ISSN: 2146-4243

YIL: 13 SAYI: 77 ŞUBAT 2024 www.asansorvizyon.com
Sektörel Asansör ve Yürüyen Merdiven Dergisi



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
www.elevex.com.tr
KONYA ASANSÖR FUARI

ASANSÖR vizyon dergisi

24 DOSYA: DIŞ TICARET

Türk asansör sektörü 2023 yılında toplam 375 milyon 545 bin 149 dolar değerinde ihracat yaptı.

120 KONTROL & MUAYENE

Asansör muayene ve kontrollerinin ana amacı, asansörlerin güvenli bir şekilde çalışmasını sağlamaktır.

164 DESTEK

Dünya Bankası'nın 450 milyon ABD doları toplam bütçesiyle birlikte Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, TUBİTAK ve KOSGEB...

Kalite Kapıdan Başlar

Kalitemizi Avrupa'dan Asya bozkırlarına,
Afrika'dan Arabistan'a taşıyoruz.

elevex KONYA

STANDIMIZA BEKLERİZ



YARI OTOMATİK
KAPI SİSTEMLERİ









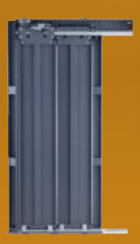
KIRIKER METAL
ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

22-25
Mayıs/May 2024
Konya | Türkiye Asansör Fuarı
Turkey | Konya Elevator Exhibition

OTOMATİK
KAPI SİSTEMLERİ



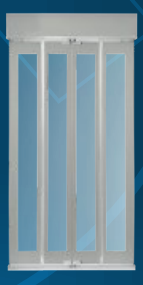






KRAMER
KAPI SİSTEMLERİ





- YANGIN DAYANIM SERTİFİKASI / TS EN 81-58
- ISO 9001 - 2015 - KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ
- ISO 14001 - 2015 - ÇEVRE YÖNETİM SİSTEMİ
- ISO 15001 - 2018 - İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ YÖNETİM SİSTEMİ
- EAC BELGESİ
- PTC BELGESİ
- ANTİ-VANDAL BELGESİ TS EN 81-71
- AB TİP İNCELEME SERTİFİKASI MADÜL-B
- AB TİPE UYGUNLUK SERFİFİKASI MODÜL-C2
- UYGUNLUK SERTİFİKASI / TS EN 81-20 TS EN 81-50

/kirikermetal

www.kirikermetal.com.tr

444 60 29 TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN

LÖHER®
Since1967
www.loher.com.tr

Fark YARATAN DETAYLAR





meteor GRUP

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 5 STANT NO: C 1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

İstanbul Ofis
Feritpaşa Mah. 99. Sokak
No: 63 Ataşehir-İstanbul / TÜRKİYE

İzmir Fabrika
İZBAŞ Maltepe Serbest Bölge Mah.
Sedir Sk. No:26
Menemen-İzmir / TÜRKİYE

/loher_meteor
/loher
/lohermeteor


AVELİCE
www.aveliceasansor.com.tr
Dikey Ulaşımda
GÜVEN VE TEKNOLOJİNİN BİRLEŞİM NOKTASI
meteor GRUP
/aveliceasansor
/avelicelift
/avelicemeteor
Çapala Mevki Organize Sanayi Bölgesi
2.Caddesi No: 1 Iğdır / Türkiye


HAYATIN HER
SEVİYESİNDE YÜKSELİN!
ESSAN
Asansör kabin çeşitleri, süspansiyon, makine şasesi, ray bağlantı
elemanları imalatı ve paket asansör sistemlerinde ESSAN kalitesini hissedin...
www.es-san.com

ES SAN

ASANSÖR METAL SANAYİ





























KABİN ÇEŞİTLERİ

KONSOL ÇEŞİTLERİ

MAKİNE ŞASESİ

BAĞLANTI ELEMANLARI

PAKET ASANSÖR ÇÖZÜMLERİ

BİLGİ İÇİN
info@es-san.com

+90 536 691 56 50

WWW.ES-SAN.COM

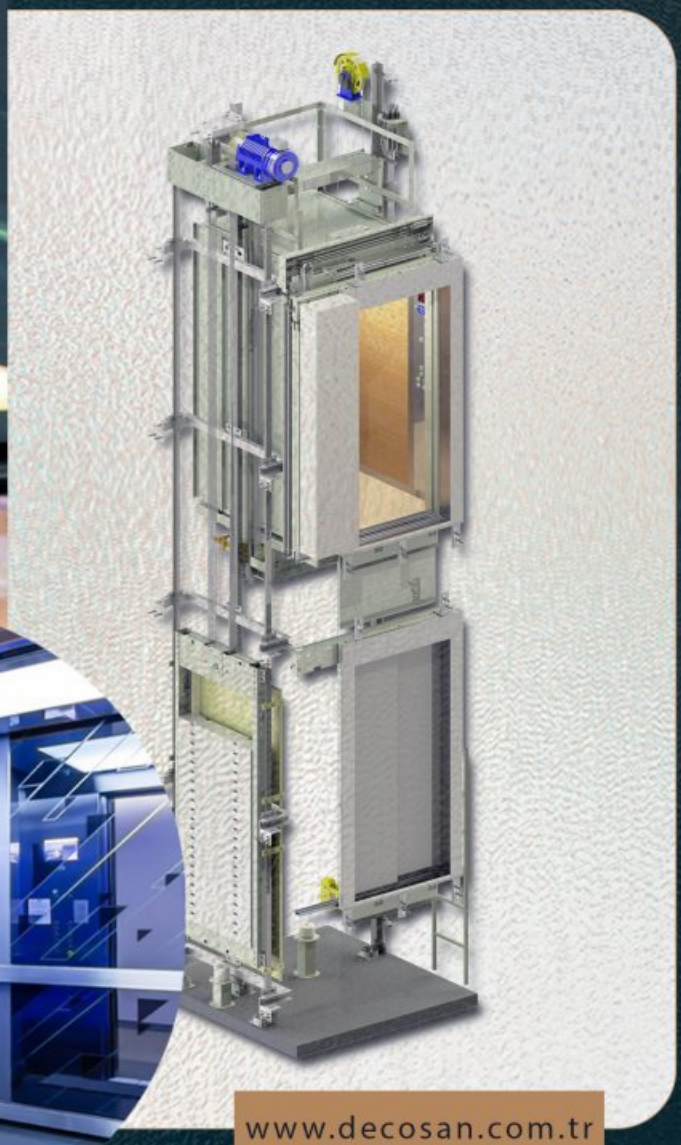


DECOSAN®

Tecrübe & Teknoloji

Paket Asansör
Malzemeleri & Sistemleri







www.decosan.com.tr

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

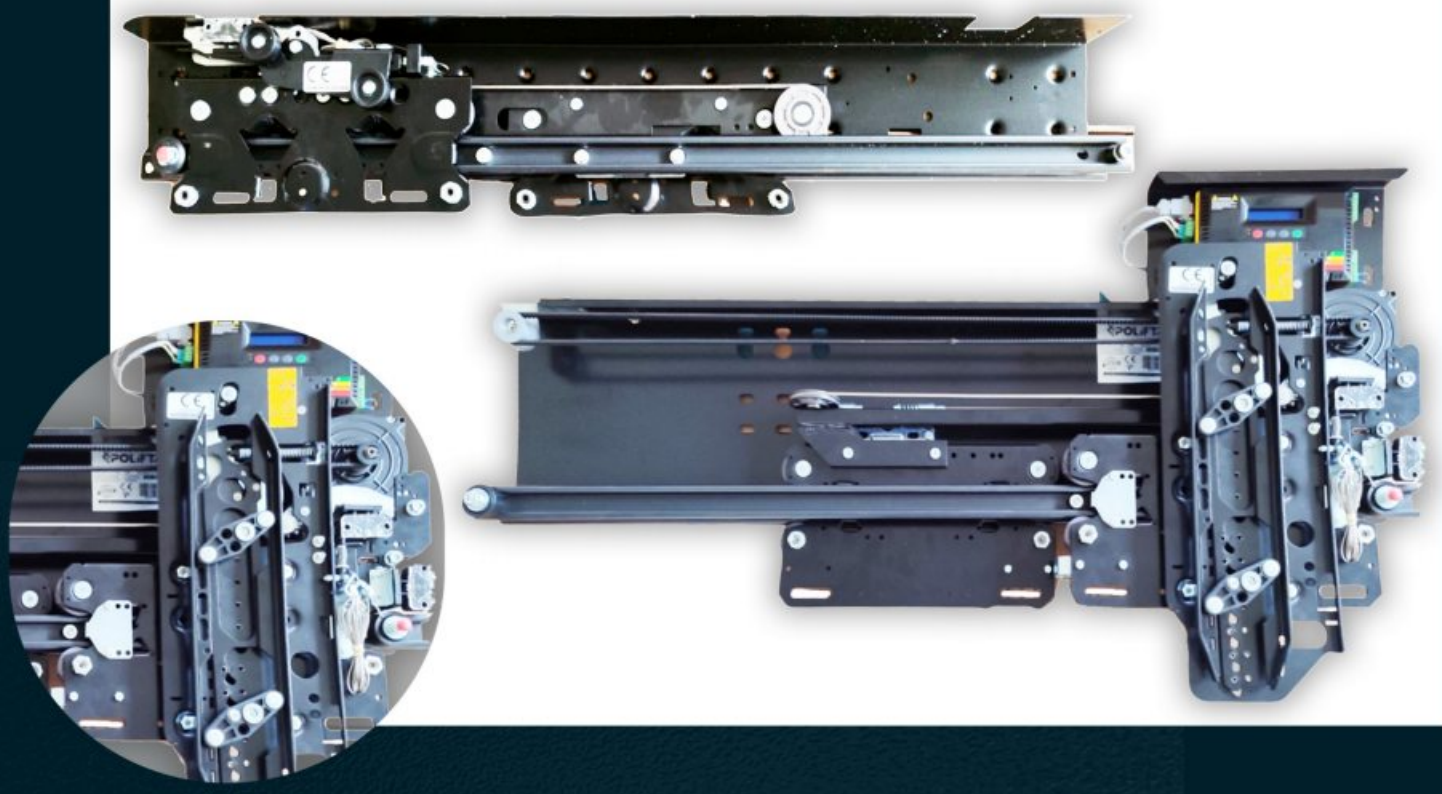
SALON: 6 STANT NO: B2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

Topraktaş Mahallesi Mega Sanayi Sitesi Dış Kapı No:2/1DB Bağlar/Diyarbakır DİYARBAKIR / TÜRKİYE
Tel: +90 412 502 74 57 e-mail: satis@decosan.com.tr

POLİFTA

our target powerful lift

Kat&Kabin Kapıları



Kabin Tasarımı ve Üretimi







www.decosan.com.tr

Adres: Topraktaş Mh. Mega San. Sitesi No:2/1F Bağlar/Diyarbakır-TÜRKİYE
info@polifta.com - polifta@polifta.com
GSM: +90 554 160 47 23

Panoma®

Asansör Kontrol Sistemleri

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

daima

FUAYE STANT NO: F7

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

YUKARIDA



ARKEL PARTNER

ARCUBE PARTNER









www.panomaasansor.com.tr

+90 332 235 72 66 | +90 332 236 72 66

AH & MET®

& Dünya Standartlarında Kaliteyi ve Teknolojiyi Birleştirdik.

Son Teknoloji Üretim Tesisi

Türkiye'nin sanayi merkezi Konya'da 20.000 m² alana sahip son teknoloji ile donatılmış üretim tesisi

Teknik Çözüm

Müşteri odaklı hizmet anlayışı ile kesintisiz teknik destek

25 yıl

Dünya çapında...
İlk günkü heyecanla...

Kaliteli Üretim

Avrupa (CE), Rusya (EAC) ve Ukrayna Standartlarına göre üretim

Genç ve Dinamik Kadro

Ülkemizdeki ve dünyadaki gelişmeleri sürekli takip eden genç ve dinamik kadro

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA 22-25 Mayıs/May 2024
Konya | Türkiye Asansör Fuarı
Turkey | Konya Elevator Fair
TÜYAP KONYA FUAR MERKEZİ SALON: 3 STANT NO: C3

VİTAL GRUP
COMPLETE ELEVATOR SYSTEMS

elevex KONYA SALON: 5 STANT NO: C6 22-25 Mayıs/May 2024

SİZİN İÇİN ÜRETİYORUZ..





BEST QUALITY PREMIUM BEST QUALITY

www . vitalasansor . com

VİPAR VİDOOR VİPANO VİMAK VİLIFT SlimLIFT NormLIFT

FABRİKA : 3. Organize Sanayi Bölgesi Büyükkayacık OSB Mah. 9.Sokak No:31 Selçuklu / Konya
Tel: +90 332 345 13 85 Fax: +90 332 345 13 86 bilgi@vitalasansor.com
ISTANBUL ŞUBE : Şerifali Mahallesi Türker Caddesi No: 42 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 314 30 35 Fax: +90 216 314 30 36 satis@vitalasansor.com

MLCOMBO-X

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL CİHAZI

ASANSÖR ELEKTRONİĞİNİN GELECEĞİ!

- **SESSİZ** (kontaktörsüz)
- **DAHİLİ BY-PASS ŞALTERİ**
- **DAHİLİ PANO ALTI ÇIKIŞ KLEMENS KARTI**
- **CEP TELEFONU İLE PARAMETRE GİRİŞİ, İZLEME...**
- **MİKROLİFT** (ücretsiz) **CLOUD'A HATALARI, PARAMETRELERİ, KONUM VE SAYAÇLARI DEPOLAMA**





32 KAT

EMC TESTED

CE CERTIFICATED BY LIFTINSTITUUT

- Asansörün tüm hareketlerinin (opsiyonel) müşteri CLOUD'una depolanması
- Kolay ve hızlı pano yapımı
- Tüm emniyet devresi sinyallerinin LED ile izlenmesi
- Direkt duruş
- Mükemmel sürüş ve duruş kontrolü
- EN81-20 Standardı'na uygunluk
- Dahili EMC filtre
- Hassas motor tanıma
- SD kartla sahada güncelleme
- Minimum ve basit parametrelerle kolay devreye alma

medpartners.com.tr

elevex Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası KONYA

SALON: 3 STANT NO: B4

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

www.mikrolift.com.tr

mikrolift®



Paket Asansör Sistemleri & Komponent

Yılların verdiği tecrübe ile
Türkiye'den tüm dünyaya
asansör sistemleri...

e -mail: info@ozbesler.com.tr

ÖZBEŞLER
asansör

Daha fazla bilgi için:
+90 224 351 43 01/02



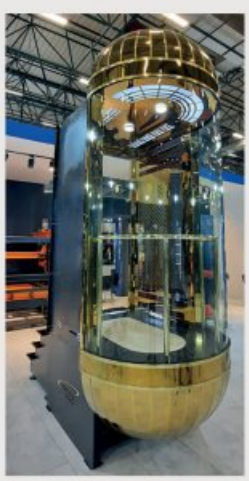


FLUENT
Full Automatic Lift Doors

LATEDOOR
LIFT DOORS









elevex Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası KONYA
SALON: 5 STANT NO: B1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

www.ozbesler.com.tr

ERASIS
asansör



ELEVATOR CONTROL SYSTEMS

info@erasisasansor.com.tr
export@erasisasansor.com.tr

WWW.ERASISASANSOR.COM.TR
+90 224 443 25 32 - 34


srl®
COMPLETE ELEVATOR SOLUTIONS
ASANSÖR SİSTEMLERİ
YÜRÜYEN MERDİVEN YÜRÜYEN YOL
ENGELLİ ASANSÖRLERİ
elevex KONYA
Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
SALON: 4 STANT NO: B1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA
www.srlasansor.com
MİMARİ PROJELERİNİZDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ
We Are Solution Partner Of Your Architectural Projects.
Konsan Sanayi Sit.
Fevzi Çakmak Mah. 10753 Sk.
No:8/1 Karatay/ KONYA
+90 444 6 775
export@srlasansor.com

SEKTÖRÜN İHRACAT MARKASI

Global bir marka olarak, daha yüksek hedeflere...



www.onaylift.com.tr

elevex Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası KONYA

SALON: 4 STANT NO: C2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

56 Ülkeye ihracat

Fabrika:
5. Organize San. Bölg. Aşağıpınarbaşı OSB Mah.
522. Sokak No:5 Selçuklu / Konya / TÜRKİYE
Tel: +90 332 346 21 24 | Fax: +90 332 346 21 25
info@onaylift.com.tr | www.onaylift.com.tr

Şube:
Beylikdüzü O S B Mahallesi Birlik Sanayi Sitesi
4. Cadde No:26 Beylikdüzü / İstanbul /TÜRKİYE
Tel: +90 212 876 11 35 Fax: +90 212 876 11 36
bilgi@onaylift.com.tr | www.onaylift.com.tr

ONAYLIFT® COMPONENTS

MÜŞTERİ HİZMETLERİ
Customer Service
444 32 42

ONAY GROUP | ONAY DOOR KAPI SİSTEMLERİ | ONAY KABİN ASANSÖR KABİNLERİ | ONAY KUMANDA KUMANDA SİSTEMLERİ

PLANET
PLASTİK ELEKTRİK

KABLO KANALLARI
CABLE TRUNKINGS

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
SALON: 6 STANT NO: E 24
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



BİRLİKTE
BÜYÜYORUZ...

PLANET PLASTİK ELEK.
SAN. ve DIŞ. TİC. A.Ş.

İ.O.S.B Eski Turgut Özal Cad.Altıntaç İş
Merkezi No.8 3/303
Başakşehir-İkitelli/İSTANBUL/TÜRKİYE
Tel: 0 212 436 46 46
GSM: +90 532 327 15 97
www.planetelektrik.com.tr
info@planetelektrik.com.tr



Alev Almaz

Darbelere Dayanıklı

İstenilen Ebatta Kesilebilme Kolaylığı

Kalite Kapıdan Başlar

Kalitemizi Avrupa'dan Asya bozkırlarına,
Afrika'dan Arabistan'a taşıyoruz.

YARI OTOMATİK
KAPI SİSTEMLERİ



OTOMATİK
KAPI SİSTEMLERİ



KRAMER
KAPI SİSTEMLERİ



elevex® KONYA 22-25 Mayıs/May 2024
Konya | Türkiye Asansör Fuarı
Turkey | Konya Elevator Exhibition

STANDIMIZA BEKLERİZ

KIRIKER METAL
ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

DOOR LIFE LIFTOR ALWAYS UP

/kirikermetal www.kirikermetal.com.tr 444 60 29 TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN



PAKET ASANSÖR ÇÖZÜMLERİ

Öncelikli hedeflerimiz dünyanın en iyi komponentleri kendi imalatımızla birleştirerek, müşterilerimizin paket asansör taleplerine ve özel ihtiyaçlarına kalıcı çözümler sunmak , AKRA Asansör markasını dünya pazarında küresel marka düzeyine getirmektir.

ARKEL · BLAIN HYDRAULIC · BRUGG Lifting · BUCHER hydraulics · ELGO ELECTRONIC · GUSTAV WOLF · henning MADE IN GERMANY · MONTEFERRO

MEILLER · NEWLIFT · PFEIFER · Savera · SCHAEFER · WITTUR · ZIEHL-ABEGG

İHTİYACINIZ OLAN HERŞEY



TSE · ISO · EAC · CE

T +90850 3038333 · +90532 798 8114

info@akra-aufzug.de

www.akra-aufzug.de

AKRA®

Elevator&Escalator

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: D1

22-25 MAYIS 2024 / KONYA



YIRSAN

METAL MAKİNA ASANSÖR İNŞ. SAN. VE TİC. LTD ŞTİ

www.yirsanmetal.com

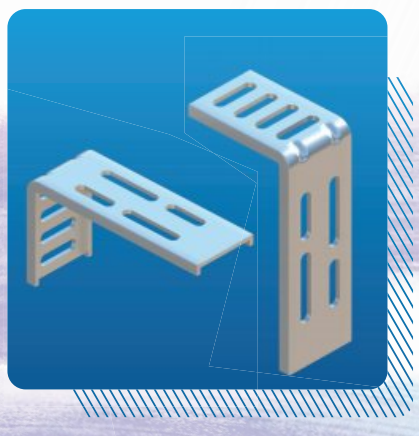
BAĞLANTI EKİPMANLARI ÜRETİMİNDE

SEKTÖRE YÖN VERİYORUZ













pozitiflab

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası elevex KONYA

SALON: 4 STANT NO: E13

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

Gaziantep / TURKEY

info@yirsanmetal.com

+90 850 888 2527

ARTI + kasnak®

TÜRK PATENT
TÜRK PATENT VE MARKA KURUMU

CAPTORMAL®

TSE
ONAYLI



YERLİ ÜRETİM

7 KAT DAHA DAYANIKLI

24/7
HIZLI TESLİMAT

Kasnaklarımız TSE ve Türk Patent Enstitüsü onaylıdır.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
SALON: 4 STANT NO: E 15
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

Artı Kasnak Asansör Mak. İmalat San. Ltd. Şti.
Ramazanoğlu Mah.
Muhsin Yazıcıoğlu Cad. 144/1
34906 Pendik, İstanbul

0216 378 35 38
info@artikasnak.com
www.asansorkasnagi.com

* Patent No: 2022 073 141 Artı Captormal

TÜRKELİ RAY®

"The best quality guide rail since 1947"



1947'den günümüze Asansör Rayında kalitenin adı...

www.turkeliray.com

Phone: +90 258 269 15 70

Fax: + 90 258 269 15 66

e-mail: info@turkeliray.com

İÇİN - DEKİLER

28 INDEX

34 DOSYA

ASANSÖR SEKTÖRÜ DIŞ TİCARET

44 - MP Yener Övünç Asansör 2023 yılını ihracat odaklı geçirdi

48 - Emlak Konut Asansör - EKA'ya Kurtuluş Erdem Bayraktar Genel Müdür olarak atandı

50 - "EKA, yerli ve milli bir dünya markasıolma hedefiyle emin adımlarla ilerliyor"

60 - HEDEFSAN 2023 yılında ihracat pazar çeşitliliğini arttırdı

62 - Özbay Asansör Market 2023'te ihracatını yüzde 20 arttırdı

64 - Löher'in 2024 beklentisi yüksek

70 - Kırıker Metal'in toplam ihracatında Avrupa'nın oranı arttı

76 - Küçük Group 2023'te ihracatını bir önceki yıla göre yüzde 30 arttırdı

72 - Hatemlift: 2023 ihracat performansımız oldukça başarılıydı

76 - Mesut Gökçeoğlu: 2023 yılında ihracat rakamlarımız 2022'ye göre yüzde 6 arttı

92 - Gülşah Tepe: 2023 yılında ihracat hedeflerimize ulaştık

96 - Yakup Ünalmış: Pumalift ilk yılında büyüme hedefine ulaştı

100 - Ömer Nasuhi Haskul: 2023'te 22 ülkeye ihracat yaptık

106 - OHC Lift, 2023 yılı üretiminin yaklaşık yüzde 50'sini ihraç etti

126 ONAYLIFT

Konya Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Vehbi Konarılı'dan, Onaylift'e fabrika ziyareti

136 DEVAS ASANSÖR

Devas Home Lift 'Yenilenebilir Enerji' ile sürdürülebilir geleceğe imza atıyor

130 KONTROL & MUAYENE

Asansörlerde Periyodik Kontrol ve Muayene

132 - Ramazan KAYMAK -
Asansör Periyodik Kontrol –Teknik Müdürü
SZUTEST Uygunluk Değerlendirme A.Ş.

140 - Murat ALTUN
Makine Mühendisi - Asansör Teknik Uzman
D Kare Gözetim Test ve Belgelendirme

148 - Halim AKIŞIN
Makina Mühendisi
Neta Sertifikasyon ve Teknik Kontrol

154 - Özge EYCAN
Elektrik Elektronik Mühendisi - Teknik Yönetici
AKM Teknik Muayene

158 TASFED

Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu Heyeti Sanayi Genel Müdürü İlker Murat Ar'ı ziyaret etti

162 OKADER

Orta Karadeniz Asansörcüler Derneği (OKADER) kahvaltılı toplantıda bir araya geldi

174 DESTEK

Dünya Bankası'nın 450 milyon ABD doları toplam bütçesiyle birlikte Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, TUBİTAK ve KOSGEB işbirliğiyle yürütülecek bu proje, sanayinin sürdürülebilirliğini ve verimli yeşil dönüşümünü sağlayacak

MAKALELER

120 CEYLA AKIN
TÜRKİYE'NİN GELECEĞİNİ ŞEKİLLENDİREN KIZILDENİZ...

130 DENİZ DEMİRKAPLAN
KÖTÜ İYİ'DEN BÜYÜKTÜR!

160 SERMİN ÇAĞDAŞ
TERCİH EDİLEN DANIŞMAN OLMANIN ESASI

164 MERVE DURGUN
TAKIM OYUNCUSU MU? LİDER Mİ?

166 ÖZCAN CAN
2024

168 ALP MURAT BAŞTUĞ
İLETİŞİM SANATÇISI MI? NASIL?

TÜRKRAY

ASANSÖR KILAVUZ RAYLARI
ELEVATOR GUIDE RAILS

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 4 STANT NO: C1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

www.turkray.com.tr
info@turkray.com.tr



OTIS - KONE - SCHINDLER - SELCOM - SCHMITT & SOHN - SEMATIC - OSMA

- HAUSHAHN - OAK WESTINGHOUSE - OSMA - THYSSEN - STARLIFT - SLYCMA ECOSIL - KONE

emay AUTOMATIC DOORS

www.emayasansor.com

DOOR MODERNIZATION KIT

FOR ALL DOOR Drivers & Motor
PLUG & GO





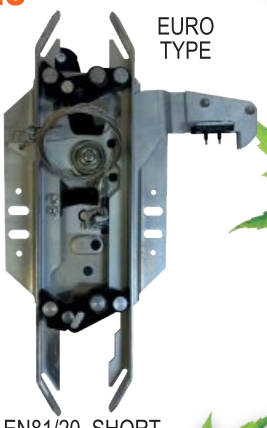
SKATES



A3



EN81/20 LONG



EURO TYPE

EN81/20 SHORT



SWITCH



BELT



BELT PULLEYER

EASY SOLUTION
included everything

TÜRKİYENİN İLK VE TEK !
DİŞLİSİZ MOTORLU OTOMATİK KAPI SİSTEMİ
The Best Automatic Door Evermade in TURKEY

A Sınıfı enejri tüketimi ile çevreci ve ekonomik
With A class energy saving environmental and economic

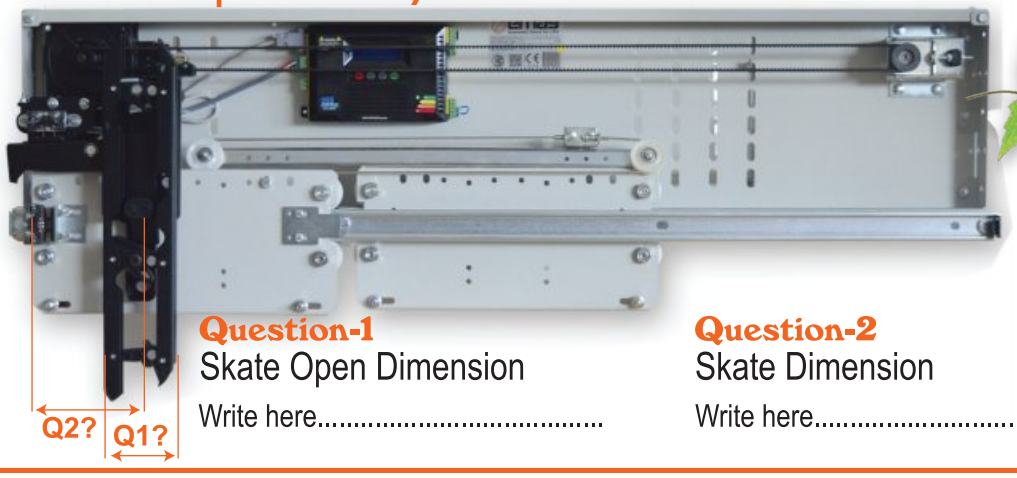
Redüktörsüz DIRECT DRIVE motoru ile sessiz ve uzun ömürlü kullanım
With DIRECT DRIVE gearless motor silent and long-lasting use

For all brand door modernization

Manyetik teknolojisi ile yüksek hız, yüksek tork ve titreşimsiz devinim sağlar
With magnetic technology providing high speed, high torque and non vibrating movement

MODERNIZATION MECHANISMS

Two question, full solution !



Question-1
Skate Open Dimension
Write here.....

Question-2
Skate Dimension
Write here.....

DOOR MODERNIZATION KIT

KONE - SCHINDLER - SELCOM - CHMITT & SOHN - SEMATIC

Güneydoğunun

EN BÜYÜK

Asansör Marketi

Sektörel başarımız ile tecrübemizi birleştirerek
güneydoğunun en büyük asansör marketiyiz.



ELİT ASANSÖR

MAX ELİT DOOR
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

MAX ELİT KABİN
ELEVATOR CABINS

MAX ELİT KUMANDA
ELEVATOR CONTROL SYSTEMS

2. Organize San. Böl. 217. Cad No:3 Eyyubiye / Şanlıurfa / TÜRKİYE
Web: www.elitasansor.com | **Mail:**bilgi@elitasansor.com | **Tel:** +90 414 357 62 20



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
www.elevex.com.tr
22-25 MAYIS 2024

2024 yılının
en büyük sektör buluşması
KONYA
ASANSÖR FUARI

2024
NİSAN - APRIL 2024 / 3-5 — Lift Expo Kazakhstan - Almatı - Kazakhstan — www.liftexpo.kz
NİSAN - APRIL 2024 / 22-24 — Lift Expo Algeria - Algeria — www.liftexpo-algeria.com

KÜNYE

İmtiyaz Sahibi ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Özhan ŞEREFLİ

Görsel Yönetmen
Meral ŞEREFLİ

Teknik Müdür - Yazılım
Turhan AKÇA

Editör
Senagül AKÇA

Etkinlik ve Proje Koordinatörü
Mehmet Pusat ŞEREFLİ

Reklam Rezervasyon
0 312 472 14 58 / 0 541 627 39 73

Yayın Adı- Asansör Vizyon Dergisi
Yayın Şekli ve Türü
2 Aylık Türkçe Yerel Süreli Yayın

Baskı Tarihi - 29.02.2024

Asansör Vizyon Dergisi:
Çağlayan Mh. 284. Cd.No:1/19 06470 ANKARA
Tel: 0312 472 14 58
www.asansorvizyon.com
haber@asansorvizyon.com

Baskı
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Tel: (0212) 454 30 00

Bu yayının tamamı ya da bir bölümü yayıncının yazılı izni olmaksızın çoğaltılamaz ya da yayınlanamaz. Yayınlanan yazı, belge ve fotoğrafların her türlü hukuki mesuliyeti yazarına aittir.

REKLAM İNDEKSİ

ACROLIFT ASANSÖR	84-85
AH&MET ASANSÖR	11
AKRA ASANSÖR	20
ALTINTAŞ BAĞLANTI ELEMANLARI	169
ALYANS ASANSÖR	37
AMADA TECH	61
AMETAL ASANSÖR	119
ARAS KALIP	143
ARGESET ELEKTRONİK	179
ARKEL	53
ARTI KASNAK	22
ATERYA ELEVATOR SYSTEM	32
AUTÜR ASANSÖR	182
BALABAN KASNAK	33
BEST OTOMASYON	101
BİSA LIFT	128-129
BLUES OF İSTANBUL	99
BT ELEVATOR	58-59
BUTKON	186
CAKAZ ELEKTRİK	127
CEYAS ASANSÖR	173
ÇELİKRAY	187
ÇÖZÜM-AS ASANSÖR	123
DECOSAN ASANSÖR	8-9
DEHİR ELEKTRONİK	121
DEVAS HOME LIFT	108-109
DPS DOOR	155
DUSEKO	95
ELCALIFT	65
ELİT LIFT	27
EMAY MÜHENDİSLİK	26-91-135
ERASİS ASANSÖR	15
ERDEN LIFT	73-157
EREN MAKİNA	42-43
ERKANLIFT	114-115
ESSAN METAL	6-7
EXVATOR.COM	180-181
FUPA ASANSÖR	145-147
GENEMEK	29
GİSMAP LIFT	117
GLASARIA	107
HEDEFSAN ASANSÖR	149
HEYTECH	41
HIZ ASANSÖR	185
Hİ LIFT	75
HİDOKS	74
HÜRAS ASANSÖR	31
İCON LIFT	93
İLA LIFT	167
İPEK PASLANMAZ	57
KARANCI PLEKSİ	47
KARINCA ASANSÖR	30
KEPİ ELEVATOR SYSTEM	105
KIRIKER METAL	2-3 - 9
KOLMAR ASANSÖR	51
KÖŞKERLER	55
KÜÇÜK GRUP	1 -93
LIFT EXPO KAZAKHSTAN	172
LIFTEXPO ALGERIA	139
LÖHER	4-5
MASS ASANSÖR	111
MERİH ASANSÖR	39
MERYEL ASANSÖR	89
METROPLAST ASANSÖR	49-159
MİK-EL ELEKTRONİK	133
MİKROLİFT	13
MP YENER ÖVÜNÇ ASANSÖR	71
NAGEL MOTOR	83
NİLKON ASANSÖR	137
ONAYLIFT	17
ONURAS	77
OPAŞ AKO	177
ÖNERSAN	81
ÖZBAY ASANSÖR MARKET	63
ÖZBEŞLER ASANSÖR	14
ÖZRAY ASANSÖR	45
PANOMA ASANSÖR	10
PLANET ELEKTRİK	18
PROLIFT ELEVATOR	161
RPM ELEKTRONİK	97
SELVİ MAKİNA	151
SRL ASANSÖR	16
STOF ASANSÖR	67
STORK LIFT	153
SZUTEST	183
TABLED PASLANMAZ	113
TEORİ MÜHENDİSLİK	79-141
TÜRKELİRAY	23
TÜRKRAY	25
UPSET ELEKTRONİK	163-165
VİNİ	68-69
VİPSAN ASANSÖR	124-125
VİTAL ASANSÖR	12
VOLTRON ASANSÖR	184
YETERLIFT ASANSÖR	87
YIRSAN ASANSÖR	21
ZERA BUTON	171


elegance, trimmed
Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex
KONYA
SALON: 6 STANT NO: B1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA
kg
MEGA
GENEMEK
Emek Mah. Ordu Cad. No:6/1, 34785, Sancaktepe, İstanbul, TURKEY
+90 216 365 9242 | www.genemek.com | info@genemek.com



güvenle yükselen değer...

karınca
asansör market

PAKET ASANSÖR SİSTEMLERİNDE ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

www.karincaasansor.com.tr

Ziyabey Caddesi No: 51/B 59850 Çorlu / Tekirdağ - TÜRKİYE
e-mail: info@karincaasansor.com.tr Tel: +90 (282) 650 0 333 GSM: +90 (530) 493 96 83

HÜRAS

Dünyaya Kaliteyle Açılan KAPILAR



95 since

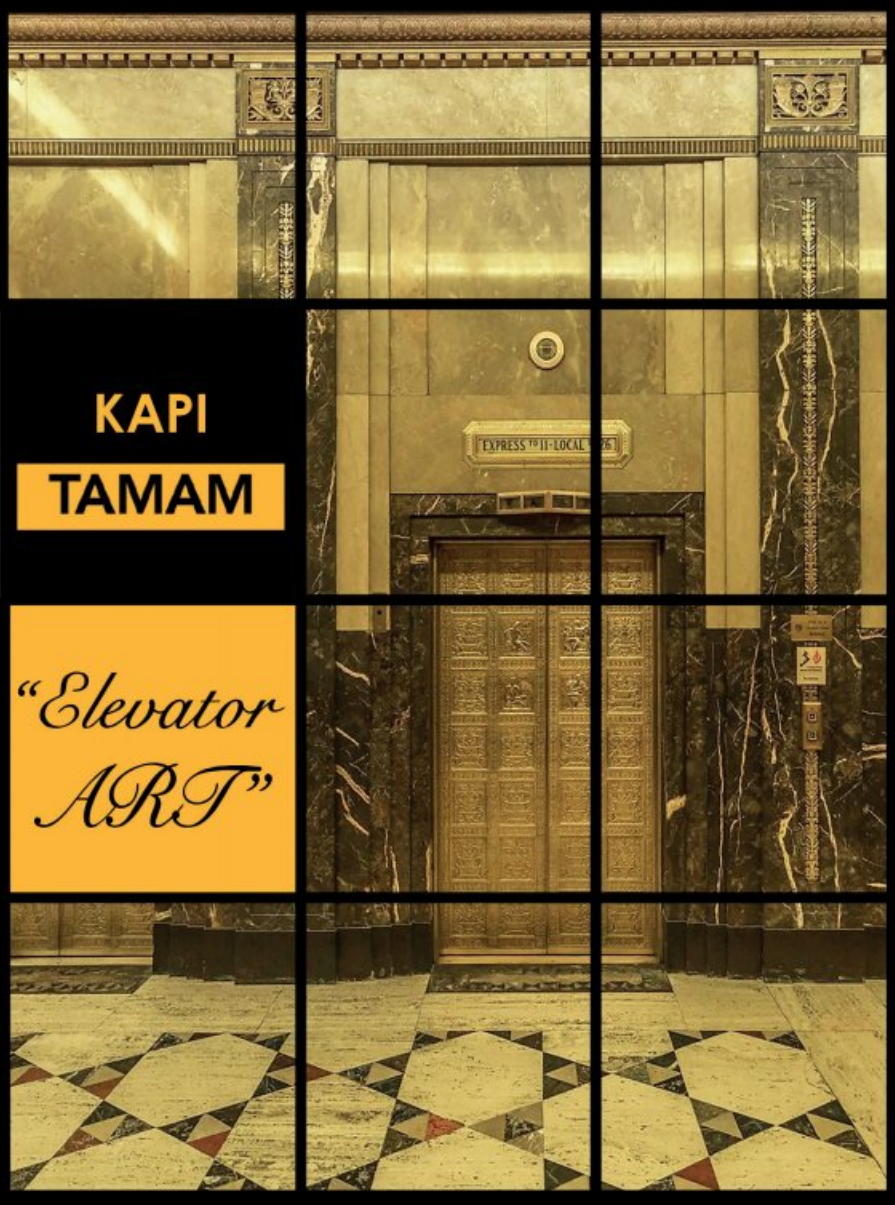
Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 5 STANT NO: D6
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

www.huras.com.tr | pazarlama@huras.com.tr | +90 531 394 37 43

ATERYA®

ASANSÖR SİSTEMLERİ/ELEVATOR SOLUTIONS



KABİN
TAMAM

KAPI
TAMAM

"Elevator ART"

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
SALON: 5 STANT NO: C2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

25 yıllık tecrübe... 25 years of experience...

- Kalite / **Quality**
- Teknoloji / **Technology**
- Kesintisiz hizmet / **Uninterrupted service**
- Güler yüz / **Smiling face**

22–25 Mayıs / May 2024

Konya | Türkiye Asansör Fuarı
Turkey | Konya Elevator Exhibition

BLB BALABAN



+90 (332) 236 16 56
+90 (539) 662 67 97

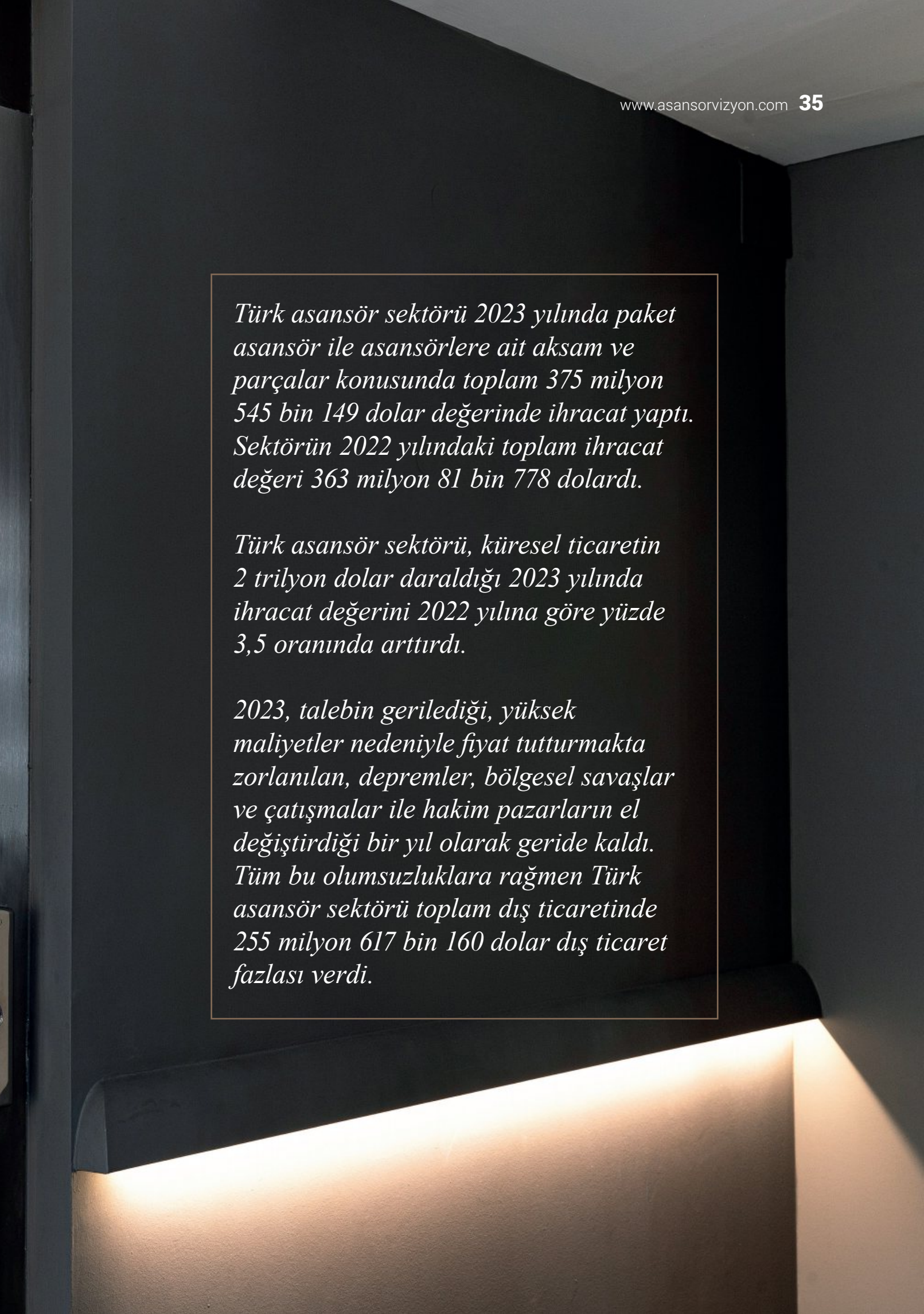
info@balabankasnak.com
www.balabanakasnak.com

STAND NO: 3 **HALL NO: C5**

Asansör Endüstrisinin buluşma Noktası
elevex KONYA

KONYA


SEKTÖR 2023 YILININ
TAMAMINDA 375,5 MİLYON
DOLAR DEĞERİNDE
İHRACAT YAPTI



Türk asansör sektörü 2023 yılında paket asansör ile asansörlere ait aksam ve parçalar konusunda toplam 375 milyon 545 bin 149 dolar değerinde ihracat yaptı. Sektörün 2022 yılındaki toplam ihracat değeri 363 milyon 81 bin 778 dolardı.

Türk asansör sektörü, küresel ticaretin 2 trilyon dolar daraldığı 2023 yılında ihracat değerini 2022 yılına göre yüzde 3,5 oranında arttırdı.

2023, talebin gerilediği, yüksek maliyetler nedeniyle fiyat tutturmakta zorlanılan, depremler, bölgesel savaşlar ve çatışmalar ile hakim pazarların el değiştirdiği bir yıl olarak geride kaldı. Tüm bu olumsuzluklara rağmen Türk asansör sektörü toplam dış ticaretinde 255 milyon 617 bin 160 dolar dış ticaret fazlası verdi.

Asansör sektörü 2023 yılı ihracatını arttırdı

Türk asansör sektörü, küresel ticaretin 2 trilyon dolar daraldığı 2023 yılında ihracat değerini 2022 yılına göre yüzde 3,5 oranında arttırdı. Sektör 2023 yılında paket asansör ile asansörlere ait aksam ve parçalar konusunda toplam 375 milyon 545 bin 149 dolar değerinde ihracat yaptı. Sektörün 2022 yılındaki toplam ihracat değeri 363 milyon 81 bin 778 dolardı.

Dış talebin gerilediği, yüksek maliyetler nedeniyle fiyat tutturmakta zorlanılan bir yıl olan 2023, ayrıca depremler, bölgesel savaşlar ve çatışmalar ile hakim pazarların el değiştirdiği zor bir yıl olarak geride kaldı. Tüm bu olumsuzluklara rağmen Türk asansör sektörü toplam dış ticaretinde 255 milyon 617 bin 160 dolar dış ticaret fazlası verdi.



Asansör sektörünün 2023 yılı toplam dış ticareti 500 milyona yaklaştı. Dış ticarette toplam 495 milyon 473 bin 132 dolar değere ulaşan sektör, 375 milyon 545 bin 149 dolar değerinde ihracat, 119 milyon 927 bin 983 dolar değerinde ithalat gerçekleştirerek dış ticaret dengesine 255 milyon 617 bin 160 dolarlık artı katkı sağladı.

2023 yılında asansör sektörünün yaptığı ve toplamda 375 milyon 545 bin 149 dolara ulaşan dış satım değerinin 208 milyon 305 bin 567 dolarlık kısmı paket asansörü, 167 milyon 239 bin 582 dolarlık kısmı da komponent ihracatından elde edildi. 2022 yılına oranla 2023 yılında paket asansör ihracatı 12 milyon 892 bin 566 dolar değerinde artarken komponent ihracat değeri ise 356 bin 195 dolar düştü.

Asansör sektörü 2023 yılında miktar bazında 116 milyon 731 bin 532 kilogram ihracattan kilogram başına 3,21 dolar kazandı. Sektör geçen yıl toplamında yaptığı 54 milyon 359 bin 414 kilogram miktarında paket asansör ihracatında kilogram başına 3,83 dolar kazanırken, 62 milyon 372 bin 118 kilogram komponent ihracatından kilogram başına 2,68 dolar kazandı.

2023 yılında Türk asansör sektörü 2022 yılı verilerine göre ihracatını arttırırken 2023 ithalat değeri 8 bin 789 dolarlık bir düşüş gösterdi.

Asansör sektörünün toplam ithalatının 2023 yılı kilogram değeri 3,91 dolar oldu.

- Sektör 255 milyon 617 bin 160 dolar dış ticaret fazlası verdi

Sektör dış ticarette yaptığı 375 milyon 545 bin 149 dolar değerindeki ihracatına karşın 119 milyon 927 bin 983 dolar değerinde yaptığı ithalat ile Türk ekonomisine 255 milyon 617 bin 160 dolar artı değer kattı.

- Paket asansör ihracatı 208 milyon 305 bin 567 dolar değerine ulaştı

Asansör sektörü 2022 yılında yaptığı 195 milyon 486 bin 1 dolar değerindeki ihracatını 2023 yılında 208 milyon 305 bin 567 dolara yükseltti.

