önemle durulmaktadır. Birçok işletme ve imalatçı firma satın alacakları ürünlerde veya üretimlerinde bu noktaya oldukça önem vermektedirler. Asansörler açısından bu kriterin sağlanması hafif ve dayanıklı asansör elemanlarının tasarımından geçmektedir. Yük ve yolcu taşıma işini yapan kabinler çalışma esnasında enerji tüketimi ve maliyetler açısından önemli bir kalemdir. Gereğinden ağır ve hantal bir kabin, hem boşta hem de çalışma esnasında fazladan enerji sarfiyatına sebep olacaktır. Bunun yanında daha düşük



kapasitede yük ve yolcu taşınmasına sebep olacaktır. İmalat aşamasında üretici firmaya daha çok malzeme ve işçilik maliyetleri de doğuracaktır.

Hidrolik asansörler dar kuyularda çözüm ortağıdır. Asansör tasarımı diğer tip asansörlerde olduğu gibi avan projesi ile başlar. Avan projesi ile hidrolik asansörün kapasitesi, kuyu alanı, kullanım amacı, hızı belirlenir. Avan projesi öncelikli olarak imalata ve tasarıma uygun hazırlanmalıdır. Yük asansörlerinde maksimum alan isten-


Genel olarak 8-16 mm arası 8x19 Seal IWRC/FC ve 6,5 mm 8x19 W IWRC yapıda üretimi yapılan asansör halatlarımızda isteğe bağlı ön gergi uygulaması da yapılmaktadır. İlave olarak müşteri istekleri doğrultusunda projeye özel dizayn edilmiş halatlar da bu ürün grubumuzda da mevcuttur.
Sizi güvenle yükseklere taşır
K - Q TSE - ISO - EN 9001
M - C TSE - ISO 10002
Ç - E TSE - ISO - EN 14001
TSE İSG - OHSAS TS 18001
TÜRK LOYDU İSTANBUL
IQNet
TÜV
+90 (352) 207 84 00
ERCİYES
ÇELİK HALAT
ech.com.tr
Erciyes HOLDING

diğinden dolayı tasarımda her bir faktör birbiri ile bağlantılıdır.

Asansör kabini, yük ve insanları taşıdığından, ayrıca son kullanıcı tarafından görülebilen asansörün iki aksamından biri (diğeri kapı) olduğundan asansörün önemli bir bileşenidir. Kabinler çelik bir zemin ve taşıyıcı bir iskeletten meydana getirilir. Kabin iskeleti yan duvarlar ve tavanla kaplanarak kapalı bir hacim yaratılır. Kabin, duvar ve tavan kalınlığı yönetmenliğe uygun mukavemette olmalıdır. Asansör kabinleri kapılı ve kapısız olmak üzere iki tarzda bulunabilir.

Yük asansörlerinde kabin kapıları tam otomatik ve yarı otomatik olarak kullanılmaktadır. Yük asansörlerinde kabin kapasitesi artıkça kapı boyutları da artmaktadır. Bu yüzden kapılarda güçlendirilmiş eşik kullanılmalıdır. Kapasitesi yüksek asansörlerde tam otomatik kapı kullanılmalıdır. Yarı otomatik kapılar daha fazla yer kaplamaktadır.

Yük kabinlerinde ve araç platformlarında tasarımda ve imalatta dikkat edilecek en önemli husus tabanın mukavemetli olmasıdır. Özellikle yük kabinlerinde asansörün taşıyacağı kapasite ve kabine konulacak yüke göre tabanın mukavemeti artırılmalıdır. Kabinin yan duvarlarına koruma bantları tabanına ise baklava sac konulmalıdır. Kabin duvarı ve tabanı ESB boyalı olmalıdır.

Tasarımda diğer dikkat edilecek hususlar ise şu şekildedir:

Montaj; Yük asansörlerinde kabin alanı geniş olduğu için montaj da kolaylık sağlayacak şekilde tasarlanmalıdır. Sistem tümleşik değil demontaj şeklinde imal edilip kolay kurulum sağlanmalıdır.

Havalandırma; Yük kabinleri yolcu kabinlerine göre geniş alana sahip olduğu için havalandırma fanları yeterli miktarda konulmalıdır.

Aydınlatma; Kabin aydınlatmasında ise mümkün olduğunca ışığın homojen dağılmasına özen gösterilmelidir. Homojen bir aydınlatma olanağı sunmayacağı ve gölge çukurları oluşturacak aydınlatma lambaları kullanılmamalıdır.

Yük asansörlerinde kabin tasarımlarını etkileyen süreçlerden bir tanesi EN-81/70 e yönetmenliğine uygun olarak tasarlanmalıdır. Renkler buton yükseklikleri, koruma bantları yükseklikleri, fren tertibatı yönetmenliğe uygun olmalıdır.

Kabin tasarımlarında firmaların özel istekleri ve ihraç edilecek ülkelerin durumuna göre değişmektedir. Tasarımlarda genel olarak parametrik tasarım kullanılmaktadır. Parametrik tasarım sayesinde zamandan tasarruf, hızlı teslimat, ürün çeşitliliğinde hızlı çözümler ve müşteri memnuniyeti sağlamaktadır.



Mik-el Mobil Servis

Değerli müşterilerimiz, sizlere daha hızlı ve daha etkin bir teknik destek hizmeti verebilmek amacıyla kolay kullanımlı bir mobil uygulama hazırladık. Bu uygulama sayesinde ihtiyacınız olan teknik destek dokümanlarını, destek videolarını ve diğer dokümanları kolayca bulabilecek ve gerektiğinde telefondan canlı destek almak için Çağrı Merkezimize bir dokunuşla istek girebileceksiniz.

Çağrı merkezine erişim için uygulama içinde bir defa kayıt olmanız yeterlidir. Böylece Çağrı Merkezimize her ulaştığınızda ayrıca isim, firma, telefon numarası, e-mail adresi gibi bilgileri vermek zorunda kalmayacaksınız. Mobil Uygulama içinden Çağrı Merkezimize istek verenler öncelikli olarak ve daha hızlı canlı destek alabileceklerdir. 1 Şubat 2021 tarihinden itibaren Çağrı Merkezimize artık telefon aramasıyla ulaşım mümkün olmamaktadır.



Mobile Service application is available only in Turkey due to technical reasons.

1988 mik-el® LIFT TECHNOLOGIES



ASANSÖR KABİNİ/ TASARIM / AR&GE

Cem KAPUKAYA
İstanbul Lift İş ve Proje Geliştirme Müdürü

KABİN MİMARİSİ & TASARIMI

Herkese Merhaba,

Asansör kabini imalatı yıllardır sektörde var olan bir oluşumdur. Hatta bu konuda hiç bilgisi olmayan, sac imalatı yapan sektör dışındaki firmalar bile, bir şekilde bu işin içine dahil olmuştur. Artık nasıl bir kazanç olduğu düşünülüyorsa…

Bu konuda çok tartışılan bir konu da "O da kabin, bu da kabin, neden bu kadar fiyat farkı var?" sorusunu her yerden duyarız. Hatta sektörün öncü kabin imalatı yapan firmalarının geçmişteki tasarımları, yıllarca yeni kurulan kabin imalatı firmalarına ticarette destek olmuştur. Sektörde telif hakkı veya tasarım tescil diye bir kavram olmadığından, **kopyala – yapıştır** üretimler her zaman yerini almıştır.

Düşünsenize yıllarca emek vermişsiniz, gece gündüz çalışıp ortaya bir tasarım koymuşsunuz. İlk sergilediğiniz fuar sonrası, piyasada bire bir taklitleri dolaşıyor. Hatta piyasadaki talep, sizin orijinal ismini verdiğiniz hali ile isteniyor. Şaşırdık mı? Tabii ki, Hayır!

Bu tasarım ve araştırma işleri için kurulan departmanlarımız var. Türkçesi, Ar-Ge (Araştırma ve Geliştirme) ama İngilizce ismi de çok havalı, Research & Development (R&D) bu bölümde çalışan arkadaşlarıma inanın çok saygı duyuyorum. Sadece şunu düşünmenizi rica ediyorum. Siz hiç sıfırdan bir tasarım yaptınız mı? Bunu yapabilmek, okul okumanın çok çok dışında bir yetenektir. Ama günümüz anlayışında, Ar-Ge'nin mantığı şuna dönmüştür; **Arakla – Getir !!!** Buna da kimsenin itiraz ettiği yok. Çünkü, hukuki dayanağı yok. Bunu yargı ortamına taşıyan bazı firmalar oldu, ama sonuç; Kanuni açıklar, yine tasarımı yapan firmaları haksız buldu.

Sizlere, dünyadaki bazı tasarım yapılarından örnek vermek isterim. BMW'den, KIA'ya transfer olan tasarımcı, Mr. Jochen Paesen (Alman Vatandaşı) kesinlikle eski şirketi BMW'den, bir örnek veya çizim almadan yeni KIA modellerini tasarlamıştır. Nedeni ise; hem eski şirketine duyduğu saygı ve etik kurallar, hem de, en önemli detay, zaten her şeyi kendisinin sıfırdan düşünerek tasarlama kabiliyetidir.

Esinlenmeler olabilir…

Ama bu karşılaştırmalar zaten detaylara dönüştüğünde, kendini belli etmektedir.

Kısaca bahsetmek istediğim; Bir imalatçı, kabine özel tasarım yapar ve aydınlatma olarak, avize koyar. (Bu kabine avize koyma işi de sektörde efsanedir!)

"Ben kabine aydınlatma için özel tasarım avize koydum 8 lambalı."

Diğer kabin üreticisi de şunu der; "Benimki onunkinden farklı oldu. Ben 10 lamba koydum, kesinlikle aynı değil!"

Tabi bu işin şakası ama ciddilik payı çok çok yüksek.

Özgün tasarımı teşvik edici faaliyetler içinde olmalıyız.

Kopyala – Yapıştır veya **Arakla – Getir** mantıklarının dışına çıkmalıyız…

Her ürünün en ucuzuna değil, en fonksiyonel ve kalitesi yüksek olanını tercih etmeliyiz. Her gün birbirimizin ayağına basmaktan vazgeçmeliyiz. Daha ucuza bakım, daha ucuza montaj, daha ucuza imalat bizi en son, uçurumun kenarından aşağıya itecek hareketlerdir.

Saygılarımla...

OTIS - KONE - SCHINDLER - SELCOM - SCHMITT & SOHN - SEMATIC - OSMA - HAUSHAHN - OAK WESTINGHOUSE - THYSSEN - STARLIFT - SLYCMA ECOSIL - KONE -

emay AUTOMATIC DOORS

www.emayasansor.com

DOOR MODERNIZATION KIT

FOR ALL DOOR Drivers & Motor
PLUG & GO

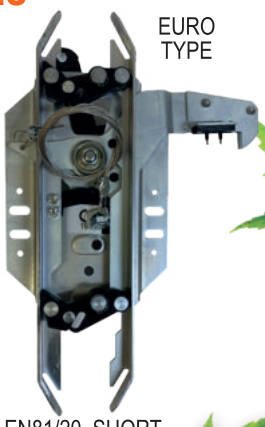




SKATES


A3


EN81/20 LONG


EURO TYPE

EN81/20 SHORT


SWITCH


BELT


BELT PULLEYER

EASY SOLUTION
included everything

TÜRKİYENİN İLK VE TEK !
DİŞLİSİZ MOTORLU OTOMATİK KAPI SİSTEMİ
The Best Automatic Door Evermade in TURKEY

A Sınıfı enejri tüketimi ile çevreci ve ekonomik
With A class energy saving environmental and economic

Redüktörsüz DIRECT DRIVE motoru ile sessiz ve uzun ömürlü kullanım
With DIRECT DRIVE gearless motor silent and long-lasting use

For all brand door modernization

Manyetik teknolojisi ile yüksek hız, yüksek tork ve titreşimsiz devinim sağlar
With magnetic technology providing high speed, high torque and non vibrating movement

MODERNIZATION MECHANISMS

Two question, full solution !



Question-1
Skate Open Dimension
Write here.....

Question-2
Skate Dimension
Write here.....

DOOR MODERNIZATION KIT

KONE - SCHINDLER - SELCOM - SCHMITT & SOHN - SEMATIC

gold rose

KABİN MİMARİSİ & TASARIMI

Eski çağlardan beri estetik konusu filozoflar ve daha sonra aydınlanma çağı düşünürler tarafından irdelenmiştir. Estetiğe ve göz alıcılığa her zaman önem verilmiştir, duyu organlarımızın zevkine hitap edilebilecek her alanda dı-ş güzelliğine ve estetiğe önem verilmiştir. Yükseliş Asansör kabinleri de buna örnektir.

Tasarladığımız Rose Gold kabinimiz, yeni üretimimiz olup kabin estetiğini muhteşem bir şekilde yansıtmaktadır.

1920 yılından beri popülerliğini kazanan rose gold rengi, her zaman asaleti, lüksü, zevki, zarifliği ve zenginliği temsil etmiştir. Kabinimizde rose gold ayna paslanmaz çelik kullanılmış olup, üstü kabartılmış yapay taş aksesuarı ile tamamlanmıştır.

