ISSN: 2146-4243

YIL: 12 SAYI: 76 KASIM - ARALIK 2023 www.asansorvizyon.com
Sektörel Asansör ve Yürüyen Merdiven Dergisi



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
www.elevex.com.tr
KONYA ASANSÖR FUARI

ASANSÖR vizyon dergisi

24 DOSYA: 2024 EKONOMİ

2024 yılında dezenflasyon ve ekonomide yapısal dönüşümün hız kazanacağını belirten Şimşek, ...

76 FUAR: GEE MILANO

GEE, İtalya'nın Milano kentinde Fiera Milano'da (Rho), 15-17 Kasım tarihleri arasında gerçekleştirildi.

100 PERİYODİK BAKIM

Asansörler güvenli ve etkili bir şekilde çalışabilmeleri için düzenli bakıma ihtiyaç duyarlar. Asansör bakımının ...



TÜ
ASANSÖ

RKRAY

R KILAVUZ RAYLARI





TÜRKRAY

DAHA
FAZLA
BİLGİ İÇİN...

www.TURKRAY.com.tr

info@turkray.com.tr

LÖHER®
Since1967
www.loher.com.tr

Fark YARATAN DETAYLAR



meteor GRUP

İstanbul Ofis
Feritpaşa Mah. 99. Sokak
No: 63 Ataşehir-İstanbul / TÜRKİYE

İzmir Fabrika
İZBAŞ Maltepe Serbest Bölge Mah.
Sedir Sk. No:26
Menemen-İzmir / TÜRKİYE

/loher_meteor
/loher
/lohermeteor

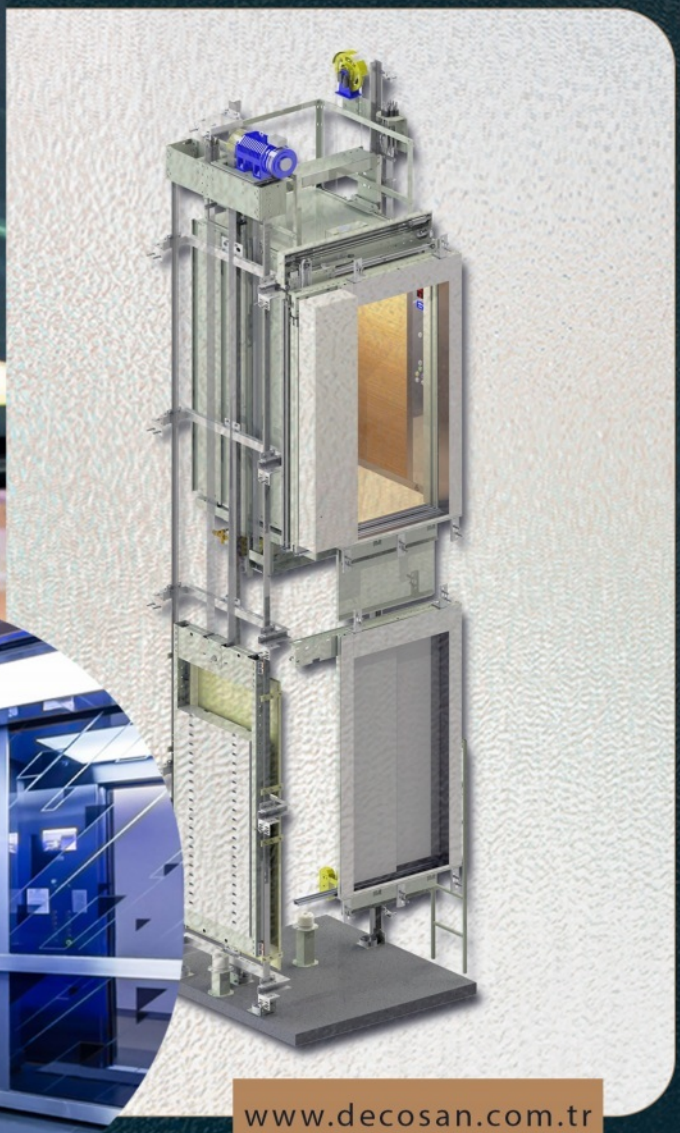

AVELİCE
www.aveliceasansor.com.tr
Dikey Ulaşımda
GÜVEN VE TEKNOLOJİNİN BİRLEŞİM NOKTASI
meteor GRUP
/aveliceasansor
/avelicelift
/avelicemeteor
Çapala Mevki Organize Sanayi Bölgesi
2.Caddesi No: 1 Iğdır / Türkiye

DECOSAN®

Tecrübe & Teknoloji

Paket Asansör
Malzemeleri & Sistemleri







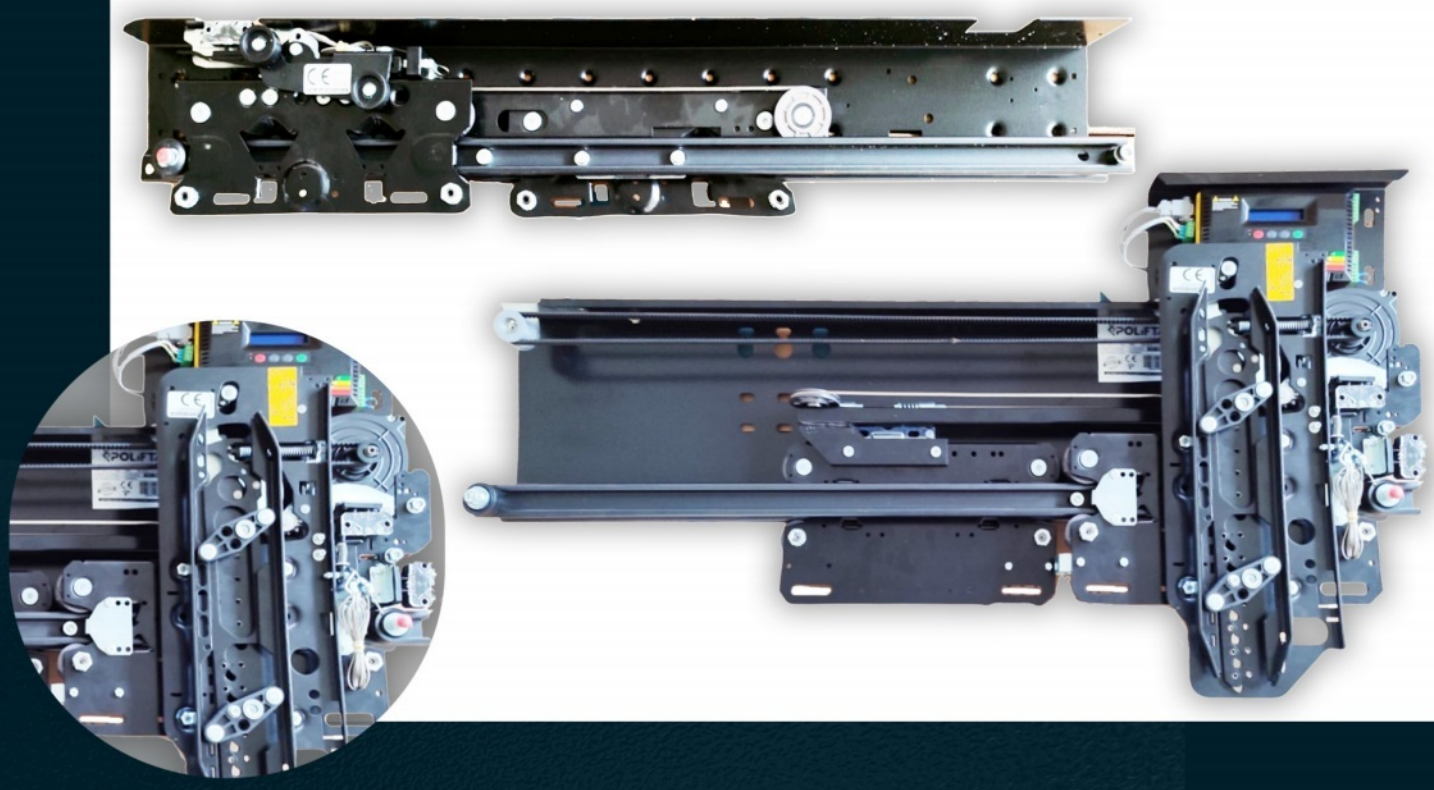
www.decosan.com.tr

Topraktaş Mahallesi Mega Sanayi Sitesi Dış Kapı No:2/1DB Bağlar/Diyarbakır DİYARBAKIR / TÜRKİYE
Tel: +90 412 502 74 57 e-mail: satis@decosan.com.tr

POLİFTA

our target powerful lift

Kat&Kabin Kapıları



Kabin Tasarımı ve Üretimi







www.decosan.com.tr

Adres: Topraktaş Mh. Mega San. Sitesi No:2/1F Bağlar/Diyarbakır-TÜRKİYE
info@polifta.com - polifta@polifta.com
GSM: +90 554 160 47 23

Premium Quality

" Türkiye'deki tedarik sürecinde lider firmalardan biri olan firmamız, iş sistemimiz sayesinde ihtiyaçlarınızı tam olarak anlayıp projelerinizi sizin için kolaylaştırıyoruz.



Paket Asansör **Sistemleri**

katre Group

- Asansör Kabinleri
- Asansör Kapıları
- Kontrol Panoları
- Asansör Malzemeleri



STORK LIFT®

+90 539 434 36 71 | +90 539 442 36 71
export@storklift.com
www.storklift.com



Asansörler bizim uzmanlık alanımız.

KOMPLE ASANSÖR SİSTEMLERİ

STORKLİFT asansör ve asansör firması KONYA'da bulunmaktadır.İşletmemiz, evinizde, binanızda, AVM'de, hastanede, otelde, restaurantta, otoparkta her yerde size kolaylık ve hareketlilik sağlamak için çalışmaktadır. Misyonumuz, sizi ulaşmak istediğiniz yere güvenli şekilde taşımaktır. Özenli ortaklarımız, uzun süre dayanacak şekilde inşa edilmiş güvenli asansörler üretmeye kararlıdır. Her asansör, konut asansörleri için uluslararası güvenlik standardının en son revizyonunu- EN81-20- EN81-50- EAC VE CE'yi karşılayacak veya aşacak şekilde tasarlanmış ve test edilmiştir.

PROFESYONEL HİZMET ÇÖZÜMLERİ SUNUYORUZ

- Asansör Kabinleri
- Asansör Kapıları
- Asansör Butonları
- Asansör Motorları
- Kontrol Panoları
- Asansör Yedek Malzemeleri
- Asansör Rayları

Premium Quality

STORK LIFT®

+90 539 434 36 71 | +90 539 442 36 71
export@storklift.com
www.storklift.com

Yeni ve güçlü kadromuz ile

KALİTEYİ TAMAMLIYORUZ

Paket Asansör Çözümleri



TEORİ
MÜHENDİSLİK ASANSÖR SAN.

www.teorimuhendislik.com

TEORİ
MÜHENDİSLİK ASANSÖR SAN.



KALİTEYİ TAMAMLIYORUZ

Paket Asansör Çözümleri

www.teorimuhendislik.com

Panoma®

Asansör Kontrol Sistemleri

daima

YUKARIDA



ARKEL PARTNER

ARCUBE PARTNER









www.panomaasansor.com.tr

+90 332 235 72 66 | +90 332 236 72 66

AH & MET®

& Dünya Standartlarında Kaliteyi ve Teknolojiyi Birleştirdik.

Son Teknoloji Üretim Tesisi

Türkiye'nin sanayi merkezi Konya'da 20.000 m² alana sahip son teknoloji ile donatılmış üretim tesisi

Teknik Çözüm

Müşteri odaklı hizmet anlayışı ile kesintisiz teknik destek



Dünya çapında...
İlk günkü
heyecanla...

Kaliteli Üretim

Avrupa (CE), Rusya (EAC) ve Ukrayna Standartlarına göre üretim

Genç ve Dinamik Kadro

Ülkemizdeki ve dünyadaki gelişmeleri sürekli takip eden genç ve dinamik kadro

VİTAL GRUP

COMPLETE ELEVATOR SYSTEMS

SİZİN İÇİN ÜRETİYORUZ..



BEST QUALITY ★★★ PREMIUM ★★★ BEST QUALITY

www . vitalasansor . com

VİPAR VİDOOR VİPANO VİMAK VİLIFT SlimLIFT NormLIFT

FABRİKA : 3. Organize Sanayi Bölgesi Büyükkayacık OSB Mah. 9.Sokak No:31 Selçuklu / Konya

Tel: +90 332 345 13 85 Fax: +90 332 345 13 86 bilgi@vitalasansor.com

ISTANBUL ŞUBE : Şerifali Mahallesi Türker Caddesi No: 42 Ümraniye / İstanbul

Tel: +90 216 314 30 35 Fax: +90 216 314 30 36 satis@vitalasansor.com

MLCOMBO-X

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL CİHAZI

ASANSÖR ELEKTRONİĞİNİN GELECEĞİ!

- **SESSİZ** (kontaktörsüz)
- **DAHİLİ BY-PASS ŞALTERİ**
- **DAHİLİ PANO ALTI ÇIKIŞ KLEMENS KARTI**
- **CEP TELEFONU İLE PARAMETRE GİRİŞİ, İZLEME...**
- **MİKROLİFT** (ücretsiz) **CLOUD'A HATALARI, PARAMETRELERİ, KONUM VE SAYAÇLARI DEPOLAMA**





32 KAT

EMC TESTED

CE CERTIFICATED BY LIFTINSTITUUT

+ Asansörün tüm hareketlerinin (opsiyonel) müşteri CLOUD'una depolanması
+ Kolay ve hızlı pano yapımı
+ Tüm emniyet devresi sinyallerinin LED ile izlenmesi
+ Direkt duruş
+ Mükemmel sürüş ve duruş kontrolü
+ EN81-20 Standardı'na uygunluk
+ Dahili EMC filtre
+ Hassas motor tanıma
+ SD kartla sahada güncelleme
+ Minimum ve basit parametrelerle kolay devreye alma

www.mikrolift.com.tr

mikrolift®

medpartners.com.tr

Paket Asansör Sistemleri & Komponent

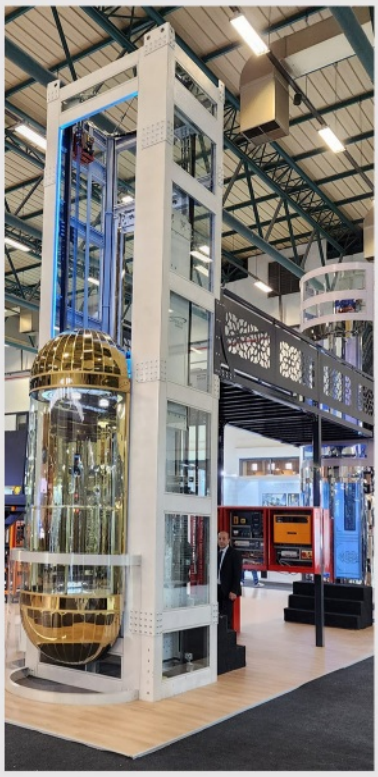


Yılların verdiği tecrübe ile Türkiye'den tüm dünyaya asansör sistemleri...

e -mail: info@ozbesler.com.tr

ÖZBEŞLER asansör

Daha fazla bilgi için:
+90 224 351 43 01/02





FLUENT
Full Automatic Lift Doors

LATEDOOR LIFT DOORS









www.ozbesler.com.tr

ERASIS
asansör



ELEVATOR CONTROL SYSTEMS

info@erasisasansor.com.tr
export@erasisasansor.com.tr

WWW.ERASISASANSOR.COM.TR
+90 224 443 25 32 - 34

srl®

COMPLETE ELEVATOR SOLUTIONS

ASANSÖR SİSTEMLERİ | YÜRÜYEN MERDİVEN YÜRÜYEN YOL | ENGELLİ ASANSÖRLERİ



www.srlasansor.com

MİMARİ PROJELERİNİZDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

We Are Solution Partner Of Your Architectural Projects.

Konsan Sanayi Sit.
Fevzi Çakmak Mah. 10753 Sk.
No:8/1 Karatay/ KONYA

+90 444 6 775

export@srlasansor.com

SEKTÖRÜN İHRACAT MARKASI

Global bir marka olarak, daha yüksek hedeflere...



www.onaylift.com.tr

56 Ülkeye ihracat

Fabrika:
5. Organize San. Bölg. Aşağıpınarbaşı OSB Mah.
522. Sokak No:5 Selçuklu / Konya / TÜRKİYE
Tel: +90 332 346 21 24 | Fax: +90 332 346 21 25
info@onaylift.com.tr | www.onaylift.com.tr

Şube:
Beylikdüzü O S B Mahallesi Birlik Sanayi Sitesi
4. Cadde No:26 Beylikdüzü / İstanbul /TÜRKİYE
Tel: +90 212 876 11 35 Fax: +90 212 876 11 36
bilgi@onaylift.com.tr | www.onaylift.com.tr

ONAYLIFT® COMPONENTS

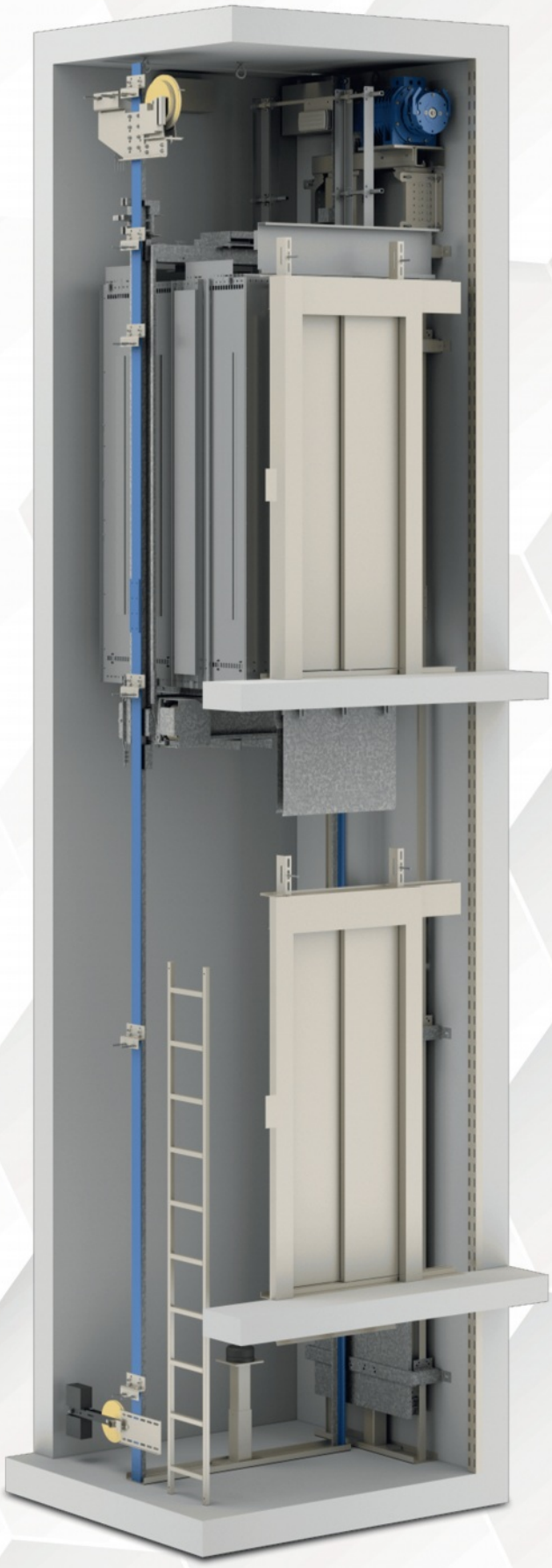
MÜŞTERİ HİZMETLERİ
Customer Service
444 32 42

ONAY GROUP | ONAY DOOR KAPI SİSTEMLERİ | ONAY KABİN ASANSÖR KABİNLERİ | ONAY KUMANDA KUMANDA SİSTEMLERİ

MRK

COMPLETE ELEVATOR Systems





Medyavuz.com

stof.com.tr

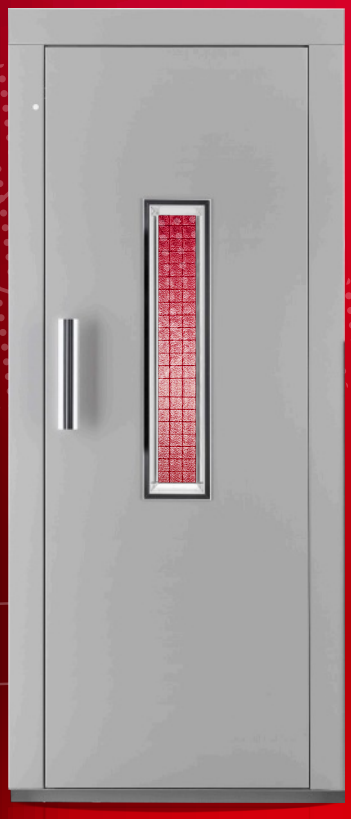
stof®

JUST ELEVATOR™

Kalite Kapıdan Başlar

Kalitemizi Avrupa'dan Asya bozkırlarına,
Afrika'dan Arabistan'a taşıyoruz.

YARI OTOMATİK KAPI SİSTEMLERİ



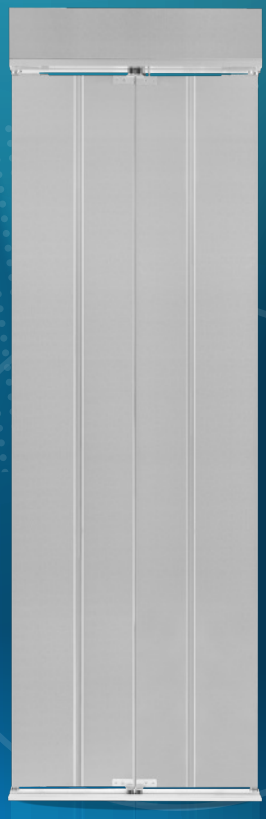


OTOMATİK KAPI SİSTEMLERİ





KRAMER KAPI SİSTEMLERİ





- YANGIN DAYANIM SERTİFİKASI / TS EN 81-58
- ISO 9001 - 2015 - KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ
- ISO 14001 - 2015 - ÇEVRE YÖNETİM SİSTEMİ
- ISO 15001 - 2018 - İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ YÖNETİM SİSTEMİ
- EAC BELGESİ
- PTC BELGESİ
- ANTİ-VANDAL BELGESİ TS EN 81-71
- AB TİP İNCELEME SERTİFİKASI MADÜL-B
- AB TİPE UYGUNLUK SERFİFİKASI MODÜL-C2
- UYGUNLUK SERTİFİKASI / TS EN 81-20 TS EN 81-50

KIRIKER METAL
ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

DOOR LIFE

LIFTOR ALWAYS UP

/kirikermetal www.kirikermetal.com.tr 444 60 29 TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN

PAKET ASANSÖR ÇÖZÜMLERİ

Öncelikli hedeflerimiz dünyanın en iyi komponentleri kendi imalatımızla birleştirerek, müşterilerimizin paket asansör taleplerine ve özel ihtiyaçlarına kalıcı çözümler sunmak , AKRA Asansör markasını dünya pazarında küresel marka düzeyine getirmektir.

ARKEL · BLAIN HYDRAULIC · BRUGG Lifting · BUCHER hydraulics · ELGO ELECTRONIC · GUSTAV WOLF · henning MADE IN GERMANY · MONTEFERRO

MEILLER · NEWLIFT · PFEIFER · Savera · SCHAEFER · WITTUR · ZIEHL-ABEGG

İHTİYACINIZ OLAN HERŞEY



TSE ISO EAC CE

T +90850 3038333 +90532 798 8114
info@akra-aufzug.de
www.akra-aufzug.de

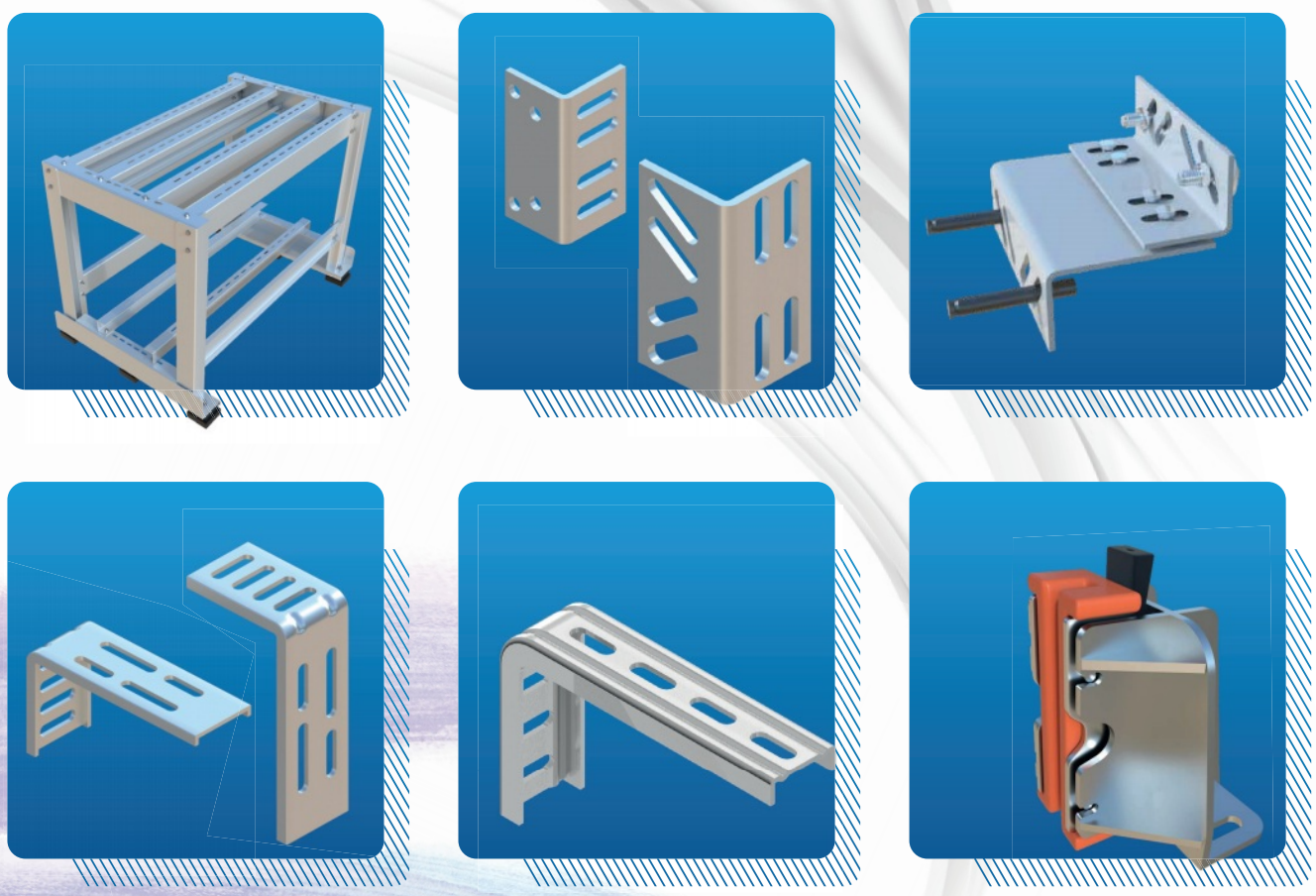
AKRA®
Elevator&Escalator



YIRSAN
METAL MAKİNA ASANSÖR İNŞ. SAN. VE TİC. LTD ŞTİ

www.yirsanmetal.com

BAĞLANTI EKİPMANLARI ÜRETİMİNDE
SEKTÖRE YÖN VERİYORUZ



pozitiflab

Gaziantep / TURKEY
info@yirsanmetal.com
+90 850 888 2527



10 YILI AŞAN TECRÜBE
OVER 10 YEARS OF EXPERIENCE

44 ÜLKEYE İHRACAT
EXPORT TO 44 COUNTRIES

110 UZMAN PERSONEL
110 EXPERT STAFF

9000 m² ÜRETİM ALANI
9000 m2 PRODUCTION AREA

DORMAK
ELEVATOR SYSTEMS

www.dormakasansor.com

FABRİKA / FACTORY
Çavuşoğlu Mahallesi Seddülbahir Cd. No:41/A Kartal/İstanbul - TÜRKİYE **Phone:** +90216 232 2626 **E-mail:** info@dormakasansor.com

BATUMI
Giorgi Antsukhelidze St. 30 Batumi - GEORGIA
Phone: +995 593 51 57 85 **E-mail:** info@dormakasansor.ge

ERBIL
100 m Street, Opposite the Rizgary Hospital Erbil- IRAQ
Phone: +96 475 03 00 50 44 **E-mail:** dormak.erbil@dormakasansor.com

TÜRKELİ RAY®

"The best quality guide rail since 1947"



1947'den günümüze Asansör Rayında kalitenin adı...

www.turkeliray.com

Phone: +90 258 269 15 70

Fax: + 90 258 269 15 66

e-mail: info@turkeliray.com

İÇİN - DEKİLER

30 **INDEX**

36 **DOSYA**

2024 İHRACAT YILI MI OLACAK?

Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat
2024'te küresel talep hızlanacak, ihracatımız artacak

T.C. Ticaret Bakanlığı Bakan Yardımcısı Ö. Volkan Ağar
Günde 1,5 milyar dolar ihracat yapıyoruz

Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk
22 senede 30 misli artış var

T.C. Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya
17 bin firma desteklerden yararlandı

Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney
25 milyar dolarlık ihracat alacağı güvencede

İhracatı Geliştirme A.Ş. (İGE) Genel Müdürü Kasım Akdeniz
Hedef ihracat kredilerinin payını yüzde 18-20'ye çıkarmak

64 **DEİK**

DEİK Başkanı Olpak'ın 2023 yılı değerlendirmesi, 2024 öngörüleri

72 **2024**

2023 DEĞERLENDİRMELERİ, 2024 ÖNGÖRÜLERİ

İTO Başkanı Avdagiç
Faizler yüksek kalacak, farklı enstrümanla destek gerekli

İSO Başkanı Bahçıvan
Her cefanın sonunda mutlaka bir sefa geliyor

MÜSİAD Genel Başkanı Mahmut Asmalı
Fiyat artışları 2024'ün ikinci yarısında çok daha makul düzeylere gerileyecek

Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkanı Tayfun Küçükoğlu
Yeni stratejileri odağımıza aldığımız bir yıla giriyoruz

TİM Başkanı Gültepe
İhracat ile büyümeye devam edeceğiz

88 **GEE MILANO**

GEE, İtalya'nın Milano kentinde Fiera Milano'da (Rho), 15-17 Kasım tarihleri arasında gerçekleştirildi.

106 **TASİAD**

Sektörel Mükemmeliyet Merkezlerinin Kurulması Yoluyla Mesleki ve Teknik Eğitimin Kalitesinin Arttırılması Teknik Yardım Projesi – (METEKIII) İşbaşı Eğitimlerinin ikincisi TASİAD organizasyonunda İstanbul'da gerçekleştirildi.

112 **PERİYODİK BAKIM**

Asansörlerde Periyodik Bakım & Önemi

120 - **Murat ALTUN- D Kare Gözetim Test ve Belgelendirme**
ASANSÖRLERDE BAKIM VE MUAYENE FAALİYETLERİ ARASINDAKİ İLİŞKİ

128 - **Halim AKIŞIN - Neta Sertifikasyon ve Teknik Kontrol**
ASANSÖR YETKİLİ SERVİS HİZMETLERİ

132 - **İbrahim ÖZÇAKIR - Makina Mühendisi**
BAKIM

134 - **Ali Osman KARADEMİR - Türklift Plus Genel Müdürü**
BU KAZA "NE OLSA" OLMAZDI?

124 - **Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu (TASFED)**
ASANSÖR BAKIM VE ARIZA SÖZLEŞMESİ

144 **TASFED**

TASFED yönetim kurulu üyeleri 3-4 Kasım 2023 tarihlerinde Mersinli asansör firmaları ile bir araya geldi.

Balıkesirli asansör firmalarına TASFED Başkan Vekili Cem Bozdağ TSE EN 13015 Standardını ve bakım maliyetlerini anlattı.

162 **DÜĞÜN**

Nilkon Asansör Üretim Müdürü Muhammed Fatih Hamurcu ve Sümeyra Demirtaş dünya evine girdi.

164 **TOPLANTI**

Samsunlu asansör firmaları 11 Aralık'ta bir araya gelerek 2023 yılını değerlendirdi.

MAKALELER

148 **CEYLA AKIN**
SUUDİ ARABİSTAN'IN İDDİALI PROJESİ NEOM EPICON

156 **PEREN KISTAK**
YENİ YILDA FARKINDALIKLI YENİ HEDEFLER

166 **ÖZCAN CAN**
2023: BİR YILIN ANATOMİSİ

170 **ALP MURAT BAĞTUĞ**
DELEGASYONUN DİNAMİKLERİ: TAKIM ÇALIŞMASINDA...

176 **HATİCE ÇAĞIRAN**
İDEAL DÜZEN

180 **FİKRET KIZMAZ**
SUYUN ÖNEMİ

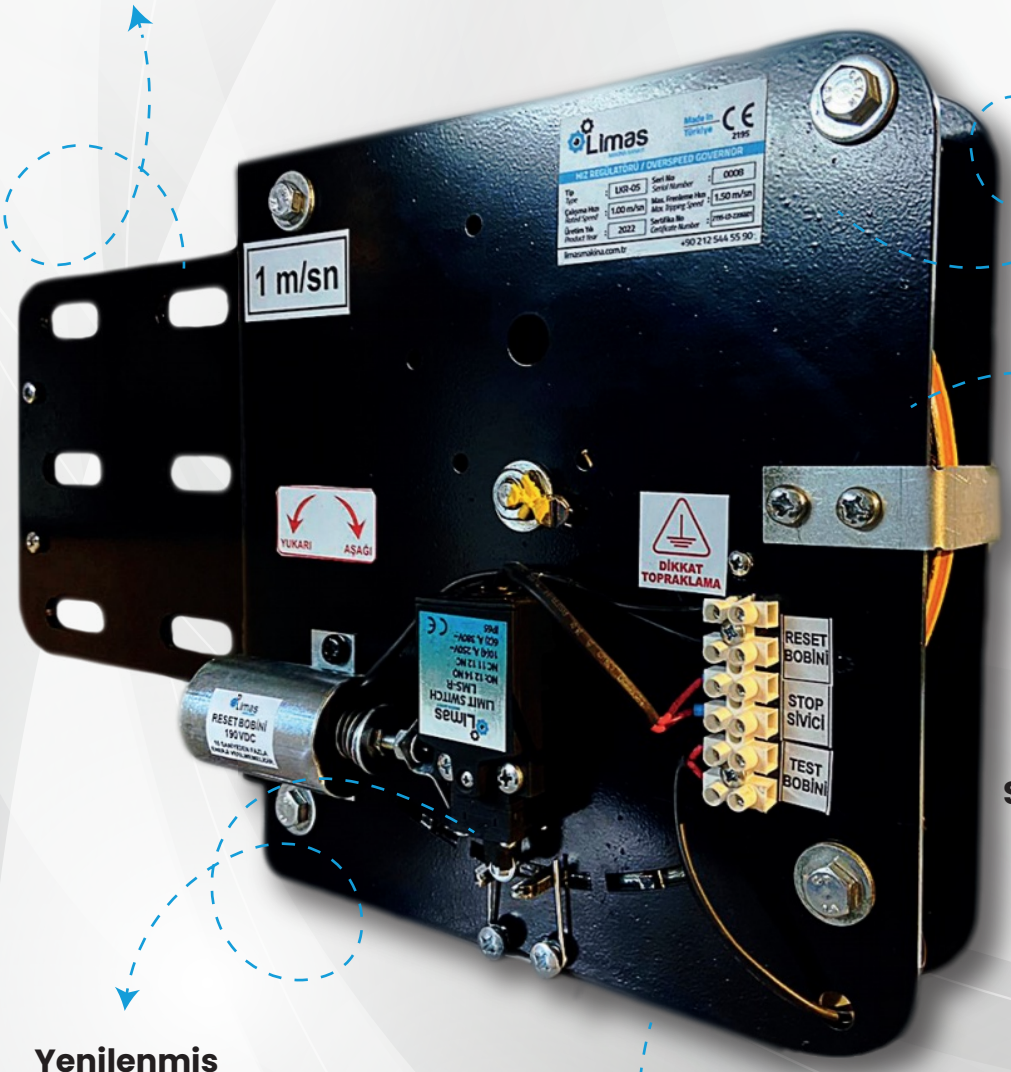
EAC CE

Limas
MAKİNA SANAYİ

PRO LKR HIZ REGÜLATÖRÜ

Ray Tipi / Sehpa Tipi Seçenekleri

Yüksek Hız Aralığı 0.40 m/sn - 2.50 m/sn



EN 81/21-50 EAC Standartlarına Uygun

Yenilenmiş Switch

Tek Cepheden Kontrol!

www.limasmakina.com.tr
+90 (212) 544 55 90
info@limasmakina.com.tr

YERLİ ÜRETİM

OTIS - KONE - SCHINDLER - SELCOM - SCHMITT & SOHN - SEMATIC - OSMA - HAUSHAHN - OAK WESTINGHOUSE - OSMA - THYSSEN - STARLIFT - SLYCMA ECOSIL - KONE -

emay AUTOMATIC DOORS

www.emayasansor.com

DOOR MODERNIZATION KIT

FOR ALL DOOR Drivers & Motor
PLUG & GO

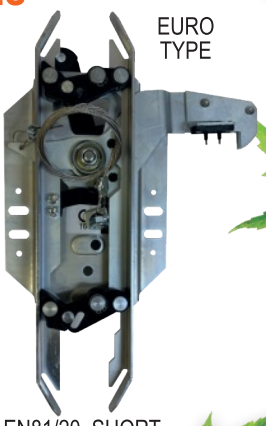




SKATES


A3


EN81/20 LONG



EN81/20 SHORT


SWITCH


BELT


BELT PULLEYER

EASY SOLUTION
included everything

TÜRKİYENİN İLK VE TEK !
DİŞLİSİZ MOTORLU OTOMATİK KAPI SİSTEMİ
The Best Automatic Door Evermade in TURKEY

A Sınıfı enejri tüketimi ile çevreci ve ekonomik
With A class energy saving environmental and economic

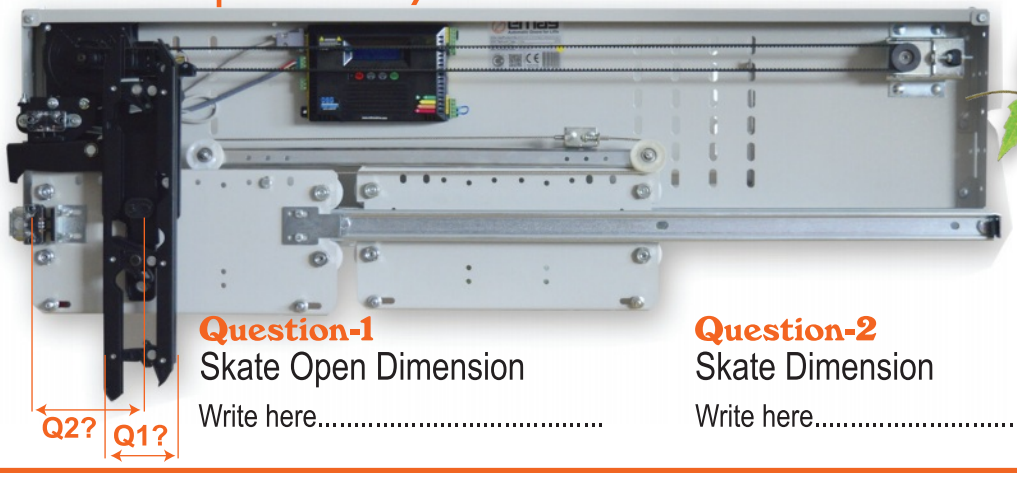
Redüktörsüz DIRECT DRIVE motoru ile sessiz ve uzun ömürlü kullanım
With DIRECT DRIVE gearless motor silent and long-lasting use

For all brand door modernization

Manyetik teknolojisi ile yüksek hız, yüksek tork ve titreşimsiz devinim sağlar
With magnetic technology providing high speed, high torque and non vibrating movement

MODERNIZATION MECHANISMS

Two question, full solution !



Question-1
Skate Open Dimension
Write here.....

Question-2
Skate Dimension
Write here.....

DOOR MODERNIZATION KIT

KONE - SCHINDLER - SELCOM - SCHMITT & SOHN - SEMATIC

ARTI + kasnak®

TÜRK PATENT
TÜRK PATENT VE MARKA KURUMU

CAPTORMAL®*

TSE
ONAYLI



YERLİ ÜRETİM

7 KAT DAHA DAYANIKLI

24/7
HIZLI TESLİMAT

Kasnaklarımız TSE ve Türk Patent Enstitüsü onaylıdır.

Artı Kasnak Asansör Mak. İmalat San. Ltd. Şti.
Ramazanoğlu Mah.
Muhsin Yazıcıoğlu Cad. 144/1
34906 Pendik, İstanbul

0216 378 35 38
info@artikasnak.com
www.asansorkasnagi.com

* Patent No: 2022 073 141 Artı Captormal



www.asansorvizyon.com

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
www.elevex.com.tr
22-25 MAYIS 2024
2024 yılının
en büyük sektör buluşması
KONYA
ASANSÖR FUARI

2024
NİSAN - APRIL
2024 / 3-5
Lift Expo Kazakhstan - Almatı - Kazakhstan
www.liftexpo.kz

NİSAN - APRIL
2024 / 22-24
Lift Expo Algeria - Algeria
www.liftexpo-algeria.com

KÜNYE

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Özhan ŞEREFLİ

Görsel Yönetmen
Meral ŞEREFLİ

Teknik Müdür - Yazılım
Turhan AKÇA

Editör
Senagül AKÇA

Etkinlik ve Proje Koordinatörü
Mehmet Pusat ŞEREFLİ

Reklam Rezervasyon
0 312 472 14 58 / 0 541 627 39 73

Yayın Adı- Asansör Vizyon Dergisi
Yayın Şekli ve Türü
2 Aylık Türkçe Yerel Süreli Yayın

Baskı Tarihi - 30.12.2023

Asansör Vizyon Dergisi:
Çağlayan Mh. 284. Cd.No:1/19 06470 ANKARA
Tel: 0312 472 14 58
www.asansorvizyon.com
haber@asansorvizyon.com

Baskı
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Tel: (0212) 454 30 00

Bu yayının tamamı ya da bir bölümü yayıncının yazılı izni olmaksızın çoğaltılamaz ya da yayınlanamaz. Yayınlanan yazı, belge ve fotoğrafların her türlü hukuki mesuliyeti yazarına aittir.

REKLAM İNDEKSİ

ACROLIFT ASANSÖR	104-105
AHMET ASANSÖR	13
AKRA ASANSÖR	22
ALTINTAŞ BAĞLANTI ELEMANLARI	171
ALYANS ASANSÖR	39
AMADA TECH	61
AMETAL ASANSÖR	123
ARAS PLASTİK	139
ARGESET ELEKTRONİK	181
ARKEL	53
ARTI KASNAK	29
ATERYA ELEVATOR SYSTEM	34
AUTÜR ASANSÖR	184
AVELİCE ASANSÖR	5
BALABAN KASNAK	35
BEGEÇ ASANSÖR	137
BEST OTOMASYON	101
BİSA LIFT	154-155
BLUES OF İSTANBUL	99
BT ELEVATOR	62-63
BUTKON	188
CAKAZ ELEKTRİK	131
CEYAS ASANSÖR	175
ÇELİKRAY	189
ÇÖZÜM-AS ASANSÖR	129
DECOSAN ASANSÖR	6-7
DEHİR ELEKTRONİK	125
DEVAS HOME LIFT	110-111
DORMAK ASANSÖR	24
DPS DOOR	147
DUSEKO ASANSÖR	95
EFELİFT ASANSÖR	70-71
EKOL ELEKTRONİK	169
ELEVEX KONYA	65
ELİT ASANSÖR	145
EMAY MÜHENDİSLİK	28-91-153
ERASİS ASANSÖR	17
ERDEN LIFT	75-177
EREN MAKİNA	44-45
ERKANLIFT	118-119
ESSAN METAL	1
EXVATOR.COM	182-183
FIRST LIFT	93
FUPA ASANSÖR	141-143
GENEMEK	31
GİSMAP ASANSÖR	121
GLASARIA	109
HEDEFSAN ASANSÖR	135
HEYTECH	43
HIZ ASANSÖR	187
Hİ LIFT	87
HİDOKS	86
HÜRAS ASANSÖR	33
İLA ASANSÖR	167
İPEK PASLANMAZ	57
KARANCI PLEKSİ	49
KARINCA ASANSÖR MARKET	32
KEPİ ELEVATOR	107
KIRIKER METAL	21
KİPSAN ASANSÖR	149
KOLMAR ASANSÖR	51
KÖŞKERLER ÇELİK HALAT	55
KÜÇÜK GRUP	190 - 103
LIFTEXPO ALGERIA	174
LIFTEXPO KAZAKHSTAN	168
LİMAS MAKİNA	27
LÖHER	4
MASS ASANSÖR MARKET	115
MERİH ASANSÖR	41
METROPLAST	59-159
MİK-EL ELEKTRONİK	151
MİKROLİFT	15
MP YENER ÖVÜNÇ ASANSÖR	73
NAGEL MAKİNA	83
NİLKON ASANSÖR	157
ONAYLIFT	19
ONURAS	77
OPAŞ	179
ORPAN	12
ÖNERSAN	81
ÖZBAY ASANSÖR MARKET	133
ÖZBEŞLER ASANSÖR	16
ÖZRAY ASANSÖR	47
PLANET ELEKTRİK	69
PROLİFT ASANSÖR	161
PROTON-X	79
RPM ELEKTRONİK	97
SRL ASANSÖR	18
STOF ASANSÖR	20
STORKLİFT ASANSÖR	8-9
SZUTEST	185
TABLED PASLANMAZ	117
TEORİ MÜHENDİSLİK	10-11
TÜRKELİRAY	25
TÜRKRAY	2-3
UPSET ELEKTRONİK	163-165
VİPSAN ASANSÖR	126-127
VİTAL ASANSÖR	14
VOLTRON ASANSÖR	186
XSCHANDEL ELEKTRİK	67
YETERLİFT ASANSÖR	85
YIRSAN METAL	33
ZERA BUTON	173



Emek Mah. Ordu Cad. No:6/1, 34785, Sancaktepe, İstanbul, TURKEY
+90 216 365 9242 | www.genemek.com | info@genemek.com

GENEMEK



güvenle yükselen değer...

karınca
asansör market

PAKET ASANSÖR SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

www.karincaasansor.com.tr

Ziyabey Caddesi No: 51/B 59850 Çorlu / Tekirdağ - TÜRKİYE
e-mail: info@karincaasansor.com.tr Tel: +90 (282) 650 0 333 GSM: +90 (530) 493 96 83

HÜRAS

Dünyaya Kaliteyle Açılan KAPILAR



95 since

www.huras.com.tr | export2@huras.com.tr | +90 538 228 76 73

ATERYA®

ASANSÖR SİSTEMLERİ/ELEVATOR SOLUTIONS



KABİN
TAMAM

KAPI
TAMAM

"Elevator ART"

25 yıllık tecrübe... 25 years of experience...