ANADOLU'DAN
dünyaya açılan kapı

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
SALON: 5 STANT NO: B4
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



From Anatolian
to the world
opened door

alyans asansör
Otomatik Kapı Sistemleri

+90 (332) 346 45 51
+90 (332) 346 45 52
www.alyanslift.com

Fevzi Çakmak Mah. Ayyıldız Cad.
4. MK Sanayi Sitesi No:99/D-E
Karatay / KONYA / TURKEY
info@alyanslift.com

Paket asansör alıcılarında ilk sırada yine Rusya Federasyonu var

Türk asansör sektörünün 2023 yılında en çok paket asansör ihraç ettiği ülkeler arasında Rusya Federasyonu yine başı çekti. 2022 yılında Türkiye'den 49 milyon 296 bin 59 dolar değerinde paket asansör alan Rusya Federasyonu'na 2023 yılında 62 milyon 687 bin 542 dolar değerinde paket asansör ihracatı yapıldı.

Rusya Federasyonu ile Ukrayna arasında gerçekleşen ve 3. yılına giren savaş Türkiye'nin ihracat rakamlarına etkisini sürdürmeye devam etti.

Savaş sonrası Rusya Federasyonu'na uygulanan ambargo ve Rusya Federasyonu'nun Avrupa ile Amerika menşeli firmalara uyguladığı yaptırım asansör konusunda Rusya Federasyonu'nda Türk ihracatçıların iş hacmini arttırırken Ukrayna'da yaşanan daralma da her geçen yıl azalmaya başladı. Savaş öncesi en çok paket asansör ihraç edilen ülkeler sıralamasında ikinci sırada yer alan Ukrayna'ya yapılan asansör ihracatı 2021 yılına oranla 2022 yılında yüzde 52 gerilemişti. 2021 yılında 17 milyon 651 bin 982 dolar paket asansör ihraç edilen Ukrayna'ya 2022 yılında 8 milyon 431 bin 627 dolar değerinde paket asansör ihraç edilmişti. 2023 yılı ihracat rakamlarına bakıldığında Ukrayna'ya yapılan paket asansör ihracatının arttığı görüldü. Ukrayna'ya 2023 yılının toplamında 12 milyon 660 bin 553 dolar değerinde paket asansör ihracatı yapıldı. Bu değer ile Ukrayna Türkiye'den paket asansör alan ilk 10 ülke arasında Cezayir'den sonra 3. sıraya yerleşti.

2023 yılında en çok paket asansör ihracatı yapılan ilk 10 ülke sıralamasında 62 milyon 687 bin 542 dolar değeri ile ilk sırada yer alan Rusya Federasyonu'nu; 23 milyon 55 bin 293 dolar (2022: 22 milyon 902 bin 67 dolar) ihracat değeri ile Cezayir, 12 milyon 660 bin 554 dolar (2022: 8 milyon 431 bin 627 dolar) ihracat değeri ile Ukrayna, 9 milyon 403 bin 853 dolar (2022: 8 milyon 702 bin 467 dolar) ihracat değeri ile İsrail, 8 milyon 423 bin 425 dolar (2022: 8 milyon 454 bin 382 dolar) ihracat değeri ile Irak, 7 milyon 925 bin 246 dolar (2022: 7 milyon 374 bin 121 dolar) ihracat değeri ile Gürcistan, 6 milyon 252 bin 963 dolar (2022: 6 milyon 392 bin 467 dolar) ihracat değeri ile B.A.E., 5 milyon 647 bin 950 dolar (2022: 7 milyon 88 bin 541 dolar) ihracat değeri ile Özbekistan, 3 milyon 926 bin 932 dolar (2022: 2 milyon 910 bin 921 dolar) ihracat değeri ile Kosova ve 3 milyon 376 bin 240 dolar (2022: 3 milyon 531 bin 236 dolar) ihracat değeri ile Tunus takip etti.

2022 yılında 5 milyon 715 bin 565 dolar değerinde ihracat yapılan Kazakistan ve 4 milyon 120 bin 524 dolar değerinde ihracat yapılan Libya, 2023 yılında ilk 10 sıralamasına giremedi. Bu iki ülkeye yapılan ihracattaki düşüş dikkat çekti. 2023 yılı ihracat rakamlarına bakıldığında Kazakistan'ın 2023 yılı asansör ihracatı değerinin 3 milyon 2 bin 619 dolar, Libya'nın ise 3 milyon 650 dolar olduğu görüldü.

Fransa, Belarus, Danimarka, Bosna Hersek, İspanya, Sudan, Umman, Bangladeş, Bulgaristan, Azerbaycan, Kuzey Makedonya, Suudi Arabistan, Kuveyt, Malta, Birleşik Krallık, İran 1 milyon dolar ile 2 milyon dolar arası paket asansör sistemleri ihracatı yapılan ülkeler olurken; Fas, Türkmenistan, Sırbistan, Nijerya, Almanya, Katar, Arnavutluk, Polonya, Romanya, Avustralya 2 milyon dolar ile 3 milyon dolar arası paket asansör sistemleri ihracatı yapılan ülkeler oldu.

- Paket asansör ithalatı azaldı

2023 yılında yapılan paket asansör ithalatı 2022 yılına göre yüzde 13,28 oranında azaldı. 2022 yılında 88 milyon 258 bin 791 dolar olarak değerinde paket asansör ithal edilirken 2023 yılında bu rakam 76 milyon 536 bin 959 dolar olarak gerçekleşti. 2023 yılında ithal edilen paket asansör kilogram birim fiyatı 4,69 dolar olarak kaydedildi.

2023 yılında yapılan 76 milyon 536 bin 959 dolar değerindeki asansör ithalatının 40 milyon 114 bin 209 dolarlık kısmı Çin'den ithal edildi. En çok asansör ithal edilen ülkelerde Çin'i 11 milyon 254 bin 659 dolar ile Slovakya, 8 milyon 529 bin 3 dolar ile İtalya ve 7 milyon 630 bin 308 dolar ile Almanya takip etti.

2022 yılında 5 milyon 322 bin 970 dolar asansör ithalatı ile ilk sıralarda yer alan Finlandiya'dan, 2023 yılında 362 bin 968 dolarlık asansör ithalatı yapılması dikkat çekti.

- 2023 yılında 167 milyon 239 bin 582 dolar



MERiH®

1977'DEN BUGÜNE ASANSÖR ÜRETİMİNDE LİDER MARKA

1977 yılında kurulan Merih Asansör, 40 yılı aşkın tecrübesi ile otomatik kapı, kabin ve komple asansör sistemleri üretimiyle asansör sektörüne hizmet eden öncü bir firmadır. Modern kentlerin ve dikey yapıların asansör ihtiyacını karşılamak için yeni teknolojilerin ışığında sürekli gelişmeyi hedefleyen Merih Asansör, kaliteden ödün vermeyen üretim anlayışı ile müşteri memnuniyetini ilke edinmiştir. Merih Asansör uzman üretim, yönetim ve satış ekibinin yanı sıra AR-GE Merkezi ile de EN 81-20/50 ve En 81-58 uluslararası standartlarına uygun yenilikçi projeler üretmekte, sektörüne yön vermektedir.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
SALON: 3 STANT NO: D3
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

www.merihasansor.com info@merihasansor.com +90 312 640 15 60 Başkent OSB R.T. Erdoğan Blv. No: 8 Malıköy Sincan / ANKARA



değerinde komponent ihraç edildi

2023 yılında asansör sektörü 62 milyon 372 bin 118 kilogram miktarında, 167 milyon 239 bin 582 dolar değerinde komponent ihraç etti. Bu rakam 2022 yılında 167 milyon 595 bin 777 dolardı.

2023 yılında komponent ihracatı yapılan ülkeler arasında Mısır 12 milyon 773 bin 985 dolar (2022: 11 milyon 926 bin 093 dolar) ile ilk sırayı aldı. En çok komponent ihracatı yapılan ilk 10 ülke sıralamasında Mısır'ı; 11 milyon 857 bin 939 dolar (2022: 8 milyon 986 bin 504 dolar) ihracat değeri ile Rusya Federasyonu, 11 milyon 411 bin 659 dolar (2022: 5 milyon 488 bin 405 dolar) ihracat değeri ile Suudi Arabistan , 11 milyon 136 bin 133 dolar (2022: 13 milyon 729 bin 42 dolar) ihracat değeri ile Irak, 10 milyon 284 bin 470 dolar (2022: 11 milyon 377 bin 950 dolar) ihracat değeri ile Cezayir, 8 milyon 555 bin 75 dolar (2022: 6 milyon 352 bin 588 dolar) ihracat değeri ile Fas, 6 milyon 919 bin 926 dolar (2022: 9 milyon 380 bin 450 dolar) ihracat değeri ile İran, 5 milyon 573 bin 350 dolar (2022: 4 milyon 987 bin 851 dolar) ihracat değeri ile İsrail, 5 milyon 346 bin 926 dolar (2022: 4 milyon 970 bin 800 dolar) ihracat değeri ile Gürcistan ve 5 milyon 157 bin 941 dolar ihracat değeri ile Almanya takip etti.

Fransa 4 milyon 212 bin 383 dolar (2022: 4 milyon 470 bin 705 dolar) değerinde, ABD 4 milyon 136 bin 691 dolar (2022: 4 milyon 362 bin 289 dolar) değerinde, Ukrayna 4 milyon 216 bin 103 dolar (2022: 3 milyon 251 bin 554 dolar) değerinde, Afganistan 4 milyon 551 bin 94 dolar (2022: 3 milyon 585 bin 552 dolar) değerinde yaptıkları komponent alımı ile dikkat çeken ülkeler olurken; Libya ve Bulgaristan 3 milyon 500 bin ile 4 milyon dolar arasında komponent ihracatı yapılan ülkeler oldu. Romanya, Kosova Yunanistan, Danimarka, Arnavutluk, İtalya ve Kuveyt 2 milyon ile 3 milyon dolar arası; Bosna Hersek, Portekiz, Tunus, Nijerya, Finlandiya, Hindistan, Umman, BAE, Katar, Slovakya, Polonya, ve Estonya 1 milyon dolar ile 2 milyon dolar arası komponent alımı yapan ülkeler olarak kayıtlara geçti.

- Sektör 43 milyon 391 bin 24 dolar değerinde komponent ithal etti

Türk asansör sektörü 2023 yılında ithal ettiği 14 milyon 363 bin 499 kilogram miktarında komponent için 43 milyon 391 bin 24 dolar ödedi.
Bu değer 2022 yılında 31 milyon 677 bin 873 dolardı.

2023 yılında yapılan 43 milyon 391 bin 24 dolar değerindeki komponent ithalatının 19 milyon 588 bin 621 dolarlık kısmı Çin'den ithal edildi. En çok asansör ithal edilen ülkelerde Çin'i; 7 milyon 944 bin 725 dolar ile İtalya ve 7 milyon 383 bin 730 dolar ile İspanya takip etti.



satis@heytech.com.tr info@heytech.com.tr **Satış:** (0555)143 5301 **Çağrı Merkezi:** (0850) 260 0053

heytech®
hızlı ve güvenilir teknoloji

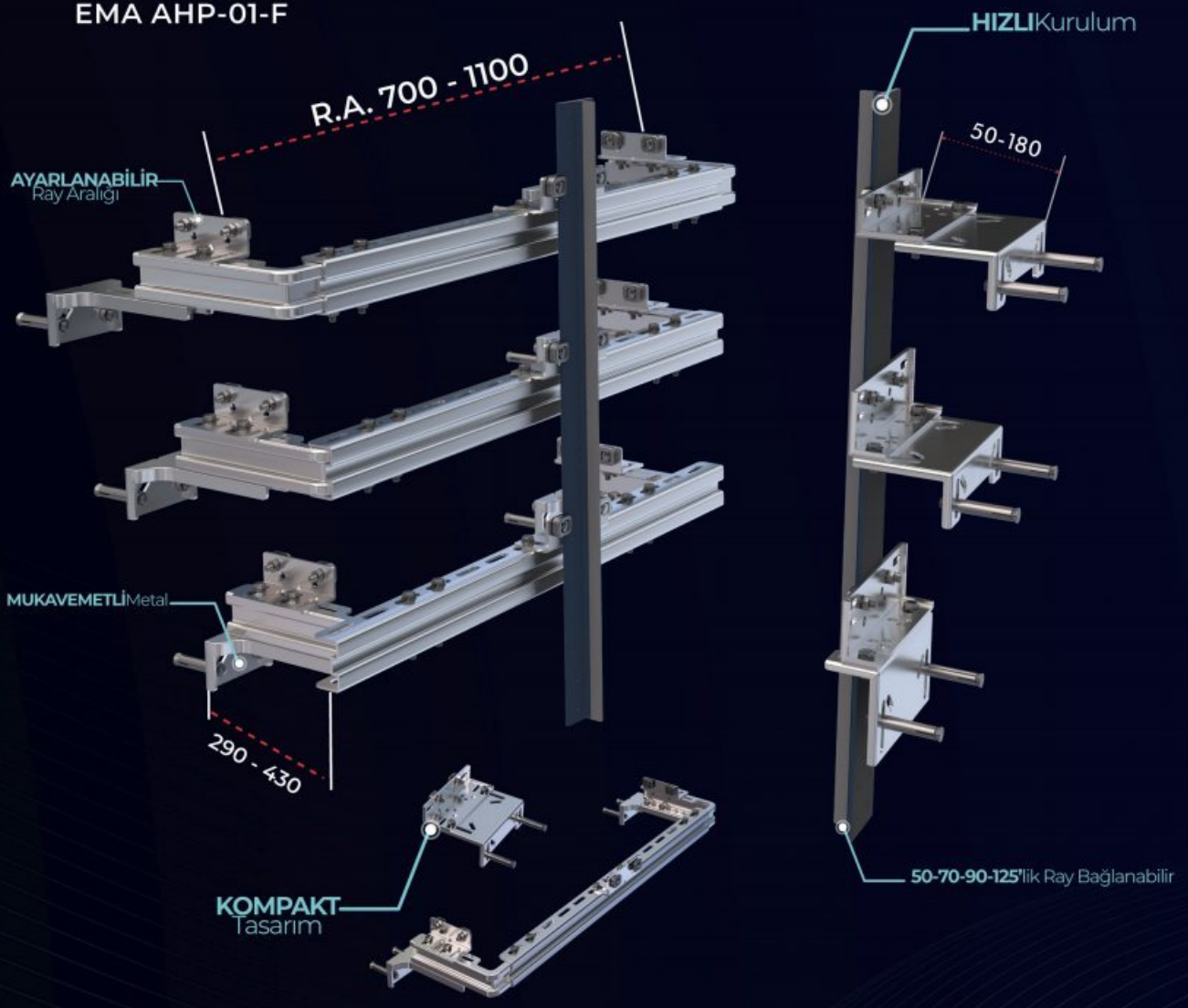
www.heytech.com.tr

TAKLİTLER GİDER GERÇEKLER KALIR!

AHTAPOT SERİSİ

AHTAPOT YANDAN AĞIRLIK SİSTEMİ 1

EMA AHP-01-F



TEKNİK ÖZELLİKLER

EMA AHP-01-F

☑ Ray Aralığı	700 - 1100 mm
☑ Ana Ray Konsolu Hareket Mesafesi	70-110 mm
☑ Duvar Ray Sırtı Hareket Mesafesi	290-430 mm



PLATE İLE
180 - 310

liftdesigner

Bu ürün, **liftdesigner** kütüphanesinde bulunmaktadır
*You can find this product in **liftdesigner** library*

40 years experience EMA

www.erenmakina.com.tr

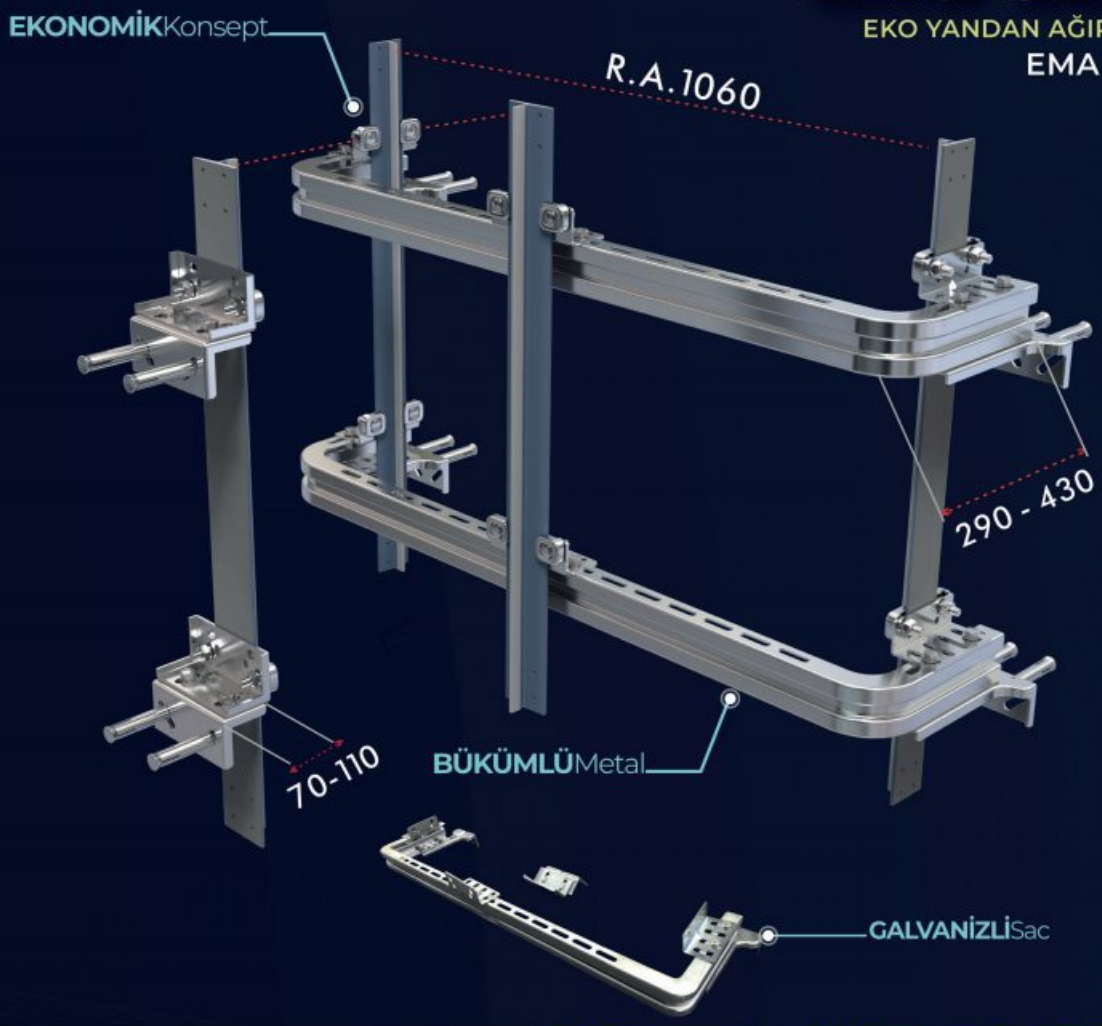
elevex Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası KONYA

SALON: 3 STANT NO: A4
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

40 years experience EMA

EKO SERİSİ

EKO YANDAN AĞIRLIK SİSTEMİ
EMA EKO 01-F



TEKNİK ÖZELLİKLER

EMA EKO-01-F

Ray Aralığı	1060 mm
Ana Ray Konsolu Hareket Mesafesi	70-110 mm
Duvar Ray Sırtı Hareket Mesafesi	290-430 mm



HESABINIZI İYİ YAPIN!

Yukarıdaki resimde görülen 1 sıra ürünün parça ve adetleri listedeki gibidir

EKO Bölme	1 Adet
90-4-D	1 Adet
90-4-D -R	1 Adet
DB-4 Ağırlık Konsolu	2 Adet
CE-2000 Ağırlık Konsolu	2 Adet
CE-2000 Ana Ray Konsolu	1 Adet
m12x20 Civata Takımı	12 Takım
m12x110 Klipsli Dübel	6 Adet
Ray Tırnakları	8 Adet

Ramazanoğlu Mah. Sanayi Cad.
Akarsu Sok. No:12/1 Pendik / İSTANBUL

info@erenmakina.com.tr
+90 (216) 378 86 14

MP Yener Övünç Asansör
2023 yılını ihracat odaklı geçirdi

MP Yener Övünç Asansör Genel Müdürü Sevinç Yener'den 2023 ihracat değerlendirmesini ve 2024 öngörülerini dinledik. 2023 yılını ihracat odaklı geçirdiklerini ifade eden Sevinç Yener, "2023 yılında üretimimizin önemli bir kısmını direk ve dolaylı olarak yaptığımız ihracatımıza ayırdık." dedi.

"2023 yılı ihracatımız direk ve dolaylı olarak, toplam üretimimizin ciddi bir kısmını kapsadı. Yine de önceki yıllara oranla artış olmadığını, ihracat hızının düştüğünü raporlardan görebiliyoruz. Sebepler malum, dünya çapındaki ekonomik durgunluk, ülkemizdeki enflasyon etkisi, Çin piyasasının agresif satış politikası ve komşu ülkelerde yaşanan politik sorunlar." diyen MP Yener Övünç Asansör Genel Müdürü Sevinç Yener kendini ispat etmiş, belli pazarlarda süreklilik sağlamış bir firma olarak amaçlarının, paydaşlarıyla geleceğe yönelik kalıcı adımlar atmak olduğunu kaydetti.



Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla MP Yener Övünç Asansör'ün Ar-Ge, ürün geliştirme ve özellikle makine parkurunu geliştirme yatırımlarının sürekli olarak devam ettiğini ifade eden Sevinç Yener, "Daha kaliteli projeler, daha bilinçli çalışma süreçlerini gerektiriyor. Bu durumda geriye gitmemek için bile kendinizi geliştirmeniz gerekiyor. Ar-Ge ve yatırım konusu hassas olduğumuz bir konu. Bu hassasiyet de beraberinde hem teknik ekip hem donanım olarak yüksek bir maliyet getiriyor. Firma yaptığımız çalışmaların olumlu etkilerini görüyoruz, temennimiz herkesin bu çalışmalarının karşılığını alabildiği bir pazar yapısının oluşması." dedi.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenlemelerin MP Yener Övünç Asansör'ün üretim ve ihracat faaliyetlerine etkilerini sorduğumuz Sevinç Yener şunları söyledi:

"AB, çevresel hedefler doğrultusunda bildiğiniz üzere Yeşil Mutabakat başlığı altında, sanayinden tarıma, enerjiden finansa birçok başlıkta hedefler açıkladı. Doğal kaynakların tüketimini bilinçli hale getirmeyi amaçlayan mutabakat 2023 yılında yürürlüğe girdi ve Türkiye de imzaladı. Mutabakata ait adımların ilerleyen süreçte, özellikle AB hedefleri doğrultusunda ülkemize fayda sağlayacağını düşünüyorum. Kaldı ki bilinçli dünya vatandaşları olarak çevreyi korumak, hepimizin görevi. Üretim faaliyetlerimizde, temiz enerji, sürdürülebilir sanayi, sürdürülebilir hareket ve kirliliğin bertaraf edilmesine ilişkin düzenlemeler yapmaktayız.

Yeşil Mutabakat başlıkları, sanayide karbon salınımını azaltmaya yönelik düzenlemeleri getiriyor. Biz kendimizi olabildiğince adapte etmeye çalışıyoruz.

Şirket araçlarımızı elektrikli araçlara dönüştürerek sürece başladık. Amacımız kısa zamanda bu dönüşümü yüzde 100 tamamlamak.

ÖZRAY

Asansör Ray Sistemleri

Elevator Rail Systems

1988'den beri...



www.ozray.com.tr

Available on the App Store



Mutabakatın önemli başlıklarından birisi de enerji bağımlılığını sıfırlamak. Biz de bu konuda, güneş enerjisi kullanımı çalışmaları yaparak adım atmaya çalışıyoruz. Amacımız güneş enerjisi kullanımına geçmek. Konuyu önemsiyoruz, hepimize ait olan dünyayı korumak için adımlar atmayı görev sayıyoruz. Elektrik enerjisi, üretimimiz ve saha faaliyetlerimiz içinde en önemli tüketim kalemlerimizden biri. Biz de bu ihtiyacımızı doğal kaynaklardan minimum karbon salınımı ile sağlamayı hedef edindik.

Mevcut şartlarda yeşil teknolojilere yapılan yatırım maliyetleri yük gibi gözükse de özellikle enerji kullanımının çevreci ve düşük maliyetli yöntemlere evrilmesi, orta vadede firmalara pozitif yansıyacaktır. Uzun vadede, Yeşil Mutabakat kapsamında, karbon tüketimine karşı uygulamaya alınacak ek vergilerden etkilenmemek için, bu dönüşümlere adapte olmak faydalı olduğu kadar sürecin zorunlu bir parçası olacak gibi görünüyor. Biz bu adımları atıyor olmaktan oldukça mutluyuz. Zaten süreç, standartların ve sertifikasyon adımlarının geliştirilmesi ile hepimizi bu yöne yönlendirecektir."

"Faaliyetlerimizi mümkün olduğu kadar yerli ürün kullanarak yürütüyoruz"

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmaların ve tedarik süreçlerindeki zorlukların ithal ürün yoğunluklu çalışan firmaların çalışmalarını sekteye uğrattığını kaydeden MP Yener Övünç Asansör Genel Müdürü Sevinç Yener, "Faaliyetlerimizi mümkün olduğu kadar yerli ürün kullanarak yürütüyoruz. Firma olarak ithal malzeme kullanımımız oldukça düşük, olabildiğince yerli ürünler ile devam ediyoruz. İş ortaklarımız aracılığı ile temin ettiğimiz bazı komponentlerde gecikmeler yaşasak da, ana hatları ile küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar sebebiyle ciddi aksamalar olmadı. İhracat operasyonlarımız ise lojistik sebeplerden çok politik ve ekonomik sebeplerden etkilendi. Gücümüz yettiği kadar, iş ortaklarımız ile çözümler üretmeye çalışıyoruz ancak ulusal ve uluslararası ölçekli problemlerden herkes gibi biz de etkileniyoruz.

Bu vesile ile 2024 yılından temennimiz, öncelikle Rusya-Ukrayna ve İsrail-Filistin arasında yaşanan ve masum sivillerin katliamına sebep olan savaşlar başta olmak üzere tüm politik sorunların çözülmesi.

Firma olarak, bundan önceki yıllarda olduğu gibi, 2024 yılı için de öncelikli amacımız, kendimizi geliştirmek. Ürünlerimizin kalitesini ve katma değer içeriğini arttırmayı, bizi uzun vadede başarıya ulaştıracak ana faktörler olarak görüyoruz. Zor şartlarda bu hedeflerden ödün vermeden ilerlemek önemli. Ticari iniş çıkışlar, politik etkenler ve çok doğal olarak bu süreçlerin getirisi olan ekonomik kaygılar, gelişim süreçlerini engellememeli. Bunu yapmaya çalışıyoruz.

Sürdürülebilir gelişim ile, 10 yıl içerisinde, ülkemizin sağladığı jeopolitik avantajlardan faydalanarak, dünya asansör piyasasında daha güçlü bir rol almayı hedefliyoruz." dedi.

KARANCI

KARANCI PLEKSİ END. AYDINLATMA SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

www.karanci.net

Kuruluşunun 10. yılında

sektörünün lideri

Asansör zemin malzemeleri



Kontak tutkalı



Spot



Yuvarlak takoz





L takoz

Bant armatür





Solid levha



Polistren aydınlatma





Küpeşte ve bağlantı aparatları

Bizim GÜCÜMÜZ MEMNUNİYETİNİZ

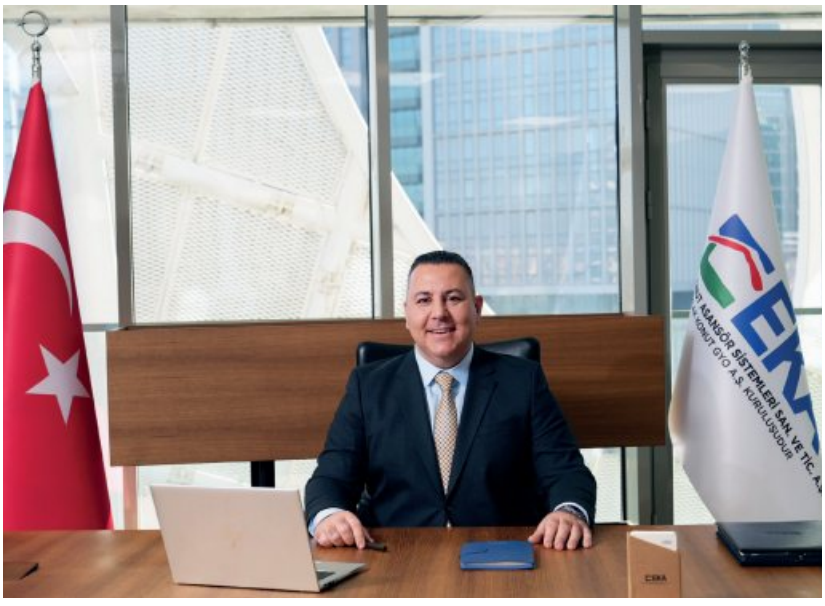
Karancı Endüstriyel Aydınlatma Ekipmanları, müşteri odaklı ve verimliliği merkez alan yönetim anlayışı ile hizmetinizde...

MÜŞTERİ ODAKLI

+90 507 194 88 86
+90 216 509 15 65

Alemdağ Mah, Dilruba Sk. No:3 Çekmeköy/İstanbul

EMLAK KONUT ASANSÖR SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
EMLAK KONUT GYO A.Ş. KURULUŞUDUR



Emlak Konut Asansör - EKA'ya Kurtuluş Erdem Bayraktar Genel Müdür olarak atandı

Elektronik Mühendisliği ve Pazarlama MBA programlarını tamamlayan Bayraktar, kariyerine demir çelik sektöründe ihracat satış mühendisi olarak başladı. Kısa bir süre elektronik sektöründe ithalat deneyiminden sonra, asansör sektörüne global bir firma bünyesinde adım attı, asansör kariyerinin yarısında global, diğer yarısında da yerli firmalarda liderlik görevlerinde bulundu. Sektörde ithalat/ihracat, yurtdışı eğitim ve görevler, pazarlama/satış, proje yönetimi/saha deneyimi, direktörlük ve startup asansör firmasının kurucu genel müdürü olarak görevler üstlendi. Bu alanda tüm ana kısımları kapsayan görevlerde önemli deneyimler elde etti. Evli ve 2 çocuk babası olan Bayraktar, anadil seviyesinde İngilizce ve iyi seviyede İspanyolca biliyor.

Biz de, Asansör Vizyon Dergisi olarak Kurtuluş Erdem Bayraktar'a yeni görevinde başarılar dileriz.

A3
Hayat Kurtarır



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: B1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

METROPLAST

Deri O.S.B. Mahallesi Tabakhane Cad. No:3/YC-10 Özel Parsel Tuzla / Istanbul

Telefon: +90 216 671 11 01 - 02 - 03 **E-Mail:** info@metroplastasansör.com.tr

metroplastasansor.com.tr

"EKA, yerli ve milli bir dünya markası olma hedefiyle emin adımlarla ilerliyor"



Emlak Konut GYO'nun iştiraki olarak Şubat 2021 yılında kurulan Emlak Konut Asansör (EKA) Genel Müdürü Kurtuluş Erdem Bayraktar ve İhracat Müdürü Yavuz Kayağ ile EKA'nın 2023 yılını nasıl geçirdiğini ve 2024 yılı ihracat hedeflerini konuştuk.

2023 yılı Emlak Konut Asansör (EKA) özelinde nasıl geçti?

EKA, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığının himayelerinde, ülkemizin kentleşme çalışmalarına öncülük eden Emlak Konut GYO'nun iştiraki olarak Şubat 2021'de kuruldu.

Ana faaliyet konusu asansör sistemleri olan şirketimizin üretim tesisinin açılışını 30 Ocak 2023 tarihinde gerçekleştirdik. Yılın ilk günlerinde, ilk sevkiyatlarımızı gerçekleştirmenin mutluluğunu ve gururunu yaşadık. 6 Şubat 2023'te meydana gelen Kahramanmaraş merkezli 7,7 büyüklüğündeki 'Asrın Felaketi'nin hemen ardından EKA çalışanlarımızın ve paydaşlarımızın destekleriyle acil ihtiyaçların tespiti ve teminini sağladık. 27 gönüllü çalışanımızdan oluşan arama kurtarma ekibimiz ile giyim, hijyen ve gıda malzemelerinin yer aldığı yardım tırlarımız 7 Şubat tarihinde Hatay'a ulaştı. Vatandaşlarımızın geçici barınma ihtiyaçlarını karşılamak üzere ülkemiz genelinde başlatılan konteyner üretim seferberliğine EKA olarak biz de katıldık. Kısa sürede yeniden şekillendirdiğimiz üretim hatlarımızda yüksek kalitede yaşam konteyneri üretmeye kesintisiz devam ettik ve tamamlanan her bir konteyneri vakit kaybetmeden ihtiyaç bölgelerine sevk ettik.

Teknoloji ve inovasyon alanlarındaki küresel gelişmeleri yakından takip ederek yerli milli teknoloji geliştirme çalışmalarımız için yurtiçi ve yurtdışı fuarlarını ziyaret ettik, sempozyumlara katıldık. Gümrük Birliği Uygunluk Sertifikamızı (EAC) aldık. EKA, dünya markalarının iş modeli ile çalışan şirketimiz, Sayın Cumhurbaşkanımızın liderliğinde Milli Teknoloji Hamlesi Vizyonu ile Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı kapsamında yerli ve milli bir dünya markası olma hedefiyle sağlam adımlarla ilerliyor. Akıllı yazılımlarımız, robotik sistemlerimiz ve Endüstri 4.0 metodolojisiyle gerçekleştirdiğimiz verimli üretim teknolojisine ERP sistemine geçişimizle katkı sağladık.

Yurtiçinde 2022 Ağustos ayında başladığımız ilk satış sözleşmemizle beraber 2023 yılı sonuna kadar toplam 57 farklı prestijli projeye imza attık. Yıllık bütçe adetlerimizin çok üzerine çıkarak önemli bir başlangıca imza atmanın gururunu yaşıyoruz. Sektörün önemli aktörlerinden biri olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz. Proje başına ortalama ünite adetleri çok yüksek projelerle

KOLMAR
ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

Ray üretiminde
52 YILLIK
İTALYAN TECRÜBESİ

Türkiye distribütörü
SHENYANG BLUELIGHT

Asansör kumanda sistemleri ve Dişlisiz Makine üretiminde 40 yıldır süre gelen tecrübe



WYT-L MODEL:
240 ve 320 mm kasnaklı modelleri, kompakt yapısı sayesinde 2 m/sn hıza kadar olan Makine dairesiz asansör uygulamaları için ideal çözüm

SHENYANG BLUELIGHT



WYT-H MODEL:
10 m/sn hıza kadar uygulamalarınız için ideal çözüm.

SHENYANG BLUELIGHT



WYT-T MODEL:
400 mm kasnağı, kompakt yapısı ile 2,5 m/sn hıza kadar olan Makine Daireli asansör uygulamaları için ideal çözüm

SHENYANG BLUELIGHT

MARAZZI



Modeller: T45/A, T50/A, T70-1/A

SOĞUK ÇEKME RAY (A TİPİ)

MARAZZI



Modeller: T70/B, T75/B, T82/B, T89/B, T90/B, T114/B, T127/B, T140/B

İŞLENMİŞ RAY (B TİPİ)

MARAZZI



Modeller: T89/BE, T90/BE, T114/BE, T127/BE, T140/BE

HIZLI ASANSÖR RAYI (BE TİPİ)

KOLMAR ASANSÖR SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

ADRES: Ferhatpaşa Mahallesi, M.Fevzi Çakmak Caddesi, 44. Sk. No:55 Ataşehir / İSTANBUL

TEL: +90 (216) 661 55 67

E-MAİL: info@kolmar.com.tr

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

www.kolmar.com.tr

SALON: 4 STANT NO: E 1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



ciddi deneyim gerektiren büyük ölçekli proje yönetimini, alanında uzman profesyonel kadromuzla titizlikle takip ediyor, verilen bu güvenin bilinciyle en iyisini yapmak için var gücümüzle çalışıyoruz.

2023 yılında gerçekleştirdiğiniz ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinizin teknik özelliklerinde veya tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik özel adaptasyonlar yapma gereği duydunuz mu? Eğer evetse, bu adaptasyonlar nelerdi ve hangi pazarlar için gerçekleştirildi?

Türkiye'de montajı yapılan asansörlerin Asansör Yönetmeliğimize uyma zorunluluğu vardır. Asansör Yönetmeliğimiz ise Avrupa Asansör Standartı olan EN81-20'yi referans almaktadır. Buna benzer şekilde diğer ülke ve bölgelerde ülkemiz ile kıyasla standart ve yerel yönetmelik farklılıkları olabilmektedir. İhracatta hedef alınan ülkeler bazında pazara giriş için gerekli belge, sertifika, teknik uyumluluk ihtiyaçları gerekmektedir. Mesela Rusya'ya ihracat yapabilmek için EAC belgesine sahip olmak ve yine EI (İzolasyonlu kapı) özellikli yangına dayanımlı asansör kat kapısı gibi sağlanması gereken teknik hususlar olabilmektedir. İhracatta hedeflenen ülkeler bazında gerekli belge, sertifika ve teknik çalışmalarımız tamamlanmış olup bunları daha da genişletme çabası içerisindeyiz.

Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, firmanızın Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine ne kadar yatırım yapmaktasınız? Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performansınıza somut etkileri nelerdir?

EKA olarak kurulduğumuz günden bugüne Ar-Ge ve yenilik kültürü benimsendi. Ar-Ge faaliyetlerimiz ile inovatif yaklaşımlar sunarak global pazara sürekli yeni ürün ve teknolojiler geliştiren bir marka olması gayesiyle Türkiye Yüzyılında kararlılıkla ilerlenmektedir. Bu kapsamda EKA olarak inovasyona verdiğimiz önemin bir miladı olarak Kasım 2022'de T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'mızdan Ar-Ge merkezi statüsünü almaya hak kazandık.

Ar-Ge merkezimizdeki inovatif çalışmalar ile farklı pazarlarda farklı ihtiyaçlara cevap verebilen asansörlerin tasarım ve sonrasında da üretimini gerçekleştiriyoruz. EKA, sadece asansör aksam ve parçalarını üretmekle kalmıyor, asansörün montajından bakımına kadar tüm süreçlerde yer alıyor. Amacımız sadece teknik olarak kuyu ölçülerinin iyileştirilmesi ya da estetik tasarımlardan ziyade sektöre öncülük edecek fikirlerin de hayata geçirilmesidir. Bu doğrultuda asansörleri daha akıllı ve interaktif hale getiren yapay zekâ ile çalışacak, enerji verimliliğini arttıracak ve karbon ayak izini azaltacak "Akıllı Asansör" projemizin ilk fazını da 2024 yılı içerisinde tamamlamayı planlıyoruz.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenlemeler, firmanızın üretim ve ihracat faaliyetlerine etkileri nelerdir, pazar seçimlerini ve hedeflerini nasıl etkiliyor?

İklim değişikliği ile mücadele ve sürdürülebilir kal-

Teklif almak artık

Çok kolay!



dealer.arkel.com.tr

Asansör teknolojilerine dair
tüm ihtiyaçlarınız için
ARKEL DEALER'ı ziyaret edin.



arkel

arkel.com.tr

İyi teknolojilerin arkasında biz varız.





kınmanın sağlanması amacıyla küresel olarak atılan adımlar, Avrupa Birliği (AB) tarafından 11 Aralık 2019 tarihinde açıklanan Avrupa Yeşil Mutabakatı (AYM) ile hız kazanmıştır. EKA doğuştan yeşil ve sürdürülebilir bir marka. Her türlü üretim ve tüketim faaliyetimizde yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanılmasını çevremize ve geleceğimize saygının vazgeçilmez bir gereksinimi olarak görüyoruz. EKA ekosistemimiz, sürdürülebilirlik temeliyle yükseliyor. Yurtiçi ya da yurtdışından gelen taleplerden, pazarların durum ve ihtiyaçlarından bağımsız olarak tüm faaliyetlerimiz bu ana temel esas dikkate alınarak yapılmaktadır.

Son yıllarda dünya genelinde yeşil sanayi için çokça adım atılırken Türkiye'de de bu konu özelinde pek çok politika 2023 senesinde hayata geçirilmiştir. Firma olarak Türkiye'nin yeşil sanayi politikaları çerçevesinde 2024 yılı asansör üretim sürecini sürdürülebilirlik ve çevre dostu uygulamaları nasıl entegre etmeyi planlıyorsunuz?

Ülkemizin Avrupa Yeşil Mutabakatına adaptasyonunu sağlayacak bir yol haritası tespit edilmiş ve ilgili kurumlarımızın katkıları ile bir eylem planı oluşturularak, çalışma grubu ve Yeşil Mutabakat Eylem Planına ilişkin 2021/15 Sayılı Cumhurbaşkanlığı Genelgesi 16 Temmuz 2021 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanmıştır. Üretim tesisimizde 15 bin metrekare çatı alanı üzerine kurulu 2 MW güneş enerjisi santrali ile kendi enerjimizi üretiyor, yeşil üretim uygulama örneklerimizle sektörümüze katkı sağlamayı ve farkındalık yaratmayı hedefliyoruz. Sıfır atık politikamız doğrultusunda hem merkez ofisimiz hem de fabrikamız için aldığımız sıfır atık belgelerimiz, montaj sahalarımızda atıkların ayrıştırılması ve ilgili yerlere teslim edilmesi gibi birçok alanda çalışmalarımız bulunmaktadır. 2024 yılında ise hem genel merkezimizde hem montaj sahalarımızda hem de fabrikamızda karbon ayak izinin azaltılmasına yönelik iyileştirme çalışmalarımıza tüm hızıyla devam ediyoruz. Yüksek performans ile maksimum verimliği, standart konfigürasyonda sunduğu VVF Drive, LED Aydınlatma, Uyku Modu fonksiyonları ile buluşturuyoruz. Kullandığımız 'Daimi Mıknatıslı Senkron Motor' sayesinde geleneksel elektrik motorlarına kıyasla yüzde 30 enerji verimliği sağlıyoruz. Opsiyonel olarak sunduğumuz 'Regen Drive' fonksiyonu ile birlikte binalarınızda yüzde 35'e varan enerji tasarrufuna imkan sağlanıyor. Asansörler için enerji hesaplaması ve sınıflandırması gerekliliklerini (VDI 4701-1A Sınıfı) dikkate alarak çevrenin korunmasını ve yeşil binaları destekliyoruz.

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerinizin rekabetçiliğini Avrupa pazarında nasıl etkiliyor?

Ülke ve bölgelere göre ürün ve sistem gerekliliklerinde, çalışma prensiplerinde, enerji tüketimlerinde, vb. farklı ihtiyaç ve talepler gözlemlenebiliyor. Avrupa pazarında ise "Avrupa Yeşil Mutabakatı"

KÖŞKERLER®
ÇELİK HALAT VE MAK. SAN. TİC. A.Ş.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: E 20
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



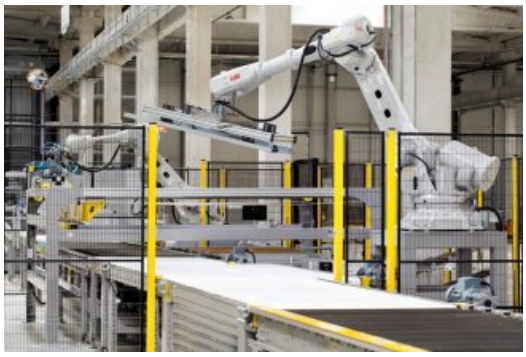
Köşkerler
imzasını taşıyan
Mavi Damar
asansör
halatlarımızı
güvenle
kullanabilirsiniz.

Çeliğe Güç Veren Kalite



CE TÜV AUSTRIA







öncesi ya da sonrasında, özellikle son senelerde çevreye daha duyarlı ürün ve üretimler tercih edilmektedir. EKA olarak, ana temel prensiplerimiz doğrultusunda biz de bu pazarın bu ihtiyaçlarını rahatlıkla karşılayabilecek ürün ve üretim faaliyetlerine sahibiz.

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmanızın üretim ve ihracat operasyonlarını nasıl etkiledi? Bu zorluklara karşı uyguladığınız stratejiler nelerdir?

Milli markalaşmaya ve daha sonra da global bazda bir marka olma yönünde, hassasiyetle değerlerimizi koruyor, başarımızı her geçen gün daha yukarı taşıma inancımızla, çalışmalarımıza devam ediyoruz. Yüksek yerlilik oranlı üretim ve tedarik zinciri yaklaşımımız ile hem yerli üretime katkı sağlıyor hem de küresel tedarik zincirinde yaşanabilecek dalgalanmalardan minimum seviyede etkileniyoruz. Ayrıca bu sayede söz verdiğimiz sürelerde ürünlerimizi teslim edip müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutuyoruz.

Son olarak, asansör sektöründe firmanızın gelecek 10 yıl içindeki vizyonu nedir? Bu vizyona ulaşmak için belirlediğiniz anahtar stratejiler nelerdir?

Küresel pazarın önemli aktörleri ile rekabet eden, tüm dünyada ürün ve hizmetlerimizin kalitesini ön plana çıkaran, yerli ve milli bir dünya markası olma vizyonumuz doğrultusunda çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Dijital çözümlerimizle, dünya standartlarında ileri teknolojiler geliştirmek, katma değerli ürün çeşitliliğimizi artırmak üzere Ar-Ge yatırımlarımıza kararlılıkla devam edeceğiz. EKA olarak, bugün üst düzey projelerde yerli ve milli markamızla, ithalata alternatif çözüm sunmanın gururunu yaşıyoruz. İştiraki olduğumuz Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığının öncülüğünde sürdürülen deprem bölgesinin yeniden inşası ve şehirlerimizin yerinde dönüşümü başlıklı projelerde asansörler ile ilgili her konuda çalışmalarımız 2024'te artarak devam edecek.

Dayanışmanın milli birlik ve beraberlik yönünden öneminin farkındayız, bu bilinçle sektörümüzün tüm paydaşlarını bir araya getirecek projeler yürüteceğiz. Bu kapsamda tedarik zinciri ekosistemimizi büyütmeye ve geliştirmeye devam edeceğiz. Kritik teknolojilerdeki yerli ve milli üretim kabiliyetlerimizi önümüzdeki dönemde en üst düzeye çıkaracağız. Türkiye'nin inovasyondaki rekabetini artıracak, küresel bilgi birikimimizi değerli çözüm ortaklarımız ile paylaşacak, iş birlikleri ile bugünün ve geleceğin teknolojik çözümlerini hayata geçireceğiz. Ülkemizin küresel üretim üssü olma statüsünü hep ileriye taşıyacağız. Sektörümüze nitelikli insan kaynağının sürekli geliştirilmesi de bizim en öncelikli konularımız arasında daima yer alacak.

EKA, yerli ve milli bir dünya markası olma hedefiyle emin adımlarla ilerliyor. Kendi enerjisini üreten, sıfır atık uyumlu, endüstri 4.0 teknolojinde üretim yapan üretim tesisimizde, yeni yatırımlarımızı yapay zeka projeleri ile destekleyeceğiz.