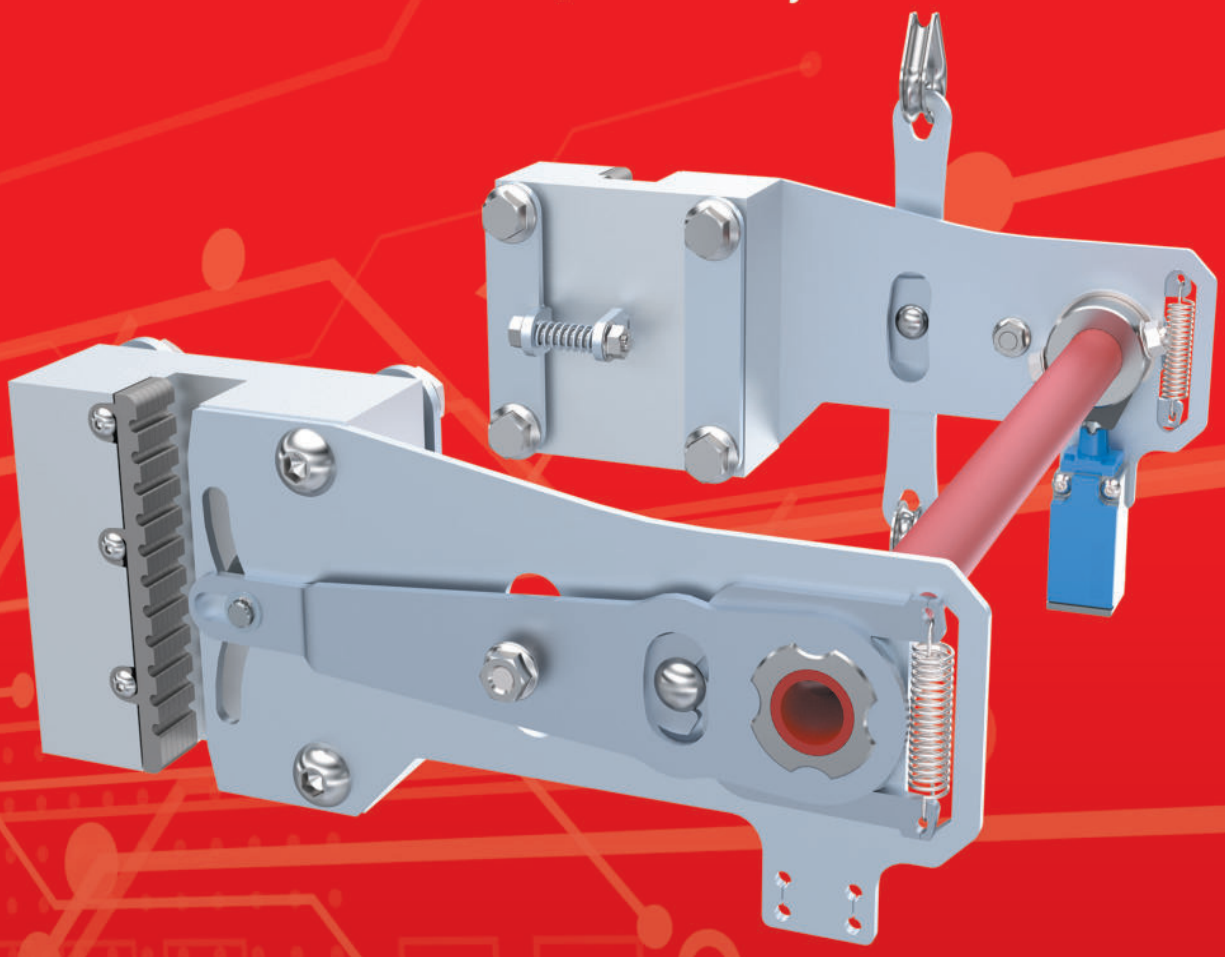
Gün ışığı aydınlatması ile birlikte yumuşak ve gözleri rahatlatan bir görünüm elde edilmiştir. Tam boy aynası da rose gold renginde yapıldığı için kabin estetiği de korunmaktadır. Ayrıca kabinde fotoğraf çekmeyi sevenler için muhteşem bir görüntü sunmaktadır.

Rose gold kabinimiz, kullanıldığı yerin statüsünü artırıp, ilk adımdan başlayarak unutulmaz bir izlenim bıraktığından, farkını ortaya koymak isteyenler için harika bir seçim olacaktır. Hem estetiği, hem de performansı ile dikkat çekecek ve hayatı kolaylaştıracak bir asansör kabinidir.



PRO SERİSİ FREN GRUPLARI

TSE EN 81-50, EAC ile uyumludur



- ✓ Mono blok çelik gövde,
- ✓ Kolay montaj,
- ✓ Güvenli frenleme,
- ✓ Yeni boru sistemi ile dengeli paralel hareket,
- ✓ Merkezleme mekanizması fren üzerindedir,
- ✓ TSE EN 81-50, EAC ile uyumludur.

METROPLAST

asansörde tam güvenlik

Aydınlı Mahallesi, Tabakhane Cad. No:3/YC-10 34953 Deri Organize Yan Sanayi Bölgesi Tuzla / Istanbul
Telefon : + 90 216 671 11 01 – 02 – 03 **E-Mail :** info@metroplastasansor.com.tr
metroplastasansor.com.tr



BEYİN GÜCÜ / GÖÇÜ

Deniz DEMİRKAPLAN
El-Sa Asansör - C Sınıfı İş Güvenlik Uzmanı
TASİAD/AYSKAD Yön. Kur.Üyesi - Elektrik Elektronik Mühendisi

PAYLAŞIM

Beyin göçü, eğitimli ve nitelikli bireyin yetiştiği ülkeye katkı sağlamak yerine göç ederek yeteneklerini farklı bir ülkeye sunmasıdır. Bu, konunun ülke yönünden bakış açısına sahip bir tanımı. Birey tarafından baktığımız zaman beyin göçü, kişinin eğitim ve niteliklerini sergilediği zaman bununla doğru orantılı bir geri dönüş aldığı yeri, herhangi bir yere tercih etmesi olarak görülebilir.

Bu eğitimi ve nitelikleri kazanmak uzun ve zorlu bir süreç; bu sürece katlanmanın temelinde ise hem maddi hem manevi tatmin yatıyor. Ben yeteneklerimi verimli bir şekilde uyguladığımda, bu yeteneklerin çıktılarından faydalanan kurum ve ülke bana bununla doğru orantılı bir şekilde hayat kalitesi sunamıyorsa ortada bir haksızlık vardır.

Türkiye gibi bir ülke güncel tarih itibariyle eğitimli ve nitelikli kesime nasıl bir hayat kalitesi vadediyor? Hastanelerde çalışan doktorlara yapılan muameleyi her gün görüyoruz. Akademisyen olabilmek için çıkılan yolda karşılaşılan engeller apayrı bir dünya. Çok kaliteli bir mühendis adayısınız diyelim, asgari ücret ile kirayı zor denkleştirmek cazip bir teklif mi? Fakat işin manevi boyutu çoğu zaman maddiyatı yeniyor. Çoğu insan zengin olmak yerine optimum giderlerini karşılayabildikten sonra gündelik hayatında ne kadar mutlu olduğuna bakıyor. Türkiye bu ölçütlerde her iki seçenek için de sınıfta kalıyor maalesef. Karşı taraf ise her iki seçeneği de sunabiliyor size. Üstelik Türkiye'de yapacağınızdan farklı bir şey de beklemiyor. Mühendis yine kalitesini gösterecek, akademisyen yine bilgi üretecek ve doktorlar yine hasta bakmaya devam edecek. Ama günün sonunda eve giderken huzurlu olacaksınız.

Beyin göçü yeteneklerini farklı bir ülkede sergilemek demiştik. Ülkeniz size her iki seçeneği de sunamazken siz yeteneklerinizi sergilemeyi tercih eder misiniz? Ya da son dönemlerde doktorlara uygulanan şiddet oranını da göz önünde bulundurursak yeteneklerinizi sergilemenize bile izin verilmiyor. Konu burada kırıldı bakın; yeteneklerimi ben burada sergileyemiyorsam, nasıl bir beyin göçünden bahsedebiliriz?

Zaten olmayan bir bireyi kaybediyor ülke. O kişi de var olabileceği bir yere gitmeyi tercih ediyor.

Göçün yönü gelişmiş ülkeler

Her ülke için vasıflı, kalifiye insan en büyük sermayelerden birisidir. Vasıflı, kalifiye insanlar ve iş gücü, zaman içinde büyük yatırımla ortaya çıkar. Bir ülkenin yetiştirdiği vasıflı insanların, yetiştikleri ülkeden başka bir ülkeye gitmesi ya da yatırım yapılarak başka ülkelere yetiştirilmek üzere gönderilenlerin ülkeye dönmemesi, o insana yapılan yatırımın boşa gitmesi anlamını taşımaktadır.

İşte beyin göçü, bu vasıflı, kalifiye insanların yetiştikleri ülkeyi terk etmesi ya da yetiştirilmek için gönderildikleri ülkelerden geri dönmemesinin adıdır.

Dünyada yaşanan beyin göçü süreçlerine baktığımızda, yönün sürekli olarak gelişmiş ülkelere doğru olduğunu görürüz. Bu açıdan beyin göçü, gelişmekte olan ülkelerin sorunudur.

Bu anlamda beyin göçü, gelişmekte olan ülkelerden gelişmiş ülkelere sadece beşerî değil ekonomik anlamda da bir kaynak transferidir.

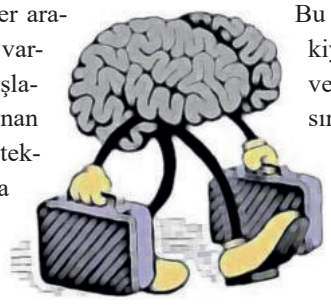
Beyin göçünün nedenini açıklamak

için pek çok kişisel neden öne sürmek mümkündür. Ama bunun temel nedeni; göç veren ülkenin işsizlik, çalışma koşulları, özgürlük, yaşam tarzı ve hepsini kapsayan bir demokrasi ve özgürlük sorunudur.

Her dönem var

Beyin göçü modern dünyanın sorunu olarak görülse bile tarihi çok eskidir. İlk ve orta cağlarda çoğunlukla kilise baskısı ile farklı ve özgür düşünceye karşı olmuştur. Ve bu, tarih boyunca hep var olmuştur.

Yakın geçmişte Avrupa'da yaşanan en büyük beyin göçü 2. Dünya Savaşı öncesi Hitler'in başında olduğu Almanya'da olmuştur. Almanya'dan yaşanan göçün en yoğun olduğu ülke ise ABD'ydi. Göç edenler arasında Albert Einstein da vardı. 1920'lerden sonra başlayan süreç boyunca yaşanan bu göç, ABD'nin bilim, teknik ve eğitim alanında kalkınmasına büyük katkı yaptı.



Bu dönem yaşanan göçün bir adresi de Türkiye olmuştu. Özellikle akademik alanda yaşanan göç, Türkiye'nin 1933 yılında üniversite reformunu yapmasının yolunu açtı. Yine şehirleşme, şehir planlanması, sağlık, mühendislik gibi pek çok alanda ülkemize büyük katkıları oldu bu göçün.

Görüldüğü gibi beyin göçü, gittiği ülkenin ekonomik olarak kalkınmasına ve zenginleşmesine, düşünsel iklimin özgürleşmesine, kamusal alanının çoğulculaşmasına katkıda bulunurken, diğer ülke için her alanda toplumsal, sosyal kayıp anlamına gelmektedir.

Rakamlara yansıyan gerçek

Son yıllarda Türkiye'den beyin göçünün arttığını açıklanan raporlardan, yapılan araştırmalardan anlıyoruz. Ne yazık ki, Türkiye'nin kaynak harcayarak eğittiği, yetiştirdiği gençler başka ülkelere gidiyor. Üstelik bu göç, sadece gençlerle sınırlı değil. Orta yaş grubundan insanların da bu kapsamda yurtdışına gittiklerini yurt dışına yapılan iş başvurularından ve vatandaşlık arayanların artışından, araştırmalardan görüyoruz.

Örneğin bu yılın başında Türkiye İşveren Sendikaları Konfederasyonu (TİSK) tarafından yayınlanan "Türkiye'de Araştırma-Geliştirme: Ne Durumdayız? Ne Yapmalıyız?" başlıklı araştırma da, beyin göçünün Türkiye'nin kalkınmasını olumsuz yönde etkilediğini açıkladı.

Bu araştırmaya göre, Türkiye en fazla beyin göçü veren 34 ülke içinde 24. sırada yer alıyor. Türkiye, iyi eğitim alan her 100 kişiden 59'unu kaybederken, ülkede üniversitede okuyan gençlerin yüzde 73'ü yurtdışında çalışmak ve yaşamak istiyor.

Yine aynı araştırmada iyi eğitim görmüş gençlerin sadece yüzde 41'inin ülkede kaldığı ifade ediliyor. Bu araştırmaya göre beyin göçünün Türkiye ekonomisine yıllık maliyeti 2.5 milyar doları bulduğu ifade ediliyor. Ki ülkemizde kalmayı tercih eden genç nüfusu da çok hızlı bir şekilde kaybederek bu oranın yarı yarıya düşmesine sebep oluyoruz. Özellikle Tıp fakültelerindeki öğrenciler, meslektaşlarının maruz kaldığı hasta terörü ve devletin yeterli koruma sağlayamaması düşüncesiyle müfredat derslerinden daha ağırlıklı İngilizce çalışmakta. 2021'de göç eden doktor sayısında baktığımızda bunun bin 405 kişi olduğunu görüyoruz. Bu da son 10 yıllık bir süreçte yaşadığımız göçün 27 veya 28 kat daha fazlası. Bu yıl sadece haziran ayında 229 kişi yurt dışına gitmiş.

Güney Afrika merkezli New World Wealth'in (NWW) yayınladığı "Milyoner Göçü 2018" raporuna göre geçtiğimiz yıl 95 bin milyoner yaşadığı ülkeyi terk etti. 2016 yılı araştırmasında 5.'inci sırada yer alan Türkiye, 2017'de 3.'üncü ülke konumuna yükseldi. Yine raporda, nüfusa ve milyoner sayısına göre ise en fazla göçü veren ülke Türkiye oldu. Rapor, iki yılda toplam 12 bin Türk milyoner ülkesini terk ettiğini gösteriyor.

Almanya merkezli İstihdam Araştırma Enstitüsü Beyin Göçü Veritabanı'nın (IAB) verilerine göre ise Ekonomik Kalkınma ve İşbirliği Örgütü'ne (OECD) üye 20 ülke arasında yaşayan, yüksek okul ve üzeri eğitim seviyesine sahip Türkiyeli göçmenler, 30 yılda üçe katlanmış. 1980'de yüzde 4.4 olan oran, 2010'da 12.4'e yükselmiş.

Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı'nın (TEPAV), IAB verilerine dayandırarak yaptığı hesaplamaya göre, her beş gençten birinin işsiz olduğu Türkiye'nin 20 OECD ülkesindeki göçmen stoku, 230 milyar dolarlık yurt dışına giden doğrudan yatırım anlamına geliyor.

Yakın zamanda açıklanan Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) göç istatistikleri bütün bu tabloyu tamamlar nitelikte. Açıklanan istatistiklere göre ekonomik, siyasi, sosyal, kültürel nedenlerle Türkiye'den göç edenlerin sayısı 2017 yılında bir önceki yıla (2016) göre yüzde 42.5 artarak 253 bin 640 kişi oldu.

TÜİK rakamlarına göre, Türkiye'den göç eden nüfusun yaş gruplarına bakıldığında; en fazla göç edenler yüz-



de 15.5 ile 25-29 yaş grubunda. Bunu sırasıyla yüzde 14.4 ile 20-24 yaş ve yüzde 12.3 ile 30-34 yaş grubu izliyor.