Kalite / **Quality** Teknoloji / **Technology** Kesintisiz hizmet / **Uninterrupted service** Güler yüz / **Smiling face**

BLB
BALABAN

ZİRVEYE GİDEN YOLDA GÜVEN DUYULAN KALİTE



www.balabanakasnak.com

+90 (332) 236 16 56
+90 (532) 377 83 68

info @balabankasnak.com



2024 İHRACAT YILI MI OLACAK?

Bakan Şimşek: "2024 yılında dezenflasyon ve ekonomide yapısal dönüşüm hız kazanacak. İç talebin yavaşlayacağı bir döneme gireceğiz..."

Sosyal medya platformu X üzerinden paylaşım yapan Bakan Şimşek, "Ziraat Bankası liderliğinde ihracatçılarımıza ilave 1 milyar dolarlık ihracat kredi paketini devreye sokan bankalarımızı tebrik ediyorum. Kalıcı refah artışı için ihracatı önceliklendirmeye devam edeceğiz. Firmalarımızın üzerine düşen ise ihracatı önceliklendirmek" diye yazdı.

2024 yılında dezenflasyon ve ekonomide yapısal dönüşümün hız kazanacağını belirten Şimşek, "İç talebin yavaşlayacağı bir döneme gireceğiz." ifadesini kullandı.

Sıkılaşan para politikaları ve artan enflasyon, tüketici harcamalarını zayıflatacak ve bu da ekonominin genel olarak daha durgun bir büyüme göstermesine neden olacak. Bu durum, 2023 yılında yaşanan yukarı trendin aksine, daha temkinli ve stratejik yatırım kararları gerektirecek.

OECD'nin Türkiye ekonomisi için yaptığı tahminlere göre, 2024'te %2,9 ve 2025'te %3,2 büyüme bekleniyor. Bu, 2023'teki %4,5'lik tahmini büyüme oranına göre daha düşük bir hızı işaret ediyor.

Önümüzdeki süreçte bizi global piyasalarda da daha sert bir yıl bekliyor gibi görünüyor. JPMorgan'ın Avrupa piyasaları için tahminleri, 2024'te şirket gelirlerinde ve marjlarda zayıflama beklentisini ortaya koyuyor.

Şüphesiz ki 2024, hem global hem de yurt içi piyasalarda önemli gelişmelerin olacağı ve 2023 'e göre daha temkinli ve dikkatli olunması gereken bir yıl olarak karşımızda duruyor. 2023 yılına göre daha sert geçmesi beklenen 2024 yılında Türkiye'nin ekonomik büyümesini destekleyen ve bu zorlu süreci atlatmakta en önemli faktör ise ihracat olacak.

Ekonomik Kalkınma ve İşbirliği Örgütü (OECD), önde gelen merkez bankalarının para politikalarının sıkılaştırmalarının etkilerinin daha görünür hale gelmeye başladığını belirterek, 2024'te küresel büyümenin düşük kalmasının beklendiğini bildiriyor.

OECD yayınladığı "Ekonomik Görünüm" raporunda şu değerlendirmeyi yapıyor: "Küresel GSYH büyümesinin, enflasyonu dizginlemek için gereken makroekonomik politika sıkılaştırması nedeniyle 2024 yıllarında, yüzde 2.7 ile düşük kalacağı tahmin ediliyor.

ABD ve Çin'de gerileme

ABD'de yıllık GSYH büyümesinin, sıkılaşan finansal koşulların talep baskılarını hafifletmesiyle bu yılki yüzde 2.2'den 2024'te yüzde 1.3'e düşmesinin beklendiğini belirten OECD, talebin zaten düşük olduğu Euro Bölgesi'nde GSYH büyümesinin 2023'ü yüzde 0.6'ya gerileyerek tamamlayacağını tahmin ediyor. OECD, Euro Bölgesi'nde büyümenin, yüksek enflasyonun reel gelirler üzerindeki olumsuz etkisinin azalmasıyla 2024 yılında yüzde 1.1'e yükseleceği tahmininde de bulunuyor.



OECD, Çin'de büyümenin, iç talepteki durgunluk ve emlak piyasalarındaki yapısal baskılar nedeniyle 2023 yılı yüzde 5.1 olarak tamamlarken, 2024 yılında ise yüzde 4.6'ya gerilemesinin beklendiğini de vurguladı. Alman ekonomisinin 2023 yılında yüzde 0.2 daralacağını ve 2024'te yüzde 0.9 büyüyeceğini öngören OECD, Japon ekonomisi için büyüme tahminini yüzde 1.3'ten yüzde 1.8'e çıkarırken, 2024 tahminini yüzde 1.1'den 1.0'a indirdi.

Küresel olarak manşet enflasyonun düşmekte olduğunu, ancak çekirdek enflasyonun birçok ekonomide maliyet baskıları ve bazı sektörlerdeki yüksek marjlar nedeniyle kalıcı olmaya devam ettiğini belirten OECD, enflasyonun 2023 ve 2024'te kademeli olarak azalacağı, ancak çoğu ekonomide merkez bankası hedeflerinin üzerinde kalacağı öngördü. G20 ekonomilerinde manşet enflasyonun 2023'te yüzde 6'ya, 2024'te ise yüzde 4.8'e gerileyeceğini tahmin eden OECD, G20'nin gelişmiş ekonomilerinde çekirdek enflasyonun ise bu yılki yüzde 4.3 seviyesinden 2024'te yüzde 2.8'e düşmesini bekliyor.

Türkiye beklentisi 2023 sonu için arttı, 2024 için düştü

OECD, Türkiye ekonomisinde bu yıl sonu için büyüme beklentisini yükseltirken, gelecek yılın beklentisini aşağı yönlü revize etti. OECD'nin yayınladığı rapora göre, 2023 yılı GSYH beklentisi yüzde 2.8'ten yüzde 4.3'e çıkarıldı. OECD, 2024 yılında GSYH beklentisini ise yüzde 3.7'den yüzde 2.6'ya indirdi. Bu oran küresel büyüme tahminin altında. OECD'nin 2024 tahmini ayrıca yeni OVP'de belirtilen yüzde 4'lük hedefin de oldukça altında kaldı. Kurumun enflasyon beklentisi 2023 yılı sonu için yüzde 44.8'den yüzde 52.1'e çıkarılırken, 2024 sonu enflasyon tahmini yüzde 40.8'den yüzde 39.2'ye çekildi. Gıda ve enerji hariç çekirdek enflasyonu için 2023 yılı beklentisi yüzde 46.3'ten yüzde 56.7'ye, 2024 yılı için yüzde 40.0'tan yüzde 41.2'ye çıkarıldı.

Türkiye'deki reel sektör açısından 2024 yılı önemli derecede farklılaşmaların yaşanacağı bir yıl olacak. Şirketler arasında olumlu yöne ve olumsuz yöne gidenler açısından farklılaşmalar hissedilir yönde olacak. AMB'nin son faiz kararı sonrası yayınlanan projeksiyonlardan, ülkemizin ihracat ana pazarlarını oluşturan Euro Bölgesi için 2023 yılında yüzde 0.7 ve 2024 yılında da yüzde 1 büyüme öngörüldüğünü öğrendik. Enflasyon tarafında ise 2023 yılı için

ANADOLU'DAN
dünyaya açılan kapı



From Anatolian
to the world
opened door

alyans asansör®
Otomatik Kapı Sistemleri

+90 (332) 346 45 51
+90 (332) 346 45 52
www.alyanslift.com

Fevzi Çakmak Mah. Ayyıldız Cad.
4. MK Sanayi Sitesi No:99/D-E
Karatay / KONYA / TURKEY
info@alyanslift.com

yüzde 5.1 ve 2024 yılı için yüzde 2.9 öngörüleri paylaşıldı. 2024 yılı enflasyonu 2023 öngörüsünün altında. Ancak önemli detay şu ki; 2024 yılı enflasyonu bir önceki tahmine göre yukarı yönde revize edildi. FED'in projeksiyonlarına göre ABD ekonomisinin 2023 yılında reel olarak yüzde 1, 2024 yılında da yüzde 1.1 büyüme öngörüsü vardı. Ayrıca faiz artışı konusunda da halen yeri var ve bu toplantıdaki revize projeksiyonlar ile kendisine yıl sonuna kadar yeni bir alan da açabilir.

2024 yılı kolay olmayacak

Finansman maliyetleri en azından yılın ilk çeyreği için yüksek kalmaya devam edecek. Enerji maliyetlerinin yükselmesi ile üretim ve büyüme bundan olumsuz etkilenecek. İkinci çeyrek seçim sonrası dönemi içerdiği için şu anda yapılacak senaryolar çok fazla değişken alternatifler içereceğinden şu anda o kısım belirsiz. Faizler yüksek seyretmeye devam edeceği için henüz gevşeme yönünde sinyaller gelmediğinden de ötürü Bankaların kredi verme iştahlarında belirgin artışlar görmeyeceğiz. Dolayısıyla finansmana erişim problemi -belki biraz azalsa da- devam edecek. Yurtiçinde enerji maliyeti ve döviz kuru kaynaklı faktörler nedeniyle de enflasyonun artış hızında yine ilk çeyrek sonuna kadar arzu edilen seviyeleri görmemiz zor.

İhracat yoğun çalışan işletmeler açısından pek ciddi sorunlar yok. Hangileri için? İhracat pazarlarında çeşitlendirmeler yapanlar için. Euro Bölgesi içerisinde sıkışıp kalanlar ile kendilerine pazar çeşitliliği yaratanlar arasında farklılılar olacak.

Peki reel sektördeki işletmeler ne yapmalı? Net ve sade şekilde şunları öne çıkarabiliriz:

- İhracat pazarlarını çeşitlendirmeli, Euro bölge ekonomileri arasında sıkışmamalı
- Pazar çeşitlendirmesi için iç bünyede ve dış tedarikçiler kanalıyla Ar&Ge yapmalı
- Çin'deki fırsatları iyi değerlendirmeli
- Ciro içerisinde ihracatın payını artırmalı
- 2024 bütçe çalışmalarına bu zamanlarda bir yandan başlamalı
- Nakit akışı elveriyor ise hammadde stoğunu artırmalı
- Satışta aldığı siparişleri panikle öne çekmeden, yıla yaygın şekilde organize etmeli
- Kredi musluklarının açılacağı zamana bugünden bütçesi, fizibilitesi ve mali veri tutarlılığı ile hazır olmalı
- Bankaların sunduğu kredi seçeneklerini sadece faiz oranına göre değil tüm masraflar dahil karşılaştıran rakip analizlerini sürekli el altında bulundurmalı
- Bankalar ile çok yoğun temas halinde olmalı çünkü anlık olarak Bankalar belirli tutar ve vadelerde birkaç günlük kaynak aktarımları yapabiliyorlar, bunları kaçırmamalı

Reel sektöreki işletmelerde, -özellikle küçük ve orta işletmeli olanlarda- gözlemlediğimiz konu, bakış açısının sadece kendi iş kolundaki gelişmeler ile sınırlı kalması. Bu şekilde sınırlı bakış açısı ile kalınmamalı. Küreselde olan biteni daha yakın takip etmelerini 2024 yılının planlamaları arasında püf noktası olarak öne çıkıyor.

Fitch ve S&P ekonomistlerine göre Türkiye ekonomisinde makrofinansal istikrar riskleri azalıyor

Türk ekonomisinde makro politikalara dönüşün yakın vadeli makrofinansal istikrar risklerini azalttığı, para birimini desteklemek ve enflasyonu istikrara kavuşturmak için gerekli mekanizmaların ortaya konulduğu belirtildi.

Fitch Ratings Kıdemli Direktörü ve Türkiye Analisti Erich Arispe Morales, Türkiye'de seçim sonrası yaşanan politika değişikliğine dikkati çekerek, "Politika değişikliğinin yakın vadeli makrofinansal istikrar risklerini ve ödemeler dengesi baskılarını azalttığını düşünüyoruz." dedi.

Bu değişimi, sadece Haziran 2023'ten beri politika faizinde yapılan artışlar olarak görmemek gerektiğini belirten Morales, şöyle devam etti:

"Seçici kredi ve niceliksel sıkılaştırma da dahil olmak üzere parasal sıkılaştırma, beklentimizden daha büyük ve hızlı oldu. Bu durum, iç talebin yavaşlamasına katkı sağlarken, lira üzerindeki baskıları hafifletiyor ve böylece uluslararası rezervlerdeki toparlanmayı destekliyor, enflasyon beklentilerindeki önceki bozulmayı da durduruyor. Dahası, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan yeni politikanın yönünü ve önden yüklemeli para politikası düzenlemesini kamuoyu önünde onayladı."



MERiH®

1977'DEN BUGÜNE ASANSÖR ÜRETİMİNDE LİDER MARKA

1977 yılında kurulan Merih Asansör, 40 yılı aşkın tecrübesi ile otomatik kapı, kabin ve komple asansör sistemleri üretimiyle asansör sektörüne hizmet eden öncü bir firmadır. Modern kentlerin ve dikey yapıların asansör ihtiyacını karşılamak için yeni teknolojilerin ışığında sürekli gelişmeyi hedefleyen Merih Asansör, kaliteden ödün vermeyen üretim anlayışı ile müşteri memnuniyetini ilke edinmiştir. Merih Asansör uzman üretim, yönetim ve satış ekibinin yanı sıra AR-GE Merkezi ile de EN 81-20/50 ve En 81-58 uluslararası standartlarına uygun yenilikçi projeler üretmekte, sektörüne yön vermektedir.

www.merihasansor.com info@merihasansor.com +90 312 640 15 60 Başkent OSB R.T. Erdoğan Blv. No: 8 Malıköy Sincan / ANKARA

orales, sıkılaşan para politikası ve Avro Bölgesi gibi Türkiye'nin ana ticaret ortaklarındaki zayıf büyümenin birleşik etkisine bağlı olarak, Türkiye ekonomisinde büyümenin 2023'te öngördükleri yüzde 4,1'den 2024'te yüzde 2,5'e yavaşlamasını beklediklerini dile getirdi.

Ekonomiyi dengelemek için muhtemelen uzun bir süre sıkı para politikası duruşunun gerekli olacağını söyleyen Morales, "Mart 2024'teki yerel seçimler, hükümetin mevcut sıkılaştırma döngüsünü sürdürme ve politika değişikliğini baltalayan seçim teşvik önlemlerinden kaçınma konusundaki kararlılığını ve siyasi alanını test edebilir." değerlendirmesinde bulundu.

Faiz artışının etkisi gecikmeli gelecek

S&P Global Market Intelligence Küresel Ekonomi Başkan Yardımcısı Ken Wattret da Türkiye'nin ekonomi politikasında en temel değişikliklerden birinin Merkez Bankası'ndaki liderlik olduğunu belirterek, bunun net bir şekilde önemli bir yaklaşım değişikliği sağladığını söyledi.

Şu an enflasyonu düşürmek için para biriminin istikrara kavuşturulmasının hedeflendiğini aktaran Wattret, cari işlemler hesabındaki dengesizliği azaltmak için de iç talebi yavaşlatmak amacıyla politika faizinin yükseltildiğini kaydetti.

Wattret, "Bu faktörlerin birleşiminin yakın vadede ekonomik aktivite üzerinde baskı yaratacağını düşünüyoruz. Dolayısıyla 2024'te ekonomide oldukça zorlu bir durum söz konusu olacak. Ancak, enflasyonu dengelemeye çalışmak ve aynı zamanda para biriminde değer kaybının sürmesini önlemek için bunlar gerekli koşullar. Gerçekçi olmamız gerek. Bu zorlukları diğer merkez bankalarında da gördük, enflasyonu sistem dışı bırakmak zaman alıyor. Enflasyon, faizi yükseltince hızla sistem dışına çıkarılamıyor." diye konuştu.

Türkiye'nin mücadele ettiği sorunların birçok diğer ekonomide de görüldüğünü belirten Wattret, küresel ekonomide on yıllardır görülmeyen bir enflasyon şoku yaşandığına dikkati çekti.

"Enflasyon kademeli düşüş ve para biriminin istikrara kavuşmaya başlamasını bekliyoruz"

Wattret, merkez bankalarının enflasyon şokuyla, para politikasında değişikliğe giderek mücadele etmek zorunda kaldığını ifade ederek, şöyle devam etti:

"Türkiye'de bu biraz daha zaman aldı. Bence kilit nokta enflasyon sorunuyla mücadele, dış dengesizlik ve cari işlemler açısından bir miktar kredibilite tesis etmek ve para birimine destek sağlamak. (Türkiye'de) Para politikasındaki bu yön değişikliği bizi daha istikrarlı bir ortama götürüyor gibi görünüyor. Faiz artışlarının ekonomik aktivite üzerindeki etkisi gecikmeli olarak görüleceğinden, maalesef 2024 tüm bu açılardan oldukça zorlu bir yıl olacak. Ama enflasyondaki eğilimin kademeli olarak aşağı yönlü hareket etmeye ve para biriminin istikrara kavuşmaya başlamasını bekliyoruz. Dolayısıyla, yıl ilerledikçe ekonomik görünümün iyileşmeye başlayacağını ve bir sonraki yılın daha pozitif olacağını umuyoruz. Ancak küresel ekonomi de çeşitli rüzgarlarla mücadele ediyor ve herhangi bir ekonominin iç ekonomik zorluklardan çıkış yolunu oluşturma kabiliyeti oldukça sınırlı. Bu durum her yerde aynı olduğundan, 2024 dünya genelinde ekonomik açıdan zorlu bir ortama sahne olacak gibi görünüyor."

"Birçok merkez bankası enflasyon şokuna geç tepki verdi"

Wattret, birçok gelişmiş ülkede merkez bankalarının kredibilitesinin sorgulandığı bir dönem yaşandığına işaret ederek, merkez bankalarının 2021 ve 2022'deki enflasyon şokuna verdikleri tepkinin oldukça geç olduğunu belirtti.

Düşük ve istikrarlı bir enflasyon oranı hedefleyen merkez bankalarının kredibilitelerini tesis etmelerinin yolunun enflasyonu azaltan ve enflasyon beklentilerini nispeten iyi bir şekilde sabitleyen para politikası duruşunu sağlamak olduğunun altını çizen Wattret, şunları kaydetti: "Yani kredibilitenizi sonuçlara göre oluşturursunuz ve bu sonuçları almak zaman alır. Dolayısıyla, (Türkiye'de) para birimini desteklemek ve enflasyonu istikrara kavuşturmak için gerekli mekanizmalar şu anda mevcut görünüyor, ancak bu biraz zaman alacak. Bu nedenle Merkez Bankası'nın plana sadık kalması ve dünyanın dört bir yanındaki merkez bankalarının yaptığı gibi para politikasında bir dereceye kadar kısıtlamayı sürdürmesi önemli."



satis@heytech.com.tr info@heytech.com.tr **Satış:** (0555)143 5301 **Çağrı Merkezi:** (0850) 260 0053

heytech®
hızlı ve güvenilir teknoloji

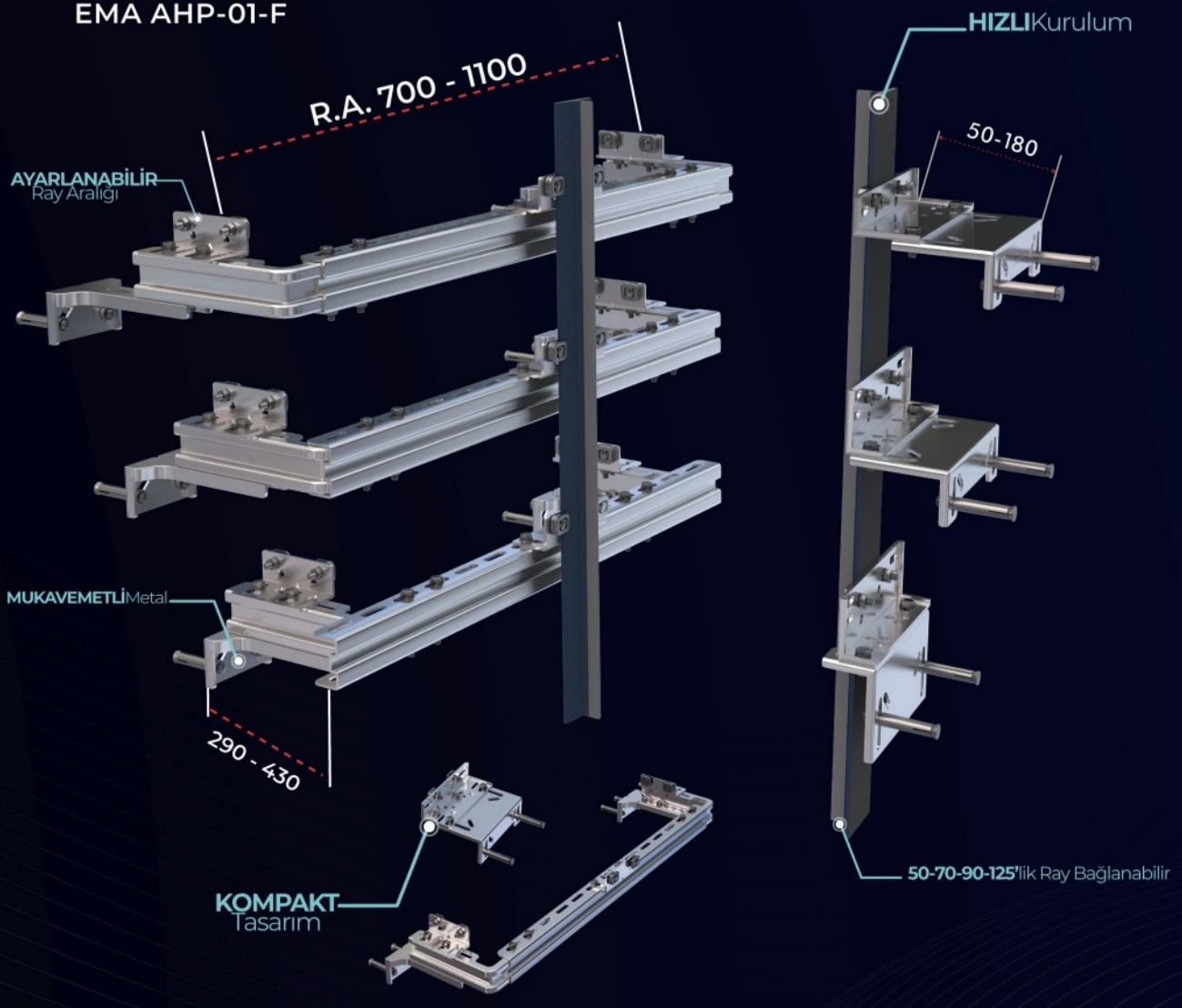
www.heytech.com.tr

TAKLİTLER GİDER GERÇEKLER KALIR!

AHTAPOT SERİSİ

AHTAPOT YANDAN AĞIRLIK SİSTEMİ 1

EMA AHP-01-F



TEKNİK ÖZELLİKLER

EMA AHP-01-F

☑ Ray Aralığı	700 - 1100 mm
☑ Ana Ray Konsolu Hareket Mesafesi	70-110 mm
☑ Duvar Ray Sırtı Hareket Mesafesi	290-430 mm



PLATE İLE
180 - 310

liftdesigner

Bu ürün, **liftdesigner** kütüphanesinde bulunmaktadır
*You can find this product in **liftdesigner** library*

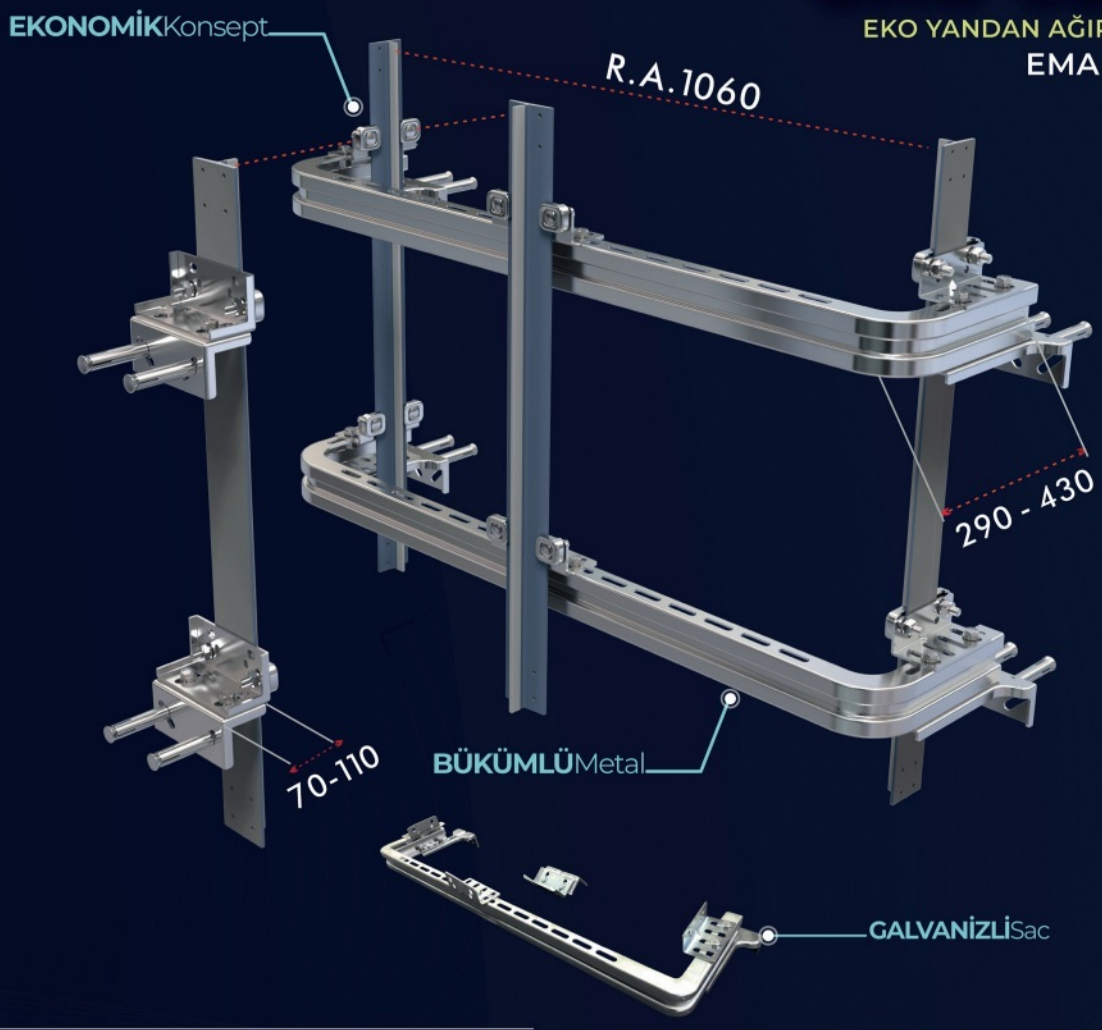
40 years experience EMA

www.erenmakina.com.tr

40 years experience EMA

EKO SERİSİ

EKO YANDAN AĞIRLIK SİSTEMİ
EMA EKO 01-F



TEKNİK ÖZELLİKLER

EMA EKO-01-F

Ray Aralığı	1060 mm
Ana Ray Konsolu Hareket Mesafesi	70-110 mm
Duvar Ray Sırtı Hareket Mesafesi	290-430 mm



HESABINIZI İYİ YAPIN!

Yukarıdaki resimde görülen 1 sıra ürünün parça ve adetleri listedeki gibidir

EKO Bölme	1 Adet
90-4-D	1 Adet
90-4-D -R	1 Adet
DB-4 Ağırlık Konsolu	2 Adet
CE-2000 Ağırlık Konsolu	2 Adet
CE-2000 Ana Ray Konsolu	1 Adet
m12x20 Civata Takımı	12 Takım
m12x110 Klipsli Dübel	6 Adet
Ray Tırnakları	8 Adet

Ramazanoğlu Mah. Sanayi Cad.
Akarsu Sok. No:12/1 Pendik / İSTANBUL

info@erenmakina.com.tr
+90 (216) 378 86 14

Bakan Bolat: 2024'te küresel talep hızlanacak, ihracatımız artacak

Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, 2024 ortalarından itibaren küresel talebin artışa geçeceğini dile getirerek, bu durumun Türkiye'nin ihracatına olumlu etki yapacağını söyledi.

Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, Türkiye'nin mal ve hizmet ihracatında oldukça iyi gittiğini belirterek, küresel talebin 2024 ortalarında hızlanacağını kaydetti.

Güçlü doların ithalattaki dolar ağırlığı nedeniyle dış ticareti olumsuz etkilediğini söyleyen Bolat, Euro/dolar paritesinin 1,10 seviyelerinde olmasının Türkiye ticareti için iyi bir seviye olduğunu dile getirdi. Avrupa'da yaşanan daralmanın talebi büyük ölçüde durdurduğunu ifade eden Bolat, "Ama biz ümitliyiz. Hiçbir zaman ekonomiler hep kötüye gitmez. Bir yatay seyir olur, sonra yön değiştirir. Ben 2024 yılının ortalarında küresel talebin hızlanacağını düşünüyorum. Bu da ihracata olumlu etki yapacaktır" dedi.



Tam üyelik müzakerelerinin yakın vadede başlamasını beklemiyorum

Türkiye'nin Avrupa Birliği ile sürecinin 60 yılı aştığını ve bu süreçte birçok sözlerin verilip anlaşmalar yapıldığını anlatan Bakan Bolat, ancak AB tarafının hiçbir sözünü yerine getirmediğini dile getirdi. Bolat, şunları söyledi: "Eğer AB'de politik irade olsaydı bu işler başarılırdı. AB-Türkiye ticaretinde çok dengeli bir yapı var ve biz onların 7'nci dış ticaret partneriyiz. Gözden çıkarılabilecek bir ülke değiliz. Brüksel'de yaptığımız toplantıda tüm bunları anlattık. Son seçimlerden sonra AB tarafından Türkiye ile ekonomi ve ticari ilişkileri geliştirme arzusu olduğunu görüyoruz. Vize sorununda kolaylaştırmaya yönelik çalışmalara başladıklarını ifade ettiler. Taşımacılık limitleri konusunda sorunlu ülkeler için tavsiyeleri oldu. Türkiye ile ilişkileri yumuşatma iradesi görüyoruz. Gazze'de yaşananlara karşı İslam dünyasının haklı tepkisi ve onların vurdumduymaz çifte standartlı politikaları yeni siyasi gerginliklere yol açmadığı takdirde siyasi ve ekonomi düzleminde çalışma için AB ile ilişki başladı. Ama biz Gümrük Birliği'nin sorunlarının çözülmesini istiyoruz. Hizmet sektörünün önünün açılmasını istiyoruz. Tam üyelik müzakerelerinin hızlandırılacağı ya da başlayacağı gibi bir gelişmeyi yakın vadede beklemiyorum. İsveç protokolü olumlu katkı yapar ama ne kadar yapar göreceğiz."

Suudi Arabistan ile STA imzalama niyeti var

İhracatta kendisinden önceki bakanlar döneminde koyulan hedef ve stratejilerin takipçisi olduklarını söyleyen Bakan Bolat, uzak ülkeler, Afrika ve İslam ülkelerine yönelik çalışmaların sürdüğünü belirtti. İslam ülkeleriyle son dönemde yapılan serbest ticaret anlaşmaları kapsamında Birleşik Arap Emirlikleri anlaşmasının yürürlüğe girdiğini belirten Bolat, Katar ile STA'nın yılsonuna kadar Meclis'ten onay çıkarsa devreye gireceğini, Suudi Arabistan'ın ise STA yapma niyeti olduğunu vurguladı. Bakan Bolat, Uzak Doğu ülkeleriyle de planları olduğunu, ancak temkinli olduklarını kaydetti. E-ihracatın artırılmasına ilişkin

ÖZRAY

Asansör Ray Sistemleri

Elevator Rail Systems

1988'den beri...



www.ozray.com.tr

Available on the App Store

çok önemli adımlar attıklarını ve toplam ihracat içindeki payını 2028 sonunda yüzde 10'a çıkarmayı hedeflediklerini kaydeden Bakan Bolat, "8 Kasım'da Türkiye e-ihracat Zirvesi yapacağız. Zirveyi Ticaret Bakanlığı düzenliyor. Ayrıca Türkiye e-ihracat platformunu hazırladık. Özel sektörün iki çatı kuruluşuyla görüşüyoruz ve ortak şirket kurulumuyla beraber platformu devreye alıp yol gösterici olacağız. Desteklerin içine e-Turquality'yi de aldık" dedi.

Vize muafiyeti hakkımızın sonuna kadar peşindeyiz

Bakan Bolat, gelişmiş ülkelerin gümrük engelleri veya teknik engellerle gelişmekte olan ülkelerin pazardan pay kapmasını engellediğini, engelleyemediği durumlarda da devreye vizenin girdiğini belirterek, şöyle devam etti: "Bir gerçek daha var. Batı dünyasında 90'da komünizm yıkıldıktan sonra kökten dincilikle mücadele adı altında İslam düşmanlığı siyasetçiler ve medyacılar eliyle yayıldı. Vize engelleri de daha çok İslam ülkeleri vatandaşlarına çıkarılıyor. Eğer AB iddia ettiği gibi bir hukuk devleti ise ve uluslararası kurallar çerçevesinde bizim 1 Aralık 1986'da vize serbestisini kazanmamız gerekirdi. 2016'da Göç ve Vize Protokolü imzalandı, kriterler yerine getirilirse serbestlik sağlanacaktı. Buna da uymadılar. Suriye ve diğer Afrika'dan yoğun göç yükünü Türkiye çekti, orada da sözlerini tutmadılar. Biz ihracatçıya yeşil pasaport uygulaması başlattık. 36 bin ihracatçıda yeşil pasaport var. Ama haklarımızın takipçisiyiz asla vize muafiyeti hakkımızdan vazgeçmedik, sonuna kadar peşindeyiz. Göç ve vize protokolünün de peşindeyiz. AB yetkilileriyle yumuşama döneminde bu konuyu ısrarla gündeme getiriyoruz. 8 Kasım'da genişleme raporunu bekliyoruz. Aralıktaki zirvede de AB ülkeleri liderleri rapordaki bilgilere göre Türkiye ile nasıl bir yol haritası izleyeceklerine karar verecekler."

İsrail Hamas çatışmalarından ticaretin etkilenmemesinin mümkün olmadığını söyleyen Bolat, şöyle konuştu: "Şu an değerlendirme yapmak için erken, hadisenin ne kadar uzayacağına bağlı. İnsan olarak, tarihi, dini, kültürel bağları olan ülke olarak akan kanın bir an önce durması için var gücümüzle çalışıyoruz. Cumhurbaşkanımız mesaisini bu konuya harcıyor. Gazze'nin korunması uluslararası koruma altına alınması sivil halkın korunması çok önemli. Batı dünyası her zaman olduğu gibi bu olayda da sınıfta kaldı. İnsanlık gereği, uluslararası hukuk gereği bir politika izleyemediler, yine taraf tutuyorlar. Bizim tarafımız ülke olarak millet olarak belli, Filistin davasının yanındayız. Başkenti doğu Kudüs olan Gazze ve Batı Şeria'yı kapsayacak şekilde olması politikamıza aynen devam edeceğiz. Tüm İslam ülkelerini bu konuda birleştirmeye, diğer ülkelerin de katılmasını sağlamaya çalışıyoruz."

2024 bütçesinde ihracat destekleri yüzde 100'den daha fazla artırılacak

Bakan Ömer Bolat, "2024 bütçesinde ihracat destekleri yüzde 100'den daha fazla artırılacak. Bu şu anlama geliyor; 20 milyar liranın üzerinde bir ihracat desteğini ihracatımızı artırmak için sizlerin istifadesine sunacağız." dedi.

Kovid-19 salgını sürecinin dünya ekonomisinde olumsuz etkilere yol açtığını, insanların satın alma gücünün düştüğünü ifade eden Bolat, Türkiye için ekonomik açıdan çok önemli olan Rusya ve Ukrayna'nın 1,5 yıldan fazla süren savaşının da enerji ve gıda piyasalarında değişimlere neden olduğunu dile getirdi.

6 Şubat'ta yaşanan Kahramanmaraş merkezli depremlerin ekonomi üzerindeki etkisine de işaret eden Bolat, bütün bu olumsuz şartlara rağmen Türkiye ekonomisinin büyüdüğünü, istihdam, sanayi üretimi ve ihracatta artışların sürdüğünü bildirdi.

Bakan Bolat, AB'nin bu yılın ilk yarısında büyüyemediğine dikkati çekerek şöyle devam etti: "Bizim ihracatımızın yaklaşık yarısı AB'ye gidiyor. Talep daralmasına rağmen ihracatımızda temmuz ve ağustos aylarında son 100 yılın en yüksek rakamlarını elde ettik. Ocak-ağustos dönemlerinde 165 milyar dolarlık ihracata ulaştık. Bu rakam aşağı yukarı geçen yılla aynı rakamlar. Burada diyebilirsiniz ki 'artış yok', ama şunu görelim dünyada ihracatta yüzde 2'ye varan gerileme var. İş dünyasında emtia fiyatlarındaki düşmeyi görüyorsunuz, dünya ihracatındaki daralmayı hissediyorsunuz. Biz buna rağmen aynı seviyeyi koruduk."

Türkiye'nin milli gelirinin üçte ikisi kadar dış ticaret yapabilen dışa açık bir ekonomi olduğunu, sadece mal değil hizmet ihracatında da başarılı olduğunu belirten Bolat, olumlu ticari gösterge-

KARANCI

KARANCI PLEKSİ END. AYDINLATMA SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

www.karanci.net

Kuruluşunun 10. yılında

sektörünün lideri

Asansör zemin malzemeleri



Kontak tutkalı



Spot



Yuvarlak takoz





L takoz

Bant armatür





Solid levha



Polistren aydınlatma





Küpeşte ve bağlantı aparatları

Bizim GÜCÜMÜZ MEMNUNİYETİNİZ

Karancı Endüstriyel Aydınlatma Ekipmanları, müşteri odaklı ve verimliliği merkez alan yönetim anlayışı ile hizmetinizde...

MÜŞTERİ ODAKLI

+90 507 194 88 86
+90 216 509 15 65

Alemdağ Mah, Dilruba Sk. No:3 Çekmeköy/İstanbul

leri gelecek süreçte daha da ileriye götürmeyi amaçladıklarını söyledi.

Bakan Bolat, ekonomide 3 yıllık yol haritasını ortaya koyan Orta Vadeli Program'ın (OVP) açıklandığını hatırlatarak şöyle konuştu:

"Bu yol haritasında her kesim için durum tespiti, hedefler ve reformlar yer almaktadır. Bu programın birinci hedefi enflasyonla mücadele ve kalıcı fiyat istikrarını sağlamak. Bunun için de para, döviz ve maliye politikalarında finansal istikrarı sağlamak, yatırım, istihdam, üretim ve ihracatı önceleyen, halkımız için refahı ve sosyal adaleti artırmayı hedefleyen hedefler yer almaktadır."

OVP'de 2023 yılı sonunda 255 milyar dolar, 2026 yılında ise 302 milyar dolarlık ihracat hedefi konulduğuna işaret eden Bolat, burada finansman imkanlarını genişletmek için azami gayret sarf ettiklerini dile getirdi.

Eximbank vasıtasıyla ihracatçılara 2024 bütçesinde ihracat destekleri yüzde 100'den daha fazla artırılacağını kaydetti. Bolat, "Bu şu anlama geliyor, inşallah 20 milyar liranın üzerinde bir ihracat desteğini ihracatımızı artırmak için sizlerin istifadesine sunacağız. Bu dönem sloganımız, 'Tek yol ihracat yapmak, döviz gelirlerimizi artırmak.' Diyoruz." dedi.

Bolat, diğer taraftan ithalatta da üreticiler ve sanayiciler için uygun şartları oluşturacaklarını, Türkiye'nin bir ithalat cenneti haline gelmesini engelleyeceklerini belirterek, Dünya Ticaret Örgütü kuralları ne öngörüyorsa, başka ülkeler ne yapıyorsa aynı işlemleri hayata geçirdiklerini söyledi.

Bakan Bolat, "Şu anda 65 ürün grubunda damping ve sübvansiyonlu ithalatlara karşı tedbirlerimiz var. 9 ürün grubunda korunma tedbirleri, 148 ürün grubunda gözetim uygulamalarımız var. Güvensiz ürünlerin ithalatına karşı da TAREX sistemi ile yapay zeka desteğiyle gümrüklerde koruma yapıyoruz." diye konuştu.

Dürüst ticaret erbabının, esnaf ve sanatkarların her zaman yanında yer almaya devam edeceklerini belirten Bakan Bolat, şunları söyledi:

"Kovid-19 pandemisi geldiğinden bu yana çeşitli sektörlerde piyasa bozucu ya da haksız ticaret uygulamalarını maalesef görüyoruz. Bu da enflasyonun artmasında önemli bir olumsuzluk meydana getirdi. Bu noktada da biz bakanlık olarak haksız piyasa düzenleme kurulu marifetiyle vatandaşlarımızın mağdur edilmemesi için gayret ediyoruz. Özellikle otomotiv sektöründeki 2,5 yıldır devam eden piyasa bozucu işlemleri kararlı bir şekilde aldığımız tedbirlerle yüzde 90'dan fazla düzelttik, toparladık. Stoklar ortaya çıkmaya başladı ve bu noktada ikinci el piyasasında yapılan çeşitli spekülatif satışlar da son buldu. Bugün mart ayının rakamlarıyla ikinci el piyasasında araç satışı mümkün hale geldi. Yüzde 10'dan fazla piyasada araç satışlarında düşme başarıldı. Emlakta da köpüğü büyük ölçüde ortadan kaldırdık. Son çıkardığımız yönetmelik değişikliğiyle ilan sitelerinde spekülatif amaçlı fiyat şişirme amacıyla verilen sahte ilanların da müeyyideyle engelleneceğini ilan ettik. Bu noktada da çok ciddi bir gerileme sağlanmış oldu. Diğer taraftan gıda ve marketler sektöründe de yoğun denetimler yapıyoruz."

Bolat, yüksek ve orta yüksek teknolojili ürünlerin toplam ihracat içindeki payını yüzde 36'ya kadar getirdiklerini, bunu 2028'e kadar yüzde 50'ye çıkarmayı, KOBİ'lerin ihracattaki payını da yüzde 26'dan yüzde 40'a yükseltmeyi hedeflediklerini ifade etti.



Günde 1,5 milyar dolar ihracat yapıyoruz

2024 İhracat Vizyonu ve Yeni Fırsatlar Paneli'nde konuşan **T.C. Ticaret Bakanlığı Bakan Yardımcısı Ö. Volkan Ağar**, 2002 yılından sonra ihracatta müthiş bir atılım olduğunu belirterek "Türkiye 1973 yılında yılda 1 milyar dolar,

KOLMAR
ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

Ray üretiminde
52 YILLIK
İTALYAN TECRÜBESİ

Türkiye distribütörü
SHENYANG BLUELIGHT

Asansör kumanda sistemleri ve Dişlisiz Makine üretiminde 40 yıldır süre gelen tecrübe



WYT-L MODEL:
240 ve 320 mm kasnaklı modelleri, kompakt yapısı sayesinde 2 m/sn hıza kadar olan Makine dairesiz asansör uygulamaları için ideal çözüm

SHENYANG BLUELIGHT



WYT-H MODEL:
10 m/sn hıza kadar uygulamalarınız için ideal çözüm.

SHENYANG BLUELIGHT



WYT-T MODEL:
400 mm kasnağı, kompakt yapısı ile 2,5 m/sn hıza kadar olan Makine Daireli asansör uygulamaları için ideal çözüm

SHENYANG BLUELIGHT

MARAZZI



Modeller: T45/A, T50/A, T70-1/A

SOĞUK ÇEKME RAY (A TİPİ)

MARAZZI



Modeller: T70/B, T75/B, T82/B, T89/B, T90/B, T114/B, T127/B, T140/B

İŞLENMİŞ RAY (B TİPİ)

MARAZZI



Modeller: T89/BE, T90/BE, T114/BE, T127/BE, T140/BE

HIZLI ASANSÖR RAYI (BE TİPİ)

KOLMAR ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

ADRES: Ferhatpaşa Mahallesi, M.Fevzi Çakmak Caddesi, 44. Sk. No:55 Ataşehir / İSTANBUL

TEL: +90 (216) 661 55 67

E-MAİL: info@kolmar.com.tr

www.kolmar.com.tr

1987 yılında ayda 1 milyar dolar ihracat yapan bir ülkeyken, bugünlerde artık günde 1,5 milyar dolar ihracat yapan çok büyük bir ekonomi haline geldi. Dolayısıyla 2024 yılı için de bundan sonrası için de bundan öncesinde olduğu gibi ihracat Türkiye'nin en önemli kalemlerinden birisini oluşturmaya devam edecek" dedi.