İPEK PASLANMAZ

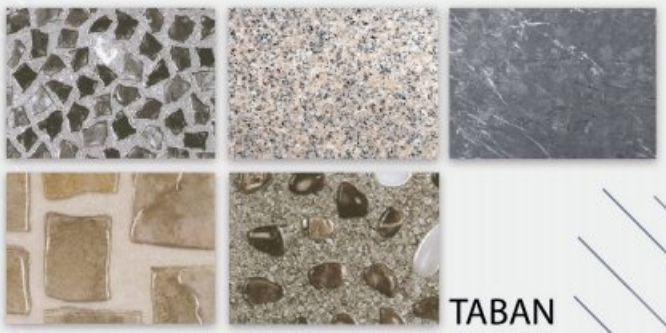
KABİN MALZEMELERİ



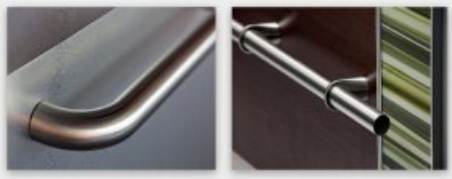
Üreten, güçlenen ve büyüyen Türkiye için çalışarak, geleceğin inşa edilmesine katkı sağlamak misyonuyla, birçok sektörün yapı taşı olan paslanmaz sektörünün sürekli olarak geliştiğinin ve büyüdüğünün farkındayız. Yenilikçi, güçlü ve güvenilir bir firma vizyonu ile kalite ve müşteri odaklı çalışarak büyümeyi, ilerlemeyi ve gelecekte yer edinmeyi hedefliyoruz.

KALİTEYE ATILAN
DOĞRU ADIM...





TABAN



KÜPEŞTE



IŞIK DİFİZÖRÜ



www.ipekpaslanmaz.com
Mimarsinan OSB. 17.Cd. No:4/B Melikgazi / KAYSERİ
0352 504 33 43

BT ELEVATOR

ASANSÖR PANOLARINDA YENİ ÇÖZÜM

Kolay Kurulum
Tam Entegre



2014 yılında kurulan Özberk Asansör; kumanda panoları, asansör kumanda kartları, acil kurtarma sistemleri, revizyon, alarm setleri ve sektörde ihtiyaç duyulan diğer asansör malzemelerinin üretimini ve satışını yapmaktadır.

Özberk Asansör, bünyesinde bulunan BT Elevator markasıyla; arge çalışmalarını müşteri istekleri doğrultusunda, modern teknolojinin olanaklarını kullanarak sürdürmektedir.

BT Elevator, Özberk Asansör'ün kumanda pano ve montaj deneyimindeki 30 yıllık tecrübesini kullanarak, kısa sürede sektörde tercih edilen marka olabilmeyi başarmıştır.





Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: E16
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



BT ELEVATOR

Teknoloji **Üretiyoruz!**



BT - Panel



BT - Driver
(Inverter)



BT - Control Board



BT - Serial Board



BT - Controller

www.btelevator.com

@btelevator

@btelevator

+90 (850) 303 00 26

info@btelevator.com

HEDEFSAN 2023 yılında ihracat pazar çeşitliliğini arttırdı

HEDEFSAN Genel Müdürü Tayyip Baran 2023 yılında ihracat anlamında pazar çeşitliliklerini arttırdıklarını söyledi.

HEDEFSAN Genel Müdürü Tayyip Baran ihracat anlamında pazar çeşitliliklerini arttırdıklarını daha fazla bölgeye ve müşteriye ulaşma şansı yakaladıklarını söyledi. Pazar çeşitliliklerini arttırmaları ile 2024 yılsonu hedef ve öngörülerini de iyi yönde revize ettiklerini kaydeden Baran, 2023 yılında gerçekleştirdikleri ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinin teknik özelliklerinde ve tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik düzenlemeler yaptıklarını kaydetti. Yaptıkları düzenlemeler ile yurtdışı pazarlarından gelen ortak taleplere uygun, kullanıcı açısından kolaylık sağlama önceliği olan projelere imza attıklarını ifade eden Baran, "Sektörde ve yurt dışı pazarımızda rekabet avantajı sağlayabilmek ve pazar payımızı arttırmak için Ar-Ge ve ürün geliştirme konularında yoğun bir şekilde çalışıyoruz. Firmamız bünyesindeki uzman ekibimiz ile hem yurtiçi hem de yurtdışı müşterilerimizden gelen saha dönüşlerini dikkate alarak taleplere cevap veriyor, yaşanan sorunlara çözüm üretiyoruz.



Yürüttüğümüz projelerde önceliğimiz teslimatların zamanında gerçekleşmesi ve müşteri memnuniyeti. Tedarik süreçlerinde karşılaştığımız problemleri minimuma indirgeyerek müşterilerimizin küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklardan olumsuz etkilenmemeleri için yoğun çaba sarf ediyoruz. Olası gecikmeleri hesap ederek teslimat planlamalarımızı yapıyoruz. Pazardaki payımızı katlayarak arttırmayı ve bu sektör için geliştireceğimiz yeni ürünlerle müşterilerimize çözümler sunabilmeyi hedefliyoruz. Müşteri memnuniyetini esas almak ve hizmet kalitesini arttırmak anahtar stratejimiz olarak gösterilebilir." diye konuştu.



WWW.AMADATECH.COM

ÜRÜNLERİMİZ

- Monşarj Asansör - Ev Asansörü - Araç Asansörü
- Engelli Asansörü - Kuyu Dipsiz Asansör
- Yürüyen Merdiven - Merdiven Asansörü
- Kapalı Tip Engelli Platformu - Açık Tip Engelli Platformu



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

FUAYE STANT NO: F 19

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

AMADATECH®

New Generation Elevators & Escalators



Fahri Korutürk Cad.
Ayabakan Sok.No:8
Kartal-Istanbul/Türkiye 34870
+90 - 216 - 451 54 38
+90 - 542 - 545 54 38
+90 - 542 - 133 54 38
+90 - 507 - 115 89 60
info@amadatech.com

@Amadaelevator
@AmadaTECH
@AmadaTECH

Amada TECH ASANSÖR A.Ş.

Yeni Nesil Asansör & Yürüyen Merdiven

saber CE ISO9001

Özbay Asansör Market 2023'te ihracatını yüzde 20 arttırdı

Özbay Asansör Market Genel Müdürü Öznur Baykul firmalarının 2023 yılı ihracatında 2022 yılına oranla yüzde 20 arttırdıklarını söyledi.

"2023 yılında ihracat performansımız beklentimizin üzerinde gerçekleşti. 2022 yılına oranla yüzde 20 oranında bir büyüme gerçekleştirdik. Böylece 2023 yılının başında belirlediğimiz hedeflerimizi aşmış olduk." diyen Özbay Asansör Genel Müdürü Öznur Baykul, 2024 yılı için ihracat politikalarını ağırlıklı olarak alım potansiyeli yüksek büyük pazarlara yönelmek olarak açıkladı.

2023 yılında Kuzey Afrika ülkelerinden engelli platformlarına daha çok talep geldiğini gördüklerini söyleyen Öznur Baykul, ihracat faaliyetlerinde hem tasarım hem de kalite olarak engelli platformlarını talebe göre çeşitlendirdiklerini ifade etti.



Özbay Asansör Genel Müdürü Öznur Baykul, "Özbay Asansör Market, Ar-Ge ve yenilik faaliyetleri için yılda ortalama 2 milyon liralık yatırım yapmaktadır. Bu da firmamızın küresel pazarda rakiplerinden farklılaşma ve rekabet avantajı elde etmesinde yardımcı oluyor. Aynı zamanda yaptığımız yatırımlar ürün geliştirme sürecimizi hızlandırıyor, ürünlerimizin kalitesini arttırıyor.

Özbay Asansör Market olarak Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenlemelerin gerekliliklerini dikkate alarak stratejilerimizi gözden geçiriyoruz ve çevresel sürdürülebilirlik odaklı üretim ile ihracat faaliyetlerine odaklanıyoruz. Bunu hem çevresel hem de ticari bakımdan uzun vadeli başarı için önemsiyoruz.

Türkiye'nin yeşil sanayi politikaları çerçevesinde, 2024 yılında asansör üretim sürecini sürdürülebilirlik ve çevre dostu uygulamalarla entegre etme planlarımızda; enerji verimliliği, çevre dostu malzemelerin kullanımı, ürün geri dönüşüm ve bakım kolaylığı gibi maddeler var. Bu adımlar, Türkiye'nin yeşil sanayi politikalarına uygun olarak iş süreçlerimizi sürdürülebilirlik odaklı bir şekilde dönüştürme çabalarımızı yansıtıyor.

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerimizin rekabetçiliğini Orta Doğu ve Afrika pazarında olumlu yönde etkiliyor. Avrupa'da çevre bilincinin yüksek olması ve çevresel sürdürülebilirliğe verilen önem, yeşil teknolojilere olan talebi arttırıyor. Bu nedenle, yeşil teknolojilere odaklanarak ürünlerimizi çevre dostu ve hale getirmek Avrupa pazarında rekabet avantajı sağlar.

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmamızın üretim ve ihracat operasyonlarını çeşitli şekillerde etkileyebiliyor. Özellikle pandemi gibi beklenmedik olaylar tedarik zinciri üzerindeki baskıyı arttırıyor ve hammaddelerin temini, üretim süreci ve nakliye gibi operasyonel süreçleri olumsuz etkileyebiliyor. Bu zorluklara karşı stok yönetimi, tedarikçilerin çeşitlendirilmesi, esnek üretim planlanması gibi tedbirler alıyoruz.

Firmamızın vizyonu ve kalite politikası mükemmele ulaşana kadar mükemmeli yakalamaya çalışmak. Firmamıza şimdiye kadar gösterdiğiniz ve bundan sonra göstermiş olacağınız yakın ilgiye teşekkür ederiz." dedi.

ÖZBAY

ASANSÖR MARKET



ASANSÖR SEKTÖRÜNDE GÜVENLE **YÜKSELMEK İÇİN...**



EN İYİ MARKALARIN **BİRLEŞTİĞİ** ADRES

TEL: +90 312 394 45 12

Löher'in 2024 beklentisi yüksek

Meteor Şirketler Grubu bünyesinde faaliyetlerini sürdüren Löher Yürüyen Merdiven Genel Müdürü Mustafa Karaman 2023 ihracat hedeflerine ulaştıklarını ve hatta çok az da üzerine çıkmayı başardıklarını kaydetti. 2024 yılı için beklentilerinin oldukça yüksek olduğunu söyleyen Mustafa Karaman "Hem Löher etkisi ve hem de dünya genelinde artan partnerlik ilişkilerimizle ihracat performansımızı yüzde 25'in üzerinde arttıracağımızı öngörüyoruz." dedi.

Mustafa Bey merhaba. 2023 yılında ihracat performansınız nasıldı, ihracat hedeflerinize ulaştınız mı? 2024 yılı beklentileriniz veya hedeflerinizi paylaşabilir misiniz??
Merhabalar. 2023 ihracat hedeflerimize ulaştık ve hatta çok az da üzerine çıkmayı başardık. 2024 yılı için beklentimiz oldukça yüksek. Hem Löher etkisi ve hem de dünya genelinde artan partnerlik ilişkilerimizle ihracat performansımızı yüzde 25'in üzerinde arttıracağımızı öngörüyoruz.



2023 yılında gerçekleştirdiğiniz ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinizin teknik özelliklerinde veya tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik özel adaptasyonlar yapma gereği duydunuz mu? Değişen müşteri beklentileri ve talepleri karşısında adaptasyon yeteneğiniz yoksa yol alamazsınız. 2023 yılında buna en güzel örnek Alman bir müşterimiz için tasarlayıp imal ettiğimiz Helipad asansörümüz.

Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, firmanızın Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine ne kadar yatırım yapmaktasınız? Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performansınıza somut etkileri nelerdir?
Dürüstçe söylemek gerekirse Avelice ve Löher markalarının Meteor bünyesine katılması sürecinde yeniden yapılanma faaliyetlerimiz nedeniyle Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarımızda istediğimiz düzeyde yol kat edemedik. Ancak 2024 ile birlikte başta Home Lift, Helipad ve engelli asansörü olmak üzere farklı ihtiyaçlara göre adapte edilmiş çözümlerimizle fark yaratacağız.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenlemeler, firmanızın üretim ve ihracat faaliyetlerine etkileri nelerdir, pazar seçimlerini ve hedeflerini nasıl etkiliyor?
Avrupa Yeşil Mutabakatı (AYM) ile ilgili düzenlemeleri yakından takip ediyoruz. Konuyla ilgili olarak danışmanlarımızla ortak hazırladığımız döngüsel ekonomi eylem planı çerçevesinde temiz enerji, karbon ayak izimizin azaltılması, teknolojik dönüşüm ve sürdürülebilirlik konularında çeşitli adımlar atıyoruz. Bunun ilk adımlarından biri olarak fabrikalarımızın çatılarında GES kurulumlarını projelendiriyoruz.

Ancak AYM ile ilgili düzenlemeler sadece bizim değil iş ortaklarımızın da sahiplenmesi gereken politikalar olduğundan bu konuda topyekün bir eylem planı uygulanmadığı sürece özellikle AB pazarında ihracat maliyetlerimizi arttıracak ve rekabet gücümüzü zaman içerisinde artarak etkileyecek bir sonuçla karşı karşıya kalabileceğimizi düşünüyoruz. AB Sınırda

ELCALIFT

ELCALIFT

ELEVATE LIFE

Kauçuk ham maddeli asansör kuyu dibi tamponları ve yedek parçalarının üretimi ile kablo ve kontrol sistemlerinin tedariğinde öncüyüz.

İş ortaklarımızın ihtiyaçlarına yönelik fonksiyonel ve kaliteli ürünler sunma konusunda kararlıyız.

Küresel sektörde yüksek rekabete dayalı sürdürülebilir en yüksek kaliteyi sunmak için kararlı bir şekilde çalışıyoruz.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

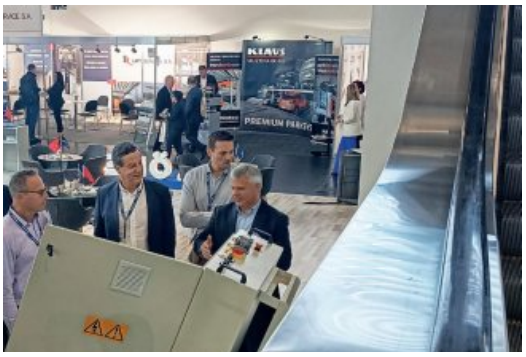
SALON: 3 STANT NO: C 4

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

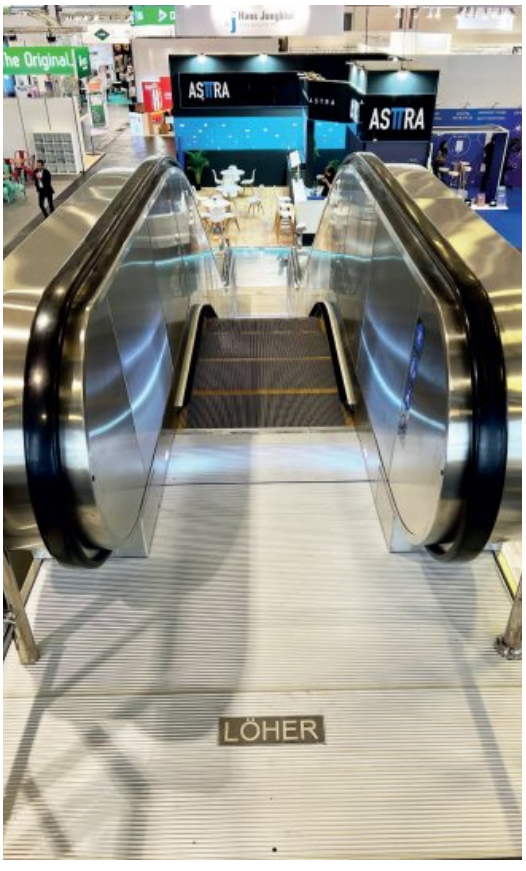


elcalift.com elcalift info@elcalift.com ELCA LIFT Elca Lift





Karbon Düzenleme Mekanizması gibi.



Son yıllarda dünya genelinde yeşil sanayi için çokça adım atılırken Türkiye'de de bu konu özelinde pek çok politika 2023 senesinde hayata geçirilmiştir. Firma olarak Türkiye'nin yeşil sanayi politikaları çerçevesinde 2024 yılı asansör üretim sürecini sürdürülebilirlik ve çevre dostu uygulamaları nasıl entegre etmeyi planlıyorsunuz?
Siz de gayet iyi biliyorsunuz ki bu tür politikaların eylem planlarına ve nihayetinde eyleme dönüşmesi büyük önem arz ediyor. Dolayısıyla Ticaret Bakanlığı'nın belirlediği esaslar çerçevesinde bu sürece uyum sağlamak firma olarak bizim de birincil sorumluluğumuz. Bir önceki sorunuzu yanıtlarken belirttiğimiz gibi bu konularda geliştirdiğimiz projeleri birer birer hayata geçiriyoruz.

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerinizin rekabetçiliğini Avrupa pazarında nasıl etkiliyor?
Şu an örneğin tekstil sektöründeki kadar olmasa bile önümüzdeki dönemde AB'nin döngüsel ve sürdürülebilir sanayi politikaları kapsamında bizim sektörümüzdeki firmalar da yeşil teknolojilere yaptıkları yatırımlarla daha rekabetçi ve tercih edilir olacaktır.

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmanızın üretim ve ihracat operasyonlarını nasıl etkiledi? Bu zorluklara karşı uyguladığınız stratejiler nelerdir?
Pandemi sürecinin dinamikleri bizlere büyük tecrübeler kattı. Bölgesel savaşlar, gerginlikler, ekonomik sıkıntılar küresel tedarik zinciri yönetimini etkilemeye her zaman devam edecek. Zorluklarla mücadele hiç bitmeyecek. Bu mücadelede bizim en öne çıkan yeteneklerimiz finansal gücümüz, esnekliğimiz ve adaptasyon yeteneğimiz.

Son olarak, asansör sektöründe firmanızın gelecek 10 yıl içindeki vizyonu nedir? Bu vizyona ulaşmak için belirlediğiniz anahtar stratejiler nelerdir?
Firmamızın gelecek 10 yıl içindeki vizyonu rekabete adaptasyon gücümüzü arttırarak sektörün küresel ölçekli firmalarının arasında yer almak. Bunun için itici gücümüz nitelikli insan kaynağımız, finansal gücümüz ve yüksek girişimci ruhumuz.

COMPLETE ELEVATOR Systems



stof.com.tr

stof®

JUST ELEVATOR™

VINI

ENGELLİ SİSTEMLERİ

HOMELIFT







PRATİK ASANSÖR KUYULARI

YEMEK ASANSÖRLERİ

ASANSÖR HALATLARI

www.vini.com.tr

EFELİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ
Mimarsinan O.S.B. 13 Cd. No: 50 Melikgazi/Kayseri/ TÜRKİYE
+90 352 247 44 44 www.vini.com.tr

Kırıker Metal'in toplam ihracatında Avrupa'nın oranı arttı

Kırıker Metal Dış Ticaret Müdürü Serdar Kaymak 2023 yılının inişli çıkışlı bir yıl olmasına rağmen ihracat performanslarının iyi olduğunu düşündüklerini ifade ederek "2023 yılında pazar çeşitliliği ve pazardan alınan pay oranında değişiklikler yaşandı. Kırıker Metal'in ihracatında Avrupa ülkelerinin payı önceki yıllara göre yükseldi." dedi.

Serdar Bey, Kırıker Metal'in 2023 yılı ihracat performansınız nasıldı, ihracat hedeflerinize ulaştınız mı? 2024 yılı beklentileriniz veya hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?

Dünyadaki dengelerim değiştiği şu günlerde ihracat yapmanın gerçekten zorlaştığını söyleyebiliriz. Bir gün bir yerde savaş bir yerde ekonomik kriz oluyor, Kırıker Metal olarak bu zorlu günlerde ülkemiz adına ihracat yaparak ekonomimize katkı vermek bizlere ayrı bir mutluluk veriyor. Yukarıda belirttiğim gibi 2023 yılında inişli çıkışlı bir yıl oldu. Ancak herşeye rağmen ihracat performansımızın iyi olduğunu düşünüyoruz. Bu dönemde pazar paylarında değişiklikler yaşandığını, toplam ihracatımız içinde Avrupa ülkelerinin oranının arttığını söyleyebiliriz. 2024 yılında da yine aynı hedeflerle Avrupa'daki pazar payımızı artırarak ve ihracat yolumuza daha önce hiç çalışmadığımız 2-3 ülkeyi ekleyerek devam etmeyi hedefliyoruz. Bu yıl eğer piyasalar stabil giderse ihracatımızı yüzde 5 -10 arası arttırmayı hedefliyoruz.



2023 yılında gerçekleştirdiğiniz ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinizin teknik özelliklerinde veya tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik özel adaptasyonlar yapma gereği duydunuz mu? Eğer evetse, bu adaptasyonlar nelerdi ve hangi pazarlar için gerçekleştirildi?

Şunu söylemek gerekli ki her pazarın kendine göre alışkanlıkları, standartları ve yorumu var. Bu yüzden yeni girdiğimiz pazarlarda yeni istekler oluyor elbette. Avrupa ülkelerinde özellikle eski yapılı şehirlerde revizyon işlemlerinde özel ölçü talebi çok oluyor. Standart ölçülerle satış yapmak çok mümkün olmuyor. Bir diğer örneği Rusya pazarı için fiş kontaklar ve yangın kapılarında yaptığımız adaptasyonu sayabiliriz.

Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, firmanızın Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine ne kadar yatırım yapmaktasınız? Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performansınıza somut etkileri nelerdir?

Küresel piyasalardaki para akışı yavaşladıkça rekabetin arttığı bir dönemdeyiz ve bu dönemde üretim maliyetleri gerçekten sektördeki üreticiler için korkutucu bir hal aldı. Biz, Kırıker Metal olarak bu dönemde maliyetleri kontrol edebilmek ve azaltmak amacıyla son bir yılda makine ve Ar-Ge'mize 1 milyon dalar civarında bir yatırım yaptık. Bu yatırımlar kapsamında 2 adet büküm, 1 adet CNC makinesi ile çeşitli bölümlerde geliştirmeler yaptık. Bu yatırımlarımız hem kapasite arttırımı yapmaya yönelik hem de enerji ve işgücü tasarrufu üzerine yapılan iyileştirmelerdir. Bu yatırımlarla beraber maliyet verimliliğinde dolayı ihracat performansına olumlu etkiler sağladığını söyleyebiliriz. Buna ek olarak Ar-Ge birimimizin yaptığı yenilikler ile yeni

PAKET ASANSÖR SİSTEMLERİ
YÜRÜYEN MERDİVEN & BANT SİSTEMLERİ

MP YENER ÖVÜNÇ
ASANSÖR

YERDEN GÖĞE
KALİTE
GÜVENLİK



ÖVÜNÇ
MÜHENDİSLİK

Celebrating more than **30** Years of Entity

MP YENER ÖVÜNÇ ASANSÖR since 1989
Şeyhli Mah. Şüheda Cad No:33 Pendik, İstanbul / TÜRKİYE
www.**mpyenerovunc**.com
info@mpyenerovunc.com
/mpyenerovuncasansor /mpyenerovunc/ /mp-yener-elevators



yatırımların ürün çeşitliliğini arttırdığını söyleyebiliriz. Şu an daha büyük ölçülerde asansör kapılarını imal edebilecek durumdayız.

Şu an Avrupa Yatırım Bankası teşviğiyle yürüttüğümüz "Yalın Üretim" projesi ile üretimde bazı noktalarda verimliliği artırmak adına proseslerde dokunuşlar yapmaktayız. Tabi ki bunları ihtiyaç duyulan makine ve ekipman yatırımı ile de destekliyoruz.

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerinizin rekabetçiliğini Avrupa pazarında nasıl etkiliyor?
Dünyadaki tüm yaşamı etkileyen ve son zamanlarda etkilerini daha fazla hissettiğimiz iklim değişikliği ve buna bağlı olarak küresel ısınmanın yavaşlatılması tüm insanlık için elzem bir durum olmuştur. Biz de devletimizin imzaladığı ve ortağı olduğu bu mutabakatı dikkate alarak yatırımlarımızı buna göre planlamaktayız. Son yaptığımız yatırımlarda karbon salınımı daha az, enerji verimli makineleri tercih edip, üretimdeki filtreleri buna göre seçmekteyiz. Yine bununla ilgili olarak yatırım planları arasında güneş enerjisi yatırımı ve servis araçlarımızın elektrikli araçlarla değiştirilmesi gibi planlarımız yer alıyor.

Açıkçası şu an pazarda yeşil mutabakat ile bizi etkileyen bir durumun olmadığını söyleyebiliriz ama hazırlıklarımızı bizi etkileyecekmiş gibi yapıyoruz. Biz de şirket olarak farkındayız ki çevreci politikalar izlemenin geleceğimiz ve çocuklarımız için yaşanabilir bir dünya bırakabilmekte son derece önemli.

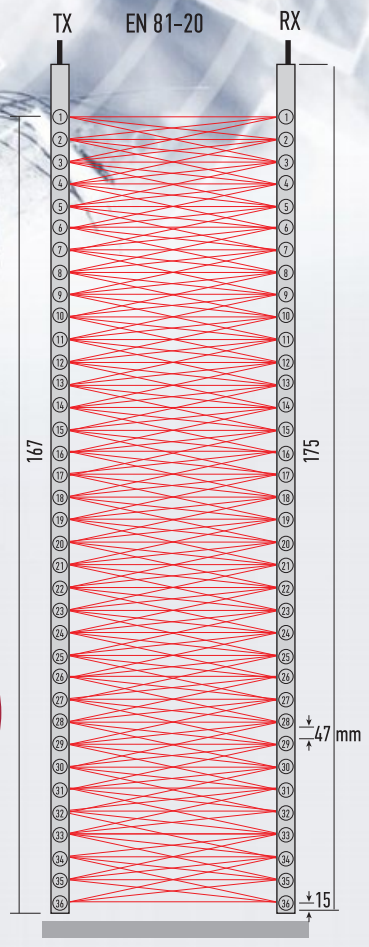
Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmanızın üretim ve ihracat operasyonlarını nasıl etkiledi? Bu zorluklara karşı uyguladığınız stratejiler nelerdir?
Son zamanlarda yaşanan dalgalanmalar özellikle ödeme sorunları yaratabilmektedir. Çünkü kapanan deniz yolları ya da ticaret yaptığınız ülkenin ödeme kanalarının kapanması beraberinde pek çok sıkıntı getirmektedir. Bunu devletimizin verdiği ihracat destekleri ve kredileri ile üstesinden gelmeye çalışıyoruz.

Son olarak, asansör sektöründe firmanızın gelecek 10 yıl içindeki vizyonu nedir? Bu vizyona ulaşmak için belirlediğiniz anahtar stratejiler nelerdir?
Kırıker Metal olarak gelecek 10 yılda sürdürülebilir bir büyüme sağlamak istiyoruz. Biz şu an olduğu gibi sektörün kapı tedarikçisi olma yönünde ilerleyeceğiz. Bu noktada Ar-Ge'mizi geliştirerek kapı çeşitliliğimizi arttırmak farklı sorunlar için farklı çözümler sunmak istiyoruz. Bir diğer hedefimiz bu noktada robotlaşma – yapay zeka gibi üretim teknolojilerimizi geliştirerek daha kaliteli ve güvenli ürünler üretmektir.

Herkes işine geldiği gibi görür

Fakat biz her açıdan görürüz.





HEM KALİTELİ
HEM EKONOMİK

ECO-177B

36 GÖZ
177 IŞIN

81-20
UYGUNLUK

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: B 5
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

ERDEN LİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Adres: Şerifali Mah. Mevdudi Sok. No: 28 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 576 72 73 (pbx) **Fax**: +90 216 576 72 71
www.erdenlift.com E-Mail: info@erdenlift.com

ERDEN
LIFT COMPONENTS

HİDOKS®
GLOBAL

Teknoloji ile birlikte çalışıyoruz

We work with technology together



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex® KONYA

SALON: 6 STANT NO: C3
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

Hidoks işçiliğini ve teknolojik altyapısını yaptığı tecrübe ve teknoloji yatırımlarıyla sürekli müşterilerine en iyi hizmeti sunuyor.

Hidoks craftsmanship and technological infrastructure with its experience and technology investments always offers the best service to its customers.

HİDOKS® ASANSÖR

HİDOOR AUTOMATIC DOOR

rektör elevator systems

TSEK ISO EAC CE

Tüm ürünlerimizde istenilen ölçü ve opsiyonlarda üretim yapılır.
All our products are produced in the desired sizes and options.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 6 STANT NO: C2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



H-LFT 100

Açık Tip Engelli Platformu
Open Type Wheelchair Lift



M-LFT 150

Monşarj Asansör
Dumbwaiter Lift



H-LFT 200

Kapalı Tip Engelli Platformu
Protected Type Wheelchair Lift



H-LFT 300

Merdiven Tip Engelli Platformu
Stair Lift



M-LFT 400

Dubleks Ev Asansörü
Doublex Homelift



H-LFT 500

Koltuk Tip Engelli Platformu
Stair Lift

HiLIFT
DISABLED ELEVATORS & COMPLETE SOLUTIONS

www.hilift.com.tr

F. Çakmak Mh. 10459. Sk. NO: 18 KONYA - TÜRKİYE
+90 332 501 79 89 / +90 542 563 79 89
bilgi@hilift.com.tr

Küçük Group 2023'te ihracatını bir önceki yıla göre yüzde 30 arttırdı

Küçük Group İhracat Müdürü İbrahim Aboali, "Ürünlerimizi Ortadoğu ülkeleri, Avrupa ülkeleri, Balkan ülkeleri, Türki Cumhuriyetler başta olmak üzere 50'nin üzerinde ülke ile buluşturuyoruz. Firmamız hem mevcut hem de yeni müşterileri ile olan ilişkilerinde derinleşme yoluna giderek uzun süreli ilişkiler kurup ticaretin sürdürülebilir olmasını amaçlamaktadır. Küçük Group bir önceki yıla göre 2023'te ihracat hacmini yüzde 30 seviyesinde arttırmıştır" dedi.

İbrahim Bey Küçük Group'un 2023 yılı ihracat performansı nasıldı, ihracat hedeflerinize ulaştınız mı? 2024 yılı beklentileriniz veya hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?

Öncelikle 2023 yılı tüm insanlık üzerinde büyük üzüntüye sebep olan 6 Şubat depremi ile buruk bir başlangıca sebep oldu. Hayatını kaybeden tüm vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yakınlarına baş sağlığı diliyoruz.



Kalite olgusundan asla ödün vermeden ürettiğimiz ürünlerimizi Ortadoğu ülkeleri, Avrupa ülkeleri, Balkan ülkeleri, Türki Cumhuriyetler başta olmak üzere 50'nin üzerinde ülke ile buluşturuyoruz. Firmamız hem mevcut hem de yeni müşterileri ile olan ilişkilerinde derinleşme yoluna giderek uzun süreli ilişkiler kurup ticaretin sürdürülebilir olmasını amaçlamaktadır. 6 Şubat depremi etkileri ve yılın ikinci çeyreğine kadar süren seçim süreci, 2023 yılının daha temkinli geçmesine sebep olmuştur. Buna rağmen hedeflerini gerçekleştirme yolunda ilerleyen firmamız önceki yıla göre yüzde 30 seviyesinde ihracat hacmini arttırmıştır. Hedefimiz toplam ciro içerisindeki payı yüzde 25 olan ihracat hacmimizi yüzde 50 seviyesine çıkarmak olup yatırımlarımızı personel istihdamlarımızı bu doğrultuda yapıyoruz.

Mevcut konjonktürde üretici firmalar ihracata daha fazla önem vermektedir. Bu kapsamda Küçük Group olarak biz de 2024 yılı ana hedefi olarak ihracatımızı en az yüzde 50 oranında arttırmak olarak koyduk.

2023 yılında gerçekleştirdiğiniz ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinizin teknik özelliklerinde veya tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik özel adaptasyonlar yapma gereği duydunuz mu?

Küçük Group olarak 20 yılı aşkın süredir ticari faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Her geçen gün değişen teknoloji ve küresel ihtiyaçlar ekseninde; ürün, tesis, hizmet, pazarlama ve organizasyon yapımızda inovatif ve Ar-Ge çalışmaları ile kendimizi yeniliyoruz. Bu sebeple küreselleşen dünya ve teknolojik gelişmelerle birlikte kendi know-how sınırlarımızı aşmayı hedefledik. Çağa ayak uyduracak yeni ürün geliştirmeleri, yeni makine yatırımları ve mevcut makinelerimizde modernizasyonlarla makine parkurumuzu genişletme ihtiyaçları ve en önemlisi ülke ekonomisine en büyük katkıyı sağlayan ihracat hacmimizi arttırmaya yönelik hedefler seçtik. Bu kapsamda firmamız yatırımlarını tamamlayarak paket asansör satışı konusunda üretime başlamış ve yeni pazarlara özellikle Avrupa ve Rusya böl-



Quattrodoor

Asansörünüz Kalitemizle Yükselsin...

Let your elevator rise with our quality

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

SALON: 5 STANT NO: D1

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

ONURAS ASANSÖR

onurasasansor



gesi olmak üzere giriş yapmıştır. Paket asansör bir asansör kuyusu içerisinde asansörü anahtar teslim çalışır hale getirecek ürünlerin tamamını oluşturmaktadır. Satış sonrası hizmet desteğimiz ile de diğer ürünlerimizde olduğu gibi bu paket asansör konusunda da kaliteden ödün vermeden müşterimizin ihtiyaçları doğrultusunda üretim ve satış süreçlerimiz entegre olarak başlamıştır.

Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, firmanızın Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine ne kadar yatırım yapmaktasınız? Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performansınıza somut etkileri nelerdir?

Günümüzde işletmeler, oldukça farklı bir rekabet arenası ile karşı karşıyadır. Ürün farklılaşmasının giderek daha da zorlaştığı, küresel piyasaların ve rakiplerin giderek arttığı, tatmin edilmesi giderek zor hale gelen farklı bir müşteri yapısının ortaya çıktığı bir ortamda, değişik pazarlama yöntem ve stratejilerini uygulamaya başlamışlardır. Küçük Group olarak; müşteriye yaratılan değer kavramının, rekabet üstünlüğü sağlamada en önemli unsurlardan birisi olduğuna inanıyoruz. Bu çerçevede önümüze koyduğumuz temel hedeflerden biri; değeri tanımlamak, değeri yaratmak ve değeri sunarak müşteri sadakatini yakalamaktır.

Firma olarak geleneksel pazarlama anlayışı ile değer temelli pazarlama anlayışını birleştirme arzusundayız. Hem yeni müşteriye temas edip portföye katmak hem de mevcut müşterilerimizde ürün çeşitliliği anlamında derinleşme sağlamaktır. Bu saye de pazar payı artışı yanında müşteri payı artışı da bizim için önem arz etmektedir. Üstün kalite, müşteri tatmini, müşteri bağlılığı ve müşteri değeri olgularıyla oluşturduğumuz şirket kültürümüzü bizimle birlikte dünyaya yansıtan genç ve dinamik bir ekip ve son teknolojiye sahip modern makine parkurumuz ile çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenle-

Yeni ve güçlü kadromuz ile

KALİTEYİ TAMAMLIYORUZ

Paket Asansör Çözümleri



TEORİ
MÜHENDİSLİK ASANSÖR SAN.

www.teorimuhendislik.com

melerin firmanızın üretim ve ihracat faaliyetlerine etkileri nelerdir, pazar seçimlerini ve hedeflerinizi nasıl etkiliyor?
Firmamız halihazırla üretim kaynaklı atıklar için sıfır atık belgesine sahiptir. Aynı zamanda 2022 Nisan ayından bu yana çatı ges projesi ile üretim tesisimizin tüm elektrik ihtiyacı karşılanmaktadır. Avrupa Yeşil Mutabakatı kapsamındaki uyulması gereken hususlarda sıfır karbon salınımı konusunda ön araştırmalar yapılmaktadır. Tesisimizde bu kapsamda fabrika içinde kullanılan araçların elektrikle çalışan modellere dönüşü planlanmıştır. Aynı zamanda yarı mamul ve hammaddelerden doğan üretim atıkları ayrıştırılarak yüzde 100 geri dönüşümü sağlanmakta ve tekrar üretim sürecine dahil edilmektedir. Hammadde fiyatlarında kur ve emtia kaynaklı fiyat artışları düşünüldüğünde atıkların yüzde 100 geri dönüştürülerek üretime dahil edilmesi maliyet anlamında önemli derecede katı sağlamaktadır. Doğal olarak yurt dışı pazarda daha rekabetçi fiyatlar müşterilere sunulmaktadır. Yeşil mutabakat kapsamında üretim tesisimizi tamamen dijital sisteme dönüştürerek sarf malzeme israfının da önüne geçmiş olmayı planlıyoruz. Bu kapsamda Avrupa ülkelerine ihracat yapma konusunda önemli fırsatlar karşımıza çıkmaktadır.





Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmanızın üretim ve ihracat operasyonlarını nasıl etkiledi? Bu zorluklara karşı uyguladığınız stratejiler nelerdir?
2020 yılında pandemi sürecinin başlaması ile dünya genelinde ülke ekonomileri zor anlar yaşadı. Özellikle hammadde ve emtia maliyetlerinin agresif artışları gelişmekte olan ülkeler başta olmak üzere tüm dünyada olumsuz bir hava yarattı. 2021 yılında aşı çalışmalarının sonuç vermesi ve pandemi teşvikleri ile hızlı bir toparlanma sürecine girilse de toparlanmayı zayıflatan bir etken olarak, daha bulaşıcı Covid-19 varyantlarının küresel ve bölgesel ölçekte yayılmaya devam etmesi, risklerin devam ettiğinin göstergesi oldu.

Ülkemiz açısından değerlendirildiğinde iç politika tercihlerimizin 2021 yılından bu yana kur tarafında yüksek volatiliteye yol açtığı görülmüştür. 2023 yılına kadar yaşanan ekonomik dalgalanmaları Şubat depremi ve seçim süreci etkisi altına almıştır. Dünya genelinde salgın sebebiyle hammadde üretiminde yaşanan aksamalarla birlikte, tedarik zincirinde nakliye konusu önemli bir sorun haline gelmiştir.

Günümüze gelecek olursak; Dünya ticaretinin yüzde 12'sinin gerçekleştiği Kızıldeniz'de Yemen bölgesinde uluslararası gemi ticaretine yönelik drone ve füze saldırıları küresel ticaret akışını olumsuz etkilemiştir. Kızıldeniz üzerinden gelen gemiler ya Afrika'nın güneyinden Ümit Burnu üzerinden yeni bir rota belirledi ya da güvenlik riski nedeniyle seferlerini iptal etmek zorunda kaldılar. Yeni rota seyahat süresini iki hafta uzattı. Navlun fiyatlarında neredeyse 4 katı artış görülmeye başlanması maliyetlere olumsuz etki etmiştir.

Her ne kadar olumsuzluklar görülse de ülkemizin bulunduğu coğrafyanın Avrupa'ya olan yakınlığı uzak doğuya göre maliyetlerin daha düşük kalması yeni fırsatlara yol açabilecektir.

Son olarak, asansör sektöründe firmanızın gelecek 10 yıl içindeki vizyonu nedir? Bu vizyona ulaşmak için belirlediğiniz anahtar stratejiler nelerdir?
Küçük Group olarak; değişime ayak uyduran, inovasyon ve Ar-Ge çalışmalarına önem verip bu doğrultuda yatırımlarını planlayan, sektöre getirdiği yenilikçi yaklaşımlar ile sektörün domino taşlarından biri konumundayız. Kalite, satış ve satış sonrası destek politikasından asla ödün vermeden üretim yaparak ülke ekonomisine sürekli katkı sağlama politikası gütmekteyiz. Önümüzdeki 5 yılda ihracatımızın toplam ciromuz içerisindeki payınınyüzde 50'nin üzerine çıkarmak ve Türkiye'nin ilk 500 büyük sanayi kuruluşu arasında olmak hedefindeyiz. Amacımızdan şaşmadan bu yolda yenilenerek ilerlemeye devam ediyoruz.

Tecrübemizi
ürünlerimize
yansıtıyoruz...

ÖNERSAN

ÜRÜNLERİMİZ
EN 81-20 VE EN 81-50
STANDARLARINA UYGUNDUR

SINCE 1975



POLİÜRETAN ASANSÖR TAMPONLARI

	ONPT - 01	ONPT - 02	ONPT - 03
ÇAP	125 mm	100 mm	125 mm
YÜKSEKLİK	100 mm	160 mm	200 mm
MAX. YÜK P+Q (V=1M/S)	2.150 kg	2.150 kg	3.150 kg
MIN. YÜK P+Q (V=1M/S)	350 kg	350 kg	350 kg



ONF-01
ÇİFT YÖNLÜ
KAYMA FREN

Ray: 9-16 mm
Max. Hız: 1.6 m/s
Max P+Q: 1.800 kg



A3 1 M/S REGÜLATÖR



ALT REGÜLATÖR (ÖNR/ALT)

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
SALON: 3 STANT NO: E2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

ON-01 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



ON-03 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-04 ÇİFT EMNİYETLİ ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİDİ



ON-05 ASANSÖR DURAK KAPISI KİLİT AÇMA MAGNETİ



Otakçılar Cad. Değirmen Sk. Eyüp İş Merkezi No: 19/32 Eyüp / İstanbul / TURKEY
Tel: 0212 576 47 78 - 565 03 93 Fax: 0212 613 84 45 E-mail: info@onersanasansor.com.tr

www.onersanasansor.com.tr

Hatemlift: 2023 ihracat performansımız oldukça başarılıydı

Hatemlift Genel Müdürü Muhammet Abdullah Hamurcu 2023 yılında asansör sektöründe ihracat performanslarının oldukça başarılı olduğunu ifade ederek "2023 yılı başında koyduğumuz hedeflerimize ulaştık. 2024 yılına ilişkin hedeflerimiz arasında, mevcut müşteri tabanımızı genişletmek ve yeni pazarlara açılmak gibi stratejik hedefler bulunmaktadır." dedi.

2023 yılında gerçekleştirdikleri ihracat faaliyetlerinde ürün ve hizmetlerini hedef pazarların ihtiyaçlarına uygun hale getirmek adına özel adaptasyonlar yaptıklarını kaydeden Hamurcu, "Bu adaptasyonlar, teknik özelliklerde ve tasarımlarda yapılan iyileştirmeleri içeriyor. Özellikle belirli coğrafi bölgelerdeki standartlara ve taleplere uyum sağlamaya odaklandık.



Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine önemli yatırımlar yapıyoruz. Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine etkileri, sektörde rekabet avantajı elde etmemize ve müşteri memnuniyetini artırmamıza yardımcı olmaktadır." dedi.

Hatemlift Genel Müdürü Muhammet Abdullah Hamurcu Avrupa Yeşil Mutabakatı ve benzeri düzenlemelerin, üretim ve ihracat faaliyetlerine etki ettiğine de değinerek sözlerini, "Bu çerçevede, ürünlerimizi çevre dostu ve sürdürülebilir özelliklere uygun hale getirme çalışmalarına öncelik veriyoruz. Türkiye'nin yeşil sanayi politikalarına uyum sağlamak adına, 2024 yılında asansör üretim sürecimizi daha sürdürülebilir ve çevre dostu uygulamalara odaklanarak entegre etmeyi planlıyoruz.

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerimizin Avrupa pazarında rekabetçiliğini arttırmamıza yardımcı olmaktadır. Müşterilerin çevresel etkiyi azaltma eğilimleri, ürünlerimizin tercih edilirliğini artırmaktadır.

Küresel tedarik zinciri yönetimindeki dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, üretim ve ihracat operasyonlarımızı etkiledi. Bu zorluklara karşı esnek bir tedarik zinciri stratejisi benimseyerek, alternatif tedarik kaynakları ve stok yönetimi gibi önlemler almaktayız.

Gelecek 10 yıl içindeki vizyonumuz, inovasyona odaklanmak ve sektörde liderliği sürdürmektir. Anahtar stratejilerimiz arasında global pazarlarda genişleme, sürdürülebilirlik alanındaki liderliği güçlendirmek ve müşteri memnuniyetini artırmak bulunmaktadır.

Elevex Konya 2024 Asansör fuarının sektörümüze önemli katkılarda bulunacağını umuyoruz." diye bitirdi.

NAGEL

MAKİNA MOTOR
İML. SAN. ve TİC. A.Ş.



PARS – ÖZGEN – KAYRA – KLASİK

DİŞLİSİZ / GEARLESS

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

FUAYE STANT NO: F12
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



www.nagel.com.tr

MB Acrolift Driver Sistem



7.5 KW	**18.5 A**
11 KW	27 A
15 KW	**34 A**
18.5 KW	41 A
22 KW	**48 A**





MB ACROLİFT
TÜMLEŞİK SİSTEM
DRİVER

WiFi



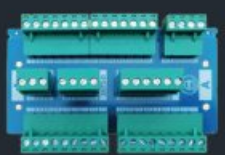
MB ACROLİFT DAĞITIM KARTI



MB ACROLİFT DİYOT KARTI



MB ACROLİFT KABİN KARTI



MB ACROLİFT KUYU DİBİ KARTI

MB Acrolift
Tümleşik Sistem

www.acrolift.com.tr

MB Acrolift
Çift Yönlü Haberleşme



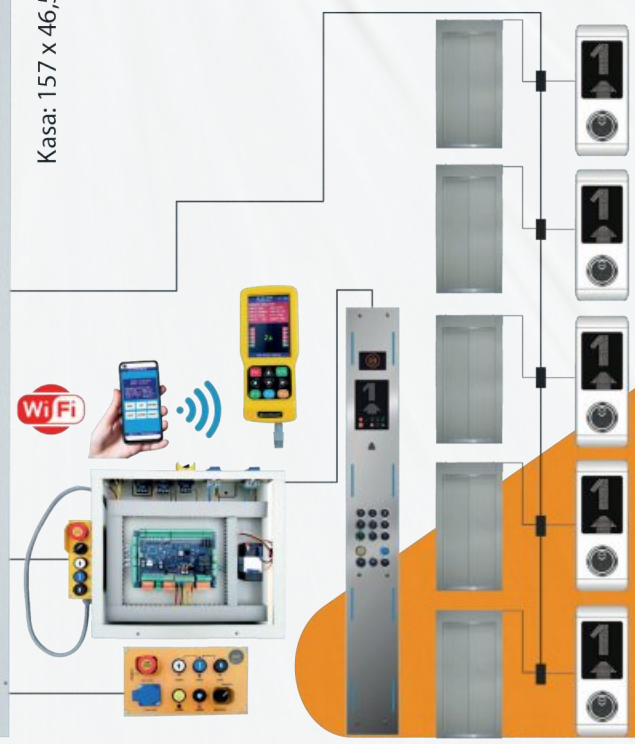
MB Acrolift
Tam Otomatik
Kapı Kartı



MB -2021 AUTO DOOR



Kasa: 157 x 46,5 x 23 cm



MB ACROLİFT®

Bilgi için

+0352 **503 4 111**

info@acrolift.com.tr

Mesut Gökçeoğlu: 2023 yılında ihracat rakamlarımız 2022'ye göre yüzde 6 arttı

Efelift Asansör Mesut Gökçeoğlu, "2022 yılına göre yüzde 6 arttı ve bunun yüzde 92,9'u imalat sanayisinin payıdır. Bu başarının içerisinde olmak ve ürünlerimizi 60'tan fazla ülkede sergileme fırsatı bulmak bizim için büyük bir mutluluktur." dedi.