Demokrasi olmadan göç durmaz

Türkiye'nin içinde olduğu ekonomik, hukukî ve siyasî istikrar sorunları sadece maddî kayıplara neden olmuyor aynı zamanda beşeri sermaye kayıplarına yol açıyor. Beşerî kayıpların başında da yukarıda rakamlara yansıyan beyin göçü geliyor ki beşerî sermaye ülkenin kalkınması için en önemli kaynaklardan biri.

(Beşeri Sermaye: Friedman tarafından ekonomi bilimine kazandırılmış bir kavram. Friedman' a göre kişilerin tecrübeleriyle, eğitim ve yetenekleriyle kazandıkları bilgi ve deneyim birikimine denir. Sosyal sermaye olarak da adlandırılır.)

Yaşanan bu süreç durdurulmazsa, göç oransal olarak artarak devam edecek.

Beyin göçünün görünen en önemli nedenlerinin başında; gençlerin çalıştıkları alanda araştırma yapmaları, kendilerini geliştirmeleri için maddî ve manevî imkânların sınırlı olması geliyor.

Bunu, ülkenin Ar-Ge için ayırdığı bütçeden takip etmek mümkün. Nitekim ülke olarak Ar-Ge için ayrılan bütçe Gayri Safi Yurt Yurtiçi Hasıla'nın (GSYH) içindeki payı OECD ortalamasının yarısı kadar. Örneğin 2016 yılı için Ar-Ge harcamalarının GSYH'ye oranı Hindistan'da yüzde 7.5, Çin'de yüzde 6.3, ABD'de yüzde 2.8 iken; Türkiye'de bu oran yüzde 0.9'dur. Yani binde 9.

Bununla bağlantılı önemli bir neden de, özellikle üniversite ve kamuda liyakatin değil kayırmacılığın öne çıkması.

Göçte ikinci neden ise özellikle gençler arasındaki "işsiz ve eğitimsiz genç" oranının yüksekliği. Türkiye, OECD ülkeleri içinde bu oranın en yüksek olduğu ülke.

Nitekim TÜİK'in istatistiklerine göre de 15-24 yaş arası gençlerde işsizlik oranı yüzde 20, istihdamda ve eğitimde olmayan gençlerde bu oran yüzde 28 dolayındadır. (TÜİK oranı tekrar hesaplayınca çok daha farklı çıkabilir J)

Elbette bütün bunlara bir anlamda hem yol açan hem de kapsayan en önemli neden ise ülkenin demokrasi rayından çıkması. Ülkede hukukun evrensel normlardan uzaklaşması, düşünce ve ifade özgürlüğünün sınırlanması, medya özgürlüğünün ortadan kaldırılması, yaşam tarzına müdahale tehlikesinin varlığı, yüksek enflasyon ile alım gücünün düşmesi son yıllarda artan beyin göçünün temel nedeni.

Nitekim araştırmaların da gösterdiği gibi beyin göçü sadece gençler arasında değil özellikle orta yaş grubunda ve zenginlerde de artmış.

Özetle ülkede yaşanan beyin göçünün ana nedeni 2016 başından bugüne değişmiş değil: **ÜLKENİN YAŞANIR OLMA KOŞULLARININ ADIM ADIM ORTADAN KALKMASI.**

MKL ASANSÖR

Aradığınız Her Şey
Tek Adreste



Kaliteli Seçimler
Çözüme Ulaştırır...

En iyi kalitede

asansör ve yedek parçalarını
tam özenle, yüksek kalite ve uygun fiyatlarla
üretiyor ve siz değerli müşterilerimize sunuyoruz.

FABRİKA

MKL Asansör

Fevzi Çakmak Mh,10728.
Sk. No:4, Karatay/Konya

+90 332 346 54 54
+90 537 356 51 91

@mklasansor

www.mklasansor.com

BTSO, UR-GE Özbekistan

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO), Türkiye'nin ihracata dayalı kalkınma hedefleri doğrultusunda hayata geçirdiği UR-GE projeleriyle sektörlere ivme kazandırmaya devam ediyor. Asansör sektörü de dahil 4 farklı sektörün temsilcileri özelinde düzenlenen UR-GE faaliyetleri kapsamında Özbekistan'ın başkenti Taşkent'te ikili iş görüşmeleri gerçekleştirdi. Özbekistan ve çevre ülkelerden gelen iş insanlarının yoğun ilgisiyle düzenlenen B2B organizasyonlarında, 135 kişilik BTSO heyeti iş görüşmeleri yaptı.



Ticaret Bakanlığı destekleriyle üyelerini ihraç pazarlarında daha güçlü bir konuma taşımayı hedefleyen BTSO, önemli bir yurt dışı programı daha gerçekleştirdi. Bursa iş dünyasının çatı kuruluşu BTSO, 76 firmadan 135 sektör temsilcisinin yer aldığı heyet ile köklü tarihi ve kültürel bağlarının bulunduğu kardeş ülke Özbekistan'da şimdiye kadar yapılan en kalabalık organizasyonlardan birisine imza attı. Özbekistan'ın başkenti Taşkent'te gerçekleştirilen ikili iş görüşmesi organizasyonunda Bursalı firmalar, Özbekistanlı önemli alıcılarla bir araya geldi. Bursalı sektör temsilcileri, ürünlerini Özbekistanlı iş insanlarına tanıtma imkanı buldu.

Orta Asya'nın en büyük kenti Taşkent'te düzenlenen etkinliğe Asansör, İnşaat ve Yapı Malzemeleri, Kimya ile Bebe ve Çocuk UR-GE proje üyesi firmalar katıldı. BTSO liderliğinde düzenlenen organizasyonla kentin 3 farklı lokasyonunda, UR-GE üyesi 76 firmadan 135 iş insanı Özbekistan ve yakın coğrafyadan gelen alıcılarla işbirliği masasında buluştu.

BTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsma-

il Kuş, 135 kişilik bir heyet ile 5 UR-GE projesinin ortaklaşa yaptığı organizasyonun başarıyla gerçekleştiğini belirterek, "Firmalarımız ikili iş görüşmelerini çok verimli bir şekilde tamamladı. Taşkent'in merkezi bir bölge olması nedeniyle sadece Özbekistan değil çevre ülkelere de ciddi anlamda etkisi var. Kırgızistan, Kazakistan, Tacikistan başta olmak üzere diğer ülkelerden de önemli ziyaretler oldu. Orta Asya'nın merkezi konumunda yer alan Özbekistan, sektörler açısından önem teşkil ediyor. Bursa bir üretim şehri ve bunun anlam kazanması için ürettiğiniz ürünü diğer ülkelerdeki alıcılarla buluşturmanız gerekiyor. UR-GE projeleri de bunu sağlayan en önemli araç. Bu kapsamda projelerimize destek olan Ticaret Bakanlığı'na teşekkür ediyorum." dedi.







BTSO Makine Konseyi Başkanı Cem Bozdağ, UR-GE faaliyetleri kapsamında Özbekistan'la olan dış ticaret hacmini geliştirebileceklerini belirterek, "UR-GE firmalarımız ve ülkemiz açısından verimli bir organizasyon oldu. Özbekistan büyük bir pazar ve biz de buradaki pazar potansiyelimizi geliştirmek istiyoruz. Mevcut olan potansiyelimizi daha yukarı taşımak adına UR-GE projelerimizi gerçekleştiriyoruz. UR-GE projelerimiz de alınan sonuçlar çok başarılı. Bu kapsamda Ticaret Bakanlığı'na ve BTSO Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın İbrahim Burkay ile yönetim kurulu üyelerine teşekkür ediyorum." diye konuştu.

BTSO Yönetim Kurulu Üyesi Alparslan Şenocak, iki ülke arasındaki güçlü tarihi bağlarını ticaret ilişkileriyle çok daha güçlendirmek istediklerini ifade ederek, "Türkiye ile Özbekistan arasındaki dış ticaret hacmi 2021 yılında 3,6 milyar dolar olarak gerçekleşti. İki ülke arasındaki 5 milyar dolar olan hedef kapsamında biz de çalışmalarımıza devam ediyoruz. İnşaat sektörümüz Özbekistan'da büyük fırsatlar elde etme şansına sahip. Burada UR-GE üyesi firmalarımıza Özbekistanlı iş insanlarının yoğun ilgisi oldu. İnşaat sektörüne dış pazarlarda alan bulmak için büyük bir çaba sarf ettik ve İnşaat ve Yapı Malzemeleri UR-GE projesi kapsamında ilk ikili iş görüşmelerimizi Özbekistan'da gerçekleştirdik." diye konuştu.

BTSO İnşaat Konseyi Başkanı ve BTSO Meclis Üyesi Ali Tuğcu, inşaat sektörünün dünya çapında bir başarıya sahip olduğunu kaydederek, "Diğer UR-GE projelerimiz ile burada olmamız aslında büyük bir sinerji oluşturdu. İnşaat sektörümüz gelişirken diğer sektörlerle beraber eşgüdümlü gelişmesi sürdürülebilir olması anlamında çok önemli. Özbekistan sadece mal satmak için değil burada üretim yapmak için de cazip bir ülke. Özbekistan'ın yakın bölgerine de ürünlerin satılabilme potansiyeli var. Bağımsız Devletler Topluluğu üyesi olması dolayısıyla burada üretim yapmanın firmalara sağladığı birtakım avantajlar var. Bu kapsamda İnşaat sektörü de burada kendine önemli bir yer bulabilir." dedi.

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nın (BTSO) İnşaat ve Yapı Malzemeleri ile Asansör sektörüne yönelik yürütülen UR-GE projeleri kapsamında Özbekistan'da düzenlenen ikili iş görüşmeleri etkinliğinde BTSO heyeti, Taşkent Büyükelçisi Olgan Bekar ile bir araya geldi. BTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsmail Kuş, BTSO Makine Konseyi Başkanı Cem Bozdağ, Yönetim Kurulu Üyesi Alparslan Şenocak, Büyükelçilik Müsteşarı Alican Aksoy ve Türk-Özbek İş Adamları Derneği Başkanı Davut Azmi Erbaş'ın da yer aldığı görüşmede firmalar Özbekistan pazarı ve iş yapma kültürü hakkında bilgi aldı.



APARTMAN YÖNETİCİSİNİN GÖREV VE HUKUKİ SORUMLULUKLARI

Av. Hüseyin Osman AYTUÇ
GMG Grup Hukuk ve Danışmanlık
hukuk@gmggrup.com

HAK - HUKUK

Toplu yaşam alanlarında düzenin ve huzurun sağlanmasında apartman yöneticisinin önemi büyük olduğu kadar yaşanan sorunların giderilmesinde de büyük bir sorumluluğu vardır.

Apartman yöneticisinin, kat maliklerine karşı görev ve sorumlulukları ile apartman yönetiminin görev ve yetkileri Kat Mülkiyeti Kanunu kapsamında izah edilmiştir. Bina yöneticisi yaptığı her işin, aldığı her kararın ve karşılaştığı her sorunun çözümünü ilgili kanun ve mevzuat çerçevesinde yapmaktadır veya yapmak zorundadır.

Toplu yaşanılan yerleşkelerde; bina temizliği, merdiven boşluklarının bakımı, binanın ortak faturalarının ödenmesi, kalorifer, sıcak/ soğuk hava işletmesi gibi bakım işlerinin ve özellikle apartman sakinlerinin can ve mal güvenliğine öncelik vererek asansörün aylık bakım ve yıllık denetiminin yaptırılması kat maliklerinin ortak sorumluluklarıdır. Apartman yöneticisi, kanun ve kat maliklerinden aldığı yetkiyle binanın gelirleri ve giderlerinin hesabını tutan, binada huzur ve güvenliğin sağlanması için gerekli tedbirleri almakla yükümlü kişidir.

Kat Mülkiyeti Kanunu gereğince bir apartmanda sekiz veya daha fazla bağımsız bölüm olması durumunda yönetici seçilmelidir. Ancak ana taşınmazın tüm bağımsız bölümlerin tek bir sahibi varsa kanuni olarak tüm taşınmazın maliki yönetici durumundadır.

Yönetici; ana binanın giderlerini karşılamak için kat maliklerinden aidat ve avans toplamakla, toplanan aidatları tarih ve düzene göre gelir-gider defterine işlemeye, istendiğinde defteri göstermekle yükümlüdür. Yönetici, bina adına toplanan bütün aidat, kira ve avanslarla yapılan bütün harcamaları deftere işlemekle sorumludur. Bütün gider ve gelirleri, faturaları, belgeleri düzenli bir şekilde dosyada saklamak yapması gerekenler arasındadır.

Apartman yöneticisi seçimi

Kat Mülkiyeti Kanununun 32. Maddesinde ana gayrimenkulün Kat Malikleri Kurulu tarafından, yönetim planı, sözleşme ve kanun maddeleri uyarınca verilecek kararlara göre yönetileceği, yine aynı kanunun 34. Maddesinde ise apartman yöneticisinin nasıl seçileceği açıklanmıştır.

Kanuna göre gayrimenkulün yöneticisi, kat malikleri arasından veya dışarıdan hizmet alınarak bir aday gösterilerek sayı ve arsa payı çoğunluğu dikkate alınarak seçilir. Yönetim planına, "Yöneticilerin bağımsız bölüm malikleri arasından seçileceği "hükmü konmuşsa apartmanda ikamet eden kiracı da dışarıdan hizmet satın alınan kişi de apartman yöneticisi olamaz. Eğer yönetim planında böyle bir hüküm yok ise kiracının da dışarıdan hizmet satın alınan kişinin de apartman yöneticisi olmasına bir engel yoktur. Fakat kat maliki olmayan yönetici, kat malikleri toplantısında oylamaya katılamaz.

Apartman Yönetim Kurulu 3 kişiden oluşmaktadır. Bunlar; yönetici, denetçi ve saymandır. Yöneticinin, kat maliki veya kiracı olması mümkün olsa bile denetçinin mutlaka kat maliki olması gerekmektedir.

Kat Malikleri Kurulu, her yıl ocak ayının ilk on beş günü içinde yapacağı toplantıda apartman yöneticisini bir yıllığına seçer; fakat toplu yapılarda, sitelerde yönetim planında aksi belirtilmemişse yöneticinin görev süresi iki yıldır.

Apartman yöneticisinin görevleri

634 sayılı Kat Mülkiyeti Kanunun 35. maddesinde apartman yöneticisinin görevleri belirlenmiştir.