Yıl sonu hedefi 255 milyar dolar

Ağar, dünyanın zorlu bir süreçten geçtiğini, Avrupa'da daralan talep ve resesyon beklentisinin ihracat üzerinde bir gri alan oluşturduğunu kaydederek, "Genel olarak dünyadaki ticaret hacmindeki aşağı doğru büyüme oranı revizeleri bir gri alan oluşturuyor. Ancak Türkiye her zaman bu tür gri alanlardan güçlenerek ve fırsat yaratarak çıkmış bir ülke. Bu anlamda da bizler dünya konjonktürünü de dünya ekonomisini de yakından takip ederek katma değerli, inovasyona ve AR-GE'ye dayalı ürün ve pazar çeşitlendirmesiyle bu büyümeyi 2024 yılında da sürdüreceğiz" diye konuştu.

Depremi yaşayan illerde ihracat kaybı 6 milyar dolar

Geçtiğimiz yıl 254,2 milyar dolar olan ihracat rakamımızın, bu sene sonunda 255 milyar dolar olmasının hedeflendiğini ifade eden Ağar, "Dünyada yaşanan tüm bu olumsuzluklara rağmen Türkiye ihracatta bir geriye gidiş yaşamadı. Ayrıca Türkiye'nin 11 ilini kapsayan, dünyada bin yılda bir yaşanan çok büyük bir afet yaşadık. 10 milyonu aşkın insanımızı ve 11 vilayetimizi çok ciddi etkiledi. Bu iller Türkiye'nin tekstil, kimya, tarımsal gıda ürünleri sanayisinin olduğu çok büyük ihracatlar yapan illerimizdi. Bu illerimizde şubat ile eylül arasındaki ihracat kaybının 6 milyar dolar olduğunu tespit ettik" diye konuştu.

Dış ticaret istatistikleri faaliyet bazlı açıklanacak

Sözlerine Konya'ya parantez açarak devam eden Ağar, "2022 yılında 3,3 milyar dolar ihracat hacmine ulaşan Konya'nın bu sene Ocak-Eylül döneminde 2,4 milyar dolarlık ihracatı var. Ancak Konya çok önemli dış ticaret fazlası veren bir şehir. Bu noktada Konya'da ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 230'lar civarında. Konya gibi diğer şehirler de dış ticaret fazlası vermeli ve Türkiye de dış ticaret fazlası veren bir ülke haline gelmeli. Konya'da 2002 yılında 519 tane ihracatçı firma varken, bugün bu sayı 3 bin 609'a yükseldi; 125 ülkeye ihracat yaparken, bugün 185 ülkeye ihracat yapar hale geldi. Dolayısıyla bu yönde Konya ilimize tebriklerimizi sunuyoruz" dedi.

1 Ocak 2024 tarihinden itibaren dış ticaret istatistiklerinin faaliyet bazlı da açıklanmaya başlayacağını müjdeleyen Ağar, Konya'daki tesislerin 3,3 milyar dolarlık ihracatı olduğunun, ancak faaliyet bazlı (Konya'da üretilen ürünlerin ihracatı) ölçümlendiğinde 3,9 milyar doları bulduğunun örneğini verdi.

2028 yılı ihracat hedefi 375,4 milyar dolar

Türkiye'nin aynı zamanda önemli bir hizmet ihracatçısı olduğunu hatırlatarak konuşmasına devam eden Ağar, 2022 yılında 89 milyar dolarlık hizmet ihracatıyla ülkemize 345 milyar dolarlık döviz geldiğini ve 49,6 milyar dolarlık ihracat fazlası verildiğini belirtti ve sözlerini sürdürdü:

"Geçen ay orta vadeli program hedeflerini açıklandı. Bu noktada Türkiye 2023'te 255 milyar dolar, 2024'te 267 milyar dolar, 2026 yılında ise 302,2 milyar dolarlık ihracat hedefi ortaya koydu. 2028 yılında 375,4 milyar dolarlık mal ihracatı hedefimiz var. Hizmet ihracatımız için de 2028 yılında 200 milyar dolarlık hedefimiz olacak inşallah. Ülkemizin dünya ticaretinden aldığı pay yüzde 1,03. Biz bu payı 2028 yılında yüzde 1,3'e yükseltmeyi, KOBİ'lerin ihracattaki payını yüzde 32'ye yükseltmeyi hedefliyoruz. Öte yandan e-ihracatla ilgili çok özel çalışmalarımız var. İnşallah önümüzdeki yıl içerisinde milli bir e-ihracat platformunu hayata geçireceğiz. E-ihracatın toplam ihracat içindeki yüzde 1,5 olan payını 2028 yılı içinde yüzde 10'a yükseltmek istiyoruz. Orta ölçekli ürün ihracatı payını ise yüzde 50'ye yükseltmek istiyoruz. Türkiye ihracatının üçte ikisini çok yakın coğrafyasına yapıyor. Biz şu anda belirlediğimiz uzak ülkeler stratejisiyle 18 uzak ülkeye ve bu çerçevede hem uzak ülkeler hem de İslam Ülkeleri İşbirliği Teşkilatı üyesi 57 ülkeye yönelik özel çalışmalarımız var.

2024 için son derece umutluyuz

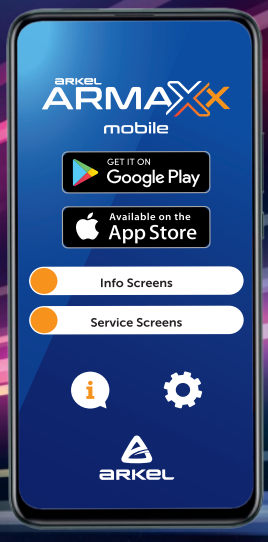
Aynı zamanda e-ihracat konusunda ihracatçılarımızın bilgilendirilmesi amacıyla daha önce faaliyete geçirdiğimiz kolay ihracat platformunu şimdi e-ihracat için de yapıyoruz.

arkel

ARMAXX

Dünyanın en **küçük** ve
uzaktan programlanabilir Mrl Sistemi...







MaXXimum Güç

MaXXimum Performans

arkel
arkel.com.tr

İyi teknolojilerin arkasında biz varız.
We drive the best technologies.

Bu noktada çok önemli bilgiler sunan yapay zeka algoritmalarıyla ihracatçılarımızın hizmetine sunulan bir platformu da hayata geçireceğiz. 2024 için beklentilerimiz son derece umutlu. Hangi ülkelere hangi ürünlerle gideceğimizi biliyoruz. Dünyadaki bu olumsuz konjonktüre rağmen 2024 2023'ten daha iyi olacak."

Finansmana erişim arttı

Volkan Ağar, ihracatçının finansmana erişiminin arttığına işaret ederek şunları söyledi: "İhracatçının en büyük arzusu finansman. Ancak enflasyonun artış hızı düşüyor. İnşallah önümüzdeki yıllarda enflasyonda ciddi düşüşlere şahitlik edeceğiz. Bu politikalar izlenirken T.C Merkez Bankası tarafından politika faiz oranı sürekli olarak güncellenerek yükseltildi. Haziran öncesi dönemde politika faiz oranının düşük olması hasebiyle bankalar kredi verme noktasında gönülsüz davrandılar. Ancak haziran dönemi sonrasında politika faiz oranlarının yükseltilmesiyle birlikte ihracatçıların finansmana erişimi bankalar tarafından kredi musluklarının biraz daha açılmasıyla fazlalaştı. Ancak bu defa da şöyle bir serzeniş oluşmaya başladı; yüksek faiz oranları. Bu noktada da Bakanlığımız, Hazine ve Maliye Bakanlığımız, Merkez Bankası kafa kafaya verip ihracatçının yüksek faiz noktasındaki şikayetini nasıl bertaraf edebiliriz diye çalışmalar yaptık. Ve T.C Merkez Bankası kaynaklı kredilerde yüzde 31'ler seviyesinde finansmana ulaşabiliyor. Burada Eximbank ihracatçımızın en büyük destekçisi. Türkiye'deki ihracat kredilerinin yarıya yakını Eximbank tarafından ihracatçılarımızla buluşuyor. 41 milyar dolar kredi hacmine ulaşacak Eximbank. Şu anda 29,7 milyar dolar. Geçen sene 45 milyar dolardı. Eximbank'ın geçtiğimiz aylarda öz sermayesi 6,8 milyar TL'lik ilave sermaye sağlandı. Bu da ekstra kredi yaratma maliyeti verdi. Dolayısıyla Eximbank çok önemli çalışmalara imza atıyor. İkinci bir konu; kredi var ama ihracatçının kredi alacak teminatı yok. Bu noktada nasıl bir kefalet kuruluşu kurulabilir diye iki yıl önce kafa yormaya başlamıştık. Ve geçtiğimiz günlerde ikinci yaşını dolduran İGE AŞ bu konudaki eksikliği büyük ölçüde giderdi. Artık ihracatçının sadece ihracata hizmet eden bir kefalet kurumu var. İhracatçı birlikleri ve Türkiye İhracatçılar Meclisi'yle birlikte bu gücü sağlıyor ve öz sermayesi çok güçlü. 150 milyar TL'lik kefalet yaratma potansiyeli olan bir kuruluş. İGE AŞ iki yılda çok büyük yol aldı. 2023'te 40 milyar TL'yi aşkın kefalet sağladı. Çok ciddi bir bilgi işlem altyapısıyla 10 bini aşkın firmaya kefalet sağladı. Dolayısıyla hem kredi hem kefalet ayağı şu an sinerji içerisinde işliyor. Ayrıca Kobilerin kredi limitleri artırıldı."



22 senede 30 misli artış var

2024 İhracat Vizyonu ve Yeni Fırsatlar paneli **Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk**'ün şu sözleriyle devam etti:

"Biz 2001 yılında Türkiye ihracatının 1000'de üçünü yapıyorduk, bugün yüzde 1,7'sini yapmaya başladık. Dışarıdan bakıldığında en büyük yargı şudur ki ihracatımızın tarım ve gıda ürünlerinde olduğu düşünülür. Ancak Konya'nın ihracatının yüzde 32'si makine ve aksamlarıdır, ikinci önemli kalem yüzde 18 ile otomotiv yedek parçadır. Bu kapsamda 180'den fazla ülkeye ihracat yapıyoruz. Anadolu'ya inanılması, yatırım yapılması, bizleri bu noktaya getirdi. Gelecek yıllara dönük olarak da Konya ihracatını artırarak devam edecek. 2024 yılını da ihracat artışıyla kapatacağız. Bu anlayışla ve yönetimle ülke devam ederse gelecek 10-15 yıl Türkiye'nin üzerinde ihracat artışı gerçekleştireceğimize inanıyorum. Gelecek 20 yılda Türkiye ihracatından daha fazla artış gerçekleştireceğimize inanıyorum."

Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk, "Bizim en önemli görevimiz ihracatı artırmak. 200 yıldır dış ticaret açığı veren bir ülkenin sürekli olarak ekonomideki dalgalanmalara baktığımızda döviz bazlı ekonomik dalgalanmalar yaşayan bir ülkede bu hepimizin görevi. Ticaret Bakanlığımızın desteğiyle birçok organizasyon yapıyoruz. Bakan yardımcımızın ifade ettiği Türkiye'nin en büyük ihracat yaptığı yer yakın ülkeler ancak uzak ve güçlü pazarlar var. Özellikle Güney Amerika ve Kuzey Amerika pazarına çalışıyoruz. Uzak pazarlarda daha ilginç fırsatlar, daha makul

KÖŞKERLER®

ÇELİK HALAT VE MAK. SAN. TİC. A.Ş.



Köşkerler
imzasını taşıyan
Mavi Damar
asansör
halatlarımızı
güvenle
kullanabilirsiniz.

Çeliğe Güç Veren Kalite



CE TÜV AUSTRIA

fiyatlar var. Tüm bunları değerlendiriyoruz. Ortadoğu'daki gerilim elbette sektörümüzü etkiliyor ama bu dünyada bu krizler hiç bitmeyecek ve bizim coğrafyamızın olduğu 4 saatlik mesafede hiç bitmeyecek. Sözü gelmişken İsrail'in yaptığı bu katliamı kılıyor ve vefat edenlere Allah'tan rahmet diliyorum. Elbette etkileniyoruz ama olumsuz hadisede iki yöntem var. Oturup ağlayacak mıyız? İş adamıyız, ticaret yapmak zorundayız. Bizim görevimiz bu ülke için 1 dolarsa o 1 doları alıp getirebilmek, minimum ithalat ve maksimum ihracat rakamlarına ulaşmak. Bu etkileri konuşmak yerine başka işler yaparak aşmaya gayret ediyoruz. Bu yeni dönemde e-ihracat konusunda da dış ticaret fazlası vereceğimize inanıyorum."

Biz iş insanıyız, oranlar düşsün isteriz

Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk ihracatçının finansmana ulaşmasında problem olmadığını belirterek "Ama biz oranlar düşsün isteriz, iş insanıyız, daha iyisini talep etmek, istemek ve iş adamlarının buluştuğu bir oda olarak üyelerimiz için daha iyisini istemek durumundayız. Genel anlamda yaklaşımları çok olumlu buluyoruz. Kefalet konusuyla ilgili de teşekkür ediyorum, ama Konya'da bir miktar yaygınlaştırmamız gerektiğine inanıyorum" dedi.



Panelde **T.C. Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya,** Türk ihraç ürünlerinin promosyon ve tanıtımından sorumlu olduklarını söyleyerek, mevzuatın yönetilmesinin de görevleri arasında bulunduğunu kaydetti. Kolay ihracat platformunun ihracatçının karşısına yapay zeka destekli harita çıkardığını böylece hedef pazarlar ve müşterilerin görülebildiğini vurgulayan Kılıçkaya, ihracat destek ofislerinin ise odalar ve borsalarla beraber yürütüldüğünü bilgilerin ihracatçılara sunulduğunu belirtti. Kılıçkaya, dış ticaret seminerlerinin de her ilde yürütüldüğünü yılda en az 20 bin ihracatçı ve gönüllünün bu eğitimlerden faydalandığını vurguladı. Tüm imkanların seferber edilerek firmaları doğru yönlendirme ve bilgilendirmeye çalıştıklarını söyleyen Kılıçkaya, tüm bunların ötesinde ihracatçıya nakit hibe destekleri olduğunu kaydetti.

17 bin firma desteklerden yararlandı

Kılıçkaya 17 bin tane firmaya yılda bu destekleri verdiklerini dile getirerek destek ayrıntılarını şöyle anlattı: "Yeni nesil desteklerle ihracatçının karşısına çıktık geçen yıl ve bu yıl çok yoğun kullanmaya başladık. Adım adım ihracat kapsamında destekleri sunuyoruz ve adım adım şirket öncelikle markasını tescil ettiriyor, ona destek oluyoruz, pazara giriş belgeleri sırasında destekliyoruz, sağlık sektöründe özellikle ruhsatlandırma klinik çalışmaları mevzuata aldık. Böylelikle hazırlık aşamasını destekledik. Ardından pazar araştırması aşamasında devreye giriyoruz. Fuar, konaklama desteği veriyoruz. Bu alanda yılda 1500'ün üzerinde destek veriyoruz. İhracatçı birlikleriyle bu destekleri sahada uyguluyoruz. Sonraki adım yurtdışında şirket marka satın almak. Hukuki ve mali danışmanlık giderlerini destekliyor, alım gerçekleşirse kredi faizine de destek veriyoruz. Bir sonraki adım da küresel tedarik zinciri yetkinlik desteği. Sonraki adım pazarda kalıcı hale gelmek için ofis, mağaza açılmalara destek veriyoruz. Her ülkede en az 4 yıl bu destekleri kullandırıyoruz. Tanıtım desteği de veriliyor elbette. Marka tescili de oldukça önemli. Eximbank ile birlikte SİR desteğimiz var. Eximbank'ın alıcı kredilerinde OECD ülkeleri arasındaki en düşük faiz oranı ile mevcut faiz oranı arasındaki farkı biz bakanlık olarak destekliyoruz. Diğer Eximbank ile destek paketimiz sigorta tanzim desteği. Tasarım ürün geliştirme desteğimiz de bulunuyor. Bu bir merdiven en tepesinde marka ve Turquality programımız var adım adım firmaları bu tarafa yönlendirmeye çalışıyoruz. Marka ve Turquality ile belli bir kurumsal yapıya ve olgunluğa kavuşmuş firmaları destekliyoruz. 300 tane firma var bu firmaları da dünyanın en önde gelen firmaları arasına sokmayı hedefliyoruz."

Destek paketi 20 milyar liraya çıkarılacak

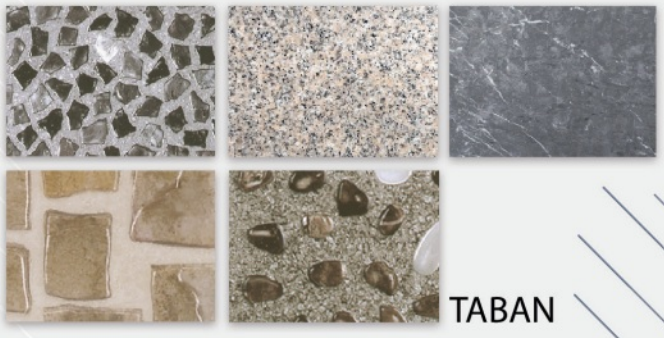
Geçen yıl bir açılım daha yaptıklarını KOBİ'ler uygun bir danışman firma ile çalışırlarsa bu alanı da kolaylaştırdıklarını söyleyen Kılıçkaya, ihra-

İPEK PASLANMAZ

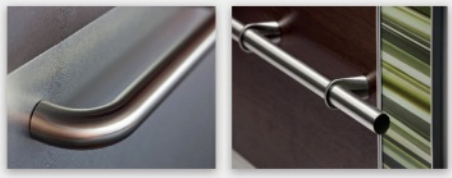
KABİN MALZEMELERİ







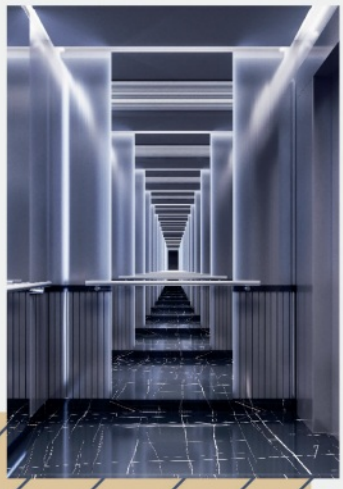
TABAN



KÜPEŞTE



IŞIK DİFİZÖRÜ



Üreten, güçlenen ve büyüyen Türkiye için çalışarak, geleceğin inşa edilmesine katkı sağlamak misyonuyla, birçok sektörün yapı taşı olan paslanmaz sektörünün sürekli olarak geliştiğinin ve büyüdüğünün farkındayız. Yenilikçi, güçlü ve güvenilir bir firma vizyonu ile kalite ve müşteri odaklı çalışarak büyümeyi, ilerlemeyi ve gelecekte yer edinmeyi hedefliyoruz.

KALİTEYE ATILAN
DOĞRU ADIM...

www.ipekpaslanmaz.com

Mimarsinan OSB. 17.Cd. No:4/B Melikgazi / KAYSERİ

0352 504 33 43

catçılar konsorsiyum kurmak isterlerse de güçlü bir destek verdiklerini dile getirdi. Kılıçkaya, tüm bunların bireysel destekler olduğunu işbirlikleri marifetiyle de URGE gibi destekler verdiklerini kaydetti. E-ihracat paketi ile de spesifik olarak dijital pazarlama, sipariş karşılama, lojistik, teslimat süreçlerinin desteklendiğini ifade eden Kılıçkaya, bunlara ilişkin de kapsamlı şekilde hazırlanan rehberlerin bulunduğunu da vurguladı. Kılıçkaya son olarak tüm bu adımları prefinansman ile geliştirmek istediklerini söyleyerek finansman sıkıntısı çeken firmalara yönelik destekle finansmanı birleştiren uygulamayı İGE ve Eximbank'ın sayesinde hayata geçirdiklerini belirtti. Destek paketi miktarının bu yıl 10 milyar lira iken gelecek yıl 20 milyar liraya çıkacağını belirten Kılıçkaya bu yıl 17 bin civarında firmanın bu desteklerden yararlandığını belirtti.



25 milyar dolarlık ihracat alacağı güvencede

Türk Eximbank Genel Müdürü Ali Güney, Türkiye'nin tek resmi ihracat destek kuruluşu olduklarını belirterek nakdi ve ihracat alacak sigortası, alıcı kredileriyle desteklediklerini belirtti. Türkiye'den yapılan mal ve hizmet ihracatının düzenli artışını sağlayarak ülkenin cari açık meselesine kalıcı çözüm üretme yoluna katkıda bulunmak istediklerini belirten Güney, 23 il, 11 irtibat bürosu ve 3 bölge müdürlüğü ile yürüttüklerini kaydetti. Güney şu bilgileri verdi: "Eximbank olarak toplam ihracat desteklerimiz geçen yıl 45 milyar dolar. 20 milyar doları nakdi kredi desteği, 25 milyar doları da ihracat alacak sigortası desteği idi Eximbank olarak nakdi kredi desteklerinde Türkiye'nin ihracat kredilerinin yarısına yakınını kullandırıyoruz. Bilanço büyüklüğüne bakınca bankanın aktifleri içinde kredinin payı yüzde 87. Tüm fonlama imkanlarımızı ihracatçının desteğine sunmuşuz. Bu oran bankacılık sektöründe yüzde 55'ler seviyesinde. Kredi büyüklüğü olarak Türk bankacılık sektöründe 8'inci sırada bulunuyoruz kalkınma yatırım bankası olarak en büyük kredi hacmine sahibiz. Alacak sigortası alanında Türkiye'nin uzak ara en büyük kurumuyuz. 25 milyar dolarlık vadeli ihracat alacağını güvenceye aldık. Herkes finansmana erişimden bahsediyor ama alacak sigortası ihracatın artması ve farklı pazarlara yayılması için çok önemli ürün. Son jeopolitik riskler de alacak sigortasının ne kadar önemli olduğunu gösterdi."

BAE'den 3 milyar dolarlık kaynak son aşamada

Eylül sonu itibariyle 30 milyar dolarlık desteğe ulaştıklarını bunun 13,3 milyar dolarının nakdi kredi desteği 16.7 milyar dolarının da ihracat alacak sigortası desteği olduğunu belirten Güney, yılı 41 milyar dolar ve yukarısında kapatacaklarını dile getirdi. Gelecek yıl özellikle TCMB'nin reeskont kredilerindeki günlük limiti 10 kat artırmış olmasının nakdi kredi desteğinin daha yüksek olacağını gösterdiğini söyleyen Güney, şöyle konuştu: "Bizim stratejik hedefimiz de TCMB reeskont kaynağına bağımlılığı azaltarak kendi kaynaklarımızla fonlamaları çeşitlendirmek. Bu alanda çok da başarılı olduk. Yurtdışı sermaye piyasalarından en fazla fonu Türkiye'ye getiren banka Eximbank. 9 milyar dolarlık kaynağı Türkiye'ye getirdik yenileyerek devam ettiriyoruz. Bugün de bir tahvil ihracımız söz konusu. Önümüzdeki sene sürdürülebilirlik temalı fonlara erişim noktasında ciddi çalışmalarımız var. Sürdürülebilir temalı 1,5 milyar dolarlık kaynağın 1 milyar doları EBRD'den, 500 milyon dolara yakını Asya Altyapı ve Kalkınma Bankası ile Körfez bölgesindeki kurumlardan sağlanacak. Türkiye'ye getirilmesi için görüşmelerimiz başladı. Önümüzdeki sene getirip ihracatçının yeşil dönüşümde yapacağı yatırımları desteklemek üzere bu kaynakları kullanacağız. 10 milyar dolar üzeri tüm kredi başvurularını sürdürülebilirlik aşamasında değerlendiriyoruz. Şirketin karbon, emisyon salınımlarını hesaplıyoruz sınırda karbon vergisini hesaplıyoruz."

Birleşik Arap Emirlikleri ile görüşmeleri neredeyse tamamlanma noktasına gelen 3 milyar dolarlık kaynağın da Eximbank üzerinden geleceğini vurgulayan Güney, 2024 yılının ihracatçının finansmana erişimi için çok daha iyi bir yıl olacağını dile getirdi.



DİŞLİSİZ MOTOR

- Kompakt tasarım sayesinde makine daireli ve dairesiz sistemlerde kullanılma imkanı
- Maksimum seyir konforu ve asansör içerisinde minimum gürültü seviyesi
- Mayr marka elektromanyetik fren
- 1,0 m/sn – 2,50 m/sn
- 320 kg – 2500 kg
- 7/24 Teknik Servis

METROPLAST

metroplastasansor.com.tr



Hedef ihracat kredilerinin payını yüzde 18-20'ye çıkarmak

İhracatı Geliştirme A.Ş. (İGE) Genel Müdürü Kasım Akdeniz, ihracatçı KOBİ'lerin ne kadar önemli olduğuna işaret ederek şunları söyledi: "İhracatın artırılabilmesinin koşulu finansman. Büyüme ihracata muhtaç ihracat da finansmana muhtaç. İhracatı yeterince desteliyor muyuz? İhracatın GSYH'ye katkısı yüzde 38. İhracatın bankacılık sektöründe toplam kredilerinden aldığı pay sadece yüzde 13. Yüzde 13'ün yüzde 5-6'lık kısmı sadece Eximbank tarafından gerçekleştiriliyor. Toplam kredilerinin Eximbank'ı çıkarırsak yüzde 7-8'i ihracatın finansmanı için kullandırılıyor. Hazine kefaletiyle kredilerde de oran yüzde 15. İGE'nin varlık amacı bu tabloyu değiştirmek ve bankacılık sektöründeki ihracat kredilerinin payını yüzde 18-20'lere çıkarmak. Kredi vermiyoruz ihracatçılar lehine kefalet vererek riski azaltarak bankacılık sektöründe daha fazla elindeki fonu ihracata yönlendirmesini sağlamaya çalışıyoruz. Ayrıca ihracat kredileri içinde ihracatçı KOBİ'lerin payını artırmak da ikincil amacımız. Kefaletlerle ihracatçının finansmana erişimini kolaylaştırmayı maliyetini azaltmayı sürdürülebilir kılmayı hedefliyoruz. Tamamen elektronik ortamda İGE kefaletiyle kredi kullandırma süreci. İhracatçı İGE kefaletiyle kredi kullanmak istediğinde yapacağı şey bankasına başvurmak. Banka öncelikle kendi kredi politikaları açısından başvurunun uygunluğunu değerlendiriyor uygunluğuna karar verirse belirli veri setiyle bu başvuruyu elektronik ortamda İGE'ye yönlendiriyor. TBB risk merkezi, GİB, Ticaret Bakanlığı verileriyle ihracatçıya bir kredi notu veriyor ve bu kredi notunun yer aldığı otomatik destek sisteminden geçiriyor ve kefalet verme kararını birkaç saniye içinde tamamlıyor. Kabul ya da ret deyip bankaya bildiriyor. Kabul olan ihracatçı için banka kredisini kullandırıp İGE'ye bildiriyor. Başvurunun neden ret ya da kabul olduğu da kayıtlarda bulunuyor."

Toplam 45.6 milyar liralık krediye kefil olundu

Akdeniz çok güçlü bir özkaynakları olduğunu kefalet üretimini bir özkaynak ile ikinci olarak da Hazine kaynağından ürettikleri kefaletler bulunduğunu, 150 milyara yakın özkaynağa sahip olduklarını söyledi. Akdeniz, şu bilgileri verdi: "2021 Kasım ayında kurulduk. Mart 2022'de ilk kefaleti verdik ve Eximbank ile yaklaşık 47 milyar liraya yakın kredi potansiyeli yaratan bir işbirliği yaptık. Bu pakete yönelik 7567 firma Eximbank'a başvurdu, 35,8 milyar liralık başvuru yapıldı. 7219 firmanın 34,3 milyar liralık kredisine kefil olduk. Bunun 30,1 milyar lirası fiilen kullandırıldı ve sadece 1 firmanın ödeme problemiyle karşılaşıp tanzime gittiğini açıkladı. Diğer bankalarla Aralık 2022'de bir paket hazırladık ve toplamda 25 milyar liralık kredi hacmi yaratıldı. Bu pakete 5278 firma başvurdu, 3700 firmanın başvurusu kabul edildi, 11,2 milyarlık kredi hacmi yaratıldı. Toplamda Eximbank ve diğer bankalar olarak 11 bin firmanın 45,6 milyar liralık kredisine kefil olmuş durumdayız. 40 milyarlık kısmı fiilen kullandırıldı 5 milyarlık fark evrak hazırlama sürecinde. Bunlar kendi özkaynağımızla yarattıklarımız. Nisan 2023'te Hazine ile yaptığımız anlaşma kapsamında 26 milyar liralık kredi hacmi yaratıyoruz. Son üç haftada 563 firma için 2,3 milyar liralık Hazine tarafından başvuru geldi, 363 firmanın 1,4 milyar liralık kısmı kabul ettik. Bankaların kredi kullandırma iştahıyla ilgili süreç yukarıya doğru çıktıkça buradaki rakamların da arttığını göreceğiz."

Yeşil dönüşüm için yeni paketler açıklanacak

Akdeniz, yeni paket hazırlıkları bulunduğunu ve şu anda ihracatın önündeki en büyük tehditlerden birinin yeşil dönüşüm olduğunu kaydederek bankalarla ve genel olarak sektörle bu alanda çok yoğun çalıştıklarını Akbank ile bu kapsamda bir paketi devreye aldıklarını sırada Yapı Kredi'nin bulunduğunu söyledi. Deprem bölgesinde ihracatçılara yönelik paketleri de bulunduğunu dile getiren Akdeniz, Eximbank'ın yeşil dönüşüm kaynağının arkasına İGE'nin kefaletini koyarak bu kaynağı ihracatçılarla buluşturmak istediklerini vurguladı.

WWW.AMADATECH.COM



ÜRÜNLERİMİZ

- Monşarj Asansör - Ev Asansörü - Araç Asansörü
- Engelli Asansörü - Kuyu Dipsiz Asansör
- Yürüyen Merdiven - Merdiven Asansörü
- Kapalı Tip Engelli Platformu - Açık Tip Engelli Platformu

AMADATECH®

New Generation Elevators & Escalators



Fahri Korutürk Cad.
Ayabakan Sok.No:8
Kartal-Istanbul/Türkiye 34870
+90 - 216 - 451 54 38
+90 - 542 - 545 54 38
+90 - 542 - 133 54 38
+90 - 507 - 115 89 60
info@amadatech.com

@Amadaelevator
@AmadaTECH
@AmadaTECH

Amada TECH ASANSÖR A.Ş.

Yeni Nesil Asansör & Yürüyen Merdiven

saber CE ISO9001

BT ELEVATOR

ASANSÖR PANOLARINDA YENİ ÇÖZÜM

Kolay Kurulum
Tam Entegre



2014 yılında kurulan Özberk Asansör; kumanda panoları, asansör kumanda kartları, acil kurtarma sistemleri, revizyon, alarm setleri ve sektörde ihtiyaç duyulan diğer asansör malzemelerinin üretimini ve satışını yapmaktadır.

Özberk Asansör, bünyesinde bulunan BT Elevator markasıyla; arge çalışmalarını müşteri istekleri doğrultusunda, modern teknolojinin olanaklarını kullanarak sürdürmektedir.

BT Elevator, Özberk Asansör'ün kumanda pano ve montaj deneyimindeki 30 yıllık tecrübesini kullanarak, kısa sürede sektörde tercih edilen marka olabilmeyi başarmıştır.







BT ELEVATOR

Teknoloji **Üretiyoruz!**



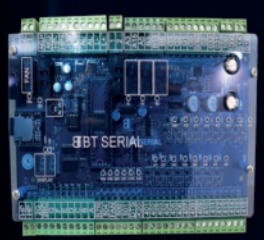
BT - Panel



BT - Driver
(Inverter)



BT - Control Board



BT - Serial Board



BT - Controller

www.btelevator.com

@btelevator

@btelevator

+90 (850) 303 00 26

info@btelevator.com

2024 EKONOMİ & İHRACAT

DEİK Başkanı Olpak'ın 2023 yılı değerlendirmesi, 2024 öngörüleri

DEİK, yürüttüğü ticari diplomasi faaliyetleriyle özel sektörün küresel ticaretteki pusulası olan 152 iş konseyi ile birlikte 2024 yılında izleyeceği yol haritasını hazırladı.

Daha fazla ticaret vizyonuyla dış ekonomik ilişkilere ivme katmayı sürdüren DEİK'in 2024 ajandasında yeni ticaret ve enerji koridorları öne çıkarken, yeşil ekonomi ve dijital ekonomi başlıkları da ticari diplomasinin radarında olacak. DEİK Başkanı Nail Olpak, 2023 yılını değerlendirerek 2024 ajandalarını paylaştı

DEİK'in ticari diplomasi faaliyetlerine ilişkin bilgi veren Olpak, ABD'den Afrika'ya, Çin'den İngiltere'ye, Japonya'dan Rusya'ya kadar dünyaya dokunan geniş bir projeksiyon ile daha fazla ticaret için çalışarak Türk özel sektörüne dış ekonomik ilişkilerde doğru muhataplar nezdinde doğru kapılar açtıklarını söyledi.



Olpak, global ekonomide büyümenin bir miktar azaldığı, küresel enflasyonun etkisini sürdürdüğü, ticaret ve yatırımlarda dönüşümlerin yaşandığı yeni bir süreç olduğunu ifade ederek, Türk iş dünyası olarak, yüksek katma değerli ürünlerle yeni pazarlara açılmaları ve trendlere uygun yatırımlarla fırsat sahalarını genişletmeleri gerektiğini dile getirdi.

Yeni ticaret koridorları ve işbirliği mekanizmaları hakkında ülke ve bölge bazlı değerlendirmelerde bulunan Olpak, DEİK çatısı altındaki iş dünyası temsilcileri olarak yeşil ekonomi ve dijital ekonomi kavramlarını artık her platformda daha yüksek sesle konuşurken, bu dönüşümlerin yanında, küresel ticarette yeni iş birliği mekanizmalarını da yakından takip ettiklerini aktardı.

DEİK'in 2024 yılındaki yol haritası ve ajandasında öne çıkan bölgesel başlıklara değinen Olpak, öncelikle DEİK olarak radarlarında olan her ülke ve bölge için, sektörleri de ayrıca ele aldıkları bir yaklaşımla yeni bir yol haritası oluşturduklarını bildirdi. Olpak, dünyayı 6 bölgeye ayırdıklarını belirterek, DEİK'in bölgelerdeki ticari diplomasi çalışmalarını anlattı.

Olpak, ABD'deki ticari diplomasi faaliyetlerini eyalet bazlı komiteler ile yeniden kurguladıklarını belirterek, her eyalete en az 1 milyar dolar ihracat hedeflediklerini bildirdi.

"Kuşak ve Yol projesine yönelik tedbir almak zorundayız"

Nail Olpak, Çin'in ise dünyanın markalı ürünleri fabrikasına doğru evrilmeye çalıştığını ifade ederek, Çin'in fason üretimi geride bıraktığını, şimdi de orta teknoloji ürünleri üretmeyi terk etme stratejisine doğru ilerlediğini belirtti,

Olpak, "Kuşak ve Yol" projesine ilişkin şunları söyledi: "Çin elindeki o ürünü, zengin pazara daha

22-25
Mayıs/May 2024

Konya | Türkiye Asansör Fuarı
Turkey | Konya Elevator Fair

2024 YILININ EN BÜYÜK ASANSÖR BULUŞMASI!
THE BIGGEST ELEVATOR MEETING OF 2024!



katre Project

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

DESTEKLEYEN SUPPORTING KOSGEB

ONAYLI FUAR APPROVED FAIR

www.elevex.com.tr
@elevextr

Bu fuar 5174 sayılı kanun gereğince TOBB (Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği) denetiminde düzenlenmektedir.
This fair is organized under the supervision of TOBB (The Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey) in accordance with Law No. 5174.

hızlı ulaştırmak istiyor. Zengin pazarlardan birisi kavgalı olduğu Amerika'yı bir kenara bırakacak olursak, Avrupa pazarı... Bugün Çin'in Avrupa pazarına mallarına ulaştırması ortalaması 40-45 günleri bulabiliyor. Kuşak Yol Projesi'nde Çin'in hedefi, 1 hafta içerisinde mallarını Avrupa'ya ulaştırmak. Bu bizim için ne anlama geliyor? Benim bugün en büyük avantajım lojistik avantajım. Gaziantep'ten çıkan bir ürün 48 saat içerisinde Avrupa'nın herhangi bir şehrine ulaştırılıyor. 45 güne göre 48 saat çok ciddi bir avantaj. Ama 1 haftaya indiği zaman lojistik avantajımız 5 güne düşüyor. Böylesi bir tablo var önümüzde, bunu iyi görmemiz lazım. Bu proje fazla sempatik görünse de tabloyu iyi okumamız gerekiyor.

Çin bu projeye çok ciddi bir para yatırıyor. Bu projenin arkasında duruyor. Engelleyebilecek bir durumda değiliz. Açık konuşalım, öyle bir gücümüz yok ama tedbir almak zorundayız. Tedbir alamadığımızda, alkışladığımız projenin sonuçları bugün bizi maalesef kendi içimizde geriletecek bir tabloya sebep olacak. Ne yapalım peki? O vagonlar geri boş gitmeyecek herhalde. Onları neyle dolduracağız? Katma değeri yüksek ürünle doldurma şansım olacaksa proje bizim için anlamlı olacak."

"2024'ün de en belirleyici faktörü enflasyon olacak"

DEİK Başkanı Olpak, küresel olarak zor geçecek olan 2024 yılında Türkiye'nin yine pozitif ayrışacağını belirterek, uygulanan dezenflasyon programı ile enflasyonun gerileyeceğini ve aynı zamanda üretim, yatırım ve ihracatı destekleyici politikalarla da büyümeye katkı sağlanacağını söyledi.

Türkiye'nin yıla yüzde 5 bir büyüme hedefiyle girdiğini hatırlatan Olpak, Kahramanmaraş merkezli depremlerin büyüme performansını etkilese de Türkiye'nin yılı yüzde 4'ün üzerinde bir büyüme ile kapatacağını tahmin etti.

Büyümeye ihracatın verdiği katkının önemine dikkati çeken Olpak, "Büyümede yatırım harcamaları ve makine siparişlerini önemli görüyorum. Bu noktada olumsuz bir tablo olmadığını söylemek istiyorum. Özellikle çeyrekler itibarıyla baktığımızda Türkiye'nin siparişleri iyi gidiyor. Bunu PMI verilerinde de görüyoruz. Aynı şekilde Satınalma Müdürleri Endeksi'nde de görüyoruz." ifadelerini kullandı.

Olpak, enflasyonun hem Türkiye hem de dünya açısından 2023'ün 2022'den başlayarak en belirleyici faktörlerden biri olduğunu belirterek, 2024'ün de en belirleyici faktörünün enflasyon olmasını beklediğini söyledi.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Başkanı Dr. Hafize Gaye Erkan'ın yakın zamanda DEİK Yönetim Kurulu Toplantısı'na katıldığını hatırlatan Olpak, şunları kaydetti:

"Merkez Bankası'nın ana görevi zaten fiyat istikrarı. Toplantımızda da bu konuları konuştuk. Yılın ikinci çeyreği itibarıyla artık tepe noktasından aşağıya doğru gitmesini beklediğimiz enflasyon var. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın uygulamaları olacaktır. Kafalarda mart seçiminden sonrasına yönelik de birtakım şeyler var. Krediler açılacak mı? Kapanacak mı? Ne şekilde olacak? Bizler de sizler gibi yakından takip ediyoruz. 2024, çok zor bir yıl olur mu? Yani çok kolay bir yıl olmayacak ama çok zor bir yıl olacak diye de söylemek istemiyorum. Böyle bir genel bir değerlendirme yapmış olayım."

"(İsrail ile azalan ticaret) 2 ay içerisindeki bu reaksiyonu da azımsamamak lazım"

Nail Olpak, bir gazetecinin ABD'nin Rusya'ya uyguladığı ambargonun Türkiye'ye etkilerine ilişkin bir sorusu üzerine şu yanıtı verdi:

"ABD, ambargo konusunda direktif verme arzusunda olabilir. Türkiye bu çerçevede tavrını, hem siyaseten hem ticaretten net bir şekilde ortaya koyuyor. Hakikaten ambargoya tabi olması gereken, savaşta kullanılabilecek bir ürün vardır. 'Benden bunu alıyorsan, oraya göndermeyeceksin.' diyebilir. Bunu Türkiye de anlayışla karşılar ama onun ilerisine gitmeye kalkıyorsa, İran örneğini verdiniz, Avrupa ülkeleri dahil olmak üzere ambargo süreçlerinde İran'la el altından ya da dolaylı şekilde nasıl ticaret yaptıklarını hepimiz biliyoruz. Biz, o noktada gelirler dinleriz, gelene kapıyı kapatmak gibi bir durumumuz söz konusu değil ama kimse kusura bakmasın biz kendi ticari menfaatlerimizle devam ederiz. Zaten ticaretin engellenmesi diye

GUARANTEE
QUALITY
GUARANTEE

Çelik Takviyeli Profesyonel Susta
Alman & Kolon Susta Üretimi Yapıyoruz

SUSTALAR





PVC KABLO KANALLARI

Yapışkan bantlı seçeneği ile...
Yanmaz belgeli & dayanıklı
kablo kanalları
üretiyoruz...

Xschandel Elektrik

2011 yılında Kocaeli'de kurulan; kaliteli üretimi, titiz çalışma prensibi ve müşteri memnuniyeti odaklı çalışmaları ile PVC kablo kanalları, yapışkan bantlı PVC kablo kanalları ve çelik takviyeli susta üretimi yapan Xschandel Elektrik; yenilikçi , dürüst ve profesyonel üretimi ile müşterilerine hizmet vermektedir.

Turkey
Discover
the potential

Xschandel

XSCHANDEL ELEKTRİK PLASTİK SAN. TİC. LTD.ŞTİ. GSM: +90 535 253 12 20 e-Mail: sandelplst@gmail.com www.xschandel.com.tr

bir şey olmadı. Rusya ile olan ticaretimiz de ihracatımız da ciddi bir şekilde arttı bu yıl."

İsrail'in Gazze'de insanın yüreğinin kaldıramayacağı görüntülere sebebiyet verdiğini ifade eden Olpak, konuşmasını şöyle sürdürdü:

"Bu meselenin nereden başladığı hususunda çok şeyler söylenebilir. Bugün gelinen noktada, ticari rakamlarda birtakım farklılıklar olsa bile, psikolojik olarak bu işin çok daha uzun yıllara yayıldığı ve İsrail'in de lehine olmadığı önemli tablonun olduğunu söylemek isterim. Ticari tarafa geldiğimizde, kamu tarafından, devlet tarafından ya da kurumlar, dernekler tarafından özel bir şey söylenmeden ki öyle bir şey söylenmedi. 'Artık İsrail ile şu ticaret yapılmasın.' denmedi. Ama yaklaşık 2 aylık geçen sürenin içerisinde ciddi bir azalma olduğunu, daralma olduğunu biz gözlemliyoruz. Ticari daralmanın yüzde 30-40 bandında olduğunu görüyoruz. Bu firmaların, insanları direkt olarak bu süreçteki verdiği reaksiyondur. 2 ay içerisindeki bu reaksiyonu da azımsamamak lazım.

Bazen görüyoruz. İşte hala oraya şu, bu kadar gidiyor diye ama öylesine bir ticareti tamamen durdurmanın da mümkün olmayacağını da görmek lazım. Niye? Yani her şeye rağmen de devam edecek bir ticaret de olabilir. Eğer iki ülke arasında tamamen diplomatik ilişkiler kesilecekse hiçbir şekilde, hiçbir şey yapılmayacaksa başka ama kalan kısmı tabii seyrinde oluyor. Ama ciddi bir düşüş olacak."

DEİK olarak İsrail ile ticari ilişkilere yönelik üyeleriyle bir anket çalışması yapmadıklarını belirten Olpak, "Gündemde olan İsrail'e boykot meselesi eski boykotlardan farklı bir konumda olduğunu düşünüyorum. Dünya üzerindeki tepki de öyle bir şey değil. Yani bugüne kadarki yaşadığımızdan farklı bir tepki var. Çok değişik bir süreci yaşıyoruz. 2 aylık istatistikler çok belirleyici olmaz, birkaç ay sonra görmek gerekir. Hala ticaret yapana niye yapıyorsun demek benim bireysel olarak veya kurumsal olarak hakkım değil ama bunun böyle olmasını beklemek de son derece normaldir. Ticari rakamları her zaman bir şekliyle değiştirmek kolay. Telafi edersiniz, İsrail'le ticaretimiz bugün azalır, yarın bir başka yere gider. Bunlar da olabilir ama işin trajedi boyutunu iyi düşünmek lazım. Onun hiçbir şekilde bir telafisi yok." diye konuştu.

DEİK
DIŞ EKONOMİK İLİŞKİLER KURULU
FOREIGN ECONOMIC RELATIONS BOARD

"Yatırım sinyallerini alıyoruz"

Nail Olpak, devam eden asgari ücret görüşmelerine ilişkin belirlenecek ücrete yönelik herhangi bir tahminde bulunmak istemediğini belirterek, "Bu konuyu illa ihracat bağlamında da ele alamamamız gerekir diye düşünüyorum. İhracatçımız etkilenir mi, tabii etkilenir. Ama o etkilenecek, bu etkilenecek diye asgari ücretten olmazsa olmaz bazı şeyler de çıkarılmayacaktır. Refah payının ne kadar olacağı tartışılıyor. Zorlansak da biz o süreci ihracat noktasında aşarız diye düşünüyorum." değerlendirmesinde bulundu.

Olpak, bir gazetecinin Türkiye'nin doğrudan yabancı yatırım çekme potansiyeline ilişkin sorusu üzerine, şunları söyledi:

"Yabancı yatırımları beklemeliyiz ama önümüzdeki ay niye gelmedi diye sorarsak birbirimize yanlış olur. Mesela Birleşik Arap Emirlikleri'nden gelecek olan yatırımların zamana yayıldığını göreceğiz. Diğer ülkelerle yaptığınız görüşmelerde yatırımların sinyalini alıyor musunuz, derseniz. Evet alıyoruz. Sadece Orta Doğu dersek bu kısıtlı olur, Avrupa ve ABD'den de yatırım sinyallerini alıyoruz.