Mesut Bey merhaba. 2023 yılı ihracat performansınız nasıldı, ihracat hedeflerinize ulaştınız mı? 2024 yılı beklentileriniz veya hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?
Merhaba. 2023 yılı değerlendirmesi ile söze başlayacaksak, öncelikle bahsetmem gereken ülkemizin çok büyük bir sınavdan geçtiğidir. Bu röportaj vesilesi ile tekrar herkese geçmiş olsun dileklerimi sunuyorum. Umarım daha güzel günler bizi bekliyor. Bu röportajı verdiğim tarih itibari ile tam 1 yıl geçti ve toparlanma sürecimiz devam ediyor. Buna rağmen güzel bir adım ile bu yıl ihracat rakamlarımız 2022 yılına göre yüzde 6 arttı ve bunun yüzde 92,9'u imalat sanayisinin payıdır. Bu başarının içerisinde olmak ve ürünlerimizi 60'tan fazla ülkede sergileme fırsatı bulmak bizim için büyük bir mutluluktur.



Yurtiçi satışlarımızın yanı sıra ihracatımızı arttırmak üzerine yaptığımız çalışmalarımız her geçen gün biraz daha meyvesini veriyor ve biz de kapasitemizi bu oranda arttırmaya devam ediyoruz. Özellikle dünya çapında bir marka oluşturma hedefimiz için çalıştığımız şu dönemde bilinirliğimiz artmaya devam ediyor ve ürünlerimiz için aldığımız güzel dönüşler ile daha çok motivasyon kazanıyoruz.

Firma bazında 2022 yılına göre ihracatımız yüzde 25 artmıştır. Bu sonuçtan memnunuz tabi ki. 2023 yılı içerisinde katılmış olduğumuz 4 adet fuarın bu oranda büyük bir payı var. Almanya'da gerçekleşen Interlift fuarı başta olmak üzere, İstanbul Asansör Fuarı, Fas'ta gerçekleşen Lift Expo Fuarı ve Romanya'da gerçekleşen 28. Uluslararası İnşaat Teknolojileri, Ekipmanları ve Malzemeleri Fuarı ihracat payımıza büyük bir katkı sağladı.

2024 yılından beklentimiz ise 2023 yılındaki ihracat oranımızı ikiye katlamaktır. Ayrıca marka değerimizi arttırmak üzere yaptığımız çalışmalara hız kesmeden devam ediyoruz. Bu yıl içerisinde mevcut yurtdışı bayilerimize yenilerini eklemek üzere görüşmelerimiz devam ediyor. 2 adet yurtdışı fuarına da bayilerimiz ile birlikte katılım sağlayacağız.

2023 yılında gerçekleştirdiğiniz ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinizin teknik özelliklerinde veya tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik özel adaptasyonlar yapma gereği duydunuz mu? Eğer evetse, bu adaptasyonlar nelerdi ve hangi pazarlar için gerçekleştirildi?
Ar-Ge her zaman işimizin bir parçası. Ürünlerimizin

Zirveye Taşır
Carries To The Top

Yeterlift asansör kabinleri ve kapıları; kurulum kolaylıklarıyla, modern tasarımlarıyla fark yaratır ve kullanıldığı mekanların değerini artırır.

Yeterlift elevator cabins and doors make a difference due to their ease of installation, modern designs and enhance the value of the places they are used.



YETERLIFT
çözüm üretir

www.yeterlift.com

kalitesi konusunda tercih sebebi olduğumuzu, aldığımız güzel geri dönüşler vasıtası ile biliyoruz tabi ki. Yine de mevcut ürünleri daha fazla geliştirmek adına adımlar atmaya devam ediyoruz.

Özellikle Açık Tip Engelli Platformumuz 2023 yılının en çok tercih edilen ürünüdür. Bu ürünümüz için hem görsellik anlamında hem de teknik anlamda iyileştirmeler yaptık. Tasarımı biraz daha şık yapmak adına çalıştık. Ayrıca konfor anlamında da tahrik sisteminde geliştirmeler yaptık. Özellikle daha sessiz bir ürün elde etmek üzerine yoğunlaştık ve sonuçlardan memnunuz. Bu iyileştirmeleri yapmaya 2024 yılında da devam edeceğiz.

Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, firmanızın Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine ne kadar yatırım yapmaktasınız? Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performansınıza somut etkileri nelerdir?

Özellikle 2023 yılında daha önce çalışmalarını yürütmüş olduğumuz Minilift modelimizin satışlarına başladık. Model çok beğenildi ve birçok firma tarafından tercih edildi. İstanbul Asansör Fuarı'nda ilk kez sergiledik ve ziyaretçilerimiz tarafından gelen yorumlar ile birçok çalışma daha yaparak geliştirdik. 2024 itibari ile son halini aldığını söyleyebilirim. Özellikle iç mekânlarda tercih ediliyor ve küçük alanları olan alıcılarımız için uygun bir çözüm oldu. Bu tarz Ar-Ge çalışmasını yürüttüğümüz bir ürünümüz daha mevcut. Bu ürün için de hedefimiz 2024 yılında satışa sunulması. Zaten yeni kataloğumuzda yer alacaktır.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenlemeler, firmanızın üretim ve ihracat faaliyetlerine etkileri nelerdir, pazar seçimlerini ve hedeflerini nasıl etkiliyor?

Yeşil mutabakat için çalışmalarımız devam etmekte. Öncelikle fabrikamızın çatısına GES tesisi kurarak işe başladık. Bu şekilde kendi enerjimizi üretiyoruz. Dizel forklift yerine elektrikli forklift kullanmaya başladık. Makinelerde servo makinelere dönüşüm yaparak daha düşük enerji maliyetleri hesaplıyoruz. Plastik miktarı yok denecek kadar az miktarda kullanılıyor. Geri dönüştürülebilen, doğaya zararsız ambalajlar kullanıyoruz.







meryel

TAM OTOMATİK ASANSÖR KAPI KARTI
DOOR CONTROLLER FOR AUTOMATIC LIFT DOORS

MH 80

24VDC Motorlu Teleskobik Asansör Kapıları İçin Kontrol Kartı
Door Control Board for Automatic Telescopic Lift Doors

Özellikler

- Kapı kontrol kartları, 24V redüktörlü DC motorlu teleskobik asansör kapıları için üretilmiştir.
- Donanım olarak 4 bölge motor kontrollü ve çift kanal yüksek çözünürlüklü enkoder girişi ile motora tam hakimiyet sağlar.
- Gelişmiş yazılımı ile seyir rampalarında S yumuşatmaları ve limit şalter gerektirmeyen algoritması ile kapı hareketlerinde seri fakat sarsıntısız hareketlere olanak tanır.
- Kapı operatörünün çalışması için limit şaltere gerek yoktur. Kapı genişliği, kapı açık-kapalı pozisyonları otomatik olarak tespit edilmektedir.
- Kumanda panoları ile tam entegre çalışabilmesi için kapı tamamen açıldı, tamamen kapandı ve sıkışma/fotosel algılandı kontak çıkışları verebilir.
- Elektrik kesilmelerinde 2 adet 12V akü desteği veya harici 24VDC besleme ile çalışabilmektedir. Acil besleme tipi, kart üzerindeki jumper ile kolayca seçilebilmektedir.
- Akülerin şarjı kart tarafından yapılır. Akü desteği ile acil kapı açma sonrasında kart uykuya geçerek, akülerin tamamen boşalması engellenir.
- Üretici firmalar için motor redüksiyon oranı, motor devri, tahrik kasnak çevresi, kaşık açma bölgesi gibi uygulama esnekliği sağlayan parametreler girilebilir.
- Kullanıcı ayarları için cm/sn cinsinden tanımlı hız ayarları ve cm cinsinden tanımlı rampa yolları belirlenebilir
- Açma/kapama sayacı ile kapının çalışması takip edilebilir.
- Türkçe, İngilizce, Yunanca, İtalyanca ve Rusça lisan seçenekleri mevcuttur.
- Kapı sıkışması anında sesli ikaz ile geri açma yapılır. Sıkışma algılanan bölgeden yavaş hızla geçilerek yolcuların ve kapının zarar görmesi engellenir.
- Kapı açık ve kapalı tutma basıncı, kapı sıkışması algılama basıncı ihtiyaca göre ayarlanabilir.
- Kart üzerindeki lcd gösterge ve butonlar kullanılarak temel parametreler (kapı açma-kapama hızı, sıkıştırma basıncı, sinyal tipi, demo modu) ayarlanabilir.
- Yavaş hız sinyal girişi ile uzun süreli fotosel kesmelerinde fotosel sinyali dikkate alınmayarak kapıların yavaş hızda ve sesli ikaz ile kapatılması sağlanır (Nudging modu)

MH 80 Kontrol Kartı / Control Board
- Açma kapama anahtarı
- Su almaya karşı dayanıklı plastik gövde

MH 80



H 111S



H 111S

Kramer ve teleskopik iç kapılar için	*Door control card for folding and telescopic doors*
Kapı Açma-Fotosel Girişi	*Door Opening-Photocell Input*
Akü desteği	*Battery support*
220 VAC pompa sinyali girişi	*220 VAC cam signal input*

Meryel Mühendislik Asansör Elektrik Elektronik San. Tic. Ltd. Şti.

Fevzi Çakmak Mh. Medcezir Cd.
No: 39/C Karatay/KONYA
Tel: 0332 342 32 73
www.meryel.com

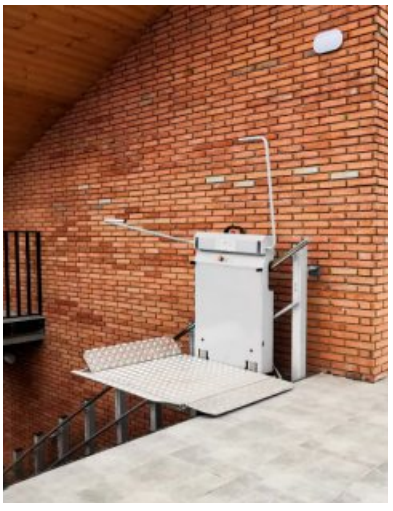
İbrahimoğlu Kuruluşud ur.

Son yıllarda dünya genelinde yeşil sanayi için çokça adım atılırken Türkiye'de de bu konu özelinde pek çok politika 2023 senesinde hayata geçirilmiştir. Firma olarak Türkiye'nin yeşil sanayi politikaları çerçevesinde 2024 yılı asansör üretim sürecini sürdürülebilirlik ve çevre dostu uygulamaları nasıl entegre etmeyi planlıyorsunuz?

Türkiye'nin yeşil sanayi politikaları doğrultusunda 2024 yılında da çevre dostu uygulamalarımız devam ediyor. Enerji verimliliğini arttırmak üzere asansörlerimizde kullanılan ledlerden tutun motorlara kadar yeni uygulamalar için çalışıyoruz. Bu sistemler ile enerji tasarrufu sağlamayı hedefliyoruz. Ayrıca bu süreçte üretimde kullanılamayacak, arta kalan malzemeleri geri dönüştürülmek üzere ilgili tesislere gönderiyoruz. Son olarak da ürün paketlemesinde kullandığımız malzemelerin yüzde 95'i geri dönüştürülebilirdir. Zaten Avrupa'ya gönderdiğimiz ürünlerde paketlemede kullanılan plastik oranından bahsediyoruz. Bu oranın en diplerde oluşu da bizi tercih sebebi yapıyor.







Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerinizin rekabetçiliğini Avrupa pazarında nasıl etkiliyor?

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, özellikle Avrupa pazarında bizi olumlu yönde etkiliyor. Avrupa'da giderek artan çevre dostu, sürdürülebilir ürünlere olan talep bizi de tercih sebebi yapıyor. Bilindiği gibi standartlar yüksek ve bu yönde çeşitli sertifikalara dahi ihtiyaç duyuluyor. Bu yönde de çalışmalarımız var tabi ki.

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmanızın üretim ve ihracat operasyonlarını nasıl etkiledi? Bu zorluklara karşı uyguladığınız stratejiler nelerdir?

Bu durum, firmanın üretim ve ihracat operasyonlarını önemli ölçüde etkiliyor. Bu beklenmedik problemlere karşı uygulanan stratejiler ile bu yöndeki riskleri azaltmaya ve operasyonel süreçleri daha etkin bir şekilde yönetmeye odaklıdır.

Örneğin tek bir tedarikçiye bağımlı olmamak gerekiyor. Çeşitli tedarikçilerle işbirliği yapılabilir. Böyle bir uygulama ile bir tedarikçide yaşanan sorunların üretime etkisinin azalmasını sağlar.

Ek olarak daha fazla stok tutmak beklenmedik tedarik sıkıntılarına karşı bir önlemdir bizim için.

Son olarak, asansör sektöründe firmanızın gelecek 10 yıl içindeki vizyonu nedir? Bu vizyona ulaşmak için belirlediğiniz anahtar stratejiler nelerdir?

Asansör sektöründe, özellikle kendi alanımız olan homelift ve engelli asansörlerinde sürdürülebilir, yenilikçi ve müşteri odaklı çözümlerle dünya çapında tanınmış lider bir marka olmayı hedefliyoruz.

Bu vizyona ulaşmak için gerekli olan stratejiler ise teknolojik inovasyonlar ve bunların sürdürülebilirliğidir. Bu sayede hem küresel pazarda daha etkin bir şekilde yer alabilir, genişleyebilir, hem de müşterilerimizin ihtiyaçlarını daha yenilikçi çözümler ile karşılayabiliriz.

AVIREX
LIFT CONTROL SYSTEMS

product of
emay
AUTOMATIC DOORS



THIS MOTION IS YOUR SOLUTION

* Kontaktörsüz sistem tasarımı ile sessiz olarak çalışır.
* EN81-20 Uyumludur.
* Modernizasyon için kullanılması durumunda EN81-1 A3
* 2.00 m/s hızla motor sürebilir.
* MITRON BULUT SİSTEMİ, telefonunuzun kendi mobil internet bağlantısını kullanır ve telefonunuz, web ara yüzünden kontrol paneli olarak çalışır. Size internet üzerinden anlık bağlantı imkanı sağlar. Teknik servis işlemlerinin çoğu uzaktan bağlantı ile gerçekleştirilebilir.
*İnternet üzerinden bağlantı opsiyonel değil her kontrol ünitesinde standarttır.
* Sistem Kabin veya Kat butonyerleri ile Paralel veya Seri olarak çalışabilir. Standart seri olup, sabit olarak paralel haberleşme kartı eklenmiştir. (Paralel haberleşme kartı sistem fiyatına dahildir.)
* 16 Durak, Tek veya çift buton her iki yönde de toplama çalışır. Seri haberleşmeye sahip butonyerler (GENEMEK , BUTKON) kullanıldığı takdirde 32 durak çalışma imkanı sunulmuştur.
* Çift giriş asansörler için Çift Kabin Kapısı Desteği bulunmaktadır.
* 8 Asansör Grup kumanda çalışma imkanı vardır.
* Senkron veya Asenkron Motorlar ile çalışabilir. (Siparişte belirtilmesi gerekilmelidir.)
* 1 Faz UPS veya 12V akü ile kurtarma yapılabilir. Uzun süreli ve tekrar eden elektrik kesintileri için istenilen sayıda akü bağlanabilir.
* Direk duruş ile optimal seyehat eğrisi ile çalışır.
* Harici enkoder kartı bulunmaz. Her çeşit enkoder tipiyle (ENDAT, SINCOS, ARTTIRIMLI, BISS, REZA) uyumludur. Enkoder kabloları invertör üzerindeki klemens rumuzlarına bağlanır.
* Atanabilir klemens rumuzları sayesinde işlevsellik maksimize edilmiştir.
* GÖREV PARAMETRELERİ'nden asansörünüze belirlenen modlarda (uyku modu , park durağı modu , aktif kat modu, pasif kat modu) ve belirlenen süreler içerisinde (tarih, gün, saat, dakika vb.) görevler atamanızı sağlar.
* Kabin butonyerinden, kabinden kat ayarı yapılabilmektedir.
* Dahili ses anons sistemimiz size özel ses dosyaları ile çalışabilir.
* Kalkışta geri kaymayı önleme konusunda otomatik ayar imkanı bulunur.
* Hafifliği ve küçük boyutu sayesinde kolay kurulum imkanı sağlar.
* Açık ve kapalı çevrim çalışma özelliğine sahiptir.

info@mitrondrive.com - export@emayasansor.com - ekurtulus@emayasansor.com **GSM: +90 544 273 91 82**

Gülşah Tepe: 2023 yılında ihracat hedeflerimize ulaştık

Yükseliş Asansör Dış Ticaret Uzmanı Gülşah Tepe, "2023 yılında yaşanan birçok küresel krize rağmen ihracat rakamlarımızda artışlar gözledik ve bu yıl için ihracat hedeflerimize ulaştık. 2024 yılında da ihracatımızı arttırmayı hedefliyoruz." dedi.

Gülşah Hanım, Yükseliş Asansör'ün 2023 yılında ihracat performansı nasıldı, ihracat hedeflerinize ulaştınız mı? 2024 yılı beklentileriniz veya hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?

2023 yılı, bizim için birçok fırsat sunmuştur. Asansör İstanbul Fuarı'nda, 2023 yılında seri üretimine geçtiğimiz 3 farklı tip dişlisiz asansör motorunu ilk kez sergiledik. Ayrıca, kendi üretimimiz olan diğer ürünlerimizi de ziyaretçiler ile buluşturduk. Fuarda Taksim Tünel özel konsepti ile Yatay Asansör, en çok ilgi gören ürünlerimizden biri oldu. Fuar sonrası taleplerimiz arttı ve yeni iş birlikleri kurma fırsatı bulduk. 2023 yılında yaşanan birçok küresel krize rağmen ihracat rakamlarımızda artışlar gözledik ve bu yıl için ihracat hedeflerimize ulaştık. 2024 yılında da ihracatımızı artırmayı hedefliyoruz. Ar-Ge çalışmalarımızla, ürün yelpazemize yeni ürünler ekliyor ve mevcut ürünlerimizi geliştiriyoruz. 2024 yılında da, portföyümüze yeni ülkeler katarak, Yükseliş markasını dünyanın daha fazla ülkesine ulaştırmayı planlıyoruz.



Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, firmanızın Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine ne kadar yatırım yapmaktasınız? Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performansınıza somut etkileri nelerdir?

Yükseliş Asansör, Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine büyük önem vermektedir. 2020 yılında asansör test kulesi, idari ofisler, asansör market, Ar-Ge merkezi, showroom ve motor fabrikasının bulunduğu 3. Etap inşaatını tamamlayarak kullanıma açmıştık. Şu an 110 metre yüksekliğe sahip olan kulemiz, Avrupa'nın en yüksek 3. asansör test kulesi olma özelliğindedir. Ayrıca, dişlisiz asansör motorları için seri üretime başlamış bulunmaktayız. Bu yatırımlar, firmamızın ürün geliştirme sürecini hızlandırmış, kalite ve güvenilirlik standartlarını yükseltmiş, müşteri memnuniyetini artırmış ve ihracat performansını iyileştirmiştir. Ar-Ge yatırımlarımızda bir adım daha atarak 4. Etap için çalışmalara başlamış bulunmaktayız. Bu etapta motor üretiminin devamını hedeflemekteyiz. 4. Etap inşaatı ile bizler, Ar-Ge faaliyetlerine daha fazla kaynak ayırabilecek, yeni ürünler ve teknolojiler geliştirebilecek, sektördeki yenilikçi ve lider konumumuzu pekiştirebileceğiz. Bu sektörde Ar-Ge çalışmaları, ürünlerin kalitesini, güvenliğini, verimliliğini, çevre dostluğunu ve rekabet gücünü arttırmaktadır. Yaptığımız Ar-Ge yatırımları ve üretim alanımızı genişletme çabalarımızla beraber müşteri odaklı işleyişimize katkıda bulunmaktayız. Kapasitemizi genişlettikçe daha çok kişiye hizmet vermekteyiz, böylece daha çok üretmekte ve ihracatımızı artırmaktayız.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenlemeler, firmanızın üretim ve ihracat faaliyetlerine etkileri nelerdir, pazar seçimlerini ve hedeflerini nasıl etkiliyor?

Bu düzenlemeler genellikle çevre dostu üretim ve sürdürülebilirlik ilkelerine odaklanır ve karbon emis-


ICONLIFT
Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
SALON: 3 STANT NO: E19
22-25 MAYIS 2024 / KONYA
ASANSÖR KONUSUNDA
ÇÖZÜM ORTAĞINIZ
Fevziçakmak mh. 10762 sk. B-Blok No : 8 B Karatay / Konya
info@iconlift.com.tr - muhasebe@iconlift.com.tr
0332 502 82 82 - 0506 502 82 82

yonlarını azaltmayı hedefler. Firmamızın bu düzenlemelere uyum sağlaması, üretim süreçlerini değiştirmeyi gerektirdi. Bu değişim zaman, kaynak ve maliyetler açısından yeni yatırımlar yapılmasını zorunlu kıldı. Müşteriler artık daha çevreci ürünlere ve hizmetlere yönelme eğilimindedirler. Biz de bu durumda daha yaşanabilir bir gelecek inşa etmek adına yeşil teknoloji ve sürdürülebilir uygulamalara odaklanmaya başladık.



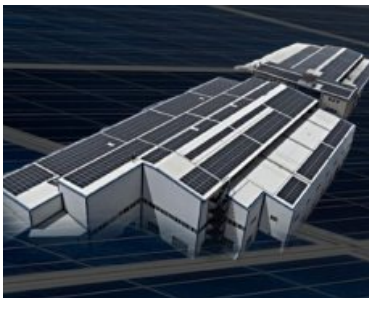


Son yıllarda dünya genelinde yeşil sanayi için çokça adım atılırken Türkiye'de de bu konu özelinde pek çok politika 2023 senesinde hayata geçirilmiştir. Firma olarak Türkiye'nin yeşil sanayi politikaları çerçevesinde 2024 yılı asansör üretim sürecini sürdürülebilirlik ve çevre dostu uygulamaları nasıl entegre etmeyi planlıyorsunuz?

2023 yılı bizler için Yeşil Sanayi adına birçok adım attığımız ve büyük yatırımlarda bulunduğumuz bir yıl oldu. 2023 yılında aktifleştirdiğimiz güneş panellerimiz, 1.500,000 kWh yıllık üretim kapasitesine sahip olup, 1000 konutun bir yıllık enerji tüketimine eşit enerji üretmektedir. Elektrikli araçlar için fabrikamıza başlangıç olarak 6 adet şarj istasyonu kurduk. Filomuza elektrikli araçları eklemeye başladık. Bu sayede, üretim tesisimizin enerji ihtiyacının büyük bir kısmını yenilenebilir kaynaklardan karşılamış ve karbon ayak izimizi azaltmış oluyoruz. 2024 yılında asansör üretim sürecimizi daha da sürdürülebilir kılmak için, enerji ve su verimliliği, hammadde verimliliği, atık yönetimi, döngüsel ekonomi gibi alanlarda iyileştirmeler yapmayı planlıyoruz. Ayrıca Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerimize daha fazla yatırım yapmayı planlıyoruz. Ayrıca Ar-Ge faaliyetlerimizi daha da genişleterek yeni teknolojileri test etmeyi ve piyasaya sunmayı hedefliyoruz.







Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerinizin rekabetçiliğini Avrupa pazarında nasıl etkiliyor?

Asansör sistemlerinde yeşil teknolojileri kullanmamız Avrupa firmalarının ilgisini çekmektedir. Ayrıca Avrupa, yeşil teknoloji kullanımı konusunda dünyada öncü bir rol üstlenmiştir. Artık Avrupa firmaları tedarikçilerini sürdürülebilir firmalardan seçmeye başlamıştır. Yeşil Teknolojilere yaptığımız yatırımlar ile Avrupa pazarındaki mevcut konumumuzu daha da güçlendirmemizi kolaylaşmıştır.

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmanızın üretim ve ihracat operasyonlarını nasıl etkiledi? Bu zorluklara karşı uyguladığınız stratejiler nelerdir?

Küresel tedarik zinciri yönetiminde, son yıllarda çeşitli faktörler nedeniyle dalgalanmalar ve zorluklar yaşanmıştır. Bunlar arasında, koronavirüs salgını, jeopolitik gerilimler, ticaret savaşları, liman ve ulaşım sorunları, çip krizi, enerji fiyatları, iklim değişikliği, müşteri beklentileri ve rekabet baskısı gibi unsurlar sayılabilir. Enerji ve ulaşım maliyetlerinin artması, politik sorunlar nedeni ile ödeme ve teslimat gecikmeleri gibi konular üretim ve ihracat operasyonlarımızda olumsuz etkiye sahiptir. Bu yüzden ürünlerimizi ihraç ettiğimiz ülkelerde lojistik ve gümrük sorunlarını çözmek için daha esnek ve hızlı çözümler geliştirdik. Lojistik maliyetlerini optimize ettik ve termin sürelerini kısalttık.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

SALON: 5 STANT NO: A3

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

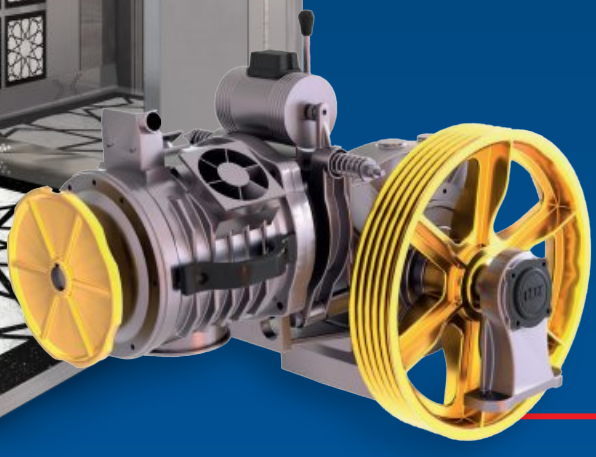
DSK-420



Sektörün öncüsü

DUSEKO asansör ile,

Kusursuzluğu yapılarınıza katarak daha konforlu yaşam şartları sunuyoruz...



ELEGANCE ELITE 7,5

Konfor için;

DSKLİFT®
ASANSÖR İNŞ. MAK. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

DUSEKO®
ASANSÖR İNŞ. MAK. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Büyükkayacık Mh. 2. Organize Sanayi Bölgesi
Işıktepe Sk. No: 15 Selçuklu / KONYA / TÜRKİYE
T: +90 332 341 2 444 | F: +90 332 341 2 555
www.duseko.com | duseko@duseko.com

Yakup Ünalmış: Pumalift ilk yılında büyüme hedefine ulaştı

Pumalift Genel Müdürü Yakup Ünalmış, "2023 yılı Pumalift için başarılı bir yıl olmuştur. Eylül 2022'de kurulan firmamız 2023 yılında belirlediği ihracat hedefini gerçekleştirmiştir. Üretim ve sevkiyat süreçlerini pekiştirmiş, ilk yıl büyüme hedefine ulaşmıştır. 2024 yılında, aynı heyecan ve istikrar ile daha yeni ve başka pazarlara yönelerek sektörde ihracat alanında kalıcı olmak istiyoruz." dedi.

2023 yılında ihracat performansınız nasıldı, ihracat hedeflerinize ulaştınız mı? 2024 yılı beklentileriniz veya hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?

2023 yılı Pumalift için başarılı bir yıl olmuştur. Eylül 2022'de kurulan firmamız 2023 yılında belirlediği ihracat hedefini gerçekleştirmiştir. Üretim ve sevkiyat süreçlerini pekiştirmiş, ilk yıl büyüme hedefine ulaşmıştır.



2024 yılında, aynı heyecan ve istikrar ile daha yeni ve başka pazarlara yönelerek sektörde ihracat alanında kalıcı olmak istiyoruz. Her geçen gün rekabet şartları ağırlaşmakla birlikte yeni fırsatlar imkanlar da doğuyor. Bunun yanında geleneksel pazarlarımızda savaş ve ekonomik problemler ve deniz nakliye gibi konularda sorunlar yaşanıyor olsa da hedeflerimizi büyüterek ihracatımızı arttırmayı hedeflemekteyiz.

2023 yılında gerçekleştirdiğiniz ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinizin teknik özelliklerinde veya tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik özel adaptasyonlar yapma gereği duydunuz mu?

İhracat alanında çalışma prensibimiz proje bazlı gerçekleştiğinden her yeni iş kendi içinde özel olmaktadır. Ülkeler arası talep çeşitliliğinden dolayı sürekli yeni ve farklı projelere hitap edebilmek için öncelik ile mühendislik alanına ağırlık verdik ve sonrası için üretimde her aşamada özen ile çalıştık, çalışıyoruz. Özellikli projelerde örneğin kuyu dibi ve son katı yetersiz projelerde, dar kuyuda maksimum kabin alanı yakalamak gibi, ya da büyük kapasiteli işlerde yenilikçi çalışmalar yaparak müşteri memnuniyeti yakalamaya çalıştık ve çabalarımızın sonucunu aldık. Avrupa'daki müşterimize 5 ton kapasiteli 1 m/s hızında oldukça yoğun mühendislik ve teknik kapasite gerektiren işler yaptık. Yine kuyu dibi 15 cm son kat 2700 mm'ye kadar MRL asansörler için çözümler oluşturup üretimini sağladık. Üretimini yaptığımız bu sıradışı projeler montajı tamamlanmış ve yüzde 100 müşteri memnuniyeti sağlanmış projeler olup yeni siparişler alınmıştır.

Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, firmanızın Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine ne kadar yatırım yapmaktasınız? Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performansınıza somut etkileri nelerdir?

Pumalift bünyesindeki teknik ekip ile asansör üretim aşamasından kurulum aşaması ve kullanım aşamasına kadarki süreci takip ederek olası hataların önüne projelendirme aşamasında geçmeyi hedefleyen bir yapı kurduk. Ar-Ge faaliyetlerimiz bu ekibimiz tarafından yapılıyor ve oldukça verimli sonuçlar aldık. Rekabet avantajını sıra dışı projeler ve teknik kapasite ve tecrübe gerektiren işlerde oluşturmayı planlıyoruz. Standart ürünlerde, üreticinin yoğun olduğu ürünlerde maalesef rekabet ağırlaşmakta ve günden güne de zorlaşmaktadır. Bu durumun maliyetlerini minimize edemeyen ve

ASANSÖR KUMANDA SİSTEMLERİ

2006 yılında kurulan RPM Elektronik Asansör Ltd. Şti.; her türlü asansör kumanda panoları, acil kurtarma sistemleri revizyon ve alarm seti imalatı, sektör içinde çok ihtiyaç duyulan satış sonrası teknik servis hizmeti olarak faaliyet göstermektedir.





ARCUBE İŞ ORTAĞI



MONOBLOK ASANSOR KONTROL ÜNİTESİ

MONOBLOCK LIFT CONTROL UNIT

















RPM ELEKTRONİK

Rpm

www.rpmelektronik.com.tr
İVOGSAN Ağaçişleri Sanayi Sitesi 1373. Cadde No:4
İvedik / ANKARA - TÜRKİYE
T +90 312 394 03 15 - 394 33 53 **F** +90 312 394 03 16
info@rpmelektronik.com.tr

RPM ELEKTRONİK ARKEL BAYİSİDİR.

yeni ürün ve pazar bulma konusunda zorluk yaşayan firmaları küçülmeye veya sektörden çekilmeye zorladığını düşünüyorum.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenlemeler, firmanızın üretim ve ihracat faaliyetlerine etkileri nelerdir, pazar seçimlerini ve hedeflerini nasıl etkiliyor?
Bildiğiniz üzere "Avrupa Yeşil Mutabakatı (AYM)", Avrupa Birliği'nin (AB) iklim değişikliği ve çevresel bozulma ile mücadele amacıyla ortaya koyduğu kapsamlı bir stratejidir. Bu mutabakat, AB'yi modern, kaynakları verimli kullanan ve rekabetçi bir ekonomiye dönüştürmeyi hedeflemektedir. Pumalift buna yönelik olarak bazı başlıklarda önlemler alarak stratejiler geliştirmektedir.

Son yıllarda dünya genelinde yeşil sanayi için çokça adım atılırken Türkiye'de de bu konu özelinde pek çok politika 2023 senesinde hayata geçirilmiştir. Firma olarak Türkiye'nin yeşil sanayi politikaları çerçevesinde 2024 yılı asansör üretim sürecini sürdürülebilirlik ve çevre dostu uygulamaları nasıl entegre etmeyi planlıyorsunuz?
Pumalift olarak yeşil sanayi politikalarını yakından takip ediyoruz ve hem üretim esnasında hammadde temininde hem de üretim sonrası ürünlerin çevre dostu olmasına dikkat ediyoruz. Üretimden sevkiyata, sevkiyattan kullanım aşamasına kadar ki süreçte çevre dostu ürünler kullanımına önem veriyoruz.

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerinizin rekabetçiliğini Avrupa pazarında nasıl etkiliyor?
Aslında Avrupa pazarının tutumu çok önemli burada. Pumalift'in beklentisi Avrupa pazarının yeşil teknolojiye önem vereceği ve alım stratejilerinde bu ürünlerin tercih edileceği. Alım maliyetleri yükselse dahi çevre dostu ve doğa sever ürünlerin tercih edilme oranının artacağını öngörmekteyiz.

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmanızın üretim ve ihracat operasyonlarını nasıl etkiledi? Bu zorluklara karşı uyguladığınız stratejiler nelerdir?
Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, birçok firmanın üretim ve ihracat operasyonlarını etkilemiştir. Bu zorluklarla başa çıkmak için uygulanan stratejiler, işletmelerin dayanıklılığını arttırmak ve verimliliği sağlamak amacıyla şekillenmektedir.

Pumalift Asansör olarak biz de değerlendirmeler yaparak yeni stratejiler geliştirmeye çalıştık ve hala da çalışıyoruz. Bunun için alternatif pazarlar araştırmak, maliyetleri muhafaza edebilmek, alternatif ürün ve çözümler sunabilmek, doğru bilgiye hızlı ve zamanında ulaşmak, esnek bir üretim yapısının benimsenmesi ve risk yönetimi gibi konularda yoğun mesai harcıyoruz. Unutmayalım ki tedarik zinciri yönetimi, sürekli olarak değişen bir alan olduğundan, stratejilerin sürekli gözden geçirilmesi ve güncellenmesi gerekmektedir. Bundan dolayı dış faktörleri ve aktörleri sürekli takip etmek zorundasınız.

Son olarak, asansör sektöründe firmanızın gelecek 10 yıl içindeki vizyonu nedir? Bu vizyona ulaşmak için belirlediğiniz anahtar stratejiler nelerdir?
Asansör sektöründe gelecekteki vizyonumuz, yenilikçi ve sürdürülebilir çözümler sunarak dünya genelinde daha güvenli, verimli asansörler üretmektir. Bu hedefe ulaşmak için aşağıda anahtar stratejilerimizi paylaşabilirim.
1. Teknoloji Odaklı İnovasyon: Asansörlerin daha akıllı, enerji verimli ve güvenli olması için sürekli olarak teknolojiye yatırım yapacağız. Mesela asansörlerde yapay zekadan nasıl faydalanabiliriz.
2. Sürdürülebilirlik ve Enerji Verimliliği: Asansörlerin enerji tüketimini azaltmak ve çevresel etkisini minimize etmek için yeşil teknolojilere odaklanacağız.
3. Küresel Pazarlara Açılma: Asansör sektörü dünya genelinde büyümeye devam ediyor. Yeni pazarlara açılarak büyümeyi hedefliyoruz. Bu kapsamda uluslararası işbirlikleri ve stratejik ortaklıklar arayacağız.
4. Müşteri Memnuniyeti ve Hızlı Hizmet: Müşteri ihtiyaçlarına hızlı ve etkili bir şekilde yanıt vermek, müşteri memnuniyetini artırmak için öncelikli hedeflerimizden biridir.
5. Çalışan Gelişimi ve İnsan Kaynakları Yatırımları: Nitelikli çalışanları çekmek ve elde tutmak için eğitim programları ve kariyer fırsatları sunuyoruz. Çalışanlarımızın yeteneklerini geliştirmek ve motivasyonlarını yüksek tutmak önemlidir.

Bu stratejilerle, asansör sektöründe lider bir konumda olmayı ve dünya genelinde daha iyi bir yaşam alanı yaratmayı hedefliyoruz.

BLUES OF ISTANBUL

Blues Elevator Market

SUPER SALE!



DUMBWAITER

2.650€

italian bonfiglioli traction machine



2 STOP

COMPLETE PACKAGE

IMMEDIATE DELIVERY

DUMBWAITER TECHNICAL SPECIFICATIONS

- Traction Machine & Reductor & Electromagnetic Brake, Bonfiglioli Brand Made in İtaly
- T50 (50x50x5), 3mt Long Guide Rail - Control Panel ARKEL ARL 100
- Landing Operating Panel GENEMEK Brand, Digital, Call&Send Type, Stainless Stell - Hot Dipped Galvanised Suspansion
- Stainless Steel Cabin - Stainless Steel Guillotine Door (8 Rollers) - Hot Dipped Galvanised Steel Construction Shaft Included
- 8x19, 65mm Steel Wire Rope (Stell Core) - Exworks Istanbul Delivery
- 400x400 / 500x500 / 600x600 mm Special Campaign Price

INTERIOR SHELF INCLUDED

INSTALLATION SUPPORT

GUILLOTINE DOOR LOCK MECHANISM IS INCLUDED IN THE PRICE

INSTALLATION EXCLUDED

SHAFT HEIGHT 6 MT

CONTACT & INQUIRY

Barış GÜLER +90 539 321 56 09 Zayit YİĞİT+90 539 915 54 54 Orhan ALİBAŞOĞLU +90 530 640 88 61

Ayhan OTÇU +90 553 827 09 07 Hüseyin YILDIRIM +90 532 282 01 80

Çavuşoğlu Mahallesi, Çobanyıldızı Cd No:65, 34880 Kartal/İstanbul, Türkiye 0216 452 10 70 www.bluesasansormarket.com

info@bluesasansor.com www.monsarjasansor.com www,yemekasansor.com www.servisasansor.com

Very Special Price for Authorized Dealer

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

FUAYE STANT NO: F18 - F27

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

Ömer Nasuhi Haskul: 2023'te 22 ülkeye ihracat yaptık

EQ Lift Genel Müdürü Makine Mühendisi Ömer Nasuhi Haskul, "EQ Lift olarak ilk üretimlerimizi ve ilk ihracatımızı 2022 yılında gerçekleştirdik. 2023 yılı ihracatta yeni ülkelere ve müşterilere ulaşma anlamında oldukça başarılı geçti. Özellikle katıldığımız fuarlar ve yurtdışı ziyaretlerimizin etkisiyle Avrupa, Ortadoğu, Türki Cumhuriyetler ve Kuzey Afrika ülkeleri başta olmak üzere 22 ülkeye ihracat yaptık. Ciro ve adet hedeflerimizi yüksek oranda gerçekleştirdik. " dedi.

2023 yılında ihracat performansınız nasıldı, ihracat hedeflerinize ulaştınız mı? 2024 yılı beklentileriniz veya hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?

EQ Lift olarak ilk üretimlerimizi ve ilk ihracatımızı 2022 yılında gerçekleştirdik. 2023 yılı ihracatta yeni ülkelere ve müşterilere ulaşma anlamında oldukça başarılı geçti. Özellikle katıldığımız fuarlar ve yurtdışı ziyaretlerimizin etkisiyle Avrupa, Ortadoğu, Türki Cumhuriyetler ve Kuzey Afrika ülkeleri başta olmak üzere 22 ülkeye ihracat yaptık. Ciro ve adet hedeflerimizi yüksek oranda gerçekleştirdik. Ünite sayımız ve katma değerli proje sayımız gayet tatmin edici düzeydeydi. Özellikle yüksek kapasiteli 1600 kg-5000 kg ve orta hızlı 3m/s projeler sevk ettik. 2024 yılı hedeflerimizi 4-6m/s hızlı gruplar başta olmak üzere ciro ve adet olarak yüzde 30 oranında arttırmış durumdayız. Rusya bölgesindeki ödeme sorunlarının aşılmasıyla birlikte ülkemizde yaşanan ekonomik sıkıntılara ve seçim atmosferine rağmen ülkemizin ihracat performansına ciddi katkıda bulunmayı hedeflemekteyiz.



2023 yılında gerçekleştirdiğiniz ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinizin teknik özelliklerinde veya tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik özel adaptasyonlar yapma gereği duydunuz mu? Eğer evetse, bu adaptasyonlar nelerdi ve hangi pazarlar için gerçekleştirildi?

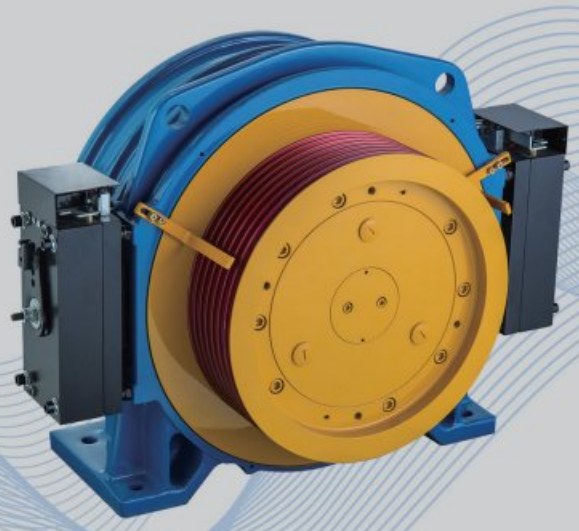
EQ Lift olarak ihracat öncelikli bir misyona sahibiz. Ülkelerin uyguladığı standart ve bölgesel ihtiyaçlarda farklılıklar bulunmakta. Bizler tüm ürün tasarımlarımızda Avrupa standartlarına uyumluluğu sağlayarak ürünlerimizin çevreye duyarlı, kullanıcıların ve montajcıların güvenliğini sağlayan tüm şartları öncelikli olarak sağlamaktayız. İklimsel ve coğrafik farklılıklar içeren bölgelere çalışmaktayız, dolayısıyla asansörlerimizin aşırı soğuk, aşırı sıcak, aşırı nemli ve sismik bölgelere göre tasarlanmış ürün ve sistem çözümlerimiz bulunmaktadır. Ayrıca ürün konseptleri olarak farklı taleplerde bulunmakta, dolayısıyla farklı konseptlerde ürün ve sistem çözümlerimiz bulunmakta.

Küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, firmanızın Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine ne kadar yatırım yapmaktasınız? Bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performansınıza somut etkileri nelerdir?

EQ Lift olarak yeni kurulan bir işletmeyiz. Markamızın kuruluş mottolarından ''Elevating Quality'' mantalitesi bizlerin kaliteyi yükselterek bu alanda rekabet etme amacı bulunmakta. Yaklaşık 5 Milyon $'lık

CSAG®
elevation machines

YENİ OYUNCUMUZ SAHALARDA



CSAG-T

%100 İspanyol Teknolojisi
DİŞLİSİZ ASANSÖR MOTORU

1M/SN ~ 2.5M/SN ARASI
400 MM KASNAK ÇAPI
10 MM HALAT ÇAPI
630 KG ~ 1250 KG

%95 verimlilik, 50 desibelin altında sessizlik ve sıfır vibrasyon...

CE



SMART-P9000

TÜMLEŞİK ASANSÖR KONTROL SİSTEMİ
CAN-BUS HAZIR TESİSAT

- ⇨Yüksek performans ve üstün güvenlik
- ⇨Direk duruş ile mükemmel konfor
- ⇨Seri ve Paralel bağlantı



CE CERTIFICATED BY EUROCERT

BİRLEŞİK ELEKTRİK ve ELEKTRONİK **B.E.S.T.** OTOMASYON SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

+90 216 545 76 30 satis@bestotomasyon.com www.bestotomasyon.com



bir bütçe ile yatırım, Ar-Ge ve Ür-Ge faaliyetleri ile kurulum sürecimiz tamamlandı. Faaliyete başladıktan sonra Ar-Ge ve Ür-Ge faaliyetlerimiz devam etmektedir. Son dönemlerde asansör sektöründe bu büyüklükte bir faaliyet görülmemektedir. Tabi bu yatırımlar yeni kurulan işletmemizin sektöre güçlü, güvenli ve başarılı bir başlangıç yapmasına imkân sundu. Yüksek müşteri memnuniyeti ve sektörde hızlı kabullenilen bir firma olmamızın temel nedeni de ürün geliştirme faaliyetlerimizin etkisi olduğunu söyleyebiliriz. Tüm bunlar ihracatta ülkemizin fark yaratan markalarından biri olma yolunda ciddi etkisi olduğunu söyleyebiliriz.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve ilgili düzenlemeler, firmanızın üretim ve ihracat faaliyetlerine etkileri nelerdir, pazar seçimlerini ve hedeflerini nasıl etkiliyor?

Avrupa Yeşil Mutabakatı, AB'nin 2050'ye kadar net sera gazı emisyonlarının sıfırlanması ve ekonomik büyümenin kaynak kullanımına bağlılığının sona ermesi gibi temel hedefleri içeren yeni büyüme stratejisidir. Bu plandaki ana başlıklar kirliliğin ortadan kaldırılması, sürdürülebilir sanayi ve üretim, biyoçeşitliliğin korunması, sürdürülebilir ulaşım, temiz enerji ve doğa dostu inşaat olarak listeleniyor. Bizler de karbon emisyonu en düşük üretim metotları ve makine parkuru ile üretimimizde kurulum aşamasından itibaren çevreye duyarlı üretimler yapmaktayız. Temel üretim atıklarının ve çevresel etkisi olan faaliyetlerin tamamında ilgili çevre vb. denetçi kuruluşlar ile tüm süreçlerimizi yüzde 100 denetlenebilir ve ölçümlenerek çevreye zararsız halde gerçekleştirmekteyiz. Kısa süre sonra enerji kaynakları kullanımında yenilenebilir kaynak kullanım oranımızı arttıracak yatırımlar ile doğal kaynakların kullanımı noktasında ülkemizin gelecek nesillere sağlıklı bir doğa bırakılmasına katkı sağlayacak politika ve yöntemler ile faaliyetlerimize devam edeceğiz. Yeşil enerji kaynaklarının kullanımı tesis gelişimine, fiyatlamalara ve bu alanda ortak çalışmalar yaptığımız Avrupalı paydaşlarımıza olumlu ticari katkıda bulunmaktadır.

Son yıllarda dünya genelinde yeşil sanayi için çokça adım atılırken Türkiye'de de bu konu özelinde pek çok politika 2023 senesinde hayata geçirilmiştir. Firma olarak Türkiye'nin yeşil sanayi politikaları çerçevesinde 2024 yılı asansör üretim sürecini sürdürülebilirlik ve çevre dostu uygulamaları nasıl entegre etmeyi planlıyorsunuz?