FUPALIFT



MEETING
POINT OF
ELEVATOR
INDUSTRY
FOR MORE
THAN
30 YEARS

30 YILI
AŞKIN
SÜREDİR
ASANSÖR
SEKTÖRÜNÜN
BULUŞMA
NOKTASI

/fupalift /fupalift /fupa-lifts

ALBERTO SASSI ASTOR
HIGHER LIFT TECHNOLOGY

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

GUSTAV WOLF

WITTUR

MONTEFERRO

Savera

henning
Made in Germany

PFB

Schindler

ACLA
ACLA-WERKE GMBH

DYNATECH

wurtec

pve

BUCHER
HYDRAULICS

DÄTWYLER

Kanuna göre; yöneticinin görevleri, yönetim planında belirtilir. Yönetim planında aksine düzenleme olmadıkça kanunda sayılan aşağıdaki görevleri yerine getirmek zorundadır:
1- Kat Malikleri Kurulunca verilen kararları uygulamak,

2- Ana gayrimenkulün sigortasını yaptırmak,

3- Ana gayrimenkulün gayesine uygun olarak kullanılması, korunması, bakımı ve onarımı için gereken tedbirlerin almak,

4- Ana gayrimenkulün genel yönetim işleriyle korunma, onarım, temizlik, asansör, kalorifer, sıcak/ soğuk hava işletmesi gibi bakım işlerini yönetim planında gösterilen zamanda yaptırmak; eğer böyle bir zaman gösterilmemişse her takvim yılının ilk ayı içinde, kat maliklerinden yukarıda bahsedilen bakım ve onarım işlerinin yapılması için ihtiyaç miktarı kadar avans toplamak,

5- Ana gayrimenkulün yönetimiyle ilgili diğer bütün ödemelerin kabulü, yönetim dolayısıyla doğan borçları ödemek ve kat malikleri tarafından ayrıca yetkili kılınmışsa bağımsız bölümlere ait kiraları toplamak,

6- Ana gayrimenkulün tümünü ilgilendiren tebligatları kabul etmek,

7- Ana gayrimenkulü ilgilendiren bir sürenin geçmesinden veya bir hakkın kaybına meydan vermeyecek gerekli tedbirleri almak,

8- Ana gayrimenkulün korunması ve bakımı için kat maliklerinin yararına olan hususlarda gerekli tedbirleri almak,

9- Kat mülkiyetine ilişkin borç ve yükümlerini yerine getirmeyen kat maliklerine karşı dava ve icra takibi yapmak ve kanuni ipotek hakkının kat mülkiyeti kütüğüne tescil ettirmek,

10- Topladığı paraları ve avansları yatırmak ve gerektiğinde almak üzere muteber bir bankada kendi adına ana gayrimenkulün yönetici sıfatı ile hesap açtırmak,

11- Kat Malikleri Kurulunu toplantıya çağırmak,

12- Apartman sakinlerinin can ve mal güvenliğine öncelik vererek özellikle gayrimenkulde bulunan asansörlerin güvenli bir şekilde çalışmasını sağlamak, aylık bakımlarını, yıllık kontrollerini yaptırmak ve bu işlemlere ilişkin ücretleri ödemek.

Apartman yöneticisi, Kat Malikleri Kurulunun Kararları, protokolleri, yapılan ihtar ve tebligatın içeriğini ve tarihlerini ve tüm giderleri deftere tarih sırasıyla yazmaya ve bu defteri ve giderlerin faturalarıyla diğer tüm belgeleri saklamaya mecburdur. Söz konusu defterin, her takvim yılının bitiminden başlayarak bir ay içerisinde apartman yöneticisi tarafından notere kapattırılması mecburidir.

Apartman yöneticisinin hukuki ve cezai sorumlulukları
Karar defteri ve kayıtların usulüne uygun tutulmaması durumunda bir zararın meydana gelmesinde Türk Borçlar Kanunu ve Kat Mülkiyeti Kanunu hükümlerince vekâlete ilişkin yöneticinin sorumluluğuna gidilebilecektir.

634 sayılı Kat Mülkiyeti Kanunun 38. Maddesine göre yöneticinin, kat maliklerine karşı vekil gibi sorumlu olduğu dikkate alındığında yöneticinin görevini şahsi çıkarları doğrultusunda kullandığı takdirde yöneticinin bu eylemleri Türk Ceza Kanunu uyarınca hizmet nedeniyle görevi kötüye kullanma suçuna vücut verir.

Yöneticinin sorumluluklarına ilişkin Yargıtay kararları
YARGITAY 18. HUKUK DAİRESİ, 2012/3952 E. - 2012/722 K.;
KMK'nın 38/1. Maddesine göre kat maliklerine karşı aynen bir vekil gibi sorumlu olan yöneticinin, Kat malikleri genel kurulunca ibra edilmiş olması, onun yöneticilik yaptığı döneme ilişkin tüm hesap ve işlemlerinden aklandığı ve artık sorumlu tutulmayacağı anlamına gelmez. İbradan sonra yöneticilik yaptığı döneme ilişkin yapılan inceleme sonucu defter ve kayıtların tutulmasında, aidat ve avans hesaplarında, yaptığı harcamalar ve diğer benzeri iş ve işlemlerinde yolsuzluk ve usulsüzlükler saptanırsa, o yönetici, genel kurulda ibra edildiğini ileri sürerek sorumluluktan kurtulamaz.

''Davacı vekili dava dilekçesinde, davalıların 03.06.2007 tarihli kat malikleri kurulu toplantısında yönetici seçildiklerini, davalılarca bir önceki dönemde yöneticilik yapan davacı tarafından ödenmediği için haklarında icra takibine başvurulan kat maliklerinden yetki verilmediği halde 1.601,05 TL yönetim alacağının ve 2.318,80 TL aidat alacaklarının eksik tahsil edildiğini ileri sürerek toplam 3.919,85 TL nin (fazlası saklı kalmak kaydıyla) yasal faizi ile tahsilini ve yönetim hesabına geçirilmesini istemiş, mahkemece davalıların 25.05.2008 tarihli genel kurulda ibra edildikleri, alacağın bu tarihten önceki dönemi kapsadığı, davalıların yöneticilik dönemlerine ait hesaplarından dolayı kat malikleri kurulunca ibra edilmiş olmaları nedeniyle ken-

FUPALIFT

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

ELEGANCE
ARRIVES
AT YOUR
DOOR
ZERAFET
KAPINIZA
GELDİ

ELEGANCE
ARRIVES
AT YOUR
DOOR
ZERAFET
KAPINIZA



Turkey, Middle East and Africa Exclusive Agent and Distributor
Türkiye, Ortadoğu ve Afrika Tek Mümessil ve Distribütörü



dilerinden ayrıca hesap istenemeyeceği ve açılan davanın yersiz bulunduğu gerekçesi ile davanın reddine karar verilmiştir.

Kat Mülkiyeti Yasası'nın 38. maddesine göre, yönetici kat maliklerine karşı aynen bir vekil gibi sorumlu olup, 39. maddeye göre de hesap vermekle yükümlüdür. Davalılar kat malikleri kurulunca 25.05.2008 tarihli kararla ibra edilmişlerse de, bu ibra yöneticilerin zimmetinde olan paraların hesabı görülerek yapılmış bir ibra değildir. İlk bakışta bilinmeyen ve anlaşılamayan sonradan yapılacak inceleme ile saptanabilecek bir borç ibra kapsamında sayılamaz. Somut olayda bazı kat malikleri aleyhine yürütülen icra takip dosyalarında eksik tahsilatların bulunduğu, bu dosyaların yenilenerek tahsilat yapılabileceği bilirkişi raporu ile saptanmasına karşın eksik tahsil edildiği ileri sürülen aidat alacakları ile ilgili olarak raporda herhangi bir inceleme yapılmamıştır. Bu nedenle, davalıların yönetimde görevli oldukları döneme ait tüm defter, makbuz ve faturalarla, banka hesapları ayrıntılı olarak incelenip iddiaların doğruluğunun araştırılması gerekirken, yeterli inceleme yapılmaksızın 25.05.2008 tarihli kat malikleri kurulu toplantısında yönetim ve denetim faaliyet raporlarını ile ibra edildiği, yöneticiden ayrıca hesap istenemeyeceğinden söz eden rapora itibar edilerek ve kat malikleri kurulunun ibra kararına dayanılarak davanın reddine karar verilmesi doğru görülmemiştir.''

YARGITAY 18. Hukuk Dairesi, 2015/12274 E. - 2016/9873 K;
Yönetici, yönetim görevlerini yerine getirirken kat malikleri adına gerekli dikkat ve özeni göstermek zorunda olup, kendi kusur ve ihmalleriyle oluşacak zarardan da sorumludur.

''Kat Mülkiyeti Kanunu'nun 35. maddesine göre, yönetim dolayısıyla doğan borçların ödenmesi, ana gayrimenkulü ilgilendiren bir sürenin geçmesinden veya bir hakkın kaybına meydan vermeyecek gerekli tedbirlerin alınması, ana gayrimenkulün korunması ve bakımı için kat maliklerinin yararına olan hususlarda gerekli tedbirlerin onlar adına alınması, yöneticinin görevleri olup aynı Kanun'un 38. maddesinde ise yöneticinin kat maliklerine karşı bir vekil gibi sorumlu olduğu hükmü yer almaktadır. Yönetici yönetim görevlerini kat malikleri adına gerekli dikkat ve özeni göstererek yapması gerekip kendi kusur ve ihmaliyle oluşacak zarardan da şahsen sorumludur. Yönetim görevi kat malikleri kurulunca yöneticiye verilmiş olup, somut olayda yönetim işlerinin görülmesi sırasında yönetimin müdürü yetkilendirmiş olması kendisini sorumluluktan kurtarmaz. Buna göre mahkemece yöneticinin yöneticilik yaptığı dönemde sigortasız işçi çalıştırılması sebebiyle ödenmek zorunda kalınan idari para cezalarından şahsen sorumlu olduğu gibi 119 TL ve 579 TL lik cezaların da neye dair olduğu belirlenerek bu cezalar yönünden de gerekli inceleme yapılıp sonucuna göre karar verilmesi gerekirken yönetimin müdür atadığı, istenilen para cezalarına müdürün sebebiyet verdiği gerekçesiyle yönetim aleyhine açılan davanın reddine karar verilmesi doğru görülmemiştir.''

ASANSÖRLE İLGİLİ TÜM İHTİYAÇLARINIZA HIZ'LI ÇÖZÜMLER...

www.hizasansor.com

KAHVE İÇMEYE BEKLİYORUZ...



Adres Kepez, İnşaat Malzemecileri Sitesi, 5069. Sk. No: 5, 07220 Kepez/Antalya Telefon (0242) 221 45 41
E-Posta: info@hizasansor.com- export@hizasansor.com



SÜREKLİ KAZANÇ İÇİN VERİYE HAKİM OLMAK GEREKİR

Alp Murat BAŞTUĞ
Yönetim Akademisi
Satış Yönetim Danışmanı - mab@mkgakademi.com

SATIŞ - PAZARLAMA

Bugün içinde bulunduğumuz durum gelecekte kurumları nasıl yaşatacağımıza ilişkin önemli ipuçları veriyor. Gelecekte kurumların ömürleri üzerinde en fazla etki yaratacak olan şey o kurumun kendisini çevreleyen bilgi kaynaklarına hakim olmasıyla doğrusal bir orantı izleyecek.

Bilgi kaynakları üzerinde etki sağlayan, bilgiyi kendi içine alıp bilgiyi üreten, bilgiyi geliştiren kişiler ve kurumlar gücü eline alıp daha fazla zenginlik yaratacak.

Geçmiş uygarlıkları analiz ettiğimizde hammadde kaynaklarını ve geçiş yollarını kontrol altında tutanlar güç ve kudret sahibi olarak diğer uygarlıklara hâkimiyet sağlamışlardır.

Yeni dünyamız da gelecek bilgi kaynaklarının geçiş yollarına hâkimiyette olacaktır.

Kurumlar açısından en azından kendisini çevreleyen bilgi kaynakları üzerinde hâkimiyeti olmadan işletmenin geleceğine ilişkin bir politika oluşturmak imkânsızlaşacaktır.

Veriye hakim olabilmek için kurumsal olmak gerekir.

Kurumsallaşma sürecinizi ve mevcut durumunuzu analiz etmek için;

✓Kurumunuzda hangi veriler toplanıyor?

✓Veriler hangi metotlarla toplanıyor?

✓Verileri kim ve kimler topluyor?

✓Nasıl duyuyorsunuz?

✓Nasıl koku alıyorsunuz?

✓Nasıl besleniyorsunuz?

✓Bilgi edinme kaynaklarımız nelerdir?

✓Verileri nasıl paylaşıyorsunuz?

✓Verileri nasıl biriktiriyorsunuz?

✓Toplantı etkinlikleri, kayıtları, takvimi, yönetimi ve sonuçların değerlendirilmesi açısından durumumuz nedir?

✓Organizasyonunuzun sorun çözme tekniği nedir?

Bu sorulara verebildiğiniz anlamlı yanıtlar veri hakimiyetinizi güçlendirerek karar alma süreçlerinizdeki kritik noktaları belirleyecektir.

Kritik noktaların belirlenmesi geliştirilmesi gereken yönlerimiz ve desteklenmesi gereken yönlerimiz olacaktır.

Karar Alma Süreçlerinde açığa çıkacak olası kritik noktalar:

✓Katılım

✓Paylaşım

✓Belirsiz iş ortamı

✓Dayatma

✓Bütünsellik

✓Yönetime güven

✓Bilgi akışı
olacaktır.

Kritik noktaların destek ve gelişim araçlarını bir proje ekibiyle belirleyip uygulamaya koyarsanız kurumsallaşma adımları atılıyor demektir.

Kritik noktalarda gelişim araçları: Raporlama, iletişim form ve formatları, arşivleme, evrak kayıt, bilgi sistemleri

Türkiye'de Şalterin Adı

OPAŞ

PAKET ŞALTERLERİ

TASARIM TESCİLLİ VE FAYDALI ÜRÜN PATENTLİ KORUMA KAPAKLARIYLA

ASANSÖRLER İÇİN BYPASS ŞALTERLERİ

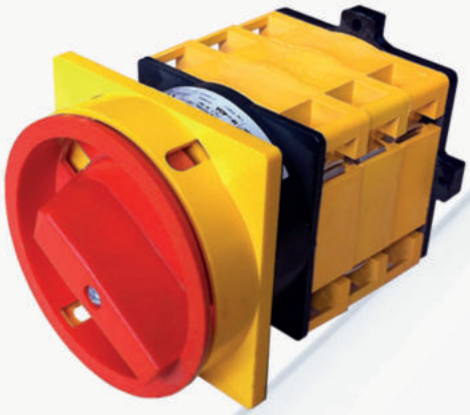
81-20 asansör yönetmeliğine göre; KAPILARIN KİLİTLENMESİ SIRASINDA KONTAKLARIN BAKIMI İÇİN DURAK VE KABİN KAPISINI DEVREDIŞI BIRAKMAYA YARAYAN BİR DÜZENEK (BY-PASS), ACİL DURUM, DENEY PANELİ VE KONTROL PANELİNDE KESİNLİKLE BULUNMALIDIR.