Enerji, dijitalleşme, gıda ve tarım ile sağlık sektörlerinin çok konuşulan alanlar olduğunu söyleyebilirim. Bu noktada yeni ekonomi yönetiminin açıkladığı yeni ekonomi politikalarının hedeflerinin ne kadarının gerçekleştiğini takip edeceklerdir. Bir defa yılın kapanışını bekleyecekler. Muhtemelen, söylenmese de mart ayındaki yerel seçimleri de bir miktar bekleyeceklerdir. Bunu söylemiyor ama ben hissiyatımı ifade etmiş olayım."

PLANET
PLASTİK ELEKTRİK

KABLO KANALLARI
CABLE TRUNKINGS



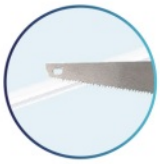
BİRLİKTE
BÜYÜYORUZ...

PLANET PLASTİK ELEK.
SAN. ve DIŞ. TİC. A.Ş.

İ.O.S.B Eski Turgut Özal Cad.Altıntaç İş
Merkezi No.8 3/303
Başakşehir-İkitelli/İSTANBUL/TÜRKİYE
Tel: 0 212 436 46 46
GSM: +90 532 327 15 97
www.planetelektrik.com.tr
info@planetelektrik.com.tr







Alev Almaz

Darbelere Dayanıklı

İstenilen Ebatta Kesilebilme Kolaylığı


VİNİ
ENGELLİ SİSTEMLERİ

HOMELIFT







PRATİK ASANSÖR KUYULARI

YEMEK ASANSÖRLERİ

ASANSÖR HALATLARI

www.vini.com.tr

EFELİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ
Mimarsinan O.S.B. 13 Cd. No: 50 Melikgazi/Kayseri/ TÜRKİYE
+90 352 247 44 44 www.vini.com.tr

2023 değerlendirmeleri, 2024 öngörüleri



İTO Başkanı Avdagiç: "Faizler yüksek kalacak, farklı enstrümanla destek gerekli"

İTO Başkanı Avdagiç, "2024 yılında bir yandan enflasyonla mücadele ederken bir yandan da üretimin, istihdamın ve ihracatın önceliklendirildiği politikaların bir denge içinde götürülmesini önemsiyor ve gerekli buluyoruz." dedi.



İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, 2023 değerlendirmeleri ve 2024 öngörülerine ilişkin yaptığı açıklamada, Türkiye ekonomisinin büyüklüğü dolar cinsinden yıllıklandırılmış veriyle 1 trilyon 76 milyar dolar olarak hesaplanırken, kişi başına gelirin de 12 bin 449 dolar olarak tahmin edildiğini söyledi.

Üçüncü çeyrekte kaydedilen yüzde 6'ya yakın büyümenin benzer ülkelerle kıyaslandığında önemli bir artışa ve potansiyele işaret ettiğine dikkati çeken Avdagiç, "Tüketimin büyümeye katkısında ortaya çıkan belirgin yavaşlamayı ise yeni programın hedefleriyle uyumun ve ekonomide dengelenmenin işareti olarak yorumluyoruz. Sanayinin yeniden pozitif katkıya dönmesi ile yatırımların büyümeye katkısının yeniden artış göstermesi de olumlu gelişme olarak öne çıkıyor." diye konuştu.

Büyümeden daha önemli olanın, büyüme ile elde edilen kalkınma olduğunu vurgulayan Avdagiç, dolayısıyla ekonomi politikalarının da kalkınmayı esas alan temellere ve önceliklere göre şekillendirilmesini önemsediklerini belirtti.

"Faiz oranlarının 2024'ün ikinci yarısına kadar yüksek seyrini korumasını bekliyoruz"

Şekib Avdagiç, gelecek yıl, bir yandan enflasyonla mücadele ederken bir yandan da üretimin, istihdamın ve ihracatın önceliklendirildiği politikaların bir denge içinde götürülmesini önemsediklerini ve gerekli gördüklerini ifade etti.

Verilerin işsizlik oranının düşüşe geçtiğini gösterdiğini aktaran Avdagiç, "Bunu önemsiyoruz ama bu bizim ekonomimizin daha fazla istihdam oluşturma ihtiyacını ortadan kaldırmıyor. Bunun için de çaba göstermeyi sürdürmeliyiz. Gerek iç gerekse dış talepteki olumsuz görünüme rağmen sanayi üretimimiz ılımlı pozitif seyir izliyor. Bunu sevindirici bir gelişme olarak görüyoruz." dedi.

Avdagiç, ekonomi yönetiminden 2024 beklentilerine ilişkin, "Türkiye ekonomisi, yüksek enflasyonla mücadeleyi önceleyen bir dengelenme sürecinde. Bu dönemde, bir yandan enflasyonu kalıcı olarak tek haneye çekmeye çalışıyoruz diğer yandan da ekonomik aktivitenin devam etmesi yönünde politikalar izliyoruz. Dolayısıyla faiz oranlarının 2024'ün ikinci yarısına kadar yüksek seyrini korumasını bekliyoruz." diye konuştu.

Küresel ekonomideki daralma beklentileri çerçevesinde dış talebin de bir süre daha zayıf seyredeceğine işaret eden Avdagiç, 2024 yılına küresel eko-

PAKET ASANSÖR SİSTEMLERİ
YÜRÜYEN MERDİVEN & BANT SİSTEMLERİ

MP YENER ÖVÜNÇ
ASANSÖR

YERDEN GÖĞE
KALİTE
GÜVENLİK



ÖVÜNÇ
MÜHENDİSLİK

Celebrating more than **30** Years of Entity

E-CATALOGUE

MP YENER ÖVÜNÇ ASANSÖR since 1989
Şeyhli Mah. Şüheda Cad No:33 Pendik, İstanbul / TÜRKİYE

www.**mpyenerovunc**.com

info@mpyenerovunc.com

/mpyenerovuncasansor /mpyenerovunc/ /mp-yener-elevators

nomide ağırlıkla "büyüme sancılarının" damga vurmasının beklendiğini kaydetti.

Fitch Ratings'in son küresel ekonomik görünüm raporunda, 2023 için beklenen yüzde 2,9'luk büyümenin, 2024'te yüzde 2,1'e gerileyeceği tahmininde bulunduğunu aktaran Avdagiç, "Bu noktada hepimize büyük görevler düşüyor. Artan finansman maliyetleri de dikkate alındığında 2024'ün ilk yarısı itibarıyla reel sektörün farklı enstrümanlarla desteklenmesini önemli ve gerekli buluyoruz. Yeni dış pazarlar bulmasını ve mevcut pazarların genişletilmesini sağlayacak teşvik ve desteklerle reel sektörümüz bu süreci de başarıyla geride bırakacaktır." değerlendirmesinde bulundu.

"Ekonomi yönetiminin en büyük avantajı, iş dünyasıyla kurduğu iletişim olacak"

İTO Başkanı Avdagiç, Türkiye ekonomisinin iki avantajı bulunduğunu belirterek, şöyle devam etti:

"Birincisi, hepimiz, kamu, özel sektör ve halkımız şunda mutabıkız; ekonomimizin bugün itibarıyla karşı karşıya bulunduğu öncelikli sorun enflasyonla mücadele ile fiyat ve finansal istikrarın tesisini sağlamak. Bunun tüm kesimlerin ortak görüşü olması çok önemli. Bizi başarıya ulaştıracak, başlangıç noktası burası. İkincisi, yine ifade etmem gerekir ki ekonomi yönetiminin, açıklanan program dahilinde ortaya koyduğu hedefler ve öngörülebilirliğe yönelik adımlar özel kesimin de tam desteğine sahip. Bu da bizim ikinci avantajımız."

Yolun uzun olabileceğini ama sorunların çözümsüz olmadığını vurgulayan Avdagiç, "Hem çözüm yolumuz belli hem çözümü uygulayacak irade mevcut. Elbette fiyat ve finansal istikrarın sağlanabilmesi için geçici de olsa bazı zorluklar yaşanacaktır. Bu zorlu sürecin ardından kavuşacağımız istikrar, yeniden toparlanmanın yolunu açacak en güçlü kazanımımız olacak." ifadelerini kullandı.

Avdagiç, yeni ekonomi yönetiminin en büyük avantajının iş dünyasıyla kurduğu iletişim olacağını dile getirerek, sözlerini şöyle tamamladı:

"Bu yönde çok başarılı bir sınav verdiler. Bu diyaloğun daha da güçlendirilmesi ve bürokratik yoğunluğa heba edilmemesi gerekiyor. Hatta kalıcı bir mekanizmaya dönüştürülmeli. Zira, güçlü bir diyalog mekanizmasının tesisi, hem alınan bir kararın varsa muhtemel olumsuz sonuçlarını doğmadan ortadan kaldıracak hem de ciddi zaman tasarrufu sağlayacaktır. 2024 yılının, güneşlerin dünyamıza doğacağı, İstanbul ve ülkemizin üzerinden hiç eksik olmayacağı bir yıl olmasını diliyorum."

İSO Başkanı Bahçıvan: "Her cefanın sonunda mutlaka bir sefa geliyor"

Enflasyonla mücadelenin 2024'te de en önemli gündem konusu olacağını ifade eden İstanbul Sanayi Odası (İSO) Başkanı Erdal Bahçıvan, "Türkiye 'ne pahasına olursa olsun büyüme' mottosundan, 'enflasyonu dizginleme' mottosuna geçecek" diye konuştu.



2024'ün kurda son 5 yılın en rahat dönemi olacağını söyleyen Bahçıvan, Türkiye'nin yabancı oyuncuları tekrar kazanacağını kaydetti. OVP hedefi altı büyümenin sürpriz olmayacağını belirten Bahçıvan, "Gelecekten çalmayacak makul bir büyümeye katlanırız" dedi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan, 2023 yılını değerlendirerek, 2024 yılına ilişkin öngörülerini paylaştı. Türkiye'nin yılın ilk yarısında kendi iç gündemi nedeniyle dışarıda olup bitenlerle çok fazla ilgilenilemediğini ifade eden Bahçıvan, yılın ikinci yarısında ise yeni kurulan hükümet ve ekonomik kadrolardaki değişim ile istikrara dair öz güvenin adım adım oluşmaya başladığını belirtti.

"Düşük büyüme sürpriz olmaz"

2024'te enflasyonun Türkiye açısından en

Herkes işine geldiği gibi görür

Fakat biz her açıdan görürüz.

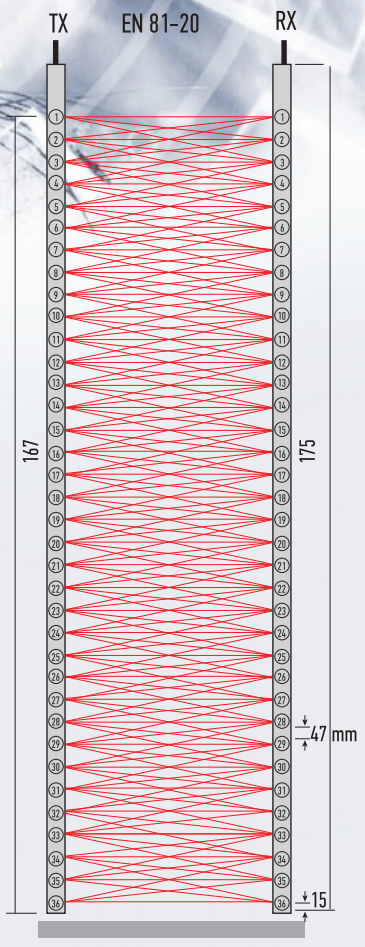


HEM KALİTELİ HEM EKONOMİK

ECO-177B

36 GÖZ
177 IŞIN

81-20
UYGUNLUK



ERDEN LİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Adres: Şerifali Mah. Mevdudi Sok. No: 28 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 576 72 73 (pbx) **Fax**: +90 216 576 72 71
www.erdenlift.com E-Mail: info@erdenlift.com

ERDEN
LIFT COMPONENTS

önemli sorun olmaya devam edeceğini belirten Bahçıvan, "Yeni yıl, enflasyonla kararlılıkla mücadele edilmesi gereken bir yıl olacak. Bu mücadeleyi, zaten Merkez Bankası ile Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın politikalarından da anlıyoruz" dedi. Bahçıvan, iç piyasada enflasyona karşı en önemli silah olarak faizlerin görüldüğünü ifade ederek, "Faizlerin yüksek seyri ekonomik aktiviteyi ciddi ölçüde yavaşlatacak. İç piyasaya bağlı sektörlerde hem talep hem finans kaynağı noktasında bir zorluk yaşanacağı kesin. İhracata dönük çalışmalarda fırsatların değerlendirilmesi gerekiyor.

Kredi mekanizmaları da bunu destekler nitelikte çalışıyor. İhracat fırsatları geliştiren sektörler gelecek yılı finansa erişimde daha rahat geçirecek" diye konuştu. Türkiye'nin, 'ne pahasına olursa olsun büyüme' mottosundan, biraz daha 'enflasyonu dizginlemeye' dönük bir mottoya doğru geçmek zorunda kalacağını kaydeden Bahçıvan, "Bunu zaten ekimden itibaren görmeye de başladık. 2024'ü nasıl yaşayacağımız noktasındaki ilk işaretleri almaya başladık. Tabii her cefanın sonunda mutlaka bir sefa geliyor. Rahatsızlık doğru tespit edilmiş ve tedavisi güven verici bir şekilde ise belli bir dönem sonunda geleceğe iyimser bakma konusunda moraller de yükselecek. Bunu CDS'lerde de görmeye başladık" şeklinde konuştu. Büyümenin niteliğinin önemsenmesi gerektiğini belirten Bahçıvan "Orta Vadeli Program'da (OVP) konan rakamın altında bir büyümenin sürpriz olmayacağını düşünüyorum. Ama bunu çok da dert etmemek lazım. Yani eğer gelecekten çalmayacak makul bir büyümeyle karşılaşacaksak da ona bir süre katlanmamız gerekiyor" dedi.

"Uzun vadeli kredi bulma lüksümüz yok"

Eximbank'ın sermaye yapısının güçlendirilmesi gerektiğini belirterek, teminata dayalı bankacılığın geçmiş performans kriterleri değerlendirilerek yumuşatılması gerektiğini ifade eden Bahçıvan, "Eximbank günlük hayatın, ihracatın önündeki engellerin kaldırılması noktasındaki en önemli kurumsa, sanayimizin desteklenerek ve nitelikli yatırımlar noktasında en kilit kurumlardan biri de Kalkınma Bankası'dır.

Bu nedenle yıllardır Kalkınma Bankası'nın Türkiye'nin uzun vadeli sanayi finansmanı noktasındaki en önemli kurumu haline getirilmesini savunuyoruz. Kalkınma Bankası yeniden yapılandırılmış olsa da amaçlanan noktaya gelmesi çok gecikmiştir" diye konuştu. Bahçıvan, Yatırım Taahhütlü Avans Kredi enstrümanının ise henüz çok yeni olduğunu, uygulandıkça değerlendirme yapmanın daha faydalı olacağını belirtti.

Bahçıvan, "Türkiye'nin ne yazık ki şu anki mevcut koşullarında, sanayicinin yatırım için uzun vadeli kredi bulabilme lüksü hemen hemen yok, hele TL olarak hiç yok. Bu nedenle 10 yıla dönük, fiyatı itibarıyla faiz koşullarından da daha ehven bir şekilde çıkarılmış olan bir kredi paketini takdir etmemek mümkün değil". Bunlar, doğru hedeflerde ve doğru alanlarda kullanılırsa bir anlam ifade edecek" diye konuştu.

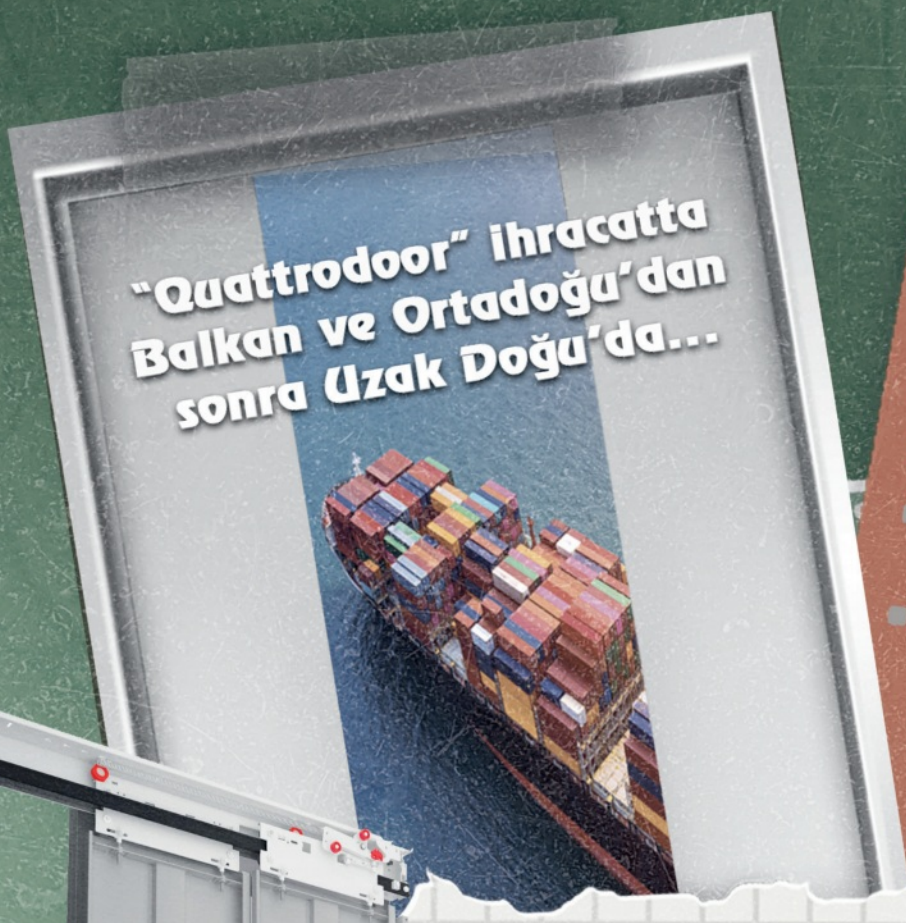
"Bankacılığı hatırladılar"

İç piyasa tarafında ticari krediyi erişimden ziyade ticari kredi maliyetini kaldırabilme sorunu olduğunu belirten Bahçıvan, "Finansmana erişim, geçtiğimiz dönemde fiyattan daha ziyade bir yokluk boyutundaydı. Özel bankalar tamamıyla piyasadan yok olmuşlardı, çekilmişlerdi. Şimdi özel bankaların son 2 aydır tekrar finans dünyasında, varlıklarını hatırladıklarını görüyoruz. Tekrar bankacılığı hatırladılar. Ticari kredilerde en azından özel sektör bankalarında, son dönemlerin en pozitif noktasındayız. Kredilerin daha da açılacağını umuyorum. Fiyat tarafı ayrı ama miktar tarafının artacağına inanıyorum" dedi.

"Yabancı akışı 2'nci yarıda"

Bahçıvan, "İhmal etmememiz gereken bir konu da Türkiye'nin son yıllarda çok uzak kaldığı yabancı sermaye konusu. Şirket satın almalarında unutulduk resmen" yorumunu yaptı. Şu anda sermaye piyasalarının halka arzlar üzerinden döndüğüne değinen Bahçıvan, "Türkiye birçok sektörde, yabancı sermaye açısından gözlenen ve özlenen bir ülke. Hem mevcut yatırımlara, hem de mevcut şirketlerimize talep olacağı gibi sıfırdan ya da ortaklık yoluyla da yabancı oyuncuları Türkiye tekrar kazanacak. Gelecek yılın 2'nci yarısında, yabancı sermaye hareketlerini farklı farklı sektör-

www.onuras.com



ONURAS
ASANSÖR

NEDEN BİZİ SEÇMELİSİNİZ?

- KOLAY MONTAJ
- UZUN ÖMÜR
- ZAMANINDA TESLİMAT
- UYGUN FİYAT



Türkiye'de Otomatik ve Kramer Kapıda İhracat Şampiyonu

Quattrodoor

33 ÜLKEDE TERCİH EDİLEN MARKA



KALİTE DEMEK ONURAS DEMEK

lerde görebileceğimizi düşünüyorum. Sadece Körfez'e takılıp kalmayalım, Uzak Doğu'dan, Asya'dan, Avrupa'dan, Amerika'dan yabancı sermaye akışında bir hareketlilik olacak" şeklinde konuştu.

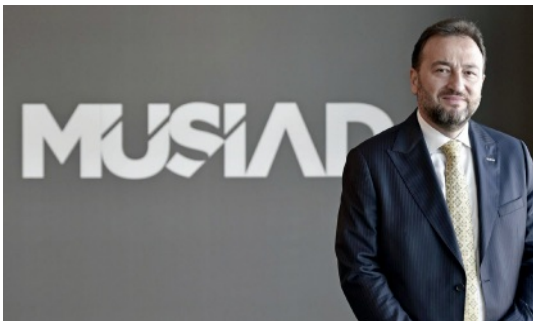
"2024, kurda son 5 yılın en rahat dönemi olacak"

Sanayiciler olarak, TL'nin değerinin düşmesi ve yüksek volatilite konusunda hassas olduklarını söyleyen Bahçıvan, aşırı değer kaybının uzun vadede büyük maliyetlere sebebiyet verdiğini anlattı. "İstikrarlı bir kur, en kıymetli kurdur" diyen Bahçıvan, "2024, kurda son 5 yılın en rahat dönemi olacak. Kurun artmasını bir gereklilik gören kesimin, bu kurun son 5 yılda nereden nereye geldiğine bakmasında fayda var" diye konuştu.

"Yatırım iştahında ilk 6 ay sakin geçecek"

2024'te yatırımlarda bir geri çekilme olacağını belirten Bahçıvan, "Yatırım iştihası açısından gelecek yılın ilk 6 ayının daha sakin geçeceğini söyleyebilirim ki, bu da gayet doğal. Bazı sektörlerimizin ciddi kapasite fazlası var. Bunların da bir rahatlaması lazım. Yılın 2'nci yarısına kadar, yatırım döneminin daha sakin olacağını düşünüyorum. Yılın ikinci yarısının ise daha farklı bir döneme evirileceğini öngörüyorum" dedi.

MÜSİAD Genel Başkanı Mahmut Asmalı: "Fiyat artışları 2024'ün ikinci yarısında çok daha makul düzeylere gerileyecek"



Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Genel Başkanı Mahmut Asmalı, Türkiye ekonomisinin büyüme hızının artmasının takdir edilmesi gereken bir gelişme olduğunu belirterek, "Nihayetinde fiyat artışlarının da 2024 yılının özellikle ikinci yarısı itibarıyla çok daha makul düzeylere gerileyeceğini tahmin ediyoruz." dedi.

Asmalı, 2023 değerlendirmeleri ve 2024 öngörülerine ilişkin yaptığı açıklamada, Rusya-Ukrayna Savaşı'nın sarsıcı küresel etkilerinin gölgesinde geçen 2022 yılında yüzde 5,6 ile G20'nin en çok büyüyen 3'üncü ülkesi olma başarısı gösteren Türkiye'nin, 2023 yılına bu motivasyonla girdiğini söyledi.

Ocak ayında yıllık bazda ihracatta yüzde 10,3, sanayi üretiminde yüzde 4,5, perakende satışlarda yüzde 33,9, toplam ciroda yüzde 94 artış yaşandığını, işsizlik oranının ise yüzde 9,7 seviyesine gerilediğini hatırlatan Asmalı, "Maalesef 6 Şubat'ta Kahramanmaraş merkezli gerçekleşen depremler neticesinde tarihinin en büyük felaketiyle karşılaşan ülkemiz; GSYİH'deki payları yüzde 10'u aşan ve toplam ihracatın yüzde 8,6'sını gerçekleştiren 11 ilde ekonomik aktivitenin ciddi anlamda sekteye uğramasıyla, büyük bir şok yaşamıştı." diye konuştu.

Asmalı, deprem sürecinde devlet ve milletin milli bir dayanışma ruhu içerisinde ve olağanüstü bir gayretle hareket ederek yaraları sardığını, felaketin yaşandığı illerin yeniden imar ve inşasının hızlı bir şekilde başladığını anlattı.

Depremlere rağmen yılın ilk çeyreğinde yüzde 4 büyüyerek büyük bir direnç gösteren Türkiye ekonomisinin, ikinci çeyrekte de bu performansını sürdürdüğünü ve yüzde 3,9 büyüyerek küresel ekonomi içerisinde pozitif ayrışmayı başardığını dile getiren Asmalı, üçüncü çeyrekte yakalanılan yüzde 5,9'luk büyümeyle G20'nin en çok büyüyen ikinci ülkesi olunduğunu vurguladı.

"Türkiye ekonomisi için enflasyonist sürecin henüz sonuna gelinmedi"

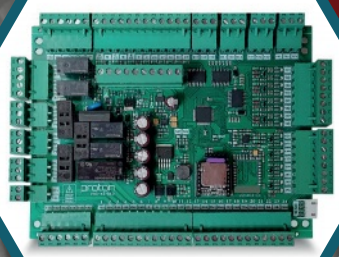
Mahmut Asmalı, Rusya-Ukrayna savaşının küresel enerji ve emtia fiyatları üzerinde oluşturduğu baskının ve artan döviz kurunun üretim maliyetleri üzerindeki etkisiyle fiyatların genel düzeyinde son dönemde ciddi artışlar yaşandığını belirterek, "Elbette Türkiye ekonomisi için enflasyonist sürecin henüz sonuna gelinmiş

Engelli ve Ev Tipi Asansörler İçin
"TEK KART TAM ÇÖZÜM"

ŞİMDİ SERİ HABERLEŞME DESTEKLİ



PRO-XS
Kumanda Kartı



PRO-XS-REV
Revizyon Kartı

proton X



PRO-XS-KLM
Klemens Kartı



Mod7S
Seri Haberlşme
Destekli Kat Kasedi



RF100
Kabin içi Kat
Yetkilendirme
(RFID) Kartı

www.proton-x.com.tr info@proton-x.com.tr 0530 307 52 88

değildir." şeklinde konuştu.

Asmalı, "Öncü ekonomilerle birlikte ülkemizin de enflasyon sorunuyla yüzleştiği ve parasal sıkılaşma sürecinde olduğu böyle bir dönemde, Türkiye ekonomisinin büyüme hızının artması takdir edilmesi gereken bir gelişmedir. Nihayetinde fiyat artışlarının da 2024 yılının özellikle ikinci yarısı itibarıyla çok daha makul düzeylere gerileyeceğini tahmin ediyoruz." diye konuştu.

Üçüncü çeyrekte hizmetler sektörünün yüzde 4,3, sanayi sektörünün yüzde 5,7, tarım sektörünün yüzde 0,3 ve inşaat sektörünün yüzde 8,1 genişlemesinin topyekun bir büyümeye işaret ettiğine dikkati çeken Asmalı, yüzde 5,9'luk büyüme performansının, yılın sonuna yaklaşılan günlerde, 2024 için çok büyük bir motivasyon kaynağı olacağını söyledi.

"Dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına gireceğimize inancımız tam"

MÜSİAD Genel Başkanı Asmalı, Cumhuriyet'in ilanının 100. yıl dönümünün yaşandığı bugünlerde, özellikle son 20 yılda atılan adımlar sayesinde 905,5 milyar dolarlık milli gelire, 250 milyar dolar seviyesini geride bırakan ihracata ve istihdamda 31 milyonu aşan iş gücü piyasasıyla Türkiye'nin hem küresel hem de bölgesel anlamda büyük bir güce dönüşmeyi başardığını vurguladı.

Asmalı, "İhracat bayrağını 200'den fazla ülkeye ulaştıran, ekonomiden altyapı ve şehirleşmeye, eğitimden sağlığa kadar birçok sahada oldukça büyük atılım yapan Türkiye'mizin, bu başarısını önümüzdeki dönemde de sürdürerek ve Cumhuriyetin ikinci yüzyılında orta gelir tuzağını aşarak, dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına gireceğine olan inancımız tamdır." ifadelerini kullandı.

Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkanı Tayfun Küçükoğlu: "Yeni stratejileri odağımıza aldığımız bir yıla giriyoruz."

Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkanı Tayfun Küçükoğlu, "Geçtiğimiz 3 yıla baktığımızda çok farklı dinamikler yaşadık ve gördük. Pandemi,



düşük faiz politikaları, global resesyon ve iç piyasa koşulları ile 3 yıl geçirdik. Bu tabii ki hepimizde farklı alışkanlıkları da beraberinde getirdi. Artık geçtiğimiz 3 yılın alışkanlıklarını kenara bıraktığımız ve yeni stratejileri odağımıza aldığımız bir yıla girdiğimizi görüyoruz." dedi.

Değerlendirmesinde Tayfun Küçükoğlu şu ifadelere yer verdi:" Türkiye, inşaat ve inşaat malzemesi sektöründe son yıllarda hızlı bir gelişme gösterdi. Bu gelişimle birlikte sektör, ülke ekonomisinde önemli bir rol oynadı. Sektörümüz, özellikle büyüyen nüfusu, artan kentleşmeyi ve altyapı projelerini destekleyen bir etken olarak öne çıkıyor.

1984'ten bu yana faaliyet gösteren Türkiye İMSAD olarak biz de inşaat malzemesi sanayisini bir bütün olarak ele almayı, sürdürülebilir büyümeyi ve gerek yurt içinde gerekse yurt dışında iş birliklerinin geliştirilmesini amaçlıyoruz. Buradan hareketle, daha önceki yıllarda olduğu gibi 2023 yılında da hem iç pazardaki gelişmeleri yakından izledik hem de ihracattaki başarımızı artırarak sürdürmek için hedefimizdeki dış pazarları yakından takip ettik.

Bilindiği gibi inşaat malzemesi sektörü, ülkemizin ekonomik büyümesi için kritik bir rol üstleniyor. Bu kapsamda sektörümüz, 2019 yılında 21,5 milyar dolar ihracat yaparken, 2020 yılında 21,1 milyar dolar, 2021'de 30,8 milyar dolar, 2022'de ise 33,7 milyar dolarlık bir ihracat rakamına ulaştı.

Türkiye'nin inşaat malzemesi ihracatında belirgin bir ivme yakaladığı yıl ise 2021 oldu. Geçtiğimiz yıl sektörümüz, ihracatını 33,7 milyar dolar seviyesine taşıyarak tüm zamanların en yüksek ihracat rakamını gerçekleştirdi. 2023'te global etkiler ve iç piyasadaki değişen

Tecrübemizi
ürünlerimize
yansıtıyoruz...

ÖNERSAN

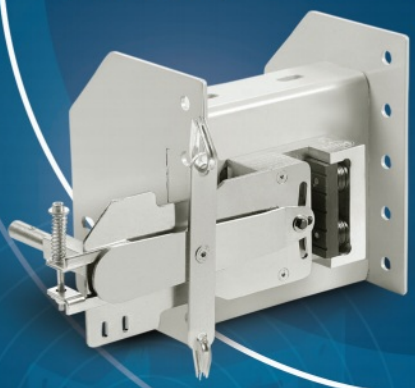
**ÜRÜNLERİMİZ
EN 81-20 VE EN 81-50
STANDARLARINA UYGUNDUR**

SINCE 1975



POLİÜRETAN ASANSÖR TAMPONLARI

	ONPT - 01	ONPT - 02	ONPT - 03
ÇAP	125 mm	100 mm	125 mm
YÜKSEKLİK	100 mm	160 mm	200 mm
MAX. YÜK P+Q (V=1M/S)	2.150 kg	2.150 kg	3.150 kg
MIN. YÜK P+Q (V=1M/S)	350 kg	350 kg	350 kg



ONF-01
ÇİFT YÖNLÜ
KAYMA FREN

Ray: 9-16 mm
Max. Hız: 1.6 m/s
Max P+Q: 1.800 kg



A3 1 M/S REGÜLATÖR



ALT REGÜLATÖR (ÖNR/ALT)

ON-01 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



ON-03 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-04 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-05 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



Otakçılar Cad. Değirmen Sk. Eyüp İş Merkezi No: 19/32 Eyüp / İstanbul / TURKEY
Tel: 0212 576 47 78 - 565 03 93 Fax: 0212 613 84 45 E-mail: info@onersanasansor.com.tr

www.onersanasansor.com.tr

dinamiklerin etkisiyle yılı 30 milyar dolarlık bir ihracat rakamıyla kapatmayı öngörüyoruz.

Söz konusu rakamlar çerçevesinde Türkiye'nin toplam ihracatında inşaat malzemeleri ihracatının payı yüzde 13,2'ye ulaşarak sektörün ekonomideki etkinliğini ve katkısını gözler önüne serdi. Türkiye'nin coğrafi konumu, uluslararası ticarette avantaj sağlamasıyla birlikte, inşaat malzemesi sektörünün de ihracat potansiyelini artırıyor. Yüksek kaliteli ürünlerin üretimi ve dış pazarlarda rekabet edebilir fiyatlarla sunulması, ülke ekonomisine önemli katkılar sağlıyor. Sektörümüz ihracat performansıyla uluslararası alanda güçlü bir oyuncu olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Bu ivmeyi daha da yüksek bir seviyeye çıkarmak için elimizden geleni yapacağız. Böylece ihracat alanında sürdürülebilir bir büyüme ivmesi yakalayarak ülke ekonomisine önemli katkılarda bulunmayı sürdüreceğiz.

Geçtiğimiz 3 yıla baktığımızda çok farklı dinamikler yaşadık ve gördük. Pandemi, düşük faiz politikaları, global resesyon ve iç piyasa koşulları ile 3 yıl geçirdik. Bu tabii ki hepimizde farklı alışkanlıkları da beraberinde getirdi. Artık geçtiğimiz 3 yılın alışkanlıklarını kenara bıraktığımız ve yeni stratejileri odağımıza aldığımız bir yıla girdiğimizi görüyoruz.

Değişim ve dönüşümün olduğu dönemlerde biz ülkemizin büyük fırsatlar yakalamaya muktedir olduğuna inanıyoruz. Bu kapsamda Türkiye İMSAD olarak, gündemimizde olan sürdürülebilirlik, enerji verimliliği dijitalleşme, BIM, kentsel dönüşüm, kentsel ve endüstriyel yenileme gibi önemli başlıklara yönelik çalışmalarımıza 2024 yılında yoğun bir şekilde devam edeceğiz. Bu çalışmaları ilgili komitelerimizin üyeleriyle değerlendiriyor, geleceğe yönelik faaliyetlerimizi bu değerlendirmeler çerçevesinde gerçekleştiriyoruz. buildingSMART Türkiye'nin girişimleri ile BIM'in Türkiye'dekullanımını yaygınlaştırma amacıyla uluslararası geçerliliği olan PCERT sertifikası ile ilgili eğitimlere başladık. Önümüzdeki dönemde bu eğitimler neticesinde alınan sertifika ile sektörün önemli bir eksikliğinin giderileceğine ve sektöre önemli bir katkı sağlanacağına inanıyoruz.

Yeşil Mutabakat ve sınırda karbon düzenlemesi konusunun sektörün en önemli gündem maddelerinden biri olması sebebiyle Türkiye İMSAD olarak, Yeşil Mutabakat'a geçiş sürecinde inşaat malzemeleri sektörüne yol gösterici olacak bir rehber hazırladık. "İnşaat Malzemeleri Sanayisinde Yeşil Dönüşüm için Ar-Ge ve İnovasyon Rehberi" isimli bu önemli çalışmamızla, sektörümüz açısından büyük etki ve değer yarattık. Çalışmamızın başlıca içerikleri arasında; sürdürülebilir ve iklim-nötr hale geçiş, sürdürülebilir üretimin göstergeleri ve ölçümü, düşük karbonlu yenilikçi üretim teknolojileri ve kurumsal karbon ayak izi, yenilenebilir enerji kaynaklarına geçiş gibi konular yer alıyor. Rehberimizde yer alan bu konuların başarılı bir şekilde hayata geçirilmesi için 2024 yılında da var gücümüzle çalışacağız.

"2024 yılında inşaat malzemesi ihracatının yükselmesini bekliyoruz"

Enflasyon, durgunluk ve büyüme kaygısının dünya genelinde yayıldığını görüyoruz. Piyasalarda ve tüm sektörlerde rasyonel zemine geçiş için öncelikle güven ortamının sağlanması açısından beklenti çok yüksek.

"Enflasyon, durgunluk ve büyüme kaygısı tüm dünyaya yayılmış durumda"

Piyasalarda ve tüm sektörlerde rasyonel zemine geçiş için öncelikle güven ortamının sağlanması açısından beklenti çok yüksek. 6 Şubat depremleri ve seçim sonrası ekonomide kur, faiz, enflasyon, maliyet, fiyat ve rekabet gibi unsurların etkileri önemli ölçüde hissedildi. Enflasyon, durgunluk ve büyüme kaygısı sadece Türkiye'de değil tüm dünyada hakim. Geçtiğimiz aylarda IMF 5 risk açıkladı. Açıklamada en başta küresel enflasyon yer alırken, küresel jeografik gelişmeler ve bunların sorunları, Çin'in dünya ekonomisini etkileyen performansı, finansal kaynaklara ulaşım ve bunun getirdiği maliyet birbirini takip etti ve tüm bunlara bloklaşma eklendi. Diğer taraftan OECD son yayımladığı raporda 4 öneri ve 4 uyarıda bulundu. Bu raporlarda da ilk sırada enflasyon yer aldı. Ardından düşük büyüme gelirken, Merkez Bankaları'nın sıkı para politikalarının ülkelerde yaşattığı finansal kaynaklara ulaşım ve bunun maliyeti gündeme geldi. Takiben küresel istihdama odaklanıldı.

NAGEL

MAKİNA MOTOR
İML. SAN. ve TİC. A.Ş.



PARS - ÖZGEN - KAYRA - KLASİK
DİŞLİSİZ / GEARLESS



www.**nagel**.com.tr

"Enflasyondaki düşüş beklentisi 2024'te inşaat malzemesi ihracatını artıracak"
2024 yılında inşaat malzemesi ihracatının yükselmesini bekliyoruz. Türkiye'nin en çok malzeme ihraç ettiği pazarların başında gelen ABD ve Avrupa, 2023 yılında enflasyonla mücadele etmekte zorlandı. Bu da Türkiye'nin inşaat malzemesi ihracatına olumsuz yansıdı. Gelinen noktada 2023'ün ilk 8 aylık verilerine baktığımızda, yıllık inşaat malzemeleri ihracatı 30 milyar dolara kadar gerilemiş durumda. Ancak özellikle 2024'ün ikinci çeyreği itibarıyla hem ABD hem de Avrupa'da enflasyonun düşme beklentisi, Türkiye'nin inşaat malzemesi ihracatına olumlu yansıyacaktır.

"Yurt dışından kaynak girişi ile deprem bölgesindeki faaliyetler hızlanacak"
Orta Vadeli Program hedeflerinin işlere etkisi açısından öne çıkan verilere bakıldığında Orta Vadeli Program'da özellikle inşaat sektörüne yönelik bir başlık yer almasa da Afet ve Risk Yönetimi başlığı altında yapılacak 23 adet madde yer alıyor. Eskiden OVP'ler sosyal konut gibi başlıklardan oluşuyordu. Ama yeni OVP tamamen afet ve risk yönetimine odaklanmış durumda. Eğer yurt dışından kaynak girişi sağlanabilirse deprem bölgesindeki faaliyetler ve kentsel dönüşüm faaliyetleri hızlanacaktır. Yerel seçimlere yaklaşırken yerel yönetimlerin de hızlanacağını düşünüyoruz. Özel sektör de şimdiden yapı izinlerini almaya yönelebilir. Deprem riski taşıyan bölgelerde ise dönüşüm hedeflerinin kamu düzenlemelerine bağlı olarak hareketli kalacağını ve hareketlenmenin daha da artacağını bekliyoruz."

TİM Başkanı Gültepe: "İhracat ile büyümeye devam edeceğiz"



Türkiye ekonomisi yılın üçüncü çeyreğinde yüzde 5.2'lik beklentiyi aşarak yüzde 5.9 büyüdü. Kesintisiz büyüme 13'üncü çeyreğe taşınırken Türkiye, hem OECD hem de G20 ülkeleri içinde en hızlı büyüyen ekonomi oldu. Büyüme rakamlarını değerlendiren TİM Başkanı Mustafa Gültepe, "Türkiye, üretim ve ihracat öncülüğünde büyümeye aralıksız şekilde devam edecek" dedi.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), 2023 yılı üçüncü çeyrek gayrisafi yurt içi hasıla verilerini açıkladı. Verilere göre Türkiye ekonomisi yılın üçüncü çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 5,9 büyüme kaydetti. Kesintisiz büyüme 13'üncü çeyreğe taşınırken Türkiye, hem OECD hem de G20 ülkeleri içinde en hızlı büyüyen ekonomi oldu. İhracatın büyümeye katkısı 0,3 puan olurken, mal ve hizmet ihracatı, 2023 yılının üçüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 1,1 arttı.

Büyümede üretim ve ihracatın yeri her zaman kritik
Verileri değerlendiren TİM Başkanı Mustafa Gültepe, büyümede üretim ve ihracatın yerinin her zaman kritik olduğuna dikkati çekti.

2023 yılının küresel ticarette bir "soluklanma yılı" olarak öne çıktığını ifade eden Gültepe, devamında şu açıklamalarda bulundu: "Buradan, tabir-i caizse kondisyonu yüksek ülkeler ipi göğüsleyerek çıkacak. Yani üretim altyapısıyla, yeni yatırımlarla, Ar-Ge ve inovasyon faaliyetleriyle fark yaratan ülkelerden bahsediyorum. Türkiye de bu ülkelerden biri. Önemli ihracat pazarlarımızda kritik oranda talep daralmaları göze çarpıyor. Buna rağmen yıl sonu ihracat hedefimize doğru emin adımlarla ilerliyoruz.

Dünya Ticaret Örgütü 2023 yılı küresel mal ticareti tahminini %1,7'den %0,8'e çekmiş durumda. 2024 yılı için ise mal ticareti tarafından iyimser bir tablo var. İhracatın büyüme rakamlarımıza desteğinin daha da artacağı dönemleri inşallah 2024'de yaşayacağız. "Türkiye İhracatla Yükselecek" derken kast ettiğimiz pek çok başlık var.

Büyüme de bu başlıklardan bir tanesi ve belki de en önemlisi. Türkiye, üretim ve ihracat öncülüğünde büyümeye aralıksız şekilde devam edecek."

Zirveye Taşır
Carries To The Top

Yeterlift asansör kabinleri ve kapıları; kurulum kolaylıklarıyla, modern tasarımlarıyla fark yaratır ve kullanıldığı mekanların değerini artırır.

Yeterlift elevator cabins and doors make a difference due to their ease of installation, modern designs and enhance the value of the places they are used.



YETERLIFT
çözüm üretir

www.yeterlift.com

HiDOKS®
GLOBAL

Teknoloji ile birlikte çalışıyoruz

We work with technology together



Hidoks işçiliğini ve teknolojik altyapısını yaptığı tecrübe ve teknoloji yatırımlarıyla sürekli müşterilerine en iyi hizmeti sunuyor.

Hidoks craftsmanship and technological infrastructure with its experience and technology investments always offers the best service to its customers.

HiDOKS® ASANSÖR

HiDOOR AUTOMATIC DOOR

rektör elevator systems

Tüm ürünlerimizde istenilen ölçü ve opsiyonlarda üretim yapılır.
All our products are produced in the desired sizes and options.



H-LFT 100

Açık Tip Engelli Platformu
Open Type Wheelchair Lift



M-LFT 150

Monşarj Asansör
Dumbwaiter Lift



H-LFT 200

Kapalı Tip Engelli Platformu
Protected Type Wheelchair Lift



H-LFT 300

Merdiven Tip Engelli Platformu
Stair Lift



M-LFT 400

Dubleks Ev Asansörü
Doubles Homelift



H-LFT 500

Koltuk Tip Engelli Platformu
Stair Lift

HiLIFT
DISABLED ELEVATORS & COMPLETE SOLUTIONS

www.hilift.com.tr

F. Çakmak Mh. 10459. Sk. NO: 18 KONYA - TÜRKİYE
+90 332 501 79 89 / +90 542 563 79 89
bilgi@hilift.com.tr


GEE
GLOBAL
ELEVATOR
EXHIBITION
MILANO
9 G
9 H


ieramilano
porta SUD

GEE, GLOBAL ASANSÖR FUARI 2023:

HEM YATAY HEM DİKEY HAREKETLİLİK ODAKLI ULUSLARARASI FUARIN İLK EDİSYONU ETKİN BİR ŞEKİLDE TAMAMLANDI

GEE, İtalya'nın Milano kentinde Fiera Milano'da (Rho), 15-17 Kasım tarihleri arasında gerçekleştirildi.



GEE - Global Asansör Fuarı ile ziyaretçiler, çok sayıda katılımcı şirketle etkileşim kurma ve tümü MIBA, Milan Uluslararası Yapı Birliği'nde düzenlenen çok çeşitli konferans etkinliklerine katılma fırsatı buldu.

Global Asansör Fuarı (GEE), 15-17 Kasım 2023 tarihleri arasında Fieramilano'da (Rho) gerçekleşti ve uluslararası şirketlerin ve sektör profesyonellerinin ilgisini çekti. MIBA'nın (Milano Uluslararası İnşaat İttifakı) ayrılmaz bir bileşeni olan etkinlik, inşaat sektöründe kapsamlı, birleşik ve geniş bir yelpaze sunan, birbirine bağlı sektörler arasındaki stratejik işbirliğinin bir parçasıydı. Toplamda MIBA, 111 ülkeden 80.000 katılımcıyı ağırladı; 1.350'den fazla şirket katıldı ve 72 ülkeden 427 uluslararası alıcıyla buluştu.

Sektörde önemli bir odak noktası haline gelen etkinlik, operatörlerden ve asansör sektörü uzmanlarından geniş çapta destek aldı. Çin'den sonra dünyanın en büyük asansör ihracatçısı ülkelerinden olan ve bu alanda önemli bir etkiye sahip İtalya'da uzun süredir uluslararası bir platforma ihtiyaç duyuluyordu.