Yeşil sanayi, çevresel etkileri en aza indirmeyi amaçlayan, sürdürülebilir üretimi destekleyen, doğa dostu bir sanayi dalı olarak ifade edilmektedir. Bu yaklaşım ile atık yönetimi, enerji verimliliği, çevre dostu üretim teknolojileri ve yenilenebilir enerji kullanımı gibi faktörlere odaklanma sağlanmaktadır. Kuruluş amaçları ve yatırımları Yeşil Sanayi mantığına uygun, çevreye duyarlı tercihler ile başlayan işletmemizin 2024 yılında GES başta olmak üzere yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımının arttırılması ve enerji tasarrufu noktalarında ilave yatırımlar planlanmaktadır.

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerinizin rekabetçiliğini Avrupa pazarında nasıl etkiliyor?

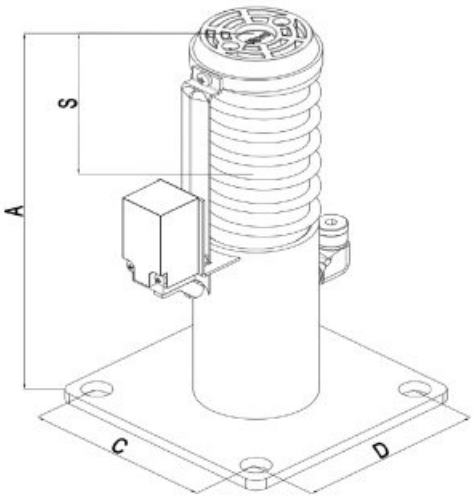
Avrupalı ve diğer müşterilerimizin özellikle iş-



elitpro

HİDROLİK TAMPON
HYDRAULIC BUFFER

EAC



30 cm



TİP / MODEL	V (m/s)	V1 (m/s)	YÜKSEKLİK / HEIGHT (A) (mm)	STROK / STROKE (S) (mm)	C / D (mm)	KAPASİTE / CAPACITY (kg)
CORTREXHT - 01	1,0	1,15	300	80	125	600 - 2500
CORTREXHT - 02	1,0	1,15	530	180	125	600 - 3000
	1,6	1,84				600 - 2500
CORTREXHT - 03	1,0	1,15	620	180	125	600 - 3300
	1,6	1,84				600 - 2750
CORTREXHT - 04	2,0	2,30	800	280	125	600 - 3000
CORTREXHT - 05	1,0	1,15	1147	425	125	600 - 3750
	1,6	1,84				600 - 3300
	2,0	2,30				600 - 3000
	2,5	2,87				600 - 2500

KÜÇÜK GROUP

444 20 95
www.kucukgroup.com

elevex KONYA

Sizi standımızda ağırlamaktan onur duyarız.
We would be honored to welcome you at our stand.

Tüyap Konya Fuar Merkezi | 22-25 Mayıs 2024 Salon: 3 Stand No: B3

letmemizi ziyaretlerinde çevreye duyarlı üretim yapan makine parkurumuzun ve kaynak kullanımımızın olmasından dolayı son derece pozitif bir imaj oluşturmakta. Müşterilerin bu konuya duyarlı olmaları da önemli.

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklar, firmanızın üretim ve ihracat operasyonlarını nasıl etkiledi? Bu zorluklara karşı uyguladığınız stratejiler nelerdir?
Firmamızın her ürün grubunda mümkün oldukça yurtiçi kaynaklardan üretilen hammaddelerin kullanılmasına dikkat etmekteyiz. Bazı temel ürün gruplarındaki paslanmaz vs. ithalata dayalı hammadde gruplarında alternatif ürün çözümleri sunmaktayız. İthalata dayalı ürünlerde birden fazla ülkeden alternatiflerimiz de bulunmaktadır. Stoklarımızın olabildiğince geniş olmasına dikkat etmekteyiz. Kritik bazı ürünlerde daha uzun termin süreleri ve ilave lojistik maliyetler oluşmasına olabildiğince engel olmaktayız. Asansör sektörü dışına da üretimlerimiz bulunduğu için riski olabildiğince minimumda tutmaktayız.

Son olarak, asansör sektöründe firmanızın gelecek 10 yıl içindeki vizyonu nedir? Bu vizyona ulaşmak için belirlediğiniz anahtar stratejiler nelerdir?
Firmamızın ilk 3 yıllık stratejisini planladığımız doğrultuda tamamladık. Mottomuz ''Kaliteyi yükseltmek'' bu sebeple optimum ürünler ve çözümler sunmak, global lokalizasyonlar yapmaktır. Önümüzdeki 5 yıllık planlamamız sektörümüzde lider ihracat firmalarından olmak ve ülkemizin ihracatına yıllık 120 Milyon $'lık bir hacimle katkıda bulunmak, 10 yıllık planlamamız ise dünya üzerinde 100 ülkede faaliyet gösteren global oyunculardan olma hedefimiz bulunmaktadır. Bu hedefler doğrultusunda uluslararası lokalizasyon, farklı kıta ülkelerinde yatırımlar yapmayı planlamaktayız.

Umarım hep birlikte sektörümüzün gelişimine ve ülkemizin ikinci yüzyıl hedeflerine uygun vizyoner adımlar atarak ülkemizin dünyanın en önde gelen ekonomileri ve en yaşanabilir ülkeleri arasında kalıcı olmayı başarabiliriz.

Sorularınız ve teveccühünüz için teşekkür ediyorum.











Dünyaları Taşıyoruz!

74 ülkeye ihracat yapıyor, dünyanın dört bir yanında yükselen binlerce projede tercih edilmenin haklı gururunu yaşıyoruz!

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 4 STANT NO: B2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

KEPi
ELEVATOR SYSTEMS

OHC Lift, 2023 yılı üretiminin yaklaşık yüzde 50'sini ihraç etti

OHC Lift 2023 yılında toplam üretiminin yaklaşık yüzde 50'lik kısmını ihraç etti. 2024 yılında katılacakları Konya Elevex Asansör ve Teknolojileri Fuarı ile farklı ülke ve pazarlarda yer alarak ihracatlarını ve marka değerlerini arttırmayı amaçladıklarını söyleyen OHC Lift Şirket Ortağı Onur Tuncer, 2023 yılında gerçekleştirdikleri ihracat faaliyetlerinde, ürünlerinin teknik özelliklerinde ve tasarımlarında hedef pazarların ihtiyaçlarına yönelik özel adaptasyonlar yaptıklarını, ürünlerini ve özelliklerini katalog, broşür, video gibi dokümanlar ile müşterileri tarafında kolay bir şekilde anlaşılmasını sağlayarak farklı pazarlar için çözüm ürettiklerini belirtti.



OHC Lift Şirket Ortağı Onur Tuncer, küresel pazarlarda farklılaşma ve rekabet avantajı sağlamak amacıyla, Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerine önem verdiklerini, bu yatırımların ürün geliştirme sürecine ve ihracat performanslarına önemli katkılar sağladığını kaydetti.

"İstihdam ile birlikte personellerin eğitimi ile bilgi ve becerilerinin arttırılması, ürünlerimizin kalitesini arttırmak ve proseslerini kolaylaştırmak için tezgah yatırımları önem verdiğimiz konular arasında." diyen OHC Lift Şirket Ortağı Onur Tuncer sözlerini şöyle sürdürdü:

"Avrupa Yeşil Mutabakatı OHC Lift olarak desteklediğimiz ve uyum sağlamak için çalışma başlattığımız bir konu. Temiz enerjinin gelecek yıllarda rekabeti etkileyeceği ve pazar seçiminde etkili oluşturacağını düşünüyoruz. Temiz enerji konusunda güneş panelleri çalışması için GES başvurusunu yaptık. İl destek ve başvuru sonuçlarını bekliyoruz.

Yeşil teknolojilere yapılan yatırımlar, ürünlerimizin rekabetçiliğinde bugün için çok fazla etkili değil. Ancak yakın bir gelecekte özellikle Avrupa pazarında sanayide yeşil üretim konusu rekabette çok daha etkili olacak.

Küresel tedarik zinciri yönetiminde yaşanan dalgalanmalar ve tedarik süreçlerindeki zorluklara da değinmem gerekirse dalgalanmalardan kaynaklı fiyat ve termin ile ilgili kısa vadede teslimat sürecinde sıkıntılarımız oldu. Ancak oluşturduğumuz alternatif onaylı tedarikçilerimiz ve aksiyonlar ile orta ve uzun vadede çözüme ulaştırdık.

Yaşadığımız süreçteki tüm sıkıntılara rağmen üretmeye, ihracata ve ülkemize artı değer oluşturmaya devam ediyoruz. Bundan sonra da her yıl olduğu gibi, mevcut personellerimizin becerisini ve tecrübesini arttırmak, daha çok istihdam sağlamak ve yeni teknolojileri daha yakından takip ederek proses maliyetlerimizi düşürmek, mevcut pazarlarımızdaki payımızı arttırmak, ihracatta ve markalaşmada bilenen firmalar arasında yer almak hedefi ile çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Asansör kabin ve zeminlerine baskılı

AHŞAP & CAM



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: E1

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

TSE

TS EN 13501-1 + A1
TS EN 13823+A1
Yangına Tepki Sınıfı:
B-s2, d0

CE

TS EN 12150-1
TS EN 12150-2
Test: TS EN ISO/IEC 17025 - AB-0411-T
Emniyet Camı

YUVARLAK KENARLAR

DARBEYE DAYANIKLI

GÜVENLİ YÜZEY

glasaria®

"sanatsal tasarım"

- yüksek kalite direkt baskı (1440 dpi)
- projeye özel tasarım
- ekstra parlak cam yüzey
- kırılmaya dayanıklı temperli cam

MRK AJANS REKLAM MATB. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Fevzi Çakmak Mahallesi Ayyıldız Caddesi 10664 Sokak No:38 H Karatay / KONYA
www.mrkajans.com | bilgi@mrkajans.com | T:0 332 342 40 84 | F:0 332 342 40 94

www.glasaria.com

© Registered by MRK

0 532 617 24 17

DEVAS
home lifts



GÜVENİLİR
ÇÖZÜMLER
MUTLU YAŞAMLAR

Devas Asansör, merdiven asansörleri ve homeliftler gibi güvenilir çözümleriyle yaşamı kolaylaştırıyor ve mutlu yaşamlar sunuyor. Bizimle engelleri aşın!



Kapalı Tip Engelli Platformu
Açık Tip Engelli Platformu
Merdiven Asansörleri
Koltuk Asansörü
Homelift
Yemek Asansörü

www.devas.com.tr











26 YILDIR
26 YEARS

DEVAS FACTORY

doru OCTOLIFT tubelift Garsoon



TÜRKİYE'NİN GELECEĞİNİ ŞEKİLLENDİREN KIZILDENİZ KRİZİ

KRİZ Mİ, FIRSAT MI? TÜRKİYE KRİTİK BİR YILIN EŞİĞİNDE

Ceyla AKIN
Director Miracle Engineering & Consultancy
ceylaakin@miracleengineering.co.uk
info@miracleengineering.co.uk

PAZAR ARAŞTIRMASI

Kızıldeniz, dünyanın en kritik su yollarından biri olarak bilinirken, son zamanlarda İsrail'in Gazze'ye yönelik saldırılarıyla birlikte bu güzergahın istikrarsızlığı artmış durumda.

ABD ve İngiltere'nin liderliğinde yürütülen operasyonlar ise Yemen'deki Husi saldırılarını durdurmaya yönelik olmasına rağmen, henüz istenilen sonuçlara ulaşılamadı. Hem ABD savaş gemileri hem de İsrail'e gitmekte olduğu iddia edilen gemiler, sürekli olarak hedef alınmaya devam ediyor.

Bu olumsuz tablo, Kızıldeniz üzerinden Süveyş Kanalı'na seyreden yüzlerce konteyner gemisinin rotalarında önemli değişikliklere sebep oldu. Artan mesafe ve riskler nedeniyle, denizciler çift maaş talep etmekte ve sigorta oranları hızla yükselmektedir. Bu durum, gemicilik şirketlerini, genellikle dünya deniz ticaretinin yüzde 12'sinin gerçekleştiği bu güzergahtan uzaklaşmaya itmektedir.

Kargo rezervasyon şirketi Freightos'un verilerine göre, Çin'den Akdeniz'e konteyner nakliyesi maliyetleri kasım ayından bu yana dört katın üzerinde bir artış göstermiştir. Bu gelişmeler, uluslararası ticaretin ve lojistiğin önündeki zorlukları ve belirsizlikleri derinleştirmektedir.

Süveyş Kanalı, Asya ve Orta Doğu'dan Avrupa'ya yönelik ticaretin ana arterlerinden biri olarak öne çıkıyor. Özellikle emtia ve enerji gibi kritik ürünlerin Avrupa sanayisine girdi sağlaması açısından hayati bir rol oynuyor. Ancak, son dönemde yaşanan gelişmeler, bu rota üzerindeki taşımacılık ve ticaret dinamiklerini etkilemeye başladı. Avrupa'nın elektronik, kimya, otomotiv ve makine gibi sektörlerinde kullanılan önemli bileşenlerin büyük bir kısmı Asya'dan ithal ediliyor. Bu durum, kanalın kapanması veya taşıma süreçlerindeki aksamaların bu sektörleri olumsuz etkileme potansiyelini artırıyor.

Özellikle küresel otomobil üreticileri Volvo ve Tesla'nın, Asya'daki tedarik zincirlerinde yaşanan sorunlar nedeniyle Avrupa'daki üretimlerini durdurma kararı alması, bu endişelerin somut bir göstergesi oldu. Benzer şekilde, İngiliz perakendeciler Tesco ve Marks & Spencer'ın da maliyet artışlarına dikkat çekerek zorluklar yaşadığı görülüyor.

Süveyş Kanalı'nın bu denli kritik bir coğrafi konumda olması, yaşanan herhangi bir aksaklığın küresel ticaret üzerinde önemli etkilere yol açabileceğini gösteriyor. Bu nedenle, kanalın güvenliği ve etkinliği, uluslararası ticaretin ve ekonominin istikrarı açısından büyük önem taşıyor.

Türkiye için fırsatlar kapıda"

"Dünyanın en kritik su yollarından birinde yaşanan kriz, Türkiye'nin etkilenmeyeceğini düşünmek hayal bile edilemez. Kızıldeniz'deki kriz, büyük riskler barındırsa da ülkemizin dış ticareti ve lojistik sektörü için birtakım fırsatlar sunuyor." şeklinde konuşan Engin, bu fırsatları iki önemli etkene bağlıyor:

"Ülkemiz, stratejik ticaret rotaları üzerinde konumlanmış

MASS
ASANSÖR MARKET



MASS ASANSÖR MARKET
GSM: +90 541 464 63 00 E-Mail: info@massasansor.com
Adres: Güzelyurt Mah. 5779 Sk. No:50/A YunusEmre/Manisa - TÜRKİYE

BİLGİ İÇİN

+90 236 233 03 01
WWW.MASSASANSOR.COM



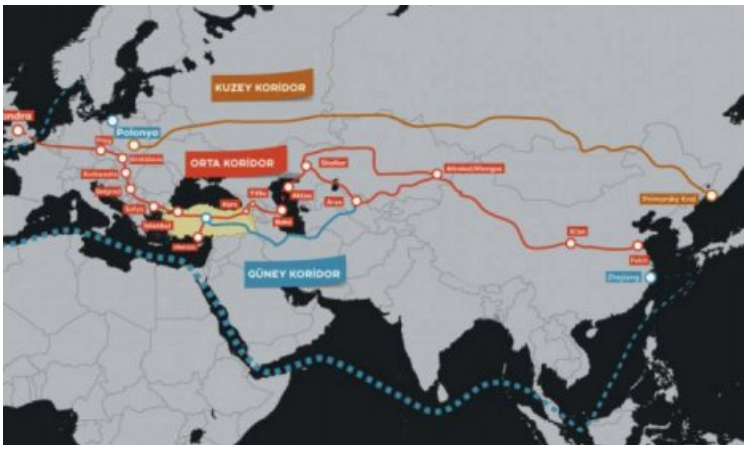
olmasıyla doğu-batı ticaretinde kilit bir rol oynayabilir. Ayrıca, Asya'dan gelen siparişlerdeki gecikmeler, alımların Türkiye'ye yönlendirilmesine sebep olabilir.

Tarihi İpek Yolu'nun canlandırılması için stratejik bir öneme sahip olan Orta Koridor, Türkiye'den başlayarak Kafkaslar'a, oradan Hazar Denizi'ni aşarak Türkmenistan ve Kazakistan'ı takiben Orta Asya ve Çin'e ulaşan bir ağ olarak her geçen gün daha da önem kazanıyor.

Rusya'nın 'Kuzey Koridoru' ve İran'ın 'Güney Koridoru' gibi alternatiflerine karşı konumlanan Orta Koridor, Çin ile Avrupa'nın entegrasyonu için kritik bir role sahiptir. Pekin'den Londra'ya uzanan bu hat, yıllık 600 milyar doları aşkın ticaret trafiğinin merkezinde bulunmaktadır.

Kızıldeniz'deki kriz Türkiye için ne ifade ediyor?

Çin'i ve bölge ülkelerini Orta Doğu ve Avrupa'ya bağlayan Kuzey ve Güney koridorları da jeopolitik konumları nedeniyle belirsizliklerle karşı karşıya. Rusya ile Ukrayna arasındaki uzun süreli çatışma ve Kızıldeniz'deki kriz, Orta Koridor'un stratejik önemini daha da artırmıştır.



Orta Koridor'un geçtiği Türkiye, Asya-Avrupa bağlamında stratejik geçiş noktalarının tamamını kontrol ederek, projede kilit bir rol oynamaktadır.

Referanslar

- www.jpmorgan.com/insights/global-research/supply-chain/red-sea-shipping
- Red Sea shipping attacks pressure China's exporters as delays, costs mount
- By Red Sea shipping attacks pressure China's exporters as delays, costs mount | Reuters
- Samuel Shen, Casey Hall and Ellen Zhang
- wefreight.com
- theguardian.com

"Paslanmazı sanata dönüştürür..."

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

SALON: 5 STANT NO: E13
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



Fark Ajans

tabled
paslanmaz imalatı



www.tabled.com.tr
www.tabledpaslanmaz.com
Gsm.: +90 539 432 88 50
Tel.: +90 332 346 00 90
sales@tabledpaslanmaz.com



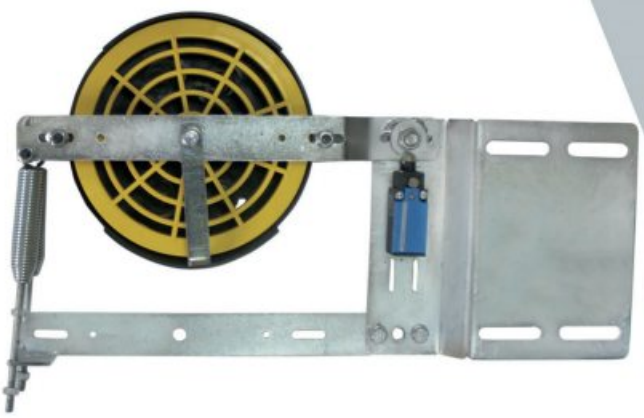
ERKAN®

ALÜMİNYUM ASANSÖR İNŞAAT
DIŞ TİC. SAN. & TİC. LTD. ŞTİ.

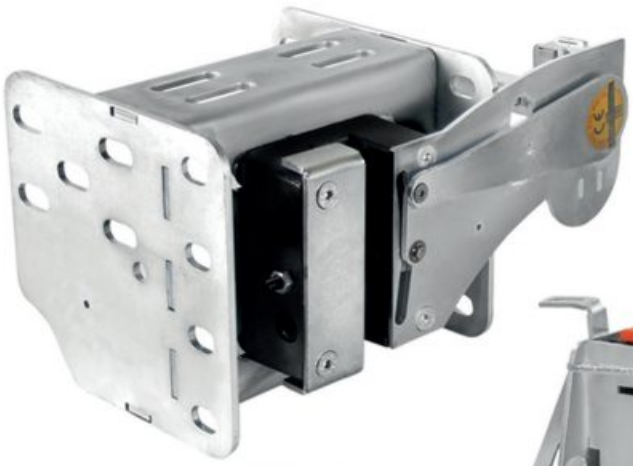
LİFT

ASANSÖR GÜV

















SAFETY EQUIPMENT

VENLİK EKİPMANLARI • REGÜLATÖRLER • PLANGA KASNAKLARI

GÜVENLİĞİNİZ BİZİM İÇİN ÖNEMLİ

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 4 STANT NO: C4
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



YOUR SAFETY IS IMPORTANT TO US

EAC CE 2528

Tatlıcak Mh. Köksoylar Sk. No: 36 Karatay / KONYA / TÜRKİYE
+90 332 342 39 28
bilgi@erkanlift.com
+90533 252 45 28
+90 332 342 39 28
www.erkanlift.com
+90 554 580 68 63

Vehbi Konarılı'dan, Onaylift'e fabrika ziyareti



Konya Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Vehbi Konarılı Onaylift'in yeni üretim tesisini ziyaret etti. Onaylift'i ilk olarak 2021 yılında ziyaret ettiğini kaydeden Konya Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Vehbi Konarılı, geçen süre zarfında firmanın büyük gelişme katettiğini söyledi.

Konya Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Vehbi Konarılı beraberinde şube müdürlerinden oluşan bir heyetle Onaylift'in yeni üretim tesisini ziyaret etti. Onaylift'i ilk olarak 2021 yılında ziyaret ettiğini kaydeden Konya Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Vehbi Konarılı, geçen süre zarfında firmanın büyük gelişme katettiğini söyledi.

Konarılı ziyaret ile ilgili yaptığı açıklamada, "Konya'nın önde gelen sektörlerinden asansör sektöründe faaliyet gösteren Onaylift Asansör'ü Konya Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü şube müdürleri ile birlikte ziyaret ettik. 2021 yılında ilk kez ziyaret ettiğimiz firma iki senede kendisini çok geliştirmiş. 12'si mühendis 170 perso-

GİSMAPLIFT

Büyük Projelerin Çözüm Ortağı



Sizi yükseğe taşımaktan **gurur duyuyoruz**

Giresun'da Üretip Dünyaya Satıyoruz...

1987 yılından bu yana edindiğimiz tecrübe ve son teknoloji makine parkurumuz ile; komple asansör sistemlerinde hizmetinizdeyiz...



ASANSÖR KAPILARI

ASANSÖR KABİNLERİ

BUTONİYER

KUMANDA PANOLARI

HİDROLİK SİSTEMLER

RAY SİSTEMLERİ

KOMPONENTLER

GİSMAP®

1987

+90 541 319 28 01
+90 533 747 33 11
+90 454 225 52 14

gismapsales@gmail.com
WWW.GISMAPLIFT.COM

nel ile proje aşamasından nihai ürüne kadar çok güzel bir ortamda üretim gerçekleştiren firma, üretimlerinin yarısını ihraç ediyor.

Firma sahibi Mehmet İmamoğlu'na dış ticaret ve mühendislik konusunda kendisini geliştirip ülke ve Konya sanayisine katkıları için teşekkür ediyoruz." dedi.

Onaylift Asansör Genel Müdürü Mehmet İmamoğlu da Konya Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Vehbi Konarılı ve beraberindeki heyetim ziyaretlerinden duyduğu memnuniyeti dile getirerek, "Konya Sanayi ve Teknoloji İl Müdürümüz Sayın Vehbi Konarılı'nın ve Şube Müdürlerimiz Sayın Rıza Evrim ile Sayın Erdoğan Berber'in fabrikamıza yapmış oldukları ziyaretten dolayı büyük bir onur ve memnuniyet duyduk. Kendilerini misafir etmek ve çalışmalarımız hakkında bilgi paylaşmak bizim için bir memnuniyet. Sayın Konarılı'yı ve beraberindeki heyeti tekrar ağırlamaktan onur duyacağımızı belirtmek isteriz.

İlginiz için tekrar teşekkür eder, en içten saygılarımızı sunarız." dedi.













İnovatif çözümlerimiz ile müşterilerimizin beklentilerini aşmak için çalışıyoruz.

www.ametal.com

ametal
asansör malzemesi



KÖTÜ İYİ'DEN BÜYÜKTÜR!

Deniz DEMİRKAPLAN
El-Sa Asansör - C Sınıfı İş Güvenlik Uzmanı
TASİAD /AYSKAD Yönetim Kurulu Üyesi
Elektrik Elektronik Mühendisi

PAYLAŞIM

Bir süredir üzerinde düşündüğüm "kötülüğün gücü" konusunda biraz araştırınca tek başıma olmadığımı anladım; özellikle Türkiye ve dünyanın son dönemde içinden geçtiği sayısız kötülüklerin bizlerde bıraktığı izleri düşündükçe "Acaba bunu bir şekilde tersine çevirebilir miyim?" diye inat etmeye karar verdim. Yeni yılın ilk iş günü yakalanan bu mutsuz fotoğraf karesi de hepimizi hayatı sorgulamaya itmiştir eminim. Özel hayatımızda, işimizde, ilişkilerimizde ve toplum içerisinde bu algıyı daha iyi yönetmek konusunda neler yapabiliriz kısa bir bakış açısı paylaşmak istiyorum…



İyiye karşı kötü söz konusu olduğunda, olumsuz deneyimlerin "daha iyi" olduğunu veya kötünün iyiyi yendiğini söylemiyoruz (iyi genellikle galip gelir!). Ancak pek çok araştırma, insanların "kötü" veya zor deneyimlere (ör. olumsuz düşünceler, anılar, duygular, davranış, fizyoloji) odaklandığını bulmuştur.

Roy Baumeister ve diğer araştırmacılar, olumsuza daha fazla odaklanma eğiliminin kısmen evrimsel nedenlerden kaynaklandığından şüpheleniyorlar. Özellikle, olumsuz veya tehdit edici olayları öngörme ve bunlara tepki verme yeteneği, onlara hızlı bir şekilde yanıt verme becerimize yardımcı oluyor. Bu, hayatta kalma ve üreme başarısı için dayanıklılık geliştirir.

Her şey gibi, hiçbir şey mükemmel değildir. Hayatta kalmaya yardımcı olurken, olumsuza odaklanma eğilimi hatalara yol açabilir. Birden çok nedenin var olduğu bir durumu, olumsuz bir nedenden dolayı meydana geldiği şeklinde yorumlayabiliriz.

Olumsuz bilgilere odaklanma eğilimi, özellikle psikolojik zorluklar yaşayanlar için geçerlidir (örneğin, depresyon, kaygı bozuklukları vb.). Bilişsel-davranışçı terapilerin bu kadar etkili olmasının nedeni bu eğilim olabilir. Gottman ve Levenson'ın her 1 olumsuz ifade için 5 olumlu ifade kullanma şeklindeki "sihirli oran" stratejisi insanlara yardımcı olabilir.

Kötü olayların iyi olaylar üzerindeki daha büyük gücü, günlük olaylarda ve genel olarak yaşamda bulunur. Kötü duygular, kötü ebeveynler ve kötü geri bildirimler iyi olanlardan daha fazla etkiye sahiptir ve kötü bilgiler daha kapsamlı bir şekilde işlenir. Benlik, iyiyi kovalamaktansa, kötü öz tanım-

Dehir



Standartlara Uygun Ürün Çeşitliliği
Product Varieties in Compliance with Standards
Variétés de Produits Conforme aux Normes
منتجات متنوعة ومناسبة للمعايير

www.dehir.com.tr

lardan kaçınmak için daha fazla motive olur. Kötü izlenimler ve kötü klişeler daha hızlı oluşur ve bunlara karşı daha dirençlidir. Birlikte ele alındığında, bu bulgular kötünün daha güçlü olduğunu gösteriyor.

İşimizde ruh sağlığı sorunları artıyor, wellbeing ve yeni akımlar konuşuluyor; bu nedenle dayanıklılık, kolektif anlayış, takım sinerjisi oluşturmak gibi yaklaşımlar artıyor.

Roy Baumeister ilk olarak 2001 yılında, kötü duyguların, kötü ebeveynlerin ve kötü geri bildirimlerin iyi olanlardan daha fazla etkiye sahip olduğunu ve kötü bilgilerin iyiden daha derinlemesine işlendiğini vurgulayan araştırmasını yayınladı. Tipik olarak, iyi tanımlamaların peşinden koşmaktansa kötü kişisel tanımlardan kaçınmaya daha fazla motive olduğumuzu ayrıntılı olarak açıkladı.

Öyleyse, insanların kendilerinde ve başkalarında daha iyiye odaklanmalarına nasıl yardımcı olabiliriz?

1. İnsanların güçlü yanlarını ekip ve bölüm yöneticileriyle paylaşmalarını isteyin, o alanlarda iş verin.

2. Başarıyı her an kutlayın ve olumlu eylemleri anında ödüllendirin.

3. Faydaya odaklanın ve herkese sahip oldukları şeyler için "şükür" etmesine yardımcı olun.

4. Dili iyi kullanın, nelerin yanlış gittiğinden çok neyin iyi gittiğine daha çok odaklanın.

Bence; iyiyi kötüden daha güçlü hale getirirsek, işte ve evde dayanıklılığı, zihinsel sağlığı ve takım performansını kalıcı olarak iyileştirebileceğiz.

Baumeister, Bratslavsky, Finkenauer ve Vohs'un on yıllık makalesi, hayatın nasıl iyi ve kötü örneklerle dolu olduğunu ve kötünün ne kadar öngörücü olduğunu, hafife alındığını, daha kalıcı olduğunu, daha yaygın olduğunu, daha fazla işlemeyi ortaya çıkardığını, daha fazla dikkat çektiğini, daha fazla olduğunu açıklıyor. Etrafınıza bakın, iyi haberlerden çok kötü haberler var. İyiden çok kötü niyetli toplumun çoğunluğu. Oysa hayat, pozitif kalmak için sistematik olarak sildiğimiz kötü anıların bir koleksiyonudur.

Bir ilişkinin uzun vadeli başarısı, iyi şeyler yapmaktan çok kötü şeyler yapmamaya bağlı olabilir. Kötü itibar kazanmak kolay ama kaybetmek zor, oysa iyi itibar kazanmak zor ama kaybetmek kolay mı? Bir kişinin genel iyiliği, çoğunlukla en kötü eylemi tarafından belirlenirken, iyi işler daha az etkiye sahiptir. İyimserlik değil karamsarlık bile psikolojik ve fiziksel sağlık sonuçlarını benzersiz bir şekilde öngördü.

Kötünün gücü borsalarda da görüldü. Yatırımcılar, kazançtan çok kayıplara ağırlık verdiler. Riskten kaçınmanın nedeni buydu. Yükselen bir trendin tersine dönmesi korkusu, kaybedenin düşmeye devam etmesi korkusundan daha az olduğu için, depresif kaybedenlere bakan karşıt bahislere kıyasla, kazananları takip eden daha fazla momentum yatırımcısının olmasının nedeni de buydu. Bu, değere kıyasla büyümenin popülaritesini de açıklayabilir. Mantıksız da olsa büyüme coşkuluyken değer baskılanır. Bir düşüş trendi her zaman bir yükseliş trendinden daha güçlü görünecektir, korku açgözlülükten daha güçlü mü? Fiyatlar yükseliş eğiliminde olduğunda, her zaman satın almak için başka bir gün vardır. Bir düşüş trendi olduğunda, satılacak yarın yoktur. Ve bu özellikleri, daha fazla sabır (daha uzun süre), kısa vadeye göre değerde öngörü ihtiyacı ve büyümede daha kolay trend takibi ile birleştirdiğimizde, büyümenin popülaritesi daha anlaşılır hale geliyor.

Makale, travmanın nasıl gerçek bir karşıt kavramı olmadığını açıklıyor. Pek çok iyi deneyimin aksine, tek bir travmatik deneyim kişinin sağlığı, esenliği, tutumları, benlik saygısı, kaygısı ve davranışı üzerinde uzun vadeli etkilere sahip olabilir.

Kötü bir olayla, kayıpla veya acıyla, bilinçaltında veya bilinçli olarak nasıl başa çıkacağımız bizim seçimimizdir ve sadece dürtüyle yaptığımız bir şeydir. Bunun bilincinde olursak, kayıplardan kazançlardan daha fazlasını öğrenebiliriz ve o zaman yönetmeye başlayabiliriz.

Referanslar

Dr.Hakan Tetik

Baumeister, R. F., Bratslavsky, E., Finkenauer, C., & Vohs, K. D. (2001). Bad is stronger than good. Review of General Psychology, 5, 323-370. doi:10.1037/1089-2680.5.4.323.

Tierney, J., & Baumeister, R.F. (2019). The power of bad: How the negativity effect rules us — and how we can rule it.New York: Penguin.

PAKET ASANSÖR ÇÖZÜMLERİ

Yüksek kaliteli, yenilikçi ve özelleştirilebilir
asansör çözümleri sunuyoruz.



ÇÖZÜM AS asansör

+90 (312) 395 23 65

WWW.COZUM-ASASANSOR.COM




ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR






ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR
ATTACK


VPS DOOR

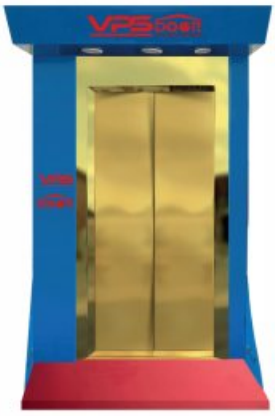
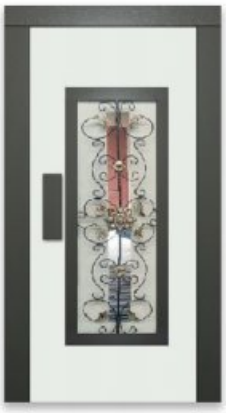

ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR
ANADOLU
VİPSAN
ASANSÖR

PROFESYONEL HİZMET
VE DAHA FAZLA BİLGİ İÇİN

ANADOLU VİPSAN ASANSÖR

VPS DOOR OTOMATİK KAPI SİSTEMLERİ









23 yıllık birikimiyle sektörün
yükselen yıldızı olan VİPSAN
VPS DOOR markasını da bünyesine katarak
gücünü uluslararası bir seviyeye taşımıştır.

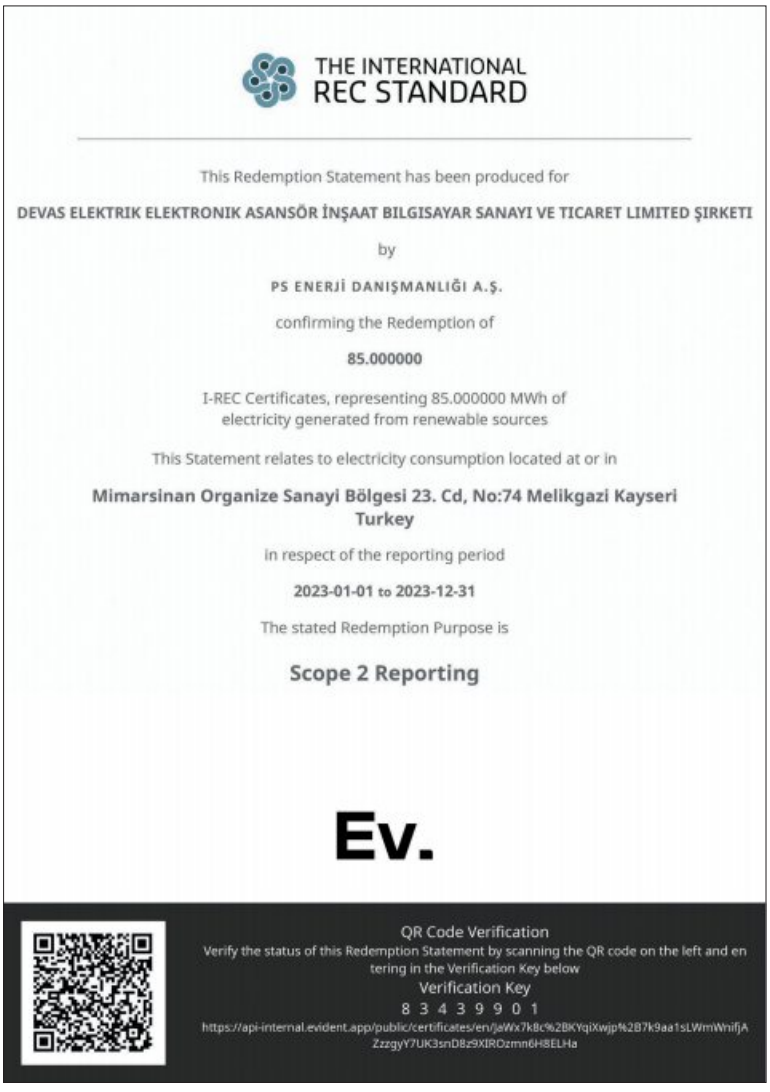
VİPSAN ASANSÖR,
asansör kabini, insan asansörü,
yük asansörü, tam ve yarı otomatik asansör
kapıları ilamatı ile toptan malzeme satışı konularında
profesyonel bir biçimde hizmet vermektedir.

WWW.VIPSANDOOR.COM

Tel: 0 (342) 235 48 48 GSM: 0 (530) 664 54 53 E- Mail: info@vipsandoor.com
Adres: Sanayi Mahallesi 60315 Nolu Sokak No:14 Şehitkamil/Gaziantep- Türkiye

Devas Home Lift 'Yenilenebilir Enerji' ile sürdürülebilir geleceğe imza atıyor

Devas Home Lift, yenilenebilir enerji alanında önemli bir başarıya imza atarak, uluslararası alanda tanınırlığa sahip I-REC (International Renewable Energy Certificate) Yenilebilir Enerji Sertifikası'nı alan ilk Türk asansör şirketi oldu. Bu başarı, şirketin "Geleceği tüketmeden üretiyoruz" mottosunun bir yansıması olarak, yenilenebilir enerji üretimindeki öncü rolünü ve sürdürülebilir ekosistem oluşturma konusundaki kararlılığını gösteriyor.


THE INTERNATIONAL REC STANDARD

This Redemption Statement has been produced for

DEVAS ELEKTRIK ELEKTRONIK ASANSÖR İNŞAAT BILGISAYAR SANAYI VE TICARET LIMITED ŞIRKETI

by

PS ENERJİ DANIŞMANLIĞI A.Ş.

confirming the Redemption of

85.000000

I-REC Certificates, representing 85.000000 MWh of electricity generated from renewable sources

This Statement relates to electricity consumption located at or in

Mimarsinan Organize Sanayi Bölgesi 23. Cd, No:74 Melikgazi Kayseri Turkey

in respect of the reporting period

2023-01-01 to 2023-12-31

The stated Redemption Purpose is

Scope 2 Reporting

Ev.

QR Code Verification

Verify the status of this Redemption Statement by scanning the QR code on the left and entering in the Verification Key below

Verification Key

8 3 4 3 9 9 0 1

https://api-internal.evident.app/public/certificates/en/jaWx7kBc%2BKYqiXwjp%2B7k9aa1sLWmWnifjAZzzgyY7UK3snD8z9XIROzmn6H8ELHa

Devas Home Lift, bu sertifikayla birlikte, yenilenebilir enerji üretimi sayesinde kapsam 2 (scope 2) emisyonlarını tamamen dengeliyor ve çevresel ayak izini azaltıyor. Kapsam 2 emisyonları, şirketlerin satın aldıkları elektrik, ısı ve buhar gibi enerji kaynaklarından kaynaklanan dolaylı karbon emisyonlarını ifade eder. Devas HomeLift'in bu adımı, iş ortaklarıyla birlikte oluşturduğu sürdürülebilir ekosistemin bir parçası olarak, sektörde çevresel sürdürülebilirliğe yönelik önemli bir katkı sağlıyor.

Şirketin yenilenebilir enerji üretiminde elde ettiği bu uluslararası tanınırlık, aynı zamanda sektördeki diğer oyuncular için de bir örnek teşkil ediyor ve yenilenebilir enerji kullanımının yaygınlaşmasına katkıda bulunuyor. Devas Home Lift, bu başarısıyla sadece kendi operasyonlarının sürdürülebilirliğini değil, aynı zamanda tedarik zinciri ve müşterileri arasında da çevresel farkındalığı ve taahhüdünü artırıyor.

"Sürdürülebilir bir gelecek için, karbon emisyonlarımızı yenilenebilir enerji üretimimizle dengeliyoruz" diyen Devas HomeLift, bu ilkesiyle çevreye olan sorumluluğunu yerine getirirken, yenilikçi ve çevre dostu teknolojilerin geliştirilmesine öncülük ediyor. Bu başarı, şirketin sektördeki yenilikçi yaklaşımını ve sürdürülebilir kalkınma hedeflerine olan bağlılığını bir kez daha kanıtlıyor.

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA
SALON: 5 STANT NO: A2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

CAKAZ
Elektrik-Elektronik

www.cakaz.com info@cakaz.com Tel: +90216 472 5555

FURDER
Türkiye, Ortadoğu ve Avrasya Ekonomi Birliği Üye Ülkeleri Distribütörü

SNG LIFT
GEARLESS TRACTION MACHINE EXPERT www.snglift.com

V:KO by Panasonic

FRD40T

FRD80

FRD40K

FRD40W

FRD32X

FURDER
driving expert

FRD21E





Bİ-SA LİFT ASANSÖR

Her Parçayı Özenle İşliyoruz...

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 4 STANT NO: A2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

Bi-SA Lift Asansör olarak kabinden vidaya kadar uzanan geniş ürün yelpazemiz ile siz değerli müşterilerimize hizmet etmek bizler için bir onurdur.



@bisaliftasansor @Bi-SA Lift Asansör +90 542 352 42 68 +90 506 137 13 56

PLASTİK AKSAMLAR

HALAT ŞİŞESİ

RAY BAĞLANTI KONSOLLARI

HİDROLİK TAMPON

DÖKÜM TIRNAK

+90 332 345 08 60

www.bisaliftasansor.com

Bi-SA Lift Asansör Yedek Parça İmalatı

BİZİ ARAYIN



Asansörlerde Periyodik Kontrol ve Muayene

Asansör muayene ve kontrollerinin ana amacı, asansörlerin güvenli bir şekilde çalışmasını sağlamaktır. Bu kontroller sayesinde, olası kazaların önüne geçilir ve asansörlerin kullanım ömrü uzar. Ülkemizdeki mevcut düzenlemelere göre, asansörlerin yıllık olarak muayene edilmesi gerekmektedir. Yıllık asansör kontrolleri sırasında, asansörün mekanik ve elektriksel sistemleri başta olmak üzere birçok unsur detaylı bir şekilde incelenir. Bunlar arasında kapı mekanizmaları, kabin içi güvenlik ekipmanları, fren sistemi, asansörün hız ve hareket kontrol sistemleri gibi kritik bileşenler yer alır.

Muayene kuruluşları, asansör firmalarından bağımsız ve tarafsız bir şekilde çalışırlar. Kontroller sonrasında, eğer eksiklikler veya uygunsuzluklar tespit edilirse, bunlar asansör firmalarına raporlanır. Firmalar, belirlenen süre içinde bu eksiklikleri gidermekle yükümlüdür. Bu süreçte, muayene kuruluşları rehberlik ve danışmanlık hizmeti de sunarak, asansörlerin güvenliğinin artırılmasına katkıda bulunurlar.

En sık rastlanan sorunlar genellikle bakım eksikliklerinden kaynaklanır; örneğin, yetersiz yağlama, aşınmış parçalar ve kapı mekanizmalarındaki arızalar. Bir asansör muayeneden geçemezse, eksikliklerin detaylı bir listesi asansör sahibine veya yöneticisine verilir. Bu eksikliklerin giderilmesi için belirli bir süre tanınır ve ardından bir takip muayenesi yapılır. Eğer asansör hala standartlara uygun değilse, kullanımı geçici olarak durdurulabilir.

Asansör muayene kuruluşları, yapılan kontroller sonucunda detaylı bir rapor hazırlarlar. Bu raporlar, incelenen asansörün güvenlik durumu hakkında kapsamlı bilgiler içerir ve gerekli düzeltici eylemleri belirtir. Kuruluşlar, akreditasyon süreçleri ve düzenli denetimler aracılığıyla yetkilendirilir, bu sayede hizmetlerinin kalitesi ve güvenilirliği sürekli olarak denetlenir.

Asansör sahipleri ve yöneticileri, muayene tarihleri yaklaştıkça muayene kuruluşları tarafından bilgilendirilir. Bu bilgilendirme genellikle yazılı bildirimler ve e-postalar aracılığıyla yapılır. Yıllık kontrollerin yanı sıra, asansörlerin yoğun kullanıldığı binalarda altı ayda bir görsel inceleme ve güvenlik testleri önerilir.

Türkiye'de asansör güvenliği, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yayımlanan yönetmelikler ve ulusal/uluslararası standartlarla düzenlenir. En güncel yönetmelikler ve standartlar, asansörlerin tasarım, montaj, bakım ve muayene süreçlerini kapsar. Bu düzenlemeler, asansörlerin güvenli kullanımını sağlamak için sürekli olarak güncellenir.

- Asansör muayene ve kontrol sürecinde, çeşitli teknolojik araç ve yöntemler kullanılır. Bunlar arasında yük testi için kullanılan ağırlıklar, kabinin hareketini ve kapı mekanizmalarını test etmek için elektronik cihazlar, ayrıca asansörün elektriksel sistemlerini incelemek için kullanılan ölçüm aletleri yer alır. Gelişmiş diagnostik araçları sayesinde, potansiyel sorunlar hızla tespit edilip çözülebilir.

- Muayene kuruluşlarının rolü, asansörlerin güvenli bir şekilde çalışmasını sağlayarak kazaların önlenmesine yardımcı olmaktır. Acil durum ve kurtarma sistemlerinin muayenesi sırasında, kabin içi acil durum iletişim sistemleri, kurtarma operasyonlarını kolaylaştıran mekanizmalar ve güç kesintisi durumunda asansörün güvenli bir şekilde durdurulabilmesi için gerekli sistemler incelenir.

- Asansörlerin enerji verimliliği ve çevresel etkileri de muayene sürecinde değerlendirilmektedir. Bu, asansörlerin enerji tüketimini azaltmayı ve çevresel ayak izini düşürmeyi amaçlayan daha geniş bir sürdürülebilirlik stratejisinin bir parçasıdır. Enerji verimliliği, asansörlerin tasarım ve işletme standartlarına entegre edilmiş bir kriterdir.





ASANSÖRLERDE PERİYODİK KONTROL VE MUAYENE

Ramazan KAYMAK
Asansör Periyodik Kontrol –Teknik Müdürü
SZUTEST Uygunluk Değerlendirme A.Ş.

KONTROL - MUAYENE

Asansör muayene ve kontrollerinin amacı nedir, ne sıklıkla yapılmalıdır?
Bu muayenenin amacı, asansörün can ve mal güvenliği açısından kullanıma uygunluğu ile ilgili yapılan ayrıntılı muayenedir. Asansör muayeneleri ile asansörün kullanıma uygun olup olmadığı ile ilgili bir değerlendirme yapılmaktadır. Ayrıca yine muayeneler vasıtası ile asansöre bakım yapan firmaların ve yöneticilerin görevlerini yerine getirip getirmediği de tespit edilir.