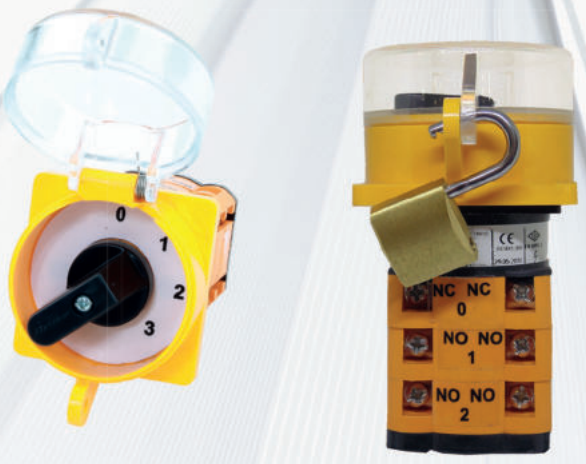
Standart Kutuya Montajlı ByPass Pako



Özel Kutuya Montajlı ByPass Pako



Yönetmeliğe uygun, IP2X Koruma Sınıflı.
4-5-6 Kutuplu Asansör Besleme Panosu Şalterleri



Paket Şalter Koruma Kapaklı
ByPass Pakolar (3-4-5 Kademe)



www.opaspako.com.tr



ve toplantı kültürünün yaratılması olacaktır.

Kurumsallaşmak nedir?

Sorunun en anlamlı cevabı bana göre; veriyi bireyden bağımsız hale getirmektir. Veriye ulaşmak, veriyi depolayarak sistematik olarak analiz etmek, veriye göre yol haritası belirlemek sizleri rakiplerinizden bir adım öne taşıyarak takip edilmenizi sağlayacaktır.

Veriye ulaşmakla birlikte verinin doğru kullanılması da işletmelerin sürdürülebilirliği için hayati önem taşımaktadır.

Hızla değişen dünyamızda tüketici alışkanlıkları da değişmektedir. Küreselleşen dünya, iletişim teknolojileri ile birlikte birçok sosyal ve ekonomik kavram ile uygulamaları literatüre kazandırmıştır.

Yöneticiler; bilgiye ulaşmanın önemini, bilginin değerini ve en önemlisi bilgi ile en yüksek geribildirimi yapabilmek için bilgiyi nasıl yönetmeleri gerektiğini, bilmemin, bilgiyi dönüştürmenin varlık-yokluk sorunu olduğunun farkına varmalılardır.

Kurumun sürdürülebilirliği için, verimlilik, karlılık, etkinlik, üretkenlik ve yenilik her türlü tartışmanın üstündedir. Ayakta kalmak temel işletme ihtiyaçları ile birlikte, bir yandan yapılarını, iletişim yöntemlerini, yönetim yöntemlerini, üretim yöntemlerini, hiyerarşik yapılarını, karar mekanizmalarını özetle tüm iş akışlarını değişmeye zorlarken veriye yeni ve anlamlı işlevler yüklemektedir.

Bir kurumun yönetimi; İnsan Kaynağından başlayarak, Yatırım, Üretim, Satış, Pazarlama, Muhasebe, Finans, Ar-Ge, Satınalma gibi faaliyetleri; geliştirmek, dönüştürmek, planlamak, yönetmek ve kontrol etmek zorundadır.

Yönetimin bu faaliyetleri gelişim yönlü olarak yürütebilmesi için veri ihtiyacı ve veri akışı, veri toplama, veri işleme, veri depolama, verinin ulaşılabilirliği, verinin bireyden bağımsızlığı ve verinin sunulabilmesi gibi faaliyetlerin vazgeçilmez olduğu düşünüldüğünde; tüm bu faaliyetler için bilgi sistemine sahip olunması ve bu oluşumu optimum şekilde yönetebilmesi gerekir.

Verinin doğru yönetilmesi işletmelerin yönetim sistemlerini geliştirecek, sürdürülebilirlik için değişim ve dönüşüme ivme kazandıracaktır.

Veriyi bilgiye dönüştürebilen, veriyi geliştirebilen, veriyi objektif bir şekilde yapının tamamına yayan kurumlar geleceği yöneten kurumlar olacaktır.

Saygılarımla



KÜÇÜK GROUP

444 20 95
www.kucukgroup.com

AKM Teknik güvenlik paneli

AKM Asansör Kontrol Merkezi ve Teknik Muayene Hizmetleri, asansör güvenliği ile ilgili Van'da bir panel düzenledi.



Türk Akreditasyon Kurumu (TÜRK-AK) tarafından akredite edilmiş ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafınca yetkilendirilmiş TS EN ISO/IEC 17020 standardına göre A Tipi Muayene kuruluşu olan AKM Teknik Muayene Hizmetleri, asansör güvenliğine dikkat çekmek amacıyla Van'da Asansör Güvenliği Paneli düzenledi.

Conforium Otel'de gerçekleşen panele; Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Asansör ve Teleferik Şube Müdür Vekili İlyas Menderes Büyüklü, Van Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğünü temsilen Mehmet Zeki İnanç, AKM Asansör Kontrol Ve Teknik Muayene Hizmetleri Genel Müdürü Muzaffer Yaşar, İpekyolu Belediyesi Destek Hizmetlerinden Mesut İliklerden, Tuşba Belediyesi Başkan Vekili Azad Gülengül, Edremit Belediyesi Yapı Kontrol Müdürü Sait Türkmenoğlu, Tuşba Belediyesi İmar Müdürü Güven Günini, Edremit Belediyesi İmar ve Şehircilik Müdürlüğünden Yunus Şahin, Edremit Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğünden Serkan Yılmaz Yetkin, Yüksekova Belediyesi İmar ve Şehircilik Müdürlüğünden Cemil Özer ve çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

Panelde konuşan **Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Asansör ve Teleferik Şube Müdür Vekili İlyas Menderes Büyüklü,** Van'ı çok beğendiğini belirterek şunları söyledi: "Van çok güzel bir şehir. İlk defa geldik. Göl çok güzel. Böyle bir organizasyonu birlikte bir araya geldiğimizde neyi konuşacağız? Asansörü günlerce konuşsak yetmez. Yaşanılanlarla, yaşattırdıklarıyla bitmeyecek derya bir konu. Anlamı itibarıyla özellikle ilgili idarelerin yoğunlukta olduğunu düşünerek Türkiye'de ulusal mevzuata göre asansör periyodik kontrol uygulamalarını başlangıcından bugüne kadar, ne yapmaya çalıştığımızı, neyi hedeflediğimizi paylaşacağız."

AKM Teknik Muayene Hizmetleri Genel Müdürü Muzaffer Yaşar da yaptığı konuşmada asansör güvenliğine dikkat çekmek istediklerini dile getirerek şu ifadeleri kullandı: "Van'da asan-



sörlerin güvenirliğine dikkat çekmek için bir panel düzenledik. Belediyelerimizin imar bölümlerindeki başkan ve başkan yardımcılarını davet ettik. Van, Ağrı, Bitlis, Siirt, Muş, Bingöl, Erzurum, Erzincan, Hakkari ve Şırnak bölgelerinden de asansör firmaları davetlimiz. Asansörün her alanında sektör temsilcilerini buraya, asansör güvenliğine dikkat çekmek adına davet ettik. Panelde firmaları bilgilendirici bir sunum olacak. İnşallah vatandaşlarımızın yeşil etiketli asansör kullanımını arttırmak için bu ve bunun gibi etkinliklerle daha çok dikkat çekeceğiz."

Panelde konuşan **Tuşba Belediye Başkan Vekili Azad Gülengül,** ilçedeki asansörlerin yüzde 91'inin muayene edildiğini ve yeşil ile mavi etiket aldığını vurgulayarak, "Tuşba Belediyesi olarak yaklaşık 2 yıldır AKM Asansör firması ile çalışıyoruz. Tuşba Belediyemiz yeni kurulan bir belediye. İmar planları yeni yeni oluştuğu için asansör bakımından diğer ilçelere göre belki biraz daha sayı olarak az konumdayız. 2 yıldır yaptığımız çalışmalar neticesinde ilçemizdeki denetimleri büyük bir özveri ile yaptıklarına şahitlik ettik. Denetimlerde güzel sonuçlar aldık. İlçemizde asansör taramaları ve tespitleri yapıldı. Yaklaşık olarak yüzde 91'i muayene edilmiş ve güvenli asansör diye tanımladığımız yeşil ve mavi etiket almıştır. Bu ortalama, Türkiye ortalamasını düşündüğümüzde yüzde 52 olarak baz aldığımızda Tuşba Belediyesinde ne kadar yüksek olduğunu görmekteyiz" dedi.

Gülengül, "Tabii bunun sebeplerden biri de, kurum ve kuruluşların yoğunlukta olduğudur. İlçemizin imar planları genişledikçe bu konudaki çalışmalar ne kadar iyi başlarsak aynı ölçüde devam edeceğini düşündüğümüzde ilçemiz için güzel bir başlangıç olduğunu düşünüyoruz. Birlikte aldığımız dönütler sonucunda firmayla yaptığımız bazı raporlar doğrultusunda ileriye dönük bir yol haritası da çizdik. İnşallah ilçemiz, ilimiz için hayırlara vesile olmasını diliyorum" diye belirtti.

Panelde konuşan **Edremit Belediyesi Yapı Kontrol Müdürü Sait Türkmenoğlu** ise ileçeleri ile ilgili etiket yüzdelerini paylaşarak: "Edremit'teki asansörlerin yaklaşık yüzde 12'si kırmızı, yüzde 11'i yeşil, yüzde 52'si ise mavi etiketlidir." dedi.





İÇ DENETİM SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK İLİŞKİSİ

Hatice ÇAĞIRAN
İç Kontrol ve İç Denetim Uzmanı
MKG Yönetim Akademisi

İÇ DENETİM

Sürdürülebilirlik, sosyal sorumluluk projelerinde yer almak ve çevrenin korunmasına katkıda bulunmanın dışında tüm bunları sağlayabilmek için finansal çarkın sürekli dönmesi anlamını da taşımaktadır.

İklim değişiklikleri, pandemi, gıda krizleri, içinde bulunduğumuz coğrafi konumun olumsuz etkileri, terör, finansal krizler artarak devam edecektir, burada asıl sorulması gereken soru ise biz tüm bunlara ne kadar hazırız.

Mevcut süreçlerimiz bizi yok etmeden, kaynaklar kendini yenileme kapasitesini aşmadan yaşayabilmek, krizlere karşı ayakta durabilmek için kaynaklarımızı iyi yönetmek ve geleceğe yatırım yapmak oldukça önemlidir ve bunun için şirketler bir güvence ortağı olarak İç Denetime ihtiyaç duyarlar.

Kaynaklar daha iyi nasıl yönetilebilir?
Bir Eylül sabahı Varlık Yönetimi Birimi Uygunluk Denetimi için görev planlaması yaptık.

Tam bir saat sonra görev yerine geldiğimizde bizi sorumlu müdür karşıladı.

Samimi gelmeyen tavırları hemen dikkatimizi çekmiş ama kesin hüküm vermek her zaman yanıltıcı olacağı için beklemeye karar vermiştik.

Bizim için veri akışının çok hızlı olması şimdilik yeterliydi ki herhangi bir veri kaybolmadan, değişmeden ya da iptal edilmeden bize ulaşsın.

"Hemen getiriyoruz", "Hemen gönderiyoruz" gibi ifadelerin arkasından akşam olmuştu ve alelade bilgiler dışında istediğimiz birçok veri elimize ulaşmamıştı.

Siparişler ve sonrasında oluşan Sarf malzeme stoklarını incelerken bazı sipariş kalemlerinin depoda gözüküyor olmasına karşılık devamlı sipariş geçiliyor olması biz de şüphe uyandırmıştı.

Daha fazla zaman kaybetmeden depoya gitmeliydik!

Gün sona ermeden depoya ulaşmıştık ve deponun ışıkları halen yanmaktaydı.

Belli ki oraya geleceğimizi birileri tahmin etmiş ve şüpheye mahal vermemek için depoyu düzenlemeye koyulmuştu.

İyi depo uygulamalarından uzak yönetilen bu alanda karmaşıklık had safhadaydı., gerekli-gereksiz sanki her şeyi buraya yığmışlar gibiydi. Belki de böylesi işlerine geliyordu! Depoda o gün çalışmamız sabahı bulmuştu.

Verilerle çıktığımız fiziki varlıkların kontrolü ile bütünlediğimiz denetimimizin sonucunda gördük ki;

-Sarf malzeme ve yedek parça giriş kayıtları var fakat çıkış kayıtları yapılmadığı için eldeki stok kontrol edilemiyor. Kötü niyetli iki çalışan tarafından mevcut durum fırsata dönüştürülüp içerideki mallar peyderpey fark ettirilmeden zimmetlerine geçirilmekte.

- Özellikle matkap ucu gibi pahalı ürünler sorumlu çalışanı tarafından kırıldı-kayboldu gibi gösterilip sürekli sipariş ile sözde alım yapılarak her siparişten kendine pay almakta.

- Görevler ayrılığı prensibi yok, ürünü sipariş veren de alan da aynı kişiler olduğu için bu durum çalışan-

OMARLIFT

Türkiye Distribütörü



YENİ ÜRÜN

Elektronik Pompa Ünitesi Hevos - HE



Inverterli Pompa Ünitesi HI



Hidrolik Karkas



Mekanik Pompa Ünitesi HM (Soft Stop)

OMAR ASANSÖR HİDROLİK SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

Ankara Merkez: Başkent OSB, 12. Cd. No:11 06909 - Malıköy - Sincan - Ankara **Tel:** +90 312 504 40 10

İstanbul Ofis: Y.Dudullu Mh. Bayrak Cd. No:30 Bilim Tower Kat: 9/70 34775 Y.Dudullu / Ümraniye - İstanbul **Tel:** +90 216 313 01 20 - 30

www.omarliftturk.com info@omarliftturk.com

lar tarafından ustaca kullanılarak suiistimale dönüştürülmüş. Birinci kalite olarak faturalandırılan kablo gibi birçok ürün yerine ikinci kalite ürün alınmakta ve aradaki fiyat farkı firma tarafında çalışan ile paylaşılmakta.