13 farklı ülkeden 118 katılımcının yer aldığı ve başta Amerika Birleşik Devletleri, Arjantin, Mısır, Avustralya ve Birleşik Arap Emirlikleri olmak üzere 23 ülkeden 100 yüksek vasıflı alıcıyı ağırlayan GEE, gelişmiş, kapsayıcı ve erişilebilir teknik sunumlar için olağanüstü bir platform olarak ortaya çıktı. Ayrıca yenilikçi ve sürdürülebilir tasarım konseptlerini de ziyaretçileri ile paylaştı.

Aralarında Türkiye, Çin, Fransa ve İspanya'nın da bulunduğu 13 farklı ülkeden 118 katılımcının yer aldığı etkinlik, zengin konferans programlarıyla sektör için bir referans noktası oluşturdu ve firmaların somut taleplerine yanıt verdi. Türkiye'den de **Akış Asansör, Artı Kasnak, Asray, Blues of İstanbul, Çelikray, Fenac, Genemek** ve **Mars Elevator** ve GEE - Global Asansör Fuarı'nda stant açan firmalar oldu.

GEE'nin düzenlediği çeşitli konferanslar, onun yalnızca bir iş alanı olarak değil, aynı zamanda sektörün gelişimi ve geleceğe bakışına ilişkin tartışmalar için bir forum olarak da rolünü doğruladı. Bu konuşmalar daha akıllı dikey ve yatay hareketliliği geliştirmeyi amaçladı.

GEE'deki kapsamlı etkinlik ve konferans programı, çeşitli temalarda sektöre dair içgörüler sunarak serginin sunumlarını destekledi. Bunlar, önleyici bakım ve hızlandırılmış müdahaleler için tesislerin dijitalleştirilmesi, 4.0 binalara ve akıllı şehirlere doğru ilerleme, yeni güvenlik ve verimlilik kriterleri, sürdürülebilir inşaat için

AVIREX
LIFT CONTROL SYSTEMS

product of
emay
AUTOMATIC DOORS



THIS MOTION IS YOUR SOLUTION

* Kontaktörsüz sistem tasarımı ile sessiz olarak çalışır.
* EN81-20 Uyumludur.
* Modernizasyon için kullanılması durumunda EN81-1 A3
* 2.00 m/s hızla motor sürebilir.
* MITRON BULUT SİSTEMİ, telefonunuzun kendi mobil internet bağlantısını kullanır ve telefonunuz, web ara yüzünden kontrol paneli olarak çalışır. Size internet üzerinden anlık bağlantı imkanı sağlar. Teknik servis işlemlerinin çoğu uzaktan bağlantı ile gerçekleştirilebilir.
*İnternet üzerinden bağlantı opsiyonel değil her kontrol ünitesinde standarttır.
* Sistem Kabin veya Kat butonyerleri ile Paralel veya Seri olarak çalışabilir. Standart seri olup, sabit olarak paralel haberleşme kartı eklenmiştir. (Paralel haberleşme kartı sistem fiyatına dahildir.)
* 16 Durak, Tek veya çift buton her iki yönde de toplama çalışır. Seri haberleşmeye sahip butonyerler (GENEMEK , BUTKON) kullanıldığı takdirde 32 durak çalışma imkanı sunulmuştur.
* Çift giriş asansörler için Çift Kabin Kapısı Desteği bulunmaktadır.
* 8 Asansör Grup kumanda çalışma imkanı vardır.
* Senkron veya Asenkron Motorlar ile çalışabilir. (Siparişte belirtilmesi gerekilmelidir.)
* 1 Faz UPS veya 12V akü ile kurtarma yapılabilir. Uzun süreli ve tekrar eden elektrik kesintileri için istenilen sayıda akü bağlanabilir.
* Direk duruş ile optimal seyehat eğrisi ile çalışır.
* Harici enkoder kartı bulunmaz. Her çeşit enkoder tipiyle (ENDAT, SINCOS, ARTTIRIMLI, BISS, REZA) uyumludur. Enkoder kabloları invertör üzerindeki klemens rumuzlarına bağlanır.
* Atanabilir klemens rumuzları sayesinde işlevsellik maksimize edilmiştir.
* GÖREV PARAMETRELERİ'nden asansörünüze belirlenen modlarda (uyku modu , park durağı modu , aktif kat modu, pasif kat modu) ve belirlenen süreler içerisinde (tarih, gün, saat, dakika vb.) görevler atamanızı sağlar.
* Kabin butonyerinden, kabinden kat ayarı yapılabilmektedir.
* Dahili ses anons sistemimiz size özel ses dosyaları ile çalışabilir.
* Kalkışta geri kaymayı önleme konusunda otomatik ayar imkanı bulunur.
* Hafifliği ve küçük boyutu sayesinde kolay kurulum imkanı sağlar.
* Açık ve kapalı çevrim çalışma özelliğine sahiptir.

info@mitrondrive.com - export@emayasansor.com - ekurtulus@emayasansor.com **GSM: +90 544 273 91 82**



yaratıcı yaklaşımlar ve 2050 yılına kadar karbon nötr bir Avrupa hedefine ilişkin tartışmaları kapsıyordu. Erişilebilir ve kapsayıcı bir kentsel ortam yaratmak için tesislerin özelleştirilmesi de yapılan sunumlarla vurgulandı.

Bir dizi oturum arasında yer alan **"GEE - PAZAR TRENDLERİ: Dikey taşımacılığın geleceği 2023-2033",** İtalyan ihracatının öneminin ve endüstri eğitiminin değerinin altını çizerek çeşitli gelişimsel bakış açılarını ele aldı. ANIE Asso Ascensori Başkanı Angelo Fumagalli, "Çin hariç, İtalyan fuarı, özellikle bileşenler ve malzemeler söz konusu olduğunda, birçok yabancı ülkede en saygın fuarlardan biri" dedi. Ana odak noktası güvenlik, şeffaflık ve yenilikçilik olmaya devam ederken, yeni perspektiflere ve özelleştirilmiş yapılara yönelik eğilim de ivme kazanıyor. EFESME Başkan Yardımcısı José Maria Compagni Morales şunları söyledi: "Asansör sektöründe küreselleşme yerini millileşmeye bırakıyor; Projelerin belirli ihtiyaçlara göre uyarlanmasıyla ülkelere dayalı hizmet farklılaştırmasına yönelik artan bir talep var".

ANACAM ile ortak bir etkinlik olan **"GEE - erişilebilirlik ve kapsayıcılık için mekanları ve yapıları yeniden tasarlamak",** mekanların en uygun ve kapsayıcı kullanımını amaçlayan evrensel tasarıma doğru bir paradigma değişimi önerdi. Pavia Üniversitesi'nin İnşaat Mühendisliği - Mimarlık Yüksek Lisans Derecesi Kursunda Teknik Mimarlık dersi veren Profesör, Mühendis, Ph.D. Alessandro Greco'ya göre, yeni bir yaklaşım zorunlu. Yalnızca mekanın geometrisi ve morfolojisinin değil, aynı zamanda tesisi kullanan bireylerin gereksinimlerinin de anlaşılmasını savunuyor. Greco, çeşitli profesyoneller arasındaki işbirliğini ve bina sakinlerinin aktif katılımını içeren çok disiplinli ve katılımcı planlamanın gerekliliğini vurguluyor.

"GEE - Asansör Dijitalleştirmesi: Yenilik ve Sürdürülebilirliğe Giden Yol" oturumu, çevreyi korumaya yönelik çevre dostu uygulamaların savunulmasına odaklandı. "Şu anda enerji tüketiminin %36'sı binalara atfediliyor; Çevre sorununun aciliyeti inşaat sektörünün aktif katılımını gerektiriyor", dedi KONE İtalya ve Iberica Müşteri Çözüm Mühendisi Luca Gianazza. Gianazza, bekleme durumundaki güç kullanımını en aza indirmek veya LED ışıklarını asansör kabinlerine entegre etmek gibi eko-verimli çözümlerle başlayarak, giderek daha sürdürülebilir hizmetler geliştirmenin zorunlu olduğunu vurguladı. Ayrıca dijitalleşmenin önleyici bakıma entegrasyonu, enerji tüketiminin azaltılmasına önemli ölçüde katkıda bulunuyor. "Etkili ve hedefe yönelik müdahaleler, özellikle teknisyenlerin seyahati veya malzeme geri kazanımı açısından çevresel etkiyi şüphesiz azaltıyor. Sorunları daha erken bir aşamada belirlemek her şeyi basitleştirir", diye açıkladı Schindler'den Alessandro Roversi. "Bu, sistemin yaşam döngüsünün sürekli izlenmesini ve test aşamasında kullanıcılar

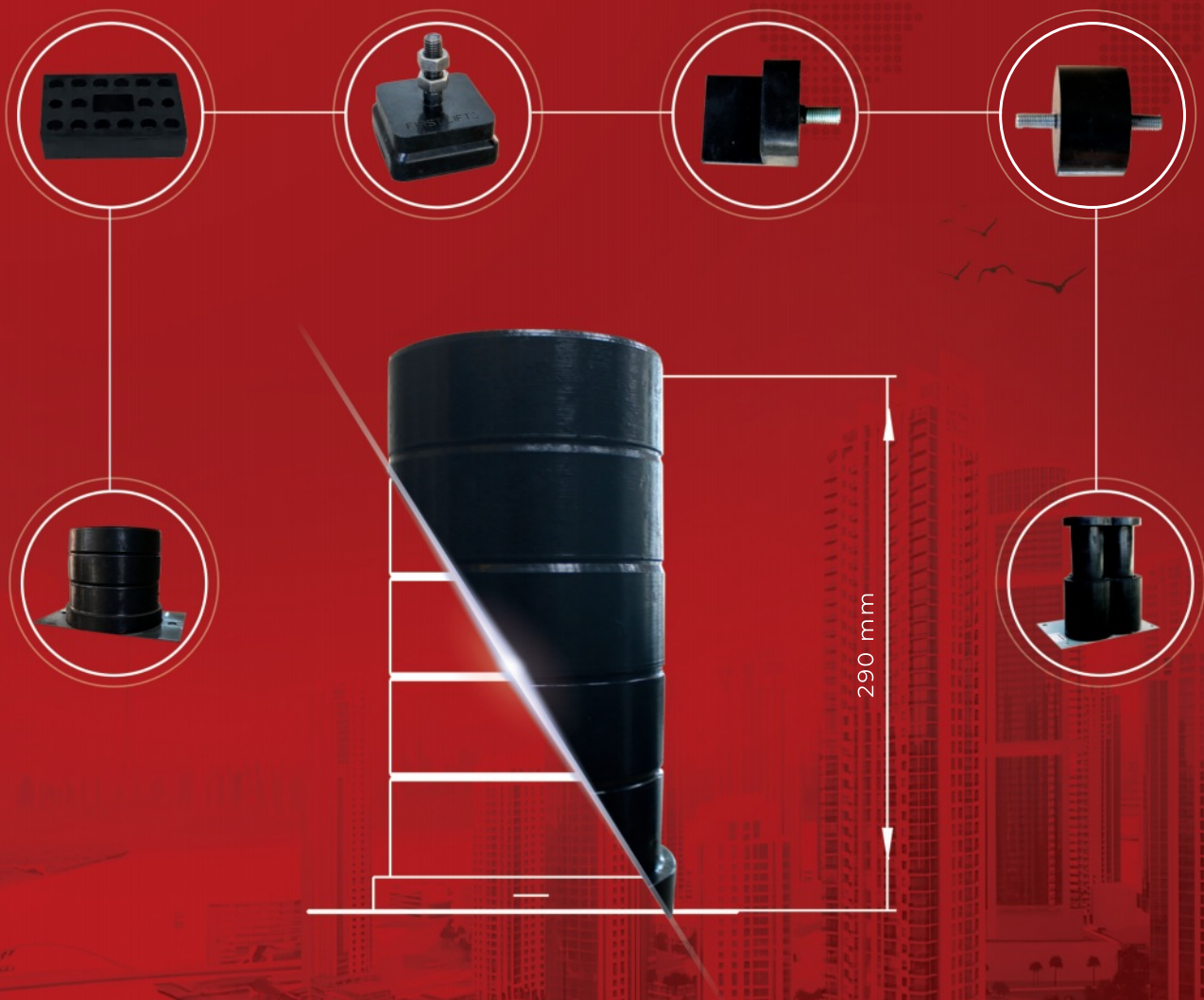
ASANSÖR

YEDEK PARÇA

Tüm ürünlerimiz Avrupa Birliği'nin **kalite ve emniyet standartlarına uygundur**

CE Belgeli

FIRST LIFTS



KALİTE VE GÜVENCE'yi

Dünya'ya İhraç ediyoruz ..

CE

FIRST LIFTS

FIRSTLIFTS

Tel: +90 532 370 53 42

e-posta:
info@firstlifts.com.tr

Adres:
Fevziçakmak Mahallesi
Aslım Caddesi 92/B.
KARATAY / KONYA

www.firstlifts.com.tr

ile operatörler arasında uzaktan bağlantı kurulmasını sağlayan iki yönlü iletişimi içeren önleyici bakım yoluyla mümkün olabilir".

"GEE - Daha Kapsayıcı, Güvenli, Dijital ve Sürdürülebilir Binalar Oluşturmak için Yenilikçi Teknolojiler 4.0" ve **"GEE - Asansör Pazarına Küresel Perspektifler: Gelecekteki Zorluklar ve Fırsatlar"** sektörün mevcut ve gelecekteki mxanzarasını araştırdı. Bu oturumlarda sürdürülebilirlik, güvenlik, sistem modernizasyonu ve sosyal beceriler gibi kritik konulara odaklanılarak sektörün potansiyel büyümesi ve beklenen engeller vurgulandı. Messina Üniversitesi Teknik Mimarlık Profesörü Raffaella Lione, "Yaklaşan ilerlemeler aynı zamanda dikey ve yatay hareketliliği bir arada sağlayan kabinlerin yaratılmasını da gerektiriyor. Bu ilerleme, planlamacılar, araştırmacılar, mimarlar ve asansör endüstrisi arasında gelişmiş işbirliği ve sinerjiye güçlü bir şekilde odaklanarak sistem bakımı ve yönetimine yönelik yenilikçi yaklaşımlar gerektiriyor". dedi.

ANACAM tarafından derlenen verilere göre sektör, İtalya'da 2022'de 3,8 milyar Euro ciro elde etti; doğrudan 19 binin biraz altında işçiyi istihdam ediyor ve büyük çeşitlilik gösteren (küçük zanaatkârlardan büyük çokuluslu şirketlere kadar) 1.900'den fazla şirkete yayılıyor.

Bu pazar ortamında GEE, İtalya'nın ilk Akıllı Şehri ve şimdi aynı zamanda modern sergi merkeziyle "Avrupa'nın 5G başkenti" olan Milano gibi bir şehirde, uluslararası çaptaki sektörü için temsili bir ticaret fuarı etkinliği.

GEE Küresel Asansör Fuarı, dört etkinliği bir araya getiren **MIBA, Milan Uluslararası Yapı İttifakı**'nın bir parçası. Bunlar, tamamen yatay ve dikey hareketliliğe adanmış **GEE – Küresel Asansör Fuarı**, yenilikçilik için İtalya'nın önde gelen uluslararası etkinliği, **ME-MADE Fuarı** sürdürülebilir bina ve muhafaza çözümleri, **SMART BUILDING EXPO** ev ve bina otomasyonu ve teknolojik entegrasyon etkinliği, İtalya'nın önde gelen ticaret fuarı etkinliği ve Avrupa'da güvenlik ve yangına adanmış ilk fuarlardan biri olan **SICUREZZA**. Küresel ticaret fuarının ortak paydası, enerji verimliliği ve sürdürülebilirlik yoluyla binaların tasarımı, inşası ve yeniden geliştirilmesi için temel sektörlerin önerdiği çözümleri, malzemeleri ve teknolojileri içerdi.

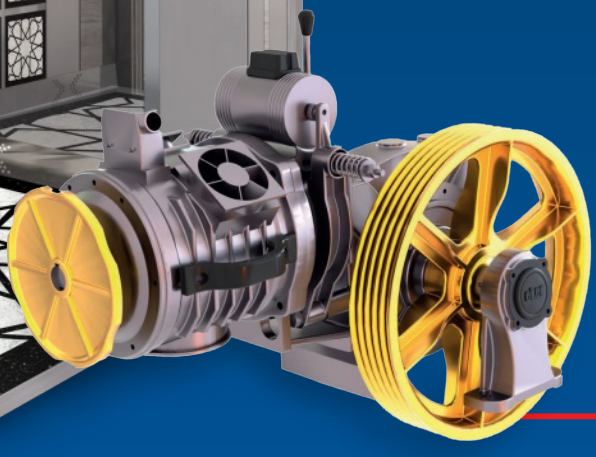




Sektörün öncüsü

DUSEKO asansör ile,

Kusursuzluğu yapılarınıza katarak daha konforlu yaşam şartları sunuyoruz...



Konfor için;

DSKLİFT® ASANSÖR İNŞ. MAK. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

DUSEKO® ASANSÖR İNŞ. MAK. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Büyükkayacık Mh. 2. Organize Sanayi Bölgesi
Işıktepe Sk. No: 15 Selçuklu / KONYA / TÜRKİYE
T: +90 332 341 2 444 | F: +90 332 341 2 555
www.duseko.com | duseko@duseko.com


GENEMEK
GENEMEK
GENEMEK


Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS




MARS
MARS
ELEVATOR


SICOR
DRIVING THE FUTURE
DRIVING THE FUTURE


Gervali


best
choice
true
engineering




AKIS
VALANTE


Gervali
ELEVATOR INDUSTRY
SILKRAY
SILKRAY
SICUREZZA
GIOVE
CONFERENCE
ROOM

ASANSÖR KUMANDA SİSTEMLERİ

2006 yılında kurulan RPM Elektronik Asansör Ltd. Şti.; her türlü asansör kumanda panoları, acil kurtarma sistemleri revizyon ve alarm seti imalatı, sektör içinde çok ihtiyaç duyulan satış sonrası teknik servis hizmeti olarak faaliyet göstermektedir.





ARCUBE İŞ ORTAĞI

MONOBLOK ASANSÖR KONTROL ÜNİTESİ

MONOBLOCK LIFT CONTROL UNIT



















RPM ELEKTRONİK

Rpm

www.rpmelektronik.com.tr
İVOGSAN Ağaçişleri Sanayi Sitesi 1373. Cadde No:4
İvedik / ANKARA - TÜRKİYE
T +90 312 394 03 15 - 394 33 53 **F** +90 312 394 03 16
info@rpmelektronik.com.tr

RPM ELEKTRONİK ARKEL BAYİSİDİR.


RELIABLE BRAND OF THE
ELEVATOR INDUSTRY
ÇELİKRAY


GENEMEK


OVIT
BLUES OF ISTANBUL
HOMELIFT


GENEMEK


10
MARS
MULTI CAR DOOR


best choice
EASY TO MOUNT
RAPID PRODUCTION PROCESS
COMPETITIVE PRICE


OVIT
BLUES OF ISTANBUL


GMV


AKG



BLUES OF ISTANBUL

Blues Elevator Market

SUPER SALE!





DUMBWAITER

2.650€

italian bonfiglioli traction machine



2 STOP

COMPLETE PACKAGE

IMMEDIATE DELIVERY

DUMBWAITER TECHNICAL SPECIFICATIONS

- Traction Machine & Reductor & Electromagnetic Brake, Bonfiglioli Brand Made in İtaly
- T50 (50x50x5), 3mt Long Guide Rail - Control Panel ARKEL ARL 100
- Landing Operating Panel GENEMEK Brand, Digital, Call&Send Type, Stainless Stell - Hot Dipped Galvanised Suspansion
- Stainless Steel Cabin - Stainless Steel Guillotine Door (8 Rollers) - Hot Dipped Galvanised Steel Construction Shaft Included
- 8x19, 65mm Steel Wire Rope (Stell Core) - Exworks Istanbul Delivery
- 400x400 / 500x500 / 600x600 mm Special Campaign Price

INTERIOR SHELF INCLUDED

INSTALLATION SUPPORT

GUILLOTINE DOOR LOCK MECHANISM IS INCLUDED IN THE PRICE

INSTALLATION EXCLUDED

SHAFT HEIGHT 6 MT

CONTACT & INQUIRY

Barış GÜLER +90 539 321 56 09 Zayit YİĞİT+90 539 915 54 54 Orhan ALİBAŞOĞLU +90 530 640 88 61

Ayhan OTÇU +90 553 827 09 07 Hüseyin YILDIRIM +90 532 282 01 80

Çavuşoğlu Mahallesi, Çobanyıldızı Cd No:65, 34880 Kartal/İstanbul, Türkiye 0216 452 10 70 www.bluesasansormarket.com

info@bluesasansor.com www.monsarjasansor.com www,yemekasansor.com www.servisasansor.com

Very Special Price for Authorized Dealer






RAPID
PRODUCTION
PROCESS
COMPETITIVE
PRICE


AirTact


OMAR


WECO ITALY SRL



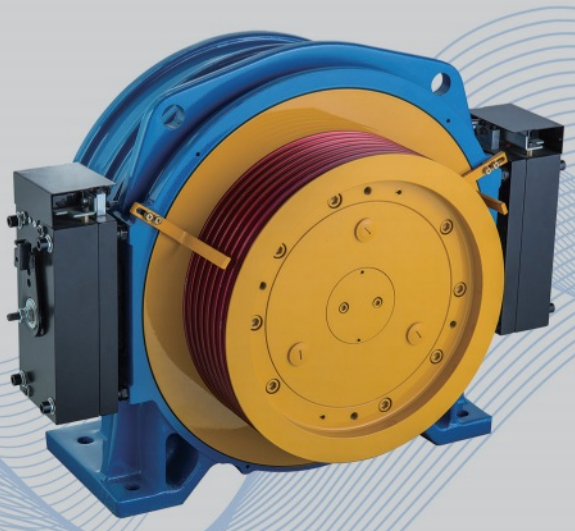

PFB
Your
Safety
First





CSAG®
elevation machines

YENİ OYUNCUMUZ SAHALARDA



CSAG-T

%100 İspanyol Teknolojisi
DİŞLİSİZ ASANSÖR MOTORU

1M/SN ~ 2.5M/SN ARASI
400 MM KASNAK ÇAPI
10 MM HALAT ÇAPI
630 KG ~ 1250 KG

%95 verimlilik, 50 desibelin altında sessizlik ve sıfır vibrasyon...

CE



SMART-P9000

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL SİSTEMİ
CAN-BUS HAZIR TESİSAT

- ⇨Yüksek performans ve üstün güvenlik
- ⇨Direk duruş ile mükemmel konfor
- ⇨Seri ve Paralel bağlantı



CE CERTIFICATED BY EUROCERT

BİRLEŞİK ELEKTRİK ve ELEKTRONİK **B.E.S.T.** OTOMASYON SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

+90 216 545 76 30 satis@bestotomasyon.com www.bestotomasyon.com


GENEMEK





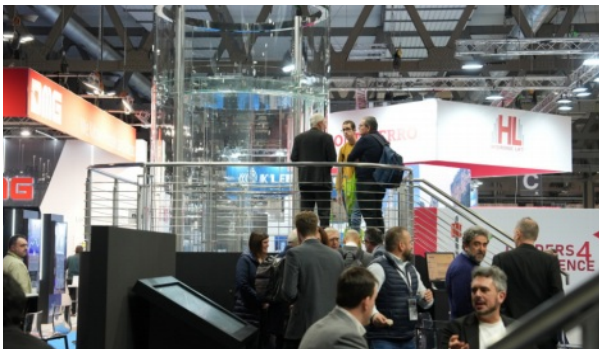

LIFTVISION









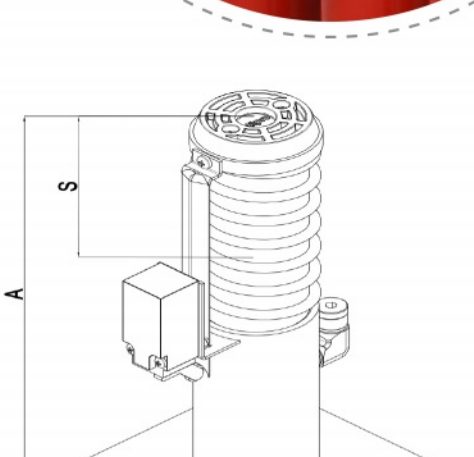






elitpro

HİDROLİK TAMPON
HYDRAULIC BUFFER





TİP / MODEL	V (m/s)	V1 (m/s)	YÜKSEKLİK / HEIGHT (A) (mm)	STROK / STROKE (S) (mm)	C / D (mm)	KAPASİTE / CAPACITY (kg)
CORTREXHT - 01	1,0	1,15	300	80	125	600 - 2500
CORTREXHT - 02	1,0	1,15	530	180	125	600 - 3000
	1,6	1,84				600 - 2500
CORTREXHT - 03	1,0	1,15	620	180	125	600 - 3300
	1,6	1,84				600 - 2750
CORTREXHT - 04	2,0	2,30	800	280	125	600 - 3000
CORTREXHT - 05	1,0	1,15	1147	425	125	600 - 3750
	1,6	1,84				600 - 3300
	2,0	2,30				600 - 3000
	2,5	2,87				600 - 2500

KÜÇÜK GROUP

444 20 95
www.kucukgroup.com

elevex KONYA

Sizi standımızda ağırlamaktan onur duyarız.
We would be honored to welcome you at our stand.

Tüyap Konya Fuar Merkezi | 22-25 Mayıs 2024 Salon: 3 Stand No: B3

MB Acrolift Driver Sistem



7.5 KW	**18.5 A**
11 KW	27 A
15 KW	**34 A**
18.5 KW	41 A
22 KW	**48 A**

18.5 kW - 22 kW



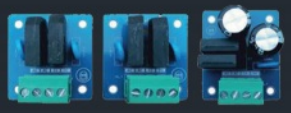


MB ACROLİFT
TÜMLEŞİK SİSTEM
DRİVER

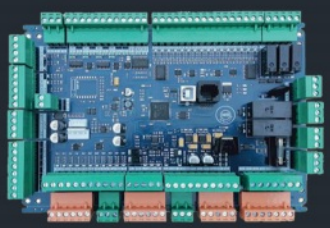
WiFi



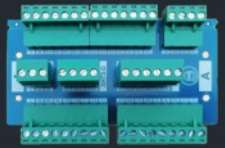
MB ACROLİFT DAĞITIM KARTI



MB ACROLİFT DİYOT KARTI



MB ACROLİFT KABİN KARTI



MB ACROLİFT KUYU DİBİ KARTI

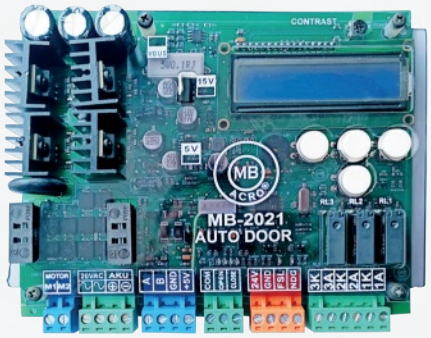
MB Acrolift Tümleşik Sistem

www.acrolift.com.tr

MB Acrolift
Çift Yönlü Haberleşme



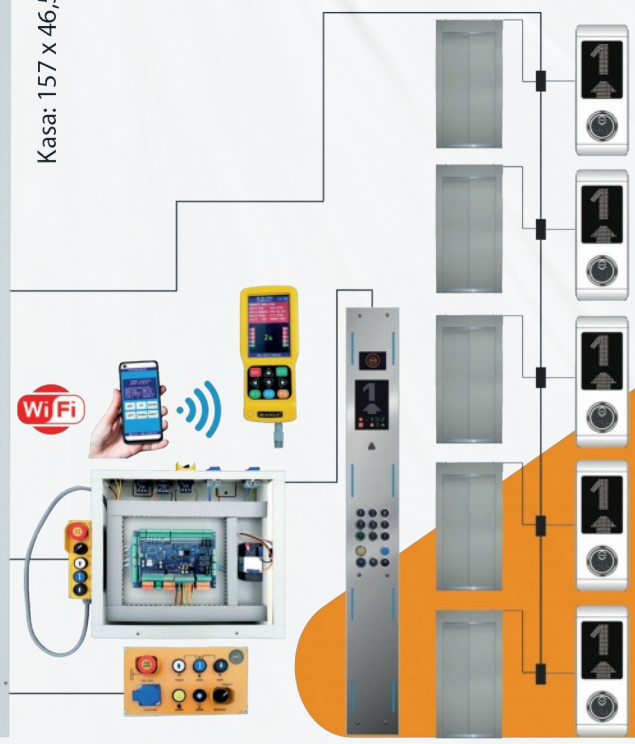
MB Acrolift
Tam Otomatik
Kapı Kartı



MB -2021 AUTO DOOR



Kasa: 157 x 46,5 x 23 cm



MB ACROLİFT®

Bilgi için

+0352 **503 4 111**

info@acrolift.com.tr

METEKIII PROJESİ

Avrupa Birliği ve Türkiye Cumhuriyeti tarafından finanse edilen Sektörel Mükemmeliyet Merkezlerinin Kurulması Yoluyla Mesleki ve Teknik Eğitimin Kalitesinin Arttırılması Teknik Yardım Projesi – (METEKIII) kapsamında düzenlenen Elektrik-Elektronik Teknolojisi Asansör Sistemleri İşbaşı Eğitimlerinin ikincisi TASİAD organizasyonunda İstanbul'da gerçekleştirildi.



Avrupa Birliği ve Türk Cumhuriyeti tarafından finanse edilen sektörel mükemmeliyet merkezlerinin kurulması yoluyla Mesleki ve Teknik Eğitimin Kalitesinin Arttırılması Teknik Yardım Projesi (METEK) kapsamında Tüm Asansör Sanayici ve İş İnsanları Derneği (TASİAD) tarafından organize edilen Elektrik Elektronik Teknolojisi Asansör sistemleri iş başı eğitimleri 12 ilden 16 öğretmen ile gerçekleşti.

T.C. Milli Eğitim Bakanlığı Mesleki ve Teknik Eğitim Genel Müdürlüğü'nü temsilen METEKIII Proje sorumluları H. Emre Seçkin ve İpek Sezgin'in katılımıyla yapılan bilgilendirme toplasntısında Mesleki ve Teknik Eğitimin kalitesinin arttırılması Teknik Yardım Projesinin öneminden bahsedildi.

Asansörde mesleki eğitimin geleceği rekabeti belirleyecek. Birçok sektör mesleki eğitim konusuna üretim ve istihdamın devamlılığı için ağırlık vermiş durumda. Tüm Asansör Sanayici ve İş İnsanları Derneği Başkanı (TASİAD) Yasemin Bulut, rekabette mesleki eğitimin önemli bir unsur olduğuna vurgu yaparak, "TASİAD olarak, küresel düşünme ve teknolojinin tavan yaptığı bir çağda yetişmiş insan kaynağına yatırım yapmak en önemli önceliğimiz. Bu bağlamda yaptığımız çalışmalarla alacağımız mesafe sektörün ihtiyacına cevap vererek, ilerleyen dönemlerde de yurtdışı pazarlara nitelikli iş gücü ihracatını destekleyecektir.

Avrupa Birliği ve Türkiye Cumhuriyeti tarafından finanse edilen Sektörel Mükemmeliyet Merkezlerinin Kurulması Yoluyla Mesleki ve Teknik Eğitimin Kalitesinin Artırılması Teknik Yardım Projesi – (METEKIII) kapsamında düzenlenen Elektrik-Elektronik Teknolojisi Asansör Sistemleri İşbaşı eğitimlerinin ikincisi TASİAD organizasyonunda İstanbul' da gerçekleştirildi.

D Kare Test ve Belgelendirme Merkezi, Arkel Elektronik, Mekisan Asansör ve Metroplast Asansör' ün katkılarıyla düzenlenen 'İşbaşı Eğitimi' programında Adana, Antalya, Denizli, Gaziantep, İstanbul, Karaman, Konya, Siirt, Malatya, Mardin, Samsun ve Van illerimizden gelen branş öğretmenlerine ev sahipliği yapıldı.

Eğitim sürecinde gerçekleştirilen ziyarette açıklamalarda bulunan TASİAD Başkanı Yasemin Bulut, mesleki eğitimin durgun bir suya taş atmak gibi olduğunu, atılan her adımın dalga dalga yayılarak hem sektördeki paydaşlara hem de diğer sektörlere özendirici olduğunun altını çizdi. TASİAD olarak Türkiye genelinde bir yapılanma hedefiyle yola çıktıklarına dikkat çeken Bulut, İlki Bursa' da gerçekleştirilen eğitimlerin İkincisini İstanbul' da yapıyoruz. Üçüncüsünü, önümüzdeki



Dünyaları Taşıyoruz!

74 ülkeye ihracat yapıyor, dünyanın dört bir yanında yükselen binlerce projede tercih edilmenin haklı gururunu yaşıyoruz!

KEPi®
ELEVATOR SYSTEMS



aylarda asansör konusunda Türkiye'deki önemli üretim merkezleri arasında yer alan Konya' da yapmayı planlıyoruz.

Bulut, son dönemde Avrupa'da da kalifiye eleman sorunun ciddi bir şekilde artış gösterdiğine vurgu yaparak, "Mesleki eğitimde alacağımız mesafe bizim, Avrupa firmalarıyla olan rekabette de bir üst noktaya taşıyacak. Yaptığımız eğitim çalışmalarıyla sektörün yetişmiş insan kaynağı ihtiyacına cevap vererek, ilerleyen dönemlerde de yurtdışı pazarlara nitelikli iş gücü ihracatını destekleyecektir. Mesleki eğitimin kalitesinin arttırılması konularında yıllardır çalışmalar yaptıklarını, sektörel STK olarak destek verdikleri METEK projesini asansör sektörü özelinde hayata geçirmiş olmaktan mutluluk duyduklarını belirten Bulut, mesleki eğitimle ilgili çalışmalarının artarak devam edeceğini ifade etti.

Arkel Ceo'su Cenk Ceylan ise Türkiye'nin asansör ekipmanları üretiminde dünyanın sayılı ülkeleri arasında yer aldığına vurgu yaparak, "Bu alanda mühendislik biliminin üniversitelerde olmaması bizim büyük bir eksikliğimiz. Mesleki okullarda yapmış olduğumuz bu büyük gelişmeyi, üniversitelere de taşıyarak mühendislik tarafıyla da desteklemek istiyoruz. Asansör kullanıcı gözüyle basit görünse de otomobildeki güvenlik standartları ne ise asansörde de en az o kadar" açıklamalarında bulundu. Asansör sektörünün öneminin üniversiteler tarafında daha fazla anlatılması gerektiğini dile getiren Ceylan, "Ülke olarak asansör konusunda önemli bir ihracat potansiyeline sahibiz. Bunu iyi kullanmamız gerekiyor. Bu alanda global markalarda çıkarabiliriz, bunların hepsinin başı ise mesleki eğitimden geçiyor".




Asansör kabin ve zeminlerine baskılı
AHŞAP & CAM
TSE
TS EN 13501-1 + A1
TS EN 13823+A1
Yangına Tepki Sınıfı:
B-s2, d0
CE
TS EN 12150-1
TS EN 12150-2
Test: TS EN ISO/IEC 17025 - AB-0411-T
Emniyet Camı
YUVARLAK KENARLAR
DARBEYE DAYANIKLI
GÜVENLİ YÜZEY
glasaria®
"sanatsal tasarım"
yüksek kalite direkt baskı (1440 dpi)
projeye özel tasarım
ekstra parlak cam yüzey
kırılmaya dayanıklı temperli cam
MRK AJANS REKLAM MATB. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Fevzi Çakmak Mahallesi Ayyıldız Caddesi 10664 Sokak No:38 H Karatay / KONYA
www.mrkajans.com | bilgi@mrkajans.com | T:0 332 342 40 84 | F:0 332 342 40 94
www.glasaria.com
© Registered by MRK
0 532 617 24 17

www.devas.com.tr

DEVAS
home lifts

Kapalı Tip Engelli Platformu
Açık Tip Engelli Platformu
Merdiven Asansörleri
Koltuk Asansörü
Homelift
Yemek Asansörü











26 YILDIR
26 YEARS

DEVAS FACTORY

Tüm yeni ürünlerimiz

2 yıl garantili olarak teslim edilmektedir.

doru stair lift

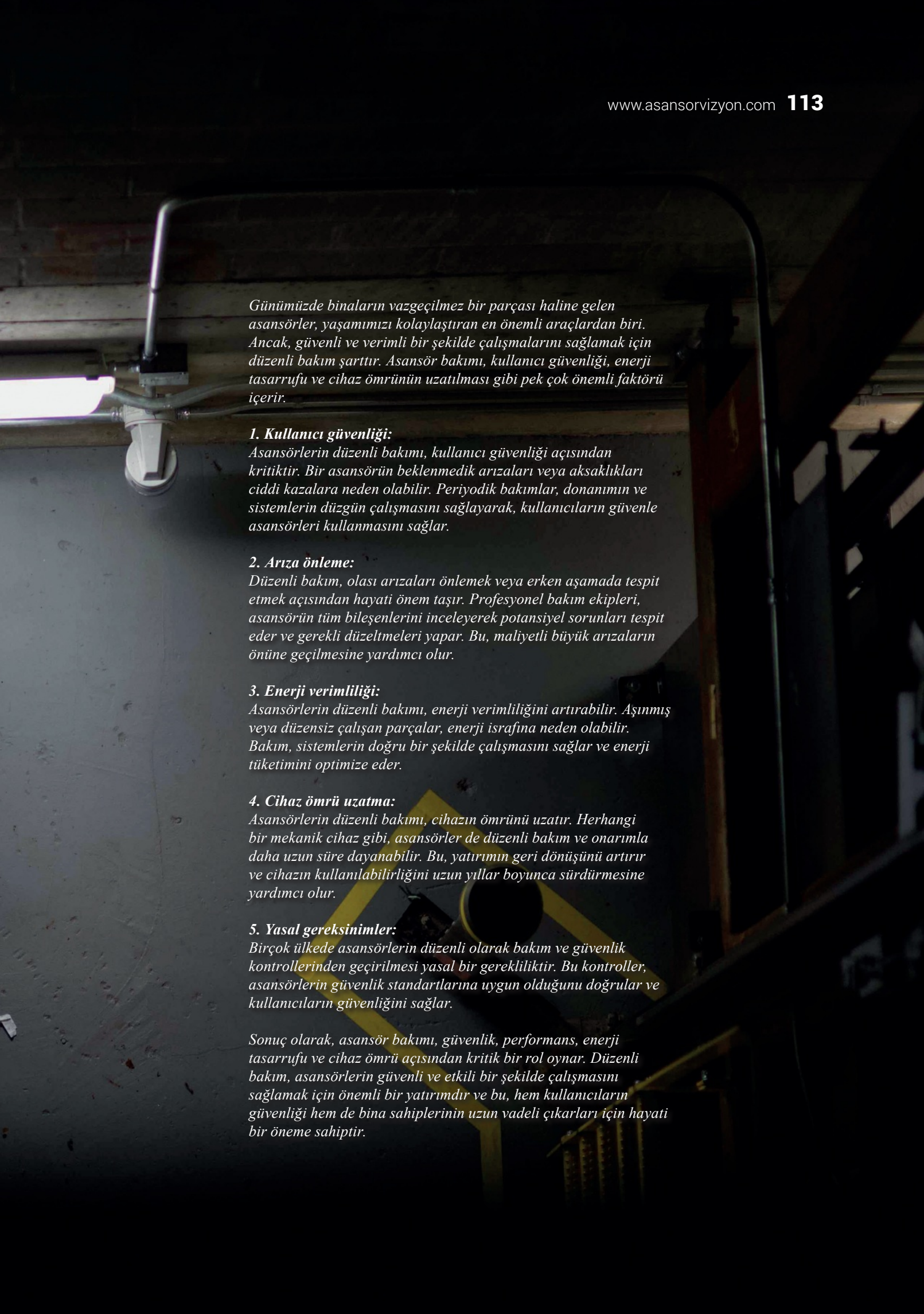
tubelift

OCTOLIFT

Garsoon



Asansörlerde Periyodik Bakım & Önemi



Günümüzde binaların vazgeçilmez bir parçası haline gelen asansörler, yaşamımızı kolaylaştıran en önemli araçlardan biri. Ancak, güvenli ve verimli bir şekilde çalışmalarını sağlamak için düzenli bakım şarttır. Asansör bakımı, kullanıcı güvenliği, enerji tasarrufu ve cihaz ömrünün uzatılması gibi pek çok önemli faktörü içerir.

1. Kullanıcı güvenliği:
Asansörlerin düzenli bakımı, kullanıcı güvenliği açısından kritiktir. Bir asansörün beklenmedik arızaları veya aksaklıkları ciddi kazalara neden olabilir. Periyodik bakımlar, donanımın ve sistemlerin düzgün çalışmasını sağlayarak, kullanıcıların güvenle asansörleri kullanmasını sağlar.

2. Arıza önleme:
Düzenli bakım, olası arızaları önlemek veya erken aşamada tespit etmek açısından hayati önem taşır. Profesyonel bakım ekipleri, asansörün tüm bileşenlerini inceleyerek potansiyel sorunları tespit eder ve gerekli düzeltmeleri yapar. Bu, maliyetli büyük arızaların önüne geçilmesine yardımcı olur.

3. Enerji verimliliği:
Asansörlerin düzenli bakımı, enerji verimliliğini artırabilir. Aşınmış veya düzensiz çalışan parçalar, enerji israfına neden olabilir. Bakım, sistemlerin doğru bir şekilde çalışmasını sağlar ve enerji tüketimini optimize eder.

4. Cihaz ömrü uzatma:
Asansörlerin düzenli bakımı, cihazın ömrünü uzatır. Herhangi bir mekanik cihaz gibi, asansörler de düzenli bakım ve onarımla daha uzun süre dayanabilir. Bu, yatırımın geri dönüşünü artırır ve cihazın kullanılabilirliğini uzun yıllar boyunca sürdürmesine yardımcı olur.

5. Yasal gereksinimler:
Birçok ülkede asansörlerin düzenli olarak bakım ve güvenlik kontrollerinden geçirilmesi yasal bir gerekliliktir. Bu kontroller, asansörlerin güvenlik standartlarına uygun olduğunu doğrular ve kullanıcıların güvenliğini sağlar.

Sonuç olarak, asansör bakımı, güvenlik, performans, enerji tasarrufu ve cihaz ömrü açısından kritik bir rol oynar. Düzenli bakım, asansörlerin güvenli ve etkili bir şekilde çalışmasını sağlamak için önemli bir yatırımdır ve bu, hem kullanıcıların güvenliği hem de bina sahiplerinin uzun vadeli çıkarları için hayati bir öneme sahiptir.

ASANSÖR BAKIMI: GÜVENLİ VE VERİMLİ ÇALIŞMA İÇİN ADIMLAR

Asansörler güvenli ve etkili bir şekilde çalışabilmeleri için düzenli bakıma ihtiyaç duyarlar. Asansör bakımının doğru şekilde, doğru ekiplere, doğru maliyetlerle yapılmasının gerekliliği geçtiğimiz ay Aydın KYK Güzelhisar Kız Yurdu'ndaki yaşanan asansör kazası sonucu Zeren Ertaş adlı öğrencinin üzücü bir şekilde hayatını kaybetmesiyle bir kez daha anlaşıldı ve ülke gündeminde ön sıralara taşındı. Zeren kardeşimiz Yüca Allah'tan rahmet yakınlarına başsağlığı dileriz.



Asansörler, günümüzde yüksek binaların vazgeçilmez bir parçası haline gelmiş durumda. Modern yaşamın bu önemli unsuru, her gün milyonlarca insan tarafından kullanılıyor. Bu nedenle asansörlerin düzenli bakımı, hem güvenlik hem de konfor açısından büyük önem taşıyor.

Uzmanlar, asansör bakımının yalnızca teknik bir ihtiyaç değil, aynı zamanda bir güvenlik zorunluluğu olduğunu vurguluyor. Asansörlerin düzenli olarak bakımının yapılması, olası kazaların ve arızaların önlenmesinde kritik bir rol oynuyor. Özellikle yoğun kullanılan binalarda asansör bakımının ihmal edilmesi, ciddi güvenlik riskleri ve can kayıplarına yol açabiliyor.

Asansör bakımının önemi, sadece güvenlikle sınırlı kalmıyor. Düzenli bakım, asansörlerin daha uzun ömürlü olmasını sağlıyor ve enerji verimliliğini artırıyor. Bakımsız asansörler, daha fazla enerji tüketimi ve sık arızalarla sonuçlanarak bina yönetimleri için ek maliyetlere neden olabiliyor.

Bakım süreci, asansörün her bir parçasının detaylı bir şekilde kontrol edilmesini ve gerektiğinde değiştirilmesini içerir. Bu süreçte, asansör kabininin iç mekanizmaları, kablo sistemleri, düğmeler ve acil durum sistemleri gibi unsurlar titizlikle incelenir. Ayrıca, asansörün düzgün çalışıp çalışmadığını kontrol etmek için test sürüşleri de yapılır.

Ülkemizde asansör bakımı, ilgili yasal mevzuatlara göre yapılmalı ve belirli periyotlarla tekrarlanmalıdır. Bu bakım işlemlerinin, yetkili ve deneyimli teknisyenler tarafından yapılması büyük önem taşıyor. Asansör kullanıcılarının da düzenli bakımın önemi konusunda bilinçlendirilmesi, güvenli bir kullanım için elzemdir.

Sonuç olarak, asansör bakımı, günlük yaşamın güvenli ve konforlu bir şekilde sürdürülmesi için hayati bir öneme sahiptir. Asansörlerin düzenli bakımı, hem kullanıcıların güvenliğini hem de asansörlerin uzun ömürlü olmasını garantiler. Bu nedenle, asansör bakımının önemi hiçbir zaman göz ardı edilmemelidir.