T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından 05 Kasım 2011 tarih ve 28106 sayılı Resmi Gazete' de yayımlanan Asansör Bakım ve İşletme Yönetmeliği'ne göre, 01 Ocak 2012 tarihinden itibaren asansörlerin periyodik kontrollerini akredite olmuş A Tipi Muayene Kuruluşlarının yapması zorunluluğu getirilmiştir. 4 Mayıs 2018 tarih ve 30411 sayılı Resmi Gazete 'de yayımlanan Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği uyarınca, Asansör Yönetmeliği (2014/33/AB) doğrultusunda piyasaya arz edilen ve Asansör Yönetmeliği'nin (2014/33/AB) yürürlüğe girmesinden önce monte edilmiş olan ve halen faal durumda bulunan asansörlerin muayenelerinin gerçekleştirilerek uygunluk değerlendirme işlemlerinin yılda en az bir kez yapılması zorunludur.

Yıllık asansör kontrolleri sırasında hangi temel unsurlar incelenir?
Tabi ki muayenelerde can ve mal güveliğini en aza indirmek için birçok unsuru göz önünde bulunduruyoruz. Fakat muayenelerde incelenen temel unsurlar; taşıyıcılar, asılma ve destek şekilleri, yükün kontrolü, kullanılan makinenin tasarıma uygunluğu, kabin içindeki ve dışındaki kişilerin güvenliği olarak sayabiliriz.

Her asansörün taşıyıcısı bir kabin olmalıdır. Bu kabin, asansör monte eden tarafından belirlenen, asansörün taşıyacağı azami kişi sayısına ve anma yük değerine karşılık gelen boşluğu ve mukavemeti sağlayacak şekilde tasarlanıp ve imal edilmesi gerekmektedir.

Kabinin asılma ve/veya destek şekilleri, bunların bağlantıları ve diğer uç parçaları, kullanım şartlarını, kullanılan malzemeyi ve imalat şartlarını dikkate almak suretiyle, yeterli bir seviyede toplam güvenliği temin etmek ve kabinin düşme riskini asgariye indirmek üzere seçilmeli ve tasarlanmalıdır. Kabini asmak için halatlar veya zincirler kullanıldığı takdirde, her birinin ayrı tutturma noktası olan en azından iki bağımsız halat veya zincir bulunmalıdır. Bu gibi halat veya zincirlerin, sabitlenmesi veya çevrim oluşturulması gerekli olmadığında, hiçbir bağlantı veya ek yerinin olmaması gerekir.

Asansörler, hesaplanan yük aşıldığında normal çalışmasını önleyecek şekilde tasarlanırlar, imal edilirler ve monte edilirler. Asansörler, aşırı hız sınırlayıcı cihaz donanımına sahip olmalıdır. Bu donanım asansör monte eden tarafından öngörülen azami süratte ve hesaplanan yükte kabini durdurabilmelidir. Bu donanım yardımıyla oluşacak durdurma işlemi, yük şartları ne olursa olsun kabin içindekilerine zarar verecek bir ters ivmeye sebebiyet vermemelidir.

Bütün insan asansörlerinin kendi bağımsız asansör makinesinin bulunması gerekir. Bu makine, kabinin taşıyabileceği yüke göre monte eden tarafından seçilmiş olmalıdır.

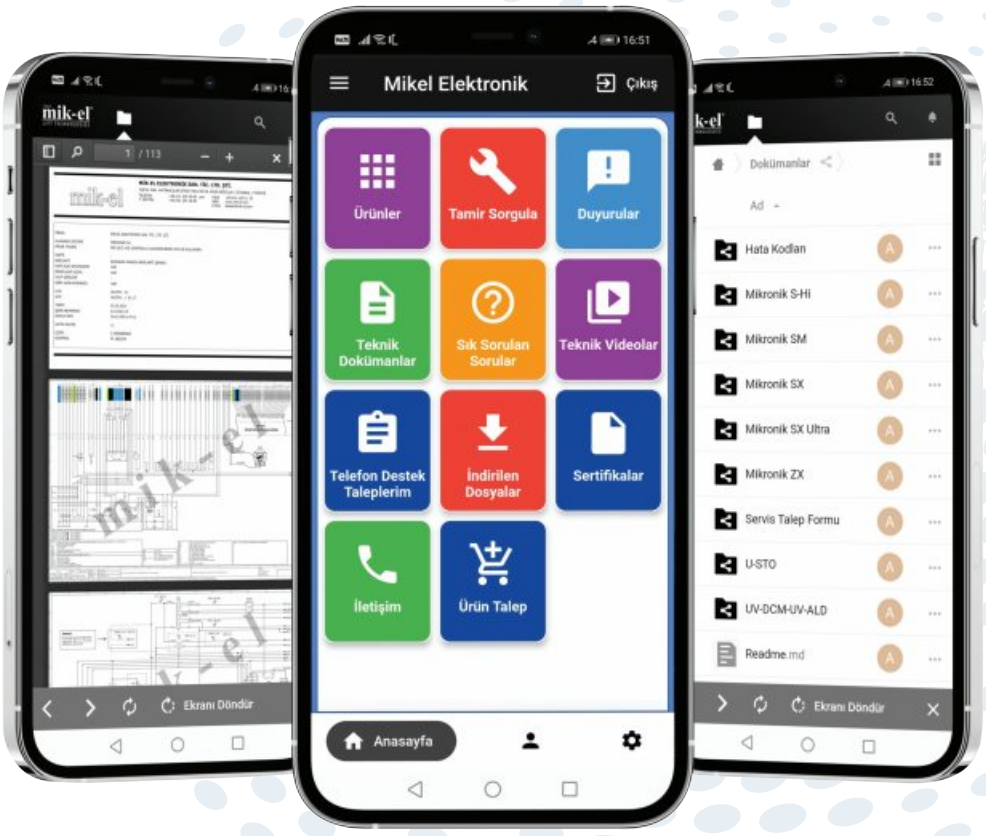
Ayrıca Asansör monte eden ve yönetici, asansör makinelerinin ve asansörün diğer ilgili aksam ve parçalarının bulunduğu yerlere, acil durum ve bakım halleri dışında girilememesini sağlamalıdır.

Kabin dışındaki kişilere yönelik tedbirler alınmalıdır. Asansör kabinin hareket ettiği asansör kuyusuna, acil durum ve bakım halleri dışında, ulaşılamamasını temin edecek güvenlik önlemleri tasarlanır ve yapılır. Bir kişi bu boşluğa girmeden önce asansörün normal kullanımı imkânsız hale getirilmelidir. Asansör, kabin uç pozisyonlarından birindeyken ezilme riskini önleyecek şekilde tasarlanır ve yapılır. Uç pozisyonların ötesinde serbest boşluk veya sığınma alanı

Mik-el Mobil Servis

Değerli müşterilerimiz, sizlere daha hızlı ve daha etkin bir teknik destek hizmeti verebilmek amacıyla kolay kullanımlı bir mobil uygulama hazırladık. Bu uygulama sayesinde ihtiyacınız olan teknik destek dokümanlarını, destek videolarını ve diğer dokümanları kolayca bulabilecek ve gerektiğinde telefondan canlı destek almak için Çağrı Merkezimize bir dokunuşla istek girebileceksiniz.

Çağrı merkezine erişim için uygulama içinde bir defa kayıt olmanız yeterlidir. Böylece Çağrı Merkezimize her ulaştığınızda ayrıca isim, firma, telefon numarası, e-mail adresi gibi bilgileri vermek zorunda kalmayacaksınız. Mobil Uygulama içinden Çağrı Merkezimize istek verenler öncelikli olarak ve daha hızlı canlı destek alabileceklerdir. 1 Şubat 2021 tarihinden itibaren Çağrı Merkezimize artık telefon aramasıyla ulaşım mümkün olmamaktadır.



Mobile Service application is available only in Turkey due to technical reasons.



1988 mik-el®
LIFT TECHNOLOGIES

ile bu amaç sağlanır. Kabinin katlardan giriş ve çıkışları, tasarlanmış kullanım şartları için yeterli mekanik dayanıma sahip asansör kapıları ile donatılmış olması gerekir. Kilitleme sistemi normal çalışma esnasında; Bütün durak kapıları kapalı ve kilit tertibatı kilitli olmadığı takdirde, kasıtlı veya kasıtsız olarak çalıştırılsa dahi kabinin hareketine başlamasını, kabin hâlâ hareket halindeyken ve önceden belirlenmiş kat seviyesi dışında iken durak kapılarının açılmasını, önlemesi gerekir.

Kabin içindeki kişilere yönelik tedbirler alınmalıdır. Asansör kabini, havalandırma açıklıkları haricinde sabit tavan ve taban dahil olmak üzere tam boy duvarlarla tamamen kapalı olmalı ve tam boy kapıları olmalıdır. Bu kapılar kapalı olmadığı sürece, kabinin hareket etmemesini ve eğer kapılar açıksa durma konumuna gelmesini temin edecek şekilde tasarlanır ve monte edilir. Kabin ile asansör kuyusu arasına düşme riski varsa veya kat seviyesinde kabin yoksa asansör iki durak seviyesi arasında durduğunda, kabin kapıları kapalı ve kilitli olmalıdır.

Asansör montaj ve bakım firmalarından bağımsız olarak görev yapan muayene kuruluşlarının tarafsız bir şekilde değerlendirme yapması gerekmekte, peki bu kontroller sonrasında asansör firmaları ile nasıl bir ilişki kurulmakta?
Muayene kuruluşlarının asansör montaj ve bakım firmalarından bağımsız olarak tarafsız bir değerlendirme yapması, güvenilir ve güvenli asansör sistemlerinin sağlanması açısından oldukça önemlidir. Bu tarafsızlık, asansör sistemlerinin güvenlik standartlarına uygunluğunu değerlendirmeyi ve muayene kuruluşunun bağımsızlığını sürdürebilmesini sağlar.

Muayene kuruluşları, asansör sistemlerini bağımsız bir şekilde değerlendirir ve uygunluk durumunu raporlar. Bu raporlar, asansör sistemlerinin güvenlik, uygunluk ve performans açısından değerlendirmesini içerir. Asansör firmaları, muayene kuruluşlarının sunduğu değerlendirme raporlarına dayanarak, müşterilere güven vermesine yardımcı olabilir. Ayrıca asansör firmaları muayene sonuçlarına dayanarak sürekli iyileştirme süreçlerini uygulayabilirler.

Asansör muayeneleri sırasında en sık rastlanan sorunlar nelerdir, bir asansörün muayeneden geçememesi durumunda izlenen süreç nasıldır?
Muayene sırasında en sık rastlanan sorunlardan başlıcaları şunlardır; yönetici/bakım personeli ile muayene mühendisi arasındaki iletişim problemleri, iş sağlığı ve güvenliği bilinci düzeyinin yetersiz olması, yönetici/bakım personelinin muayene mühendisine sözlü mobbing uygulaması, deney ve testler sırasında meydana gelen elektriksel ve mekanik problemler olarak söyleyebiliriz.

Bir asansörün muayeneden geçememesi demek güvensiz olarak tanımlanan kırmızı etiket alması veya kusurlu olarak tanımlanan sarı etiket alması demektir.

Güvensiz olarak tanımlanan asansöre, muayene kuruluşu tarafından kırmızı renkli bilgi etiketi iliştirilir. Yöneticiye kırmızı renkli bilgi etiketi iliştirilmiş olan asansörün kullandırılmaması ve altmış gün içerisinde güvenli hale getirilmesinin sağlanmasına dair bilgi verilir. Bu süre sonunda, muayene kuruluşu tarafından takip kontrolü yapılır. Takip kontrolü neticesinde güvenli hale getirilmediği belirlenen asansör, ilgili idare tarafından ana besleme sisteminden elektriğinin kesilerek mühürlenmesi yoluyla hizmetten men edilir.

Kusurlu olarak tanımlanan asansöre, muayene kuruluşu tarafından sarı renkli bilgi etiketi iliştirilir. Yöneticiye, sarı renkli bilgi etiketi iliştirilmiş olan asansörün yüz yirmi gün içerisinde güvenli hale getirilmesinin sağlanmasına dair bilgi verilir. Bu süre sonunda, muayene kuruluşu tarafından takip kontrolü yapılır. Takip kontrolü neticesinde güvenli hale getirilmediği belirlenen asansör, ilgili idare tarafından ana besleme sisteminden elektriğinin kesilerek mühürlenmesi yoluyla hizmetten men edilir.

İlgili idare tarafından ana besleme sisteminden elektriğinin kesilerek mühürlenmesi yoluyla hizmetten men edilen asansörün güvenli hale getirilmesine yönelik düzeltme işleminin başlatılabilmesi için bina sorumlusu tarafından ilgili idareye ve işlem sonrası gerekli takip kontrolü için A tipi muayene kuruluşuna başvurulur.

Asansör muayene kuruluşları gerçekleştirdikleri muayenelerin sonuçlarını ne şekilde belgelemekte ve raporlamaktadır?
Muayene mühendisi bakanlığımızın belirlediği kontrol listesine göre asansörde bulunan eksiklikleri tespit eder ve tespit ettiği eksiklikleri elektronik ortamda kayıt altına alır. Muayene sonuçları dört grupta değerlendirilir.

Kusursuz olarak tanımlanan asansöre, muayene mühendisi tarafından yeşil renkli bilgi etiketi iliştirilir.

Hafif kusurlu olarak tanımlanan asansöre muayene mühendisi tarafından mavi renkli bilgi etiketi iliştirilir.

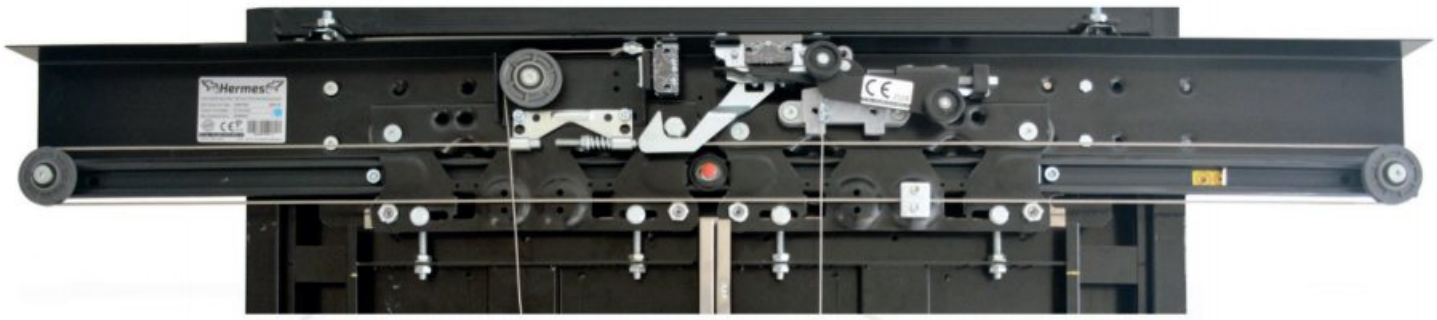
Kusurlu olarak tanımlanan asansöre muayene mühendisi tarafından sarı renkli bilgi etiketi iliştirilir.

Güvensiz olarak tanımlanan asansöre muayene mühendisi tarafından kırmızı renkli bilgi etiketi iliştirilir.

Elektronik ortamda online olarak oluşturulan rapor, periyodik kontrolün tamamlandığı tarihte muayene mühendisi tarafından tanzim edilir ve periyodik kontrol tarihini takip eden en geç üç iş günü içerisinde sorumlu teknik yönetici tarafından onaylanır. Teknik yönetici tarafından onaylanan rapor muayene firmaları tarafından bakanlığımızın veri tabanına aktarılır.

Güvensiz veya kusurlu olarak tanımlanan asansöre ait rapor, onaylandığı tarihi takip eden iş gününde, hafif kusurlu veya kusursuz olarak tanımlanan asan-

Hermes



PREMIUM CLASS
LIFT DOOR SYSTEMS



More info call us:
+(90) 224 484 22 29

emay
AUTOMATIC DOORS

Visit us for more
www.emayasansor.com

söre ait rapor, onaylandığı tarihten itibaren en geç üç (3) iş günü içerisinde ilgili idareye, asansör monte edene veya onun yetkili servisine ve bina sorumlusuna muayene kuruluşu tarafından elektronik posta veya kısa mesaj (SMS) yoluyla iletilir. Bina sorumlusunun atanmadığı veya atanamadığı durumlarda rapor bütün kat maliklerine veya kat malikinin/maliklerinin bağlı bulunduğu muhtarlığa A tipi muayene kuruluşunca iletilir.

A tipi muayene kuruluşlarının görevlerini yerine getirebilmek için yetkilendirme süreçleri nasıl gerçekleşmektedir?

Muayene kuruluşlarının görevlerini yerine getirebilmeleri için yetkilendirme süreçleri genellikle belirli bir düzen ve standartlar üzerinde yürütülen resmi bir süreçtir. Bu yetkilendirme süreci, muayene kuruluşlarının belirli standartlara ve yeterliliklere uygun olduklarını ve bağımsız bir şekilde muayene görevlerini yerine getirebileceklerini göstermek amacıyla gerçekleştirilir.

A tipi muayene kuruluşu olmak için öncelikle Türk Akreditasyon Kurumu TÜRKAK' tan TS EN ISO/IEC 17020 standardında akredite olmanız gerekli. TÜRKAK' tan bu akreditasyon alındıktan sonra yetki almak üzere T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na başvurulur. 4 Mayıs 2018 tarih ve 30411 sayılı Resmi Gazete 'de yayımlanan Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği şartlarını sağlayan A Tipi Muayene Kuruluşu, Bakanlık Sanayi Genel Müdürlüğü tarafından yetkilendirilir. Yetkilendirme bilgisi ve süresi Bakanlık internet sitesinden kamuoyuna duyurulur.

Asansör sahipleri ve yöneticileri için yıllık kontrol ve muayene süreciyle ilgili bilgilendirme nasıl yapılıyor? Yıllık kontroller dışında, asansörler için önerilen ek güvenlik kontrolleri var mı?

Bina yöneticisi ve bakım firması tespit edildikten sonra iletişime geçilerek bir yıl önceki periyodik kontrol tarihine göre planlama oluşturulur. Daha sonra yönetici ve bakım firmasına muayene tarihi elektronik posta veya kısa mesaj yoluyla muayene tarihinden en az 3 gün önce bilgilendirme yapılır. Muayene, belirlenen gün ve saatte tarafların katılımıyla gerçekleştirilir.

Bina sorumlusu, TSE Hizmet Yeterlilik Belgesine sahip yetkili servis ile bakım sözleşmesi imzalaması gerekir. İmzalanan bakım sözleşmesi ne göre yetkili servis asansörün her ay düzenli bir şekilde aylık bakımlarını yapmalıdır.

Asansör güvenliği ile ilgili Türkiye'nin politikaları kapsamında en güncel yönetmelikler ve standartlar nelerdir?

29.06.2016 tarihin de 2014/33/AB Asansör Yönetmeliği, 04.05.2018 tarihin de Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği, 06.04.2019 tarihinde Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği, 11.03.2022 tarihinde Asansör Piyasa Gözetimi ve Denetimi Yönetmeliği, 03.07.2017 tarihinde Planlı Alanlar İmar Yönetmeliği yayımlanarak yürürlüğe girmiştir.

Asansör muayene kapsamında yararlandığımız standartlar başlıca şunlardır;
TS EN 81-20: Asansörler-Yapım ve Montaj İçin Güvenlik Kuralları- İnsan Ve Yük Taşıma amaçlı Asansörler- Bölüm 20 : İnsan ve Yük Asansörleri

TS EN 81-50: Asansörlerin yapımı ve kurulumu için güvenlik kuralları - İnceleme ve deneyler - Bölüm 50: Asansör bileşenlerinin tasarım kuralları, hesaplamaları, incelemeleri ve deneyleri

TS EN 81-28: Asansörler – Yapım ve montaj için güvenlik kuralları – Yolcu ve yük asansörleri - Bölüm 28: Yolcu ve yük asansörlerinde uzaktan alârm Direktif: 2014/33/AB

TS EN 81-58: Asansörler – Yapım ve montaj için güvenlik kuralları - Muayene ve deneyler – Bölüm 58: Kat kapıları için yangına karşı dayanıklılık deneyi Direktif : 2014/33/AB
TS EN 81-71: Asansörler – Yapım ve Montaj için Güvenlik Kuralları: Yolcu ve Yük Asansörleri için Özel Uygulamalar – Bölüm 71: Kasıtlı Tahribata Karşı Dayanıklı Asansörler

TS EN 81-72: Asansörler – Yapım ve montaj için güvenlik kuralları - Yolcu ve yük asansörleri için özel uygulamalar – Bölüm 72: İtfaiyeci asansörleri Direktif: 2014/33/AB

*TS EN 81-70:*Asansörler - Yapım ve montaj için güvenlik kuralları - Yolcu ve yük asansörleri için özel uygulamalar - Bölüm 70: Engelliler dâhil yolcu asansörleri için erişilebilirlik Direktif: 2014/33/AB

*TS EN 81-73:*Asansörler – Yapım ve montaj için güvenlik kuralları- Yolcu ve yük asansörleri için özel uygulamalar – Bölüm 73: Yangın anında asansörlerin davranışı Direktif: 2014/33/AB

TS EN 81-80: Asansörler - Yapım ve montaj için güvenlik kuralları-Mevcut asansörler-Bölüm 80: Mevcut yolcu ve yük asansörlerinin güvenliğini geliştirme kuralları

TS EN 81-21: Asansörler - İnsan ve Yük Taşımak için - Yapılış ve Tesis ile İlgili Güvenlik Kuralları - Bölüm 21: Mevcut Binalarda İnsan ve Yük/İnsan Taşıma için Yeni Asansörler

TS EN 81-22: Asansör yapımı ve kurulumu için güvenlik kuralları- İnsan ve Yük taşımacılığı için asansörler-Bölüm 22: Eğik düzlem için elektrikli asansörler

Asansör muayene ve kontrol sürecinde, hangi teknolojik araç ve yöntemlerden faydalanılmaktadır?

Muayenelerde kullanılacak gerekli olan ölçüm donanımları, 4 Mayıs 2018 tarih ve 30411 sayılı Resmi Gazete 'de yayımlanan Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği'nde Bakanlığımız tarafından belirlenmiştir. Bunlar; Lüksmetre, Takometre, Pensampermetre / Pensmultimetre, Kuvvetölçer, Şeritmetre, Kumpas, Üçgen anahtar, Alçak gerilim dedektörü ve el feneri, Küresel yer belirleme sistemine uyumlu ve Bakanlık

NİLKON

NİLKON
ASANSÖR

GÜVENİN TEMİNATINDA
NİLKON'UN KALİTE İMZASI!

YÜKSEK
KALİTE



T-Tipi Dövme
Ray Tırnakları

Halat
Şişeleri

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: E15
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

Tel: +90 (332) 249 56 76
Fax: +90 (332) 249 56 76
Cep: +90 (538) 965 47 20

info@nilkonasansor.com
www.nilkon.com

Fevziçakmak Mahallesi 10773. Sokak E
Blok No: 3 E KARATAY / KONYA

web servislerine veri gönderebilecek özellikte tablet veya benzeri mobil elektronik cihazlardır.

Muayenelerde cihazlardan alınan sonuçların güvenilir olması için Türk Akreditasyon Kurumu'nun yayımladığı Asansör Periyodik Kontrolleri İçin Akreditasyon Rehberi' ne göre (R.50.10) kalibrasyon, ara doğrulama ve bakım yapılmalıdır.

Asansör kazalarının önlenmesinde muayene kuruluşlarının rolü nedir? Acil durum ve kurtarma sistemlerinin muayenesi sırasında nelere dikkat edilir?
Asansör kazalarının önlenmesi için muayene kuruluşları önemli bir rol oynamaktadır. Muayene kuruluşları, asansörlerin düzenli olarak kontrol edilmesi ve güvenlik standartlarına uygunluğunun sağlanması amacıyla görev yaparlar. İşte muayene kuruluşlarının asansör kazalarının önlenmesindeki rolü:
• Muayene kuruluşları, asansörlerin düzenli periyodik muayenelerini gerçekleştirerek, cihazın teknik durumunu değerlendirirler. Bu muayeneler, asansörün güvenli çalışmasını sağlamak ve herhangi bir aksaklığın erken tespit edilmesine yardımcı olmak amacıyla yapılır.

• Muayene kuruluşları, asansörün tasarımı, kurulumu ve işleyişi ile ilgili teknik değerlendirmeler yaparlar. Bu değerlendirmeler, güvenlik standartlarına uygunluğun sağlanmasına ve potansiyel risklerin belirlenmesine yardımcı olur.

• Muayene kuruluşları, asansörlerin güvenlik standartlarına uygun olduğunu belgelendirirler. Bu belgeler, asansörün kullanımına ve işletmeye uygun olduğunu gösterir ve yetkililere güvenlik konusunda bilgi sağlar.

• Muayene kuruluşları, yerel yasal düzenlemelere ve ulusal güvenlik standartlarına uyum sağlanmasına yardımcı olurlar. Bu, asansörlerin yasal düzenlemelere ve standartlara uygun olarak işletilmesini ve muayenelerin zamanında yapılmasını sağlar. Muayene kuruluşları, asansörlerdeki arızaları ve potansiyel güvenlik risklerini değerlendirirler. Bu sayede, asansörlerde olası kazaların önlenmesine ve gerekli önlemlerin alınmasına katkı sağlarlar.

Muayene kuruluşlarının yukarıda bahsedilen rolleri, asansörlerin güvenli bir şekilde kullanılmasını sağlamak ve olası kazaların önüne geçmek amacıyla önemlidir. Bu kuruluşlar, asansörlerin düzenli bakıma alınması ve güvenlik standartlarına uygunluğunun sürekli olarak kontrol edilmesiyle güvenli bir ulaşım ortamının oluşturulmasına katkıda bulunurlar.

Acil durum ve kurtarma sistemleri, asansör muayeneleri sırasında özel bir önem taşır çünkü bu sistemler, asansörde olası acil durumları ve kurtarma operasyonlarını yönetmek için tasarlanmıştır. Asansör muayeneleri, genel güvenlik standartlarına uygunluğun yanı sıra acil durum ve kurtarma sistemlerinin düzgün çalışmasını da sağlamak amacıyla yapılır. Bu kontroller, asansörlerin güvenli bir şekilde kullanılabilmesi ve acil durumlarla başa çıkabilmesi için önemlidir.

Asansörlerin enerji verimliliği ve çevresel etkileri muayene sürecinde değerlendiriliyor mu?
Evet, asansörlerin enerji verimliliği ve çevresel etkileri muayene sürecinde değerlendirilebilmektedir. Enerji verimliliği ve çevresel etkiler, günümüzde sürdürülebilirlik ve çevre koruma hedefleri gözetilerek önemli bir odak noktası haline gelmiştir. Asansör muayene süreçleri, bu faktörlere yönelik belirli kriterleri içerebilir. Örneğin, asansörlerin üretim aşamalarından kullanım ömürlerine kadar olan süreçteki çevresel etkiler değerlendirilebilir. Bu, malzeme seçimi, üretim süreçleri, enerji tüketimi, atık yönetimi ve geri dönüşüm gibi faktörleri içerir. Muayene sırasında, asansörde kullanılan akıllı ve enerji tasarruflu teknolojiler değerlendirilebilir.

Bu tür değerlendirmeler, asansörlerin daha çevre dostu ve enerji verimli olmasını sağlamak amacıyla yapılmaktadır.

Muayene standartları ve prosedürleri zaman içinde nasıl değişti, sürekli gelişen bu sektör için gelecekte asansör muayene ve kontrolleri ile ilgili beklenen gelişmeler ve yenilikler nelerdir?
Muayene standartları, zaman içinde teknolojik gelişmeler, güvenlik standartları ve çevresel düzenlemeler gibi birçok faktörden dolayı değişim gösterdi. Bu değişiklikler, genellikle daha güvenli ve daha etkili muayene süreçlerini sağlamak, güncel güvenlik standartlarına uyum sağlamak veya çevresel etkileri azaltmak amacıyla yapılmıştır.

Asansör muayene ve kontrolleriyle ilgili gelecekte beklenen gelişmeler, teknolojik yenilikler, sürdürülebilirlik, veri analitiği ve otomasyon gibi alanları içerebilir.

İlerleyen zamanlarda asansör muayene ve bakımında robot teknolojileri kullanılabilir. Örneğin, robotlar, asansör kabinleri içinde incelemeler yapabilir veya zorlu erişim noktalarına ulaşarak muayene işlemlerini gerçekleştirebilir.
Yapay zeka algoritmaları, muayene sırasında elde edilen verileri analiz ederek potansiyel arızaları ve güvenlik risklerini tespit edebilir. Bu, asansör muayene süreçlerini daha hızlı ve etkili hale getirebilir.

Gelecekteki asansör muayene ve kontrollerinde daha fazla otomasyon, veri kullanımı ve akıllı teknolojilerin ön plana çıkması bekliyorum.

Asansör muayene ve kontrolleri ile ilgili Bakanlık tarafından güncelleme yapılacağı konuşuluyor, bu konu hakkında neler söyleyeceksiniz?
Güncellemeler, asansör güvenliğini artırmak, teknolojik gelişmeleri yansıtmak veya daha etkin bir düzenleme sağlamak amacıyla gerçekleştirilir. Bu tür güncellemeler, paydaşlar için önemlidir. Çünkü uygunluk sağlamak ve güncel standartlara uyumlu olmak önemlidir.

CEZAYİR ASANSÖR FUARI

ALGERIA

LIFTEXPO

Your Gateway to the region's billion dollar sector

3. International Trade Show for Elevators and Escalators

APRIL 22 | 23 | 24 2024

Salon international des technologies des ascenseurs et des escaliers mécaniques

6,000 m²	5,000+	125+	400+
Exhibition Space	Attendees	Exhibitors	Products

Safex Expo Center, Algiers

www.liftexpo-algeria.com



EXPERT

Ekspert Fuarcılık Ltd Şti / Int. Fairs Org. Co.



ASANSÖRLERDE PERİYODİK KONTROL VE MUAYENE

Murat ALTUN
Makine Mühendisi - Asansör Teknik Uzman
D Kare Gözetim Test ve Belgelendirme - murat@dsq.com.tr

KONTROL - MUAYENE

Asansör muayene ve kontrollerinin amacı nedir, ne sıklıkla yapılmalıdır?
Asansör bakım faaliyeti ve muayene (periyodik kontrol) faaliyeti birbirinden farklı hizmetlerdir. Asansör bakımları, aylık olarak asansörün genel durumunun değerlendirilmesi amacıyla; Asansörün montajının tamamlandıktan sonra ve kullanım ömrü boyunca, asansörün ve asansöre ait bileşenlerinin fonksiyonlarını güvenli olarak ve tasarlanan şekilde, yerine getirmesini garanti etmek için gerekli olan bütün işlemlerdir. Ülkemizde T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından 06.04.2019 Tarihinde yayımlanan "Asansör Bakım Ve İşletme Yönetmeliği" gereği ayda en az bir defa yapılması gerekmektedir.

Muayene faaliyetleri ise, asansörlerin güvenli kullanımı ve işletme yönünden uygun çalışıp çalışmadığına dair bina sorumlusu tarafından A Tipi Muayene Kuruluşu'na yaptırılacak olan muayene işlemidir. Muayene (Periyodik Kontrol) , Ülkemizde T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından 04.05.2018 Tarihinde yayımlanan "Periyodik Kontrol Yönetmeliği" gereğince yılda bir defa yapılması gereken zorunlu bir uygulamadır.

Yıllık asansör kontrolleri sırasında hangi temel unsurlar incelenir?
Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği'nin ek'lerinde bulunan kontrol listelerine uygun olarak kontrol sağlanmaktadır. Bu kontrol listeleri de aşağıdaki temel unsurlardan oluşmaktadır. Bunlar;
*Asansöre ait güvenlik komponent ve bileşenlerinin uyumluluğu
*Asansöre ait güvenlik komponent ve bileşenlerinin aktif bir durumda olduğunun kontrolü
*Aylık bakımların uygunluğunun kontrolü

Asansör montaj ve bakım firmalarından bağımsız olarak görev yapan muayene kuruluşlarının tarafsız bir şekilde değerlendirme yapması gerekmekte, peki bu kontroller sonrasında asansör firmaları ile nasıl bir ilişki kurulmakta?
-"Tarafsızlık ve Bağımsızlık" ilkesi, TS EN 17020 Standardının 4.1. Maddesi gereğince; Muayene Kuruluşlarından istenilen en önemli unsurlardan birisidir. Muayene Kuruluşları üst yönetimleri bu zorunlulukla alakalı taahhüt vermeli ve muayene elemanlarının bu tarz risklerle karşı karşıya olması durumunda alınması gereken önlemleri kendi bünyesinde almalıdır.
Periyodik kontroller sonrasında asansör firmalarına muayene raporları "Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği" gereğince, muayene kuruluşlarınca iletilmektedir. Muayene raporlarındaki eksiklerin asansör firmalarınca giderilmesine müteakip veya periyodik kontrol başvurularına ait randevu işlemleri için muayene kuruluşlarınca karşılıklı iletişim sağlamaktadırlar. Bu karşılıklı iletişim yukarıda da bahsedildiği üzere "Tarafsızlık ve Bağımsızlık" ilkesi çerçevesinde gerçekleştirilmektedir.

Asansör muayeneleri sırasında en sık rastlanan sorunlar nelerdir, bir asansörün muayeneden geçememesi durumunda izlenen süreç nasıldır?
-Asansörlerin muayeneleri esnasında yaşanılan problemler şu şekildedir:
*Makine Dairelerine erişim prob-

TEORİ
MÜHENDİSLİK ASANSÖR SAN.



KALİTEYİ TAMAMLIYORUZ

Paket Asansör Çözümleri

www.teorimuhendislik.com

lemleri,
*Bina Sorumlusunun muayene faaliyetlerinin gerekliliği hakkında yeterli bilgiye sahip olmaması durumunda iletişim sorunlarının yaşanması,
*Muayene esnasında asansör kullanıcılarının asansörü kullanamamasından dolayı yaşanılan problemler,
*Bina sorumlularının asansörün muayenesi sonucunda iliştirilecek renkli bilgi etiketinin, kullanıcıları tedirgin edeceği beyanı sonucu asansörlere iliştirilmesinden imtina etmek istemesi,
*Makine dairelerinin depo olarak kullanılmasından dolayı muayene faaliyeti esnasında güçlüklerin yaşanması,
*Asansör kuyusunda su bulunması sonucu muayene faaliyetlerinin sağlıklı şekilde gerçekleştirilememesi,
*Asansör yetkili servis ve montaj firmalarının fren testlerinden imtina etmek istemesi,
*Muayeneye eşlik eden yetkili servis ve montaj firmalarının zamanlarının kısıtlı olduğunu beyan etmesi sonucu muayene faaliyetlerinin hızlandırılması gerektiği talepleri,
*Fren Testi sonrasında asansörün normale dönüş işlemi için firma personeli müdahalelerinin zaman alması,
*Asansör kayıt (seyir) defterine ulaşımda problem yaşanması,
...vb.

Bir asansörün muayeneden geçememesi durumunda izlenen süreç ise şu şekildedir;
*Asansöre iliştirilmesi gereken renkli bilgi etiketi iliştirilir.
*Bina Sorumlusu muayene faaliyetine eşlik ettiyse ilgili eksiklerin giderilmesine ve periyodik kontrol ücretine dair bilgilendirme işlemi yapılır.
*Asansörün periyodik kontrolü neticesinde Kırmızı renkli bilgi etiketi iliştirilmiş ise bina sorumlusu asansörün kullanılmasını engellemesi gerekmektedir.
*Asansörün periyodik kontrolü neticesinde Sarı renkli bilgi etiketi iliştirilmiş ise bina sorumlusu tarafından 120 gün süre sonra eksikler giderilmediği taktirde asansörün kullanılmasını engellemesi gerekmektedir.
*Bina sorumlusuna ve asansör yetkili servisine asansöre ait periyodik kontrol raporu iletilmesi sağlanır.
*İlgili periyodik kontrol raporundaki uygunsuzlukların bina sorumlusunca giderilmesi sağlanır.
*Uygunsuzluklar giderildiği takdirde muayene kuruluşundan takip kontrolü için randevu talep edilir.
*Takip kontrolü sonucu asansörün uygunsuzluklarının giderilip giderilmediği kontrolü gerçekleştirilir.

Asansör muayene kuruluşları gerçekleştirdikleri muayenelerin sonuçlarını ne şekilde belgelemekte ve raporlamaktadır?
*Muayene Kuruluşları, "Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği" Eklerinde bulunan muayene rapor formatını kullanarak muayene sonuçlarını bina sorumlularına ve bakım firmalarına iletmektedirler.

A tipi muayene kuruluşlarının görevlerini yerine getirebilmek için yetkilendirme süreçleri nasıl gerçekleşmektedir?
04.05.2018 Tarihli Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği'nde Akreditasyon Belgesine sahip bir A Tipi Muayene Kuruluşu'nun yetkilendirme süreci hakkında şu ifadeler yer almaktadır;
"MADDE 5 – (1) İlgili idare ile protokol imzalayacak olan A tipi muayene kuruluşu, yetki almak üzere Bakanlığa başvurur.
(2) Bu Yönetmelik şartlarını sağlayan A tipi muayene kuruluşu, Bakanlık Sanayi Genel Müdürlüğü tarafından yetkilendirilir.
(3) Yetki akreditasyon süresi içinde devam eder, akreditasyon süresi sona eren A tipi muayene kuruluşunun yetkisi iptal edilir.
(4) Yetkilendirme, yetki süresi verilerek sonuçlandırılır.
(5) Yetkilendirme bilgisi ve süresi Bakanlık internet sitesinden kamuoyuna duyurulur.
(6) Yeni yetki süresinin belirlenmesi ve duyurulmasına ilişkin olarak devam eden yetkinin sona ereceği tarihten en az üç işgünü öncesinden, söz konusu yetki süresinin belirlenmesinde esas alınan akreditasyon sertifikasının Bakanlığa iletilmiş olması zorunludur. Yetki süresinin uzatılması için başvuru, Bakanlık tarafından oluşturulan elektronik başvuru sistemi üzerinden yapılır."

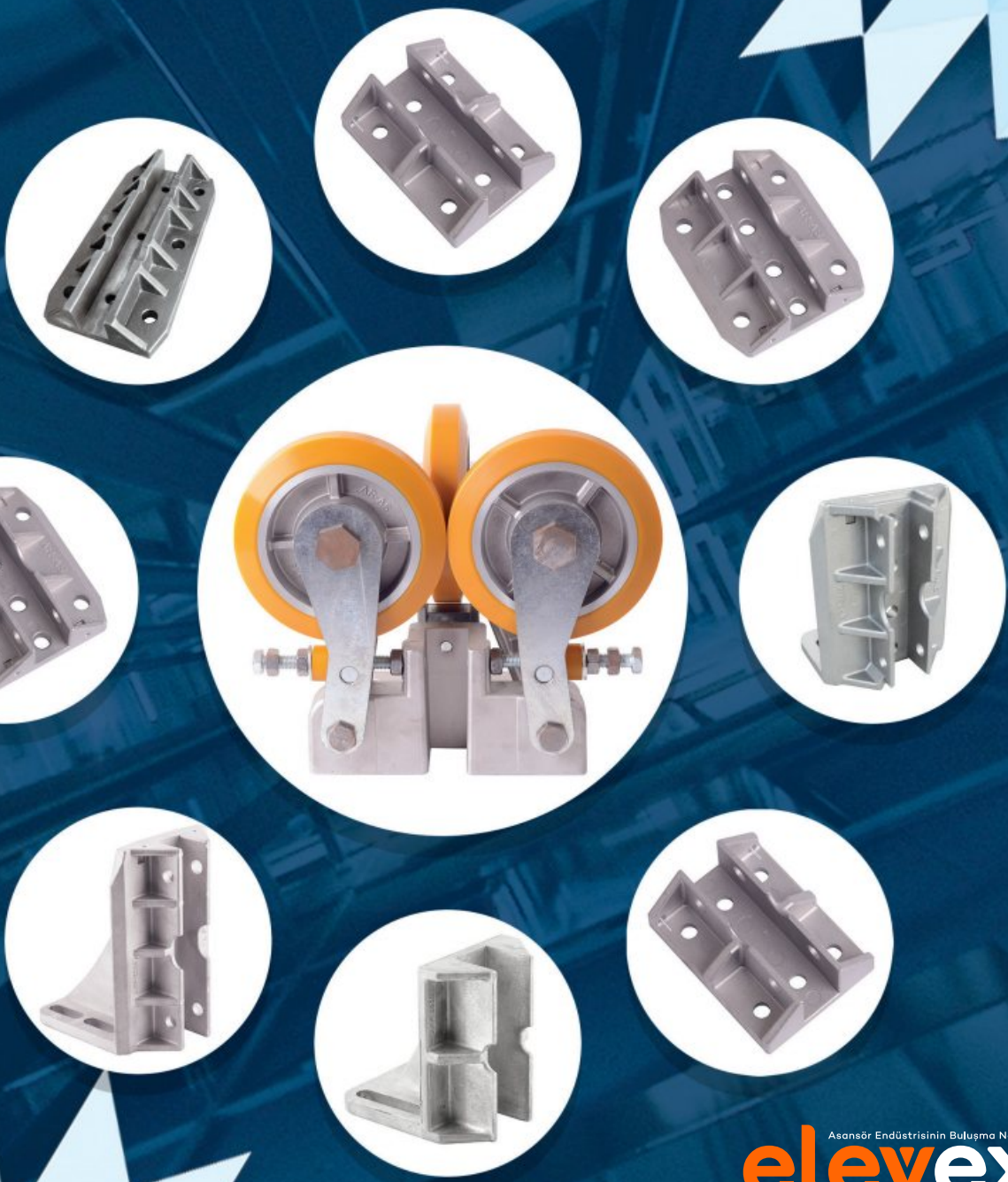
Asansör sahipleri ve yöneticileri için yıllık kontrol ve muayene süreciyle ilgili bilgilendirme nasıl yapılıyor? Yıllık kontroller dışında, asansörler için önerilen ek güvenlik kontrolleri var mı?
Periyodik kontroller, bina sorumlusunun talebi üzerine veya resen gerçekleştirilmektedir.
İlgili idare tarafından yetkilendirilen A Tipi Muayene kuruluşu, periyodik kontrol için bina sorumlusu ile iletişime geçerek periyodik kontrol ile alakalı yönetmelik hükümlerini belirterek randevu oluşturulmasını sağlar.
Yıllık yapılan periyodik kontroller dışında ayda en az bir defa asansör/asansörlere yetkili servisler tarafından bakım faaliyeti gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

Asansör güvenliği ile ilgili Türkiye'nin politikaları kapsamında en güncel yönetmelikler ve standartlar nelerdir?
Yönetmelikler:
**Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği (04.05.2018)*
**Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği (06.04.2019)*

AR-AS

PLASTİK, KALIPLAMA & ASANSÖR YEDEK PARÇALARI

"Kalite Üretiyoruz"



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

SALON: 5 STANT NO: E24

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

www.araskalip.com.tr

**Asansör Piyasa Gözetimi ve Denetimi Yönetmeliği (11.03.2022)*
**2014/33/AB-Asansör Yönetmeliği (29.06.2016)*

Asansör Periyodik Kontrollerinde kullanılan başlıca standartlar şöyledir :
**TS EN 81-20:* Asansörler-Yapım ve Montaj İçin Güvenlik Kuralları- İnsan ve Yük Taşıma amaçlı Asansörler- Bölüm 20: İnsan ve Yük Asansörleri

**TS EN 81-50:* Asansörlerin yapımı ve kurulumu için güvenlik kuralları- İnceleme ve deneyler- Bölüm 50: Asansör bileşenlerinin tasarım kuralları, hesaplamaları, incelemeleri ve deneyleri

**TS EN 81-1+A3:* Asansörler- Yapım ve montaj için güvenlik kuralları- Bölüm 1: Elektrikli asansörler

**TS EN 81-2+A3:* Asansörler- Yapım ve montaj için güvenlik kuralları- Bölüm 2: Hidrolik asansörler

**TS EN 81-28:* Asansörler – Yapım ve montaj için güvenlik kuralları – Yolcu ve yük asansörleri- Bölüm 28: Yolcu ve yük asansörlerinde uzaktan alârm

**TS EN 81-58:* Asansörler – Yapım ve montaj için güvenlik kuralları- Muayene ve deneyler – Bölüm 58: Kat kapıları için yangına karşı dayanıklılık deneyi

**TS EN 81-71:* Asansörler – Yapım ve Montaj için Güvenlik Kuralları: Yolcu ve Yük Asansörleri için Özel Uygulamalar – Bölüm 71: Kasıtlı Tahribata Karşı Dayanıklı Asansörler

**TS EN 81-72:* Asansörler – Yapım ve montaj için güvenlik kuralları- Yolcu ve yük asansörleri için özel uygulamalar – Bölüm 72: İtfaiyeci asansörleri

**TS EN 81-70:* Asansörler- Yapım ve montaj için güvenlik kuralları- Yolcu ve yük asansörleri için özel uygulamalar- Bölüm 70: Engelliler dâhil yolcu asansörleri için erişilebilirlik

**TS EN 81-73:* Asansörler – Yapım ve montaj için güvenlik kuralları- Yolcu ve yük asansörleri için özel uygulamalar – Bölüm 73: Yangın anında asansörlerin davranışı

**TS EN 81-80:* Asansörler- Yapım ve montaj için güvenlik kuralları-Mevcut asansörler-Bölüm 80: Mevcut yolcu ve yük asansörlerinin güvenliğini geliştirme kuralları

**TS EN 81-21:* Asansörler- İnsan ve Yük Taşımak için- Yapılış ve Tesis ile İlgili Güvenlik Kuralları- Bölüm 21: Mevcut Binalarda İnsan ve Yük/İnsan Taşıma için Yeni Asansörler

Asansör muayene ve kontrol sürecinde, hangi teknolojik araç ve yöntemlerden faydalanılmaktadır?
Asansör periyodik kontrollerinde ve muayenelerinde ölçüm cihazları kullanılmaktadır. Bunlar; Şeritmetre, Takometre, Pensmultimetre, Lüksmetre, Kumpas, Kuvvetölçer, İzolasyon Test Cihazı'dır.

Asansör kazalarının önlenmesinde muayene kuruluşlarının rolü nedir? Acil durum ve kurtarma sistemlerinin muayenesi sırasında nelere dikkat edilir?
Asansörde bulunan uygunsuzlukların tespiti ve sonrasında bina sorumlusunca giderilen uygunsuzlukların takibi, Asansörün piyasaya arzı sonrasında Tescil Öncesi İlk Periyodik Kontrolünün yapılması Muayene Kuruluşları tarafından gerçekleştirilmektedir. Dolayısıyla kazaya neden olabilecek her türlü unsur kontrol edilmekte ve bina sorumlusuna bildirilmektedir.

Acil durum ve kurtarma sistemlerinin muayenesi sırasında özellikle binada elektrik beslemesinin olmadığı durumlarda kurtarma senaryosunun gerçekleştirilip gerçekleştirilmediğine ve kurtarma mesafelerinin yeterli olup olmadığına dikkat edilmektedir. Binada bulunan ikincil enerji kaynakların aktif olup olmadığı kontrol edilir. Otomatik kurtarma sistemi olmayan kurtarma senaryolarının gerçekleştiği asansörlerde, insan gücü ile asansörü uygun durağa getirip kurtarmanın mümkün olup olmadığı kontrol edilir.