- Daha ucuza aldıklarını iddia ederek fişsiz veya faturasız ürün alımlarında personele sözde aldıkları ürünlerin karşılığı ödeniyordu. Dikkat çekmeyen tutarlarda belgesiz olarak çok fazla malzeme alımı mevcuttu.

- Mazot gibi taşınabilir enerji kaynakları bir değil en az üç işletmenin ihtiyacını karşılayacak oranda tüketiliyordu. Mazot deposu kilitli değildi ve herkes tarafından erişilebilir bir durumdaydı; genellikle geceleri mesaiye kalan kişi tarafından ayda 2 defa boşaltılıp kendi menfaati doğrultusunda kullanılmaktaydı.

- Stoklarda oldukça fazla gözüken iç ve dış cephe boya çeşitlerinden sadece birer adet mevcuttu. Araştırmalarımız sonucunda personellerden birisinin mesai saatleri dışında ikinci iş olarak evlere boya yapmaya gittiği bilgisine ulaşmıştık.

-Deponun en kör noktasında soğuk dolapların bakımında yenilenmesi mecburi tutulan ve bakım maliyetlerinin zirveye çıkmasına neden olan kompresörlerin eskileri halen dolap içlerinde kullanılmakta, yenileri ise burada saklanmaktaydı; belli aralıklarla alım yaptıkları firma ile değiş-tokuş yapılarak her iş bitiminde paylarını aldıkları öğrenilmişti.

…gibi birçok hile ve suiistimal ile kontrol dışı faaliyetler tespit edildi. Tüm bu gelişmeler sadece tek bir birimde yaşanmıştı, iç kontrolün olmaması ve iç denetimin o zamana kadar hiç yapılmaması bazı kötü niyetli kişilerin işletmeyi kendi menfaatleri için kullanmalarına ortam hazırlamıştı.

Baskı, fırsat ve haklı gösterme…

Araştırmalar gösteriyor ki bu üçlünün bir arada olduğu yerde hile kaçınılmaz olmakta. Bu örnekte de gördüğümüz gibi işletmenin kaynakları israf edilmekte ya da çalınmakta. Böyle bir işletmenin ömrünü tahmin etmek çok zor olmasa gerek.

Personel profilleri ise kontrol etmeye değer bir başka konu başlığı. Aldığı ile yaptığı harcamalar arasında uçurum olan personellerimiz varsa, lüks yaşamları ile dikkat çekiyorlarsa bu kişileri takip etmemiz mi yoksa etmemiz mi doğru olur, tabii birinden miras kalmamışsa! Olayda geçen kişiler bir yıl içinde aldıkları arabayı, çaldıkları ile finanse ettiklerini itiraf etmek zorunda kalmışlardı.

Hâlbuki firma politika ve süreçlerinde disiplin sağlanmış, rol ve sorumluluklar netleştirilmiş, iç denetim sayesinde çok daha öncesinde uygunluk denetimleri gerçekleştirilmiş olsaydı:

- Önerilen yol haritaları sayesinde karmaşık işleyişler son bulmuş,

- Yetki kullanımı raporlarla izlenebilmiş,

- Görevler ayrılığı ilkesi bilhassa riskli alanlarda uygulanabilmiş,

- Personel alımında referans sorgulamaları iyi yapılmış ve ikinci bir işte çalışmanın şirket politikası ile uyuşmadığı için personel bu konuda taahhüt ettirilmiş,

- Tüm stokların giriş ve çıkış hareketlerinin izlenebilirliği sağlanmış,
- Yapılan hiçbir ödemenin belgesiz olmayacağı kabul görmüş,

- Her bir işlemin kayıt altına alındığı,

- Depo envanterlerinin sürekli takip edildiği,

- Ürünlerin risklilik seviyelerine göre ölçümlenip sipariş ihtiyaçlarının çıkartıldığı,

- Çalınma, hile ve suiistimallere mahal vermeyecek iç kontrollerin sağlandığı bir sistem ile kaynaklarını çok daha etkin ve verimli kullanabilecekti.

Denetim esnasında çıkan bulgular yaşanmadan sonlanacaktı.

Uzun yıllar kalkınmayı hedefleyenler kurumlar kısa, orta ve uzun vadede performansının resmini çıkartabilmeli, verileri derleyen ve analiz eden, kaybı ve israfı kontrol edebilen, değerlerini gelecek nesillere de aktararak geleceği şekillendiren, çıkabilecek risklerde ve süreçlerin iyileştirilmesinde doğru yönlendirebilen, paydaşlarda güven yaratacak ve itibarin yönetilmesinde lider rolü oynayabilecek İç Denetimi şirket DNA'sının bir parçası olarak görmelidirler.

İç Denetim şirket içi adaletin tesisini sağlamada ve şirket kültürünün oluşmasında da oldukça önemli bir yere sahiptir.

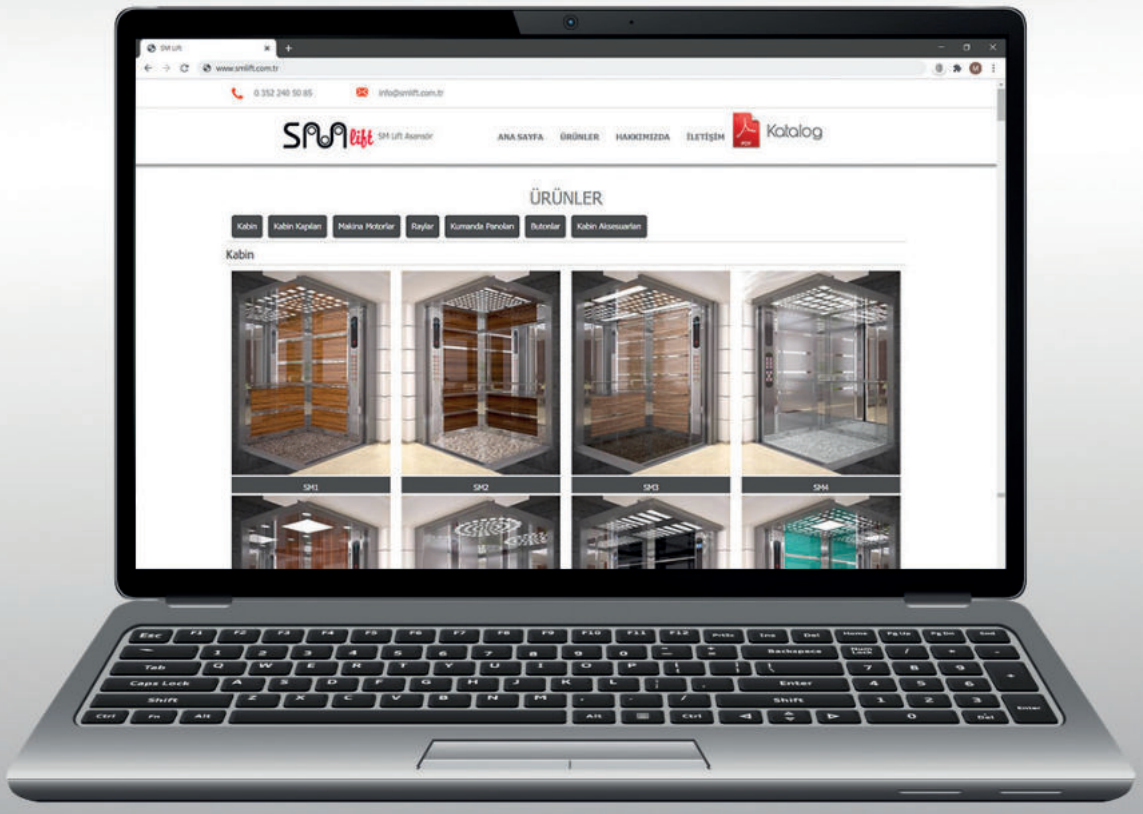
Zamanımız daralıyor.

Sürdürülebilirlik için hamlelerinizi geciktirmeyin…

Saygılarımla

TERKA ELEVATOR

SM lift ASANSÖR





ENGELLİ ASANSÖRLERİ



ASANSÖR



YÜRÜYEN MERDİVEN

Asansör sistemlerinde ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

www.smlift.com.tr

smliftasansor

info@smlift.com.tr

+90 542 352 00 37

ASANSÖR İSTANBUL

Özellikle büyükşehirlerde bir trend haline gelen çok katlı dikey yapılaşmanın olmazsa olmazı niteliğindeki yeni nesil asansörler, Tüyap Beylikdüzü'nde gerçekleştirilecek fuarda vitrine çıkmaya hazırlanıyor.



Özellikle büyükşehirlerde bir trend haline gelen çok katlı dikey yapılaşmanın olmazsa olmazı niteliğindeki yeni nesil asansörler, Tüyap Beylikdüzü'nde gerçekleştirilecek fuarda vitrine çıkmaya hazırlanıyor. Tarsus Türkiye tarafından, AYSAD'ın (Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayicileri Derneği) desteğiyle 18.'si düzenlenecek Uluslararası Asansör İstanbul'da, Türk Yapı Sektörü'ne alternatif dikey ulaşım çözümleri sunan daha akıllı, daha güvenli ve daha hızlı asansörler bir arada sergilenecek.

Alanında dünyanın en canlı ticaret fuarlarından olan Asansör İstanbul'un Türk yapı sektörüne avantajlı satın alma fırsatları sunacağını vurgulayan Tarsus Türkiye Genel Müdürü Zekeriya Aytemur, "9-12 Mart tarihlerinde 18. kez kapılarını açacak fuarımıza katılan firmalar, her gün milyonlarca insanın kullandığı asansörlere dair tüm yeniliklerini standlarında sergileyecek. Özelikle müteahhitlik ve inşaat firmalarının temsilcileri, yatırım aşamasındaki ya da devam eden çok katlı projeleri için en uygun dikey ulaşım çözümlerini Asansör İstanbul 2023'de bulabilecek" dedi.

"Yeni Dünya Yeni Fırsatlar" sloganıyla Mart ayında kapılarını açacak olan Asansör İstanbul 2023'te aralarında Türkiye'nin lider firmaları ile dünya markalarının da olduğu en az 400 katılımcı, standlarında yeni nesil asansör teknolojilerini ziyaretçilerle buluşturacak. Tüyap Beylikdüzü'nde gerçekleşecek fuarda; başta konut ve ticari bina asansörleri olmak üzere, hastane asansörlerinden ev içi asansör ve kişisel taşıyıcılara, oto asansörlerden yük ve servis asansörlerine, engelli asansörlerinden acil durum asansörlerine kadar tüm yeni makine, ekipman ve teknolojiler bir arada sergilenecek.

Asansör İstanbul 2023 hakkında detaylı bilgi için www.asansoristanbul.com adresini ziyaret edebilirsiniz.



Targi Kielce
exhibition & congress centre

EURO-LIFT

The 6th International Lifts Exhibition EURO-LIFT

05-06 OCTOBER 2022

Kielce, Poland



euro-lift.targikielce.pl

EURO-LIFT - Central and Eastern Europe's only B2B, lift industry's exhibition



ÇOCUĞUNUZ 1. SINIFA HAZIR MI?

Peren KISTAK
Uzman Psikolog - EPTA Eğitim ve Danışmanlık Merkezi
perenkistak@gmail.com

TERAPİ

Birinci sınıf; çocuğun kendi öznel dünyasından, nesnel gerçek dünyaya geçişidir. Bu da aslında, bir büyüme sürecinin tamamlanmasıdır: O güne kadar ebeveynlerinden destek alarak hayatta yol alan çocuğun, 6 yıldır biriktirdiklerini bir valize koyup ondan talep edilenlere uyum sağlamak için çaba sarf edeceği, zorlukları ve riskleriyle tek başına baş ederek büyüyeceği yeni bir dünyaya, yeni bir hayata adım atmasıdır.

Çocuğunuzun birinci sınıfa hazır olması demek bilişsel, fiziksel, duygusal ve sosyal her alanda hazır olması demektir. Anaokulu yıllarında çocuklar, daha sonra ilkokulu sakin bir şekilde yaşamak ve öğrenme ile etkili bir şekilde başa çıkmak için gerekli olacak birçok beceri geliştirir. Bu becerilere ön koşullar denir. Çocuğunuzun yeni hayatındaki gerçeklerle yüzleşmeye hazır olması için, bu ön koşulları sağlıyor olması önemlidir.

Bilişsel olarak:
✓ Haftanın günlerini bilir.
✓ 20'ye kadar sayabilir.
✓ Rakamları tanır.
✓ Dikkat süresi uzundur.
✓ Dış uyaranlardan etkilenmeden, yapacağı çalışmayı sürdürebilir ve sonlandırabilir.
✓ Dikkati dağıldığında tekrar toparlayabilir; organize olabilir.
✓ Tam bir insan resmi çizebilir (baş, gövde, kollar, bacaklar, eller ve ayaklar).
✓ Neyin hayal, neyin gerçek olduğunu ayırt edebilir.
✓ 2-3 eylemden oluşan yönergeleri alabilir.
✓ Öğretmeninin verdiği talimatlara uygun hareket edebilir.
✓ Neden-sonuç ilişkisi kurabilir.
✓ Zıt ve benzer kavramları algılayabilir.
✓ Dilbilgisi kurallarına uygun konuşur.
✓ Bir gün içinde neler yaşadığını anlatabilir.
✓ Bir öyküyü anlayabilir ve anlatabilir.
✓ Anlatılan bir şeyi kendi kelimeleriyle özetleyebilir.
✓ Mizah anlayışı gelişmiştir.
✓ Doğum gününü bilir.
✓ Sağını solunu bilir.
✓ Sorulduğunda adını soyadını söyleyebilir.
✓ Kendini ve ailesini tanıtabilir.
✓ Adresini ve telefon numarasını söyleyebilir.

Fiziksel olarak:
✓ Dengeli hareket edebilir.
✓ Tek ayak sıçrayabilir.
✓ Kendi kendine ip atlayabilir.
✓ Koşarken sekerek zıplayabilir.
✓ Topu atabilir; kendisine atılan topu tutabilir.
✓ Merdiven inip çıkabilir.
✓ Çantasını taşıyabilir.
✓ El göz koordinasyonu gelişmiştir; araç ve gereçleri kullanabilir.
✓ Makas kullanabilir.
✓ Kalemi düzgün tutabilir.
✓ Kalemle noktaları birleştirebilir.
✓ Daire, kare vb. basit şekilleri çizebilir.
✓ Sınırlı alanı boyayabilir.
✓ Çatal-kaşık kullanabilir.
✓ Yemeğini kendi yiyebilir.
✓ Fazla yardım almadan ya da tek başına giyinip soyunabilir.
✓ Fermuarını çekebilir, düğmelerini ilikleyebilir.
✓ Tuvalete gidebilir.
✓ Kişisel hijyenini sağlayabilir.
✓ Ayakkabılarını giyebilir.
✓ Yorulunca dinlenir.