Asansör bakımının A'dan Z'ye süreci: Güvenliğinizi sağlayan adımlar

Asansörler, günlük hayatımızın ayrılmaz bir parçası haline geldiği için, bu cihazların bakımı büyük önem taşımaktadır. Asansör bakımının nasıl yapıldığı, hem kullanıcıların güvenliği hem de asansörlerin uzun ömürlü olması açısından kritik bir konudur. Bu süreç, yetkili ve tecrübeli teknisyenler tarafından yürütülmeli ve yasal mevzuatlara uygun olarak gerçekleştirilmelidir. Düzenli asansör bakımı, güvenli bir yaşam alanı yaratmanın

MASS
ASANSÖR MARKET



MASS ASANSÖR MARKET
GSM: +90 541 464 63 00 E-Mail: info@massasansor.com
Adres: Güzelyurt Mah. 5779 Sk. No:50/A YunusEmre/Manisa - TÜRKİYE

BİLGİ İÇİN

+90 236 233 03 01
WWW.MASSASANSOR.COM

yanı sıra, ciddi kazaların ve arızaların önlenmesinde büyük bir rol oynar. Bu nedenle, asansör bakımının önemi asla göz ardı edilmemelidir.

Asansör bakımında dikkat edilmesi gerekenler: Güvenlik ve verimlilik için önemli ipuçları
Güvenli ve verimli bir asansör kullanımı için bakım sırasında dikkat edilmesi gereken önemli noktalar vardır.

Yetkili servis ve uzman teknisyenler: Asansör bakımı, sadece yetkili servisler ve deneyimli teknisyenler tarafından yapılmalıdır. Bu, yasal gerekliliklerin yanı sıra, asansörün güvenli ve doğru bir şekilde bakımının yapılmasını da sağlar.

Düzenli bakım programı: Asansörlerin, belirlenen periyotlarda düzenli olarak bakımının yapılması gerekmektedir. Bu periyotlar, asansörün kullanım yoğunluğuna ve yaşına göre değişiklik gösterebilir.

Güvenlik testleri: Asansör bakımında güvenlik en önemli önceliktir. Acil durum fren sistemleri, kapı kilitleme mekanizmaları ve hız kontrol sistemleri gibi güvenlik unsurlarının titizlikle test edilmesi gerekmektedir.

Mekanik ve elektriksel bileşenlerin kontrolü: Motor, kablo sistemleri ve elektrik bağlantıları gibi mekanik ve elektriksel bileşenler, her bakım sırasında detaylı bir şekilde kontrol edilmelidir.

Temizlik ve bakım: Asansör kabininin içi ve mekanik parçaların temizliği, bakımın önemli bir parçasıdır. Yağlama ve ayarlamaların doğru yapılması, asansörün daha sessiz ve verimli çalışmasını sağlar.

Raporlama ve kayıt yutma: Bakım sonrası, asansörün durumu hakkında detaylı bir rapor hazırlanmalı ve bu raporlar kayıt altına alınmalıdır. Bu raporlar, gelecekteki bakımlar için önemli bir referans noktası oluşturur.

Kullanıcı bilgilendirmesi: Asansör kullanıcılarının, bakım süreçleri ve güvenlik prosedürleri hakkında bilgilendirilmesi, güvenli kullanım için önemlidir.

Yasal uyumluluk: Bakım işlemleri, ilgili yasal mevzuatlara ve standartlara uygun şekilde yapılmalıdır. Bu, hem güvenlik hem de hukuki sorumluluklar açısından büyük önem taşır.

Asansör bakımında bu noktalara dikkat edilmesi, hem asansör kullanıcılarının güvenliğini hem de asansörün uzun ömürlü ve verimli çalışmasını garanti eder. Asansör bakımının önemi, bu nedenle hiçbir zaman göz ardı edilmemelidir.

Asansör bakımında profesyonellik esas: Güvenlik ve uzmanlık bir arada
Asansörlerin bakımı, sadece teknik bir ihtiyaç değil, aynı zamanda bir güvenlik meselesidir. Bu bağlamda, asansör bakımının profesyonel ekiplere yaptırılmasının önemi, yadsınamaz bir gerçektir.

Profesyonel asansör bakım ekipleri, gerekli teknik bilgiye ve deneyime sahiptir. Bu ekipler, asansörlerin karmaşık mekanik ve elektriksel sistemlerini anlayarak, olası sorunları hızlı ve etkin bir şekilde tespit edebilirler. Ayrıca, bu ekiplerin sürekli eğitim alması, en yeni güvenlik standartlarına ve teknolojik gelişmelere hakim olmalarını sağlar.

Asansör bakımında uzmanlık, sadece arızaları onarmakla sınırlı kalmaz. Profesyonel ekipler, düzenli bakım sırasında potansiyel sorunları önceden belirleyerek, büyük arızaların ve kazaların önüne geçebilir. Bu proaktif yaklaşım, hem maliyetleri düşürür hem de asansörün ömrünü uzatır.

Güvenlik açısından bakıldığında, profesyonel ekiplerin rolü daha da belirginleşir. Asansörlerin güvenlik sistemleri, hayati öneme sahiptir ve bu sistemlerin doğru şekilde çalışıp çalışmadığını anlamak, uzmanlık gerektirir. Acil durum fren sistemleri, hız sınırlayıcılar ve kapı güvenlik mekanizmaları gibi unsurların düzenli olarak kontrol edilmesi ve test edilmesi, kullanıcıların güvenliğini doğrudan etkiler.

Ayrıca, profesyonel bakım ekipleri, asansör bakımını yasal mevzuatlara uygun şekilde yapar. Bu, bina yöneticileri ve sahipleri için hukuki sorumlulukları azaltır ve güvenli bir çalışma ortamı sağlar.

Sonuç olarak, asansör bakımının profesyonel ekiplere yaptırılması, hem güvenlik hem de verimlilik açısından büyük önem taşır. Uzman ekiplerin sağladığı kapsamlı hizmetler, asansörlerin daha güvenli ve etkin bir şekilde çalışmasını sağlar, böylece kullanıcıların güvenliği ve konforu garanti altına alınır. Bu nedenle, asansör bakımında profesyonelliğin önemi hiçbir zaman göz ardı edilmemelidir.

"Paslanmazı sanata dönüştürür..."



tabled
paslanmaz imalatı



www.tabled.com.tr
www.tabledpaslanmaz.com
Gsm.: +90 539 432 88 50
Tel.: +90 332 346 00 90
sales@tabledpaslanmaz.com

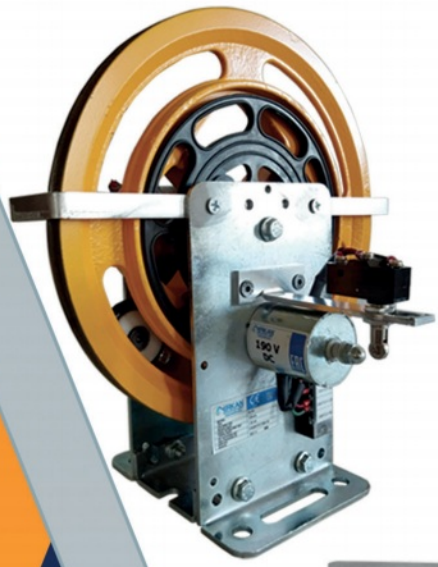


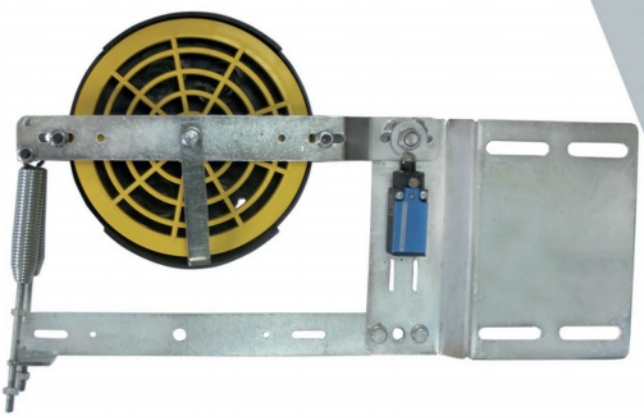
Fark Ajans
0536 648 1209

ERKAN®

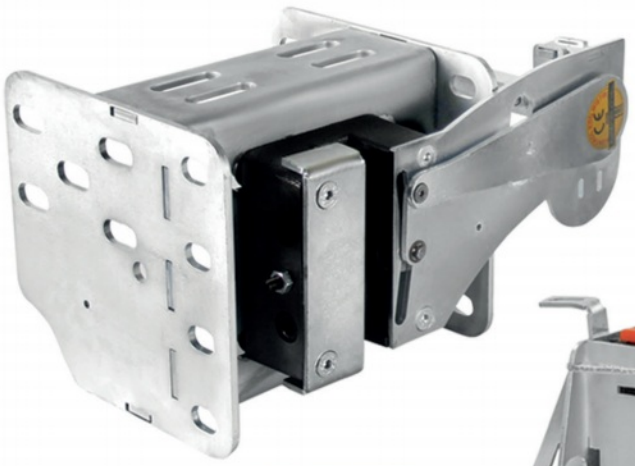
ALÜMİNYUM ASANSÖR İNŞAAT
DIŞ TİC. SAN. & TİC. LTD. ŞTİ.
LİFT

ASANSÖR GÜV

















SAFETY EQUIPMENT

VENLİK EKİPMANLARI • REGÜLATÖRLER • PLANGA KASNAKLARI

GÜVENLİĞİNİZ BİZİM İÇİN ÖNEMLİ





YOUR SAFETY IS IMPORTANT TO US

EAC CE 2528

Tatlıcak Mh. Köksoylar Sk. No: 36 Karatay / KONYA / TÜRKİYE
+90 332 342 39 28
bilgi@erkanlift.com
+90533 252 45 28
+90 332 342 39 28
www.erkanlift.com
+90 554 580 68 63



ASANSÖRLERDE BAKIM VE MUAYENE FAALİYETLERİ ARASINDAKİ İLİŞKİ

Murat ALTUN
Makine Mühendisi - Asansör Teknik Uzman
D Kare Gözetim Test ve Belgelendirme - murat@dsq.com.tr

ASANSÖR PERİYODİK BAKIM

Ülkemizde muayene faaliyetlerinin yasal düzenleme ile zorunlu tutulmasından bu yana bina sorumlularının, asansör kullanıcılarının asansör konusundaki ilgi ve dikkati günden güne artmaktadır. Ne yazık ki bu ilgi ve alakaların bazıları yaşanılan asansör kazalarının gündeme gelmesinden dolayı yoğun artış göstermektedir. Kayıplar hepimiz için kötü bir tecrübedir. Bu hususta ise iğneyi önce kendimize batırdıktan sonra çuvaldızı başkasına batırmalıyız. Bu yüzden bazı sorulara cevap aranması gerekmektedir.

- Asansörün bakımı ve muayenesi aynı faaliyet midir?
- Asansörlerin bakımı ve muayenesi konusunda her bir paydaş ne kadar bilgili ve ilgili davranmaktadır?
- Neden asansörde tespit edilen uygunsuzluklar Periyodik Kontrol Raporuna yazılmadan ilgili taraflarca giderilmemektedir?

Bu yazımızda bakım, muayene faaliyetleri kavramlarına ve aralarındaki ilişkiye değinmeye çalışacağız.

Türkiye Cumhuriyeti Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nca 06.04.2019 Tarihinde yayımlanan "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği"nde bakım faaliyetinin tanımı ve bakım faaliyetleri için uyulması gereken uyumlaştırılmış standart şu şekilde tanımlanmaktadır:

"**MADDE 4 – e) Bakım:** Asansörün hizmete alınmasından sonra kullanım ömrü boyunca, kendisinin ve bileşenlerinin, fonksiyonlarının ve güvenlik gereklerinin, tasarlandığı veya ilgili mevzuata uygun olarak yenilendiği biçimde devamlılığını sağlamaya yönelik, asansör monte eden veya onun yetkili servisi tarafından periyodik olarak ayda en az bir defa yürütülen işlemleri ifade eder."

"**MADDE 9 – (1)** Asansörün, asansörü oluşturan tüm aksam ve parçaların bakımı asansör monte eden tarafından hazırlanmış olan bakım kılavuzunda yer alan talimatlara ve güncel *TS EN 13015: Asansör ve Yürüyen Merdivenlerin Bakımı, Bakım Talimatları İçin Kurallar* standardında belirtilen gerekliliklere göre yapılır."

Türkiye Cumhuriyeti Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nca 04.05.2018 Tarihinde yayımlanan "Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği"nde ise periyodik ve takip kontrol faaliyetleri şu şekilde tanımlanmaktadır:
"**MADDE 3 – j) Periyodik kontrol:** Asansörün güvenli kullanımı ve işletme yönünden uygun çalışıp çalışmadığına dair yaptırılacak olan muayeneyi,

m) Takip kontrolü: Asansör periyodik kontrolünde belirlenen uygunsuzlukların giderilip giderilmediğine dair A tipi muayene kuruluşu tarafından yapılan gözetim faaliyetini,

ö) Tescil öncesi ilk periyodik kontrol: 29/6/2016 tarihli ve 29757 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Asansör Yönetmeliği (2014/33/AB) kapsamında ilk kez piyasaya arz edilen bir asansöre yönelik tescil öncesinde gerçekleştirilen periyodik

GİSMAPLIFT
Büyük Projelerin Çözüm Ortağı



Sizi yükseğe taşımaktan **gurur duyuyoruz**

Giresun'da Üretip Dünyaya Satıyoruz...

1987 yılından bu yana edindiğimiz tecrübe ve son teknoloji makine parkurumuz ile; komple asansör sistemlerinde hizmetinizdeyiz...



- ASANSÖR KAPILARI
- ASANSÖR KABİNLERİ
- BUTONİYER
- KUMANDA PANOLARI
- HİDROLİK SİSTEMLER
- RAY SİSTEMLERİ
- KOMPONENTLER

GİSMAP®
1987

GRUP LIFT

Daha fazla bilgi için bizi arayın
+90 454 225 52 14

gismapsales@gmail.com
WWW.GISMAPLIFT.COM

kontrolü, ifade eder."

Yukarıda verilen tanımlar T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın ilgili yönetmeliklerinde yer alan tanımlardır.

Bina sorumluları tarafından bu tanımlar karıştırılabilmekte ve bakım faaliyeti yapılan asansöre periyodik kontrolün yapılmasını anlamsız bulabilmektelerdir.

Asansör bakım faaliyeti ve periyodik kontrol faaliyeti birbirinden farklı hizmetlerdir. Asansör bakımları, aylık olarak asansörün genel durumunun değerlendirilmesi amacıyla; tesis tamamlandıktan sonra ve kullanım ömrü boyunca, kendisinin ve bileşenlerinin fonksiyonlarını güvenli olarak ve tasarlanan şekilde, yerine getirmesini garanti etmek için gerekli olan bütün işlemlerdir. Periyodik kontrol ise, asansörlerin güvenli kullanımı ve işletme yönünden uygun çalışıp çalışmadığına dair bina sorumlusu tarafından A Tipi Muayene Kuruluşu'na yaptırılacak olan muayene işlemidir.

Periyodik Kontrol, Ülkemizde T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından 04.05.2018 Tarihinde yayımlanan "Periyodik Kontrol Yönetmeliği" gereğince yılda bir defa yapılması gereken zorunlu bir uygulamadır. Periyodik kontrol ile asansörün kullanıma uygun olup olmadığı ile ilgili bir değerlendirme yapılmaktadır. Ayrıca yine periyodik kontroller vasıtası ile asansöre yapılan bakımların da bir nevi kontrolleri yapılmış olmaktadır.

Maalesef bina sorumlularının birçoğu bu tanımları, ilgili yönetmelik ve standartları bilmemektedir. Ayda bir defa Bakım Firması/Yetkili Servis tarafından verilen bakım föyü ve yılda bir defa A Tipi Muayene Kuruluşunca verilen Periyodik Kontrol raporunu teslim almaktadırlar. Bakım Föylerinde asansörlerinin "uygun" ve Periyodik Kontrol Raporu'nda ise "uygunsuz/kusurlu/hafif kusurlu" olduğunu gördükleri zaman haklı olarak şaşırmaktadırlar. Bu durum karşısında her ay bakım ücreti ödemekle sorumlu olduğu Bakım Firması veya Yetkili Servis'e durum değerlendirmesi için başvurulduğunda periyodik kontrol raporundaki hususların bakım kapsamında olmadığı yanıtını alabilmektelerdir. İlgili mevzuat hükümleri gereğince tesisteki güncelleştirme (yeni bileşenlerin eklenmesi, ana karakteristiklerin değiştirilmesi ve modernizasyon çalışmaları gibi) hükümlerini içeriyor ise bu konuda haklılar. Fakat bakım kapsamındaki uygunsuzluklar için bakım firmalarını ilgilendiren ilgili standart olan "TS EN 13015- Asansör ve yürüyen merdivenlerin bakımı-Bakım talimatları için kurallar" Standardında bakım kapsamı şu şekilde belirtilmiştir:

"3.1- Bakım aşağıdakileri kapsar:
a) Yağlama, temizleme vb. Ancak aşağıdaki temizleme işlemleri bakım olarak kabul edilemez:
1) Asansör boşluğunun (kuyusunun) dış bölümlerinin temizlenmesi,
2) Yürüyen merdiven veya bandın dış bölümlerinin temizlenmesi,
3) Asansör kabini iç kısmının temizlenmesi.

b) Kontroller

c) Yolcu kurtarma çalışmaları

d) Kurma ve ayarlama işlemleri

e) Kopma veya yıpranmaya bağlı olarak meydana gelebilen ve tesisin karakteristiklerini etkilemeyen, bileşen onarımı veya değiştirilmesi

Aşağıdakiler bakım çalışmaları olarak düşünülmez:
a) Yeni bileşenin karakteristikleri orijinalinkilerle aynı olsa dahi, makina, asansör kabini, kontrol paneli gibi bir ana bileşenin veya güvenlik tertibatı gibi bir güvenlik bileşeninin değiştirilmesi,

b) Tesisin yer değiştirilmesi,

c) Tesisin herhangi bir karakteristiğinin (hızı, taşıyabildiği yük vb) değiştirilmesi de dahil tesisin modernizasyonu,

d) İtfaiye tarafından yapılan kurtarma çalışmaları."

Asansörün montajında "Asansör Monte Eden", bakımında "Bakım Firması/Yetkili Servisler" ve periyodik kontrolünde "Muayene Kuruluşları" tarafından kullanılan standartlar, telif (konuya has), tercüme (CEN, CENELEC, ISO, IEC) ve harmonize (uyumlaştırılmış) standartlardır. Muayene kuruluşları için bu standartları kullanmaktaki ana husus piyasaya arz edilmiş durumda bulunan asansörün ilgili şartları taşıyıp taşımadığını tespit etmektir. Periyodik kontrollerde asansör bileşenlerinin ve donanımlarının görevini yapıp yapmadığı konusundaki tüm kontroller aslında aylık bakım sırasında bakım firması/yetkili servis tarafından doğrulanmalı ve bakım föylerine yazılmalıdır. (Güvenlik donanımlarının devrede olup olmaması kontrolleri, ayar ve onarım gerçekleştirilmesi gereken bileşenler, yolcu kurtarma senaryolarının uygulanması gibi)



nanolift®+

Asansörü Küçülttük
Çantaya Sığdırdık!

Model Asansör Sistemi
1/8 Küçültülmüş.

Yalnızca
15 Kg.



ametal asansör malzemesi

Asansör Firmaları
için **Fayda Yaratıyoruz!**

www.ametal.com

İşte bu yüzden İlgili mevzuat maddeleri gereğince uyulması gereken standart maddeleri belli iken bakım firmaları/yetkili servislerin, muayene kuruluşları ve muayene elemanlarının yönetmelik ve standart maddelerini takip etmemelerinden dolayı doğabilecek konumuza has en büyük problemlerden biri, periyodik kontrol raporunda yazan uygunsuzlukların bina sorumlusu tarafından "Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği"nin standart dışı bir uygulamasıymış gibi algılanması tüm ilgili tarafları (Bakanlık, İlgili İdareler, Akreditasyon Kurumu, Muayene Kuruluşları, Asansör Monte Eden, Bakım firması/Yetkili Servis) zan altında bırakabilmektedir. Bu yüzden bakım ve periyodik kontrol Faaliyetlerinin uygulayıcıları olarak her bir taraf üzerlerine düşen görevi ilgili mevzuat ve standart şartları nezdinde yerine getirmelidir.

Bina sorumlularının da bakımda tespit edilen uygunsuzlukları periyodik kontrol yapılana kadar bekletmemesi gerekmektedir. Örneğin; 6 ay önce Periyodik Kontrol sonucunda "Yeşil" Etiket alan bir asansörde kasnakların, halatların vs. henüz zarar görmesi sonucunda bakım firması bu uygunsuzluğa idare edilebilecek bir durum ne de bina sorumlusunun periyodik kontrolde muayene elemanı yazmadığı müddetçe değişimi reddetmesi kabul edilemez. Periyodik Kontrol Faaliyeti yılda bir kere gerçekleştiği için oluşan hasarın diğer asansör bileşenlerine zarar verme ihtimalinin de göz önüne alınması gerekmektedir. Zira yaşanabilecek herhangi bir kaza da kimse zan altına girmemelidir. Yukarıda da açıkladığımız gibi bakım ve muayene faaliyetleri aynı faaliyet değildir. Bir uygunsuzluğu tespit etmek yalnızca periyodik kontrole has bir durum değildir. Ayrıca asansör periyodik kontrolü esnasında bakım föyü doldurulmamalıdır. Asansör periyodik kontrolü yapılırken aylık bakım föylerinin de kontrol edildiği unutulmamalıdır.

Durum Tespit Raporu ile alakalı; T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nca 06.04.2019 Tarihinde yayımlanan "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği"nde "**MADDE 10 – (1)** Bina sorumlusu ile sözleşme imzalayan asansör monte eden veya onun yetkili servisi, güvenli kullanım için söz konusu asansörü oluşturan aksam ve parçaları da içerecek şekilde bir bütün olarak gerekli koşulları sağlayıp sağlamadığına ilişkin durum tespit raporu hazırlar ve bina sorumlusuna iletir. Durum tespit raporu asansör monte edenin piyasaya arz ettiği ve bakım sözleşmesi yaptığı asansör için hazırlanmaz." ibaresi gereğince yeni bakım sözleşmesi imzalamadan önce bu raporun hazırlanması gerekmektedir. Durum tespit raporu düzenlemek için asansörün periyodik kontrol tarihini de beklememek gerekmektedir.

Asansör Bakımı için gerekli şart yalnızca Hizmet Yeterlilik Belgesi (HYB) almak değildir. Hizmet Yeterlilik Belgesi (HYB); Tüketiciye hizmet sunan iş yerlerinin ve sunulan hizmetin, ilgili Türk Standardı veya kriterine uygun olduğunu gösteren belgelendirme modeline dahil edilen bir belgedir. Asansör bakım firmalarının ve yetkili servislerin bu belgeyi aldığında Türk Standartları Enstitüsü (TSE) tarafından "TS 12255- Yetkili Servisler – Asansör Bakım Servisleri – Kurallar" Standardı kuralları-na haiz olduğu gerekçesiyle bu belge verilmektedir. Bu standart aşağıdaki standartlara ve ilgili maddelerine de atıflarda bulunmaktadır.

"TS 12361- Yetkili servisler-Genel kurallar"

"TS EN ISO/IEC 17020- Uygunluk değerlendirmesi- Çeşitli tiplerdeki muayene kuruluşlarının işletimi için şartlar"

"TS EN 13015- Asansör ve Yürüyen Merdivenlerin Bakımı, Bakım Talimatları İçin Kurallar"

Dolayısıyla bakım firmaları ve yetkili servisler bahsedilen standartlara ve ilgili yönetmeliklere göre personellerine eğitim vermeleri bakım faaliyetlerini bu standart ve mevzuat hükümleri doğrultusunda yürütmeleri gerekmektedir.

Periyodik Kontrol gerçekleştiren muayene kuruluşu ve elemanlarının da bilgi güncellemesine açık olması güncel olan standart ve mevzuat hükümlerini iyi takip etmeleri gerekmektedir.

Niyetimiz burada kimseyi kırmak veya gücendirmek değildir. Yukarıda bahsettiğimiz mevzuat ve standart hükümlerinin her birini açıklamaya ve yorumlamaya kalksak sayfalar yetmez. Sürçülisan ettiysek affola. Bu yüzden yazımızı İngiliz şair T.S. Eliot'ın ünlü iki sözüyle bitirmek istiyorum.

"Bazen aynı dili konuşmak yetmez, bir de aynı yerden anlamak gerekir."

"Geçen yılın kelimeleri geçen yılın diline aittir ve yeni yılın kelimeleri yeni bir ses bekler."

Dehir

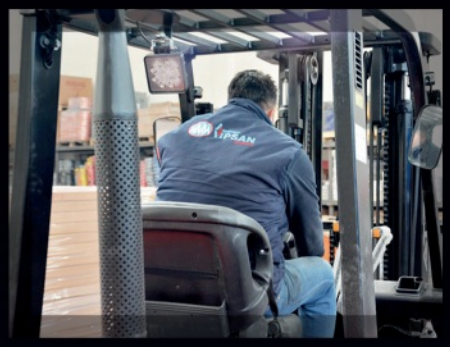


Standartlara Uygun Ürün Çeşitliliği
Product Varieties in Compliance with Standards
Variétés de Produits Conforme aux Normes
منتجات متنوعة ومناسبة للمعايير

www.dehir.com.tr










ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR
ATTACK


VPS DOOR

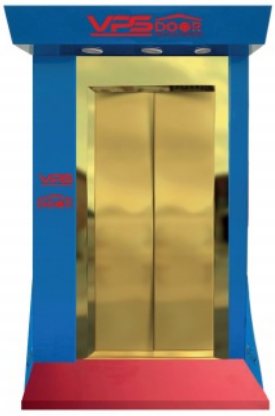
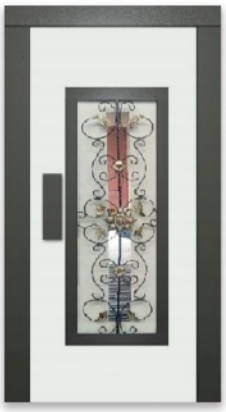

ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR
ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR

PROFESYONEL HİZMET
VE DAHA FAZLA BİLGİ İÇİN

ANADOLU VİPSAN ASANSÖR

VPS DOOR OTOMATİK KAPI SİSTEMLERİ









23 yıllık birikimiyle sektörün
yükselen yıldızı olan VİPSAN
VPS DOOR markasını da bünyesine katarak
gücünü uluslararası bir seviyeye taşımıştır.

VİPSAN ASANSÖR,
asansör kabini, insan asansörü,
yük asansörü, tam ve yarı otomatik asansör
kapıları ilamatı ile toptan malzeme satışı konularında
profesyonel bir biçimde hizmet vermektedir.

WWW.VIPSANDOOR.COM

Tel: 0 (342) 235 48 48 GSM: 0 (530) 664 54 53 E- Mail: info@vipsandoor.com
Adres: Sanayi Mahallesi 60315 Nolu Sokak No:14 Şehitkamil/Gaziantep- Türkiye



ASANSÖR YETKİLİ SERVİS HİZMETLERİ

Halim AKIŞIN
Makina Mühendisi - bilgi@netasertifikasyon.com
Neta Sertifikasyon ve Teknik Kontrol

ASANSÖR PERİYODİK BAKIM

Asansör sayısının artması, monte eden ve akabinde servis hizmeti için oluşan ihtiyaç, yaşanan kazalar yetkili servis firmalarının yetkinliği ve yeterliliğini sürekli gündemde tutmaya devam etmektedir.

Yapılan düzenlemeler yanında sektörel gelişmeleri ve ihtiyaçları gözden geçirmemize yarayan en önemli kaynaklardan olan standartların da gelişimi ve değişimi ile birlikte iyileşme fırsatları ortaya çıkmaktadır.

Bakım ve servis hizmetleri konusundaki ilgili yönetmelik değişiklikleri ihtiyaca göre periyodik sayılabilecek zaman aralıkları ile zaruri bağlayıcı mevzuat gereği yapılmaktadır.

Konuya ilişkin standartlarımızı gözden geçirdiğimizde yakın zamanda maalesef bir iyileşme ve gelişmenin olmadığını söylemek yanlış olmaz diye düşünüyorum.

Bakım ve servis hizmetleri için ülkemizde temelde "TS 12361 Yetkili Servisler – Genel Kurallar" yer almakla birlikte asansör sektöründe kullanılmak üzere TS 12255 Yetkili Servisler – Asansör Bakım Servisleri – Kurallar" yer almaktadır. Bu yazımızda biraz bu standartların şartlarını ve günümüz koşullarında ihtiyaçları değerlendirmek istiyorum.

Temelde bu standartlar servis alt yapı şartlarını ve nitelikli iş için gerekli ihtiyaçları belirlemektedir. Örnek olarak, servisin mekânsal alan ihtiyacı, elektrik tesisatı, havalandırma tesisatı, yangın tesisatı, su tesisatı, ilk yardım çantası gibi ihtiyaçlar belirlenmektedir. Ayrıca servislerde hijyen, havalandırma, aydınlatma ve termal konfor sağlanması beklenmektedir. Servis alanlarında idari büro, servis alanı, müşteri kabul, yedek parça ve malzeme yeri, çalışanların elbise değiştirme, dinlenme, varsa yemek yeme yeri, tuvalet ve lavabo gibi alanların bulunması beklenmektedir. Servis binasının dışından ve/veya içinden kolayca görülebilecek bir yerine ve/veya servis tabelasına servis yasal unvanı ile ana firmanın/firmaların kısa adı ve/veya amblemi yazılmalıdır. Servislerde çevre ile ilgili pil ve/veya batarya ile çalışan mamuller/ürünler için pil toplama kutuları, evsel atıklar (plastik, cam, kağıt, vs.) için uygun nitelikte çöp kabı veya tanklı gibi depolama tedbirleri alınmalıdır.

Servisler merkez servis, bölge servisi gibi yapılanmalardan oluşabilir. Yetkili servis görevlendirmeleri ve Yetkili servis belgeleri görünür yerlerde bulunmalıdır. Servisler birden fazla firmaya hizmet verebilirler. Servisler ile hizmet sözleşmelerinde işçilik ve teknik doküman (yedek parça listesi, kataloğu, vs.) ve fiyat listeleri bulunmalıdır. Yapılan illere ilişkin dokümantasyon oluşturulmalı ve iş takip kartları veya elektronik ortamda izlenebilmelidir.

Ana firma servis firmalarını yılda en az bir defa yerinde denetlemeli, kayıtları en az 3 yıl saklamalı, yeterli sayıda servis aracı temin etmelidir. Ana firma ile servis firması arasında sözleşmenin iptal edilmesi durumunda TSE'ye 15 gün içerisinde tebliğ edilmesi gerekmektedir.

Müşterinin servise teslim ettiği mamul/ürün servis tarafından iş yeri sigortası kapsamına alınmalıdır. Servis ürünü teslim aldığına / teslim ettiğine dair (kargoyla gönderilen hariç) en az 2 (iki) nüsha teslim fişi düzenlemelidir. Servis tamir süreci 20 iş gününü geçmemelidir. Değişecek parçaların mutlaka müşteri onayı alınması gerekmektedir.

PAKET ASANSÖR ÇÖZÜMLERİ

Yüksek kaliteli, yenilikçi ve özelleştirilebilir
asansör çözümleri sunuyoruz.



ÇÖZÜM AŞ asansör

+90 (312) 395 23 65

WWW.COZUM-ASASANSOR.COM

Servis müşteriye yedek parça temin etme hizmeti sağlamalıdır.

Servis hizmet verilen ürün hakkında bakım, arıza, parça değişimi, tamir, vs. durumlarına ilişkin istatistiki bilgileri oluşturmalıdır. Servislerde; telefon hattı, faks, elektronik posta, vb. iletişim kanalları, ürünlere teslim alındığına dair teslim fişi, teslim edildiğine dair servis fişi, iş takip kartları veya bilgisayar ortamında iş takip programları ve hizmet içi iş ve iş doğrulama talimatları bulunmalıdır. Ayrıca müşteriden gelen şikayet ve istekler kayıt altına alınarak değerlendirilmelidir.

Serviste bulunması gereken cihaz ve ekipmanlar ilgili standart şartlarını karşılamalıdır. Periyodik olarak bakım-onarım ile kalibrasyonları yapılmalı ve takip edilmelidir. Merkez servis üzerinden elektronik sistemler (telefonlar, telefon santralleri, internet, vs.) ile hizmet verilmesi durumunda; servisin işleyişine dair bilgiler, müşteri / saha elemanının talebinin elektronik ortamda iletilebilmesi veya tahsisli telefon numarası, hizmetlerin takibi ve gerektiğinde bilgi, yedek parça ve malzeme takviyesinin yapılabilmesi, talebin karşılandığının tespit edilebilmesi, müşteri memnuniyetinin değerlendirilmesi, hizmet sonuçlarının istatistiki kayıtlarının kullanılması, faturalama işlemleri yürütülebilmelidir.

Serviste bulunması gereken asgari personel sayısı, personelin nitelikleri ve kriterlere uygun olması öngörülen eğitim, mesleki özellik servis teknik sorumlusu, teknik ve idari personel, bu kişilerin görev, yetki ve sorumlulukları belirlenmiştir.

Personelin teknik eğitimi, müşteri ilişkilerine yönelik iletişim, müşteri odaklı hizmet, vb. eğitimleri, müşteri şikayet ve istekleri, tespit edilen uygunsuzluklara ilişkin eğitimler de verilmeli ve belgelendirilmelidir.

Bütün bunların yanında TS 12255 standardında yer alan yetkili serviste bulunması gereken bazı kriterleri de inceleyelim:

- Çalışma masası ve/veya tezgah,

- Uygun kapasitede raf ve yeterli miktarda sarf malzeme ve yedek parça,

- Markaya bağlı servis alan ihtiyacı,

- Servis işletme gereklilikleri,

- Bakım faaliyetlerine ilişkin dokümantasyonun TS EN 13015 standardına göre oluşturulması,

- Bakım kılavuzu,

- Servis sözleşmeleri noter huzurunda ve 2 yıllık olması,

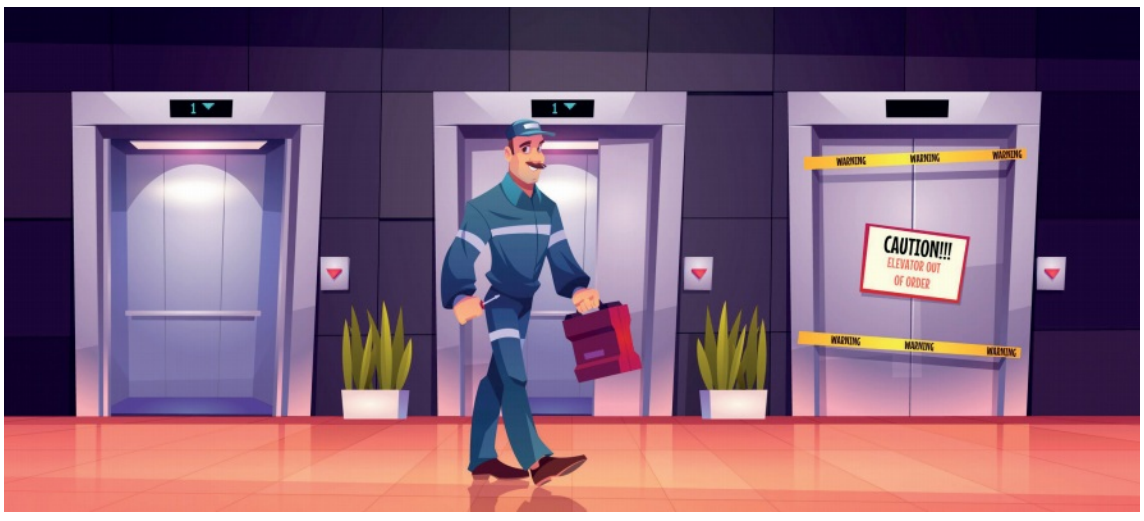
- İş kıyafetleri, iş güvenliği gereği kişisel koruyucu donanımlar,

- Personelin mesleki yeterlilik kriterlerinin sağlanması,

Görüldüğü üzere asansör servis firmaları için gerekli koşullar her ne kadar tanımlanmış olsa bile yine de uzun zamandır gözden geçirilmeye muhtaç koşulların ve ilave tedbirlerin olduğu bilinmektedir.

Gelişen teknoloji ve ürünlerin izlenebilirliğinin sağlanması için firmaların gerekli altyapı hazırlıklarını tanımlama ve tamamlama konusunda mevcut koşullarını iyileştirmeleri kaçınılmaz bir durum olduğunun düşünüyorum. Her geçen gün yaşanan olaylar (kazalar, arızalar, maalesef sektör dışı insanların dayatacağı kurallar sektörü ilerleyen günlerde farklı ve olumsuz durumlara düşürebileceği aşikardır.

Kazasız günler dilerim.
Saygılarımla



CAKAZ
Elektrik-Elektronik

www.cakaz.com info@cakaz.com Tel: +90216 472 5555

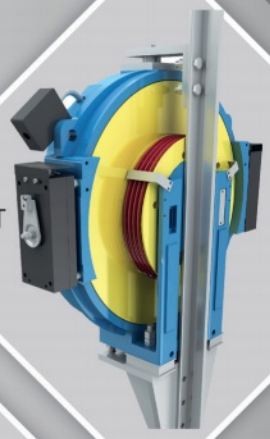
FURDER

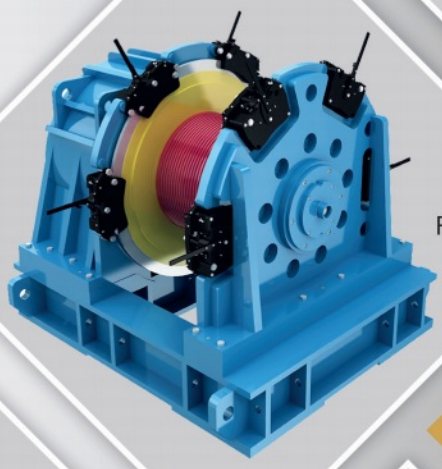
Türkiye, Ortadoğu ve Avrasya Ekonomi Birliği Üye Ülkeleri Distribütörü

SNG LIFT

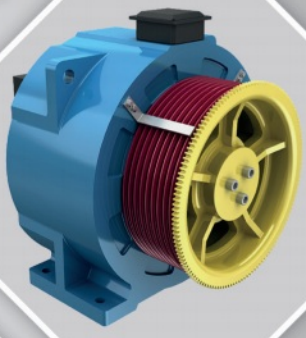
GEARLESS TRACTION MACHINE EXPERT www.snglift.com

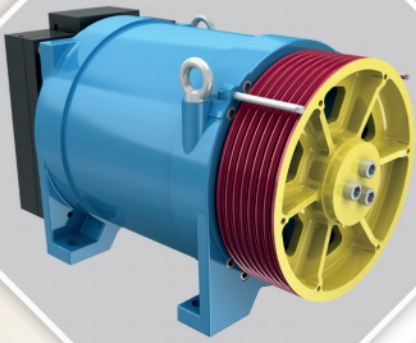
V:KO by Panasonic


FRD40T


FRD80

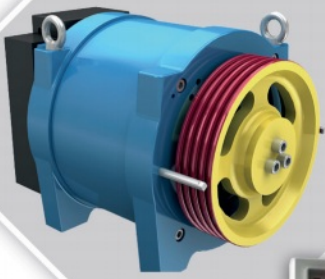

FRD40K


FRD40W


FRD32X

FURDER

driving expert


FRD21E







BAKIM

İbrahim ÖZÇAKIR
Makina Mühendisi

ASANSÖR PERİYODİK BAKIM

Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği Tanımlar ve Kısaltmalar kısmına baktığımızda **"e"** bendinde bakımı irdelememiz gerekir. Asansörün hizmete alınmasından sonra kullanım ömrü boyunca, kendisinin ve bileşenlerinin, fonksiyonlarının ve güvenlik gereklerinin, tasarlandığı veya ilgili mevzuata uygun olarak yenilendiği, biçimde devamlılığı sağlamaya yönelik, asansör monte eden veya onun yetkili servisi tarafından periyodik olarak ayda en az bir defa yürütülen işlemlere bakım faaliyetleri denir.

Burada cümle tekrarından kaçınmak istiyorum ama baktığımızda bakımın tanımına kullanım ömrü boyunca, kendisinin ve bileşenlerinin, fonksiyonlarının ve güvenlik gerekliliklerinin, tasarlandığı ve ilgili mevzuata uygun olarak devamlılığını sağlamaktan bahsediyoruz. Bunun anlamı piyasaya arz edilen asansörün piyasa dili ile baktığımızda yeşil etiketli olması ve bu yeşil etiketinde sürdürülebilir olması gerekmektedir. Eğer ki asansör yeşil etiketten farklı bir etikete geçiyorsa bakımın doğru yapılıp yapılmadığı tartışma konusu olmalıdır.

Öncelikle bakım firmalarımızın Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliğine hakim olması gerekmektedir. Bakım firmalarımızın yönetmelikte tanımlanan yapılacaklar gibi sahada gördüğümüz ucuza bakım yapmaktan kaçınarak revizyon yapma hevesi içinde olmamaları gerekmektedir. Bakımını doğru yapmadığımız asansörlerdeaşınmaların ve yıpranmaların fazla olması, asansör kullanımını riske sokabileceği gibi büyük revizyonlar da gerektirebilir. Burada revizyon yapmaktansa doğru bakım yapmak daha doğru olacaktır.

En önemli konulardan bir tanesi de tabi ki bina sorumlusu arkadaşlarımızın kaça bakacaksınız cümlesinden önce firmalarımızın yeterliliğini, yani hizmet yeri yeterliği belgelerine (HYB)'ye sahip olup olmadıklarını, teknik elemanlarının sektörel eğitim alıp almadıklarını ve mesleki yeterlik belgelerine haiz olup olmadıklarını incelemeleri daha doğru olacaktır.

HYB, Türk Standartları Enstitüsü (TSE) tarafından verilen firmanın standartlara göre uygunluğunu onaylayan bir belgedir. Firmaların öncelikle standartların gerekliliklerini yerine getirerek bu belgeyi almaları gerekir. Ama sahada gördüğümüz gerçek HYB belgelerinin genelde danışmanlardan hizmet alarak TSE'ye dosyalar verilerek kiralık cihazlarla alınması ve denetimlerin tam yapılmamasından dolayı standartlara uymayan firmaların da belge sahibi olması.

Öncelikle TSE denetim elemanlarının belge incelemesinden öte saha denetlemelerini de doğru yapmaları gerekir. Saha denetimleri yapıldığı takdirde bu tür kaçaklar önlenmiş olacak, standartlara uymayan firmalar belge alamayacaklardır. Ne tür eksiklikler var diye baktığımızda standartta adı geçen ölçüm cihazları ve ekipmanlarının çoğu firmalarda bulunmamaktadır. Bakım sayılarıyla çalışan sayıları örtüşmemektedir. Firmaların az eleman ile çok iş yapmak istemeleri, kalitesiz ve ucuz bakım yapmak istemeleri asansörlerde riskleri oluşturmaktadır. Doğru belge, doğru eleman, doğru maliyet analizleri ile firmalarımız işin ciddiyetini anlamlı, sorumluluklarının farkına varmalıdır.

Son dönemlerde basını meşgul eden asansör kazalarının bakımsızlıktan dolayı olduğu bilirkişi raporları ile belgelenmiştir. Elimizdeki bilgi sadece basına yansıyan kısmında, yansımayan daha çok olay olduğu aşikardır.

ÖZBAY

ASANSÖR MARKET



ASANSÖR
SEKTÖRÜNDE
GÜVENLE
YÜKSELMEK
İÇİN...





EN İYİ
MARKALARIN
BİRLEŞTİĞİ
ADRES

TEL: +90 312 394 45 12



BU KAZA “NE OLSA” OLMAZDI?

Ali Osman KARADEMİR
Türklift Plus Genel Müdürü

ASANSÖR PERİYODİK BAKIM

KYK yurtlarında asansörlerle ilgili kaza ve sorunlar meydana gelmiştir.

Öncelikle Aydın'da meydana gelen kazada vefat eden kardeşimize Allah'tan rahmet, ailesine ise başsağlığı diliyorum.

Bu üzücü olaydan sonra yurtlarda asansörlerle ilgili haberlerin medyada gündeme gelmesinin tesadüf olmadığını düşünüyorum. İlerleyen zamanlarda asansörlerle ilgili kazaların veya başka sorunların hızla artacağını düşünmekteyim. Medyada yer alan haberlere göre bu üzücü kaza ile ilgili bilirkişi raporunda bakım firması asli kusurlu, montaj firması tali kusurlu, onaylanmış kuruluş tali kusurlu, yurt müdürlüğü tali kusurlu olarak tespit edilmiş. Bu olaya konu özelinden değil farklı bir açıdan bakmak istiyorum.

Bu kaza “Ne olsa” olmazdı?

1. Ülkemizde 20.000 tane asansör firması olmasa, asansör firma sayısı 1.000 tane olsa idi olmazdı,
2. Onaylanmış kuruluş sayısı 1 adet olsa idi olmazdı,
3. Yönetmelikler A Tipi Muayene Kuruluşları dışında, asansör monte eden ve yetkili servislerle beraber hazırlansa idi olmazdı,
4. Asansör yetkili servisleri eğitimli olsa idi olmazdı,
5. Asansör monte eden firmalar eğitimli olsa idi olmazdı,
6. Asansör aksam üretici firmalar eğitimli olsa idi olmazdı,
7. Asansör yaptırıcıları eğitimli olsa idi olmazdı,
8. Bina sorumluları eğitimli olsa idi olmazdı,
9. Asansör kullanıcıları eğitimli olsa idi olmazdı,
10. Yönetmelikleri hazırlayanlar eğitimli olsa idi olmazdı,
11. A Tipi Muayene Kuruluşları belediyelere iş almak için hediye vermese idi olmazdı,
12. HYB belgesi almak bu kadar kolay olmasa idi olmazdı,
13. CE belgesi almak bu kadar kolay olmasa idi olmazdı,
14. PGD cezaları tahsil edilebilse idi olmazdı...

Olsalar o kadar çok ki...
Maalesef hepimiz asli kusurluyuz.
Kimse kimseyi suçlamasın.
Herkes çuvaldızı kendisine batırsın.