Asansörlerin enerji verimliliği ve çevresel etkileri muayene sürecinde değerlendiriliyor mu?
Asansörlerde bulunan bu tasarruf Asansör Monte Eden Firma ve Asansör Yaptırıcısı tasarrufundadır. Asansörlerin aydınlatması, motor gücü seçimi ve sürücülerin enerji tasarrufu asansör yaptırıcısının ve asansör monte ede firma arasındaki sözleşmeye bağlıdır.

Evet, asansör muayene sürecinde enerji verimliliği ve çevresel etkiler de önemli bir değerlendirme kriteridir. Modern asansörlerin tasarımı ve işletilmesi sırasında enerji verimliliği ve çevresel etkilerin minimize edilmesi giderek daha fazla önem kazanmaktadır. Bu nedenle, asansör muayene süreçlerinde bu faktörlerin değerlendirilmesi standart bir uygulamadır.

Enerji verimliliği değerlendirmesi:
Asansör muayene sürecinde, asansörün enerji tüketimi ve verimliliği gözden geçirilir. Bunun için asansörün çalışma esnasında tükettiği enerji miktarı, verimlilik seviye-

FUPALIFT



MEETING
POINT OF
ELEVATOR
INDUSTRY
FOR MORE
THAN
30 YEARS

30 YILI
AŞKIN
SÜREDİR
ASANSÖR
SEKTÖRÜNÜN
BULUŞMA
NOKTASI

/fupalift /fupalift /fupa-lifts

ALBERTO SASSI ASTOR HIGHER LIFT TECHNOLOGY
Fermator AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS
GUSTAV WOLF
WITTUR
MONTEFERRO
Savera
henning Made in Germany
PFB
Schindler
ACLA ACLA-WERKE GMBH
DYNATECH
wurtec
pve.
BUCHER HYDRAULICS
DATWYLER

leri ve enerji tasarrufu sağlayan teknolojilerin kullanımı incelenir. Örneğin; Kabin ve Karşı Ağırlık dengesinin ölçümünde boş, yarı yük ve tam yükte bu unsurlar değerlendirilmelidir.

Regeneratif (bir elektrik motorunun frenleme veya yavaşlama sırasında oluşan kinetik enerjiyi elektrik enerjisine dönüştüren ve bu enerjiyi sisteme geri veren) sürücüler, LED aydınlatma sistemleri, enerji geri kazanımı sistemleri gibi enerji tasarrufu sağlayan teknolojilerin varlığı ve etkinliği değerlendirilir.

Çevresel etkilerin değerlendirmesi:
Asansör muayene sürecinde çevresel etkiler de dikkate alınır. Bu kapsamda asansörün işletilmesi sırasında ortaya çıkan atık maddelerin ve emisyonların kontrolü ve azaltılması değerlendirilir.

Atık yönetimi, malzeme seçimi ve geri dönüşüm stratejileri gibi faktörler gözden geçirilir.

Ayrıca, asansörün inşası ve montajı sırasında çevreye olan etkiler de incelenir. Örneğin, malzeme seçimi, atık yönetimi ve inşaat sırasında doğal kaynakların kullanımı gibi konular değerlendirilir.

Enerji verimliliği ve çevresel etkilerin değerlendirilmesi, asansörlerin daha sürdürülebilir olmasını sağlamak için önemlidir. Bu değerlendirme süreci, asansörlerin daha az enerji tüketmesini, çevreye daha az zarar vermesini ve işletme maliyetlerini azaltmasını sağlar. Bu nedenle, asansör muayene süreçlerinde bu faktörlerin dikkate alınması, endüstri standartlarının bir parçası haline gelmelidir.

Muayene standartları ve prosedürleri zaman içinde nasıl değişti, sürekli gelişen bu sektör için gelecekte asansör muayene ve kontrolleri ile ilgili beklenen gelişmeler ve yenilikler nelerdir?
TS 863 ile başlayan bu serüven sürekli gelişti çünkü hala kazalar meydana gelmekteydi gözden kaçan kriterler daha detaylı hale getirilirken şu anki süreçte TS EN 81-20 standardına gelmiş bulunmaktayız. Burada da durmayacak tabi TS ISO 8100 serisi standartları da yakın zamanda hayatımıza girmeye başlayacak ve asansörler eskisinden çok daha güvenli hale gelecek ümidindeyim.

Asansör muayenesi için kullanılan standartlar, asansörlerin güvenliği, performansı ve kullanılabilirliği gibi önemli unsurların belirlenmesine yardımcı olur. Bu standartlar da zaman içinde teknolojik gelişmelere, güvenlik gereksinimlerindeki değişikliklere ve endüstri uygulamalarındaki yeniliklere uyum sağlamıştır. İşte asansör muayenesinde kullanılan standartlarda zaman içindeki bazı değişiklikler:

**Güvenlik standartları:* Asansörlerin güvenliğiyle ilgili standartlar, teknolojinin ilerlemesi ve kazaların önlenmesi için alınan önlemler doğrultusunda sürekli olarak güncellenmektedir. Örneğin, acil durum sistemleri, aşırı hız koruma cihazları ve kapı sensörleri …gibi.

**Teknolojik gelişmeler:* Yeni teknolojilerin ortaya çıkmasıyla birlikte, asansör muayenesinde kullanılan standartlar da değişmektedir. Örneğin, asansörlerde kullanılan elektronik ve mekanik bileşenlerin test edilmesi için yeni yöntemler ve kriterler belirlenmiştir.

**Enerji verimliliği:* Asansörlerin enerji verimliliğiyle ilgili standartlar, enerji tasarrufu sağlayan teknolojilerin kullanımının artmasıyla birlikte güncellenmiştir. Bu standartlar, asansörlerin enerji tüketimini azaltmayı ve çevresel etkilerini minimize etmeyi amaçlamaktadır.

**Dijitalleşme ve otomasyon:* Dijitalleşme ve otomasyonun yaygınlaşmasıyla birlikte, asansör muayenesinde kullanılan standartlar da bu gelişmelere uyum sağlamıştır. Örneğin, asansörlerin uzaktan izlenmesi ve kontrol edilmesi için standartlar oluşturulmuştur.

**Uluslararası uyum:* Asansör muayenesinde kullanılan standartlar genellikle uluslararası düzeyde uyumlu olacak şekilde tasarlanmıştır. Bu, uluslararası alanda faaliyet gösteren asansör üreticileri, işletmecileri ve denetleyicileri için önemlidir çünkü bu standartlar, farklı ülkelerdeki asansörlerin güvenliğini ve kalitesini sağlamak için temel bir referans noktası oluşturur.

Sonuç olarak, asansör muayenesinde kullanılan standartlar, endüstriyel uygulamalara, güvenlik gereksinimlerine ve teknolojik gelişmelere uyum sağlayarak sürekli olarak revize edilir. Bu standartlar, asansörlerin güvenli, sağlam ve kullanılabilir olmasını sağlamak için kritik bir rol oynar.

Asansör muayene ve kontrolleri ile ilgili Bakanlık tarafından güncelleme yapılacağı konuşuluyor, bu konu hakkında neler söyleyeceksiniz?
Asansör kazalarının artması, asansör endüstrisinin güncellemeleri ve yeni teknolojiye bağlı olarak geliştirilen sistemlerin artması, yeni asansör standartlarının güncellenmesini de beraberinde getirdiği için Bakanlığı'mızın bu konudaki geliştirme çalışmalarını da görmek tabiidir. Yapılan her çalışma güvenliğimiz önceliğinde olduğu için sektör olarak hepimiz destekçisiyiz.

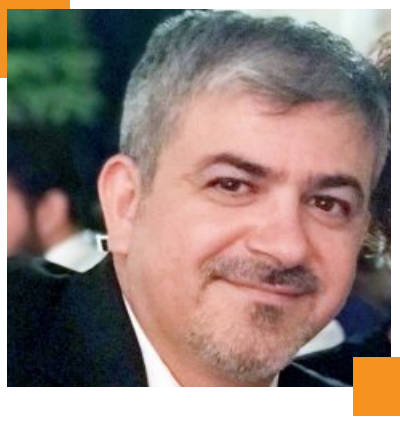
FUPALIFT

Fermator
AUTOMATIC DOORS FOR LIFTS

ELEGANCE
ARRIVES
AT YOUR
DOOR
ZERAFET
KAPINIZA
GELDİ



Turkey, Middle East and Africa Exclusive Agent and Distributor
Türkiye, Ortadoğu ve Afrika Tek Mümessil ve Distribütörü



ASANSÖRLERDE PERİYODİK KONTROL VE MUAYENE

Halim AKIŞIN
Makina Mühendisi - bilgi@netasertifikasyon.com
Neta Sertifikasyon ve Teknik Kontrol

KONTROL - MUAYENE

Asansör muayene ve kontrollerinin amacı nedir, ne sıklıkla yapılmalıdır?
Asansör periyodik kontrollerinin amacı; asansör yönetmeliği kapsamında piyasaya arz olan veya kullanılan asansörlerin güvenli kullanımı ve oluşabilecek kazaların önlenmesi ile can ve mal güvenliği açısından uygunluğunun kontrolüdür.

Asansör periyodik kontrolleri yılda en az 1 defaya mahsus olmak üzere ilgili idare ile protokol imzalayan A tipi muayene kuruluşu tarafından gerçekleştirilmelidir.

Yıllık asansör kontrolleri sırasında hangi temel unsurlar incelenir?
Asansör periyodik kontrolleri sırasında temel sağlık ve güvenlik gereklilikleri açısından asgari şartların sağlandığının kontrolü amacıyla ilgili ürün standardına göre inceleme yapılmaktadır.

Asansör muayeneleri sırasında en sık rastlanan sorunlar nelerdir, bir asansörün muayeneden geçememesi durumunda izlenen süreç nasıldır?
Asansörlerin yıllık kontrolleri sırasında rastlanan sorunlardan bazıları; bina yöneticilerinin muayeneye izin vermemesi, servis firmasının nezaret etmemesi, asansörün tescil muayenesi sonrasında servise açılmaması, mekanik ve elektriksel arızaların oluşması, vs.

Bir asansörün kırmızı (GÜVENSİZ) veya sarı (KUSURLU) olarak tespiti sonrasında etiketleme yapılarak, raporlama ile Bina sorumlusu ve servis firmasına rapor iletilir. Akabinde izin verilen süre sonunda takip kontrolü gerçekleştirilerek eksiklerin giderilip, giderilmediği yeniden değerlendirilir. Değerlendirme sonucu yine kırmızı (GÜVENSİZ) ise, ilgili idareye mühürleme yapılması için ve İlgili İl Müdürlüğüne bilgi amaçlı yazılı bildirim yapılır.

Asansör muayene kuruluşları gerçekleştirdikleri muayenelerin sonuçlarını ne şekilde belgelemekte ve raporlamaktadır?
A Tipi Muayene Kuruluşları ilgili idare sınırları içinde yaptıkları asansörlerin yıllık periyodik kontrolleri sonrasında asansöre ait muayene raporlaması yaparak, muayene sonuçlarına ilişkin derhal bilgi etiketi ile asansörün durumuna ilişkin iliştirir. Etiket sonucuna ilişkin tespitlerin yer aldığı rapor ile duruma ilişkin değerlendirme kayıtları yer alır. Bu rapor bina sorumlusu ve asansör firmasına iletilir. Raporun iletilmesi ile servis firması gerekli iyileştirme çalışması yapmak üzere bina sorumlusu ile temasa geçer.

A tipi muayene kuruluşlarının görevlerini yerine getirebilmek için yetkilendirme süreçleri nasıl gerçekleşmektedir?
Asansör periyodik kontrol faaliyeti konusunda yetkilendirilmek için öncelikle TÜRKAK (Türk Akreditasyon Kurumu) tarafından akredite olmak gerekmektedir. Akreditasyonun akabinde ilgili Bakanlık (Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı) başvuru ya-

HEDEFSAN TEKNOLOJiSi
ARTIK iZMiR`DE



iZMiR ŞUBEMiZ HiZMETE GiRMiŞTiR

We Are The Technology Of The Future!

HEDEFSAN

(+90 850) 455 1 413

www.hedefsan.net
info@hedefsan.net

pılarak yetkilendirme alınmaktadır. Yetkilendirme sonrasında TÜRKAK akreditasyon çevrimi (4 Yıl) içinde 2 gözetim denetimi yaparak yetkinlik şartlarını sağladığını doğrulamaktadır. Akreditasyon devamı boyunca Bakanlık gerekli görmesi halinde denetimler yaparak yeterliliği gözden geçirmektedir. Akreditasyon yenileme sonrasında Bakanlık yetkilendirme süreci tekrarlanır.

Asansör sahipleri ve yöneticileri için yıllık kontrol ve muayene süreciyle ilgili bilgilendirme nasıl yapılıyor? Yıllık kontroller dışında, asansörler için önerilen ek güvenlik kontrolleri var mı?
Asansör işletme ve bakım yönetmeliği kapsamında yer alan asansörlere ilişkin yıllık kontroller asansör periyodik kontrol yönetmeliği kapsamında gerçekleştirilmektedir. Asansör periyodik kontrolleri binanın talebi, resen, tarama sonucunda tespit edilmesi ve ilgili idare tarafından iletilen listeler kapsamında planlaması gerçekleştirilir. Planlama için Bina sorumlusu ve servis firma bilgileri teyit edilerek, 3 gün öncesinden bilgilendirme yapılır. Akabinde Muayene günü tekrar aranarak muayene gerçekleştirilmesine ilişkin bilgiler tekrar bina sorumlularına iletilir. Bina yöneticisinin izin vermesi sonrasında yıllık kontroller gerçekleştirilmektedir. Asansörler için yıllık kontrollere ilaveten düzenli aylık bakım sözleşmesi imzalanan yetkili servis firmaları ile aylık bakımları gerçekleştirilir. Bakım firmasının aylık bakımları veya arıza bildirimleri sonrasında oluşan tespitleri ile yıl içinde kontrolleri sağlanmış olur.

Asansör güvenliği ile ilgili Türkiye'nin politikaları kapsamında en güncel yönetmelikler ve standartlar nelerdir?
Asansör güvenliği kapsamında ilk akla gelen mevzuata ilişkin aşağıda listelemeye çalışalım:
AB mevzuatı ile uyum çerçevesinde
- 7223 Sayılı Ürün Güvenliği Kanunu,

- 2014/33/AB Asansör Yönetmeliği,
- Piyasa Gözetimi ve Denetimi Yönetmeliği,

- Onaylanmış Kuruluşların Görevlendirilmesi, İzlenmesi ve Denetlenmesinde Esas Alınacak Temel Kriterler Tebliği,

- İlgili uyumlaştırılmış (harmonize) standartlar (TS EN 81-20, TS EN 81-50, TS EN 81-28, TS EN 81-70, TS EN 81-71, TS EN 81-72, TS EN 81-73, TS EN 81-77 tasarım standartları dışında ürün standartları TS EN 12385, TS EN 13411, TS EN 8100-33 ürün standartları, vs.)

Ulusal Yasal düzenlemelerimiz,
- Planlı Alanlar İmar Yönetmeliği,

- Binaların Yangından Korunması Hakkında Yönetmelik,

- Büyükşehir İmar Yönetmelikleri,

- Asansörlerin Tasarımına İlişkin Usul ve Esaslara Dair Tebliğ,

Asansör muayene ve kontrol sürecinde, hangi teknolojik araç ve yöntemlerden faydalanılmaktadır?
Asansör yıllık kontrol sürecinde aşağıdaki araçlar ve kullanım amaçları açıklanmıştır:
- Lüksmetre: Aydınlatma şiddeti ölçümü,

- Takometre: Hız ölçümü,

- Pensampermetre/Pensmultimetre: Akım ve voltaj ölçümü ile topraklama kısa devre kontrolü,

- Kuvvet ölçer: Kapı kapama kuvvet ve kapı çarpma enerji ölçümü,

- Şeritmetre: Boyutsal ölçüm,

- Kumpas: boyutsal ölçüm,

- Üçgen anahtar: kapı açma uygunluğu,

- Alçak gerilim dedektörü ve el feneri: elektrik voltaj ölçümü ve aydınlatma amacıyla,

- Kişisel koruyucu donanımlar: tehlike önleyici iş ekipmanları,

- Küresel yer belirleme sistemine uyumlu ve Bakanlık web servislerine veri tabanına veri gönderebilecek özellikte tablet veya benzeri mobil elektronik cihaz: Raporlama ve konum bilgisi alabilme.

Asansör kazalarının önlenmesinde muayene kuruluşlarının rolü nedir? Acil durum ve kurtarma sistemlerinin muayenesi sırasında nelere dikkat edilir?
Asansör kazalarının önlenmesi amacıyla önleyici faaliyet olarak yıllık kontrol faaliyeti gerçekleştirilmektedir. Ülkemizde

SELVİ MAKİNA

ASANSÖR - MAKİNA - TAMİR

SEKTÖRDE 20 YILLIK TECRÜBEMİZLE TÜM DİŞLİLİ VE DİŞLİSİZ MAKİNALARA YERİNDE TEKNİK SERVİS HİZMETİ VERMEKTEYİZ.





"TÜRKİYE GENELİ SERVİS HİZMETİMİZ VARDIR."



MUSTAFA SELVİ

0 (533) 791 49 92











bu kontrolleri A Tipi Muayene Kuruluşları yürütmektedir. Muayene kuruluşlarının faaliyetleri Ülkemizdeki yasal düzenlemeler ile süreç sorumluları tarafından denetlenmekte ve takip edilmektedir. Muayene kuruluşları sayesinde muayene edilen asansörlerin servis hizmetlerinin yeterliliği tespit edilmekte, kazaya sebep olma olasılığı azaltılmakta ve asansörlerin ömrü boyunca takip edilerek izlenebilirlik ve asansöre ait sorumlu kaydedilmektedir.

Asansör periyodik kontrol faaliyeti sırasında acil durum ve kurtarma sistemleri her asansör için kontrol edilmektedir. Bu kontrol ile kurtarma hizmetleri sırasında ihtiyaç duyulan tüm mekanik ve elektriksel ihtiyaçlar gözden geçirilmekte ve uygunluk ile yeterlilik değerlendirilmektedir. Tasarımda öngörülen kurtarma hizmetinin uygulanabilir tanımlı metodunun yeterliliği ve fonksiyonu kontrol edilmektedir. Öncelikle muayene sırasında ilgili talimatın uygunluğu gözden geçirilir, akabinde muayene ile talimatın aşamaları gözden geçirilerek fonksiyon ile kurtarma faaliyetinin gerçekleştirebildiği gözlemlenerek, işlemler sırasında herhangi bir hasar olup olmadığı gözlemlenir. Kurtarma operasyonu sırasında mekanik olarak hareketli parçalar ve elektriksel parçalara temas olmamalıdır. Temas etme olasılığı olan parçalara karşı dikkatli olunmalıdır.

Asansörlerin enerji verimliliği ve çevresel etkileri muayene sürecinde değerlendiriliyor mu?

Asansör periyodik kontrol yönetmeliği kapsamında asansörlerin enerji verimliliğine ilişkin değerlendirme bulunmamaktadır. Sadece bölgesel olarak kuyu, kabin, kabin üstü ve makine dairesi yüzeylerinde temizlik faaliyeti sorgulanmakta olup, atık konusunda herhangi bir kriter sorgulanmamaktadır.

Muayene standartları ve prosedürleri zaman içinde nasıl değişti, sürekli gelişen bu sektör için gelecekte asansör muayene ve kontrolleri ile ilgili beklenen gelişmeler ve yenilikler nelerdir?

Ülkemizde ilk periyodik kontroller 1995 yılında ilgili idare olan Belediyeler tarafından yapılmak üzere tanımlandı ancak yeterli personel ve mevzuatın uygulanamaması ile başarılı olamadı. Asansör yıllık kontrolleri 1.1.2012 yılından itibaren A Tipi Muayene Kuruluşları tarafından yürütülmeye başladı. Bu tarihten sonra ilgili ürün standardı şartlarında oluşan değişiklik ile birlikte muayeneler imal yılı ve ilgili kullanım iznine (ruhsata) bağlı olarak asansör ürün şartlarına göre değerlendirilmeye başlandı. 2015 yılında yapılan düzenleme ile tüm muayene kuruluşları ilgili ürün standartları ve asansör güvenlik seviyesinin iyileştirilmesi standardı (TS EN 81-80) dikkate alınarak 4 yıllık iyileştirme süreci başlatıldı. Ancak ilgili yönetmelik iptal edilmesi sonrasında asansör periyodik kontrol faaliyeti 2019 yılında yeniden yayınlandı. Ancak bu sefer iyileştirmeye ilişkin süreç yarım kalmıştı. 2022 yılında yayımlanan değişiklik sonrasında güvenlik seviyesi iyileştirilmesi güncel halini almıştır.

Gelecek zamanda neler olacağı konusunda periyodik kontrol kriterlerinde seviyenin iyileştirilmesi devam edecektir. Gelişen teknoloji ve akabinde bileşenlerin iyileştirilmesi güvenlik seviyelerinde yenilikleri de beraberinde getirecektir. Ürün standartlarında oluşan Pazar payı genişletme çalışmaları standartlar arasında uyumu ve öngörülen güvenlik seviyelerini mutlaka yukarı çıkaracaktır. Bu bileşenlerdeki iyileşme ve güvenlik risklerinde meydana gelen tedbirler standartlarda yer alacak ve bunların sorgulanması yine standartlar ve kriterlerde de yer alacaktır. İlerleyen zamanda enerji verimliliği ve çevre kirliliği ile ilgili kriterlerinde yer alması konusunda çalışmalar mutlaka dikkate alınmalıdır.

Asansör muayene ve kontrolleri ile ilgili Bakanlık tarafından güncelleme yapılacağı konuşuluyor, bu konu hakkında neler söyleyeceksiniz?

En son yaşanan Aydın KYK Kız Yurdunda meydana gelen kaza sonrasında yasal düzenleme ile beklentiler ortaya çıkmış ve bu konuda Bakanlık tarafından düzenleme yapılması beklentisi ortaya çıkmıştır. Detaya girmeden kaza öncesinde kriterlerin iyileştirilmesi ve güvenlik seviyelerinin yeniden gözden geçirilmesi planlanmış ve çalışmalar başlamıştı. Kaza sonrasında çalışmalar Bakanlık himayesinde muayene kuruluşları olarak hızlı ve başarılı şekilde tamamlanarak Bakanlığa iletilmiş ve Sektör paydaşları ile bilgi alışverişi yapılmaktadır. İlerleyen günlerde son hali verilerek yayımlanması beklenmektedir.

Premium Quality

" Türkiye'deki tedarik sürecinde lider firmalardan biri olan firmamız, iş sistemimiz sayesinde ihtiyaçlarınızı tam olarak anlayıp projelerinizi sizin için kolaylaştırıyoruz.



Paket Asansör **Sistemleri**

katre Group

- Asansör Kabinleri
- Asansör Kapıları
- Kontrol Panoları
- Asansör Malzemeleri



STORK LIFT®

+90 539 434 36 71 | +90 539 442 36 71
export@storklift.com
www.storklift.com



ASANSÖRLERDE PERİYODİK KONTROL VE MUAYENE

Özge EYCAN
Elektrik Elektronik Mühendisi - Teknik Yönetici
AKM Teknik Muayene

KONTROL - MUAYENE

Asansör muayene ve kontrollerinin amacı nedir, ne sıklıkla yapılmalıdır?
Periyodik kontrol, asansörün güvenli kullanımı ve işletme yönünden uygun çalışıp çalışmadığına dair yaptırılacak olan muayenedir. Muayenelerin amacı, asansörlerin tüm komponentlerinin standartlara uygunluğunun kontrolünü yapmaktır. Aynı zamanda asansörün yetkin bir bakım firması ve personeli ile bakım onarım çalışmalarının yürütülüp yürütülmediği de incelenmektedir. Periyodik kontroller yılda en az 1 kez yapılmalıdır.

Yıllık asansör kontrolleri sırasında hangi temel unsurlar incelenir?
Makine dairesi, kabin üstü, kuyu dibi, kat kapısı ve kabin içi kontrolleri olarak tüm bölümlerde güvenlik komponentlerini de içeren güvenli kullanım ve işletme için tüm gereklilikler incelenmektedir.

Asansör montaj ve bakım firmalarından bağımsız olarak görev yapan muayene kuruluşlarının tarafsız bir şekilde değerlendirme yapması gerekmekte, peki bu kontroller sonrasında asansör firmaları ile nasıl bir ilişki kurulmakta?
Muayene süreçlerinde tarafsız olmayan yorum ve değerlendirmeden kaçınıyoruz, her iki taraf da sorumluluklarının bilincinde olduğunda iş birliği içerisinde bu faaliyetleri yürütebiliyoruz. Dolayısıyla bir iş arkadaşlığından söz edilebilir. Ancak arkadaşlığın boyutu ne olursa olsun çalışma saatleri boyunca profesyonel davranışlar sergilemek gerektiğini biliyoruz ve buna göre davranıyoruz.

Asansör muayeneleri sırasında en sık rastlanan sorunlar nelerdir, bir asansörün muayeneden geçememesi durumunda izlenen süreç nasıldır?
Bakım sözleşmesinin olmaması veya eşlik eden personelin bakım firmasında sigortasının olmaması en çok zorluk yaşadığımız konulardır. Aynı şekilde genellikle gelen personellerin iş güvenliği kurallarında da ciddi eksiklikleri ile karşılaşılmaktadır. Ayrıca bina sorumlularının, muayeneleri sadece para vermek olarak görmeleri sahada arkadaşlarımızı psikolojik olarak da fazlasıyla zorlamaktadır.

Eğer asansör güvensiz etiket almışsa 60 gün içerisinde, kusurlu etiket almışsa 120 gün içerisinde eksiklerin tamamlanması gerektiği yönünde bina sorumlusu bilgilendirilmektedir.

Asansör muayene kuruluşları gerçekleştirdikleri muayenelerin sonuçlarını ne şekilde belgelemekte ve raporlamaktadır?
Bakanlık ile entegre veri tabanına sahada akıllı telefonlar ile muayene sonuçları işlenmekte ve raporlama yapılmaktadır. Raporlar bina sorumlusu, bakım firması ve ilgili idareye iletilmektedir. Bilgi etiketleri asansör üzerine yapıştırılarak asansörün durumu hakkında kullanıcılar için genel bir uyarı yapılmaktadır.

A tipi muayene kuruluşlarının görevlerini yerine getirebilmek için yetkilendirme süreçleri nasıl gerçekleşmektedir?
A Tipi muayene kuruluşu olabilmek için öncelikle TÜRKAK tarafından TS EN ISO/IEC 17020

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 4 STANT NO: D2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

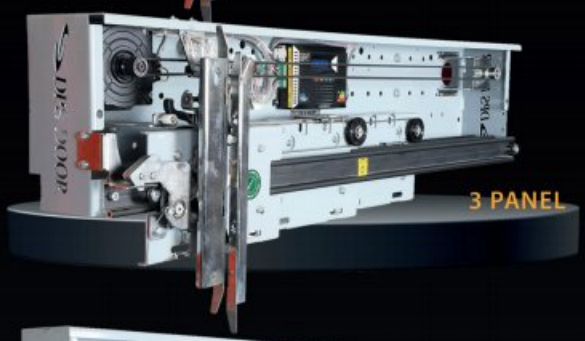
DPS DOOR

COMPLETE ELEVATOR DOORS

www.dpsdoor.com.tr

MERKEZİ KABİN KAPI MEKANİZMASI









MERKEZİ KAT KAPI MEKANİZMASI











* 220 V Tek Faz besleme * Dişlisiz ve Redüktörsüz Kapı Motoru
* Özel Tasarım Sürücü Modülü * Kolay Menü ve Dil Seçeneği
* Sökülüp Takılabilen Terminaller * Personel Emniyet Koruma
* Kapı Genişliği Algılama Fonksiyonu * Yumuşak Kapı Açma - Kapama
* Kapı Sıkışma Engeli Algılama * Fotosel Girişi ile Otomatik Geri Açılma
* Kolay Parametre Ayarlama * Akü Girişli

ASANSÖR KAT KAPILARI - ASANSÖR KABİN OPERATÖR KAPILARI - ASANSÖR KABİN GÜVENLİK KAPILARI

Osmaniye OSB Büyüktüysüz Mahallesi Atatürk Caddesi No:11 / 2 Toprakale / Osmaniye - TÜRKİYE e-mail: info@dpsdoor.com.tr Phone: +90 328 802 48 00

Standardı doğrultusunda akredite olmak gerekmektedir. Sonrasında muayene için ilgili alanlardan kapsam alınmaktadır.

Bu kalite yönetim sistemine göre muayene kuruluşları TÜRKAK tarafından periyodik olarak denetlenmektedir.

Bununla beraber akredite olan kuruluşların Bakanlık nezdinde de mevzuat şartlarını yerine getirerek yetkilendirilmesi sağlanmakta ve yetki devamlılığı için yine kuruluşlar ara denetimlere tabii tutularak faaliyetleri izlenmektedir.

Asansör sahipleri ve yöneticileri için yıllık kontrol ve muayene süreciyle ilgili bilgilendirme nasıl yapılıyor? Yıllık kontroller dışında, asansörler için önerilen ek güvenlik kontrolleri var mı?
İlgili idarelerle protokol imzalandığında sahada asansör tespiti amacıyla tarama çalışmaları yapılmakta ve mevzuat doğrultusunda periyodik kontrollere yönelik bilgilendirme yazıları paylaşılmaktadır. İletişim bilgileri alınarak periyodik kontrol planlaması yapılmakta kısa mesaj ve/veya mail yoluyla taraflar bilgilendirilmekte ve muayeneler gerçekleştirilmektedir.

Asansör güvenliği ile ilgili Türkiye'nin politikaları kapsamında en güncel yönetmelikler ve standartlar nelerdir?
Asansörlerin güvenli bir şekilde piyaza arzı için öncelikle "2014/33/AB Asansör Yönetmeliği" uygulanmaktadır. Bununla beraber piyasa arz olan asansörlerin bakımlarının yapılması, garanti ve satış sonrası hizmetlerin sunulması, mevcut asansörlerin iyileştirilmesi amacıyla "Asansör İşletme ve Bakım Yönetmeliği" ve asansörlerin güvenli kullanımı ve işletme yönünden uygun çalışıp çalışmadığına dair kontrollerin sağlanması amacıyla "Asansör Periyodik Kontrol Yönetmeliği" hükümleri uygulanmaktadır.

Muayeneler, asansörün montaj yılı, seyir mesafesi, kamuya açık olma durumu vb. kriterler göz önünde bulundurularak çeşitli standartlara göre gerçekleştirilmektedir. Günümüzde piyasaya arz edilen asansörler için temel standart TS EN 81-20 standardıdır.

Asansör muayene ve kontrol sürecinde, hangi teknolojik araç ve yöntemlerden faydalanılmaktadır?
Muayene sonuçlarının girilmesi ve raporlanması için bakanlık ile entegre yazılım sistemine mobil cihazlardan faydalanılmaktadır. Muayene mühendisi, bu yazılım üzerinden güncel olan ve sahada ihtiyaç duyabilecekleri bütün standart ve dokümanlara ulaşılabilmektedir. Muayene sahasında ölçüm yapabilmek amacıyla şeritmetre, lüksmetre, pensampermetre, takometre, kuvvet ölçer, kumpas, alçak gerilim dedektörü gibi cihazlardan faydalanılmaktadır.

Bununla beraber periyodik kontrol ücretlerinin faturalanması için el tipi fatura cihazları kullanılmaktadır.

Asansör kazalarının önlenmesinde muayene kuruluşlarının rolü nedir? Acil durum ve kurtarma sistemlerinin muayenesi sırasında nelere dikkat edilir?
Periyodik kontroller ve mevzuat çerçevesinde yaptırımlar şüphesiz kazaların önlenmesinde önemli rol oynamaktadır. Periyodik kontrollerle yeni asansörlerin piyasaya güvenli bir şekilde arz edilmesi, mevcut asansörlerin güvenlik seviyesinin iyileştirilmesi sağlanmaktadır.

Asansörlerin enerji verimliliği ve çevresel etkileri muayene sürecinde değerlendiriliyor mu?
Yıllık kontrollerde, asansör bakım çalışmalarında fren balatalarında kullanılan asbest malzemelerin kullanılmaması, kullanılmış olması durumunda bir sonraki periyodik kontrole kadar yerine zararlı olmayan malzeme ile değişim yapılması ve asbest malzemenin asbestli malzeme bertaraf etme yetkisine/sertifikasına sahip yetkili imha merkezine nakliyesi sağlanması yönünde bilgi raporda yer almaktadır.

Enerji verimliliğine yönelik bir değerlendirme yapılmamaktadır.

Muayene standartları ve prosedürleri zaman içinde nasıl değişti, sürekli gelişen bu sektör için gelecekte asansör muayene ve kontrolleri ile ilgili beklenen gelişmeler ve yenilikler nelerdir?
Özellikle asansör muayeneleriyle ilgili gerek standartlar gerek mevzuat doğrultusunda büyük iyileştirme sağlandığını söyleyebiliriz.

Teknik standartlarda iyileştirme yapılarak mevcut asansörlerin güvenlik seviyesinin temel düzeyde arttırılması yeni asansörlerin teknolojik gelişmelere göre monte edilmesiyle yeni güvenlik gereklilikleri doğrultusunda güncel standartlar yayınlandı.

Asansör periyodik kontrolleriyle ilgili yenilik ve değişiklikleri hayata geçirme yetkisi Sanayi ve Teknoloji Bakanlığındadır. Bakanlık, piyasa gözetimi ve denetimi sonuçlarını, muayene sonuçlarında ortaya çıkan istatistiki bilgileri göz önünde bulundurarak mevzuatla ilgili iyileştirmeler sağlamaya devam edeceğini düşünüyoruz.

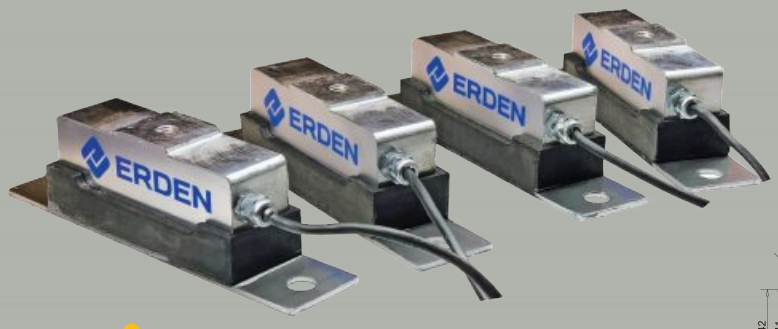
Siz düşünmeyin O herşeyi hesaplar

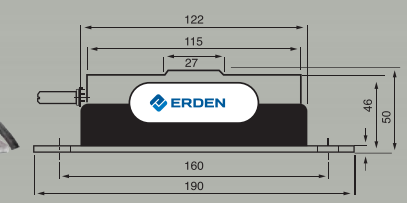
elevex KONYA
Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

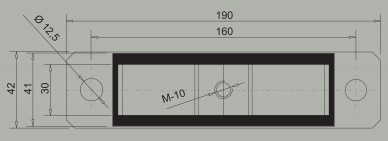
SALON: 3 STANT NO: B5
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

ECON4









CAN Modbus

ERDEN LİFT ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Adres: Şerifali Mah. Mevdudi Sok. No: 28 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 576 72 73 (pbx) **Fax**: +90 216 576 72 71
www.erdenlift.com E-Mail: info@erdenlift.com

ERDEN
LIFT COMPONENTS

Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu Heyeti Sanayi Genel Müdürü İlker Murat Ar'ı ziyaret etti

Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu (TASFED) 10 Ocak Çarşamba günü TASFED Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Atik başkanlığında oluşturulan bir heyet ile T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü İlker Murat Ar'ı ziyaret etti.



Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu (TASFED) 10 Ocak Çarşamba günü TASFED Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Atik başkanlığında oluşturulan bir heyet ile T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürü İlker Murat Ar'ı ziyaret etti.

Heyette TASFED Başkan Vekili Cem Bozdağ, TASFED Başkan Yardımcısı Nuri Kuzan, TASFED Genel Sekreteri Hüsnü Gökgöz, TASFED Saymanı Zafer Karabay ve TASFED Müdürü Gülay Pala Binboğa hazır bulundu.

Yapılan toplantıda Türkiye Asansör Sanayicileri Federasyonu (TASFED) bağlı 17 derneğinden alınan sektörel sorunlar ve yaşanan bu sorunlara getirilen çözüm önerileri hazırlanan dosya ile Sanayi Genel Müdürü İlker Murat Ar'a iletildi.

Yapılan toplantıya Sanayi Genel Müdürü İlker Murat Ar ile birlikte Sanayi Genel Müdür Yardımcısı Serkan Çelik ve Sanayi Genel Müdürlüğü Makine Daire Başkanı Dinçer Gonca da katıldı.



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: B1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

DİŞLİSİZ MOTOR

- Kompakt tasarım sayesinde makine daireli ve dairesiz sistemlerde kullanılma imkanı
- Maksimum seyir konforu ve asansör içerisinde minimum gürültü seviyesi
- Mayr marka elektromanyetik fren
- 1,0 m/sn – 2,50 m/sn
- 320 kg – 2500 kg
- 7/24 Teknik Servis

METROPLAST

metroplastasansor.com.tr



TERCİH EDİLEN DANIŞMAN OLMANIN ESASI

Sermin ÇAĞDAŞ
Yönetim Danışmanı-SMMM

DANIŞMAN

İster bir kuruluşun organizasyonunda tamamen yer alan Yönetici, Koordinatör, Üst Düzey Yönetici olsun veya isterse organizasyona dışardan danışmanlık yapan meslek mensupları olsun, çalışmalarını dikkate aldıran özellik öncelikle o kişinin yetkinliğine duyulan inançtır.

Peki, bu Üst Düzey Yönetici veya Danışmanı, kuruluşta kalıcı kılan, başka kuruluşlara refere edilen, tercih edilen yani sürdürülebilir kılan özelliği nedir?

Çok iyi derece ile mezun olmuş, mesleki bir dolu yetkinlik sahibi olmak, sizi güvenle teslim olunan, tercih edilen, sözü ali tutulan bir yönetici/danışman yapmaya yeter mi?

Çok hızlı bir motivasyon ile başlayan çalışmaların, ne yazık ki kısa bir sürede bitip devamının gelmemesini istemiyorsak yetkinliğin yanı sıra **"YÜKSEK AHLAKİ NİTELİKLER"**e sahip olunmalıdır.

Alanında derinlemesine bilgi sahibi olan, trendleri ve güncellemeleri takip edip uygulayarak mesleki yetkinliğe ulaşmış profesyonelin iz bırakan yüksek ahlaki niteliklerini sıralayalım;

- SAYGILI OLMAK; saygıyı benliğinde bütünleştirmiş olmak. Unutmayalım iş hayatı, şekil olarak saygılıymış gibi davranışı ile içtenlikle saygılı olan davranışı çok iyi ayırt eder.

- ETİK DAVRANIŞ; bir konsepttir. Dürüstlük, şeffaflık, adalet, iyi niyet, asla yalan söylememek, gerçek bir nezaket timsali olmak, centilmenlik gibi değerlere göre hareket etmeyi içerir.

- MÜŞTERİ ODAKLILIK; standart uygulamalarla değil kuruluşun ihtiyacına ve beklentisine odaklanarak, işletmenin çıkarlarını ön planda tutmak. Bir Anadolu sözü, "Hizmette önde, ücrette arkada olmak" bu işin esasını özetler.

- EMPATİ VE HOŞGÖRÜ; her şeyi ben bilirim veya çözerim tavrından uzak, farklı perspektifleri anlamak için empati kullanmak. Denenmiş kaideleri kopyala yapıştır uygulamaktan çok açık fikirli olmak.

- SORUMLULUK; işin başlangıcında verilen taahhütlerin arkasında durmak. Bu güvenilir bir satışçı olmanın da gereğidir. Sadece işi almak, başlangıç yapmak değil layıkıyla vaat edildiği gibi sonuçlandırmak.

- GİZLİLİK; standartlarına uymak ve müşteri bilgilerini gizli tutmak.

Bugün ülkemizde maddi kaygılar nedeniyle, bilhassa danışmanlık/yöneticilik mesleklerinde esas olan bu ahlaki nitelikler gözardı edilir oldu, ne yazık ki önemini çoğunlukla yitirdi.

Oysaki bilgeliğinden bahsedilen, tarihe, iş dünyasına iz bırakan danışmanlar, vezirler, akiller eserlerinden çok yüksek ahlaki nitelikleri yansıtmalarıyla anılırlar.

Antik çağda halka danışmanlık yapan nezaket kuralları, tarih, sanat, edebiyat öğreten Sokrates, Konfüçyüs gibi danışmanlar,

Orta çağda saraylarda, soylu ailelerde stratejik ve politik konularda danışmanlık yapan İbni Sina, Biruni, Aristoteles, Bacon gibi danışmanlar, Rönesans döneminde bilime öncülük eden Galileo, Erasmus, Leonardo Da Vinci, Endüstri devrimi ve 20.yy da yönetim danışmanlığı yapan Frederick Taylor gibi danışmanlar ve daha niceleri günümüzde yaptıkları işlerden çok karakterlerinin yansıması, özlü sözleri ve felsefeleri ile anılmaktadır.

Günümüz danışmanları da tüm zamanlarda olduğu geçerli olan liyakat esasını dikkate almalı ve liyakat olmadan kazanılanın, müstahak olmadan kaybedileceğinin bilincine varmalıdır.

NEW STANDARDS-NEW STANDARDS

EN81-20-50

NEW STANDARDS-NEW STANDARDS

Complete Lift Solutions



PROLIFT ELEVATOR

www.proliftasansor.com.tr

T:+90 444 21 70 F:+90 224 443 28 49 @: info@proliftasansor.com.tr

Orta Karadeniz Asansörcüler Derneği (OKADER) kahvaltılı toplantıda bir araya geldi

Orta Karadeniz Asansörcüler Derneği (OKADER) 3 Şubat 2024 Cumartesi günü düzenlenen toplantıda Asansör İşletme, Bakım ve Periyodik Kontrol Yönetmeliği kapsamında düzeltilmesi ve eklenmesi gereken madde ve sorunlar değerlendirilidi.

Maddeler şu şekilde belirlendi:

• Asansör periyodik kontrolleri ve tescil muayeneleri için ihtiyaç duyulan; ulaşım için araç, tescil için kalibrasyonlu test baritleri temini yükleme ve boşaltma ve kontrol esnasında kullanımı A Tipi Muayene Kuruluşu ekibi tarafından sağlanmalıdır.

• Asansörü piyasaya arz eden firma tarafından üretimi yapılmayan Sertifikalı CE'li Hız regülatörü, frenler, motor ve diğer tüm malzemelerde var olan kusur ve bu kusurlardan ortaya çıkan sorunlardan arz eden firma değil, üretici firma sorumlu tutulmalı ve ilgili cezai işlem üretici firmaya fatura edilmelidir.

• Asansör tescillerinde kabine yüklenen yük asansör beyan yükünün %25'i değil, beyan yükü kadar olmalıdır.

• Piyasaya arz edilen asansör, arz eden firma tarafından malzeme ve işçilik yönünden 3 yıl garanti veriliyor fakat üretici firmalar 2 yıl garanti vermekte, garanti süresi de fabrika çıkış tarihinden itibaren başlatılmaktadır. Üretici firmaların garanti süresinin halka arz tarihinden itibaren başlatmaları ve montaj firmaları da montaj ve malzeme yönünden 3 yıl garanti vermelidir.

• A tipi muayene kuruluşları, ilgili Bakanlık tarafından belirlenen tavan fiyat dahilinde ilgili belediyelere belirli oranda ödeme yapmaktadır. Periyodik bakıma refakat zorunluluğu bulunan asansör firmalarına da her periyodik kontrol için %15 oranında ödenek verilmelidir.

• Periyodik kontrollerde A Tipi Muayene kuruluşlarının kontrole refakat eden kişiden, firmanın sigortalı personeli olduğunu ispat edecek niteliğinde hizmet listesi talep etmesi gerekmektedir.

• Periyodik kontrollerde A Tipi Muayene kuruluşlarının kontrole gelecek kişilerden en az 3 isim yazılı önermeli ve ilgili firma hangi personel ile muayene gerçekleştireceğini seçmeli.

• Duruım tespit raporu yapılmadan sözleşme iptal edilerek farklı bir firma ile sözleşme yapması durumunda sözleşmesi feshedilen firmanın sorumluluğunun ortadan kalkmış sayılmalı.

• Piyasaya arz edilen asansör, arz eden firma tarafından garanti sürecinde farklı bir firma ile bakım işletme sözleşmesi yapması durumunda garanti otomatik olarak sona ermeli ve sorumluluğu ortadan kalmalı sorumlu tutulmamalı.

• Piyasaya arz edilen asansör, arz eden firma tarafından veya farklı bir firma tarafından bakım hizmeti veriyor ise her yıl en az 3 kişiye kurtarma eğitimi verilmesi ilgili maddesi göre binada oturan hiç kimse kurtarma eğitimi almak istemiyor bu sorumluluğu bina yönetimine veya binayı temsil eden profesyonel yönetime sorumluluk verilmeli.

• Profesyonel bina yönetimlerinin hangi ilgili bakanlığa bağlı olduğu görev ve yetkileri açık net tanımlanmalı sorumlulukları yazılmalı ve bilgilendirilmeli.

• Bina yönetimi veya profesyonel bina yönetimleri bakım işletme hizmeti aldığı asansörler için hizmet veren firmaların HYB belgesine sahip olmalı bunun dışında aykırı işlem yapan bina yönetimi veya profesyonel bina yönetimleri yaptırım ve cezai işlem uygulanmalı.

• Bina yönetimi veya profesyonel bina yönetimleri bakım işletme hizmeti aldığı asansörler için hizmet veren firmaların her ay düzenli hizmet aldığı asansörlerin faturaları kestirmeli hizmet veren asansör firmasına düzenli ücretini ödemeli. Bu maddeye bağlı olarak 3. şahıslara karşı sorumluluk sigortası bakım faturası kesilmeyen bir asansör için olumsuz durumda nasıl bir yol izleneceği açık ve net olarak ilgili kanun maddesinde yazılmalı.

• Bina yönetimi veya profesyonel bina yönetimleri bakım işletme hizmeti aldığı asansörler için hizmet veren firmaların borçlarını kapatmadan başka bir firma ile bakım işletme sözleşmesi yapılmasının önüne geçilerek borcu yoktur yazı almadan işlem sonlandırmanın önüne geçilmeli.

• Profesyonel bina yönetimleri bakım işletme yönetmenliğine aykırı davranışlarda bulunarak kendi bünyesinde personeller ile yönetim hizmeti verdiği binalara bakım ve arıza hizmeti verildiği gözlenmekte, bunun önüne geçilmeli.