Sosyal ve duygusal olarak:
✓ Oyunlarda sıra alarak oynayabilir.
✓ Arkadaşlık ilişkileri kurabilir.
✓ Kendisinin ve başkalarının sınırlarını bilir.



✓ Grubun kurallarını tanır ve bunlara saygı duyar.
✓ Yaşadığı bir problemi anlatabilir.
✓ Duygularını ifade edebilir.
✓ Belli ölçüde gerilim ve öfkeyle baş edebilir.
✓ Ağlama, bağırma vb. davranışlar sergilemeden isteklerini dile getirebilir.
✓ Sorunlarla karşılaştığında uygun tepkileri verebilir.
✓ Olaylara başkalarının bakış açısından bakabilir. Örneğin, anlatılan bir durumda bir arkadaşının nasıl tepki vereceğini tahmin edebilir.
✓ Sorulan sorulara uygun cevapları verebilir.
✓ Sorumluluk alabilir.
✓ Kalem, çanta, mont vb. eşyalarına sahip çıkabilir.
✓ Eşyalarını paylaşabilir.
✓ Yardım talep edebilir ya da ihtiyacı olana yardım edebilir.
✓ Ebeveynden ya da evden rahat ayrılabilir.
✓ Ebeveynden bağımsız olarak, 3-4 saat güvenli bir ortamda kalabilir.

Her çocuğun birinci sınıfa başladığında, hazır oluş düzeyi farklıdır. Çocuğunuz tüm ön koşullara sahip olmasa da bunları deneyimlemeye başlamış olması, öğretildiğinde kolaylıkla yapabiliyor olması ve yeni şeyler öğreniyor olmanın zevkini alıyor olması önemlidir. Henüz sahip olmadığı ön koşulların aile, öğretmen ya da gerekli görüldüğünde bir uzman tarafından tespit edilmesi ve entegrasyon programlarının oluşturulması yoluyla bu durumun üstesinden gelinebilir.

Birinci sınıfa başlamayı büyüklerin dünyasına giriş olarak görüp heveslenseler de, bazen gerçeklerle yüzleştiklerinde, gidişat pek de çocukların sandıkları gibi olmayabilir ve bu yeni gerçekliğe uyum sağlamakta zorlanabilirler. Okulun başlangıcında gece uyanmaları, altına kaçırma, tikler gibi regresif fenomenler ve kaygı belirtileri ortaya çıkabilir. Bunlar genellikle çocuğun ya da ebeveynin sürece karşı endişeli ve gergin tutumundan kaynaklanan geçici belirtiler olabilirler. Çocuk ve ebeveyn sakinleşip sürece güven duydukça, kendiliklerinden geçebilirler. Bununla birlikte, bu belirtiler kalıcı hale gelirse ya da ebeveynden veya evden ayrılmakta zorlanma, okula gitmek istememe, arkadaş edinmekte zorlanma, iletişim kurmada zorlanma, okul ve sınıf kurallarına uymada zorlanma, güvensizlik, öğrenmede zorlanma, ödev yapma problemleri, mide bulantısı veya karın ağrısı şikayetleri vb. sorunlar da bu belirtilere eşlik ederse, bir uzmandan yardım almanız gerekli ve faydalı olacaktır.

Interlift 2023

VFA-Interlift ve EFESME, Eylül 2022'de NAEC Convention'da ilk kez bir arada yer alacak

Interlift'in düzenleyicisi AFAG'dan yapılan basın açıklamasına göre, VFA-Interlift ve EFESME Eylül 2022'de NAEC Convention'da ilk kez bir arada yer alacak.

Interlift ekibi dünya çapında tanıtım turunu başlattı

İlk kez Interlift, AFAG ve VFA-Interlift e.V. Avrupa imalatçılar derneği EFESME ile birlikte ABD, Louisville'deki NAEC Konvansiyonunda yer alacak. 19 - 23 Eylül 2022 tarihleri arasında EFESME Başkanı Massimo Bezzi, VFA Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Stephan Rohr ve Interlift Proje Müdürü Joachim Kalsdorf bu toplantıyı ilişkileri yenilemek için kullanacak. NAEC Başkan Yardımcısı John Tolar ve ekibiyle Nisan ayındaki Interlift'te zaten bir ilk toplantı yapıldı. Louisville'de hem dernekler hem de dünyanın önde gelen ticaret fuarı Interlift, ortak bir sunumda kendilerini tanıtacaklar. Daha yoğun bir değişim ve sürdürülebilir işbirliğine dahil olan tarafların ilgisi büyük ve Louisville'deki toplantı önemli bir ilk adım olarak görülüyor.

Interlift 2023: Dünya çapında tanıtım turu başladı

NAEC Konvansiyonu ziyaretinin ardından 5-6 Ekim tarihinde Polonya Kielce'deki Eurolift, 12-13 Ekim tarihinde Londra'daki Liftex ve 19 - 21 Ekim tarihinde Lift Expo Italia için Milano'ya gidilecek. Bu fuarlarda ve 1-3 Aralık tarihinde Mumbai'de düzenlenecek olan Hindistan ISEE'de olduğu gibi, Interlift ekibi kendi sergi standıyla temsil edilecek ve her zaman olduğu gibi ilgili katılımcılara ve ziyaretçilere Interlift 2023 ile ilgili bilgilendirme yapacak. Interlift ekibi 2023'teki fuara kadar yapılacak olan fuarlarda da tanıtım yapacak.

AFAG tarafından yapılan açıklamaya şöyle devam edildi: "2020, 2021 ve hatta bu yıl Korona krizi çok sayıda fuarın iptal edilmesine neden olmuştu. Bu nedenle, Interlift'in başarılı bir şekilde gerçekleştirilebilmesi daha da dikkat çekicidir. Elbette 2019'un rekor rakamlarına ulaşılamadı, ancak zorlu genel koşullara rağmen, 87 ülkeden 11.800 ticari ziyaretçi Augsburg'a geldi ve yaklaşık 350 katılımcının olduğu gibi kararları da açıkça olumlu oldu. Şu anda, 250'den fazla katılımcı - endüstri liderlerinin çoğunluğu dahil - Interlift 2022'nin neredeyse tüm alanını işgal ediyor.

Yeni resmi gereksinimlerden dolayı salon yapıları değişiyor.

Interlift 2023, hemen hemen tüm salonlarda geçtiğimiz yıllrdan farklı bir şekilde sunulacak. Bunun nedeni, yerel makamlar tarafından kaçış yolları ve yangından korunma ile ilgili olarak getirilen yeni gereksinimlerdir. Bu durum hemen hemen tüm katılımcılar için standın konumu ve boyutuyla ilgili değişiklikler anlamına gelir. Bu nedenle, ilgilenen şirketler katılımlarını mümkün olduğunca erken kaydetmeli veya proje yönetimi ile birlikte koordine etmelidir."

WELCOME TO THE HOME OF ELEVATORS

interlift 2023

17 - 20 October | Messe Augsburg
Germany

Application form available now
www.interlift.de

Organiser: AFAG Messen und Ausstellungen GmbH
Am Messezentrum 5, 86159 Augsburg I www.interlift.de

Technical sponsor: VFA-Interlift e.V.
Süderstraße 282, 20537 Hamburg I www.vfa-interlift.de

11. ULUSLARARASI İRAN LIFTEX ASANSÖR ENDÜSTRİSİ VE İLGİLİ EKİPMANLAR FUARI

11. Uluslararası İran LIFTEX Asansör Endüstrisi ve İlgili Ekipmanlar Fuarı, 5-8 Temmuz 2022 tarihleri arasında Tahran Uluslararası Fuar Alanı'nda yapıldı. Fuarda Türk markaları da bayileri ve kendi stantları ile boy gösterdi.















6. ULUSLARARASI "LIFT CITY EXPO EGYPT" ASANSÖR VE YÜRÜYEN MERDİVEN TEKNOLOJİLERİ FUARI

6. Uluslararasl LIFT CITY EXPO EGYPT Mısır "Asansör ve Yürüyen Merdiven Sanayi Teknoljileri ve Aksesuarları " Fuarı; 21-23 Temmuz 2022 tarihleri arasında Mısır'ın başkenti Kahire'de düzenlendi.

















BAMBU AĞACI BİZE NE SÖYLER?

M. Mert BÜYÜKTEPE
EXVATOR Asansör ve Bilişim Hizmetleri A.Ş. - Kurucu

KALİTE

İnsan bu dünyadaki yaşamının nerede sonlanacağını bilmeden doğar, büyü ve gelişir. Mutlaka bir yerde son bulacağını da bilir. Bazen bunu son bulan hayatlardan anlar, bazen de burnunun dibine kadar gelen sonlarda görür. Yaşadıkları değil yaşattıkları kalır sonrasında, geride bıraktıklarıyla anılır. Bırakacaklarında ise yaşamının her aşaması az veya çok etkili olur.

Bambu ağacının yetiştirilme süreci ile insanların başarı merdivenleri arasında ilişki kurulur ve şu sonuç çıkarıltılır. Bir süre için çalışın, beklemeye tahammül edin, her zaman inanın ve geri dönmeyin.

Çinliler bu ağacı şu şekilde yetiştirirler:
Önce ağacın tohumu ekilir, sulanır ve gübrelenir. Birinci yıl tohumda herhangi bir değişiklik olmaz. Tohum yeniden sulanıp gübrelenir. Bambu ağacı ikinci yılda da toprağın dışına filiz vermez. Üçüncü ve dördüncü yıllarda her yıl yapılan işlem tekrar edilerek bambu tohumu sulanır ve gübrelenir. Fakat inatçı tohum o yılda da filiz vermez. Çinliler büyük bir sabırla beşinci yılda da bambu tohumuna su ve gübre vermeye devam ederler. Nihayet beşinci yılın sonlarına doğru bambu yeşermeye başlar ve altı hafta gibi kısa bir sürede yaklaşık 27 metre boya ulaşır. Sizce bambu ağacı altı haftada mı yoksa 5 yılda mı yetişmiştir?

Bambu ağacının yetiştirilmesinde insanoğlunun gösterdiği sabır, ısrar ve birgün yeşerecek umudu başarıya giden yol için hep örnek olmuş ve olmaya da devam edecektir.

Ancak benim gözümde bambu ağacının bir diğer özelliği çok daha dikkat çekici:
"Bir defa yeşeren bambu ağacının dalından bir parça koparsanız, su içerisinde büyümeye devam eder; ne toprak ister ne de beş yıllık emek."

Biz buna emeğin bereketi diyelim, isterseniz emekler zayi olmaz diyelim.

Bilmeliyiz ki; emeklerimiz, davranışlarımız ve yaptıklarımız her zaman sonraki nesillere miras kalacaktır.

İcatlar, yaşam tarzı, bazen bir düşünce olabilir bu geride bıraktığımız.

Hayaller miras kalır mı demeyin, belki de en büyük miras onlar olabilir.

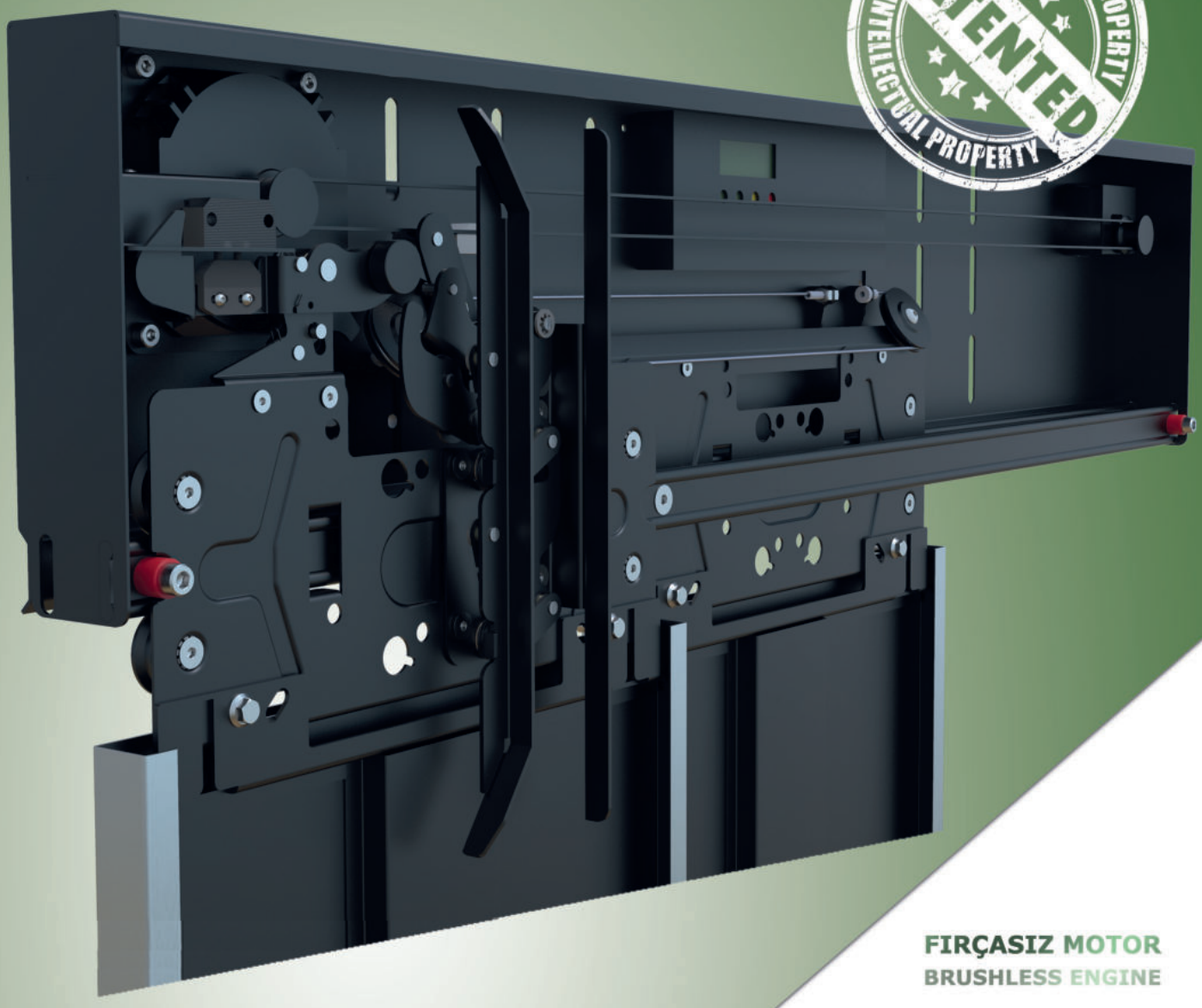
Burada asıl yapılanların da, kurulan hayallerinde iyi niyet eseri olmaları.