Sevgi ve saygılarımla,

SMART ELEVATOR SYSTEMS



HD KEY

EL TERMİNALI



HD MAX

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL ÜNİTESİ



HD LEVEL

KAT OKUYUCU

We Are The Technology Of The Future!

HEDEFSAN

(+90 850) 455 1 413

www.hedefsan.net

info@hedefsan.net

Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu (TASFED)

BAKIM VE ARIZA SÖZLEŞMESİ HAZIRLADI

Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu (TASFED) son zamanlarda ülke gündeminde üst sıralara taşınan asansör bakımı konusunda çalışmalar yürütüyor. Çeşitli şehirlerde toplantılar düzenleyen TASFED, hazırlamış olduğu asansör bakım ve arıza sözleşmesini de sektör ile paylaştı.

ASANSÖR BAKIM VE ARIZA SÖZLEŞMESİ

TESİS ADI	
TESİS ADRESİ	
MÜŞTERİ ADI SOYADI	
MÜŞTERİ ÜNVANI	
MÜŞTERİ TC NO	
MÜŞTERİ VERGİ DAİRESİ VE VERGİ NO	
MÜŞTERİ ADRES	
MÜŞTERİ TELEFON NO	
MÜŞTERİ E-MAİL ADRESİ	

BAKIMI YAPILACAK ASANSÖRÜN/LERİN ÖZELLİKLERİ

ASANSÖR KİMLİK NO	MARKASI	DURAK ADEDİ	KAPASİTESİ KİŞİ / KĞ		HIZ M/S

TÜRKİYE ASANSÖR SANAYİCİLERİ FEDERASYONU 2013

BEGEÇ ASANSÖR'ÜN 25 YILLIK TECRÜBESİ VE ÜRETTİĞİ
KABİN, KAPI, PANO, FOTOSEL VE DİĞER ELEKTRONİK KARTLAR İLE...

GÜVENLE YÜKSELİN





PAKET ASANSÖR SİSTEMLERİ



OTOMATİK KAPILAR



KABİN MODELLERİ



KUMANDA SİSTEMLERİ



ELEKTRONİK KARTLAR

WWW.BEGECASANSOR.COM.TR

Adres: Astim Blv. No:22, 09010 Ata Osb/Efeler/Aydın
Tel: +90 256 231 07 87 **e-mail:** info@begecasansor.com.tr

BEGEÇ
ASANSÖR İML. İNŞ. NAK. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Madde 1: SÖZLEŞME KONUSU

İş bu sözleşmenin konusu müşterinin sorumluluğunda yukarıda tanımları yapılmış olan asansör(ler)in periyodik bakımı ve arıza durumunda onarımı hakkında tarafların hak ve yükümlülükleridir.

Bakım iş ve işlemlerinin kapsamı, bu sözleşmede farklı bir düzenleme bulunmadıkça ASANSÖR İŞLETME VE BAKIM YÖNETMELİĞİ' nde öngörülen düzenlemeye göre belirnenir.

Madde 2 : TANIMLAR

2.1. YETKİLİ SERVİS : Asansörlerde bakım, onarım ve servis hizmetinin yürütülebilmesi için asansör monte edenin kendi adına kurduğu servis istasyonu veya gerekliği olduğu durumlarda sorumluluğu kendinde olmak üzere sözleşme ile yetki verdiği gerçek veya tüzel kişi.

2.2. BİNA SORUMLUSU : Asansörün güvenli bir şekilde kullanımını sağlamak amacıyla düzenli olarak bakımını, periyodik kontrolünü ve onarımı yaptırmaktan sorumlu olan binada / yapıda kat maliklerinin kendi aralarından seçeceği veya dışarıdan yetki vereceği kişiyi veya kat malikini veya kat maliklerini veya kamu binalarında sorumlu yetkiliyi veya ticari / hizmet amaçlı yapılarda sorumlu yetkili.

2.3. TEKNİK BAKIM PERSONELİ : Asansör bakım ve onarımını yapmaya firma tarafından yetkili kılınan mesleki yeterliliğe sahip personel

2.4. BAKIM ÜCRETİ : Müşterinin sözleşme süresince her ay peşin olarak yetkili servise ödeyeceği ücret.

Madde 3 : YETKİLİ SERVİSİN YÜKÜMLÜLÜKLERİ

3.1. Yetkili servis, arıza ihbarından itibaren en geç …… saat içinde (mesai saatleri içinde…….. arası) teknik elemanını binaya gönderecektir. Arızanın durumuna bağlı olarak onarım mümkün olan en kısa sürede tamamlanacaktır.

3.2. Yetkili servis tarafından her bakımda yapılan işlemler kayıt altına alınır ve bir nüshası bina sorumlusuna iletildikten sonra bir nüshasında kendisi tarafından muhafaza edilir. Yetkili servis kayıtları dijital ortamda iletme ve saklama hakkına sahiptir.

3.3. Yetkili servis asansör ve asansörde yapılan değişiklikleri ve kazaları asansör kayıt defterine işler.

3.4. Yetkili servis insan can ve mal güvenliği yönünden asansör ve asansörlerin risk taşıması durumunda bina sorumlusunu yazılı ve/veya dijital iletişim yolları ile bilgilendirir.

Madde 4: MÜŞTERİ YÜKÜMLÜLÜKLERİ

4.1. Müşteri, engellilerin erişilebilirliği için asansörün güvenli bir şekilde sürekli olarak çalıştırılmasını sağlar.

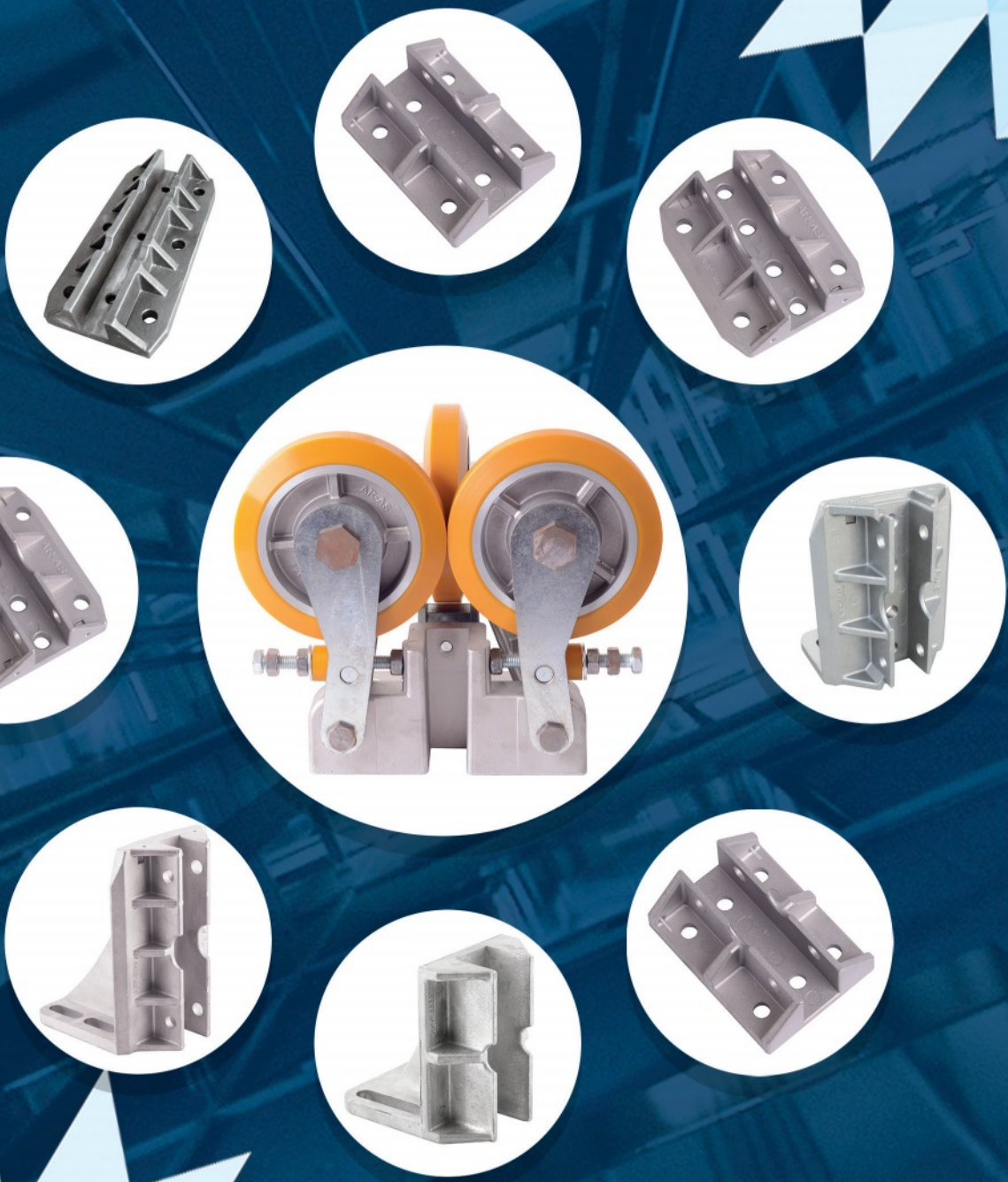
4.2. Acil durum çift yönlü iletişim araçları için telefon hattının kurulumu ve faturalarının ödenmesi sorumluluğu Bina Sorumlusuna aittir.

4.3. Müşteri tarafından bakım sözleşmesi yapılan Yetkili Servis dışındaki 3.tarafların asansörlere müdahalesine izin verilmez. 3.taraflara asansör tamiratı revizyonu vb. işlemleri yaptırılırsa firmanın sorumluluğunun olmayacağını kabul ve taahhüt eder. Buna ria yet edilmediği takdirde yetkili servise bir mesuliyet terettüp etmeyeceği gibi yetkili servis dilerse bu bakım sözleşmesini derhal ve önceden ihbara lüzum olmaksızın feshedebilecektir.

AR-AS

PLASTİK, KALIPLAMA & ASANSÖR YEDEK PARÇALARI

"Kalite Üretiyoruz"



www.araskalip.com.tr

Madde 4: MÜŞTERİ YÜKÜMLÜLÜKLERİ

4.4. Müşteri kullanma talimatları ve asansör üzerindeki diğer uyarıcı işaretlemeler zarar gördüğünde yetkili servise haber vererek yenisinin takılmasını sağlar.

4.5. Müşteri bakım kayıtlarını asansör / asansörlerin makine veya makara dairesinde veya yönetim bürosunda yetkili servis personelinin ulaşabileceği bir yerde kalıcı olarak muhafaza eder.

4.6. Müşteri makine dairesinde havalandırmanın temin edilmesiyle sorumludur.

4.7. Makine dairesinin kilitli olması müşterinin sorumluluğundadır.

4.8. Müşteri varsa makine dairesinde yoksa uygun bir yerde elverişli muhafazalı bir yerde bakım işleri için lüzumlu yağ, gres, üstüpü vb. bulunduracaktır. Bu malzemelerin temin edilmesinden müştrei sorumludur.

4.9. Müşteri asansörle ilgili herhangi bir tehlikeli durumu yetkili servise iletir. Yetkili servis, müdahale edene kadar gerekli güvenlik edbirini alır ve asansörü kapatır.

4.10. Kullanıcıların güvenliğini tehlikeye sokacak parçalar Müşteri tarafından değiştirilmediğinde asansörün kullanımı ile ilgili sorumluluk müşteriye aittir.

4.11. Asansör kabinine ve ana giriş durağına ilgili muayene kuruluşu tarafından iliştirilen bilgi etiketinin (yeşil, mavi, sarı, kırmızı)muhafazasından müşteri sorumludur.

4.12. Güvensizlikten dolayı kırmızı renkli bilgi etiketi iliştirilmiş olan asansörün kullandırılmaması ve altmış gün içerisinde güvenli hale getirilmesinin sağlanmasından müşteri sorumludur.

4.13. Kusurlu olarak tanımlanan ve sarı renkli bilgi etiketi iliştirilmiş olan asansörün yüz yirmi gün içerisinde güvenli hale getirilmesini sağlanmasından müşteri sorumludur .

4.14. Mavi renkli bilgi etiketi iliştirilmiş olan asansörde belirlenen uygunsuzlukların bir sonraki periyodik kontrole kadar giderilmesi müşterinin sorumluluğundadır.

4.15. Müşteri, yasal kontrol sonrası takip kontrolüne kalan uygunsuzlukların takip kontrolünde kendisine ait olan eksikleri tamamlamazsa 2. Takip kontrolü çin yetkili servise bir aylık bakım ücretinin 2 katı servis ücreti ödeyecektir.

4.16. Aylık periyodik bakımlarda kullanılan bakım, arıza servis formunu servise gelen yetkili bakım personeli ve müşteri veya görevlendireceği kişi imzalayacaktır.

4.17. Eğer müşteri yetkili servisin yapmış olduğu asansörün/asansörlerin aylık periyodik bakım hizmetini başka bir firmadan almak isterse bakım hizmeti verecek olan yeni firmanın hazırlayacağı durum tespit raporunun ıslak imzalı suretini en geç üç iş günü içerisinde yetkili servise iletmek zorundadır. Müşteri bu sorumluluğu yerine getirmez ise üçüncü şahıslar ve firmamıza gelebilecek tüm cezai müeyyidelerden sorumlu olacaktır.

4.18. Tabii aşınmadan, asansörün fazla yüklenmesinden, yanlış hareketlerden, rutubetten, yangından, depremden, terör ve halk hareketlerinden, şebeke geriliminin değişmesinden, su basmasından vb meydana gelen arızaların giderilmesi işi ve değiştirilmesi gerekli olan malzemelerin bedeli ve işçiliği periyodik bakıma dâhil değildir. Bu gibi arızaların giderilmesi, lüzumlu görülecek malzemelerin bedeli ve işçiliği ayrıca Bina Sorumlusu tarafından ödenecektir.

4.19. Kullanım hatası, ihmal veya yanlış kullanımdan kaynaklanan bir sebep ile ortaya çıkan her türlü tamirat ve değişikliklerin bedeli müşteriye aittir.

FUPALIFT



MEETING
POINT OF
ELEVATOR
INDUSTRY
FOR MORE
THAN
30 YEARS

30 YILI
AŞKIN
SÜREDİR
ASANSÖR
SEKTÖRÜNÜN
BULUŞMA
NOKTASI

/fupalift /fupalift /fupa-lifts

ALBERTO SASSI
HIGHER LIFT TECHNOLOGY

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

GUSTAV WOLF

WITTUR

MONTEFERRO

Savera

henning
Made in Germany

PFB

Schindler

ACLA
ACLA-WERKE GMBH

DYNATECH

wurtec

pve

BUCHER
HYDRAULICS

DÄTWYLER

Madde 4: MÜŞTERİ YÜKÜMLÜLÜKLERİ

4.20. İşbu sözleşme konusu asansörün periyodik bakım ücreti aşağıda belirtilen fiyat olup, sözleşmenin imzası tarihinden itibaren her aybaşı müşteri tarafından fatura karşılığında peşin olarak Yetkili Servise ödenecektir. Bakım ücreti muaccel olduğu tarihten itibaren 3 ay içerisinde ödenmediği takdirde, Yetkili Servis; başkaca bir meyil tayinine lüzum olmaksızın asansörün bakımını ve onarımını yapmayı durduracak ve avans faizi ile beraber alacaklarını tahsil yoluna gidecektir. Ayrıca bu durumda Yetkili Servis sözleşmeyi feshetme hakkına sahiptir.

4.21. İşbu bakım sözleşmesi aşağıda belirtilen tarihte sona erecektir. Sözleşme süresinin bitiminden en az 15(on beş) gün önce, taraflardan birinin herhangi bir yazılı talebi olmaması durumunda sözleşme bakım firmasının yeni yıl için belirleyeceği ücret aynı koşul ve şartlar ile uzar. Bakım ücreti, her yıl TÜİK tarafından açıklanan TEFE/TÜFE 12 aylık ortalamalara göre değişim oranından az olmamak üzere artış yapılarak hesaplanır. Ertesi senelerde de aynı hüküm caridir. Taraflardan herhangi birinin, sözleşme sonra erme tarihinden 15 gün önce iadeli-taahhütlü posta ile diğer tarafa sözleşme uzatmayacaklarına dair bildirim göndermeleri halinde uzatma yapılmaz.

4.22. İşbu sözleşmeyi müşteri sıfatıyla imza eden şahıs, asansörün tesis edildiği binayı başkasına veya satmış veya yöneticilik sıfatına devretmiş olsa bile, bu sözleşmede yazılı olan vecibelerini Yetkili Servise karşı yerine getirmekle mükellef olacaktır. ğu kadar ki binanın yeni malik ve malikleri yahut yöneticileri, sözleşme konusu vecibeleri devir ve tekabül ettiklerini Yetkili Servise yazı ile bildirirlerse, bu taktir de müşteri sorumluluğu ortadan kalkacaktır.

4.23. Müşteri sözleşme süresi bitmeden sözleşmeyi fesh etmek isterse Yetkili Servise 3 ay önce yazılı olarak başvurur. Eğer bu maddeye uymayıp sözleşmeyi tek taraflı fesh ederse, sözleşme bitimine kadar alınması gereken aylık periyodik bakım ücretini ödemeyi kabul ve taahhüt eder.

Madde 5: GENEL HUSUSLAR

5.1. Değişimi yapılan parçalarda 2 yıl garanti verilecektir.

5.2. Bakımı Yetkili Servisimizce yapılan asansörlerden arıza ücreti alınmaz

5.3. Sözleşme eki olarak yetkili servis tarafından düzenlenen müşteri bilgilendirme formu teslim edilmiştir.

5.4. Bakım ücreti yukarıda belirtilen asansör/ler için Aylık ……TL +Kdv'dir.
Yazı ile: ……..TL'dir

5.5. İşbu sözleşme taraflarca müzakere edilerek …../…./20……. Tarihinde imzalanmıştır.

5.6. İşbu sözleşme …../…./20……. Tarihinde sone erecektir.

YÜKLENİCİ (İsim,Kaşe,İmza)	MÜŞTERİ (İsim,Kaşe,İmza)

FUPALIFT

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

ELEGANCE ARRIVES AT YOUR DOOR

ZERAFET KAPINIZA GELDİ

ELEGANCE ARRIVES AT YOUR DOOR

ZERAFET KAPINIZA



Turkey, Middle East and Africa Exclusive Agent and Distributor

Türkiye, Ortadoğu ve Afrika Tek Mümessil ve Distribütörü

TASFED YÖNETİM KURULU
MERSİNLİ ASANSÖRCÜLER İLE BİR ARAYA GELDİ

Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu yönetim kurulu üyeleri 3-4 Kasım 2023 tarihlerinde Mersin Yücesoy Liva Otel'de Mersinli asansör firmaları ile bir araya geldi.



3-4 Kasım 2023 tarihlerinde Mersin Liva Otel'de düzenlenen program ile Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu (TASFED) yönetim kurulu üyeleri, Mersin Asansör Sanayicileri Derneği (MASDER) üyeleri ile biraraya gelerek sektörel konularda görüş alışverişinde bulundu.

TASFED Olağan Yönetim Kurulu toplantısının yapıldığı 3 Kasım Cuma günü akşamı Mersin Asansör Sanayicileri Derneği (MASDER) Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından düzenlenen akşam yemeği programını ile devam etti.

4 Kasım Cumartresi günü saat 10.00'da TASFED Yönetim Kurulu ve MASDER üyelerinin katıldığı bir toplantı düzenlendi. TASFED Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Atik'in Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu faaliyetlerini anlattığı açılış konuşması ile başlayan toplantıda, MASDER üyeleri asansör montajı ve bakım maliyetleri konularında karşılaştıkları sorunları anlattı. TASFED Başkan Vekili Cem Bozdağ'ın "TS EN 13015 Asansör ve Yürüyen Merdivenlerin Bakımı, Bakım Talimatları İçin Kurallar Standardı" hakkında yaptığı bilgilendirme ile sona eren toplantının ardından şehir turu düzenlendi.







Güneydoğunun

EN BÜYÜK

Asansör Marketi

Sektörel başarımız ile tecrübemizi birleştirerek
güneydoğunun en büyük asansör marketiyiz.



ELİT ASANSÖR

MAX ELİT DOOR
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

MAX ELİT KABİN
ELEVATOR CABINS

MAX ELİT KUMANDA
ELEVATOR CONTROL SYSTEMS

2. Organize San. Böl. 217. Cad No:3 Eyyubiye / Şanlıurfa / TÜRKİYE
Web: www.elitasansor.com | **Mail:**bilgi@elitasansor.com | **Tel:** +90 414 357 62 20

TASFED BALIKESİR'DE TSE EN 13015
STANDARDI'NI VE BAKIM MALİYETLERİNİ ANLATTI

Balıkesir Büyükşehir Belediyesi Kent Konseyinde bir araya gelen Balıkesirli asansör firmalarına TASFED Başkan Vekili Cem Bozdağ TSE EN 13015 Standardını ve bakım maliyetlerini anlattı.



Balıkesir Büyükşehir Belediyesi Kent Konseyi'nde bir araya gelen Balıkesirli asansör firmalarına Türkiye Asansörcüler Federasyonu (TASFED) Başkan Vekili Cem Bozdağ tarafından TSE EN 13015 Standardının ve bakım maliyetlerinin anlatıldığı bir bilgilendirme toplantısı düzenlendi.

Yapılan bu bilgilendirme toplantısında "TS EN 13015 Asansör ve Yürüyen Merdivenlerin Bakımı, Bakım Talimatları İçin Kurallar Standardı" detaylı bir şekilde ele alındı. TS EN 13015 Asansör ve Yürüyen Merdivenlerin Bakımı - Bakım Talimatları İçin Kurallar Standardı detaylı bir şekilde ele alınarak asansör bakımlarının nasıl yapılması gerektiği firmaların ve bina yetkililerinin sorumlulukları, risk değerlendirilmesi, bakım talimatı el kitabı, Ek A Bakım kontrolleri hakkında bilgi verildi

Ayrıca hayali bir firma üzerinden bakım için maliyet analizi yapıldı. Bu maliyet analizinde toplam bakım sayısı 400 adet olan HYB Belgeli bir firmanın 2024 yılı için bir bakımın maliyetinin KDV dahil 926,23 TL olacağı hesaplandı.



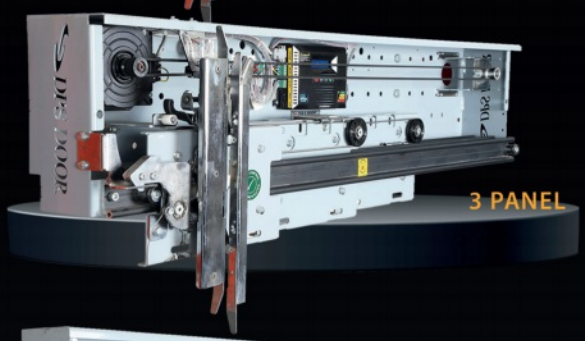
DPS DOOR

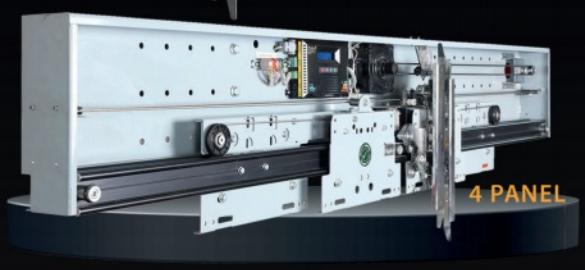
COMPLETE ELEVATOR DOORS

www.dpsdoor.com.tr

MERKEZİ KABİN KAPI MEKANİZMASI









MERKEZİ KAT KAPI MEKANİZMASI











* 220 V Tek Faz besleme * Dişlisiz ve Redüktörsüz Kapı Motoru
* Özel Tasarım Sürücü Modülü * Kolay Menü ve Dil Seçeneği
* Sökülüp Takılabilen Terminaller * Personel Emniyet Koruma
* Kapı Genişliği Algılama Fonksiyonu * Yumuşak Kapı Açma - Kapama
* Kapı Sıkışma Engeli Algılama * Fotosel Girişi ile Otomatik Geri Açılma
* Kolay Parametre Ayarlama * Akü Girişli

ASANSÖR KAT KAPILARI - ASANSÖR KABİN OPERATÖR KAPILARI - ASANSÖR KABİN GÜVENLİK KAPILARI

Osmaniye OSB Büyüktüysüz Mahallesi Atatürk Caddesi No:11 / 2 Toprakale / Osmaniye - TÜRKİYE e-mail: info@dpsdoor.com.tr Phone: +90 328 802 48 00



SUUDİ ARABİSTAN'IN İDDİALI KENTSEL PROJESİ NEOM EPICON, TÜRK İNŞAAT VE ASANSÖR SEKTÖRÜ İÇİN POTANSİYEL FIRSATLAR

Ceyla AKIN
Director Miracle Engineering & Consultancy
ceylaakin@miracleengineering.co.uk
info@miracleengineering.co.uk

PAZAR ARAŞTIRMASI

Suudi Arabistan'ın NEOM projesi, Epicon adlı lüks bir turizm destinasyonunu duyurarak bölgede lüks ve yenilik anlayışını yeniden tanımlamaya hazırlanıyor.

Bu devrim niteliğindeki gelişme, Suudi Arabistan'ın NEOM adlı iddialı yeni kentsel projesi kapsamında, Körfez'in kıyısında yer alan lüks bir turizm destinasyonu olan Epicon'u tanıtarak gerçekleşti.

Epicon'un büyük NEOM şehri içinde konumlanması, modern seyyahlar için eşsiz bir deneyim sunma amacı güdüyor. Cutting-edge mimariyi, kıyı çevresinin doğal güzelliğiyle harmanlayaran Epicon, sofistike bir cennet olma hedefinde. "Epicon" ismi, kendi başına bir lüks deneyimini işaret eden, konvansiyonel lüks anlayışını aşan bir deneyimi ima ediyor.

Epicon'un Körfez'deki stratejik konumu soluk kesici manzaralar ve el değmemiş plajlara kolay erişim sağlıyor. Gelişme, modern seyahatçilerin dinlenme ve macera arzularına sorunsuz bir şekilde hitap etmeyi amaçlıyor. Ziyaretçiler, yüksek kaliteli tatil köyleri, spa'lar ve gurme yemek mekanları gibi dünya standartlarında olanakları bekleyebilirler; hepsi duyuları yükseltmek amacıyla tasarlanmış.

Son yıllarda Körfez turizm endüstrisi, özel deneyimlere yönelik bir talep artışıyla önemli bir değişim yaşadı. Epicon, bu talebe yanıt olarak ortaya çıkıyor ve kendini lüks ve kültürel zenginlikleri bir araya getiren bir premium destinasyon olarak konumlandırıyor. Proje, Suudi Arabistan'ın 2030 Vizyonu girişiminin belirlediği ekonomik çeşitlendirme hedeflerine önemli katkılarda bulunma potansiyeline sahip.

NEOM'un Epicon'unu tanıtması, Türk inşaat tedarikçileri için önemli fırsatlar yaratıyor.

Küresel inşaat endüstrisinin önemli bir oyuncusu olarak Türk tedarikçiler, bu iddialı projeye çeşitli kapasitelerde katkıda bulunmak üzere çok mükemmel bir konumdadırlar.

İnşaat malzemeleri ihracatı: Türk inşaat tedarikçileri, NEOM'un inşaat sitelerine çelik, çimento, cam ve diğer inşaat malzemelerine olan artan talepten faydalanabilir.

Mimarlık bileşenleri ve tasarım: Türk firmaları, Epicon'un yenilikçi ve modern vizyonuyla uyumlu olarak, mimari bileşenler, iç tasarım ve peyzaj konularında uzmanlıklarını sergileme şansına sahiptir.

Altyapı geliştirme: Türkiye'nin altyapı projelerindeki deneyimi, Epicon'un temel altyapısının, yolların, hizmetlerin ve ulaşım sistemlerinin geliştirilmesine katılım için fırsatlar sunabilir.

Teknoloji ve akıllı çözümler: NEOM, bir akıllı şehir olarak tasarlandığından, Türk tedarikçiler, inşaat teknolojisi, akıllı çözümler ve sürdürülebilir inşaat uygulamaları konusunda uzmanlaşmış olarak, Epicon'un teknolojik altyapısına katkıda bulunabilecekleri kazançlı fırsatlar bulabilirler.

Konaklama ve iç mekan mobilyaları: Lüks turizme odaklanıldığından, Türk mobilya, tekstil ve ameniteleri üreten firmalar, Epicon içindeki otellere, tatil köyleri-

KİPSAN
ASANSÖR

www.kipsanasansor.com.tr



Adres: Mimarsinan OSB. 13. Cadde No: 11 KAYSERİ
Tel: +90 352 322 20 65 **Fax:** +90 352 231 50 36
kipsanasansor@hotmail.com.tr

ASRAY
Ana Bayii ve Yetkili Satıcısı



ne ve dinlenme tesislerine tedarik sağlamak için iş birlikleri keşfetmeye açık olabilirler.

Yenilenebilir enerji çözümleri: Sürdürülebilirlik, NEOM'un gelişiminde önemli bir faktördür. Türk enerji sektöründeki tedarikçiler, güneş panelleri, rüzgar türbinleri ve enerji verimli teknolojiler gibi temiz enerji çözümleri konusundaki uzmanlıklarını kullanabilirler.

İşbirlikli girişimler: Türk ve Suudi inşaat şirketleri arasında işbirlikleri ve ortak girişimler kurmak, her iki tarafın güçlerinden faydalanarak Epicon'un gelişimini daha etkili ve başarılı hale getirebilir.

Becerilerin ve uzmanlığın transferi: Türk ve yerel iş gücü arasında bilgi değişimi ve beceri transferi için bir fırsat bulunmaktadır. Eğitim programları, eğitim kurumlarıyla iş birlikleri ve beceri geliştirme girişimleri, Epicon'un inşasında yer alan iş gücünün yeteneklerini artırabilir.

NEOM'un gelişimi ile ilgili belirli gereksinimler ve düzenlemeler hakkında bilgi sahibi olmak, Türk inşaat tedarikçileri için önemlidir. Yerel paydaşlarla etkileşime geçmek, stratejik ortaklıklar kurmak ve Türk inşaat ürünleri ve hizmetlerinin esnekliğini ve kalitesini sergilemek, Epicon'un inşasında ortaya çıkan fırsatları maksimum düzeyde değerlendirmek için kritik öneme sahiptir.

Türk asansör endüstrisi'nin NEOM'un Epicon'undaki rolü

İnovatif asansör çözümleri: Türk asansör endüstrisi, Epicon'un benzersiz mimari gereksinimlerine uygun olarak özel olarak tasarlanmış asansör çözümlerini sergileme şansına sahiptir. Akıllı asansörler, gelişmiş kontrol sistemleri ve alan verimli tasarımlar, lüks manzara içinde dikey taşımacılığı yeniden tanımlayabilir.

Lüks tasarım entegrasyonu: Epicon'un lüks turizme odaklanmasıyla, Türk asansör üreticileri, genel estetiği artırmada önemli bir rol oynayabilir. Premium malzemelerle tasarlanmış, özel bitişlerle donatılmış ve lüks detaylara odaklanmış asansörler, yüksek kaliteli oteller ve tatil köyleri atmosferiyle mükemmel bir uyum içinde olabilir.

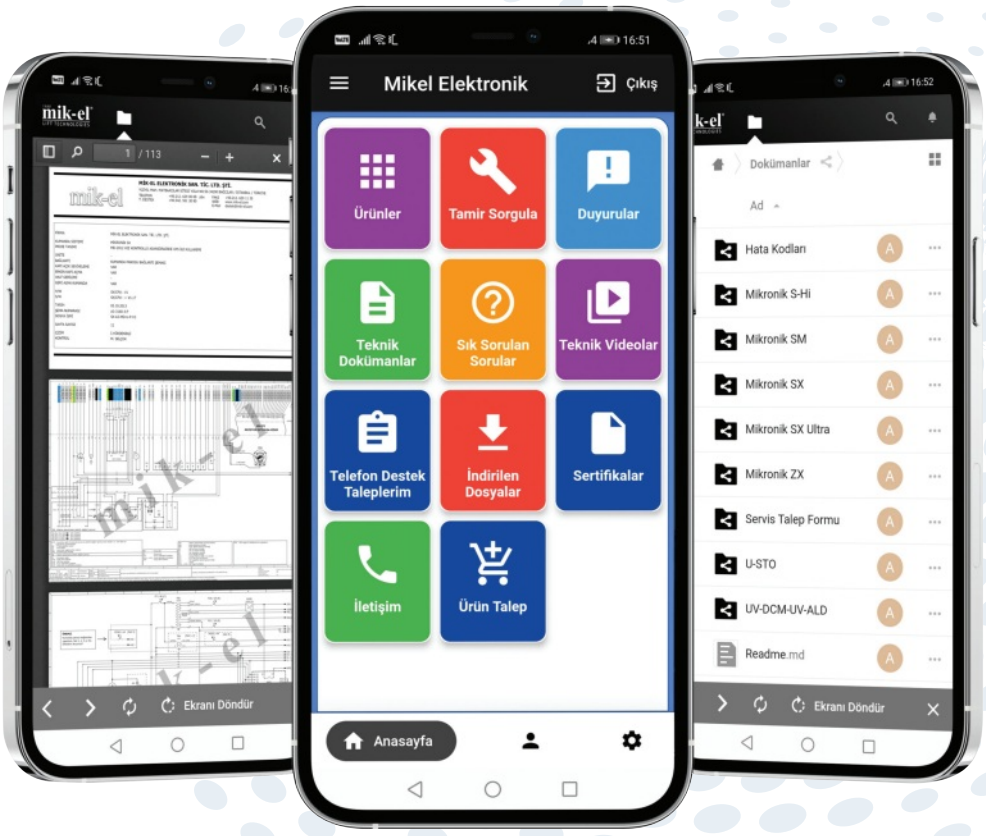
Enerji verimli asansörler: Sürdürülebilirlik, Epicon'un gelişiminin temel taşlarından biridir. Türk üreticiler, enerji tasarruflu özelliklere sahip asansörler sunarak, hem NEOM'un çevresel sorumluluk taahhüdüne uyum sağlayabilir hem de projenin genel sürdürülebilirlik profilini artırabilir.

Akıllı bina inisiyatifi ile işbirliği: Epicon'un bir akıllı şehir olarak tasarlanmış olması, Türk asansör üreticileri için çeşitli olanaklar sunmaktadır. Akıllı bina inisiyatifleriyle işbirliği yaparak, Türk asansörleri IoT teknolojileriyle entegre edilebilir. Bakım öngörüsü, gerçek zamanlı izleme ve kişiselleştirilmiş kullanıcı deneyimleri gibi özelliklere sahip asansörler, Epicon'un akıllı altyapısına önemli katkılarda bulunabilir.

Mik-el Mobil Servis

Değerli müşterilerimiz, sizlere daha hızlı ve daha etkin bir teknik destek hizmeti verebilmek amacıyla kolay kullanımlı bir mobil uygulama hazırladık. Bu uygulama sayesinde ihtiyacınız olan teknik destek dokümanlarını, destek videolarını ve diğer dokümanları kolayca bulabilecek ve gerektiğinde telefondan canlı destek almak için Çağrı Merkezimize bir dokunuşla istek girebileceksiniz.

Çağrı merkezine erişim için uygulama içinde bir defa kayıt olmanız yeterlidir. Böylece Çağrı Merkezimize her ulaştığınızda ayrıca isim, firma, telefon numarası, e-mail adresi gibi bilgileri vermek zorunda kalmayacaksınız. Mobil Uygulama içinden Çağrı Merkezimize istek verenler öncelikli olarak ve daha hızlı canlı destek alabileceklerdir. 1 Şubat 2021 tarihinden itibaren Çağrı Merkezimize artık telefon aramasıyla ulaşım mümkün olmamaktadır.



Mobile Service application is available only in Turkey due to technical reasons.



1988 mik-el® LIFT TECHNOLOGIES



Bakım ve servis sözleşmeleri: Türk asansör üreticileri için uzun vadeli bakım ve servis sözleşmeleri oluşturmak stratejik bir adım olabilir. Güvenilir ve hızlı bakım hizmetleri sağlamak, Epicon içindeki asansörlerin sorunsuz çalışmasını sağlayarak, sakinlerin ve konukların genel memnuniyetine katkıda bulunabilir.

Özel eğitim programları: Yerel ortaklarla işbirliği içinde, Türk asansör üreticileri, özel eğitim programları sunarak iş gücü gelişimine katkıda bulunabilir. Bu tür girişimler, Epicon'da kullanılan özel asansörleri yönetme konusunda yerel teknisyenleri ve bakım personelini uygun şekilde donatmayı sağlayabilir.

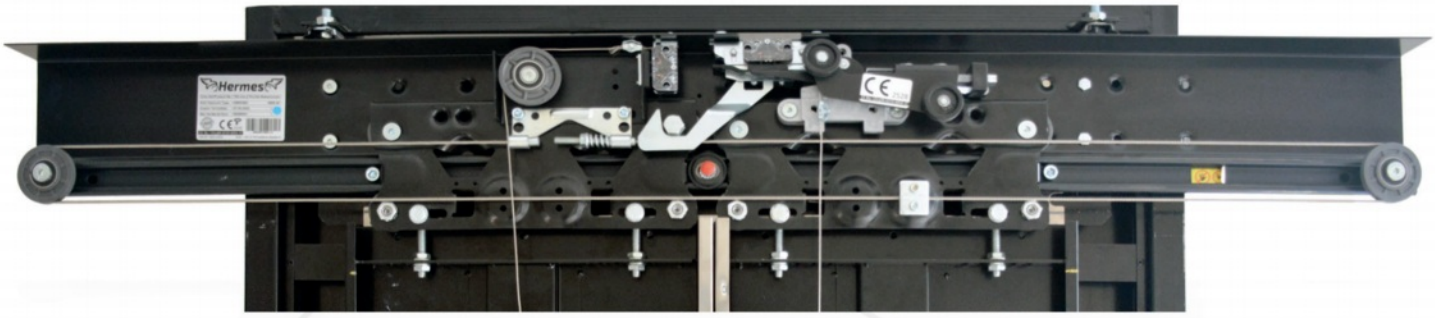
Sonuç olarak diyebiliriz ki,

NEOM'un Epicon'u, lüks ve teknolojik yenilik anlayışının birleşimi olarak öne çıktıkça, Türk asansör endüstrisi, sadece bu iddialı projenin fiziksel yapılarını değil, aynı zamanda sakinlerin ve ziyaretçilerin genel deneyimini de yükseltme şansına sahip. İnovasyon, lüks tasarım, sürdürülebilirlik ve akıllı şehir girişimleriyle vurgu yaparak, Türk asansör üreticileri, Epicon'u küresel lüks turizminin bir destinasyonu olarak şekillendirmede önemli bir rol oynayabilir. Kapılar eşi benzeri görülmemiş yüksekliklere açıldığında, Türk asansör endüstrisi, yeni başarı ve kazanç fırsatlarını en yüksek avantajlarla sunmaktadır.

Kaynakca,

- The Saudi Arabian General Investment Authority (SAGIA). (Year). "Investment Climate in Saudi Arabia." Retrieved from [SAGIA Website].
- World Trade Organization (WTO). (Year). "Trade Policy Review - Saudi Arabia." Retrieved from [WTO Website].
- Saudi Arabian Ministry of Commerce and Investment. (Year). "Guidelines for Business Licensing in Saudi Arabia." Retrieved from [Ministry Website].
- NEOM. (Year). "NEOM: A Bold Vision for the Future." Retrieved from [NEOM Official Website].
- Turkish Ministry of Trade. (Year). "Export Guide: Doing Business in Turkey." Retrieved from [Ministry of Trade Website].
- Elevator World. (Year). "Emerging Trends in Elevator Design." Retrieved from [Elevator World Website].
- International Renewable Energy Agency (IRENA). (Year). "Renewable Energy Statistics." Retrieved from [IRENA Website].
- McKinsey & Company. (Year). "Smart Cities: Digital Solutions for a More Livable Future." Retrieved from [McKinsey Website].
- Saudi Vision 2030. (Year). "Transforming Our World." Retrieved from [Vision 2030 Official Website].
- Saudi Arabian General Investment Authority (SAGIA). (Year). "Investment Incentives in Saudi Arabia." Retrieved from [SAGIA Website].
- NEOM Economic Zone Authority. (Year). "NEOM Economic Zone Regulations." Retrieved from [NEOM Economic Zone Authority Website].
- Invest in Saudi Arabia. (Year). "Public-Private Partnerships in Saudi Arabia." Retrieved from [Invest in Saudi Arabia Website].

Hermes



PREMIUM CLASS
LIFT DOOR SYSTEMS



More info call us:
+(90) 224 484 22 29

emay
AUTOMATIC DOORS

Visit us for more
www.emayasansor.com

Bİ-SA LİFT ASANSÖR

Her Parçayı Özenle İşliyoruz...

Bi-SA Lift Asansör olarak kabinden vidaya kadar uzanan geniş ürün yelpazemiz ile siz değerli müşterilerimize hizmet etmek bizler için bir onurdur.



@bisaliftasansor

@Bi-SA Lift Asansör

+90 542 352 42 68
+90 506 137 13 56

PLASTİK AKSAMLAR

HALAT ŞİŞESİ

RAY BAĞLANTI KONSOLLARI

HİDROLİK TAMPON

DÖKÜM TIRNAK

+90 332 345 08 60

www.bisaliftasansor.com

Bi-SA Lift Asansör Yedek Parça İmalat

BİZİ ARAYIN





YENİ YILDA FARKINDALIKLI YENİ HEDEFLER

Peren KISTAK
Uzman Psikolog
perenkistak@gmail.com

TERAPİ

Yeni bir yılın gelmesi, genellikle bir başlangıç ve değişim dönemi olarak algılanır. Bu dönemde birçoğumuz, hayatlarımızda yeni bir sayfa açmak, yeni hedefler belirlemek ve yeni planlar yapmak konusunda istekli oluruz. Hatta yeni ajandalar alınır, uygulamalarda yeni klasörler açılır ve sayfaları heyecanla doldurulmaya başlanır. Bununla birlikte, hevesle doldurulan bu sayfalardaki hedefler, genellikle otomatik bir biçimde yazılır ve bir süre sonra bakıldığında, gerçekleştirilememiş hedeflerin birer birer hayal kırıklığına dönüştüğü fark edilir.



Eğer 2024 hedeflerinizi belirlemeye başladıysanız, geçmiş yıllarda yazdığınız hedeflere de mümkünse bir göz atın ve bakın bakalım bugün belirlediğiniz hedefler, geçmişteki sayfalarda da yer alıyor mu? Sizi gerçekten mutlu edecek şeyler mi? Onları gerçekleştirdiğinizde, size gerçek anlamda tatmin sağlayacaklar mı?

Hedeflerinizi belirlerken hangi kaynaklardan ilham aldığınızın farkına varmak, işin en önemli kısmıdır. Çoğumuz, hedeflerimizi belirlerken geçmişteki pişmanlık ya da özlemlerimizden, gelecekteki kaygı ya da umutlarımızdan, başkalarının beklentilerinden veya farklı bir yaşam arzusundan yola çıkarak kendimize hedefler koyuyor ve şu anda olanı, varoluşumuzun merkezinde olanı, gerçekten ihtiyacımız olanı yani asıl olanı unutuyoruz.

Hedeflerinizi belirlerken asıl önemli olan, içsel dünyanıza odaklanarak gerçek isteklerinizi sorgulamak ve değerlerinizi anlamaktır. İçsel bir uyum ve denge içinde olmak, gerçekten sizi tat-



NİLKON
ASANSÖR

YÜKSEK KALİTE

GÜVENİN TEMİNATINDA NİLKON'UN KALİTE İMZASI!

Yüksek Standart ve
Güvenilir **Performans**



Halat
Şişeleri

T-Tipi Dövme
Ray Tırnakları



Tel: +90 (332) 249 56 76
Fax: +90 (332) 249 56 76
Cep: +90 (538) 965 47 20

info@nilkonasansor.com
www.nilkon.com

Fevziçakmak Mahallesi 10773. Sokak E
Blok No: 3 E KARATAY / KONYA

min edecek olan hedefleri seçmenizi sağlayabilir. Tam bu noktada, farkındalığınızı artırabilmek adına, mindfulness teknikleri size yardımcı olacaktır.

Bilinçli farkındalık olarak Türkçeleştirilen mindfulness; içsel dünyanıza derinlemesine dalmanızı sağlayan bir farkındalık tekniğidir. Bu uygulama, dikkatinizi odaklama becerinizi geliştirirken aynı zamanda duygularınızı, düşüncelerinizi ve bedensel duyumlarınızı fark etmenize yardımcı olur. Bu, kişinin kendi iç dünyasını keşfetmesini, hayatında neyin gerçekten önemli olduğunu belirlemesini ve bu değerlere dayalı hedefler koymasını sağlar.

Değerler, insanların kararlarını, davranışlarını ve hedeflerini yönlendiren temel prensiplerdir. İçsel keşif süreci, bu değerleri tanımak, anlamak ve onlara göre hareket etmeyi içerir. Değerlere dayalı olarak belirlenen hedefler, kişinin daha tatmin edici, anlamlı ve uyumlu bir yaşam sürmesine yardımcı olabilir.

Mindfulness, anı kabul etme ve yargılamadan izleme becerisini geliştirmesi ile içsel deneyimlerinizi objektif bir gözlemci gibi görmenizi sağlar. Bu sayede belirlediğiniz hedefler ve attığınız adımlar, içsel değerlerinizle uyumlu olur ve ajandalarınızı doldururken sadece dış dünyanın baskısına değil, içsel rehberliğinizin yönlendirdiği gerçek hedeflere de odaklanarak önemli bir adım atabilirsiniz.

Tüm bunların yanında, her hedefin gerçekleşmeyebileceğini kabullenmek ve bunu bir başarısızlık olarak da görmemek gerekir. Bunun yerine, bu deneyimlerden öğrenmeyi, büyümeyi kabul etmek ve tabii ki belirlediğiniz hedefleri gerçekleştirme yolunda kazanacağınız deneyimlerden zevk almayı da unutmamak gerekir.