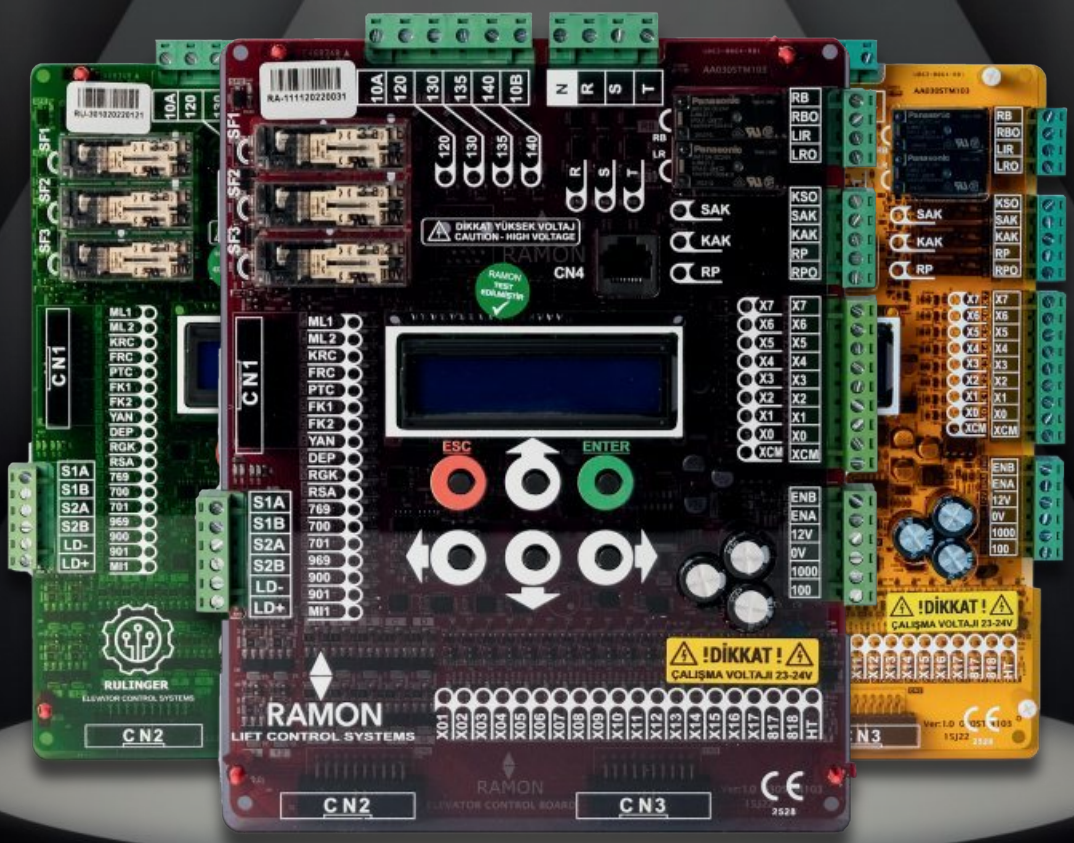
UPSET POWER EXPERT
www.upset.com.tr

ilift
Elevator Control Systems

GÜVENLİ

HIZLI

VERİMLİ



0 216 489 20 66

0 541 489 20 54

www.ilift.com.tr



TAKIM OYUNCUSU MU? LİDER Mİ?

Merve DURGUN
Yönetim Danışmanı

YÖNETİM

İş yaşamında mutlu ve başarılı olmanın en önemli adımı doğru role sahip olmak için doğru pozisyonda konumlanmak.

Takım çalışması ve liderlik, günümüz iş dünyasında başarılı bir şekilde yönetilen organizasyonlar için hayati öneme sahip kavramlardır. Bir grup insanın bir araya gelerek ortak bir hedefe doğru çalışması, takım çalışmasının temelini oluştururken, bu süreci yönlendirmek ve motive etmek ise liderlik becerilerinin gerekliliğini ortaya koyar. Eğitim, karakter ve beceri haritamız bize lider mi yoksa takım oyuncusu mu olacağımızı resmeder.

Takım çalışması, bireylerin birlikte çalışarak ortak bir amaca ulaşmalarını sağlayan ve her bir üyenin güçlü yönlerinden faydalanarak zayıf yönlerini destekleyen bir yaklaşımdır. Bir grup insanın farklı yeteneklere sahip olması, takım çalışmasının önemini arttırır çünkü bireyler birbirlerini tamamlayarak daha verimli ve etkili bir şekilde çalışabilirler. Bir takımın başarılı olabilmesi için iletişim, işbirliği, empati ve karar verme becerilerinin güçlü olması gerekir. Takım oyunculuğu maskesi kişinin, aslında iç dünyasında kalabalığın bir parçası olma arzusunu ve böylelikle kendini güvende ve mutlu hissetmesini yansıtır.

Liderlik ise, takımın yönlendirilmesi ve motive edilmesi sürecini yöneten kişilik özelliklerini ve becerilerini kapsar. Bir lider, takım üyelerini ortak hedefe yönlendirirken onların potansiyellerini ortaya çıkarmak ve geliştirmek için çaba gösterir. İyi bir lider, takım üyelerine güven verir, onları motive eder ve destekler, karar verme süreçlerinde rehberlik eder ve kriz anlarında sakin ve kararlı bir tavır sergiler.

Takım çalışması ve liderlik, birbiriyle bütünleşik bir şekilde işbirliği içinde olmalıdır. İyi bir lider, takım çalışmasının dinamiğini anlayarak, her bir üyenin güçlü yönlerini fark eder ve onları ön plana çıkararak takım içindeki uyumu sağlar. Aynı zamanda, liderlik sadece bir kişiye değil, takımın her üyesine de sorumluluk yükler ve herkesin katkısıyla ortak başarıyı sağlamayı hedefler.

Sonuç olarak, takım çalışması ve liderlik kavramları birbirinden ayrı düşünülemeyecek kadar önemlidir. Başarılı bir organizasyon için bu iki kavramın uyum içinde çalışması, hem takım üyelerinin motive olmasını sağlar hem de ortak hedefe doğru sağlam adımlarla ilerlemeyi destekler. Bu nedenle, iş dünyasında başarılı olmak isteyenlerin takım çalışması ve liderlik becerilerini geliştirmeye önem vermeleri gerekmektedir.



ilift

Elevator Control Systems



www.ilift.com.tr

0 216 489 20 66

0 541 489 20 54



2024

Özcan CAN
Endüstriyel Tasarımcı

ENDÜSTRİYEL TASARIM



2024, ürün tasarımının evrim geçirdiği ve yeniden şekillendiği bir yıl olacak. Teknolojinin ilerlemesi ve çevresel sürdürülebilirliğe olan bağlılık, ürün geliştirme süreçlerinde yeni bir dönemi işaret ediyor. Bu dönemde, kullanıcı beklentilerinin yükselişi ve sektördeki yeni standartların belirlenmesi, çok çeşitli alanları etkileyecek bir atmosfer yaratıyor.

Yapay zekanın kişiselleştirme üzerindeki etkisi artıyor. Microsoft gibi şirketlerin öncülük ettiği veri analizinin yaygınlaşması, tasarım süreçlerinde devrim yaratacak. Kullanımı kolay, gelişmiş araçlar sayesinde, ürün tasarımcıları ve mucitler, niş pazarları daha kolay keşfetme ve daha özelleştirilmiş ürünler tasarlama imkanı bulacak. Yapay zekanın, geniş veri setlerini analiz etme yeteneği, bu yenilik ve verimlilik çağını öne çıkarıyor. İçerik üreticileri, doğal dil işleme modelleri kullanarak, tüketici alışkanlıkları ve tercihleri hakkında daha detaylı bilgiler elde edecek, kişiye özel ürünler sunma olanağı bulacak.

Tasarım süreçlerinin hızlanması yapay zeka, ürün tasarım süreçlerini dönüştürerek, yaratıcı fikirlerin hızla artmasına olanak tanıyor. Bu, tasarım sürecini sadece hızlandırmakla kalmıyor, aynı zamanda çeşitlilikte artırıyor. Tasarımcılar, tüketici tercihlerine daha uygun ürünler geliştirebilmek için geniş bir fikir yelpazesinden yararlanacak. Bu da, ürün tasarımında daha dinamik ve hızlı bir yaklaşımı mümkün kılıyor.

Sürdürülebilirlik ön plana çıkıyor. Sürdürülebilirlik, artık tüm sektörlerde tasarımın ana teması haline geliyor. Özellikle çevre dostu çözümleri hızla benimsemesi beklenen ilaç ve inşaat gibi alanlarda, önemli bir dönüşüm yaşanması öngörülüyor. Bu eğilim, çevresel sürdürülebilirliğe yönelik artan bilinç ve sorumluluk duygusunu yansıtıyor.

Kişisel tıbbi cihazlara yönelik ilgi artıyor. Bu cihazlar, kişiselleştirilmiş tıp alanındaki artan ilgiyle birlikte, yenilikçi ve özelleştirilmiş sağlık çözümlerine olan talebi karşılamak üzere daha fazla keşfedilecek.

Moda endüstrisi yeniden şekilleniyor. Yapay zekanın entegrasyonu, moda endüstrisinde önemli bir dönüşüme yol açacak. Tasarımcılar, yapay zekanın sağladığı hız ve verimlilikle, moda ürünlerini daha önce hiç olmadığı kadar hızlı üretebilecek. Ancak, bu hızlı üretim yeteneği, sürdürülebilir üretim uygulamalarına olan ihtiyaçla dengelenmelidir.

Sonuç olarak, 2024 yılı, ürün tasarımında yenilikçiliğin ve etik sorumluluğun ön plana çıktığı bir dönüm noktası olacak. Tasarımcılar olarak, bu değişimleri liderlik ederek, hem benzersiz ve kişiselleştirilmiş hem de gezegenimizin ihtiyaçlarına duyarlı ürünler yaratma zorluğunu üstlenmesi gerekecek.

ilalift

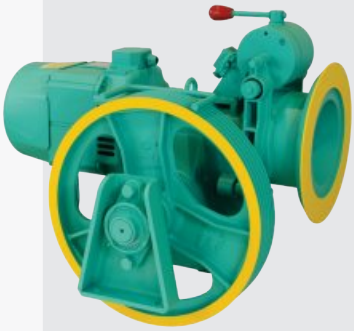
Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

intelligent lift art

FUAYE STANT NO: F26
22-25 MAYIS 2024 / KONYA











GEM
GET ON TOP

KONL
CANNY ELEVATOR

HEPU®
POWER

www.ilalift.com

Güven - Tecrübe
Trust - Experience

Türkiye Distribütörü

İstanbul Lift Asansör San. Tic. Ltd. Şti.



İLETİŞİM SANATÇISI MI? NASIL?

Alp Murat BAŞTUĞ
Satış Yönetim Danışmanı
Proda Yönetim Danışmanlığı

SATIŞ - PAZARLAMA

İletişim süreci; İnsanların duygu, düşünce ve bilgi aktarmasını sağlayan, çok karmaşık gibi gözükse de doğru yaklaşımlarla etkili sonuçlar alabileceğimiz bir süreçtir.

Temel olarak iletişim; iki veya daha fazla kişi arasında gerçekleşen mesaj alışverişi, duygu, düşünce, bilgi ve her türlü verinin aktarımdır. Önyargıları ortadan kaldırmak, iş birliğini korumak, çatışmaların çözüm yollarını bulmak için sağlıklı bir şeklide inşa edilmesi gerekir.

'Neden iletişim kurmalıyım?' sorusuna vereceğiniz en anlamlı cevaplar aşağıdakiler gibi olmalıdır.

Anlaşılmak için, paylaşmak için, kabul görmek için, sevmek için, sevilmek için, değerli olmak için, değerli oldurmak için, amaçlara ulaşmak için…

'İçin'lerin başarısı için iletişim yöntemlerinde yaklaşımınız;

1. Sözlü iletişim; sözlü iletişimin başarısı mesajın karşı alıcı tarafından ne ifade ettiği ile ölçülür.



Sözlü iletişimde başarı için;
- Düşüncelerinizi net ifade edin. Anlaşılır bir dil kullanarak karşı tarafın sizin ne demek istediğinizi anlamasına odaklanın. Mesajın net ve açık şekilde ifade edilmesi gerekir. Anlaşılır olmalıdır.
- Empati gösterin karşı tarafın duygularını ve düşüncelerini anlamaya çalışın.
- İyi bir dinleyici olmak gerekir. Beden dilini kontrol edip sorular sormalı, problemlerini çözmek için konuşuyoruz algısını yerleştirip, karşı tarafı soru sormaya ve sorduğunuz soruları cevaplandırmaya yönlendirmeniz gerekir.
- Soyut kavramlar yerine somut cümleler kullanmak önemlidir. Gerçek yaşam örnekleri ve deneyimleri anlatmak mesajın daha kolay anlaşılmasını sağlayacaktır.



ALTINTAŞ
GRUP / ASANSÖR A.Ş.

ASANSÖR YEDEK PARÇA KONUSUNDA 15 YILLIK DENEYİM

İvedik OSB. 1394. Sk. No: 34 Yenimahalle/Ankara/TÜRKİYE
info@altintasasansor.com - Tel: +90 312 394 4512
www.altintasasansor.com

- Dinleme becerisini geliştirin: İletişimde başarının en önemli yönlerinden biri etkili dinlemektir. Karşınızdaki kişiyi anlamak ve söylediklerini takdir etmek için aktif bir dinleyici olun.
- Beden dilini dikkatlice kullanın, göz teması kurarak jest ve mimikleri doğru kullanın, karşı tarafın beden hareketlerine göre duruş belirleyin.
- Dikkat dağıtıcı faktörlerden kaçının, etrafınızdaki diğer uyaranlara odaklanmayın. Cep telefonu sessize alma, ortamdaki müziğin sesini kıstırma gibi.
- Kendinize güvenin, güveninizi bunu karşı tarafa hissettirmenin yolu doğru sorular sormak ve karşı tarafın sorularına mantıklı cevap vermekten geçer.
- İletişim engellerini ortadan kaldırın; kültür farklılıkları, dini inanç, statü gibi.
- Geri bildirim alın, geri bildirim verin. İyi bir dinleyici olup güven verirseniz; sözlü iletişimde başarılı sonuçlar elde edersiniz.

2. Sözsüz iletişim; Sözcükler yerine; beden dili, jestler, mimikler, ses tonu ve diğer görsel işaretlerle iletişim kurmaktır.

Sözsüz iletişimde başarı için;
- Beden dilini kullanın, kendinizi ifade etmek için duruşunuz, el hareketleriniz ve yüz ifadelerinizle mesajınız destekleyin.
- İletişim kurduğunuz kişi ile göz teması kurmanız güven oluşturur.
- Konuşma hızınızı ve ses tonunuzu duruma uygun gelecek şekilde ayarlamanız gerekir. Sakin tane tane konuşmak çoğu zaman sonuç verir.
- Karşılıklı yüz yüze bakmak her zaman güven hissi veriri. Yüz ifadeniz duygularınızı düşüncelerinizi anlatmanın en önemli yolu olabilir.
- Ellerinizle jest yaparak istediğiniz şeyleri vurgulayabilir, dikkati o yöne doğru çekebilirsiniz. Aşırıya kaçarsanız inandırıcılığınız yitirdiniz.
- İyi bir gözlemci olmanız karşınızdakinin ne düşündüğünü ve kendini nasıl hissettiğini anlamanıza yardımcı olur.
- Sessizliğin gücünü kullanın, doğru zamanda susmak anlamak için fırsattır.

Karşı tarafa güven vererek, mesajınızı doğru verip, çözüm üretebilmeniz için, sadece konuşmak değil sözsüz iletişimi kullanmanız gerekir

3. Yazılı iletişim; Semboller, metin veya yazı aracılığıyla mesajın iletilmesi yöntemidir. İş dünyasında; raporlar, anlaşmalar, notlar veya e-posta yoluyla yazılı iletişim kurulurken, kişisel ilişkilerde; mektup, kart, mesaj yoluyla duygular düşünceler paylaşılabilir. Kitaplar, dergiler, bloglar ve sosyal medya gibi materyaller kişi ve toplum arasında bilgi aktarımı sağlar.

Yazılı iletişimde başarı için;
- İletmek istediğiniz mesajın net bir şekilde belirleyin. İletişimin amacını anlayarak hazırladığınız yazı daha etkili sonuç verecektir.
- Hedef kitlenizi tanımanız gerekir. Hedef kitlenize uygun dil ve onların ihtiyaçlarına göre şekillendireceğiniz içeriği hazırlamanız için onları tanımak önemlidir.
- Karmaşık ve uzun cümleler mesajın anlaşılabilirliğini zorlaştırır. Kimsenin de uzun uzun metinler okumaya vakti yok zaten.
- Özellikle iş hayatında metin arasına serpiştirilmiş konu odaklı grafik ve resimler ilgili çekici olacaktır.
- Yazım hataları ve dilbilgisi yanlışları yazınızın önemi sıfıra indirir. Bu tip hatalar sonucunda alıcının algısında siz; profesyonel olmayan imajınızı düzeltmek için ayrıca mücadele etmek zorunda kalırsınız.
- İletişiminizin karşı tarafında insan olduğunu unutmayın. Duyarlı ve nazik bir dil kullanın.

Unutmayın, etkili yazılı iletişim becerileri, iş ve kişisel yaşamda başarıyı ve etkileşimi artırmak için önemli bir araçtır. Bu becerileri geliştirmek için sürekli öğrenmeye ve kendinizi geliştirmeye açık olun.

En çok yapılan iletişim hatalarımız; dedikodu, negatiflik, şikayet, mazeret, yalan ve tutarsızlık, dogmatizm, abartmak, dinlememek, baskın konuşmak, hata aramak, alay etmek, konuyu saptırmak, nutuk çekmek, suçlamak, çok konuşmak, suçlayıcı konuşmak ve en önemlisi de; yargılamak ve etiketlemektir.

Doğal olursanız, kabul edip saygılı olursanız, empati kurabilirseniz, tutarlı olursanız, güven verirseniz, yargılayıcı olmazsanız, şeffaf olursanız, uzlaşmacı olursanız, gerçeği doğru dille aktarırsanız, kişileri değil problemi eleştirebilirseniz, ilgili ve farkındalıklı olursanız, hoşgörülü ve önyargısız olursanız, eleştirilere karşı açık olursanız, kendini doğru ifade ederseniz ,"sanız" ve "seniz" le biten bu cümleler çok karmaşık gibi gelebilir.

İletişim sanatçısı olabilmeniz için işiniz çok kolaydır. Bu üç harfi her güne başlarken göreceğiniz bir yere yazın. Okumanız üç saniye sürecektir.

Yargılamadan, etiketlemeden;
Dinle, Anla, Çöz…

ZERA
ELEVATOR TECHNOLOGIES

Türkiye'den Dünya'ya...



Cumhuriyet Mh.Kartal Cd.Serin Sk. No:6
Kartal / İSTANBUL
0216 393 76 65 - 0533 123 70 56
www.zeraasansor.com - info@zeraasansor.com

Lift Expo Kazakhstan

2024

3-5 APRIL

2. Uluslararası Asansör & Yürüyen Merdiven Ekipmanları Fuarı

Kazakistan/Almatı

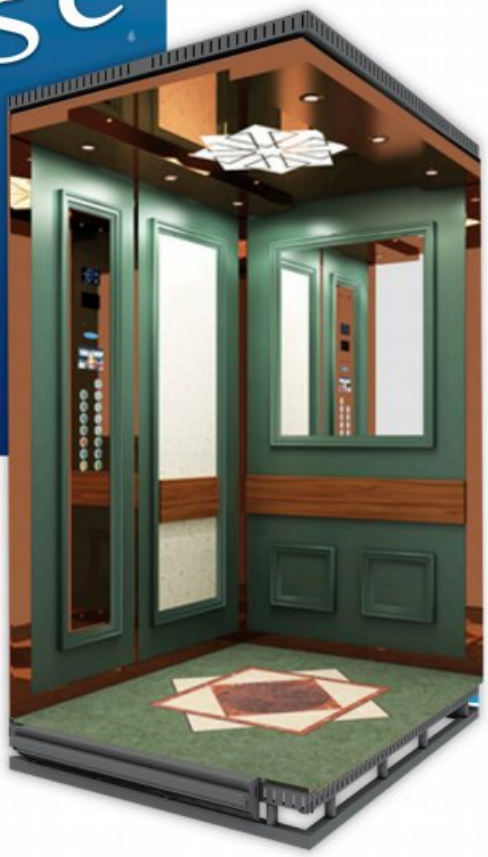
liftexpo.kz

info@liftexpo.kz

0 (212) 695 55 00

Hep Daha Yükseğe

ceyas® ASANSÖR





DENEYİMLİ KADROMUZLA, 2007 YILINDAN BERİ YANINIZDAYIZ...

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

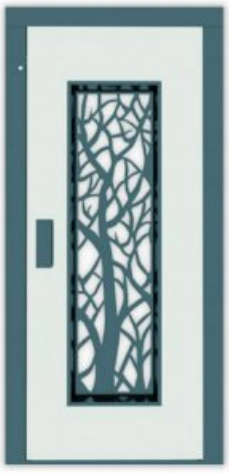
SALON: 6 STANT NO: C4
22-25 MAYIS 2024 / KONYA











www.ceyasasansor.com

Başak Mh. Konya Ereğli Cd. No: 66/1 Karatay / KONYA / TÜRKİYE
Tel: +90 332 3427234 Faks: +90 332 3427235
GSM: +90 532 5904125 E-mail: info@ceyasasansor.com

YEŞİL SANAYİ DESTEK PROGRAMI

Dünya Bankası'nın 450 milyon ABD doları toplam bütçesiyle birlikte Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, TUBİTAK ve KOSGEB işbirliğiyle yürütülecek bu proje, sanayinin sürdürülebilirliğini ve verimli yeşil dönüşümünü sağlayacak.

Genel gerekçeleri ile gündemde yer alan ve üzerine çok fazla yaptırım uygulanan karbon emisyonu odaklı program, Avrupa Birliği'nin (AB), Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM) kapsamında hem AB-27 ülkelerinde hem de dünya genelinde karbon emisyonunu kontrol altına alması, Türkiye'nin AB ile iş birliği haricinde mevcut politikalarını da yeşil sanayi mantığı kapsamında düzenleme gereksinimi doğurmuştur.

Bu mantık ile Cumhurbaşkanlığı genelgesi ile 16 Temmuz 2021 tarihinde Yeşil Mutabakat Eylem Planı açıklamıştır. Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan eylem planı için ayrıca bir Yeşil Mutabakat Çalışma Grubu oluşturulduğu ve böylelikle planın uygulanmasını takip etmek ve gerekli koordinasyonun sağlanmak istendiği açıklanmıştır.

Program kapsamında, yenilenebilir enerji, kaynak verimliliği, atık yönetimi ve döngüsel ekonomi gibi tematik alanlarda sanayi KOBİ'leri tarafından gerçekleştirilecek faaliyetler desteklenecek. Bu faaliyetler, enerji verimliliği, su verimliliği, hammadde verimliliği, sürdürülebilir atık geri dönüşümü ve döngüsel ekonomi gibi konuları içerebilir. Ayrıca, projenin bir bileşeni olarak, Türkiye'de veya diğer pazarlarda yeni yeşil teknolojilerin, ürünlerin veya süreçlerin geliştirilmesine yönelik yeşil inovasyon faaliyetleri de desteklenecek.

Program, KOBİ'lerin enerji maliyetlerini düşürmeye, çevre dostu teknolojilerin kullanımını teşvik etmeye ve çevresel sürdürülebilirliği artırmaya yönelik kapasitelerini geliştirmeye odaklanmaktadır. Bununla birlikte, güneş enerjisi yatırımlarının desteklenmesi, sanayi tesisi içerisindeki bileşik güneş enerjisi sistemleri projelerinin teşvik edilmesi ve KOBİ'lerin çevresel duyarlılığının artırılması gibi konulara öncelik verilmektedir. Projenin amacı, ülkedeki yeşil büyümeyi destekleyerek ulusal ve uluslararası düzeyde rekabetçiliği geliştirmektir.

Dünya Bankası ile Türkiye'deki sanayi firmaları için etkin bir yeşil dönüşümü desteklemek amacıyla Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, KOSGEB ve TÜBİTAK tarafından toplam 450 Milyon ABD Doları bütçe ile Türkiye Yeşil Sanayi Projesi (2023-2029) yürütülecektir. Projenin KOSGEB bileşenine ayrılan 250 Milyon ABD Doları fon KOSGEB tarafından devreye alınan Yeşil Sanayi Destek Programı ile işletmelere kullandırılacaktır.

Yeşil Sanayi Destek Programı kapsamında 2 proje teklif çağrısı hazırlanmıştır:

• 2023.01- Sanayi KOBİ'lerinin Güneş Enerjisi Yatırımlarının Desteklenmesi Proje Teklif Çağrısı

Bu çağrıda odak, sanayi KOBİ'lerinin enerji maliyetlerini düşürmelerine ve enerji sistemlerini karbonsuzlaştırmalarına yardımcı olmaktır. Bu sayede KOBİ'lerin rekabet güçleri arttırılmakta ve çevresel sürdürülebilirlik hedeflerine katkıda bulunmaktadır.

Desteklenen projeler, çatı üstü güneş enerjisi sistemleri (GES) ve sanayi tesisleri içerisindeki bileşik GES projelerini kapsamakta, böylece yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımı artırılmakta ve sanayide temiz, güvenilir enerji dönüşümü teşvik edilmektedir.

Proje kapsamında, başvuru şartlarını karşılayan KOBİ'ler, projelerini en az 8 ay ve en fazla 12 ay içerisinde sunabilirler. Desteklenecek projenin giderleri makine ve teçhizat giderleri olarak belirlenmiştir.

Destek üst limiti 14.000.000 TL ve destek oranı %60 olarak belirlenmiştir, ancak deprem bölgesindeki KOBİ'ler için ağır hasarlı şehirler olarak kabul edilen Adana, Diyarbakır, Elazığ, Gaziantep (Nurdağı ve İslahiye hariç), Kilis, Osmaniye ve Şanlıurfa için %80, Adıyaman, Hatay, Kahramanmaraş ve Malatya illeri ile Gaziantep' in İslahiye ve Nurdağı ilçelerinde %90 olarak düzenlenmiştir.

Destek türü geri ödemelidir. Ödemeler, proje süresinin bitiş tarihinden sonra 12 ayı ödemesiz olmak üzere, dörder aylık dönemler halinde 6 eşit taksitte yapılacaktır.

• 2023.02- Sanayide Temiz ve Döngüsel Ekonomi Proje Teklif Çağrısı

Bu çağrı, enerji, su ve hammadde verimliliğini artırmayı, sürdürülebilir ve iklime dayanıklı atık geri dönüşüm yöntemlerini desteklemeyi, endüstriyel simbiyoz uygulamalarını teşvik etmeyi ve genel olarak döngüsel ekonomi kavramını benimsemeyi amaçlamaktadır.

Proje teklif çağrısı, KOBİ'lerin çevresel sürdürülebilirliği, rekabet edebilirliği, yatırım fırsatları, dijitalleşme ve kaynak temininde kapasitelerini geliştirme ve öncelikli ihtiyaçlarını çevresel duyarlılık ve kaynak verimliliği odaklı karşılamalarına katkıda bulunmayı hedeflemektedir.

Uygun proje konuları; enerji verimliliği, su verimliliği, hammadde verimliliği, sürdürülebilir ve iklime dayanıklı atık geri dönüşümü, endüstriyel simbiyoz, döngüsel ekonomi olarak belirlenmiştir. Proje kapsamında, başvuru şartlarını karşılayan KOBİ'ler, projelerini en az 8 ay ve en fazla 12 ay içerisinde sunabilirler. Desteklenecek projenin giderleri personel, makine, teçhizat, yazılım, hizmet alım giderleri olarak belirlenmiştir.

Destek üst limiti 4.000.000 TL ve destek oranı %70 olarak belirlenmiştir, ancak deprem bölgesindeki KOBİ'ler için ağır hasarlı şehirler olarak kabul edilen Adana, Diyarbakır, Elazığ, Gaziantep (Nurdağı ve İslahiye hariç), Kilis, Osmaniye ve Şanlıurfa (ağır hasarlı) %80, Adıyaman, Hatay, Kahramanmaraş ve Malatya illeri ile Gaziantep' in İslahiye ve Nurdağı ilçelerinde %90 olarak düzenlenmiştir.

Destek türü geri ödemelidir. Ödemeler, proje süresinin bitiş tarihinden sonra 12 ayı ödemesiz olmak üzere, dörder aylık dönemler halinde 6 eşit taksitte yapılacaktır.

Başvuru uygunluk koşullarına dikkat edilmeli

Başvuru yapacak işletmenin;

- 08 Aralık 2023 ile 30 Kasım 2024 tarihleri arasında başvuru yapmış olmalı,
- Küçük veya orta ölçekli sanayi KOBİ'lerini kapsamalı (Yalnızca Proje Teklif Çağrılarında ilan edilen sektörler için geçerlidir, mikro ölçekli işletmeler desteklenmez.),
- Findeks kredi notu endeksine göre "çok riskli" olmamalı
- İşletmenin onaylı son mali yıl verilerinde yer alan mali bilanço veya net satış hasılatı proje toplam bütçesinden büyük olmalı,
- Başvuru yapacak tüm işletmelerin proje teklif çağrısı ilan tarihi itibariyle en az 2 yıl önce kurulmuş olmalı,
- Çevresel ve Sosyal Yönetim Sisteminde (ÇSYS) tanımlanan kriterlere uygunluk sağlamalı
- Yalnızca GES projeleri için en az 20 TEP veya eşdeğeri Kilo Watt (KW) tüketim olması gerekmektedir.

Yeşil Sanayi Destek Programı aşamaları

Başvuru ile birlikte projesini sunan şirketler için kontrol yani uygulama birimi olan ikinci aşamaya geçilir ve proje denetlenir. Bunun üzerine KOSGEB, üniversite ve özel sektör değerlendiricileri eşliğinde kurul puanlaması ve destek tutarının belirlenmesi aşaması tamamlanır.

Projenin bu aşamaları geçmesi durumunda desteklemeye ilişkin ilk kurul kararının evrak kaydına alındığı tarih, projenin başlangıç tarihi olarak kabul edilir. İşletmeler; 4 er aylık olmak üzere en çok 3 uygulama döneminde projesini gerçekleştirecektir. Bundan sonrasında tespit, izleme ve değerlendirme aşaması gelirken, ödeme

1. Başvuru: İşletmelerin, programın belirlediği kriterlere ve sektörlere uygun projeleri ile online olarak başvurmaları gerekmektedir. Bu aşamada, işletmeler proje fikirlerini ve planlarını detaylı bir şekilde sunarlar.

2. Kontrol: Başvuruların, programın şartlarına ve kriterlerine uygunluğunun kontrol edildiği aşamadır. Bu süreçte, eksik veya hatalı bilgi verilmiş başvurular düzeltilmek üzere işletmelere geri dönüş yapılabilir.

3. Kurul puanlama ve destek tutarının belirlenmesi: Başvurular, belirlenen kriterlere göre KOSGEB, üniversite ve özel sektör değerlendiricileri eşliğinde kurul puanlaması ve destek tutarının belirlenmesi aşaması tamamlanır.

4. Proje başlangıcı: Desteklenmeye hak kazanan projeler için işletmelerle sözleşmeler imzalanır ve proje uygulama süreci başlar. Desteklemeye ilişkin ilk kurul kararının evrak kaydına alındığı tarih, projenin başlangıç tarihi olarak kabul edilir.

5. Projenin gerçekleşmesi: İşletmeler, planladıkları projeleri uygulamaya koyarlar. Bu süreçte, proje faaliyetlerinin belirlenen plan ve bütçeye uygun olarak yürütülmesi önemlidir. İşletmeler; 4 er aylık olmak üzere en çok 3 uygulama döneminde projesini gerçekleştirecektir.

6. Tespit / izleme-değerlendirme: Proje sürecinde ve sonunda, uygulamanın etkinliğini ve hedeflere ulaşıp ulaşmadığını değerlendirmek üzere izleme ve değerlendirme faaliyetleri gerçekleştirilir.

7. Ödeme: Proje faaliyetlerinin başarıyla tamamlanması ve gerekli belgelerin sunulmasının ardından destek ödemeleri yapılır.

8. Projenin tamamlanması: Projelerin planlanan süre ve faaliyetler çerçevesinde tamamlanması gerekmektedir. Bu aşama, projenin sonuçlarının raporlanması ve değerlendirilmesini de içerir.

9. Proje sonrası izleme: Projenin tamamlanmasının ardından, desteklenen faaliyetlerin sürdürülebilirliğini ve uzun vadeli etkilerini izlemek amacıyla proje süresinin bitiş tarihinden 1 yıl sonraki en geç 1 ay içerisinde Proje Sonuç Raporu hazırlanır ve KBS üzerinden sunulur.



DOĞURDUĞUNA İNANIYORSUN, ÖLDÜĞÜNE NEDEN İNANMIYORSUN?

Hatice ÇAĞIRAN
İç Kontrol ve İç Denetim Uzmanı
MKG Yönetim Akademisi

İÇ DENETİM

Nasreddin Hoca'nın bir fıkrasında geçen "Doğurduğuna inanıyorsun, öldüğüne neden inanmıyorsun?" sözünü hatırladınız mı? İşletmelerde, yönetim ve karar alma süreçlerinde yaşanılanları bazen bu fıkraya benzetirim.

Bir işletme düşünün, belirli bir strateji uyguladığında veya projeyi başarıyla tamamlayıp, bu proje olumlu sonuçlar doğurduğunda herkes tarafından alkışlanır.

Ancak, bazen başarılar ardından olumsuz sonuçlar da ortaya çıkabilir ve maalesef fıkradaki gibi buna kimse inanmak istemez. Örneğin, hızlı bir büyüme beklenmedik operasyonel zorluklara veya kaynak sıkıntılarına neden olabileceği veya yeni bir ürünü piyasaya sürdüğünüzde beklenen ilgiyi görmemesi gibi...

İşleyişimizde var olan ve var olabilecek tüm süreçleri sadece olumlu ya da olumsuz bir şekilde değerlendirmek yerine objektif bir bakış açısıyla ele almak, dengeyi sağlamak açısından önemlidir. Yani bir durumu sadece kazançlı yönleriyle değerlendirirken aynı durumu kayıplarıyla birlikte düşünmek, risklerini tanımlamak, daha gerçekçi ve adil bir perspektif sağlayacaktır.

Olumsuz sonuçlarla karşılaşmanın bir kaybedişten öte başarıya giden yolda bir fırsat olarak değerlendirmek de büyük resme odaklanmak ile gerçekleşir. İntel'in eski Ceo'su Andy Grove'nin de dediği gibi "Krizler kötü şirketleri batırır. İyi şirketler, krizi atlatır. Büyük şirketler ise krizler sayesinde gelişirler."

İşletmelerin etkin ve verimli bir şekilde faaliyet göstermelerinde kritik rol oynayan konuların başında stok yönetimi gelir. Stok yönetim süreçleri fıkrada da geçtiği gibi sadece stok doğurmakla kalmaz, aynı zamanda öngörülmeyen sorunları ve kayıpları da beraberinde doğurabilir. Özellikle hızlı büyüyen işletmeler, talebi karşılamak adına yoğun bir stok biriktirme eğiliminde olabilirler. Bu durum, başlangıçta büyük bir başarı hikayesi gibi görünebilir; ancak fazla stok bir süre sonra depolama maliyetleri, işletme sermayesi sıkışıklığı ve hatta ürünün modası geçtikten sonra değer kaybı gibi riskleri de beraberinde getirebilir. Hatta hızlı bir talep düşüşü, tedarik zinciri aksamaları veya pazar değişiklikleri, kayıplar da cabası olabilir.

Stok kayıplarının, öncesinde bir sızıntı gibi başlayıp, büyüdükçe derin yaralar açabileceği de unutulmamalıdır. Stok kayıplarının işletmemizi yavaş yavaş kemirmemesi için envanterlerimizi kontrolsüz bırakmamalıyız. Oluşan her kayıp işletmelerimizin karlılığını gölgelediği gibi itibarını da zedeler.

Bu nedenle kayıpları tespit etmek, anlamlandırmak, süreçleri iyileştirmek, izlemek ve değerlendirmek, hataların erken tespiti, işletme varlıklarının korunması ve finansal yönetim açısından kritik bir role sahiptir.

Doğru stok bulundurmak, müşteri memnuniyetini arttırarak rekabet avantajı sağlar. Ayrıca etkili stok yönetimi operasyonel verimliliği artırır, israfı azaltır ve nakit akışını iyileştirir. Tüm bu faktörler büyüme potansiyelini artırır, tabii başarılarımızın ardındaki gizli tehlikelerimizi de görebiliyorsak!

İç Denetim süreçlerine odaklanmak, bu gizli tehlikelerle başa çıkabilmemizde en önemli savunma hattını oluşturur. İç Denetim, stok yönetim süreçlerini düzenli olarak gözden geçirerek, riskleri belirler ve etkili çözümler önerir. Stok yönetiminde iyileştirilmesi gereken konuların tespit edilmesine ve giderilmesine yardımcı olan İç Denetim, stok kayıplarının ve israfın engellenmesinde, sürdürülebilir başarıya ulaşılmasında da anahtar rol üstlenir.

Steve Jobs'un da dediği gibi "Stokların nasıl yönetildiği, işletmenin ne kadar sürdürülebilir olduğunu belirler." Başarı ve risk arasında hassas bir denge vardır. Stok yönetimi işletmeler için bir kazanç kaynağı olabilir, ancak içinde barındırdığı riskleri göz ardı etmemek gerekir. İç Denetim, bu riskleri azaltma ve işletmeye güvenli bir stok yönetimi stratejisi sunma konusunda rehberlik eder. Unutmamak gerekir ki gerçek bir kazanç sadece başarıyla başa çıkılan risklerin ardından gelir.

İç Denetim, stok yönetimindeki sakin su yüzeyinin altındaki buzdağını görme yeteneği ile işletmelerin daha güvenli sulara yelken açmalarına katkı sağlar.

Ne demişler, stok yönetimi iş dünyasının Sudoku'sudur, her parça yerine oturduğunda, başarı kaçınılmazdır.

Türkiye'de Şalterin Adı

OPAŞ

PAKET ŞALTERLERİ

TASARIM TESCİLLİ VE FAYDALI ÜRÜN PATENTLİ KORUMA KAPAKLARIYLA

ASANSÖRLER İÇİN BYPASS ŞALTERLERİ

81-20 asansör yönetmeliğine göre; KAPILARIN KİLİTLENMESİ SIRASINDA KONTAKLARIN BAKIMI İÇİN DURAK VE KABİN KAPISINI DEVREDIŞI BIRAKMAYA YARAYAN BİR DÜZENEK (BY-PASS), ACİL DURUM, DENEY PANELİ VE KONTROL PANELİNDE KESİNLİKLE BULUNMALIDIR.



Standart Kutuya Montajlı ByPass Pako



Özel Kutuya Montajlı ByPass Pako



Yönetmeliğe uygun, IP2X Koruma Sınıflı.
4-5-6 Kutuplu Asansör Besleme Panosu Şalterleri



Paket Şalter Koruma Kapaklı
ByPass Pakolar (3-4-5 Kademe)



www.opaspako.com.tr



MÜŞTERİ UĞURLAMAK SANATTIR "KASİYERİN GÜCÜ"

Fikret KIZMAZ
Satış Koordinatörü
Arkitel İç ve Dış Ticaret Ltd.Şti

SATIŞ - PAZARLAMA

İçinde bulunduğumuz yüzyılda zaman insanoğlu için çok değerlidir. Özellikle büyükşehirlerde yaşayan insanlar için zaman çok çok daha değerlidir. Trafikte kaybolan saatler insanların adeta hayatlarından çalınan sürelerdir.

Şöyle bir düşünelim; Sabah 7'de işe gitmek için yola çıkıyoruz ve bir saatlik trafik çilesinden sonra iş yerimize ulaşıyoruz. Gün içinde stresli ve yoğun tempoda çalıştıktan sonra evimize dönmek için tekrar bir saatlik trafik çilesini çekiyoruz. Tam eve geldik derken aklımıza markete uğramamız gerektiği geliyor ve en yakın markete giriyoruz.

Markette alış-verişimizi yapıp kasaya geldiğimizde, kasada sıra beklememiz gerçeği ile yüzleşiyoruz. Gün boyu yaşanmış yorgunluktan sonra 5 dakika sıra beklemek bizler için "boks müsabakasında son yumruğunu yiyen bir boksörün" yaşadığı hissiyatı canlandırıyor.

O son yumruğa rağmen yıkılmıyor ve ayakta duruyoruz. Beş dakika geçip sıra bize geldiğinde,

Tüm gün yaşanan yorgunlukları bize unutturabilen o süper kahraman ile karşılaşıyoruz.

Kasiyer; Hoş geldiniz size hemen yardımcı olacağım gibi başlayan cümlelerle tüm gün yaşadığımız yorgunluğu üzerimizde almakta olup. Kasada işimizi çok hızlı şekilde bitirip "İyi günler yine bekleriz" kelimesi de bizlere ''baklavanın yanındaki dondurma hissiyatını yaşatırcasına'' mutluluk verecektir.

Güler yüzlü, nazik karşılama, hızlı kasa işlemleri ve sonrasında kibarca uğurlama yapabilen kasiyerler, firmalarına sadık müşteri oluşturmakta büyük rol oynamaktadır. Marketten mutlu ayrılan bir müşteri tekrar aynı şubeyi tercih edeceği gibi çevresindeki kişilere de marketinize gitmeleri için telkinde bulunacakladır.



Tabii bir de madalyonun öbür yüzü de bulunmaktadır. Müşterinin aynı duygularla kasaya ulaşmasından sonra kasiyerin müşteriye nazik davranmaması, karşılama ve uğurlama sözcüklerini kullanmaması

O işletme için müşteri kaybına sebebiyet vermektedir.

Tabii burada işletmelere de düşen görevler bulunmaktadır.

Özel gün ve yoğun saatler için;

- Mağazalarda yeteri kadar kasa ve kasiyer bulundurmalılar.
- Kasiyerlerine gerekli eğitimleri periyodik olarak vermeliler.
- Özel günler için kasiyerlerine ekstra motive edecek ödüller belirlemeliler.
- Çalışanları uzun mesai saatlerine zorlamamalılar.
- Yoğun tempoda çalışıldığı dönemde kasiyerlerin su ve gıda gibi ihtiyaçlarını anında karşılamalılar.

İşletmeler perakende savaşının yaşandığı, yan yana ya da karşılıklı faklı isimler altında birçok marketin bulunduğu günümüzde, sadık müşteri oluşturmanın, mağazaya yeni müşteri kazandırmanın ve mevcut müşterinin rakibe gitmemesini sağlamak için birçok farklı çalışmalar yapmaktadır. Reklam-pazarlama, doğru satın alma, doğru sunum ve indirim stratejisi buz dağının sadece görünen kısmıdır.

Tüm bunlar göz önüne alındığında müşterilerin mağazadan mutlu ayrılmasında, kasiyerlerin öneminin ne denli büyük olduğu ortaya çıkmaktadır. Bu sebeple işletmelerin personeline maaş ve yan haklar dışında gerekli eğitimleri de periyodik olarak aldırıyor olması müşteri kaybındaki insan faktörünü en aza indirmektedir.

İşverenlerimiz mutlu müşteri istiyorsa öncelikle mutlu personele sahip olmalıdır.

Mutlu Çalışan, Mutlu Müşteri…

www.argeset.com.tr

argeset

HER DAİM KALİTE...
ALWAYS QUALITY...



Akdeniz San. Sitesi Şafak Mah.5005. Sokak No: 111 Kepez/Antalya - TÜRKİYE
+90 242 344 19 29 - info@argeset.com.tr

Asansör Dünyasının
Buluşma Noktası

www.exvator.com

- Uçtan Uca Şifrelenmiş Güvenli Dijital Sektörel Alışveriş Platformu
- Ürünlerinizi Bütün Dünyaya Tanıtın, Satışlarınızla İşletmenizi Büyütün
- Sektöre Ait Tüm Ürün Çeşitleri Parmaklarınızın Ucunda
- Binlerce Ürün Arasında Kıyaslama Yapın
- İhtiyacınız Olan Ürünlerin Anlık Fiyatlarını Öğrenin, Satın Alın,
- Bilgi Kirliliğinden Uzak Ticarete Odaklanın
- Zamandan Tasarruf Edin

Bize Sor !

Bize Katıl !

Takip et !



Merkez
Fulya Mah. Büyükdere Caddesi Torun Center D
Blok No:74D İç Kapı No:10 Şişli / İstanbul
+90 212 995 01 41

AR-GE
Karabük Üniversitesi
Teknoloji Geliştirme Bölgesi No:25

EXVATOR

Exvator Asansör ve Bilişim
Hizmetleri A.Ş.

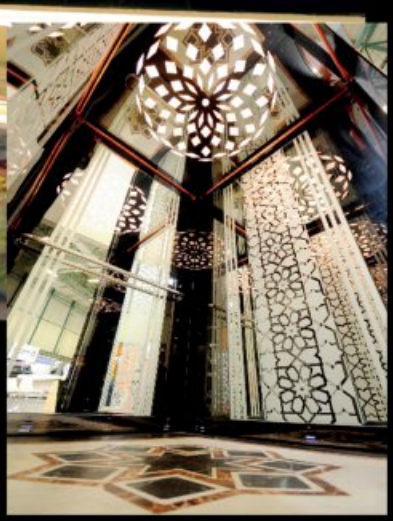
AUTÜR Asansör

elevex KONYA
Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

FUAYE STANT NO: F25-1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA









KALİTEYİ YUKARILARA TAŞIYORUZ

Asansör Kabinleri
Asansör Panoları
Kumanda Sistemleri
&
Komple Çözümler





www.autur.com.tr

İHTİYAÇ DUYDUĞUNUZ
TÜM ASANSÖR MALZEMELERİ İÇİN...

+90 212 549 50 14 ya da info@autur.com.tr

İkitelli O.S.B Mh. Eski Turgut Özal Cd. Haseyad B/Blok No: 4/305 Altıntaç San. Sitesi Başakşehir - İSTANBUL



SZUTEST

444 9 511 | szutest.com.tr

Szutest Szutest Szutest Szutesttr

YENİ NESİL GÜÇ



Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası

elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: A2

22-25 MAYIS 2024 / KONYA

VOLTRON

ASANSÖR MOTORLARI

www.voltronasansor.com | 0 332 251 17 40

/ voltronasansor


HIZ
ASANSÖR
Asansörle ilgili
tüm ihtiyaçlarınıza
HIZ'lı
Çözüm
Türkiye'nin önde gelen firmaları arasında yer alarak
müşteri memnuniyetini ve kaliteyi bir araya getiriyoruz.
Başarı hikayemizin bir parçası olun!
Kepez, İnşaat Malzemecileri Sitesi, 5069. Sk. No:5, 07220 Kepez/Antalya
(0242) 221 45 41
info@hizasansor.com - export@hizasansor.com

O ÇOK FARKLI

GALAXY'İ

KEŞFEDİN!



Galaxy
SERİSİ
#wearebutkon

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: C1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA

BUTKON

ÇELİKRAY

ELEVATOR GUIDE RAILS

Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
elevex KONYA

SALON: 3 STANT NO: C2
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



www.celikray.com

mail@celikray.com

srl®
COMPLETE ELEVATOR SOLUTIONS

ASANSÖR SİSTEMLERİ
YÜRÜYEN MERDİVEN YÜRÜYEN YOL
ENGELLİ ASANSÖRLERİ

elevex KONYA
Asansör Endüstrisinin Buluşma Noktası
SALON: 4 STANT NO: B1
22-25 MAYIS 2024 / KONYA



ENGELLİ HOMELIFT PROJELERİNİZDE srl® GÜVENCESİ

www.srlasansor.com

Konsan Sanayi Sit.
Fevzi Çakmak Mah. 10753 Sk.
No:8/1 Karatay/ KONYA

+90 444 6 775

export@srlasansor.com