Bakmayın saman alevi gibi parlayan başarılar, ateşi zayıf, ömrü kısadır onların…

İnsanoğlu iyi eseler görmek istiyorsa; bilimde, ekonomide, iş dünyasında, siyasette ve daha birçok alanda eğitim ile uzlaşmalı, eğitimi sevmeli ve onu korumalıdır.

Bizler de asansör sektörünün ve çalışanlarının dünyadaki hak ettiği konuma gelmesi için elimizden geleni yapmalı gerekirse dünyada öncü olmalıyız. Gençler yetiştirelim hayal gücünü köreltmeden, onlara güzel değerler aşılayalım. Geride bıraktıklarınız çoğalarak devam etsin yaşamaya.

Yazımı değerli yazar Mark Twain'in sözü ile tamamlamak istiyorum;
"Bundan yirmi yıl sonra yapmadığınız şeylerden dolayı, yaptıklarınızdan daha fazla pişman olacaksınız. Demir alın ve güvenli limanlardan çıkın artık…Rüzgarı arkanıza alın, araştırın hayal edin ve keşfedin."



FIRÇASIZ MOTOR
BRUSHLESS ENGINE

KIRILMAZLIK GARANTİSİ
UNBREAKABILITY GUARANTEE

EN 81-20 KAŞIK SİSTEMİ
EN 81-20 LOCK SYSTEM

ÇELİK MEKANİK AKSAM
STEEL MECHANISM

PATENTLİ KAŞIK MEKANİZMASI
PATENTED SKATE MECHANISM

TAKLİT DEĞİL! ORJİNAL
NO COPY! THE ORGINAL

venotti.com.tr

VENOTTI Türkiye

SENDİKA OLMAK için başvuru yapıldı

Tüm Asansör Sanayi İşverenleri Sendikası kısa ismiyle TASİS'in kuruluş başvurusunun resmi olarak yapıldı



Tüm Asansör Sanayi İşverenleri Sendikası kısa ismiyle TASİS'in kuruluş başvurusunun resmi olarak yapıldığını duyuran Asansör Sanayicileri Derneği (ASDER) Başkanı Turgay Kuluğ, "İşverenlerimizin sendikal haklara kavuşacağını ve mücadelemizi daha da güçlü yürüteceğimizi müjdeliyorum. Ülkemiz adına Hayırlı ve uğurlu olsun." dedi.

20 Ağustos 2022 Cumartesi günü Çanakkale'de ASDER üyelerinin katılımıyla bir program gerçekleştiren Asansör Sanayicileri Derneğ Başkanı Turgay Kuluğ, "Üyelerimizin tam katılımıyla bir toplantı gerçekleştirdik. Çanakkale özelinde başta bakım fiyatları olmak üzere sorunlara dair çözümleri konuştuğumuz toplantıya katılım sağlayan ve üyemiz olmayan 6 işletmenin de üyeliğini kabul ettik. Tüm Asansör Sanayi İşverenleri Sendikası Çanakkale İl Temsilciliğinin verilmesi hususunda da mütabakat sağladık. Çanakkale üyelerimizin tamamına misafirperverlikleri için ayrıca teşekkür ediyorum. Talep gelmesi durumunda il bazlı toplantılarımız başka şehirlerde de devam edecek." dedi.





TEORİ
MÜHENDİSLİK ASANSÖR SAN.



KALİTEYİ TAMAMLIYORUZ

Paket Asansör Çözümleri

www.teorimuhendislik.com

ETKİNLİK TAKVİMİ 2022 CALENDAR OF EVENTS 2022

EKİM - OCTOBER 5-6	euro lift	Euro-Lift - Kielce, Polonya - Poland www.targikielce.pl/en/euro-lift
EKİM - OCTOBER 12-13	2022 liftex	Liftex 2022 - Londra, İngiltere - London, U.K www.liftexshow.com
EKİM - OCTOBER 18-20	GLOBAL LIFT & ESCALATOR EXPO AFRICA	Küresel Asansör ve Yürüyen Merdiven Fuarı Afrika Global Lift & Escalator Expo Africa Johannesburg, Güney Afrika - South Africa www.gleexpo.com
EKİM - OCTOBER 19-21	LIFT EXPO ITALIA	Lift Expo İtalya - Lift Expo Italia - Milan, İtalya www.liftexpoitalia.com
KASIM - NOVEMBER 7-8	SEELIFT	SEELift 2022 - Zagreb, Hırvatistan - Croatia www.seelift.net
KASIM - NOVEMBER 10-12	GLOBAL LIFT & ESCALATOR EXPO DHAKA 2022	Global Lift & Escalator Expo Dhaka - Dakka, Bangladeş www.gleexpo.com
KASIM - NOVEMBER 16-19	WEE EXPO	ISEE 2022 - Şangay, Çin en.elevator-expo.com
ARALIK - DECEMBER 1-3	ISEE	ISEE 2022 - Mumbai, Hindistan - India tak-expo.ne
ARALIK - DECEMBER 12-13	IEES	Int. Elevator & Escalator Symposium- Barselona, İspanya www.elevatorsymposium.org
MART - MARCH 2023 9-12	asansör İSTANBUL	Asansör İstanbul 2023 - İstanbul - Türkiye www.asansoristanbul.com
MAYIS - MAY 2023 12-14	LIFTEXPO MOROCCO 12 - 14 MAY 2023	Lift Expo Morocco - Casablanca - Fas www.liftexpo-morocco.com
MAYIS - MAY 2023 23-25	EXPO ELEVADOR	ExpoElevador 2023 - Pro Magno - São Paulo - Brazil expoelevador.com
HAZİRAN - JUNE 2023 7-9	RUSSIAN ELEVATOR WEEK	Russian Elevator Week - Moskova - Russia lift.vdnh.ru
EKİM - OCTOBER 2023 17-20		Interlift 2023 - Augsburg - Germany www.interlift.de





12 - 14
MAY
2023

LIFTEXPO

MOROCCO 12 - 14 MAY 2023

International Exhibition for Elevators & Escalators

Casablanca

Vertical Transportation Solutions



MENA MANAGEMENT | EXPERT Ekspert U/A Fuarcılık Ltd | LIFTVISION magazine

www.liftexpo-morocco.com

Asansör Dünyasının
Buluşma Noktası

www.exvator.com

- Genişlemekte olan ailemize **ücretsiz üyelik** ile katılın
- İşletmenize **yeni ve güvenilir portföyler** kazandırın
- Uzak coğrafi alanlara **çok daha kısa ve maliyetsiz** şekilde ulaşıp, **sıcak temaslar** yakalama fırsatı edinin
- Yenilikçi bakış açınızla, kalıplaşmış ticaret olgusunun dışına çıkıp, değişim içinde olan **ticaret anlayışına yön verenlerden** olma şansını yakalayın

Tek yapmanız gereken **www.exvator.com** yeni şubenizi **ücretsiz üyelik ile aktif** hale getirmek olacaktır

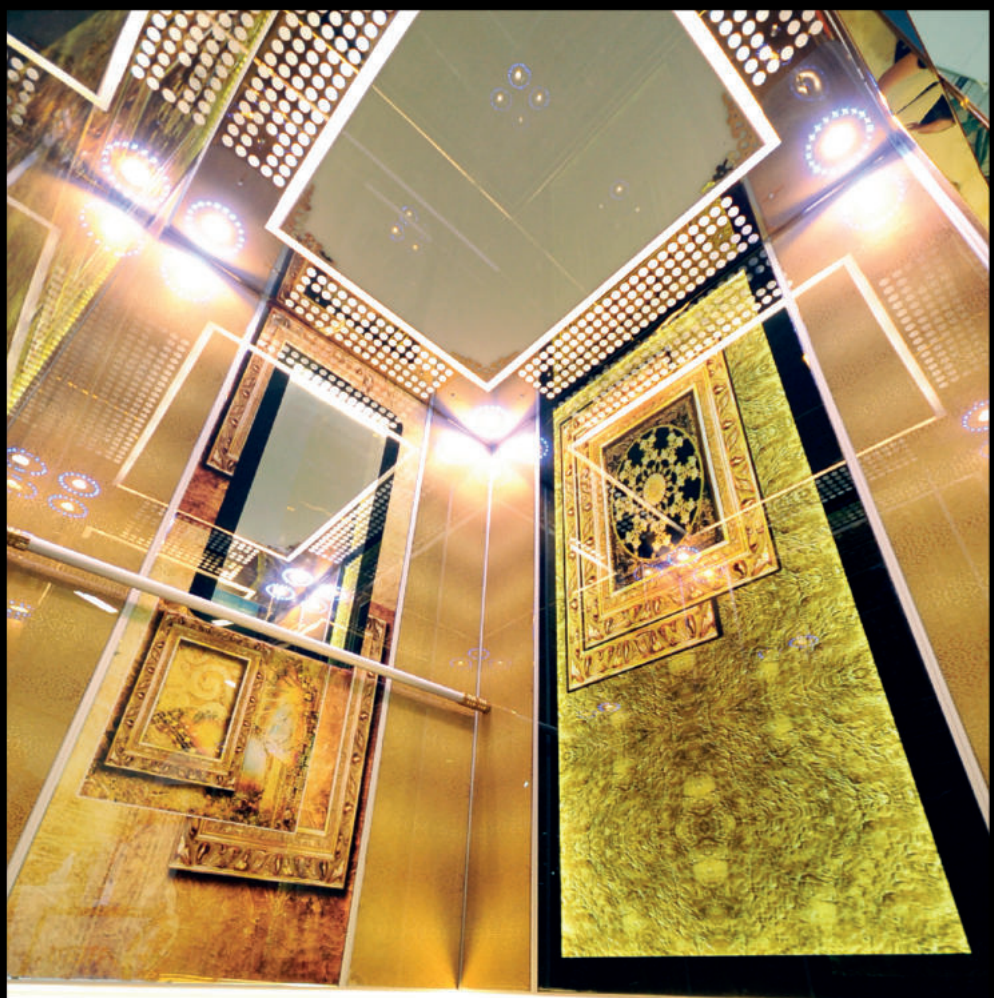




Fulya Mahallesi Büyükdere Caddesi No : 74 D
Kat: 3 Ofis: 10 Torun Center Şişli / İstanbul
0212 995 01 41 www.exvator.com

EXVATOR

AUTÜR Asansör



KALİTEYİ YUKARILARA TAŞIYORUZ

Asansör Kabinleri
Asansör Panoları
Kumanda Sistemleri
&
Komple Çözümler











www.autur.com.tr

İHTİYAÇ DUYDUĞUNUZ
TÜM ASANSÖR MALZEMELERİ İÇİN...

+90 212 549 50 14 ya da info@autur.com.tr

İkitelli O.S.B Mh. Eski Turgut Özal Cd. Haseyad B/Blok No: 4/305 Altıntaç San. Sitesi Başakşehir - İSTANBUL



SZUTEST

444 9 511 | szutest.com.tr

Szutest Szutest Szutest Szutesttr

KALİTE
GÜÇ
GÜVEN

Yerli Üretim



GÜCÜN KONTROLÜ SİZİN ELİNİZDE

www.voltronasansor.com

VOLTRON

SERİNHİSAR NAKLİYAT & ASANSÖR

DENGE AĞIRLIĞI MADENCİLİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

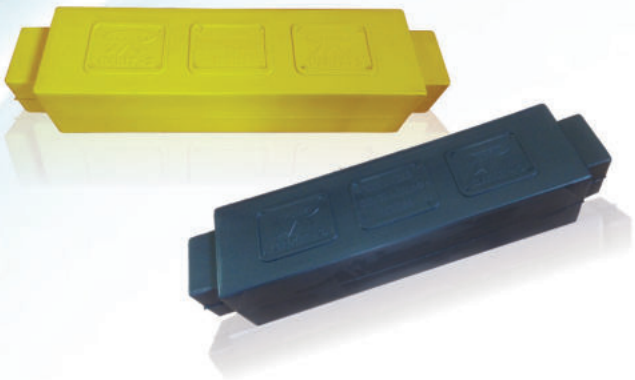
BARİT 1
UZUNLUK: 96 cm
ÇAP: 15X12 cm
AĞIRLIK: 48 kg



BARİT 2
UZUNLUK: 60 cm
ÇAP: 16X16 cm
AĞIRLIK: 42 kg



BARİT 3
UZUNLUK: 60 cm
ÇAP: 14,5X11,5 cm
AĞIRLIK: 31 kg



BARİT 4
UZUNLUK: 56 cm
ÇAP: 14,5X11,5 cm
AĞIRLIK: 29 kg



BARİT 5
UZUNLUK: 76 cm
ÇAP: 14,5X11,5 cm
AĞIRLIK: 40 kg



MERKEZ: Hacıeyüplü Mah. Salihağa Yolu No: 19\1 DENİZLİ
TEL: +90 258 371 93 93 - +90 258 268 00 60 **FAX:** +90 258 241 99 54
E-MAİL: info@serinhisarnakliyat.com.tr
www.serinhisarnakliyat.com.tr

O ÇOK FARKLI

GALAXY'İ

KEŞFEDİN!



Galaxy
SERİSİ
#wearebutkon

BUTKON

özgürce

yaşamak

herkesin hakkı!

Hiçbir şey engel değildir ışıldamasına bir çift gözün ve
hiç kimse engelli değildir yüreğinde sıcaklığını hissediyorsa sevginin.

VİNİ®

ENGELLİ SİSTEMLERİ | ASANSÖR KABİNLERİ | YEMEK ASANSÖRLERİ | PRATİK ASANSÖR KUYULARI | L KARKAS SÜSPANSİYONLAR | ASANSÖR HALATLARI

EFELİFT ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
Mimarsinan O.S.B. 13. Cad. No:50 Melikgazi Kayseri Tel: +90 352 247 44 44 Fax: +90 352 241 18 19
www.vini.com.tr | info@vini.com.tr



Binalara
değer katan,
ayakta tutan
markalar vardır...

KÜÇÜK GROUP

444 20 95
www.kucukgroup.com