Mindfulness, sadece hedeflerinizi belirleme sürecinde değil, aynı zamanda yaşamınızın her anında içsel denge ve huzur arayışınızda da size rehberlik edebilir:

- Zihninizin odak noktası hedeflerinize ulaşma yolları yerine, şu an içinde bulunduğunuz durum olur. Eğer hedeflediğiniz şey an itibariyle mümkün değilse, zorlamak yerine kabullenme yeteneğiniz gelişir. Böylelikle, hedefler birer "sorun" olarak değil, birer yolculuk olarak algılanır.

- Zihinsel odaklanmanız, düşüncelerinizde kaybolmak yerine onlarla birlikte olma yeteneğine dönüşür. Bu da performansınızı arttırır ve daha etkili olmanızı sağlar.

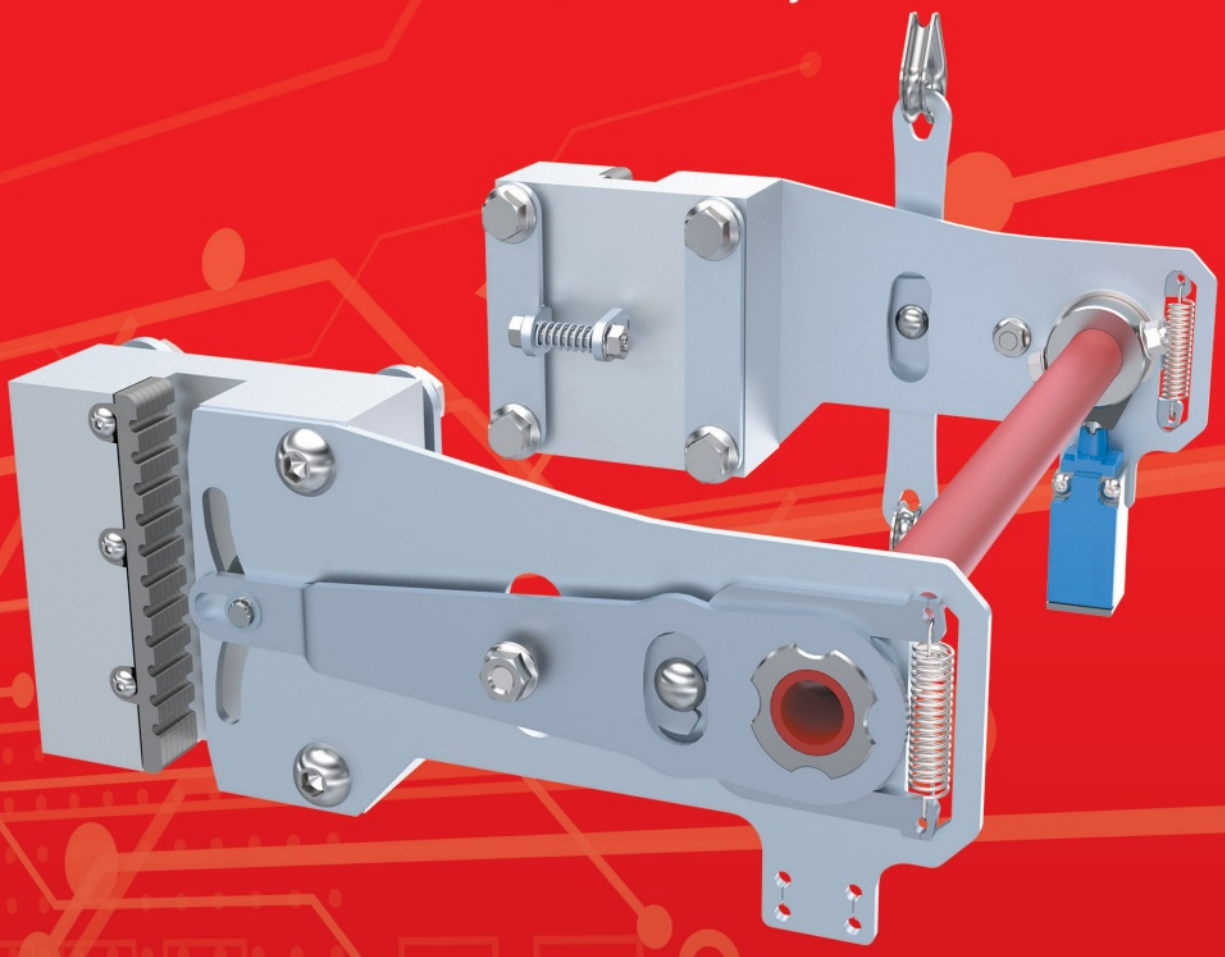
- Şimdiki anı yaşayarak, sadece stresten uzak kalmaz, aynı zamanda hayatın şu an içinde gerçekleşiyor olmasını da dolu ve özgür bir şekilde deneyimlersiniz.

- Geçmişi değiştiremezsiniz ve geleceği henüz tecrübe etmediniz.



PRO SERİSİ FREN GRUPLARI

TSE EN 81-50, EAC ile uyumludur



- ✓ Mono blok çelik gövde,
- ✓ Kolay montaj,
- ✓ Güvenli frenleme,
- ✓ Yeni boru sistemi ile dengeli paralel hareket,
- ✓ Merkezleme mekanizması fren üzerindedir,
- ✓ TSE EN 81-50, EAC ile uyumludur.

METROPLAST

asansörde tam güvenlik

Aydınlı Mahallesi, Tabakhane Cad. No:3/YC-10 34953 Deri Organize Yan Sanayi Bölgesi Tuzla / Istanbul
Telefon : + 90 216 671 11 01 – 02 – 03 **E-Mail :** info@metroplastasansor.com.tr
metroplastasansor.com.tr

Gerçek mutluluk, şimdi ve burada yaşanan andadır. Bunu kabul eder ve bu kabulle ilerlersiniz.

- Günlük düşüncelerinizin büyük bir kısmı önceki günlerdeki gibi olan sürekli düşüncelerden oluşur. Bu tekrarlar, yeni şeylerin ortaya çıkmasını engelleyebilir. Zihnin, sürekli olarak tekrar eden düşüncelerden sıyrılma yeteneği, mindfulness sayesinde gelişir.

- Sadece duygusal refahı değil, fiziksel sağlığı da etkiler. Yargılamayan bir farkındalık; stresi azaltır, bağışıklık sistemini güçlendirir, kronik ağrıları azaltır, kan basıncını düşürür ve ciddi hastalıklarla mücadelede destek olur.

- Olumsuz olabilecek geri bildirimler, daha az tehdit olarak algılandığından partnerler arası çatışmalar azalır; ilişkide daha esnek ve açık olunur. Bu durum, daha tatmin edici ilişkileri beraberinde getirir.

Sahip olacağınız bu farkındalıklar eşliğinde, 2024 sizin için belki sadece yeni bir yılın başlangıcı değil, aynı zamanda içsel bir dönüşümün de başlangıcı olabilir. Size nefes farkındalığı kazandıracak minik bir pratikle ilk adımı atmak ister misiniz?

Nefes farkındalığı, mindfulness pratiğindeki temel taşlardan biridir. Nefes alıp verme, anlık farkındalığın odağı haline gelir. Sadece zihinsel olarak değil, aynı zamanda duygusal ve bedensel düzeyde de farkındalığı artırır. Bu, içsel deneyimlerinizi daha net görmenizi, duygusal dengeyi sağlamanızı ve zihinsel berraklığı artırmanızı sağlar. Bu pratiği benimsemek, zihninizin dikkatini şimdiki anın özüne odaklama becerisini geliştirir. Nefesin ritmi ve derinliği, iç dünyanızda olup bitenleri izlerken size rehberlik eder. Kendinizi nefesin ritmine bırakarak, mevcut durumu kabullenmeyi, duygularınızı gözlemlemeyi ve düşüncelerinizi objektif bir şekilde gözlemleme alışkanlığını kazanırsınız.



- Sessiz bir yer bulun. Kendinize, uygulama esnasında rahatsız edilmeyeceğiniz bir yer seçin.

- Rahat bir pozisyon bulun. Yatarak, sandalyede oturarak veya yerde bağdaş kurarak, sırtınız dik; ama sert olmayan bir pozisyon alabilirsiniz.

- Gözlerinizi kapatın ve nefesinize odaklanın. Nefesinizi hissetmeye çalışın ve beraberinde gelen duyumları izleyin. Farkındalık meditasyonu ile burun delikleri, göğüs, karın vb. nefesinizi bedeninizin çeşitli bölgelerinde gözlemleyebilirsiniz. Başlangıçta, karın hareketlerine odaklanabilirsiniz. Her nefeste şişip her nefeste inmesi özellikle sakinleştirici bir etki yapacaktır!

- Nefesinizi kontrol etmeye veya değiştirmeye çalışmayın. Sadece anlık olarak akışını hissetmeye çalışın.

- Eğer aklınız nefesinizden uzaklaşır ve dolaşmaya başlarsa, bunun tamamen normal bir durum olduğunu kendinize hatırlatın ve kendinizi yargılamayın. Fark ettiğinizde, aklınızın nereye gittiğini anlamaya çalışın. Dikkatinizi tekrar nefes aldığınız vücut bölgesine ve onunla ilişkili duyumlarınıza nazikçe çevirin.

- Günün farklı anlarında nefese odaklanmaya alışkanlık edinin. Bol bol pratik yapın. Nefesi "şimdi ve burada" için bir araç olarak kullanmaya başladığınızda, iç dengeyi yeniden sağlamak için başvurabileceğiniz değerli bir yardımcı olduğunu keşfedeceksiniz.

Mindfulness çalışan bir ruh sağlığı uzmanından destek almak, kişisel ihtiyaçlarınıza uygun teknikleri kullanarak pratik yapmanızı ve elde edeceğiniz faydayı artırmanızı sağlayabilir.

NEW STANDARDS-NEW STANDARDS

EN81-20-50

NEW STANDARDS-NEW STANDARDS

Complete Lift Solutions



PROLIFT ELEVATOR

www.proliftasansor.com.tr

T:+90 444 21 70 F:+90 224 443 28 49 @: info@proliftasansor.com.tr

SÜMEYRA DEMİRTAŞ & M. FATİH HAMURCU

ÇİFTİNE BİR ÖMÜR MUTLULUKLAR DİLERİZ

Nilkon Asansör Üretim Müdürü Muhammed Fatih Hamurcu ve Sümeyra Demirtaş 26 Kasım 2023 Pazar günü Konya'da Vizyon Garden Düğün ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen düğün töreni ile dünya evine girdi. Asansör Vizyon Dergisi ailesi olarak Demirtaş ve Hamurcu ailelerinin bu özel gününü tebrik eder, çiftimize birlikte geçireceği yeni yolculuklarında bir ömür mutluluklar dileriz.









UPSET®
POWER EXPERT
www.upset.com.tr

GÜÇ SENİN YANINDA



yüksek teknoloji

%100 yerli üretim

ihtiyaca özel üretim





www.upset.com.tr

SAMSUN ASANSÖR FİRMALARI

2023 YILI DEĞERLENDİRMESİ VE 2024 YILI PLANLAMASI İÇİN BİR ARAYA GELDİ

Samsunlu asansör firmaları 11 Aralık'ta bir araya gelerek 2023 yılını değerlendirdi. Yapılan toplantıda asansör sektöründe yaşanan sorunlar ve bu sorunlara getirilen çözüm önerileri de paylaşılırken sektör mensupları 2024 yılı için öngörülerini de paylaştı.









ilift

Elevator Control Systems



GÜVEN HIZ KALİTE



www.ilift.com.tr



2023: BİR YILIN ANATOMİSİ

Özcan CAN
Endüstriyel Tasarımcı

ENDÜSTRİYEL TASARIM



2023, dünyanın karşı karşıya kaldığı zorlukları ve dayanıklılığımızı test eden bir yıl olarak tarihe geçti. Yıl boyunca hem doğal afetlerin yıkıcı etkileri hem de siyasi ve askeri çatışmaların şiddeti, uluslararası toplumun dikkatini çekti.

Ortadoğu'da, İsrail ve Hamas arasındaki çatışma, binlerce insanın hayatını kaybetmesiyle trajik bir boyut kazandı. Bu durum, bölgesel barış ve güvenlik için ciddi endişeleri beraberinde getirdi. Rusya-Ukrayna savaşı da devam ederken, Donbass'taki çatışmalar ve Kiev'in karşı hamleleri, bölgedeki istikrarsızlığı daha da derinleştirdi.

Doğal afetler konusunda Türkiye ve Fas, yılın en dramatik olaylarından bazılarını yaşadı. İki ülkede meydana gelen depremler, binlerce insanın ölümüne ve geniş çaplı yıkıma yol açtı, acil yardım ve afet yönetimi konularındaki eksiklikleri gözler önüne serdi.

Afrika kıtası, 2023'te siyasi istikrarsızlıkla sarsıldı. Nijer ve Gabon'da yaşanan askeri darbeler, yönetim şekilleri ve demokrasinin geleceği üzerine ciddi soru işaretleri yarattı. Bu gelişmeler, kıtanın siyasi geleceği için önemli bir dönemeç oldu.

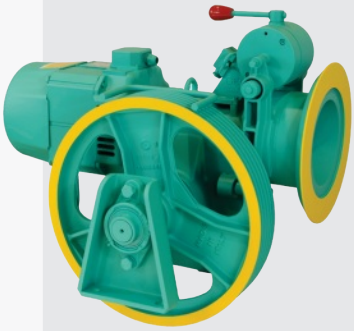
İklim değişikliği ise 2023'ün en önemli gündem maddelerinden biri olarak kaldı. Dünya genelinde yaşanan ekstrem hava olayları, iklim krizinin aciliyetini ve ciddiyetini vurguladı. Glasgow'daki COP26 zirvesi, bu konuda atılan adımların yetersiz kaldığını gösterdi ve zengin ülkelerden daha fazla eylem talep etti.

Kısacası, 2023 dünya için bir dizi zorlukla dolu bir yıl oldu ve bu zorluklar, gelecekteki stratejilerimizi şekillendirmek için önemli dersler sundu. Bu olaylar, insanlığın karşılaştığı krizlere karşı dayanıklılığını ve adaptasyon yeteneğini sorgularken, aynı zamanda daha güçlü ve sürdürülebilir bir gelecek için birlikte çalışmanın önemini de hatırlattı.

ilalift

intelligent lift art











GEM
GET ON TOP

KONL
CANNY ELEVATOR

HEPU®
POWER

www.ilalift.com

Güven - Tecrübe
Trust - Experience

Türkiye Distribütörü

İstanbul Lift Asansör San. Tic. Ltd. Şti.

Lift Expo Kazakhstan

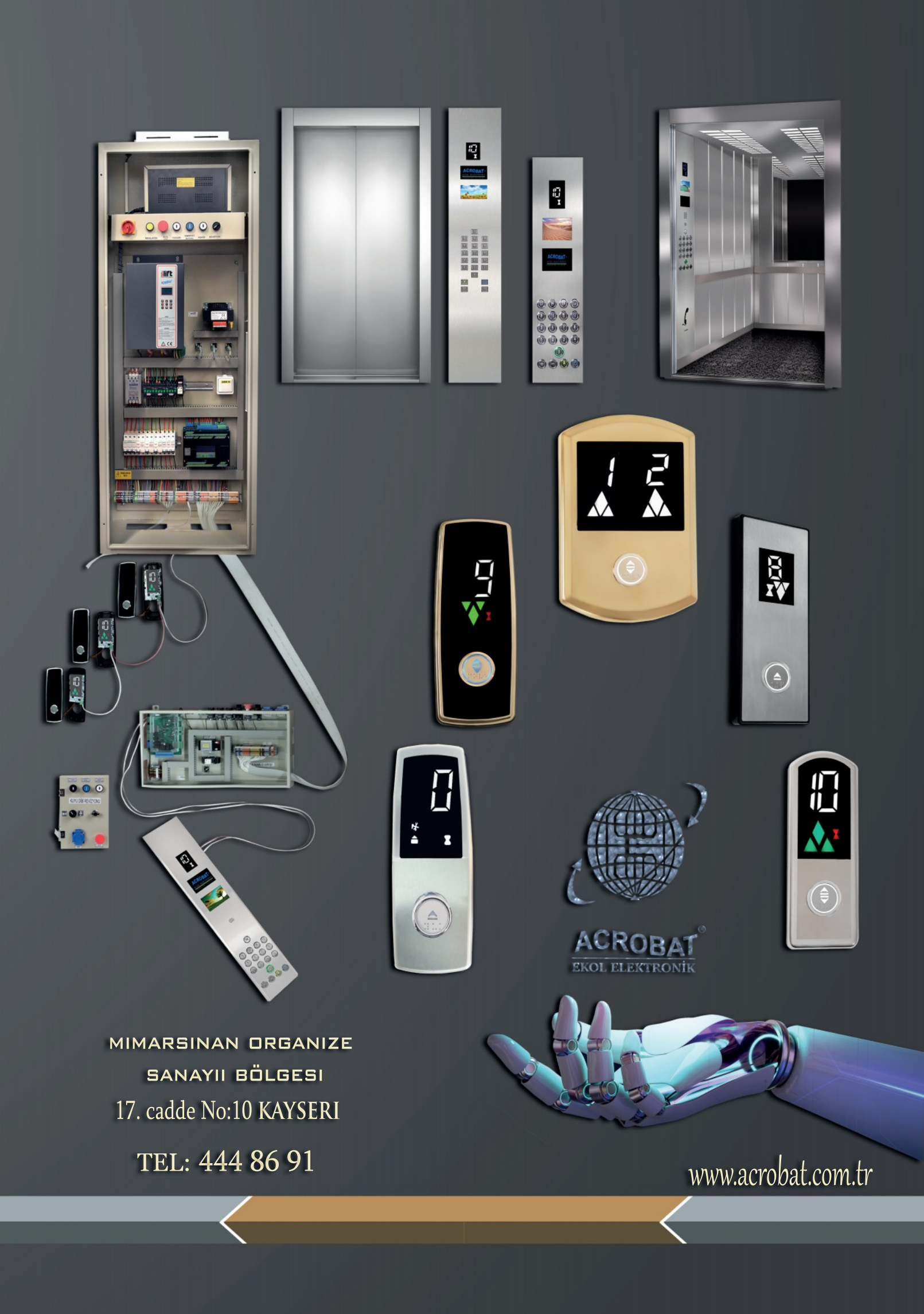
2024

27-29 Mart

2. Uluslararası Asansör & Yürüyen Merdiven Ekipmanları Fuarı

Kazakistan/Almatı
liftexpo.kz

info@liftexpo.kz
0 (212) 695 55 00



MIMARSINAN ORGANIZE
SANAYII BÖLGESI
17. cadde No:10 KAYSERI

TEL: 444 86 91

www.acrobat.com.tr



DELEGASYONUN DİNAMİKLERİ: TAKIM ÇALIŞMASINDA YENİ BOYUTLAR

Alp Murat BAŞTUĞ
Satış Yönetim Danışmanı
Proda Yönetim Danışmanlığı

SATIŞ - PAZARLAMA

Delegasyon; bir işin sorumluluk ve yetki ile birlikte sonuçlarının da sorumluluğunu kapsayacak şekilde devredilmesidir.

Çoğu zaman; işin istenildiği gibi sonuçlandırılması için yetki verilebilir. Ancak sonuçlarından delege eden sorumludur.

Delegasyonu iş paylaşımı olarak düşünmek daha doğru yaklaşım olacaktır.

Doğru kurgulanan iş paylaşımın da amacınız;
- İş yükünüzü dengelemek,

- Süreçlerde verimliliği artırmak,

- Ekip üyelerini güçlendirerek onların potansiyelini açığa çıkarmak,

- Ekip üyelerinin yöneticilik ve liderlik gelişimini teşvik etmek,

- Yaratıcı fikirleri açığa çıkarıp inovasyonu teşvik etmek,

- İş sürekliliğini sağlamak için birlik ruhunu oluşturmak,

- Ekip üyelerinin motivasyonunu artırmak,

- Liderler yöneticiler olarak gelişim için stratejik odaklanmaya zaman ayırmak,

- Organizasyonel büyümenin yolunu açmak
olmalıdır.

Her işi ben yaparım benden daha iyi kimse yapamaz vb. cümleler koltuk kaygısı içerisinde olan yöneticilerin kurduğu cümlelerdir.

Bu düşünce ile hareket eden yöneticiler;
İşi yapacak olanın yeteneklerine güvenmez. Çalışanların yeteneklerinin gelişiminden de sorumlu olduğunun farkında değildir. Delegasyondan kaçarak her işin yöneticilere has olduğunu ve zamanının her işe yettiğini düşünür. Mükemmeliyetçi olduklarına sığınarak başkalarının işi iyi yapamayacağını en iyi kendilerinin yapacağını savunarak dizginleri elde tutmak isterler.

İşleri delege edip, sorumluluktan kaçarsanız kötü yönetici olursunuz. Diğerlerinin yeteneklerinden ve bilgilerinden yararlanmaktan korkarsanız yerinizi kaybetme kaygısı ile yaşayan yönetici olursunuz.

Delegasyondan korkmayıp, donanımınız ve bilgeliğinizle yönlendirmeler yapıp, sonuçların sorumluluğunun kendinizde olduğunu bilen olursanız gerçek yönetici olursunuz.

Tercih sizin…

Gerçek yönetici olup, delegasyonda başarılı olabilmeniz için;

1) Görev yetki ve sorumlulukları tanımlayın
İlk adımda; hangi görevlerin veya sorumlulukların delegasyona uygun olduğunun belirlenmeniz gerekir. Görev yetki ve sorunlulukların açık olarak tanımlanması; çatışmaları ve karışıklığı önleyecektir. Kimin ne yapacağının belli olması iş süreçlerinde verimliliği arttıracaktır. Görevlerin belirsizliği hatalara davetiye



ALTINTAŞ

GRUP / ASANSÖR A.Ş.

ASANSÖR YEDEK PARÇA KONUSUNDA 15 YILLIK DENEYİM

İvedik OSB. 1394. Sk. No: 34 Yenimahalle/Ankara/TÜRKİYE
info@altintasasansor.com - Tel: +90 312 394 4512
www.altintasasansor.com

çıkarır. Doğru görev tanımı ve sorumluluk işbirliğini artıracağı için, üyelerin kendi aralarında otokontrolü sağlamaları hataların erken müdahalelerle ortadan kaldırılması için önemlidir.

Tanımladığınız görevi ölçüp değerlendirebilirsiniz.

Tanımladığınız görev için sorumluluk verebilirsiniz.

Görev, yetki ve sorumlukları tanımlayarak yaptığınız en önemli şey; motivasyon arttırmak ve sorumluluk bilincini aşılamak olacaktır.

"Bu işi başararak; şu sonuçları elde etmeni istiyorum." cümlesi bu aşamada kuracağınız cümle olmalıdır.



2) Uygun kişileri seçin
İşi delege edeceğiniz kişinin; işle ilgili deneyime, yeteneğe ve en önemlisi de o işe ilgilisinin olması gerekir.

Kişinin; delege edeceğiniz işle ilgili; istekli ve motivasyonunun yüksek olması işinizi kolaylaştıracaktır. Etkin bir yöneticiyseniz; delegasyon yapacağınız kişinin işini sahiplenmesinin ve güvenilir olmasının tespitini yapabilirsiniz.

3) Açık iletişim sağlayın
Görevin ve beklentilerin açıkça iletilmesi önemlidir. Açık ve şeffaf iletişimle delegasyonun temel adımlarının atılmasını, beklentilerin net bir şekilde anlaşılmasını, geri bildirim kültürünün oluşmasını ve karşılıklı güveni inşa edebilirsiniz.

Açık, şeffaf, dürüst iletişimle görevin süresi, görev sonunda elde edilecek çıktılar ve talimatların net bir şekilde anlaşılmasını sağlayabilirsiniz.

4) Güven oluşturun
İşi delege ettiğiniz kişiye bu işi başarılı bir şekilde tamamlayabileceğini ona olan güveninizi açık bir şekilde ifade edin. Güven hissi onların başarma güdüsünü tetikleyen en önemli güçtür. Hatalara karşı hoşgörülü olup yerinde müdahalelerle destek sağlamanız hatalardan ders çıkarmasını, hataların öğrenme fırsatı olarak algılanmasını sağlayacaktır. Bunu aşılamanız önemlidir.

5) Sorumluluğu devredin
Görevi delege ettiğiniz kişiye mikro ölçekte de olsa sorumluluğu devretmeniz işin bütününe hakim olmasını sağlayacaktır.
Sorumluluk devri işi geliştirme ve sonuçlara ulaşmak için alternatif yöntemler bulmalarına yardımcı olur. İşle ilgili sadece yetki devri yapmanız bu gelişime katkıda eksik kalabilir.

Günümüzde rekabet hızlılık üzerine kurulmuştur. Hızlı ve stratejik kararlar alabilmeniz için artık ortak akla ihtiyacınız var.

Rakipleriniz her şeyinizi taklit edilebilir. Taklit edilemeyen tek gücünüz çalışanlarınız düş gücüdür.

İşinizi paylaşın, onlara güvenin, en kötü senaryo iş sonuçlarında başarısızlık olur. Bundan da en kıymetli olan tecrübeyi kazanırsınız.

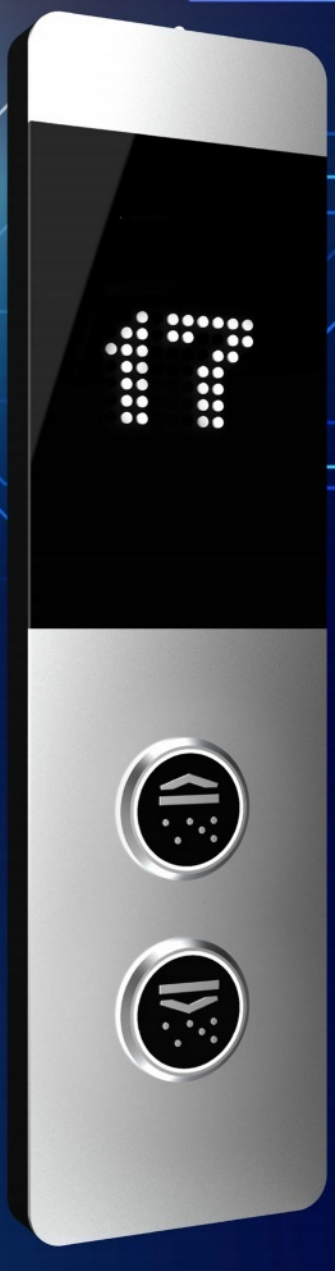
Belki de onların düş gücü sayesinde; hep beraber hayal bile edemeyeceğiniz zirvelerde tatlı yorgunluğunuzu atacağınız kahvenizi yudumlarsınız.

ZERA
ELEVATOR TECHNOLOGIES

Türkiye'den Dünya'ya...







Cumhuriyet Mh.Kartal Cd.Serin Sk. No:6
Kartal / İSTANBUL
0216 393 76 65 - 0533 123 70 56
www.zeraasansor.com - info@zeraasansor.com

CEZAYİR ASANSÖR FUARI

ALGERIA

LIFTEXPO

Your Gateway to the region's billion dollar sector

3. International Trade Show for Elevators and Escalators

APRIL 22 | 23 | 24 2024

Salon international des technologies des ascenseurs et des escaliers mécaniques

6,000 m²	5,000+	125+	400+
Exhibition Space	Attendees	Exhibitors	Products

Safex Expo Center, Algiers

www.liftexpo-algeria.com



EXPERT

Ekspert Fuarcılık Ltd Şti / Int. Fairs Org. Co.

Hep Daha Yükseğe

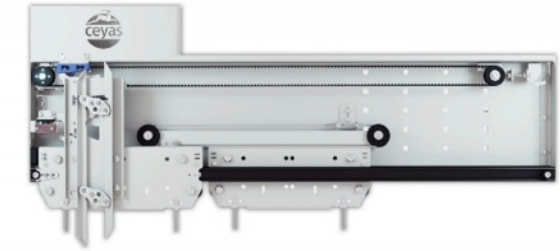
ceyas®
ASANSÖR





DENEYİMLİ KADROMUZLA,
2007 YILINDAN BERİ YANINIZDAYIZ...











www.ceyasasansor.com

Başak Mh. Konya Ereğli Cd. No: 66/1 Karatay / KONYA / TÜRKİYE
Tel: +90 332 3427234 Faks: +90 332 3427235
GSM: +90 532 5904125 E-mail: info@ceyasasansor.com



İDEAL DÜZEN

Hatice ÇAĞIRAN
İç Kontrol ve İç Denetim Uzmanı
MKG Yönetim Akademisi

İÇ DENETİM

İdeal devlet kavramını ele aldığımızda nasıl ki felsefi ve siyasi düşünce tarihinde birçok farklı perspektifler mevcutsa işletmelerde de benzer yaklaşımlar mevcuttur.

Devlet, işletme, aile vb. her bir topluluğun temelini bireyler oluşturur ve bireylerin de aslında istediği tek şey nihai mutluluktur. Ünlü Orta Çağ Filozof ve Düşünürü Farabi'nin de dediği gibi "İnsanın en yüksek gayesi mutluluktur; mutluluk ise erdemli bir yaşam sürmekle elde edilir."

Mutlak mutluluk için ise bireyler arasında;
- Hukukun üstünlüğü,

- Katılımı teşvik eden demokratik sistemler,

- İnsan haklarına saygı, temel hak ve özgürlükleri koruma,

- Yönetimleri altında bulunanlar arasında ekonomik, sosyal ve kültürel açıdan adil bir denge

- Yönetimde şeffaflık ve hesap verilebilirlik,

- Bireylerin ve toplumun faydasına odaklanan bir ahlaki yapı,

- Çevre koruma konusunda duyarlı,

- Eğitimi teşvik eden ve herkese eşit ulaşmasını sağlayan,

- Uluslararası arenada iş birliği yaparak barış ve istikrarı destekleyen, barışçıl çözümlere öncelik veren iç ve dış politikalar belirlenmelidir.

Bireylerin dolayısı ile bağlı bulundukları toplulukların değerleri, kültürleri ve ihtiyaçlarına göre ideal düzen kavramı her ne kadar değişkenlik gösterse de bu kavramlar genellikle ideal düzenin çerçevesini oluşturmaktadır.

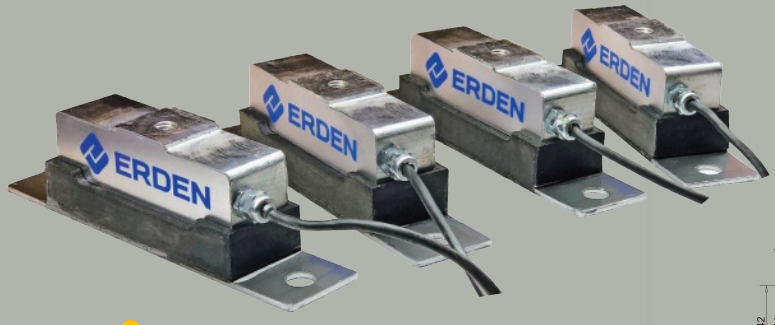


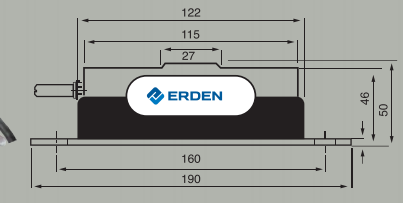
Siz düşünmeyin
O herşeyi hesaplar

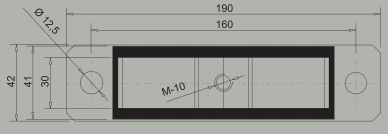


ECON4









CAN Modbus

ERDEN LİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Adres: Şerifali Mah. Mevdudi Sok. No: 28 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 576 72 73 (pbx) **Fax**: +90 216 576 72 71
www.erdenlift.com E-Mail: info@erdenlift.com

ERDEN
LIFT COMPONENTS

İşletmeler nihayetinde kar elde etmek için kurulmasına rağmen yukarıdaki değerlere odaklanılmayıp sadece para kazanmaya yöneldiklerinde sürdürülebilirlik hayal olmaktan öteye geçmemektedir.

İdeal düzenin sağlanmasında liderlerin de etkisi büyüktür. Eğitimli ve erdemli, bilge yöneticileri işletmelerin önemli kademelerine getirmeli ki onların anlayışı sadece bireylerin değil tüm çalışanların iyiliğini gözetsin ve ahlaki değerleri tüm çalışanlara ilham versin, sadakat ile güven sağlansın, güven ile de verimlilik.

Tüm bu anlayış içerisinde ise İç Denetim, ideal düzen ve kurumsal mükemmeliyetin teminatı konumundadır. Rekabetten öte işletmelerin hayatta kalma mücadelesi verdikleri günümüzde sürdürülebilir başarı elde etmelerinde önemli bir köşe taşı olarak karşımıza çıkar.

İç denetim, bağımsızlık ve tarafsızlık veçhesi ile objektif değerlendirmelerde bulunarak iç kontrol sistemlerinin güvenilirliğini sağladığı gibi iş disiplini de getirir. İdeal bir düzen için sürekli iyileştirmeyi, eğitim ve gelişimi destekler, etkin bir iletişim ile şirket kültürünü korur.

İslam dünyasının önemli düşünürlerinden İmam Gazali'nin de dediği gibi "Eğitim, ahlaki değerlerle donatılmış bir kişinin kalbini, kötülük ve hatalardan koruyan bir zırhtır."

İşletmelerin ideal bir düzen içerisinde varlıklarını sürdürebilmesi ve olabilecek risklerin etkili bir şekilde yönetilmesi için;

a- Stratejik hedeflere uyum aağlanmalıdır: İdeal düzenin stratejik hedeflere ulaşmak için belirlediğimiz çerçeveler olduğunu düşündüğümüzde iç denetim de bu hedeflere uygun olarak faaliyet gösterip göstermediğini değerlendirme yeteneğidir.

b- Risk yönetilmelidir: Risk yönetim politikalarını belirlemek ve uygulama düzeninde iç denetim , şirketin bu risklerini değerlendirerek iç kontrollerin etkinliğini ve verimliliğini ölçerek risk raporları hazırlar.

c- Sürekli iyileştirme: Sürekli iyileştirme kültürünü benimseyen bir düzen içerisinde iç denetim bağımsız ve tarafsız ve aynı zamanda şeffaflık ilkesi ile hareket ederek, iş süreçlerindeki zayıf noktaları tespit eder, düzelmesi için öneriler sunar ve sistemi güçlendirmeye devam eder.

Şimdi hayal edelim, İdeal Ütopya adında bir şirketimiz olsun.

Bu şirketin yönetim sistemi iç denetim ile örülü bir mucize! İç denetim o kadar etkili ki, çalışanının buzdolabındaki sütün son kullanma tarihini bile tahmin edip riskini hesaplıyor :)

Golf oynayan çalışanının faturasını istiyor ki işletmenin finansal kaynaklarının etkin kullanılıp kullanılmadığını tek tek rapor verebilsin!

Hatta en marka kıyafetleri kimler giyebiliyor, en lüks arabalara kimler binebiliyor, en ultra tatillere kimler çıkabiliyor, hem de ücretleri mukabilinde eşleştirip varsayımlarda bulunuyor!

Eee… Platon'un da dediği gibi "Gerçek, gözle görülenin ötesindedir. Gördüğümüz sadece dünyanın yüzeyidir."

Hile ile mücadelede tüm mühimmatları ele geçirmek için her cephede savaş veriyorlar!

İdeal Ütopya'da iç denetimciler, bir yandan işletmenin finansal durumunu kontrol ederken diğer yandan da çalışanların çay makinelerini incelemekle meşguller; çünkü burada her şey önemli; hem şirketin hesapları temiz olmalı, hem de çalışanların çayları mükemmel demlenmelidir!

Bu düzende iç denetim, sadece hataları tespit etmekle de kalmaz, aynı zamanda çalışanlar arasında bir dayanışma aracıdır da.

İşletmenin gizli kahramanları gibi sürekli düzeni ve disiplini sağlamaya çalışırlar.

Sonuç olarak, Mükemmel Ütopya'da iç denetim, şirket ile çalışanlarının bir arada uyum içinde yaşamasını sağlayan kahramanlardır. Herkes, iç denetimin sayesinde kendini güvende hisseder ve şirketin mükemmel düzeninin bir parçası olmanın gururunu yaşarlar.

İç denetim olmadan bir işletme, gizemli olayların ve komik durumların yer aldığı bir dünya haline gelebilir. Neyse ki, gerçek dünyada iç denetim, işletmelerin düzenli ve sağlıklı bir şekilde yönetilmesine yardımcı oluyor. Şaka bir yana, iç denetim sürdürülebilirliğin anahtarıdır, sakın kaybetmeyin...

Türkiye'de Şalterin Adı

OPAŞ

PAKET ŞALTERLERİ

TASARIM TESCİLLİ VE FAYDALI ÜRÜN PATENTLİ KORUMA KAPAKLARIYLA

ASANSÖRLER İÇİN BYPASS ŞALTERLERİ

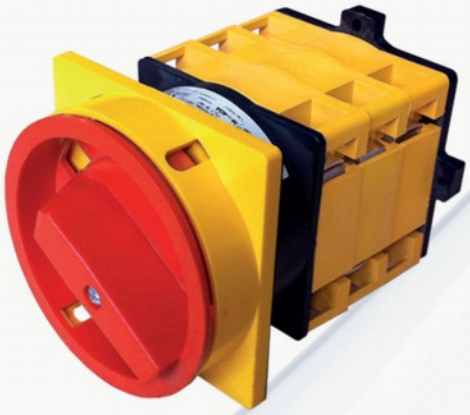
81-20 asansör yönetmeliğine göre; KAPILARIN KİLİTLENMESİ SIRASINDA KONTAKLARIN BAKIMI İÇİN DURAK VE KABİN KAPISINI DEVREDIŞI BIRAKMAYA YARAYAN BİR DÜZENEK (BY-PASS), ACİL DURUM, DENEY PANELİ VE KONTROL PANELİNDE KESİNLİKLE BULUNMALIDIR.



Standart Kutuya Montajlı ByPass Pako



Özel Kutuya Montajlı ByPass Pako



Yönetmeliğe uygun, IP2X Koruma Sınıflı.
4-5-6 Kutuplu Asansör Besleme Panosu Şalterleri





Paket Şalter Koruma Kapaklı
ByPass Pakolar (3-4-5 Kademe)



www.opaspako.com.tr



SUYUN ÖNEMİ!

Fikret KIZMAZ
Satış Koordinatörü
Arkitel İç ve Dış Ticaret Ltd.Şti

SATIŞ - PAZARLAMA

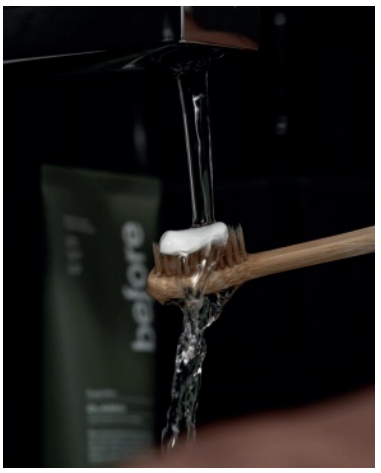
İnsanoğlunun vazgeçilmezi olan su önemli bir yaşam kaynağıdır ve insan vücudunda önemli bir rol oynar. Yiyecek olmadan birkaç haftaya kadar yaşayabiliriz, ancak su olmadan sadece birkaç gün yaşayabiliriz. Vücuttaki her sistem, hücrelerden ve dokulardan, hayati organlara, suyun işleyişini gerektirir.

Peki, su yaşamamız için bu kadar önemli iken bizler suya yeteri kadar değer veriyor muyuz?

Küresel ısınma ve iklim değişikliklerinin artması, su kaynaklarının azalması gelecekte yaşanması muhtemel su savaşlarını ötelemek için ülkeleri çok farklı önlemler almaya itmiştir.
- Ülkeler küresel ısınmayı azaltmak için karbon emisyon oranlarını azaltmaya gitmiştir.
- Petrol ve türevleri yerine yenilebilir yeşil enerjiye geçilmekte ve bu doğrultuda yatırımlar yapılmaktadır.
- Yeraltı ve yer üstü suların depolanması ve kirlenmesini önlemeye yönelik çalışmalar hızlandırılmıştır.



Ülkelerin aldığı önlemler dışında bireysel olarak suyun doğru kullanılması için yapabileceğimiz çok şey bulunmaktadır.
- Tarımda doğru sulama bunların başında gelmektedir. Birçok üretici bu alanda damla sulama yöntemine geçiş yapmıştır.
- Musluklarımızda sızıntı olup olmadığını düzenli olarak kontrol etmek.
- Banyo yaparken sıcak su gelene kadar akan suyu kovaya akıtmak ve biriken su ile klozet temizliği yapmak.
- Bulaşıklarımızı elde yıkıyorsak akan musluğun altında değil temiz suyun içinde durulamak.
- Ellerimizi sabunlarken suyu kapatmak.
- Çaydanlığın alt kısmında kalan kaynamış suyu dökmek yerine, bulaşıkları o su ile yıkamak.
- Kovaya su doldurarak yıkanmak.
- Bulaşık makinesine koymadan durulamanız gereken bulaşıkları musluğu en az seviyede açarak durulamak ya da bir peçete yardımıyla kirleri sıyırmak.
- Sebze ve meyveleri musluk açık olarak elde yıkamak yerine, suyu bir leğene doldurup orada yıkamak.
- İçme suyu dışındaki suları bir kaç kez biriktirip tekrar kullanmak mümkündür.
- Dişlerinizi fırçalarken, tıraş olurken musluğu tamamen kapatmak.



- Tuvalet sifonu çok fazla su akıttığı için gereksiz yere sifonu kullanmamalıyız.
- Mutfakta, banyoda, lavabolarda, su basıncını arttıran ama su akışını azaltan sistemler kullanmalıyız.

Bu örnekleri daha da çoğaltabiliriz. Hayatımızın her alanında bulunan, sürdürülebilir, sağlıklı bir yaşam için suya gerekli değeri vermeliyiz, su kullanımında gerekli hassasiyeti göstermeliyiz.

Bu konuda Milli Eğitim Bakanlığı'nın geleceğimiz olan çocuklara minimum haftada bir ders olacak şekilde planlama yapması gerekmektedir.

Unutmayalım ki su varsa hayat vardır… Saygılarımla...

www.argeset.com.tr

argeset

HER DAİM KALİTE...
ALWAYS QUALITY...



Akdeniz San. Sitesi Şafak Mah.5005. Sokak No: 111 Kepez/Antalya - TÜRKİYE
+90 242 344 19 29 - info@argeset.com.tr

Asansör Dünyasının
Buluşma Noktası

www.exvator.com

- Uçtan Uca Şifrelenmiş Güvenli Dijital Sektörel Alışveriş Platformu
- Ürünlerinizi Bütün Dünyaya Tanıtın, Satışlarınızla İşletmenizi Büyütün
- Sektöre Ait Tüm Ürün Çeşitleri Parmaklarınızın Ucunda
- Binlerce Ürün Arasında Kıyaslama Yapın
- İhtiyacınız Olan Ürünlerin Anlık Fiyatlarını Öğrenin, Satın Alın,
- Bilgi Kirliliğinden Uzak Ticarete Odaklanın
- , Zamandan Tasarruf Edin

Bize Sor !

Bize Katıl !

Takip et !



Merkez
Fulya Mah. Büyükdere Caddesi Torun Center D
Blok No:74D İç Kapı No:10 Şişli / İstanbul
+90 212 995 01 41

AR-GE
Karabük Üniversitesi
Teknoloji Geliştirme Bölgesi No:25

EXVATOR

Exvator Asansör ve Bilişim
Hizmetleri A.Ş.

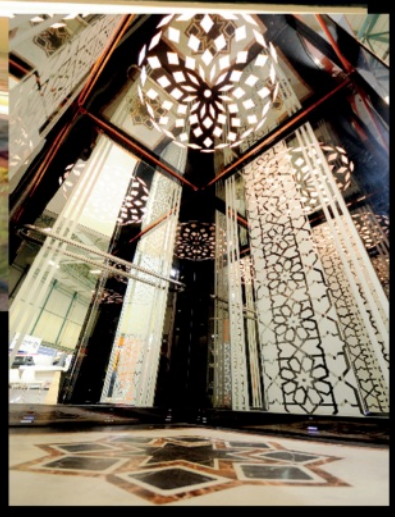
AUTÜR Asansör



KALİTEYİ YUKARILARA TAŞIYORUZ

Asansör Kabinleri
Asansör Panoları
Kumanda Sistemleri
&
Komple Çözümler











www.autur.com.tr

İHTİYAÇ DUYDUĞUNUZ
TÜM ASANSÖR MALZEMELERİ İÇİN...

+90 212 549 50 14 ya da info@autur.com.tr

İkitelli O.S.B Mh. Eski Turgut Özal Cd. Haseyad B/Blok No: 4/305 Altıntaç San. Sitesi Başakşehir - İSTANBUL



SZUTEST

444 9 511 | szutest.com.tr

Szutest Szutest Szutest Szutesttr

YENİ NESİL

GÜÇ





VOLTRON
ASANSÖR MOTORLARI

www.voltronasansor.com | 0 332 251 17 40

/ voltronasansor

ASANSÖRLE İLGİLİ TÜM İHTİYAÇLARINIZA HIZ'LI ÇÖZÜMLER...

www.hizasansor.com

KAHVE İÇMEYE BEKLİYORUZ...



Adres Kepez, İnşaat Malzemecileri Sitesi, 5069. Sk. No: 5, 07220 Kepez/Antalya Telefon (0242) 221 45 41
E-Posta: info@hizasansor.com- export@hizasansor.com

O ÇOK FARKLI

GALAXY'İ

KEŞFEDİN!



Galaxy
SERİSİ
#wearebutkon

BUTKON

ÇELİKRAY

ELEVATOR GUIDE RAILS



www.celikray.com

mail@celikray.com

Rotamız yeryüzü

Kalitemizi şimdi Dünya biliyor...



KÜÇÜK GROUP

444 20 95
www.kucukgroup.com

elevex KONYA

Sizi standımızda ağırlamaktan onur duyarız.
We would be honored to welcome you at our stand.

Tüyap Konya Fuar Merkezi | 22-25 Mayıs 2024 Salon: 3 Stand No: B3

KONYA